


Вятская губерния

Журнал распространяется
в Кировской и Нижегородской
областях, Республиках
Удмуртия, Марий Эл и Коми



**МОДЕРНИЗАЦИЯ
ПРОИЗВОДСТВА
В КОЛХОЗЕ «ИСКРА»:
ОТ ДОБЛЕСТНОЙ ИСТОРИИ
К СОВРЕМЕННЫМ ПОБЕДАМ**

BELARUS 1222.3

МОЩНОСТЬ — 136 л.с.



ТСК «МОТОР»

официальный дилер ОАО «МТЗ»
в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



www.stmotor.ru



OPTITECH



Запасные
части



OPTITECH
FINANCE



24/7
Сервис



Техника



Производство



Обучение



Логистика



Смазочные
материалы
OPTITECH



ФКМ
лизинг

ФКМ Лизинг

Аванс: 10%
Удорожание: 0%
Срок: 15 месяцев



Телескопический погрузчик TH 738S, 738H

- Грузоподъёмность — 3800 кг
- Высота подъёма — 7 м
- Размеры — 4850x2300x2400 (без палетных вилок и ковша)
- Радиус разворота — 4257 мм
- Масса — 8900 кг
- Двигатель — Weichai 140 л/с
- Трансмиссия — Power shift 4 вперед / 4 назад или ГСТ
- Максимальная скорость — 40 км/ч
- Гидравлика — Bosch Rexroth CCLS 150 л/мин
- Шины — 460/70-24 Agri
- Топливный бак — 120 л
- Мосты с «мокрыми» тормозами, в переднем самоблокирующийся дифференциал
- Дополнительный выход гидравлики на стреле, выполнение трёх действий одновременно (подъём/опускание, выдвижение/втягивание, опрокидывание ковша), сухая смазка стрелы

*Подробности у продавца

Акция действует до 31 декабря 2024 года и доступна только через компанию ООО «ФКМ Лизинг». Условия предложения могут измениться без предварительного уведомления. Для получения актуальной информации, пожалуйста, свяжитесь с представителями ФКМ Лизинг. Данное предложение не является публичной офертой.

ТД «Агроторг-Киров» — официальный дилер OPTITECH
по Кировской области и Республике Коми

г. Киров, ул. Базовая, 4
www.optitech.ru

т.: 8 (8332) 446-222
8-912-713-95-25

Содержание:

5	События
8	Модернизация производства в колхозе «Искра»: от доблестной истории к современным победам
16	Салат оливье за год подорожал на 8,5%
18	Агрономический факультет Вятского ГАТУ отмечает 80-летие
24	Экономная экономика: как заканчивают год Кировские аграрии
30	В России построили первый завод по глубокой переработке амаранта
35	Перспективное направление или тупик? Лосеводство в России
40	На службе сельского хозяйства: как инженер Анатолий Четвериков попал с поля в Минсельхоз, открыл пивзавод и модернизировал комбайн
46	Русские аграрные праздники: как славяне обеспечивали плодородие земли

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Регистрационный номер ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор: Вороновин М.О.
Выпускающий редактор: Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска №11
Дата выхода в свет – 12 декабря 2024 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 9 декабря 2024 г., время – 15.00;
фактическое – 9 декабря 2024 г., время – 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц – стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц – стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71)
Заказ №891. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



**ПОСТАВКА
КОРМОВ ДЛЯ
СЕЛЬХОЗ-
ПРЕДПРИЯТИЙ**

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

АМИНОКИСЛОТЫ

**ЗАЩИЩЕННЫЕ
ЖИРЫ**

8-8332-20-88-88

Новым годом и рождеством!

«Вятская губерния» в третий раз стала лауреатом национальной премии «Моя земля – Россия»

Организатором конкурса выступает Министерство сельского хозяйства РФ. Направлен он на создание положительного образа села, на популяризацию работы на загородных территориях и сохранение семейных традиций и ценностей.

Всего на конкурс было подано 1562 заявки из 79 регионов России. Номинации разделили на две категории: для СМИ и для индивидуальных авторов и блогеров. Среди 24 победителей оказалось лишь три представителя печатных изданий (остальные – телеканалы и блогеры). «Вятская губерния» — один из них.

Материал нашего журнала о фермере Светлане Коровиной из Удмуртской Республики и её бренде мясных полуфабрикатов «Демьян» занял третье место в номинации «Моё дело» для индивидуальных авторов. Члены жюри отметили сильную и интересную историю о воплощении мечты и эмоциональную глубину работы.

Мы гордимся тем, что уже третий год составляем достойную конкуренцию видеопроектам. Рассказать историю на бумаге, используя лишь силу слова, — трудоёмкое, кропотливое, но захватывающее дело.

Благодарим вас, наши читатели! Спасибо, что доверяете свои истории, делитесь забавными и трагичными событиями жизни и никогда не отказываетесь ответить на вопросы или просто поговорить.

Впереди нас ждёт много интересного. Мы продолжим рассказывать истории удивительных людей и целых предприятий, знакомить вас с передовыми технологиями и новинками техники. И главное: показывать, что сельское хозяйство — это инновационная отрасль, работа в ней — престижна и высокооплачиваема, а жизнь на селе — прекрасна.

Надеемся, что наши нынешние и будущие проекты найдут отклик в ваших сердцах.



I Спартакиада среди коллективов предприятий АПК: прошли соревнования по волейболу и дартсу



В Спартакиаде принимают участие 16 команд, среди которых представители предприятий из разных районов области, компаний-поставщиков и Вятского ГАТУ.

Спартакиада проходит в пять этапов в течение четырёх месяцев:

- декабрь — соревнования по волейболу и дартсу;
- январь — соревнования по картингу;
- февраль — соревнования по настольному теннису и выполнение нормативов ГТО;

- март — участие в Парфёновском лыжном марафоне;
- март — участие в легкоатлетических соревнованиях «Вятские холмы».

Подведение итогов и награждение победителей состоится в апреле на выставке АГРОВЯТКА 2025. Организаторами турнира выступают Вятский ГАТУ, ТСК «Техника»,

Ассоциация «АгроИнфо», а также Фонд развития спорта и поддержки молодёжных инициатив «ВЯТКА 2.0».

— Идею проведения спортивного турнира среди представителей АПК Кировской области мы вынашивали больше года. Хотелось объединить на одной площадке и представителей сельхозпредприя-

тий, и сотрудников компаний-поставщиков. Сделали даже больше: привлекли преподавателей и студентов Вятского ГАТУ — это будущее сельского хозяйства, — говорит Максим Вороновин, директор Ассоциации «АгроИнфо».

Отправной точкой послужил проект ТСК «Техника». Летом компания привозила в Киров мастера спорта, члена сборной России по настольному теннису Владислава Макарова. Он провёл в Вятском ГАТУ мастер-класс.

— В компании ТСК «Техника» культивируется корпоративный спорт, мы ежегодно проводим День здоровья (летом и зимой), участвуем в Парфёновском лыжном марафоне. Наш ключевой партнёр, «Юнайтед Индустриал» (бренд Case, New Holland, McCormick), активно поддерживает развитие настольного тенниса и регулярно проводит турниры среди профессионалов и любителей. Можно сказать, всё сложилось само собой, — говорит Виталий Чикилев, директор по развитию ТСК «Техника». — Наша компания в следующем году празднует 20-летие, и участие в данном мероприятии мы проводим под девизами «20 лет совместных побед» и «Совершенство в технике». Ведь совершенствуя технику и технологии, можно добиться высоких результатов как в сельском хозяйстве, так и в спорте.

Первый этап соревнований (по волейболу и дартсу) прошёл 7 декабря на площадке Вятского ГАТУ. В рамках Спартакиады параллельно проходят два зачёта — общекомандный и личный. За первое место команда получает 16 баллов, за последнее — 1. Соответственно, на АГРОВЯТКЕ вручат переходящий кубок сильнейшей команде и наградят лучших спортсменов в отдельных дисциплинах.

Так, по итогам первого этапа соревнований чемпионом по волейболу стала команда КФХ Ефремов,

второе место — «Уняша» и третье — АПХ «Дороничи».

В командном зачёте по дартсу места распределились следующим образом: Вятский ГАТУ преподаватели, АПХ «Дороничи», «Вятушка».

В личном зачёте по дартсу лучшим стали Андрей Манылов (Вятский ГАТУ) — 266 баллов, Кирилл Румянцев — 211 баллов и Екатерина Замятина — 204 балла (оба из команды АПХ «Дороничи»).

— Сейчас АПК выходит в авангард самых значимых отраслей России. И чтобы сельское хозяйство было ещё более эффективно, производи-

тельно, в нём должны работать увлечённые сотрудники. Спартакиада — отличный инструмент вовлечения работников в занятия физкультурой и спортом, хорошая возможность почувствовать себя частью большого, мощного и прогрессивного сообщества, — говорит Анна Альминова, председатель фонда «ВЯТКА 2.0». — Важно, что в Спартакиаде принимают участие студенты, возможно, через пару лет они вернутся на площадку соревнований, но уже в составах команд предприятий. Думаю, мы заложили хорошую традицию, и Спартакиада будет проходить ежегодно.

Турнирная таблица после первого этапа Спартакиады

Название команды	Баллы за волейбол	Баллы за дартс	Общее кол-во баллов за I этап Спартакиады	Итоговое место
АПХ «Дороничи»	14	15	29	1
«Вятушка» (Кировский Молочный Комбинат)	12	14	26	2
«АгроВяткаПлемАльянс»	9	13	22	3
Вятский ГАТУ (преподаватели)	6	16	22	3
АО «Красное Знамя»	10	11	21	4
ТСК «МОТОР»	13	5	18	5
КФХ Ефремов (Фаленский район)	16	2	18	5
ЗАО ПЗ «Октябрьский»	8	9	17	6
«Люди Своего Дела» (Агрохолдинг «Шахунское Молоко»)	5	12	17	6
«УНЯША» (Унинский маслозавод)	15	1	16	7
«ВЯТСКИЕ РЫСИ» (Вятский ГАТУ студенты)	7	8	15	8
«Агрофирмы КМК»	4	10	14	9
«Уржумский продукт»	11	3	14	9
ТСК «ТЕХНИКА»	1	7	8	10
РОССЕЛЬХОЗБАНК	4	4	8	10
«ФИРМАЧИ» (ЗАО Агрофирма «Среднеивкино»)	1	6	7	11

Модернизация производства в колхозе «Искра»: от доблестной истории к современным победам

В Советские годы колхоз «Искра» Котельничского района, если говорить современным языком, был агрохолдингом. Здесь развивали несколько направлений: овощеводство закрытого и открытого грунта, свиноводство, овцеводство, садоводство и, конечно, молочное и мясное животноводство.

Переход к рыночной экономике, дефолт и непростые 90-е не могли бесследно пройти для колхоза — некоторые направления были закрыты во благо экономической стабильности предприятия. Но своих позиций в АПК Кировской области хозяйство не потеряло. «Искра» — один из лидеров региона по производству молока, а колбасы под маркой «Искра вкуса» — любимцы кировчан.

В кабинете председателя колхоза Сергея Гущина стоит юбилейное памятное Красное знамя. Его вручили «Искре» на вечное хранение в 1967 году. А в 1971 году хозяйство наградили орденом Октябрьской Революции.

— Это наша история, наша память. Смотрю — и горжусь, и в то же время понимаю — нужно соответствовать. Как минимум, не разбазарить то, что оставили нам предшественники, как максимум — приумножить, — говорит Сергей Сергеевич.

Предшественники у нынешнего руководителя, и правда, были легендарные. На протяжении 36 лет, с 1954 по 1990 год, «Искру» возглавлял Андрей Миронович Ронжин. Это время можно назвать золотым веком предприятия.

Андрею Мироновичу первому в Котельничском районе присвоено звание Героя Социалистического Труда с вручением ордена Ленина и Золотой медали «Серп и Молот» за выдающиеся заслуги, достигну-

тые в развитии сельского хозяйства по производству зерна, картофеля, льна, мяса, молока и других продуктов, и внедрение в производство достижений науки и передового опыта. Сейчас в посёлке Ленинская Искра именем Андрея Ронжина названа улица и Музей истории крестьянства.

В один голос жители посёлка и коллектив «Искры» называют Андрея Мироновича человеком-эпохой. При нём во всём колхоз был первым: перешли от трудодней на денежную оплату труда, организовали интенсивный откорм КРС, ввели машинную дойку коров, построили дом культуры, спортивный комплекс и сельский трамплин, который принимал Всесоюзные и Всероссийские соревнования.

В годы правления Андрея Ронжина буквально строился и прославлялся на всю страну и мир посёлок. В «Ленинской Искре» запустили электростанцию, застраивали улицу кирпичными домами, открыли общеобразовательную и

музыкальную школы, кинофото-студию, спортивный комплекс. Созданный в 1970-е годы ансамбль песни и танца «Искорка» становился лауреатом Всероссийского смотра сельской художественной самодеятельности, а после гастролировал по всему миру — от Италии до Японии. И это — знаменательные страницы в истории только посёлка. Успехов колхоза — не перечислить.

— В колхозе Андрея Мироновича все по-доброму звали «дедом». Для подрастающего поколения он был как глава семьи, к слову которого следовало прислушиваться, — рассказывает Сергей Гущин.

Времена перестройки выпали на долю председателя Анатолия Родионова. Он руководил предприятием с 1994 и смог удержать его на плаву, не дал развалиться хозяйству в переломную эпоху.

В 2001 году на общем собрании колхоза выбрали нового председателя — Сергея Сергеевича Гущина. Его заместителем стал Алексей Сергеевич Сысуюв.





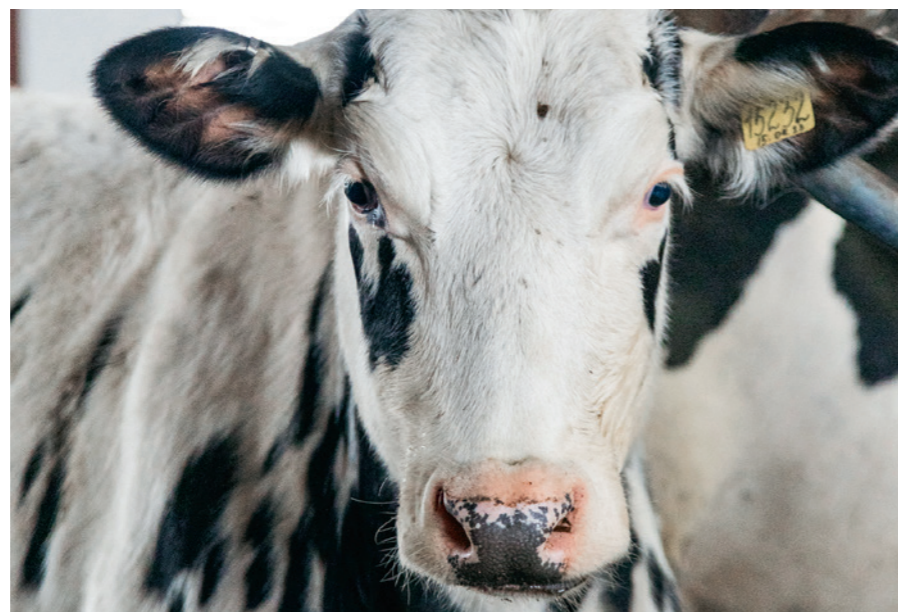
Заведующая фермой Алиса Постельная

Достойная смена

Сергей Гуцин местный — в первый класс пошёл в посёлке. С детства он с восхищением смотрел на работников колхоза — труд в сельском хозяйстве был в почёте, высоко оплачивался.

— Даже школьниками мы зарабатывали приличные деньги. Однажды за работу на силосовании я получил 280 рублей. Мама — завуч в школе — зарабатывала 130-140 рублей. От колхоза давали жильё — благоустроенные квартиры. Да и вообще, сельхозработники пользовались уважением. Нас отмечали во всех уровнях власти, награждали медалями, грамотами. Работать на селе было престижно, — вспоминает Сергей Сергеевич.

Без сомнений он поступил в Кировский сельхозинститут на факультет механизации сельского хозяйства. После первого года обучения почти весь курс забрали в армию. Сергей Гуцин попал в тихоокеанский флот, где отслужил три года. Затем окончил вуз и в 1991 году пришёл работать в родной колхоз. Начинать с бригадира и быстро дорос до начальника центрального участка.



В хозяйстве 3000 голов КРС

ного минсельхоза, медалью «За труды по сельскому хозяйству». Не единожды избирался в Законодательное собрание региона, в разное время возглавлял комитеты по аграрным и социальным вопросам.

Переворужение

Своё руководство предприятием Сергей Гуцин начал с технической революции. Для этого пришлось перенять опыт европейских коллег.

— Посмотрели, как они работают — совершенно другой подход к работе: раздельная уборка, сенаж, холодный метод содержания. А мы на фермах отопление делали, коров грели, — смеётся председатель. — Всё тогда в голове перевернулось.

Начали со строительства простых дешёвых деревянных ферм. А дальше — новая техника.

— Мы в Голландии прокатились с другом на тракторе. А потом в машине ехали и в разные окошки смотрели: какая техника! Через кочку перепрыгнули, и даже не трянуло. Уже тогда они работали с пневмоподвесками.

«Искра» встала на путь перевооружения. Одними из первых в области закупили импортные комбайны, тракторы, косилки, грабли, пресс-подборщики и другую технику. Производительность труда выросла в разы.

Закрытые производства

С большой горечью и сожалением Сергей Сергеевич говорит о том, что ему пришлось закрыть сразу несколько направлений производства — овощеводство закрытого грунта, коневодство, свиноводство.

— В один момент у нас просто не нашлось человека, который бы готов был посвятить свою жизнь лошадям. С этими животными же надо по любви работать. А я считаю: не умеешь — не берись. Так и закрыли конюшню, — объясняет председатель.

Самым сложным шагом стало закрытие свиноводческого комплекса. После вспышки африканской чумы работать в этой отрасли стало очень сложно. Ежегодно ужесточались требования по соблюдению биологической защиты. Рентабельность производства падала.



Музей истории крестьянства в Ленинской искре

— Я собрал специалистов, объяснил ситуацию: который год мы в минусе на миллионы рублей по свиноводству, оно тянет нас вниз. Конечно, жалко. Не я это создавал, а пришлось мне закрывать, — расстраивается председатель.

Ещё ранее вновь по экономическим причинам закрыли овощные теплицы.

— Сначала мы не могли найти толковых работников. Колледж, который выпускал специалистов,

закрылся. А потом затраты стали такие, что огурцы выходили золотыми. Электричество же в сельском хозяйстве дороже, чем на заводе. Вновь миллионные убытки год от года. Пришлось закрыть и сосредоточиться на животноводстве, — объясняет Сергей Сергеевич.

Сберечь и преумножить

За год «Искра» производит около 12 тыс. тонн молока. поголовье крупного рогатого скота в хозяйстве превышает 3000 голов, из которых около половины — коровы. Средний надой превышает 9 тыс. кг. Пару лет назад в хозяйстве запустили новую ферму беспривязного содержания на 500 голов. Ещё ранее — телячью деревню холодного метода содержания.

— У нас остаются в отделениях фермы привязного содержания, постепенно будем их убирать. Им на смену придёт роботизированная ферма. Роботы — наше будущее, потому что поколения уходят на пенсию, работников больше не становится.

С конца 80-х годов в предприятии работает мясной цех. До сих



Спортивный комплекс



В «Искре» запустили новую сушилку от компании «МТС-Агро»

пор в нём используют «дедовский» (в хорошем смысле этого слова) метод — копчение на дровах.

— Новое оборудование почему-то не даёт качества, которое мы бы хотели. А выпускаем мы только натуральный продукт, ни на шаг не отошли от советских ГОСТов. Берём не количеством, а качеством, — говорит Сергей Сергеевич.

Под маркой «Искра» выпускают 32 наименования колбасных изделий, объём производства 1500 кг продукции в день. Колбасой из «Искры» интересовались федеральные сети, но пока реализация идёт в собственных магазинах.

Их сеть развивает ТД «Искра», руководит которым Алексей Сергеевич Гуцин. Помимо колбас торговый дом занимается реализацией тушенки из свинины и говядины, каш,пельменей в большом ассортименте.

В распоряжении колхоза около 9000 гектаров. В последние годы сократили посевы ржи с 1500 га до 700-800 га.

— В прошлом году продали по 5 руб./кг. О какой рентабельности может идти речь. Но получили хо-

роший опыт — впервые заготовили рожь на сенаж. И быстро добились хорошего результата: скачок в продуктивности сразу на 3-4 тонны.

Масличными культурами в хозяйстве не занимаются, но на карандаше держат и рапс, и лён.

— Николай Николаевич Росляков часто говорил: самое главное не надои, не урожайность, а деньги на счёте. Мы придерживаемся такого же мнения, — говорит Сергей Сергеевич.

Зерносушилка на газу

Долгое время в «Искре» работали на трёх польских сушилках. Но они и морально, и фактически устарели: большой расход топлива, обслуживает их большой коллектив, большие потери зерна. Работать приходилось круглыми сутками.

Назрело время обновлений — построили финскую сушилку с заявленной производительностью 30 тонн в час.

— К сожалению, ожидания не соответствовали реальности — о 30 т/час речи не шло. А при влажности зерна свыше 30% (а у нас бы-

вают годы, когда всё зерно идёт такое) вновь приходилось работать по ночам, чтобы высушить дневной намолот.

Так работать дальше нельзя, решил Сергей Гуцин. И выход нашёлся сам собой. Друзья подсказали, что Владимир Плехов из «МТС-Агро» (старый знакомый председателя) строит хорошие сушильные комплексы.

— Мы посмотрели объект в «Мухинском», прислушались к Николаю Ложкину, он давно работает на таком оборудовании, и решили строить сушилку с «МТС-Агро», — рассказывает Сергей Сергеевич.

В августе залили фундамент и полностью подготовили площадку к строительству. В целом проект выходил на почти 80 миллионов рублей, воспользовались кредитными средствами — порядка 60 миллионов.

— Что мне понравилось. Мы согласовали график поставки. И от него подрядчик не отошёл ни на день. Прописано в договоре: 10 января — поставка оборудования. Именно в этот день его и привезли, разгрузили. Поэтому мы уже зимой начали монтаж. Нам обещали 1 июля запустить сушилку — так и получилось. Сколько бы мы в день не намолотили, сушилка справлялась. Ни разу в тот сезон мы ночью не работали. А обслуживает комплекс всего два человека.

Осенью 2023 года в посёлок Ленинская Искра пришло голубое топливо. К зерносушильному комплексу газ сразу подвели.

— На прокладку газопровода мы потратили около 14 миллионов. Кажется, дорого? Но в этом году мы потратили за сезон всего 900 тысяч рублей на сушке зерна. Работали бы на дизельном топливе, заплатили бы 14-16 миллионов. Я когда увидел расчёты — в сказку поверил. Благодарю за это лично Александра Чиликина, гендиректора АО «Газпром газораспределение Киров».

ЛИНЕЙКА ТЕХНИКИ



AMAZONE

«ОТ ПОСЕВА ДО ПОСЕВА»!

ДЛЯ ТЕХ, КТО ХОЧЕТ БОЛЬШЕГО!



Универсальный культиватор



Продуманный до мелочей плуг



Идеальная предпосевная



Производительная сеялка



Широкозахватный опрыскиватель



Современный распределитель

С техникой Amazone и компанией ООО ПКФ «Агротехника» вы всегда доедете до конца сезона!



АГРОТЕХНИКА

Официальный дилер AMAZONE в Кировской области и Республике Коми
610035, г. Киров, проезд Хлебозаводской, здание 11, строение 1

т. 8-800-234-52-50
at_kirov@mail.ru
agrotekhnika43.pф



Кировские и удмуртские аграрии посетили завод «Хорш» в Липецкой области



12 ноября компания ТСК «Техника» с группой руководителей и специалистов сельхозпредприятий из Кировской области и Удмуртской Республики посетили День открытых дверей фирмы HORSCH в России.

ОО «Хорш Русь» — российская дочерняя компания немецкого концерна HORSCH Maschinen GmbH (Хорш Машинен), одного из ведущих мировых производителей сельскохозяйственных машин для обработки почвы, посева и защиты растений.

ООО «Хорш Русь» основано в 2010 году и расположено на территории особой экономической зоны в п. Рощинский Чаплыгинского района Липецкой области. На сегодня HORSCH в России — это крупная сбытовая компания по продажам техники и оригинальных запасных частей, имеющая собственную развитую дилерскую сеть во всех регионах.

С 2015 года действует собственное сборочное производство, где

осуществляется производственный цикл с высокой долей локализации. Долгосрочная стратегия HORSCH базируется на следующих направлениях:

- технологии и система машин для точного земледелия;
- дифференцированная обработка почвы;
- сохранение почвенного плодородия;
- ротационный прямой посев;
- эффективное применение СЗР.

На производственной площадке завода аграриям показали весь цикл создания техники — от цеха по обработке металла до финальной сборки на конвейере. Также делегация посетила площадку хранения готовой для отправки продукции: несколько сотен единиц тех-

ники (многие из них уже забронированы для приобретения).

Гостям представили флагманские модели современных посевных комплексов HORSCH — обновленную версию Pronto DC (Пронто) и компактную универсальную машину для посева Pronto NT, которая использует технологию «почвообработка-посев-прикатывание» для мульчированного и прямого посева. Посевной комплекс Pronto SW запомнился сельхозпроизводителям разделением расположения бункера и сеялки, что обеспечивает высокую производительность посева в системах традиционной или минимальных технологий обработки почвы. Эта модель особенно актуальна для крупных агропроизводств.

Детально были презентованы скоростные сеялки для пропашных культур Maestro (Маэстро). На них установлены дозаторы нового по-



коления AirVac и AirSpeed (АэрВак и АэрСпид), которыми оснащены машины для пунктирного посева с 3-точечной навеской Maestro SV/SX.

Специалисты завода подробно остановились на преимуществах уже знакомой российским аграриям дисковой бороны Joker RT (Джокер) и бороны с дисками большого диаметра (62 см с 6 крепежными отверстиями) Joker HD. Она обеспечивает глубокую — до 20 см — обработку почвы с возможностью интенсивного перемешивания большого количества длинностебельных пожнивных остатков, обеспечивая высокий выравнивающий эффект.

Большой интерес аграриев вызвала презентация модельного ряда прицепных и самоходных опрыскивателей Horsch Leeb — Leeb 4 AX, Leeb 5 LT, Leeb 12 TD

(Либ). Это высокопроизводительные опрыскиватели с мощной рамой из высокопрочной стали. Управляемая ось способствует стабильности штанги и уменьшает количество колебаний, делая эти машины оптимальным решением для полей со сложным рельефом.

Комбинацию тяжелой дисковой бороны и глубокорыхлителя — Tiger MT (Тигр) — по праву называют «специалистом» для обработки стерни. Его основные преимущества:

- интенсивное измельчение и перемешивание верхнего слоя с помощью дисков;
- глубокое рыхление на глубину до 35 см с разрушением плужной подошвы с помощью стоек.

Культиватор для тяжелых почв Terrano MT (Террано) — универсальный диско-лаповый агрегат — иде-

ально подходит для перемешивания пожнивных остатков и глубокого рыхления — на глубину до 35 см. Он открывает плужные подошвы и одновременно надёжно перемешивает органику в верхних слоях почвы.

Кстати, в этом году HORSCH отмечает свой очередной юбилей — 40 лет с момента основания фирмы Михаэлем Хоршем. За этот период предприятие достигло впечатляющих результатов и по праву занимает одну из ведущих позиций в рейтинге лучших мировых производителей сельскохозяйственной техники.

Компания ТСК Техника сотрудничает с фирмой HORSCH с 2007 года. За это время на территории Кировской области и Удмуртии поставлено и успешно работает более 50 посевных и почвообрабатывающих машин. На сегодня сертифицированные дилерские центры ТСК «Техника» в Кирове и Ижевске оказывают полный спектр услуг от поставки оборудования до сервиса и обеспечения запчастями. Специалисты компании всегда готовы предоставить необходимое консультирование по агротехнологиям и по программам финансирования покупок техники. За более подробной информацией добро пожаловать в офисы продаж ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
20 ЛЕТ СОВМЕСТНЫХ ПОБЕД

г. Киров, ул. Советский тракт, 10,
тел.: (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, 200,
тел.: (3412) 771-855, 222-789
www.tsc-t.ru, info@tsc-t.ru

ВКОНТАКТЕ



TSC_TECHNIKA

ТЕЛЕГРАМ



TSC_TECHNIKA

Салат оливье за год подорожал на 8,5%

Четыре порции оливье обойдутся в 553,2 руб. (в прошлом году он стоил 510 руб.). В его состав входят: 400 г вареной колбасы, 400 г маринованных огурцов, 380 г зеленого горошка, 200 г майонеза, 4 яйца, 400 г картофеля, 200 г моркови и 100 г репчатого лука.

Минимальный продуктовый набор за год подорожал на 15,5%. В минимальный набор продуктов питания входит 33 наименования: например, мясо, рыба, яйца, молочные продукты, хлеб, овощи, яблоки, крупы, чай, сладости, сахар и соль. При расчете стоимости корзины Росстат использует условные объемы потребления и средние розничные цены.

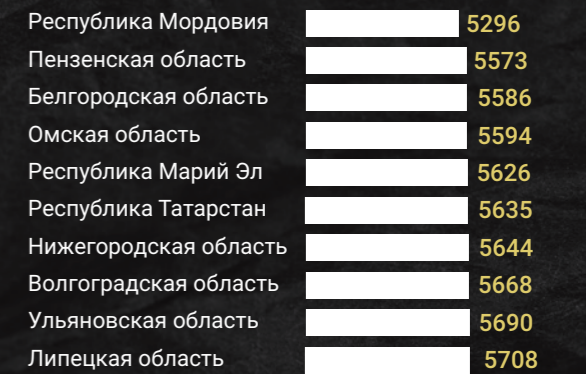
Оливье:		2023	2024
Яйца куриные	4 шт.	38,9 руб.	42,5 руб.
Майонез	200 г	55,4 руб.	58,2 руб.
Картофель	400 г	11,1 руб.	18,4 руб.
Морковь	200 г	8,4 руб.	9 руб.
Лук репчатый	100 г	3,3 руб.	4,1 руб.
Солёные огурцы	400 г	97,8 руб.	104,9 руб.
Консервированный горошек	380 г	92,9 руб.	99,6 руб.
Колбаса варёная	400 г	202,2 руб.	216,5 руб.
Итого		510 руб.	553,2 руб.

Самые подорожавшие продукты из потребительской корзины, руб.			
	октябрь 23	октябрь 24	Разница
Картофель, кг	28	46	64%
Масло сливочное, кг	835	1096	31%
Баранина (кроме бескостного мяса), кг	628	798	27%
Огурцы свежие, кг	109	134	23%
Капуста белокочанная свежая, кг	31	37	19%
Хлеб и булочные изделия из пшеничной муки различных сортов, кг	89	102	15%
Сметана, кг	278	320	15%
Говядина (кроме бескостного мяса), кг	513	577	12%
Рыба мороженая разделанная (кроме лососевых пород), кг	289	322	11%
Молоко питьевое цельное пастеризованное более 3,2% жирности, л	95	105	11%

Топ регионов с самой высокой стоимостью минимального набора продуктов, руб.



Топ регионов с самой низкой стоимостью минимального набора продуктов, руб.



Стоимость минимального набора продуктов, руб.



Агрономический факультет Вятского ГАТУ отмечает 80-летие

В 2024 году агрономический Вятского ГАТУ празднует 80-летний юбилей. Решение об организации агрономического факультета было принято в марте 1944 года, а в сентябре в Кировский зооветеринарный институт принял первых студентов-агрономов — 50 человек.



Заслуженные агрономы Российской Федерации и специалисты отдела комитета растениеводства сельского хозяйства Кировской области в 2004 году

Занятия вели выдающиеся педагоги и учёные: академик Н.В. Рудницкий, Е.А. Лучинин, Э.А. Штина, А.Н. Тиунов и другие.

Познакомимся с кафедрами агрономического факультета:

Кафедра неорганической и аналитической химии, одна из старейших кафедр — организована в 1930 г. В 1960 году кафедру возглавил Е.А. Трефилов. Здесь подготовили кандидатские диссертации В.А. Маругин, Т.З. Вдовина и другие ученые. Кафедра получила 6 авторских свидетельств.

Кафедра почвоведения образована в 1945 году, заведующим стал С.Л. Щеклеин. В следующем году формируется **кафедра агрохимии** во главе с П.П. Никоновым. В 1949 году эти кафедры объединяются, заведующим назначается А.С. Радов. В последующие годы заведующими кафедрой были: доценты П.П. Никонов (1952–1954), Н.Ф. Добряков (1954–1958), В.В. Тюлин (1960–1992, с 1973–1976), доценты М.В. Россохина (1976–1984), Г.М. Стефанов (1984–1992). А с 1993 г. заведующим стал профессор И.Г. Юлушев. В 1960 году в институте организованы почвенные экспедиции по Кировской области.

Кафедра общего земледелия и растениеводства организована в 1947 году. Ее основателем был А.Н. Тиунов, ставший первым деканом факультета. Известна его монография «Клевер и тимофеевка на Северо-Востоке». С 1967 по 2004 заведующим кафедрой был Сергей Федорович Тихвинский.

На кафедре длительное время работали доценты Н.К. Зубарева, Н.И. Козлова, М.И. Долгополов, А.И. Логинычев, Г.Ф. Плаксина, Л.К. Буторина, А.В. Подоплелов, Н.С. Игитова. Изданы две монографии «Озимая рожь» и «Рожь». В Государственный реестр по двум регионам России был включен сорт яровой пшеницы Крепыш.

Важным достижением кафедры можно считать выведение и передачу в коллекцию ВИРа семи селекционных сортов прядильного льна, два из которых — знаменитые Белочка и Синичка — высокопродуктивные неполегающие сорта, которые стали основой последующей селекции.

Из научных изданий можно отметить монографию «Особенности ресурсосберегающего земледелия на легких почвах Нечерноземной зоны» профессора А.А. Платунова 2010 года издания.

История основания **кафедры ботаники** начинается с 1946 года.

В довоенные годы кафедрой заведовала Э.А. Рудаевская-Лукаш. С 1941 по 1959 г. заведующим кафедрой был профессор П.Т. Решетников.

С 1959 по 1976 кафедрой руководила Заслуженный деятель науки РФ, доктор биологических наук, профессор Э.А. Штина, которая сформировала научное направление по почвенным водорослям.

С 1976 по 2005 гг. кафедрой заведовала Заслуженный деятель науки РФ, доктор биологических наук, профессор Е.М. Панкратова. В 2011 году ей издан «Практикум по физиологии растений с основами биологической химии». В это время изучалась биология почв, прогнозирование ее экологического благополучия. Установлена роль цианобактерий в создании почвенного плодородия и влияние их на растения.

Научные изыскания сотрудников кафедры нашли практическое применение в биопрепарате «Ризоверм» (авторы Л.В. Трефилова, А.Л. Ковина и А.А. Калинин), за который авторы в 2014 году были удостоены диплома и золотой медали выставки «Золотая осень-2014».

Кафедра селекции и семеноводства создана в 1947 году.

Первым руководителем кафедры стал доцент Н.М. Завадский, позднее — академик Н.В. Рудницкий (1950–1953), профессор В.Г. Смирнов (1953–1975), доцент Е.А. Родин (1975–1976), доцент Н.Г. Счастливецова (1976–1977), доцент К.П. Шелыганова (1977–1988), профессор Г.П. Дудин (1983–1985 и с 1988 по 2019).

Выведено 6 сортов ячменя — «Квант 2», «Вятский», «Хлыновский», «Слободской», «Гид», «Изумруд». Получено 10 авторских свидетельств и патентов.

В 1968 открыта **кафедра мелиорации и геодезии** под руководством профессора А.Ф. Тимофеева. На кафедре длительное время работали старшие преподаватели Б.Ф. Скрипов, П.В. Пешнин, доценты В.Н. Метелев, Л. А. Комарова, А.И. Зубарев, Н.К. Кузнецов. С 1986 года кафедру возглавлял доктор с.-х. наук, профессор И.Я. Копысов. Впервые выполнена бонитировка почв, качественная и экономическая оценка земель и разработан первый земельный кадастр пахотных угодий Кировской области.

За 80 лет с факультета вышло 9000 выпускников, среди этого списка заслуженные агрономы РФ, более 30 известных специалистов. Особо следует от-



Первый выпуск агрономического факультета

метить кандидата с.-х. наук Маргариту Ивановну Тумасову (выпуск 1961 г.), почётного гражданина Кировской области, кандидата экономических наук, Николая Петровича Киселева (выпуск 1962 г.), доктора с.-х. наук Л.И. Кедрову (выпуск 1963 г.), кандидата экономических наук А.А. Чикилева (выпуск 1973), академика РАН Г.А. Баталову (выпуск 1982 г.), Р.П. Лутошкину, А.А. Арро и других. А также руководителей и специалистов федеральных, региональных, муниципальных органов власти, агросервисных организаций, учреждений, крупных сельскохозяйственных предприятий и фермерских хозяйств — Н.В. Харькина, С.Н. Предейкина, А.В. Бердникова, Б.А. Ожегина, О.И. Мусихина, Р.С. Салихова, А.П. Анисимова, Н.А. Мордвина, А.И. Вараксина, В.Н. Гуляева, С.В. Русакова, С.Г. Зыкова, А.Г. Мазунина, И.А. Устюжанина, В.В. Митина и других.

На период с 1944 по 2024 годы агрономическим факультетом руководили 14 деканов:

А.Н. Тиунов (1944–1948 гг.), А.С. Радов (1948–1953 гг.), П.С. Панушкин (1953), В.Г. Бобров (1954–1961), В.В. Тюлин (1962–1963 гг.), А.И. Логинычев (1963–1969 гг.), А.В. Подоплелов (1969–1977 гг.), С.Ф. Тихвинский (1977–1984 гг.), В.А. Маругин (1984–1997 гг.), И.Я. Копысов (1997–2000 гг.), С.В. Доронин (2000–2014 гг.), И.В. Пуртова (2014–2016 гг.), А.В. Семенов (2016–2019 гг.), А.В. Тюлькин (2019–2024 гг.).

Открытие на факультете новых специальностей, участие преподавателей, аспирантов и студентов во всероссийских и международных форумах, семинарах и конференциях, разработка биопрепаратов — всё это сделало агрономический факультет одним из видных вузов в Приволжском федеральном округе.

С 1 сентября 2024 г. на основе агрономического и инженерного факультетов образовался институт инженерии и агробиотехнологии.

Дайте два: опыт использования российского трактора в СХА им. Кирова

В Нолинском районе, в хозяйстве им. Кирова, которым руководит Иван Цыбульский, обрабатывают четыре тысячи гектаров. На этих площадях высевают пшеницу, ячмень, овёс и горох.

В 2023 году в машинно-тракторном парке предприятия появился мощный красавец — трактор Ростсельмаш 2400. За створкой радиатора в нём — мощный двигатель объёмом 11,6 литра, максимальной мощностью 430 л.с. и запасом крутящего момента более 30%.

— Приобрели технику по рекомендации коллег, и ни разу не пожалели. Использовали трактор на севе — за сезон отработал более тысячи гектаров. Также привлекали его на вспашку зяби, поднятие дернины. Почвы у нас тяжёлые, рельеф достаточно сложный, но Ростсельмаш 2400 со всеми работами справился. Несмотря на то, что техника крупногабаритная, благодаря сдвоенным колёсам давление на почву минимально, а проходимость выше, чем у тракторов, работающих без спарки. Особенно разница заметна на почве с высокими показателями влажности.

Трактор отличается экономным расходом топлива при впечатляющей производительности — до 19 га/час. При этом и без того

низкий расход топлива при необходимости можно уменьшить за счёт эксплуатации трактора на низких оборотах при малой нагрузке на двигатель и трансмиссию.

— Ростсельмаш 2400 отлично показал себя в ходе весенне-осенних полевых работ, поэтому в этом году мы приобрели ещё одну такую машину. И так как инженеры Ростсельмаш постоянно улучшают свою продукцию, то в этом году 2400 вышел с обновлением: трёхточечным задним навесным устройством. Благодаря ему и агрегатировать оборудование проще, и глубина его работы остаётся неизменной, каким бы сложным рельефом не был. Работал трактор в сцепке с сел-ялкой и дискатором.

— Механизаторы новой техникой довольны и отмечают хорошую выработку на ней. Плюс её легко обслуживать благодаря быстрому доступу к двигателю, точкам смазки и фильтрам. Да и сама кабина очень комфортная. В ней установлены климат- и круиз-контроль, кресло с пневматической подвеской, мониторы с основными настройками и возможностью изменения параметров работы. А рычаги управления КПП вынесены на боковую консоль.

В обслуживании техники Ростсельмаш помогает сервисная служба дилера компании в Кировской области — «Вятушки АГРО». Работой специалистов Иван Николаевич доволен: приезжают по первому звонку в любое время дня и ночи.

— Техника от Ростсельмаш показала себя с лучшей стороны. Поэтому в текущем сезоне кроме трактора купили ещё и комбайн этого российского производителя.



Навстречу

20-летию коллектива

ИНЖИНИРИНГОВОГО АЛЬЯНСА!



- Роботизация
- Обучение
- Сервис 24/7
- Карусели, Ёлочки, Параллели
- Охлаждение молока
- Комфорт животных
- Мегафермы

- Техническое обслуживание и поставки запчастей
- Проектирование
- Разработка технологии
- Фермы «под ключ»
- Опыт работы с 2005 года
- Квалифицированные специалисты, консультанты
- Надежный местный дилер!



ingalianc.com

Уважаемые коллеги, партнёры, друзья!

Команда ТСК «Техника» поздравляет вас с наступающим Новым годом и Рождеством!

Этот год стал для всех нас очередным этапом новых достижений и заслуженных побед. Вместе мы сделали сельхозпредприятия региона более производительными, прибыльными, современными. И мы бесконечно счастливы, что смогли внести свой вклад в общий успех.

Пусть 2025 год станет для вас интересным, насыщенным и плодотворным. Пусть погода радует, земля даёт высокие урожаи, оборудование служит долго и никогда не подводит. Пусть поставленные цели обязательно будут достигнуты и пусть во всех начинаниях вам сопутствует удача!

Желаю вам и вашим близким крепкого здоровья, оптимизма, бесконечной энергии и уверенности в завтрашнем дне.

С уважением,
генеральный директор
ООО «ТСК «Техника»
Дмитрий Чикилев



ДОРОГИЕ ПАРТНЁРЫ, КОЛЛЕГИ И ДРУЗЬЯ!

Поздравляем вас с Новым годом и Рождеством!

Новый год — это время, когда каждый из нас загадывает желания и верит в чудеса!

2025 год особенный для нас — компания «Агролайн» отмечает своё 10-летие. Мы ценим наши деловые и дружеские отношения и благодарим вас за многолетнее сотрудничество и доверие!

Желаем вам благополучия в деятельности, высоких надоев, рекордных урожаев и процветания ваших хозяйств в новом году! Здоровья вам и вашим близким, много радостных мгновений, душевного тепла и гармонии.

Пусть Новый 2025 год начнётся успешно, для счастья всегда будет повод, и всё загаданное в Новогоднюю ночь исполнится!

С наилучшими пожеланиями,
Группа Компаний «АГРОЛАЙН»

Экономная экономика: как заканчивают год кировские аграрии



На вашей памяти, был хоть один лёгкий год в сельском хозяйстве? Чтобы и погода благоволила, и экономические условия считались райским? Каждый год в агробизнесе что-то случается. И кажется, возникающие трудности — не исключение, а правило.

У бизнесменов есть поговорка: «Если хочешь потерять деньги с удовольствием — потрать на развлечения, с азартом — проиграй в казино, а если хочешь потерять гарантированно — вложи в сельское хозяйство». Но

так ли это? Опыт кировских аграриев показывает, что всё не так плохо даже в нынешних условиях. «Вятская губерния» поговорила с представителями агробизнеса, чтобы узнать, в каком состоянии и настроении заканчивается год в АПК.



**Антон Шишкин, директор
ООО «АПК Союз»**

Мы уже научились, давая характеристику году, менять слово «проблема» на «приключение», а эпитет «трудный» или «сложный» на «интересный». Так вот этот год выдался очень интересным.

Мы научились на своих ошибках. В конце 2023 года ждали хорошей цены на удобрение — в итоге поставки шли сразу в сеялки. Поэтому уже сейчас мы покупаем необходимые объёмы. Всё-таки удобрения для весны нужно приобретать осенью.

Не скажу, что погода благоволила, но выдалась относительно благоприятной. Даже снег на 9 мая и жара под 50 градусов в июле не помешали нам собрать урожай на уровне средних значений. А по ряду культур, например, кукуруза на зерно, год вообще оказался успешным. Опыт с возделыванием кукурузы

мы продолжаем. Пока всю сушим — оборудование и техника позволяют это делать. Но не исключаю, что в будущем рассмотрим вариант заготовки и хранения плющённого зерна или корнажа.

В последние годы мы неплохо обновили машинно-тракторный парк. Например, в 2021 закупили техники и оборудования на 300-350 млн рублей. По нынешним деньгам это больше миллиарда. В 2022-2023 инвестировали в зерносушильный комплекс порядка 100 млн руб., приобрели посевной комплекс для кукурузы, тракторы мощностью 80-150 л.с., кормораздатчики, прицепную технику, кормоуборочный комбайн (на сегодня его цена перевалила за 100 млн руб.). Поэтому в 2024 году вопрос приобретения техники остро не стоял.

Мы работаем с перерабатывающим заводом по среднесрочным и долгосрочным контрактам с фиксированной ценой на молоко. Поэтому во время снижения закупочных цен отдавали сырьё по приятной стоимости. Да, немного просели осенью, так как в августе цена на сырое молоко пошла вверх. Но удалось договориться с заводом на пересмотр цены в 4 квартале. В который раз мы не ошибаемся, работая по контрактам с фиксированными ценами.

История с кредитами интересная — проще жить на свои. Тем более сейчас ещё и речь заходит о том, чтобы пересмотреть ставки по кредитам прошлых лет. Пока непонятно, на каких условиях это будет сделано.

Несмотря ни на что мы продолжаем работу над нашим большим проектом — строительство комплекса на 2400 голов дойного стада. Это бу-

дет «город в городе», самодостаточный объект с собственной системой хранения кормов, содержания скота всех возрастных групп и т.д. Конкретной даты начала строительства ещё нет. Но и собственники, и коллектив смотрят в будущее с оптимизмом. В 2026 году планируем запустить первую очередь комплекса.



Андрей Патрушев,
генеральный директор
завода «ЭкоМакс»

Мы рассматриваем ситуацию со своей точки зрения — производителей кормовых добавок. Год на год не приходится. Например, в 2018 году мы столкнулись с крупной технологической аварией в Европе, тогда существенно подорожали витамины. И главная опасность была даже не в росте цен, а в отсутствии ингредиентов на рынке.

2021-2022 можно назвать годами стабилизации. Рынок был спокоен. В 2023 году с апреля обвалились закупочные цены на сырое молоко, что заставило многих аграриев задуматься о целесообразности дальнейшего развития молочной отрасли. В 2024 году по нему ударили сложности с кредитованием, сокращение доли субсидированных кредитов, резко возросшая цена лизинга, в том числе по госпрограммам.

А аграрный сектор психологически отвык работать в условиях

инфляции. Все позабыли 2005-2006 годы. В то время ключевая ставка так же росла, кредиты были дорогие. По оценке экспертов в 2024 году себестоимость производства сырого молока в хозяйствах выросла на 10 и более процентов год к году. Это произошло за счёт увеличения цен на энергоносители и топливо, увеличения затрат на заработную плату, повышения цен на корма и добавки. Существенно сказалось повышение ключевой ставки, что привело к росту процентных ставок по кредитам. И по прогнозам себестоимость будет расти и дальше. Надо понимать, что сегодняшняя ситуация всерьёз и надолго. Почему-то многие в это не верят.

Мы лично столкнулись с серьёзным подорожанием компонентов, в первую очередь тех, что в России не производятся. Импортные компоненты выросли в цене на 200-400%, и по прогнозам, рост в 2025 году продолжится. Мы не можем от них отказаться, просто обязаны включать их в состав, так как это основные компоненты, необходимые в кормлении животных. В премиксах на долю импортных компонентов приходится от 40 до 70% стоимости всего сырья.

Следом стали дорожать и компоненты отечественного производства. Например, начиная с октября цены выросли на 25-30%. Прогнозируют, что подорожание на российские компоненты также продолжится и в начале следующего года.

Мы как производители столкнулись с шоковой реакцией клиентов. Они не понимают, почему дорожает наша продукция. Мы перешли на более гибкое ценообразование. Например, в прошлом мы меняли прайсы раз-два в год. Сейчас пересматриваем цены чуть не каждую неделю. Считаю, это честно по отношению к аграриям. Если на рынке растут цены на ком-

поненты — наша продукция дорожает, идёт стабилизация — цены откатываем назад. У нас есть система мотивационных скидок, например, если клиент заказывает партию премиксов большого объёма или хозяйство производит быстрые расчёты за поставленную продукцию.

Адаптируем свои технологические решения под изменяющиеся потребности клиентов. На сегодняшний день в линейке присутствуют как очень сильные, дорогие составы для хозяйств, которые достигли высокого уровня продуктивности и могут себе позволить. Так и продукты более дешёвые, с меньшим содержанием тех или иных компонентов.

На мой взгляд, сейчас успех будет на стороне тех, кто умеет быстро принимать решения. Думать на опережение. Ведь сегодня любой продукт будет стоить дешевле, чем даже через пару недель.

Моя любимая поговорка: «Всё не только нужно делать вовремя, а ещё чуточку раньше!».



Фаат Хайруллин, генеральный директор Ассоциации сельскохозяйственных кооперативов «Вяткаплем»

Каждый год в сельском хозяйстве случаются какие-то катаклизмы: то поздняя весна, то засуха, то дожди. В том числе из-за погоды, поэтому в 2024 году мы немного «просели» в

Уважаемые партнёры, коллеги, друзья!

В канун Нового года мы по старой доброй традиции подводим итоги и строим планы на будущее, настраиваемся на новые победы и ставим перед собой амбициозные цели. Главное — это верить в удачный исход, несмотря на вызовы современности.

Мы живём в удивительное время перемен. Всё вокруг стремительно изменяется, заставляя нас адаптироваться и учиться новому ежедневно. Взаимопомощь, доброта и уважение — это те принципы, благодаря которым мы совершенствуемся и осваиваем новые профессиональные горизонты.

Дорогие друзья! Позвольте себе помечтать о том, каким вы хотите видеть своё будущее. Помните, за каждым большим успехом стоит команда единомышленников, готовая поддержать друг друга. Цените тех, кто идёт рядом с вами и верит в вас в любых начинаниях.

От всей души поздравляю вас с этим замечательным праздником! Хочется пожелать, чтобы в наступающем 2025 году наша работа была интересна, результативна и вознаграждена по достоинству. Всем нам экономической стабильности, уверенности в завтрашнем дне и мирного неба над головой!

С наилучшими пожеланиями, генеральный директор Андрей Патрушев и коллектив Завода «ЭкоМакс»



КАЧЕСТВО, КОТОРОМУ ДОВЕРЯЮТ. ЗАБОТА, КОТОРУЮ ЧУВСТВУЮТ.



Высокотехнологичное автоматизированное производство



Широкий выбор кормовых решений для хозяйств с различным уровнем надоев



Производство индивидуальных рецептов от 1 тонны



Консалтинг от опытных специалистов 24/7



+7 (8332) 220-720, 410-477

www.ecopremiks.ru

publicecopremiks



растениеводстве — собрали порядка 590 тыс. тонн зерна. Для сравнения, в прошлом году было 714, в позапрошлом — 750.

Ещё одна проблема в растениеводстве — недостаток техники. Нормативная нагрузка на один комбайн — 200 гектаров. В Кировской области этот показатель в районе 450 га. Конечно, из-за этого срываются технологические сроки уборки, мы теряем и в урожайности, и в качестве.

Производство молока растёт ежегодно на 3%.

По племпродаже мы также выросли. В области было продано 5,2 тыс. голов. Это на 700 больше, чем в прошлом году. Наш скот ценится по всей России — от Сибири до Краснодаря.

В планах — строительство нового молокозавода.

Есть проблемы с кредитованием. Весь год недостаточно льготного кредитования, коротких кредитов вообще нет. Ждали на протяжении полугода, но так и не дождались. А коммерческие кредиты очень дорогие.

Главная проблема на сегодняшний день — федеральный закон по увеличению утилизационного сбора. Предлагается в следующем году увеличить его в 5 раз, а в последующие годы — на 15%.

Но давайте посмотрим на вещи реально. В этом году отечественных тракторов приобретено по России на 16% меньше, чем в прошлом, а импортных — на 20%. И если увеличим утилизационный сбор в 5 раз, приобретение в 2025 году уменьшится на 15 и больше процентов.

На общественном совете России мы высказали свою позицию. Насколько минпромторг к нам прислушается? Да, они хотят спасти отечественное машиностроение, но таким путём это сделать не получится. Техника будет не востребована в условиях сегодняшней платёжеспособности.

Покупательская способность резко снизилась, и будет снижаться ещё. Входящее сырьё — дизтопливо, удобрения, запчасти, электроэнергия — приобретается по цене рынка, всё дорожает. И исходящий продукт — молоко, мясо, хлеб — в цене не увеличивается, потому что это социально значимые товары.

В таких условиях сильные хозяйства, агрохолдинги могут выжить за счёт, как я образно говорю, «накопленного жира», средние — сработать в ноль, а вот слабые — не дай бог уйдут в банкротство.



Марина Филатова, директор ООО «Кировсельмашснаб»

Год для нас заканчивается не так и плохо. Мы не отметили откатов по продаже техники и запасных частей. В 2023, на наш взгляд, ситуация была хуже, так как цена на молоко сильно упала, и многие аграрии придержали приобретенные техники.

Конечно, не всё просто с поставками импортного товара — срок доставки увеличивается, и мы на него повлиять не можем. К примеру, мы заказали одну позицию в августе, в январе её должны были привезти. В итоге доставят её не раньше марта. И в этом нет нашей вины — влияют санкции. Поэтому мы стараемся подгадывать, запасаемся максимально продукцией,

чтобы выполнять свои обязательства перед клиентами.

Вторая беда с поставками импортной продукции — оплата. Сейчас она не может идти напрямую даже в Китай. Работаем в обход через третьи страны — а это плюс к стоимости товара.

Курс валюты очень сильно влияет на ценообразование. За несколько недель цены на запчасти и технику могут вырасти в цене в несколько раз. Морально это тяжело принимать. Но что делать — работать нужно.

Мы в свою очередь максимально идём навстречу клиентам. Не поднимаем цены резко на 30% (как зарубежные производители нам), делаем это мягко — на 5-10%. К счастью, пока можем себе это позволить. И важно отметить, наша маржа за год не увеличилась. Мы как получали свой процент год назад, так при нём и остались.

Мы понимаем, что кредиты теперь дорогие, льготных нет. Поэтому постоянным клиентам, с которыми на протяжении многих лет сложились хорошие рабочие отношения, даём беспроцентные рассрочки. Некоторые аграрии полусерьёзно, полшутя говорят: вы хоть под процент нам начисляйте.

Всегда можно найти отговорки: дорого, экономическая ситуация нестабильная. Но если руководитель смотрит в будущее, хочет держать надои на уровне, прибавлять в производстве молока, то необходимое обновление парка всё равно сделает. Иначе он будет не просто стоять на месте — откатится назад. Да, запасные части, техника дорожают. Но нужно учиться работать в новых условиях.

Мы активно развиваем направление продажи запасных частей, у нас большой склад продукции. Причём работаем не только с аграриями, но и с компаниями-поставщиками. Такая диверсификация позволяет нам жить.

ТЕХНИКА ДЛЯ ЗАЩИТЫ ВАШЕГО УРОЖАЯ КОМБИНИРОВАННАЯ САМОХОДНАЯ МАШИНА ОС-2500М2 СЕРИИ БАРС

Опрыскиватель и разбрасыватель

- независимая подвеска на пневматических подушках с системой поддержания постоянного клиренса высотой 0,8–1,0 м (в зависимости от типа колес и сменного оборудования)
- комплектуется сменными колесами с давлением на почву 0,4–0,8 кг/см²
- ширина захвата 24–28 м
- ширина колеи 2,1–2,25 м
- объём основной емкости 2500 л
- бортовой компьютер, GPS навигатор, управление штангой опрыскивателя и заслонками разбрасывателя
- распределение рабочего раствора 15–450 л/га при рабочей скорости до 35 км/ч и высоте подъёма штанги 0,5–2,0 м, что позволяет обработать до 50 га за 1 час
- Двигатель Cummins



АгриКоника
поставщик техники

ООО «АгриКоника» — официальный дилер «Казаньсельмаш»
г. Киров, Мелькомбинатовский проезд, 1-А, 3 эт., т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333



Уважаемые коллеги! От всего сердца поздравляю Вас с наступающим Новым годом!

Пусть в Новом году вашими постоянными спутниками будут удача и хорошее настроение, пусть радость от сбывшихся надежд и желаний никогда не покидает Вас. Пусть бизнес процветает, в доме будет достаток, а в семье мир и любовь.

В уходящем году мы вместе достигли многого — увеличили урожайность, внедрили современные технологии, улучшили условия труда. Это результат нашей общей работы, нашего стремления к лучшему. Мы вместе преодолели множество трудностей и достигли значительных успехов. Я уверен, что наша совместная работа будет продолжаться и в следующем году, принося ещё больше плодов.

Желаю вам крепкого здоровья и успехов во всех начинаниях!

Счастья вам и вашим близким в Новом году!

С уважением, директор
ООО «Техника
Мониторинг Сервис»
Андрей Лопаткин



В России построили первый завод по глубокой переработке амаранта



Компания «Русская олива» запустила в Воронежской области первую линию предприятия, инвестиции в которую оцениваются в 1,5 млрд рублей. Производственная мощность площадки составляет шесть тысяч тонн амаранта в год, но с вводом в апреле 2025 года второй очереди она удвоится.



Амарант — род преимущественно однолетних травянистых растений с мелкими цветками. Основной ареал распространения — Северная и Южная Америки, Азия и Африка. Его активно начали исследовать в XX веке, сначала в США, где открыли институт по его изучению, а потом и в Европе.

В России растение долгое время обходили стороной, так как в нашем климате произрастали, в основном, его дикие сорта. В 1932 году Николай Вавилов обратил внимание на то, что амарант — ценная

кормовая культура, и предложил использовать его в силосе. Учёный начал изучать растение, но после его гибели исследовательская работа приостановилась. Позже попытки энтузиастов доказать белковую ценность амаранта каждый раз терпели неудачи, и работа в этом направлении окончательно заглохла. Предпочтение отдавали производству сои и кукурузы.

Чем ценен амарант?

В 21 веке амарант стали называть суперфудом. Как отмечают специ-

алисты Роскачества, его безглютеновые семена включают комплекс полиненасыщенных жирных кислот, растение — хороший источник антиоксидантов и белка, помогает укрепить иммунитет, снизить уровень холестерина и риска заболеваний опорно-двигательного аппарата, улучшить свёртываемость крови и укрепить сердечную мышцу.

Листья амаранта можно использовать для приготовления салатов, а семена — изготовления муки. Особой ценностью обладает масло из амаранта, которое содержит рекордное для растительных культур

количество биологически активного вещества сквалена — более 6%. Именно он отвечает за иммуномодулирующее действие и регуляцию обменных процессов.

Хотя бум популярности амаранта мы наблюдаем сейчас, не менее востребован он был в древние времена, особенно у ацтеков и инков. Они использовали его и как замену кукурузе и бобам, и в языческих ритуалах. Завоевания конкистадоров привели к распространению в этих землях христианства, и амарант, как связанное со старыми богами растение, было забыто.

Интерес для аграриев

Для аграриев амарант интересен как перспективная зерновая культура с едва ли не самым качественным по составу белком. На один гектар посева требуется около 0,5 кг семян, а выход зерна может достигать пяти тонн.

Использовать его можно и как предлагал Николай Вавилов — в качестве кормовой культуры. 63 грамма зелёной массы амаранта по количеству белка эквивалентны 10 граммам сои. В средней полосе можно получать до тысячи центнеров зелёной массы с гектара, чуть севернее — около 600. Амарант может заменить сою, кукурузу и рыбную муку при приготовлении концентрированных кормов.

Инвестиционный проект

Первый в России завод по глубокой переработке амаранта будут запускать поэтапно. Планируется, что к 2030 году будут работать десять производственных линий мощностью по 18 тыс. тонн с общим объёмом переработки 180 тыс. т растения в год.

Для переработки на площадке используют собственное сырьё, которое выращивается в Волгоградской

и Кемеровской областях из семян собственной селекции.

Предприятие будет выпускать муку, крупу, амарантовые батончики, гранолу, хлебцы, масло, БАДы на основе амаранта, корма для домашних животных из жмыха амаранта.

Губернатор Воронежской области Александр Гусев отметил, что власти региона будут поддерживать проект, понимая значимость продуктов, которые получают из амаранта, для правильного сбалансированного здорового питания.

— Есть соответствующее распоряжение. Владимир Владимирович Путин подписал указ о развитии подобных продуктов питания, и мы в русле этих поручений уже некоторые результаты даём. В целом для отрасли сельского хозяйства и для переработки, мне кажется, очень важный шаг сделан. Мне кажется, новые культуры для выращивания очень перспективны для наших аграриев.



Перспективное направление или тупик? Лосеводство в России



Молоко по 1600 рублей за литр, высокая плодовитость, быстрый рост молодняка — до 150 кг к полугоду — и вкусное мясо. Кажется, лоси — идеальные животные для разведения на ферме. Но пыл энтузиастов, решивших сделать ставку на этих рогатых красавцев, быстро угасает. Ожидания оказываются не равны реальности.

Впервые об одомашнивании лося в СССР задумались в начале 30-х годов прошлого века. Создали несколько небольших лосеферм в разных регионах страны и попытались приручить животных. Планировали лосей объездить как лошадей и запрягать в повозки. А также разводить на мясо и

молоко в тех регионах, где нет возможности заниматься КРС.

К середине века за лосей взялись серьёзнее — организовали на базе заповедников лосефермы. До наших дней дожили всего несколько, две наиболее известные из них — Сумароковская в Костромской области и лосеферма в Печоро-Ильчском заповеднике в Коми.

Лоси могут жить до 20 лет и отлично подходят для производства дешёвого мяса. В первые полгода жизни лосята набирают до 100-150 кг, а затем каждый год прибавляют по 100 кг. Взрослое животное может весить от 300 до 600 кг. Молоко — продукт эксклюзивный. По мнению врачей, при жирности 15-20% оно обладает целебными свойствами. Да и молоко на вес золота — лактация длится всего несколько месяцев: с мая по сентябрь. Удои небольшие — около 120 литров за сезон.



Сразу после отёла лосёнка отнимают. Вместо него рядом с матерью постоянно находится доярка

Как молоко спасло ферму

Сумароковская лосеферма должна была стать крупным предприятием (поголовье рассчитывали довести до 1000 особей) по производству мяса. Но планам специалистов помешало свободолюбие лосей — всё-таки до конца приручить их не удалось.

— Поголовье довели до 100 особей, а они подросли да разбежались. Лоси ведь животные нестадные, легко находят себе сами пропитание в лесу — древесно-кустарниковую растительность. На ферме остались только малыши и «пенсионеры». Ни о каком мясе речь уже не шла, — рассказывает главный технолог Сумароковской лосефермы Наталья Каренкова, которая ранее работала здесь ветеринаром.

Судьбу лосефермы определил случай. Один из ведущих сотрудников в 1960-е гг. страдал от серьёзной кровоточащей язвы желудка. Он регулярно стал пить лосиное молоко, и через месяц врачи удивились — язва зарубцевалась.

Чудо-молоком заинтересовались учёные, и его стали исследовать в Ярославском медицинском университете. Позже эти наработки легли в основу метода лечения

язвы желудка и двенадцатиперстной кишки лосиным молоком, который применяли в санатории им. Ивана Сусанина близ лосефермы.

К ярославским медиками присоединились коллеги из Горьковского института педиатрии. Они успешно использовали лосиное молоко для лечения дисбактериоза у детей и повышения их иммунитета. После аварии на Чернобыльской АЭС лосиным молоком облегчали состояние страдающих от лучевой болезни. Эти исследования позже стали использоваться в онкологии.

— С той поры наша лосеферма стала специализировать на производстве молока. Это трудоёмкое

и необычайно сложное занятие, — объясняет Наталья Геннадьевна. — Лоси не подпускают к себе чужого человека, поэтому их крайне трудно доить. Но есть выход. Сразу после отёла лосёнка отнимают. Вместо него рядом с матерью постоянно находится доярка. И если всё правильно сделать, через два-три дня лосиха забудет про своего лосёнка и будет воспринимать доярку буквально как своего ребёнка: ходить за ней, ласкаться и никого больше не подпустит.

Параллельно производству молока на ферме велась научно-исследовательская работа: изучали особенности поведения и размножения животных, разработали технологии выращивания молодняка и содержания взрослых животных, машинного доения лосих, метод консервации лосиного молока. Среднее поголовье лосей на ферме после «побега» и по сей день около 30 животных.

Как ферма стала Меккой для туристов

Территория лосиного заказника — 36 тысяч га. Лоси на вольном выгуле — большую часть времени бродят по лесу.

В 90-х годах на ферме решили развивать ещё одно направле-



Лосеферма в Коми открылась в 1949 году



В среднем лоси дают по 120 литров молока за сезон

ние — туризм. Всё чаще сюда стали приезжать люди со всех уголков страны, чтобы посмотреть на необычных для городских жителей животных.

— Учились методом проб и ошибок. Например, первые гости могли гладить и кормить животных. Но мы видели, что лосям это не нравится, поэтому сейчас посещение фермы ограничивается прогулкой по загонам и совместными фото. И так как мы находимся рядом с Костромой, которая включена в Золотое кольцо России, туристов очень много — более 70 тысяч в год, — рассказывает Наталья Каренкова.

Туризм — основной источник дохода лосефермы. Средства выручают также с продажи гостям сувениров, молока — по 1600 рублей за литр — и реализации молодняка.

— Мы продаём животных в охотхозяйства для фотосафари, частным лицам, на фермы, но никогда — для каких-то кровавых целей типа отстрела или убийства ради мяса. И всегда всех предупреждаем — заниматься разведением лосей в домашнем хозяйстве нельзя, — напоминает Наталья Каренкова. — Во-

первых, лось очень сильно привязывается к человеку и не подпускает никого, кроме него. Во-вторых, в загонах эти животные жить не могут — у них нарушается обмен веществ — необходим свободный выгул. И если территория владений лося небольшая, он за пару лет обьест весь подлесок вокруге. Придётся жить на привозных кормах.

Как энтузиаст продолжает дело Сумароковской лосефермы

Но трудности лосеводства пугают не всех. Например, Артур Малиев открыл в Тверской области мини-ферму «Братство лосей». С детства молодой человек увлекался лошадьми (его отец держит конюшню), даже входил в сборную России по конкуру. После учебы в РУДН по специальности «Зоотехния» Артур некоторое время продолжал работать с лошадьми, но после того как он познакомился с лосями, его жизнь изменилась.

— На одной из ферм я увидел лося и сразу влюбился. Стал изучать про них информацию, узнал,

что раньше лоси использовались как верховые животные. И решил завести себе такого «верхового» лося. Первый опыт оказался неудачным: малыш погиб.

Второго лосёнка купил на Сумароковской ферме.

— Сначала Наталья Каренкова меня отговаривала, но я убедил её, что понимаю все риски и отношусь к делу серьезно. Мы с ней и сейчас поддерживаем тёплые отношения, я нередко советуюсь со специалистами фермы, покупаю у них животных и даже отдаю своих, ведь иногда на лосеферму требуется молодняк, в особенности лосихи для воспроизводства стада.

Не ферма, а приют

На попечении Артура Малиева находятся три лося. Содержатся они в вольере площадью в семь гектаров — территории для пропитания хватает.

— поголовье я увеличивать не буду — тогда нужно будет или расширять территорию, или привозить на корм лосям подлесок. А взрослый лось в день съедает до 30 килограммов листьев. Лоси ко мне очень привязаны, ходят как за мамой, мы с ними много гуляем. Мне это не в тягость — от общения с животными я получаю настоящее удовольствие.

Докармливает лосей Артур яблоками, морковью, комбикормом для КРС — по килограмму на голову. Сам заготавливает лакомства: ветки ивы, осины, ольхи, берёзы или яблони.

Ферма «Братство лосей» работает по типу приюта. Артуру иногда привозят оставшихся без матери лосят или больных животных. Он их выхаживает и отдаёт в хорошие руки.

— Изначально я хотел их продавать, но понял, что многие хотят купить лосей для развлечения, порой жестоких. Поэтому те-

OPTITECH



Видео трактора, агрегатированного с косилкой триплекс, в работе



Вся линейка тракторов в наличии

Приобретение через АО «Росагролизинг»*

*подробности у продавца

Трактор серии ANTARES TS2604

- Аксиально-поршневой насос с подачей до 200 л/мин
- Двигатель Yuchai
- ПНУ + ВОМ
- 4 пары гидровыходов
- Пневмотормоз
- Камера заднего вида
- Передние крылья
- Кресло Grammer
- Электронное управление навеской
- ВОМ 6, 8, 21 шлиц
- Шины Trelleborg
- Увеличенные балластные грузы задние (передние — стандартные)
- Навигация OPTITECH (электроруль; точность до 2 см с корректирующим сигналом через сим-карту или RTK станцию; корректирующий спутниковый сигнал с точностью до 10 см в базе)

*подробности у продавца

ТД «Агроторг-Киров» — официальный дилер OPTITECH по Кировской области и Республике Коми

г. Киров, ул. Базовая, 4
www.optitech.ru

т.: 8 (8332) 446-222
8-912-713-95-25

перь я чаще просто отдаю животных в заповедники и национальные парки. Основной доход приносит туризм. Ко мне приезжают на экскурсии, приобретают сувениры. В будущем планирую продавать лосиное молоко и, возможно, сыр из него.

Ложка дёгтя

Судьба лосефермы Печоро-Ильчского заповедника в Республике Коми отличается от Сумароковской фермы или приюта «Братство лосей». Из-за расположенности в таёжной зоне добраться до фермы тяжело, поэтому туристов здесь в разы меньше — около двух тысяч в год.

Лосеферма в Коми открылась в 1949 году. Она стала базой для изучения и одомашнивания лося, которого планировали использовать для перевозки тяжёлых грузов в лесах и по бездорожью и получения молока. С 1960 года велась селекционная работа. Ученые занимались отбором лосей трёх направлений: мясного, молочного и рабочего. Но сейчас — это лишь история.

— К 90-м годам учёные собрали огромное количество материала о

лосях, а с развитием техники, появлением тракторов и машин отпала необходимость в одомашнивании лосей, — рассказывает заведующая лосефермы Светлана Акатьева. — Чтобы ферму сохранить, было решено превратить её в объект туризма. Поэтому сейчас наша главная задача — экопросветительская. Мы выращиваем лояльных к человеку животных, чтобы гости могли пообщаться с этими удивительными существами, узнать их поближе. И если туристы от нас уезжают с горящими глазами — значит, день прошёл не зря.

В 60-е годы на территории гослесфонда для лосефермы выделили охранную зону. Однако с исчезновением СССР исчезла и сама зона, и нередко сюда заходят браконьеры и охотники.

— Лоси — очень свободолюбивые животные, могут уходить на большие расстояния. Главная опасность для них — люди с ружьями и хищники, поэтому одомашненные лосята в лесу не выживут, — сетует Светлана Акатьева.

Из-за них к началу нулевых из 30 животных осталось только двое, их перевели в вольеры, и поголо-

вье удалось восстановить. Сегодня оно составляет 12 особей — именно столько животных сейчас может прокормить лосеферма.

Отсутствие хорошей кормовой базы — одна из главных проблем на ферме на данный момент. Так как работает она давно, а расположение вольеров не менялось, животные буквально съели весь подлесок, который здесь называют подрост. А восстанавливается он долго — лет за пять-десять.

— Лоси разделены на несколько физиологических групп. Каждая живёт в своём вольере. У дойных лосих и лосят, например, они небольшие, пропитания для них там нет, поэтому зелёные корма (ветки кустарников), нам приходится завозить с других участков леса круглый год. Плюс мы докармливаем животных комбикормами, смешанными с картофелем. Задач по развитию фермы у нас много: обновить загоны, приобрести радиошейники, да только денег негде взять на это. Нам обещали выделять средства, но пока слова остаются словами. Сейчас у нас остаётся небольшое федеральное финансирование и дополнительные средства приносят туризм и продажа лосят: их у нас забирают эконоцентры, нацпарки и заповедники по 150 тысяч за голову.

Несмотря на это, на лосеферме в будущее смотрят с оптимизмом и надеются на приток туристов и инвесторов, которые помогут со строительством загонов. Да и как иначе, жизни без своих животных местные специалисты уже не представляют.

— Лосеводство — занятие для сильных духом. С этими животными нельзя расслабляться, их нужно воспитывать буквально как детей, и так же ним относиться. Поэтому для фермеров это направление — значительный и вряд ли оправданный риск, — резюмирует Наталья Каренкова.

ТЕХНИКА ПО ЦЕНАМ ЗАВОДОВ-ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ

С РАСШИРЕННОЙ ГАРАНТИЕЙ И УНИКАЛЬНОЙ ПРОГРАММОЙ ЛОЯЛЬНОСТИ

Полуприцеп самосвальный ковшовый тракторный TS 215, 218, 325

- Грузоподъёмность — от 12 до 25 т
- Объем кузова — от 16,5 до 45 м³



Разбрасыватель органических удобрений многофункциональный SF 218

- Предназначен для поверхностного внесения в почву твёрдых органических удобрений (торфа, навоза, компоста), а при снятии вертикальных битеров может использоваться для транспортировки зелёной массы.
- Грузоподъёмность от 10 до 25 тонн
 - Объем кузова от 10 до 28 м³

Полуприцеп тракторный ТМ 230, ТМ 340

- Грузоподъёмность — от 15 до 25 т
- Объем кузова — от 30,6 до 40 м³
- предназначен для транспортировки различных сельскохозяйственных грузов с выгрузкой толкающей стенкой через задний гидравлический борт.

Более 22 лет мы надежно обеспечиваем наших партнеров – хозяйства, фермеров и предпринимателей – актуальной и надежной сельхозтехникой и запчастями на лучших условиях

Наша техника позволит вам:

- Сосредоточиться на работе и не думать о ремонте длительный период
- Производить больше продукции за единицу времени

У нас вы можете приобрести:

- Технику для животноводства и содержания КРС
- Технику для заготовки кормов, почвообработки, внесения удобрений
- Карданные валы и запасные части к любой импортной и отечественной сельхозтехнике, в том числе

Многие обещают, а мы делаем:

- Максимально быстро поставляем технику и запчасти
- Работаем по принципу «делаем больше, чем обещали»
- Запускаем в работу и полностью сопровождаем почти в круглосуточном режиме



НУЖНА ТЕХНИКА – ПОЗВОНИТЕ НАМ!

Звоните: 8 (8332) 46-55-85

Пишите: kirovs nab@inbox.ru

Приходите в гости: г. Киров, ул. Потребкооперации, 6А, офис 105



Лоси могут жить до 20 лет

**УАЗ «Профи»
по специальной цене**



1 762 000 рублей



ДЦ УАЗ, г. Киров, ул. Менделеева, 4;
тел. 8 (8332) 51-55-55
www.uaz-tskmotor.ru

**ТСК «МОТОР» ОТ ВСЕЙ ДУШИ ПОЗДРАВЛЯЕТ РАБОТНИКОВ
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ С НОВЫМ, 2025 ГОДОМ.**

— Хочу поблагодарить ВСЕХ за плодотворное сотрудничество в этом ОЧЕНЬ непростом для всех году!

Этот год показал, что самым ценным активом любого предприятия являются ЛЮДИ, поэтому в первую очередь хочу пожелать в Новом Году ЗДОРОВЬЯ вам, вашим сотрудникам и их семьям!

Также желаю вам дальнейшего развития и новых свершений, а мы, в свою очередь, постараемся не отставать от вас и будем предлагать вам ещё больший выбор техники и совершенствовать наши сервисные услуги!

Дмитрий Колбин,
коммерческий директор
ТСК «Мотор»



*С Новым
годом,
агроном!*

У добрых ту дозём



*На нём быстрее
"мы" растём*

На службе сельского хозяйства:

как инженер Анатолий Четвериков попал с поля в Минсельхоз, открыл пивзавод и модернизировал комбайн

Военный завод в Лейпциге, племсовхоз «Заря» в Кировской области, машинно-испытательная станция Зонального института и департамент Министерства сельского хозяйства — таков трудовой путь Анатолия Четверикова.

Он застал последние годы работы в полях легендарного трактора «Фордзон-Путиловец», а позже стал свидетелем настоящей технической революции и даже сам её творил.

Сейчас Анатолий Алексеевич на пенсии, и о сделанном ещё в юности выборе не жалеет: сельское хозяйство стало для него гораздо большим, чем просто профессией — смыслом жизни.

Родился Анатолий Четвериков в деревне Батаевы Котельничского района, ныне не существующей. Его отец работал механизатором и часто брал сына с собой в поля.

— Первыми тракторами, которые я увидел, были «Фордзон-Путиловцы». Старенькие, уже отжившие свой век, они всё ещё пахали поле. Им на смену пришла более современная техника, например, трактора МТЗ-5, на которых меня катал отец, гусеничные ДТ-54 и ДТ-75, прицепные комбайны. Мы, дети, всегда бегали в поле, встречали и провожали эти, как нам тогда казалось, чудеса машиностроения. Я влюбился в технику. И после окончания школы без раздумий посту-

пил в Кировский сельхозинститут на инженерный факультет.

Успешно окончив вуз, в 1975 году Анатолий Алексеевич ушёл в армию, и по распределению попал на службу в немецкий город Лейпциг на военный завод.

— В те времена в Европе размещалась большая группировка советских войск, я служил в составе шестой танковой армии. Постоянно проходили учения, поэтому двигатели изнашивались, ломались, а мы их чинили. Я занимал должность старшего контрольного мастера по ремонту двигателя танков.

Отслужив, молодой специалист вернулся на малую родину, чтобы продолжить дело отца.

Учиться и учить

В 23 года Анатолий Четвериков занял должность главного инженера в совхозе «Заря» Котельничского района. В его подчинении оказались 87 тракторов, 23 зерноуборочных комбайна, 18 грузовых автомобилей, несколько десятков единиц прицепной техники и около 100 механизаторов и водителей.

А ещё — руководители мастерской и трёх отделений инженерной службы (один из них — отец Анатолия Алексеевича). Все четыре специалиста — опытные работники со стажем в несколько десятков лет, прошедшие Великую Отечественную войну, а один из них — плен.

— Несмотря на разницу в возрасте и опыте, мы работали как единое целое, без конфликтов и недопониманий. Старшие товарищи многому научили меня, а я рассказывал им о современных достижениях. Такой обмен опытом очень помогал, ведь в те времена главной проблемой, пожалуй, был недостаток знаний о технических особенностях машин. То есть мы покупали трактор, и никто нам не объяснял, как на нём рабо-

тать, какие у него особенности. Техобслуживание проводили сами. Конечно, мы знали, как устроены машины, но ведь каждый год они совершенствовались, появлялось что-то новое. Поэтому много позднее, работая в министерстве, я ратовал за проведение курсов повышения квалификации и семинаров для механизаторов.

Обязанностей у специалиста было много: обеспечить поставки ГСМ и запчастей, поддерживать дисциплину работников, организовывать техосмотры и перевод техники на зимнее хранение, текущее обслуживание машин.

В свободное от работы время Анатолий Алексеевич вместе с коллегами нередко помогали коллегам по совхозу. Например, выходил на субботники по подкормке озимой ржи минеральными удобрениями, где ведрами их зачерпывали из прицепов и вручную раскидывали на поле.

Как из зерноуборочного комбайна сделать силосный

Одной из проблем была нехватка запчастей. Связано это с тем, что в хозяйствах региона использовалась однотипная техника, поэтому и комплектующие были нарасхват. Например, за ходовыми ремнями на комбайн СК-4 во время уборки приходилось едва ли не охотиться.

Не хватало не только запчастей, но и самоходной техники, поэтому иногда приходилось прибегать к смекалке. Так, вместе с коллегой Анатолий Четвериков превратил зерноуборочный комбайн СК-3 в кормоуборочный, переделав молотильную систему.

— Вместо бичей установили ножи от кормоуборочного комбайна КС-2.6. А вместо бункера сделали наклонный транспортёр. Получалось, что комбайн скашивал, например, клевер, тот попадал в молотилку, но вместо обмо-





Анатолий Четвериков превратил зерноуборочный комбайн СК-3 в кормоуборочный

лота массу измельчал и выбрасывал на транспортёр. Наше изобретение мы даже показывали на районном семинаре.

Хлопот, как и современным аграриям, добавляла погода.

— Очень хорошо помню уборочную кампанию 1978 года, когда буквально каждый день лил дождь. В итоге комбайны настолько увязли в грязи, что мы не смогли их вытащить. Вскоре пошёл снег, и они, бедные, так и остались у нас в поле до весны.

Из деревни в город

Через пять лет после начала работы в совхозе по семейным обстоятельствам Анатолий Алексеевич переехал вместе с родственниками в Киров. Здесь он недолго проработал на базовом отделении «Сельхозтеники», а затем устроился на работу в проектно-конструкторское бюро Зонального института.

— Нашей задачей были разработка и совершенствование технологических линий для подработки и сушки семян многолетних трав и зерна. В состав института тогда входило пять опытно-производственных хозяйств, которые занимались сортовыведением и созданием кондиционного семенного фонда, там мы испытывали свои разработки. Работа отличалась от «полевой», здесь было больше предсказуемости, стабильности. Но и проблемы, конечно, тоже свои.

Проектно-конструкторское бюро напоминало завод полного цикла: все части разрабатываемого оборудования производили на своей площадке. Но не всегда это играло в плюс. Например, для создания шнеков требовалась лазерная установка для резки металла. Но её предприятие себе позволить не могло, поэтому производило деталь более дешёвым спо-

собом, из-за чего она несколько теряла в качестве.

— Конечно, мы могли бы некоторые детали закупать, но большинство из них было в дефиците, а долго ждать мы не могли, — вспоминает Анатолий Алексеевич, — поэтому обходились, чем могли. Но даже в этом случае наши разработки оказались успешны, помогли хозяйствам выйти на новый уровень работы с зерном и семенами.

В Зональном институте есть лаборатория ячменя. В годы работы Анатолия Алексеевича она стала участником госпрограммы «Селекция пивоваренного ячменя», и начала заниматься производством этой культуры в больших масштабах. Вскоре потребовалось оборудование для проверки качества семян.

— Мы помогли коллегам и построили мини-пивзавод, который производил тысячу литров пива в сутки. Я разрабатывал для него проект, искал помещение,

ТЕЛЕСКОПЫ В НАЛИЧИИ

Телескопический погрузчик XCMG XT3207K AGRI

Аксиально-поршневой насос — 150 л/мин.

Двигатель Deutz — 72 кВт/99 л.с.

Грузоподъёмность — 3 200 кг

Телескопический погрузчик UMG TLH-3507 AG

Аксиально-поршневой насос — 140 л/мин.

Двигатель — ЯМЗ-534190, 88 кВт/120 л.с.

Грузоподъёмность — 3500 кг

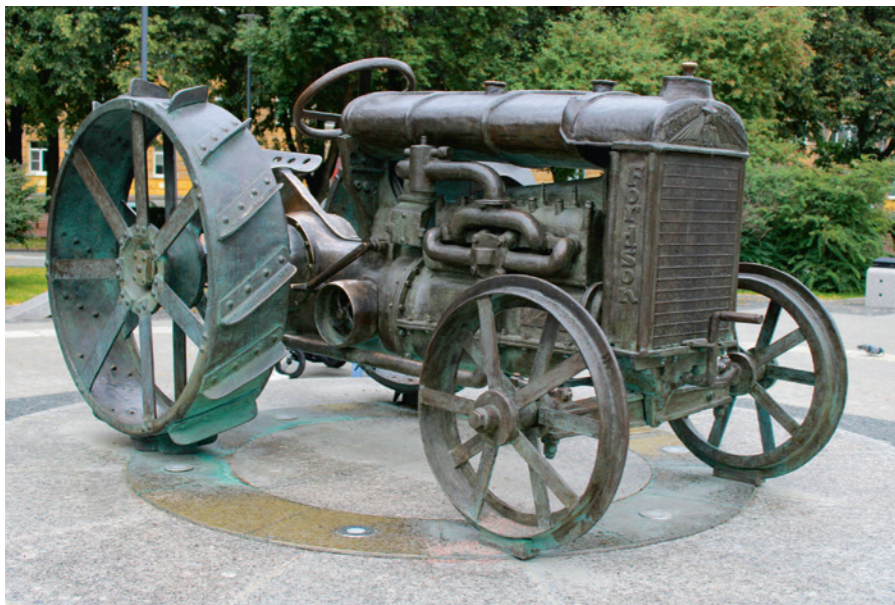


www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» — официальный дилер
XCMG и БТЗ в Кировской области

г. Киров, ул. Менделеева, 4, тел.: (8332) 73-11-00, 512-840





Анатолий Четвериков застал последние годы работы в полях трактора «Фордзон-Путиловец»

руководил монтажом, запускал и даже сам работал на оборудовании. Для этого пришлось погрузиться в тему, наладить контакты со Всероссийским институтом пивоварения в Москве и даже одним пивоваром из Германии.

В 2003 году, отработав 25 лет в Зональном институте, Анатолий Четвериков перешел на работу в региональный минсельхоз, где возглавил отдел механизации сельского хозяйства.

Всё для аграриев

Одно из первых начинаний на новом месте — организация вместе с коллегами выставки АГРОВЯТКА.

— Первоначально на ней демонстрировали новинки техники определённого года. Но рынок рос, и мы стали привлекать к мероприятию новые компании. В итоге нам удалось увеличить число экспонентов до 70! Для тех лет это большое достижение.

Второй крупный проект Анатолия Алексеевича и его коллег — «Программа технической модернизации сельского хозяйства», которая стартовала в 2003 году. Её

цель — мотивировать сельхозпроизводителей приобретать современную технику.

— Разработка таких проектов требует много сил и времени. На составление этой программы у нас ушло около года. Потом ещё некоторое время мы всеми возможными путями её «рекламировали» в областном правительстве, чтобы убедить людей в необходимости модернизации техники. Итогом были очень довольны: добились субсидирования на покупку сельхозтехники из областного бюджета в 15%, а в некоторые годы по одному из направлений программы — развитие семеноводства и трав — 50% на комбайны. Ещё одна победа того времени — льготная ставка на электричество для сельхозтоваропроизводителей, которая сейчас, к сожалению, отменена.

Работа велась по многим направлениям, и модернизация техники — лишь часть глобальных изменений. Так, команда Анатолия Алексеевича популяризировал современные методы использования навоза. И речь не только о лагунах, но и о надземных цистернах для хранения и целых систе-

мах по сжиганию навозной массы и получению биогаза.

Анатолий Четвериков вместе с коллегами сделал многое для сельского хозяйства области: курсы по повышению квалификации для специалистов, популяризация конкурсов на лучшего по профессии, внедрение современных методов строительства животноводческих комплексов (для этого даже привлекали иностранных специалистов), обмен опытом с европейскими коллегами через поездки студентов за рубеж. И это далеко не всё.

— Несмотря на то, что я возглавлял департамент механизации, работал всегда заодно с коллегами из других отделов, ведь цель у нас общая. Так, я принимал участие в упорядочивании работы дилеров сельхозтехники. Например, в области работало три поставщика французского оборудования, продавали одно и то же, это могло запутать аграриев. Поэтому мы с представителями компаний поговорили, объяснили ситуацию. В итоге из трёх остался только один, зато с отличным сервисом.

За годы работы в департаменте Анатолия Алексеевича агропромышленный комплекс изменился кардинально: выросли надой и объёмы производства, техника стала автоматизированной, и наступила эра цифровизации. Но говорить, что сельское хозяйство избавилось от всех проблем нельзя.

— Одни препятствия устраняются, другие появляются. Так было всегда и, думаю, так и останется. Обратное бы значило, что мы стоим на месте. Уверен, сельское хозяйство в России ждёт великое будущее.

Анатолий Алексеевич ушел с поста руководителя отдела механизации в 2015 году. Но и на пенсии продолжает внимательно следить за развитием отрасли, участвует в региональных агрособытиях и даже вынашивает идею проведения собственного мероприятия.

Ola-la
CATERING



Наслаждайтесь праздником,
а мы позаботимся обо всем остальном!

Свяжитесь с нами для обсуждения деталей и предзаказа.

Пусть ваш Новый год начнется с великолепия!

+7(8332)210-373

| olalacatering.ru

| olalabanket@mail.ru

Русские аграрные праздники: как славяне обеспечивали плодородие земли

Печенье «козулей» и блинов, похороны русалок, хлестание друг друга вербами и плетение венков из берёзы. Всё это — элементы русских аграрных праздников. Некоторые из них знакомы многим, другие стали пережитком прошлого.

Например, Масленица и сейчас — один из самых любимых народных праздников, граница между зимой и весной. Отмечалась она в течение недели перед Великим постом.

За ней на Руси следовали Зелёные святки, или русальная неделя, и главный её день — Семик.

Эти праздники знаменовали конец весны и начало лета. Выпадали они на период с Вознесения, то есть с 40-го дня по Пасхе. День Ивана Купалы отмечается седьмого июля и посвящён летнему солнцестоянию. Заканчивался сезон праздником жатвы и завершением основных сельскохозяйственных работ.

Эти праздники, несмотря на своё языческое происхождение, сосуществовали в культуре наряду с праздниками православного календаря. Объединяет их, как считает один из создателей современной теории текста, учёный-фольклорист с мировым именем Владимир Пропп два момента. Первый — важное аграрное значение для крестьян, жизнь которых зависела от плодородия земли. Второй — схожие элементы обрядов. Подробнее о них и расскажем.

Поминовение усопших

Первый из обрядов — поминовение усопших. Даже самый весёлый и яркий праздник — Масленица — не лишён этой части. Более того, её главный символ — блины — и есть ни что иное как поминальная еда. Так, в некоторых губерниях первый блин отдавали нищим на помин усопшим, где-то за упокой души его съедали набожные женщины, а в Тамбовской губернии его клали на слуховое окошко для родительских душ. В последний день Масленицы существовал ещё один обычай: крестьяне ездили на кладбища и поклонялись праху родных.

С поминовением усопших связана Радоница, которая отмечалась во вторник второй недели после Пасхи. Вся деревня выходила на кладбище к могилам своих близких, и женщины начинали причитать.

Семик, четверг русальной недели, тоже нередко встречали на могилах родителей, где после поминовения ели яичницу или драчену — разновидность омлета. И на этом поминовение усопших до следующего года прекращалось, если не считать несколько дат, установленных церковью, например, «родительских суббот».

Почему же эти обряды заканчиваются в весенний период? Здесь Пропп, опираясь на собственные исследования, отмечает, что время между двумя солнцеворотами — время пробуждения сил земли. А по представлениям древних земледельцев умершие продолжали жить под землёй и имели над ней большую власть, чем живые. Например, могли заставить землю дать богатый урожай.

Так и получалось, что весна, время пробуждения земли, сочетала в себе заботу и о посевах, и об усопших, которые как бы представляли с землёй одно целое. Главная цель этих обрядов — приобщить покойников к кругообороту жизни. Поэтому в обрядовых блюдах часто использовались яйца, которые приписывали свойства воссоздания и воскрешения жизни.

Обрядовая еда

Обрядовая еда — ещё один элемент, который объединяет часть русских аграрных праздников. Ярче всего это прослеживается на примере Масленицы, когда было принято есть как можно больше и без всякой меры.

Вероятно, обычай этот остался со времён, когда Новый год славяне отмечали в марте, перед Масленицей. И так как считалось, что обилие еды в первый день года обеспечивает её изобилие до следующего нового года, то стремились как можно больше пировать. С принятием христианства Новый год стали праздновать первого

сентября, а при Петре I — первого января, а традиция наедаться на Масленицу так и сохранилась.

На празднование встречи весны — 22 марта по новому стилю — пекли изображения птиц и жаворонков. А 23 апреля, в Егорьев день, когда крестьяне впервые выгоняли скот и лошадей на пастбища, было принято печь «козули» в форме этих животных. Обрядовым печением сопровождалось и завивание венков на Семик.

Культ растений

Ориентированность праздников на сельскохозяйственный сезон обусловила связь их с растительным миром. Культ растений можно проследить в праздновании Масленицы, когда в село вносили украшенное дерево, а в некоторых губерниях и сама Масленица изображалась в виде дерева.

Ещё одна традиция принесена христианством, но корни её языческие. Речь идёт о Вербном воскресенье. У славян вербные серёжки — первые вестники весны — считались сосредоточием растительной силы. Люди верили, что они могут защитить от лихорадки и других хворей, вылечить бесплодие, а ветви дерева имели охранительную силу и защищали дом от непогоды и молний.

Был обычай слегка ударять друг друга ветками вербы. Это, согласно верованиям, благотворно сказывалось на человеке. Церковь же трансформировала эти традиции в Вербное воскресенье, когда праздновался въезд Христа в Иерусалим. Народ по пути его шествия бросал пальмовые ветви, которые и символизировали ветки вербы.

Ярче всего культ растений проявлялся во время празднования русальной недели, называемой ещё Зелёными святками. Крестьяне разносили и расставляли по домам ветки берёзы, а затем выбирали в лесу одну берёзу, оставляли на



«Масленица».
П.Н. Грузинский, 1889 г.

ней зарубку и украшали. Под этим деревом участники обряда пировали, затем завивали венки, срубали дерево и торжественно вносили в деревню, где гуляние продолжалось: люди водили хороводы, пели песни, уничтожали дерево, а затем гадали на венках, сплетённых из его веток.

— Внесение обряженного дерева из леса на поле и в жилище представляло собой попытку использовать растительную силу дерева в сельскохозяйственных целях и передать её от деревьев земле и злакам, — отмечает Пропп.

Именно поэтому место для завивания венков старались выбрать рядом с ржаным полем, чтобы урожай был лучше.

Лето — время бурного цветения растений, солнцеворота и самого длинного дня в году. Церковь приурочила к этому периоду день празднования дня рождения Иоанна Крестителя, а в народе его именовали Иваном Купалой.

Так как земля полна сил, то помогать ей уже не нужно, а потому славяне старались, наоборот, взять от неё всё, что можно. Принято было собирать целебные и другие травы. Обычно этим занимались знахари и те, кто промышлял колдовством.



Семика. Обряд кумления. XIX век

После праздника Ивана Купалы аграрные обряды прекращаются и возобновляются с началом жатвы — жажинками. Первый сноп — «зажиночный» — шёл не в стог, его торжественно вносили в дом, ставили в передний угол и украшали венками из цветов и трав. Обмолачивали его отдельно и самым первым.

Конец жатвы тоже сопровождался обрядами. Несколько колосьев оставляли несжатыми, это называлось «борода». Её завивали, как в обряде с берёзовыми венками. При этом к «бороду» нельзя было прикасаться голой рукой, чтобы из

колосьев не ушла сила. Иногда её «заламывали» и пригибали к земле или даже закапывали. Смысл обряда простой: сила, которую земля отдала в зерно, обратно ей возвращается, тем самым гарантируя хороший урожай на следующий год.

Иногда в дом вносили и последний сноп, который назывался «дожиночный». Его украшали лентами и венками, и оставляли в доме до Покрова, после которого скармливали скоту, или до посева, когда им засеивали поле.

Игрища и увеселения

Самым весёлым праздником в году была Масленица. Одним из популярных в некоторых губерниях и среди богатых увеселением были скачки, а у простонародья — кулачные бои.

Масленица — праздник женатой молодёжи, поэтому в центре многих увеселений оказывались счастливые пары. Только что связавшие себя узами брака девушки и мужчины должны были на глазах у всего селения скатиться на санках с горы или прокатиться в санях по улицам.

Один из почти забытых и малоизвестных обычаев Масленицы — это так называемый целовник.



«Троицын день». П.А. Суходольский, 1884 г.

ПРИШЛО ВРЕМЯ ОБНОВИТЬ СВОЮ ТЕХНИКУ!

Тракторы



- Адаптированы к условиям средней полосы России
- Потребление топлива до 25% меньше
- Высокая производительность
- Сделка через АО «Росагролизинг»



Сэкономь до 25% цены трактора



РСК Аском-Свобода, Киров, ул. Производственная, 33 Б

Телефон: +7 (8332) 208-555. www.svoboda43.ru

Официальный дилер УТО на территории Кировской области и в Республике Коми

ВСЁ, ЧТО НУЖНО ДЛЯ НАДЁЖНОЙ РАБОТЫ ВАШЕЙ ТЕХНИКИ В МАГАЗИНЕ «АВТОДРОМ» ТОВАРЫ ВСЕГДА В НАЛИЧИИ И ПОД ЗАКАЗ



По промокоду «Журнал» скидка 5%

г. Киров, ул. Производственная, 33б, тел.: 8 (8332) 208-555
www.protraktor.com, e-mail: shop@protraktor.com





«Жатва на Украине». Н.К. Пимоненко, 1896 г.

Обычай этот существовал в Вятской губернии ещё в конце XIX века. Целовник состоял в том, что в масленичную субботу «подгулявшая деревенская молодёжь ездит целовать молодухек, которые живут замужем первую масленицу... Молодая подносит каждому из гостей ковш пива, а тот, выпив, трижды целуется с ней».

На русальную неделю главным героем оказывается холостая молодёжь, отсюда — эротический подтекст некоторых элементов. Так, известен обряд кумовства. После завивания венков из берёзок в лесу девушки подвешивали к ним свои крестики, а затем сквозь венки целовались. После устраивался пир, куда приглашали молодых людей. В ходе веселья девушки выбирали себе парня и, «обнявшись с ним, гуляли у всех на глазах».

Смысл этого обряда — в солидарности женщин. Кроме того, венок из берёзы содержит в себе растительную силу, поэтому через него рожаящая сила земли передаётся молодым девушкам, наделяя их силой материнства.

Смерть

Начав с похоронной еды, мы заканчиваем похоронными обрядами. Самый известный из них — проводы и сжигание Масленицы, которые представляют собой похоронную процессию. Хоронили её чаще всего за деревней и, что важнее — на засеянном поле. Горящие головни чучела участники обряда раскидывали по всем прилегающим озимым посевам, которые благодаря этому должны были дружно взойти в следующем году. А домашние чучела сжигали в печи или разрывали и бросали скоту, что должно обеспечивало по поверьям его плодovitость.

Аналогичным образом уничтожалась берёзка, которую выбирали на русальную неделю. Дерево либо бросали в ржаное поле, либо топили в воде. Какой смысл заложен в этом обряде? Берёза, как первое и яркое весеннее дерево, считалось вместилищем растительных сил. Их и пытались славяне передать полям. В случае же

с топлением считалось, что «брошенная в пруд берёза обеспечивает на всё лето достаточное количество влаги».

Основной обряд русальной недели — проводы-похороны русалок, которые напоминают проводы Масленицы: русалок выпроваживают из деревни в поле, вновь ржаное. Чучела этих водных обитательниц также разрывают.

Мотив смерти встречается и в праздновании Ивана Купалы. Здесь мы имеем разжигание огромных костров и перепрыгивание через них. При этом участники сжигали берёзку или уничтожали чучело, нередко — под песни, напоминающие похоронные плачи.

— Изучение старых русских бытовых, преимущественно крестьянских праздников... во многих отношениях поучительно и полезно. Оно интересно не только для специалистов по этнографии и фольклору, но и для каждого, кто ближе хотел бы узнать свой народ и его жизнь в прошлом, — резюмирует Владимир Пропп.



McCORMICK

ИТАЛЬЯНСКИЙ УНИВЕРСАЛ ДЛЯ КОРМОЗАГОТОВКИ



McCORMICK X8.631 VT-DRIVE

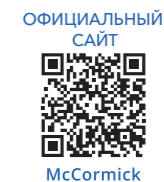
В НАЛИЧИИ

- На полях с 1831 года
- Производство — Италия
- Официальный импорт в РФ
- Гарантия завода — 2 года
- Мощность — 310 л. с.
- Бесступенчатая трансмиссия VT-Drive
- Переднее навесное устройство и ВОМ



TRADE & SERVICE COMPANY
TSC ТЕХНИКА

г. Киров, ул. Советский тракт, 10,
тел.: (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, 200,
тел.: (3412) 771-855, 222-789
www.tsc-t.ru, info@tsc-t.ru





Шонер

ТРАКТОРА И ЗАПЧАСТИ ДЛЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Ремонт и продажа тракторов Т-150К

Продажа отвалов на Т-150, РСМ, КИРОВЦЫ и др. технику



8 800 511 0209

shoner2020@mail.ru

Удмуртская Республика, г. Ижевск, ул. Бородина д. 2 литер Т, помещ. 13

Отдел продаж

тел.: +7 (922) 502-90-31 — Илья

тел.: +7 (922) 502-60-05 — Дмитрий

тел.: +7 (922) 502-60-79 — Вадим