

Вятская губерния

16+

№09 2023

Журнал распространяется
в Кировской и Нижегородской
областях, Республиках
Удмуртия, Марий Эл и Коми

**ЭФФЕКТИВНЫЙ
МЕНЕДЖЕР
С СОВЕТСКОЙ ШКОЛОЙ:
КАК НИКОЛАЙ СЕМУШИН
УВЕЛИЧИВАЕТ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ**

ТЕЛЕСКОПЫ В НАЛИЧИИ

Телескопический погрузчик XCMG XC6-3007K

Двигатель

90kW / 122,37 л.с.
(DEUTZ BF4M2012-12T3R)

Грузоподъемность

3000 кг



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» — официальный дилер
XCMG в Кировской области

г. Киров, ул. Менделеева, 4, тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

СЕЯЛКА ТОЧНОГО ВЫСЕВА
KOSMA



KOSMA ХОЗЯЙКА ПОЛЕЙ

ОБЗОР МАШИНЫ



- Выходи в поле первым: компактная и легкая дисковая сеялка агрегируется с тракторами от 80 л.с. и обеспечивает качественный посев на скорости до 8 км/ч
- Точная расстановка семян – прочный и безотказный высевочный аппарат Махита 3 и высевочный диск большого диаметра Ø 262 мм
- Легкая высевочная секция – 95 кг. Давление на сошник – до 120 кг.
- Качественный посев в условиях высокой влажности благодаря эффективной системе очистки сошниковых дисков и удаления грязи
- Емкость бункера для семян 50 л = 2 посевные единицы кукурузы
- Простая настройка без инструмента



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ KUHN НА ТЕРРИТОРИИ:

Республики Чувашии, Республики Марий Эл
Нижегородской области, Республики Удмуртии

www.agrodok.ru



be strong, be **KUHN**

Содержание:

5	События
8	Эффективный менеджер с советской школой: как Николай Семушин увеличивает рентабельность
12	Сельское хозяйство будущего: номинанты на премию за инновационные разработки
16	Натуральность меда в России будут определять изотопным анализом
20	Николай Колпащиков стал почетным работником агропромышленного комплекса России
26	Хозяйка «Мира»: Елена Собина из Удмуртии открыла ферму в Татарстане
36	В Вятском ГАТУ готовят операторов беспилотников
40	Варенье и цукаты из грибов: как семья Елизаровых монетизировала хобби
46	Как Удмуртия вошла в состав Российского государства

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Регистрационный номер ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор: Вороновин М.О.
Выпускающий редактор: Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска №08
Дата выхода в свет – 20 октября 2023 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 17 октября 2023 г., время – 15.00;
фактическое – 17 октября 2023 г., время – 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц – стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц – стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71) Заказ №582. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.

Фермер из Удмуртии заняла первое место во Всероссийском конкурсе «Женщины в АПК»

Светлана Коровина стала победителем в номинации «Превосходящая звезда», в рамках которой оценивали самые успешные стартап-проекты в сфере АПК, которыми управляют женщины.

В 2022 году Светлана Владимировна получила грант. Она зарегистрировала ИП и начала выпускать мясные полуфабрикаты, приготовленные по старинным рецептам. В ассортименте бренда «Демьян» на данный момент есть пельмени, вареники, манты, чебуреки, котлеты и голубцы. Продукция Светланы Коровиной пользуется спросом: марка представлена в фермерских магазинах и продуктовых сетях Ижевска, всего более 30 точек продаж. Конкурс «Женщины в АПК» проводится ежегодно Министерством сельского хозяйства России. Кроме

«Превосходящей звезды» предусмотрены еще 3 номинации. В номинации «Кто, если не я?» выбирают лучшие социальные инициативы или проекты, направленные на улучшение качества жизни в сельской местности или социальные проекты в агробизнесе. «Суперженщина» — для женщин-руководителей предприятий АПК, благодаря которым качественно улучшены показатели производства, внедрены инновационные решения, повлиявшие на результаты работы организации. И, наконец, «Есть женщины в русских селениях». Спецноминация для



женщин с сильной активной жизненной позицией, продвигающих социально-значимые инициативы на сельских территориях.



**ПОСТАВКА
КОРМОВ ДЛЯ
СЕЛЬХОЗ-
ПРЕДПРИЯТИЙ**

**Поздравляем
с Днем работника
сельского
хозяйства!
Удачи
и процветания!**

 **8-922-918-06-25
8-922-976-18-27
8-922-967-88-50**

**ТЕХНИКА ПО ЦЕНАМ
ЗАВОДОВ-ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ**

С РАСШИРЕННОЙ ГАРАНТИЕЙ
И ПРОГРАММОЙ ЛОЯЛЬНОСТИ

У НАС ВЫ МОЖЕТЕ ПРИОБРЕСТИ:

-  Технику для животноводства и содержания крупного рогатого скота
-  Технику для заготовки кормов, почвообработки, внесения удобрений
-  Карданные валы и запасные части к любой импортной и отечественной сельхозтехнике

**НУЖНА ТЕХНИКА —
ПОЗВОНТЕ НАМ!**



www.KCMC.pф

8 (8332) 46-55-85 kirovsnab@inbox.ru
г. Киров, ул. Потребкооперации, 6А, офис 105

Экспорт АПК продукции в Китай в этом году вырос в 2,7 раза

С января по август в Поднебесную вывезли более 5,5 млн тонн продукции. В стоимостном выражении экспорт вырос в 1,9 раза. Таким образом, Китай занял первое место среди импортеров российской сельхозпродукции. К 2030 году российский экспорт продукции АПК в Китай может превысить \$10 млрд.

Рост экспорта, в первую очередь, обусловлен увеличением объемов отгрузки растительных масел. Так, в 8,9 раз по сравнению с январем-августом прошлого года выросли отгрузки подсолнечного масла (615 тыс.т), в 3,2 раза — рапсового (1 млн т), в 1,9 раза — соевого (82 тыс. т). Доля КНР среди импортеров российской масложировой продукции составила 31,2%.

Причин роста экспорта масел в Китай две: снятие коронавирусных ограничений в этой стране и перераспределение объемов масла, которое ранее Россия поставляла в Европу.

Кроме того, Китай стал лидером по импорту рыбы и морепродуктов из России. Отгрузки мороженой



Фото: Pixabay Фото: Pixabay

рыбы выросли на 37% до 629 тыс.т. Почти две трети выручки пришлось на мороженный минтай, 12% — на треску, 10% — на сельдь. Причина та же, что и с экспортом масла: снятие коронавирусных ограничений.

Положительная динамика наблюдается и по гороху. В 2022 году КНР и Россельхознадзором был подписан протокол о фитосанитарных требованиях и утвержден список из 110 производителей, заинтересованных в поставках гороха в Китай. Это дало стимул для наращивания поставок, и по итогам января-августа на китайский рынок отправили 290 тыс. тонн этой зернобобовой культуры.

Достигнутые показатели — не предел. Эксперты отмечают, что возможности для наращивания экспорта продукции АПК в Китай большие. По их оценкам, к 2030 году он достигнет \$10 млрд.

Ранее Федеральный центр развития экспорта продукции АПК Минсельхоза России сообщал, что по итогам 2022 года экспорт отечественной продукции АПК в Китай вырос на 44%, что позволило Поднебесной вернуть позицию крупнейшего покупателя, утерянную в 2021 году. Кроме масел, рыбы и гороха, Китай активно закупает мясо птицы и говядину.

Лесозаготовительная техника из Европы

Харвестеры и форвардеры

• Работаем с 1995 года • Поставка от 4-х недель • Лизинг
• Новая, с наработкой, с оплаченным утилизационным сбором и электронным ПМС с НДС



БАЗА ТЕХНИЧЕСКОЙ КОМПЛЕКТАЦИИ МАРИУРАЛТРАКСЕРВИС

info@mariural.ru 424006, Республика Марий Эл,
www.btkmuts.com г. Йошкар-Ола, ул. Соловьева, 44



ООО «РЕСО-Лизинг», АО ВТБ лизинг, ООО «Промлизинг», ООО «Альфа-лизинг», ООО «Совкомбанк Лизинг»

В этом сезоне Россия останется одним из главных экспортеров зерна



Фото: Pixabay Фото: Pixabay

Отгрузки зерна за период с июля по сентябрь составили около 20 млн тонн, что почти в 1,5 раза больше прошлогоднего показателя. Из этого объема 17 млн тонн приходится на пшеницу. В сентябре этого года ее было отгружено 6 млн тонн, что на 17% превышает показатели того же периода 2022 года. С начала сезона отгрузки этой культуры выросли на 42%.

Главными экспортерами российского зерна являются: Египет, Турция, Иран, Саудовская Аравия и Ливия. На 30 сентября они закупили 2,1, 8,1, 8,1, 1,7 и 1,1 млн тонн зерна соответственно.

Всего в этом сезоне Россия экспортирует до 60 млн тонн зерновых и сохранит статус нетто экспортера, уверен министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев. Его слова подтверждает и глава Российского зернового союза Аркадий Злочевский.

— Виды на урожай очень хорошие. С учетом того, что переходя-

щие запасы находятся на исторически рекордном уровне, наше общее количество ресурсов позволяет нам экспортировать даже больше, чем в прошлом сезоне, когда был поставлен абсолютный рекорд — свыше 60 млн тонн. В этом сезоне можем его побить легко, — сказал Аркадий Леонидович.

Нарастить экспорт в этом году позволили отличные урожаи. На 12 октября Россия намолотила 136 млн тонн зерновых в бункерном весе. В 2022 году на 1 октября зерновых и зернобобовых культур в стране было собра-

но 140,2 млн тонн, а годом ранее, в 2021-ом — 105,8 млн.

Площадь озимого сева сейчас превышает 14 млн га при плане в 20 млн га. В прошлом году на 1 ноября этот показатель составлял 19,3 млн гектаров.

Большой объем производства привел к падению цен на пшеницу на внутреннем рынке. Если в августе 2022 года пшеница стоила 12,6 тысяч рублей за тонну, то в этом году — 11,4. Рожь с 9,8 тысячи рублей за тонну в августе прошлого года подешевела до 6 тысяч в августе нынешнего.

Дмитрий Патрушев отметил, что ситуация требует мер поддержки аграриев, поэтому до конца года на поддержку производителей зерновых выделят 10 млрд рублей в рамках постановления 118.

Эффективный менеджер с советской школой: как Николай Семушин увеличивает рентабельность

В последние годы в сельском хозяйстве началась смена поколений. Руководители советской закалки, которые провели предприятия через непростые времена на рубеже веков, подняли хозяйства с колен уходят на, действительно, заслуженный отдых. Знамя из их рук подхватывают преемники — молодые и эффективные менеджеры, воспитанные опытными и мудрыми председателями.

Так и случилось в колхозе им. Ленина в поселке Семушино Зуевского района. Геннадий Дудырев в общей сложности возглавлял хозяйство 32 года. Отпраздновав 70-летний юбилей, Геннадий Васильевич отработал еще два года и вышел на пенсию. А предприятие возглавил энергичный Николай Семушин.

Свое начало колхоз им. Ленина берет в 1932 году. Правда, официальной датой считают другую — 1954 год, момент укрупнения предприятия. Поэтому в следующем году предприятие масштабно отпразднует 70-летие. Историю колхоза можно назвать типичной для сельхозпредприятий того времени: стабильные советские годы, а затем очень сложные 90-е. Геннадий Дудырев возглавил хозяйство еще при СССР и оставался в должности 12 лет.

— При Геннадии Васильевиче шла большая стройка: асфальтировали поселок, возводили дома и фермы, обновляли машинно-тракторный парк — он вел хозяй-

ство к успеху, — говорит Николай Семушин, нынешний руководитель колхоза. — А затем наш председатель покинул пост. Настали лихие 90-е, сменилась чередой руководителей.

За десятилетие предприятие пришло в упадок — сократилось производство, материально-техническая база износилась. В 2002 году работники позвали Геннадия Дудырева на помощь, и он вернулся. Возглавлял хозяйство еще 20 лет — до 2022 года.

— Первым делом Геннадий Васильевич тогда начал активно искать, скупать, собирать по обанкротившимся колхозам технику — только бы в поле выйти. Затем тихонько ремонтировали фермы, по-

купали новые агромашины — шло тотальное обновление, — рассказывает Николай Александрович. — Геннадий Васильевич большая личность. Благодаря своему авторитету, стратегическому мышлению, неординарным действиям он поднял хозяйство с колен. Уровень, на котором мы находимся сейчас — его заслуга. Большой вклад внесла и его супруга Надежда Васильевна, она работала главным бухгалтером.

Из Белого дома в председатели

Пока Геннадий Дудырев возрождал колхоз, Николай Семушин окончил местную школу, а затем

кировский вуз, начал работу в администрации Зуевского района. Начал с малого — сотрудник единой дежурно-диспетчерской службы. И достаточно быстро поднялся по карьерной лестнице до заведующего отделом ЖКХ, градостроительства и архитектуры. В 2018 году Николай Александрович ушел из администрации.

— Тогда я пришел к Геннадию Васильевичу с просьбой взять на работу. Он дал должность агронома, я поступил на агрофак сельхозакадемии — теория важна. На практике стал сразу учиться у лучших — председатель сам по образованию агроном, дал мне базу. Как говорил Геннадий Дудырев — главное пройти все этапы работы само-

му — от предпосевной подготовки до уборки. Большую поддержку мне оказал отец Александр Семушин, он работает здесь бригадиром. Я очень многому у них научился. Они показали мне, что такое советское воспитание, старая гвардия, — признается Николай Семушин.

За четыре года благодаря оптимизации, соблюдению агротехнологий, применению биопрепаратов и работе с органикой новоиспеченный агроном добился серьезного повышения урожайности, к примеру, озимой ржи стали молотить в 2-2,5 раза больше.

— Мы проводили политику увеличения плодородия почв. Самые лучшие минеральные удобрения не помогут, если в почве нет гу-

муса. А как показывает агрохимическое обследование полей, у нас среди всех хозяйств района самые кислые почвы. Поэтому нам необходимо проводить известкование и фосфоритование хотя бы на 1/5 полей ежегодно.

Коллектив заметил успехи молодого агронома. И 31 марта 2022 года на общем собрании его выбрали руководителем предприятия.

— Люди мне поверили, доверили свое будущее — огромная ответственность. Годы службы в администрации на новой должности мне очень помогли — все-таки опыт руководства есть. Внутренняя работа по организации трудовых процессов в агрономической и инженерной службах



Оператор по уходу за КРС Елена Метелева, кладовщик Валентина Галкина и Николай Семушин

мне уже была ясна. Постепенно вник в сферу животноводства. Спасибо коллективу.

Высший сорт молока

Колхоз им. Ленина традиционно славился хорошим качеством молока. Перед Николаем Семушиным стояла задача увеличить объем производства.

— Каждый месяц мы проводим с животноводами на ферме собрание, где точно разбираем каждый фактор, влияющий на качество и объем молока. От кормов до работы конкретной доярки. По прошлому году мы надоили 8500 кг на голову. Считаю, для нас это низко, будем увеличивать, — говорит Николай Александрович.

В прошлом году колхоз им. Ленина защитил статус племрепродуктора по голштинской породе. Всего в хозяйстве 1230 голов. Дойное стадо, а это 661 корова, содержится на четырех фермах, дойка двухразовая. Телята растут на

своей ферме, а нетели в фермах беспривязного содержания.

— Отдельно у нас стоит бычник. Быки — живые деньги, поэтому мы не отказываемся от откорма, — поясняет председатель.

Дворы хоть и не новые, но в отличном состоянии: новые резиновые маты, система освещения, отремонтированные крыши, ворота и др. В каждой ферме есть турбо-дефлекторы, постепенно устанавливают разгонные вентиляторы.

— Мы стараемся сделать условия содержания максимально комфортными для коров. В этом году менее болезненно перенесли летнее падение по молоку, потому что минимизировали тепловой стресс животных.

И помещения для содержания животных, и посевные площади позволяют увеличивать поголовье. В распоряжении хозяйства 11455 га сельхозугодий, из них пашни — 8074 га. Под многолетние травы отдано 3222 гектара, а под зерновые — 2570. Набор культур тра-

диционный — пшеница, ячмень, овес, горох, озимая рожь. Из многолетних трав — клевер, тимофеевка, козлятник.

— Планируем с будущего года расширить портфель культур, хотим разнообразия. Кстати, несмотря на сложные погодные условия в этом сезоне нам удалось заготовить корма первого и второго класса, честно, изначально думал, что будет хуже.

Экономические преграды

Еще год назад у Николая Семушина были глобальные планы — расширить машинно-тракторный парк, построить беспривязную ферму. Председатель разбил коллектив целями, но вмешалась экономическая ситуация, стройку и приобретение новой техники пришлось отложить.

— Мы потеряли в цене на молоко порядка 35%. Конечно, все планы встали. Сейчас не развиваемся, а топчемся на месте, получает-

ся. Наверное, хотелось бы какого-то государственного регулирования цены. Например, установить минимальные закупочные цены. Условно, 25 рублей за литр, чтобы мы рассчитывали бюджет исходя из этой цифры. Будет больше — хорошо, — размышляет Николай Семушин. — И хотелось бы больше контроля правительства за закупочными ценами. Хотя тут у медали две стороны. Но я по натуре оптимист, верю, что рано или поздно на сельское хозяйство упадет большой мешок с золотом, и мы заживем, будем не просто существовать, а идти вперед, развиваться.

Государство в государстве

Колхоз им. Ленина активно участвует в жизни поселка. Так, только за последний год благодаря градообразующему предприятию в Семушино появились новые тротуары у ФАПа и детского сада, забор у школы. При поддержке колхоза провели поселковые праздники.

— Мы привозили на День Победы акцию «Победный май». По улицам ездил копия танка, ребята учились стрелять из пулемета «Максим»,



желающих обучали тактике боя на штык-ножах. Выступали поисковики, рассказывали о раскопках. Я считаю, нельзя забывать о кровавых страницах нашей истории.

На день поселка колхоз привез шоу мыльных пузырей и квер-группу из Кирова. Погулять в Семушино приехали даже из Зуевки, да столько гостей, что дом культуры не смог всех вместить.

В школе недавно, в том числе благодаря средствам гранта, оборудовали тренажерный зал.

— Мы наладили отличную взаимосвязь между главой поселения, директорами школы, дома культуры. Регулярно встречаемся, обсуждаем текущие проблемы, принимаем решения. Иначе, на мой взгляд, нельзя. У нас ведь здесь свое государство в государстве, — улыбается Николай Александрович. — Нужно делать все на благо людей. Я знаю примеры, когда колхоз отвернулся от поселения — ничем хорошим это не закончилось. Без рабочих рук и самая дорогая техника — просто металлолом, — говорит Николай Александрович.

Николай Семушин активно привлекает на практику студентов и часто выступает перед молодежью в учебных заведениях.

— Я рассказываю о преимуществах жизни на селе. Спрашиваю, например: чем жизнь в городе лучше жизни на селе? Отвечают: тут есть театры, клубы. Следующий мой вопрос: как часто вы в них ходите? Раз-два в месяц? Так что мешает жить в деревне и съездить раз в неделю в ресторан, в клуб? Машины почти у каждого, дороги хорошие. Да и в некоторых случаях зарплата в селе выше, чем в городе. Если кто-то из ребят пойдет работать в сельское хозяйство, пусть не ко мне, а к соседу, я буду счастлив.



Сельское хозяйство будущего: номинанты на премию за инновационные разработки

Немецкое сельскохозяйственное общество DLG и оргкомитет выставки Agritechnica 2023* озвучили полный список номинантов на получение награды DLG-Agrifuture Concept**. Она вручается за новаторские достижения и видение будущего в области сельскохозяйственных технологий. Церемония награждения победителей состоится 14 ноября. В шорт-лист конкурса года вошли сразу 10 систем и технологий.

1. Технология для гербицидной обработки.

Технология использует электрогибридную гербицидную технологию для обработки посевов без применения неселективных гербицидов. Комбинация с широкозахватным и ленточным опрыскивателями обеспечивает стабильно высокую эффективность. Ширина захвата 24 метра и адаптивные аппликаторы позволяют проводить десикацию, междурядную обработку и борьбу с сорняками, а также междурядную обработку с контролем камеры, гибко адаптируясь к различным междурядьям и размерам растений.



2. Технология мультикультурного растениеводства

Метод предусматривает возможность выращивать на одном поле одновременно несколько видов сельскохозяйственных культур, причем с разными агросрокками посева и сбора урожая.

*Agritechnica **ДиЭлДжи Агритехника Концепт

3. Цифровая система для автоматизации и развития полевых исследований на фермах

Работает на технологии ISOBUS. Разработчики считают, что благодаря их инновации планирование и проведение новых экспериментов и измерений станут более удобными и безопасными.



4. Концепция прополочной машины, оптимизированной для работы с трактором с электрическим приводом.

Включает в себя модули прополки с электроприводом, которые оптимизируют энергопотребление. Модульная конструкция позволяет легко адаптироваться к различным условиям ведения сельского хозяйства и культурам. Обнаружение растений и сорняков на основе искусственного интеллекта, а также две камеры для наблюдения за процессом создают основу для полной автономии.



5. Портативный топливный элемент

Использует в качестве топлива экологически чистый метанол для производства электроэнергии, которая передается в аккумуляторы. Расширитель диапазона может также использоваться в качестве мобильного блока питания для других нужд.



6. Частично электрический привод для уборочной техники

Снижает расход топлива и выбросы углекислого газа. Помимо дизельного двигателя, он включает в себя электродвигатель/генератор переменного тока и аккумуляторную батарею. Поскольку электродвигатель смягчает пики нагрузки, дизельный двигатель может работать на пониженной мощности и скорости с большей эффективностью.



7. Система автоматического контроля за распылением

Состоит из встроенного лазера и камеры в одном корпусе. Лазер освещает и отображает поперечное сечение целевой струи и автоматически собирает данные. Результаты автоматически загружаются в приложение.



8. Интеллектуальная архитектура для гибридной сельхозтехники AgTech CoPilot.

Решение позволяет объединять тракторы, беспилотники и роботов в единую сеть. Инновация заключается в способности системы обеспечивать «бесшовное» взаимодействие между этими технологиями, оптимизируя их использование.

9. Система электропривода.

Разрабатывается для техники, работающей с такими грузами, как удобрения, зерно, семена, навоз или вода. Емкости аккумуляторов хватает для продолжительной работы. Не нужны остановки для зарядки аккумуляторов благодаря сменным контейнерам со встроенными аккумуляторами.



10. Цифровая система для автоматизации и развития полевых исследований на фермах

Работает на технологии ISOBUS. Разработчики считают, что благодаря их инновации планирование и проведение новых экспериментов и измерений станут более удобными и безопасными.

Дренчеры напрямую от производителя

Дренчер электрический

Производительность – 40 литров в минуту

Комплектация:

- 1. Дренчер электрический.
- 2. Зонд силиконовый, морозостойкий, длиной 3,5 м с быстроразъемным соединением.
- 3. Зевник из нержавеющей стали с носовым зажимом.
- 4. Батарея для дренчера.
- 5. Зарядное устройство.

Гарантия на дренчер – один год, на батарею – 4 месяца.

25 000 рублей

Ручной дренчер

Объем 48 литров

Для его использования не нужна специальная физическая подготовка, легко справится любой.

В комплект дренчера входит:

- 1. Металлический зевник.
- 2. Шланг с пластмассовой гильзой. На другом конце шланга металлический быстросъемный переходник, который обеспечивает герметичное износостойкое соединение.
- 3. Мембранный ручной насос для перекачки жидкости.
- 4. Пластмассовая емкость объемом 48 литров.

25 000 рублей

ИП Казаков И.Л.

Тел.: 8-922-908-66-55

E-mail: 89128264158@mai.ru

БЕЛАРУСЬ – РАБОТАЕМ ВО ВСЕ ВРЕМЕНА!
МТЗ 3522 В НАЛИЧИИ



BELARUS TRACTORS

ТСК «МОТОР»
официальный дилер ОАО «МТЗ»
в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840
www.stmotor.ru

Натуральность меда в России будут определять изотопным анализом



В последние годы на рынке меда часто встречается продукция, не соответствующая стандартам качества и не имеющая отношения к медоносным пчелам. Поэтому специалисты научных учреждений начали разработку метода, который позволяет идентифицировать настоящий мед. Одним из значимых анализов был выбран изотопный, который выявляет в натуральной и искусственной продукции свойственные только ей сахара и их источник.

В чем суть изотопного анализа объяснила Анна Брандорф, заведующая лабораторией пчеловодства ФГБНУ «Федеральный аграрный научный центр Северо-Востока им. Н.В. Рудницкого», доктор сельскохозяйственных наук.

— Изотопный анализ меда проводится методом масс-спектрометрии. Он выявляет в образце углерод, форма которого зависит от того, натуральный продукт или нет. Если присутствует углерод С3, то это — натуральный продукт. Если С4 — то продукт, в котором есть добавленные сиропы, например, тростниковый. Кроме того, углерод выделяет белковую фракцию, отклонения в числовых показателях которой также позволяют определять, натуральная это продукция или нет.

На данный момент, согласно позиции технического комитета Роскачества, мед считается фальсифицированным в том случае, если выявлены несоответствия одновременно по нескольким показателям: активность сахаразы, инвертазное число ниже нормативов, установленных опережающим стандартом Роскачества, а также результаты изотопного анализа не соответствуют натуральному меду, то есть продукт может содержать добавленный глюкозно-фруктозный (или глюкозно-мальтозный) сироп.

Как можно фальсифицировать мед?

Самыми популярными способами фальсификации меда являются три. Первый — фальсификация наименования места происхождения продукции. Второй — фальсификация ботанического происхождения, когда более дорогие сорта меда заменяют более дешевыми, чаще всего — подсолнечником. Такую замену легко установить по результатам пыльцевого анализа, который определяет доминирующие медоносы и их происхождение.

Сегодня в стране содержание доминирующих пыльцевых зерен регламентируется ГОСТом только для пяти видов монофлорных медов: липового, гречишного, под-

солнечникового, каштанового и меда с белой акацией.

Третий способ — сахарами, когда пчеловод добавляет глюкозно-фруктозный сироп или глюкозно-мальтозную патоку. Именно с таким продуктом поможет бороться изотопный анализ.

— Это — важный шаг в борьбе с фальсификацией продукта. Однако панацеей его назвать нельзя. Мировым сообщество признано, что изотопный анализ не гарантирует на 100% подлинность продукта, потому что те, кто занимается подделкой меда с помощью новых технологий делают очень качественный, если такое можно говорить, продукт, — отмечает Анна Брандорф. — Кроме того, определить качество и натуральность продукции можно и с уже имеющимися стандартами, прописанными в ГОСТах и технических регламентах. Например, сейчас много фальсификата по ботаническому происхождению. Низкосортные сорта меда, рапсовые или подсолнечный, продают как липовый. Делается это просто: мед очищают от пыльцевых зерен, добавляют пыльцевые зерна липы и выдают его за липовый. Но продукт будет соответствовать ГОСТу «Мед натуральный», потому что все компоненты — натуральные. Но если этот же продукт будет реализовываться как «Мед липовый», то даже при наличии пыльцевых зерен липы он не пройдет, потому что у него будут другие характеристики по количеству сахаров, соотношению сахарозы и глюкозы.

Цена вопроса

Новая методика — не только трудоемкая, но и дорогостоящая, и если она станет частью обязательного ГОСТа, как это планируется, то ляжет тяжким бременем на фермеров, что отразится на себестоимости меда.

— Точные цифры говорить рано, но сейчас анализ одной партии меда обошелся бы фермеру в 70 тысяч рублей. Я с коллегами всегда выступала за введение этого метода, но ни в коем случае не в обязательном порядке. Потому что для пчеловода такие суммы, а это мы не учитывает другие анализы, которые в среднем обходятся в 16–40 тысяч рублей за партию меда, это большие деньги. Особенно сейчас, когда рентабельность медового дела падает, — размышляет Анна Зиновьевна.

Почему рентабельность снижается?

Низкая окупаемость пчеловодческого бизнеса — одна из причин почему не многие рискуют его начинать. Согласно данным Росстата, количество семей медоносных пчел в личных подсобных хозяйствах сократилось с 2,8 млн до 1,9 млн, в сельхозорганизациях — со 104 тысяч до 71. А стоимость продукта на фоне роста цен на расходные материалы, выросла незначительно: с 468 руб/кг в 2017 году до 522 руб/кг в прошлом.

— Себестоимость продукции растет: топливо, автозапчасти, древесина для рамок, воск, оплата нашего труда, ведь цены в магазинах тоже не стоят на месте. Кроме того, на каждый вид меда, если мы везем его на ярмарку, например, нужны свои анализы, стоимость которых составляет около 30 тысяч рублей за партию, — рассказывает Андрей Краснов — основатель семейной пасеки КАИГА и онлайн-академии «Реальный пчеловод». — А вот стоимость меда практически не растет. Да и тот, что есть, реализовать нелегко — стоит фермерский мед недешево, и многие предпочитают натуральному, но дорогому продукту, дешевый и некачественный.

Кто виноват?

Необходимость введения подобного анализа назревала давно, поскольку на рынке меда в России всегда было много продукции, не соответствующей техническим стандартам и ГОСТам.

Однако это не означает, что единственный способ приобрести качественный товар — покупка его в специализированном магазине.

— Многие потребители считают, что если мед продается на ярмарке или рынке, то он низкого качества или опасный для здоровья. Это не так. Любой производитель меда обязан сдавать продукцию на анализы. При этом фермер будет работать в рамках ГОСТа «Мед натуральный» (регламента приказа Минсельхоза РФ №713 от 18.10.2022), а юридическое лицо — по техническому регламенту Таможенного союза «О безопасности пищевой продукции» (ТР ТС 021/2011). По нашим данным, годовое производство меда в стране составляет порядка 60-67 тысяч тонн меда, и около 70% этого объема продается на ярмарках и в магазинах с полным анализом, — объясняет Анна Брандорф.

Андрей Краснов придерживается такой же точки зрения, отмечая, что фермерская продукция, за редким исключением — качественная.

— Чтобы выйти с продукцией к покупателям на ярмарках, мы должны сдать продукцию на анализ. Если с показателями все хорошо — мед становится на учет через систему «Меркурий» и далее выписывается на нестационарные точки торговли для реализации. Другое дело, если товар идет в магазин. В этом случае вам уже необходимо пройти сертификацию, так как товар будет фасованный. Это в большинстве случаев — вариант для фермеров, кто занимается пчеловодством в промышленных масштабах, поскольку тут нужны серьезные финансовые вложения. Но даже если фермер реали-



зует свою продукцию знакомым, не сдавая на анализы, чаще всего — это качественный товар: никто не будет тратить деньги, пытаясь сфальсифицировать мед в небольших объемах, чтобы потом по сарафанному радио все узнали, что мед некачественный, и покупать больше его не стали.

Как корабль назовешь

Представители власти видят здесь еще одну проблему, которая, по их мнению, является одной из причин большого объема фальсификата — отсутствие определения понятия «мед» в законодательстве. Именно этот термин, а не «Мед натуральный», как в ГОСТе, многие производители используют для маркировки своей продукции. А так как определения «меда» в нормативных документах нет, то под него можно «подогнать» очень разную продукцию.

Поэтому в этом году в Госдуму был внесен законопроект, который законодательно закрепляет понятие «мед» в целях противодей-

ствия его фальсификации. Сейчас он находится на рассмотрении.

Однако избавит ли это рынок от фальсификата — остается под вопросом.

— В СССР было такое понятие как мед натуральный, мед искусственный и мед гретый. Поэтому тогда слово «мед» могло означать вовсе не тот продукт, который современные потребители понимают под этим термином, — рассказывает Анна Брандорф. — Сейчас у нас хотят ввести термин «Мед» и избавиться от фальсификации. Но это может только навредить. Так, корень «мед» используется во многих понятиях, например, в медовых пряниках или медовухе. Если закрепить законодательно определение меда как «природный продукт, результат жизнедеятельности пчел», то чем мы заменим этот корень в той же медовухе? И если представим, что такой термин закрепили, то что мешает производителю просто написать «Мед брусничный» и продавать под этим названием продукт с добавлением сиропов?

Один за трех: ООО «Сунский» приобрел трактор 2400 от Ростсельмаш

Весной 2023 года в ООО «Сунский» Кировской области приобрели энергонасыщенный трактор 2400 от Ростсельмаш. Он «без выходных» отработал весь сезон. Пришло время подвести итоги и оценить возможности трактора.

ОО «Сунский» — одно из ведущих предприятий Сунского района Кировской области. В хозяйстве содержится около 2000 коров, обрабатывают порядка 8200 гектаров земли. Для таких объемов серьезная энергонасыщенная техника просто необходима.

К выбору нового трактора руководство колхоза подошло основательно — изучали рынок, присматривались к моделям. Точку в принятии решения поставили на весенней агровыставке в Кирове.

— Я посмотрел на трактор вживую, пообщался с коллегой, у которого в предприятии работает 2400. Мнению знакомого специалиста я доверяю, поэтому прислушался к нему. В короткий срок дилер Ростсельмаш в Кировской области — ООО «Вятушка Агро» — поставила трактор в хозяйство, — рассказывает Сергей Крысов, руководитель ООО «Сунский».

И с первых дней он принялся за работу. Отходил посевную кампанию с пневматической сеялкой, затем пахал, культивировал, дисковал пары и зябь. Надежные мосты с внешней планетарной передачей и блокировкой дифференциалов легко выдерживают высокие нагрузки. Кстати, для повышения проходимости в особо тяжелых условиях все мосты оборудованы при-

нудительной блокировкой переднего и заднего дифференциалов.

Тракторы Ростсельмаш 2400 оснащены двигателем объемом 11,6 л. Мощные, экономичные, с запасом крутящего момента более 30%, эти двигатели проверены временем и доказали востребованность в других сферах машиностроения.

«Пахал сутками» — именно так в прямом и переносном смысле можно сказать о тракторе 2400. Он смог в одиночку выполнить ту работу, на которую раньше требовалось три трактора.

— Трактор выручил нас на 100%. В конце полевых работ оставалось одно поле. Мы пустили на него 2400, хотя изначально планировали туда отправить три единицы техники. В итоге трактор Ростсельмаш сделал все один! — говорит Сергей Николаевич.

Обеспечить бесперебойную работу в течение смены позволили, в том числе, топливные баки объемом 927 литров. Они имеют одинаковый размер и соединены между собой специальным патрубком. Заливные горловины расположены

по бокам трактора, то есть заправлять его возможно с любой стороны.

Механизатор по достоинству оценил удобство и комфорт кабины трактора, а также то, что с такой большой машиной легко управляться.

— У нас большой парк техники Ростсельмаш — это и зерноуборочные, кормоуборочные комбайны, косилки. Механизаторы умеют и любят работать на ней. Если подводить итог, то трактор 2400 — хорошее приобретение, себя за сезон зарекомендовал как надежная, очень производительная техника, управление которой не вызывает никаких трудностей. В будущем мы еще не раз купим технику именно Ростсельмаш, — подытожил Сергей Крысов.

К слову, сейчас самое выгодное время для обновления парка агромашин, ведь модели производства Ростсельмаш можно приобрести в Кировской области со скидкой до 10% в рамках ППРФ «1432».

В программе участвуют:

- Зерноуборочные комбайны TORUM 785, RSM 161, T500, ACROS 595 Plus, ACROS 585, ACROS 550, VECTOR 410, VECTOR 450 Track, NOVA 340.
- Кормоуборочные комбайны F 2650, F 1500, F 1300, DON 680M.
- Тракторы Ростсельмаш 2400, Ростсельмаш 2375.
- Косилки самоходные универсальные KSU 1, KSU 2.



Николай Колпащиков стал почетным работником агропромышленного комплекса России

В октябре этого года Николай Колпащиков, директор консультационного центра «Клевера Нечерноземья» в Кировской области, был удостоен звания «Почетный работник агропромышленного комплекса России». За более чем четыре десятилетия работы в АПК он поднял на ноги кризисное сельхозпредприятие, построил школу, помог хозяйствам региона познакомиться с опытом друг друга и внедрить передовые технологии.

Родом Николай Иванович из Арбасжского района Кировской области. Его родители работали в откормсовхозе «Смолинский» в селе Шембеть: мама — дояркой, а затем бухгалтером, отец — плотником и бригадиром. Сын помогал им во всем: пас коров, подрабатывал на сенокосе, управлялся с большим домашним хозяйством.

После окончания школы Николай Иванович не захотел идти по стопам родителей и отучился в техникуме на механика. Но судьба в лице жены все равно привела его в сельское хозяйство.

— Моя супруга — ветврач. После окончания учебы по распределению она попала в совхоз «Верхобьстрицкий» в Куменском районе. Я поехал с ней и устроился там механиком. Но проработал всего три года: неожиданно мне предложили возглавить совхоз XXIII партсъезда в деревне Желны, он находился неподалеку. И хотя жена была против, я согласился.



На тот момент Николаю Колпащикову исполнилось 25 лет. Хозяйство, где разводили овец, КРС и свиней, досталось молодому специалисту в кризисном состоянии, за 10 лет здесь сменилось несколько руководителей. Но требовалось от молодого человека не так и много: постараться удержать предприятие на плаву и отработать как минимум 5 лет. Он отработал 19.

Первые шаги

Для управления хозяйством и понимания процессов сельхозпроизводства среднего технического образования недостаточно. Поэтому Николай Иванович получил две дополнительных специальности: юриста и экономиста. А чтобы не упускать важных деталей в сферах животноводства и растениеводства, укомплектовал

штат грамотными специалистами среднего звена.

— Кадров у нас не хватало, поэтому я стал ездить в техникумы и институты, рассказывал студентам о нашем предприятии, перспективах. Пришлось даже пойти на небольшую хитрость: звал к нам больше девушек, говорил, что у нас работают завидные женихи. Это мотивировало: будущие специалисты знали, что смогут не только найти у нас работу, но и построить семью.

Чтобы молодежь оставалась работать и жить в Желнах, необходимо было решить проблему — отсутствие школы.

— Некоторое время в деревне была начальная школа, но и она закрылась. Дети уезжали в другой населенный пункт, учились там всю неделю и приезжали домой только на выходных. Денег на строительство нового здания у нас не хватало, поэтому под школу я отдал помещение конторы, к нему пристроили спортивный зал. Затем была построена типовая школа на 180 учащихся. Кроме этого, на балансе у нас был детский сад и столовая.

Дорог, когда Николай Иванович приехал в Желны, тоже не было: ни в самой деревне, ни в сторону районного центра — Кумены, ни к одной из ферм. Добиться их строительства удалось не сразу — пришлось обращаться за помощью в высшие инстанции и отстаивать свою точку зрения.

— В те времена работало негласное правило: дорогу строят до первого дома в населенном пункте. А у нас от первого дома до производственных объектов очень далеко. И мне, то ли в шутку, то ли всерьез, предложили выбрать, куда дорогу прокладывать: либо к моему дому, либо к фермам. Я выбрал второе. Окончательно дорожный вопрос мы решили к 90-м годам.

За время работы Николая Иванович в Желнах, почти все ра-



ботники хозяйства смогли улучшить жилищные условия. По инициативе его жены — Людмилы Васильевны — в деревне появились сады, совхозная пасека, конеферма и пруды.

Время реформ

Хозяйство, которое возглавил Николай Колпащиков, специализировалось на разведении овец. Поголовье скота составляло в совхозе 1500 голов КРС: 3200 овец, 600 свиней, 480 коров. Посевные площади — 3 500 га.

Постепенно отрасль овцеводства в стране стала отходить на второй план, поголовье животных сокращалось, что дало хозяйствам возможность перераспределить свои ресурсы.

— Кошары, которые остались от овец, мы переделали в телятники, плюс построили два новых коровника. Так как овец стало меньше, а объем корма не изменился, то излишек мы тоже стали отдавать КРС. Внедрили беспривязное содержание и распределение животных по физиологическим группам. Больших успехов достигли в свиноводстве: наши свиноматки приносили по 25 поросят, годовой прирост поголовья был суще-

ственный. За эту работу мы получили медаль Всесоюзной сельскохозяйственной выставки.

В хозяйстве проводилось техническое перевооружение, приобреталась новая техника, которая выделялась как опытным механизаторам и водителям, так и вернувшимся из армии парням. Если в начале работы в хозяйстве для проведения сезонных работ привлекались «шефы», то в дальнейшем все работы выполнялись силами своего коллектива.

Шаг за шагом Николай Иванович вместе с коллективом смог превратить планово-убыточное предприятие в прибыльное. После его ухода оно 10 лет работало самостоятельно, а с 2011 года стало частью СПК «Красное знамя».

Его руководитель Владимир Шулаев — опытный и дальновидный управленец, поэтому за судьбу хозяйства я не переживаю. Отрадно видеть, что те фермы, которые мы построили и отремонтировали, все еще служат.

Новый этап

В 1999 году Николаю Колпащикову предложили работу в областном Комитете сельского хозяйства. Переехав в Киров вместе



с женой, он занял должность начальника отдела пищевой и перерабатывающей промышленности.

— В те времена существовали региональные фонды по закупкам молока, зерна, работали хлебоприемные предприятия. Мы анализировали их деятельность, проверяли качество продукции. Работа на этой должности мне многое дала: позволила взглянуть на агропромышленный комплекс снаружи, на уровне не одного хозяйства, а целого региона. Я познакомился с предприятиями пищевой промышленности и переработки, побывал в районах области, встретил много замечательных людей. Это помогло справиться с тоской по родным местам, деревенскому образу жизни, к которому я привык и по которому очень скучал.

Начальником отдела в областном Минсельхозе Николай Иванович проработал 5 лет, а в 2004 году

его пригласили на должность заместителя генерального директора Кировского молочного комбината.

Сейчас КМК — один из крупнейших производителей молочной продукции в регионе, включающий не только завод в Кирове, но и 9 агрофирм. Но в нулевых, когда Николай Колпащиков пришел сюда, процесс присоединения колхозов в структуру холдинга только начинался.

— Мы решали земельные и производственные вопросы, требовали у представителей агрофирм составлять бизнес-планы на год и защищать их, рассматривали перспективы их развития. Наша работа не пропала даром, сейчас предприятия, входящие в структуру КМК — одни из самых сильных в регионе.

«Клевера Нечерноземья»

С 2010 года Николай Колпащиков работает директором центра сель-

скохозяйственного консультирования «Клевера Нечерноземья». Такие центры открыты во многих регионах страны. Их главная цель — изучение и внедрение передового опыта сельхозпроизводства и повышение его эффективности.

У истоков центра консультирования в Кировской области стояли талантливый человек, ученый и общественный деятель Николай Киселев и замминистра регионального Минсельхоза Ирина Головкова.

Николай Киселев на старте стал одним из консультантов. К нему присоединились Вера Кузьмина, заслуженный зоотехник Российской Федерации, в прошлом главный зоотехник в племязаводе «Луговой», и Нина Прокашева, сотрудница Ассоциации научно-производственных система «Аэлита», предшественницы «Клеверов Нечерноземья». Пришла

молодежь. Коллектив подобрался отличный.

Перед центром стояло много задач. Например, консультации аграриев по работе с информационно-аналитической системой «СЕЛЭКС», помощь с агрономическими и животноводческими вопросами, содействие в участии в грантовых конкурсах и федеральных программах. Особенно востребованы услуги «Клеверов Нечерноземья» в КФХ, так как зачастую фермерам не хватает компетенций в узкоспециализированных вопросах.

— Мы создали сеть из 8 филиалов, которые работали на базе крупных предприятий региона. У каждого была своя изюминка. Например, Борис Ожегин из СПК им. Кирова Оричевского района грамотно подходит к строительству животноводческих помещений. Николай Харькин из «Среднеивкино» Верхошижемского района славится высокой организацией труда, Рашид Халиуллин из «Зернового» Малмыжского района — эксперт в растениеводстве. Школой передового опыта стали предприятия Владимира Шулаева, в которых специалисты и руководители сельхозпредприятий изучали технологию ведения животноводства.

В эти хозяйства мы привозили специалистов из других районов, чтобы они перенимали передовой опыт, внедряли идеи у себя на предприятиях. Мы также смогли обменяться опытом с другими регионами. Наша делегация побывала в хозяйствах Свердловской, Ленинградской, Ярославской и других областях. Со временем структура изменилась, как таковых филиалов не стало, но традиция была заложена: хозяйства продолжают обмениваться опытом с нашим участием и по своей инициативе, поэтому в хозяйствах Кировской области представлены самые современные техно-

логии ведения растениеводства и животноводства.

С момента открытия в «Клеверах Нечерноземья» работают по два агронома, два зоотехника и ветеринарный врач. В 2019 году у организации появилось отдельное структурное подразделение — Центр компетенций в сфере сельхозкооперации. Сотрудников в нем всего два — юрисконсульт и бухгалтер. Их главная задача — помощь в подготовке пакета документов для участия в грантовой поддержке и сопровождение тех, кто уже получил грант.

— В последние годы добавились задачи, связанные с цифровизацией сельского хозяйства. Проводим консультации по маркировке молочной продукции, работе с программами ФГИС «Зерно», ЕФИС ЗСН, «СЕЛЭКС» и другими.

Учиться, учить и еще раз учиться

Чтобы успевать за всеми нововведениями и инновациями и обучать им других, необходимо постоянно учиться. Поэтому работа в «Клеверах Нечерноземья» — это постоянные курсы повышения квалификации, поездки на семинары и конференции, в передовые хозяйства.

— Я могу с гордостью заявить, что в центре работают одни из лучших специалистов в регионе. У нас люди растут, становятся востребованными в своей сфере и уходят работать в другие учреждения. За это я и люблю свою работу: она расширяет кругозор, дает возможность познакомиться с талантливыми специалистами. Видеть, что твои усилия не пропадают даром, что хозяйства внедряют практики, с которыми познакомились благодаря твоим усилиям — многого стоит.

Сотрудники учреждения награждены почетными грамотами министерства сельского хозяй-

ства и продовольствия Кировской области, министерства сельского хозяйства России, директору присвоено звание «Заслуженный работник сельского хозяйства Кировской области». Учреждения неоднократно награждались медалями выставки «Золотая Осень», в том числе в 2022 году получило два диплома и медали (золотую и серебряную) за участие в конкурсе «За эффективное информационно-консультационное обеспечение АПК».

С оптимизмом по жизни

Жизнь — это непрерывный и циклический процесс, уверен Николай Колпащиков. Если где-то закрывается предприятие, в другом месте открывается новое. Главное — не причитать при неудачах, а делать все, что от тебя зависит, чтобы исправить ситуацию и добиться успеха. На таких решительных и волевых людях и держится сельское хозяйство.

— Я верю, что даже один человек способен изменить многое. Главное — смотреть на происходящее под правильным углом. Иногда приедешь в слабое хозяйство, кажется — все плохо. А потом приглядишься: вот тут они делают по-другому, и в этом, пусть и маленьком моменте, у них получается лучше. И ты учишь руководителей замечать такие детали, внедрять у себя на производстве и улучшать показатели. А это — лучшая жизнь для десятков работников предприятия. Поэтому люди — краеугольный камень в сельском хозяйстве. Особенно те, у которых горят глаза.

Работа — важная, но не единственная часть жизни Николая Ивановича. У него есть свой небольшой участок земли. А еще — трое детей и семь внуков. Поэтому вызовы ждут его не только на работе, но и дома. Но от этого жизнь становится лишь интереснее.

Без работы на селе не будет хлеба на столе

Ежегодно во второе воскресенье октября все работники сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности отмечают свой профессиональный праздник. Андрей Лопаткин, директор компании «Техника Мониторинг Сервис», не понаслышке знает, что такое работа на селе.

Более 10 лет он и его компания поставляет оборудование и программное обеспечение для мониторинга транспорта, автопилоты, системы навигации, занимается агроскаутигом и обмером полей. С 2022 года поставляет тракторы Basak (Басак, Турция), Ensign (Инсайн, Китай), кормосмесители Keenan (Кинан, Германия) и зерносушильное обо-

рудование от компании Agrostroy (Агрострой, Россия).

Компания ТМС успешно поставляет технику и оборудование в Кировскую область, Республики Удмуртия, Коми и Марий Эл, обеспечивает сервис, гарантийное и послегарантийное обслуживание, обучает персонал, поставяет запчасти.

Компания располагает оснащенным сервисным центром, где выполняется стационарное обслуживание и ремонт машин и агрегатов. На территории центра действует склад запасных частей в большом ассортименте на всю поставляемую технику. Сервисная служба компании оснащена фирменными автомобилями, которые укомплектованы необходимым оборудованием и специнструментом для диагностики, обслуживания и ремонта техники на территории заказчика. Вниманию клиентов предлагаются различные выгодные схемы финансирования покупки техники, в частности лизинг, продажа техники с рассрочкой оплаты, поставка по схеме «Трейд Ин».



Андрей Лопаткин, директор компании «Техника Мониторинг Сервис»

— Всем аграриям я желаю хорошей погоды, высоких урожаев, больших надоев, отличной техники и оборудования, квалифицированных кадров и желаемых закупочных цен. Благодаря вашему тяжелому, самоотверженному труду колосятся бескрайние золотые нивы. Вы стойко переносите капризы погоды и в борьбе за урожай неизменно выходите победителями. Прочный тандем аграрного и перерабатывающего сектора не позволит голоду и лишениям постучаться в наши дома. Желаю сил и усердия, выдающихся результатов и рациональных решений, работоспособности и оптимизма.



Кировская область, г. Киров,
ул. Производственная, 48. Тел. 8 (8332) 25-43-53.
Удмуртская Республика,
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200.
Тел.: +7 922 966-68-70, +7 800 201 96 51.
tmcs.ru, e-mail: info@tmcs.ru



Биопрепараты GROW и Чудозём: протравливание семян для максимального результата!

Grow-H: для защиты и подкормки растений

Действующее вещество – экстракт древесной зелени березы, в составе которого содержатся природные фунгициды – фитонциды, тритерпены, дубильные вещества, эфирные масла, флавоноиды. Вносится совместно с фунгицидными и инсектицидными препаратами в качестве подкормки. Совместим с большинством пестицидов и агрохимикатов. Удобрение хорошо совмещается с СЗР и водорастворимыми удобрениями.

- Профилактика и лечение болезней растений
- Борьба с вредителями растений
- Стимулятор роста и развития растений
- Повышение иммунитета и стрессоустойчивости растений
- Биопрепарат для корневой и внекорневой подкормки всех сельскохозяйственных культур и декоративных насаждений
- Повышение плодородия почвы и качества питания растений



«Чудозем Медь+Сера»

Жидкое концентрированное органоминеральное комплексное удобрение.

Медь необходима для образования хлорофилла. Помогает растению усваивать железо, стимулировать выработку аминокислот и повышает устойчивость растений к болезням. Сера помогает растениям в поглощении других необходимых питательных веществ, что делает растение более устойчивым к болезням и вредителям.

- Обеззараживает семена в процессе их предпосевной обработки, способствуя уничтожению возбудителей грибковых болезней, вредных микроорганизмов (бактерий, вирусов), яиц и личинок вредителей, попадающих на рассаду после появления всходов.
- Предохраняет семена от таких инфекций, как фомоз, бактериоз, пероноспороз, антракноз, угловатая пятнистость, чёрная гниль и др.
- Обеспечивает высокую всхожесть семян и быстрое прорастание посадочного материала, поддерживая всходы на ранних стадиях развития, повышая их иммунитет, нормализует и регулирует азотное питание прорастающих семян.
- Улучшает развитие корневой системы растений.
- Придает растениям устойчивость к засухам, жаркой погоде, морозам, и бактериальным заболеваниям.
- Увеличивает прирост зеленой массы кукурузы, рапса, однолетних трав
- Увеличивает урожайность зерновых культур, сокращает сроки созревания.



ООО ТД «СпецХимАгро»
Тел. +7 922 666-28-32
spetshimagro.ru, e-mail: artem@chudozem.ru





Хозяйка «Мира»: Елена Собина из Удмуртии открыла ферму в Татарстане

ООО «Мир» ежедневно производит и реализует на территории Республик Удмуртия и Татарстан 110 тонн молока высшего сорта. Сюда за опытом приезжают аграрии со всей России. На племенных нетелей стоит очередь из покупателей.

У «Мира» удмуртские корни. В 2006 году Елена Собина возглавила разваливающийся колхоз в Воткинском районе и за несколько лет превратила его в передовое предприятие.

Четыре года назад она совершила экспансию на территорию Республики Татарстан. В Елабужском районе начали строительство животноводческих объектов на 3000 голов. К концу 2023 года ферма выйдет на полную производственную мощность.

Редакция «Вятской губернии» встретила с Еленой Собиной в Елабужском отделении. Перед животноводческим комплексом идеально чистая асфальтированная площадка и четыре огромных резервуара для молока. Два из них забрендированы.

— «Правильное производство. ООО «Мир». Мы производим элитных племенных животных, молоко высшего сорта, семена высоких репродукций», — гласит надпись под логотипом предприятия. В этих словах выражена вся суть работы «Мира».

— Еще два резервуара под брендование у нас выкупила компания, которая занимается генетикой. Мы давно с ними сотрудничаем. Скоро здесь будет красоваться их реклама, — делится планами Елена Собина.

Хозяйка «Мира» поднимается на второй этаж здания. Из панорамных окон открывается вид на доильный зал. Там бок о бок стоят высокие, стройные коровы голштинской породы и небольшие, рыжие, похожие на оленят джерси.

— Все это, — Елена улыбается и показывает рукой на коров, — рабочий кабинет наших сотрудников.

Как так случилось, что в 2020 году зашли в Татарстан инвестором?

— Волею судеб. С одной стороны совершенно случайно, а с дру-

гой — закономерно. Мы часто принимаем гостей и сами ездим к коллегам. Череда знакомств свела нас с руководителями минсельхоза Татарстана, с главой Елабужского района. Нам сделали уникальное предложение. Бывают в жизни шансы, которые упускать нельзя — это как раз тот случай.

Нам предложили в аренду огромный пласт земли — 2700 гектаров одним массивом. От одного края поля до другого — 15 километров! Для сравнения, у нас в Воткинском районе самое большое поле — 300 га. А среднестатистическое в Удмуртии, наверное, гектар 70.

На предложенной земле выкупили с торгов по банкротству старую ферму. Снесли ее и рядом в чистом поле, используя имеющиеся коммуникации, построили свои комплексы. Изначально планировали их на 2000 голов, но поняли, что возможности позволяют содержать стадо в 3000 голов.

К проекту подошли зрело. Учли весь наш 15-летний опыт строительства и производства молока. Площадка получилась очень логичная, правильная, компактная. Работать на ней одно удовольствие. Сейчас к нам регулярно приезжают за опытом коллеги из разных регионов России. Мы работаем по холодной технологии, лучше вложиться в генетику. Корове все равно, над головой у нее золотом помазано или шифер лежит.

С точки зрения инвестиционного климата Татарстан — привлекательный регион?

— Во-первых, как мне кажется, республика создана для производства молока. Климатические условия идеальные — солнца больше, чем в Удмуртии, нормальная ситуация с осадками, близость к Москве.

Во-вторых, да, в Татарстане предусмотрены хорошие про-

граммы субсидирования для реализации инвестиционных проектов. Здесь помогают с электрификацией, газификацией, строительством дорог. Нет бюрократических преград. Государственные органы очень внимательно относятся к бизнесу. Мы, как аграрии, занимаемся своим делом — производством сельхозпродукции, не оббываем пороги ведомств, не зарываемся в бумаги.

Хороший пример реализации одной из программ. Суть простая — ты строишь объект, к нему подводят дорогу с твердым покрытием. Причем ты в дорогу ни копейки не вкладываешься. Но и в Удмуртии ситуация меняется. Немного разные возможности, но внимательное отношение министерства, вовлеченность в проблемы аграриев дают свои положительные плоды.

Бытует мнение, что в Татарстане оказывают немислимую господдержку аграриям. Так ли это?

— Золотом здесь никого не осыпают, конечно. Не понимаю, откуда взялось такое мнение. Если сложить все условия, то в Удмуртии и Татарстане примерно одинаково.

Например, в Татарстане субсидируют покупку техники — 15% с НДС. Но! Получить субсидию могут не все — кто успел, тот и молодец. Опоздал с пакетом документов, деньги закончились — остался ни с чем. В Удмуртии средства распределяют равно для всех. Конечно, получается не по 15%, а по 4, например.

Похожая ситуация с поддержкой на литр молока. В Татарстане платят по 6 рублей, но за объем с января по февраль. Удмуртия дает по 50 копеек за весь прошлый год. В конечном итоге получается примерно одинаковая сумма.

Еще пример. В Татарстане аренда такого же пласта земли, что и в Удмуртии, обходится нам примерно в 6 раз дороже.

Всегда кажется, что хорошо там, где нас нет. Мы работаем в обоих регионах и уверенно говорю, что господдержка сопоставима.

Ваш подход к растениеводству отличается от привычного — очень небольшой портфель культур.

— Мы работаем по американской системе — трехпольный севооборот. Выращиваем зерно (ячмень, рожь, пшеница), кукурузу и люцерну. Зерно сеем не с целью себя прокормить. Нам нужна лишь солома и севооборот.

Можем выращивать все, что угодно. Но чем меньше культур, тем меньше надо агрегатов, меньше проводить обработок, меньше учить людей. Правила диктует экономика.

Вы в целом работаете по американской модели — все четко протоколировано?

— Да. Мы неоднократно ездили в Америку на обучение, оттуда и привезли систему менеджмента. У каждого сотрудника есть протокол работы. И его нужно строго соблюдать, а это непросто.

Например, специалист идет осеменять группу животных. Тут его зовут на помощь — корова не может разродиться. Большой соблазн все бросить и бежать спасать животное. Но в долгосрочной перспективе это выльется в огромные убытки. Пропустили время осеменения — группа осталась непокрытой, через 9 месяцев ни одного теленка. Как бы ни звучало, но с точки зрения экономики выгоднее потерять одну корову, чем нарушить работу конвейера.

Любую работу можно структурировать. Агрономы раньше спорили: нельзя, мы слишком зависим от по-

годы. Но постоит. Мы протоколировали работу в животноводстве, а там коровы — живые организмы. Простой пример. Идет отел. Есть пара вариантов развития событий. Первый — отел проходит без осложнений, второй — с осложнениями. У второго варианта также несколько возможностей — парез, послед, смертельный исход. Все это можно предусмотреть. И при наступлении одного из возможных вариантов действовать четко по протоколу.

Так и в агрономии. Если совсем утрированно объяснять. Сошел снег, земля прогрелась до нужной температуры — сеем. Если через определенное время не выпали осадки — проводим обработку посевов. Далее — следующая технологичная операция. Мы сейчас как раз доводим до ума алгоритм. Будем работать также четко по протоколу, как сейчас в животноводстве.

Рацион у нас тоже по американской системе. Их всего три:

первый, второй сухостой и лактация. Нам без разницы, 15 или 40 литров доит корова. Генетика у наших животных выравненная, очень высокая. Поэтому корова, которая доит меньше своей «коллеги», точно такая же в размерах, но съест меньше, потому что ей требуется меньше энергии на производство молока.

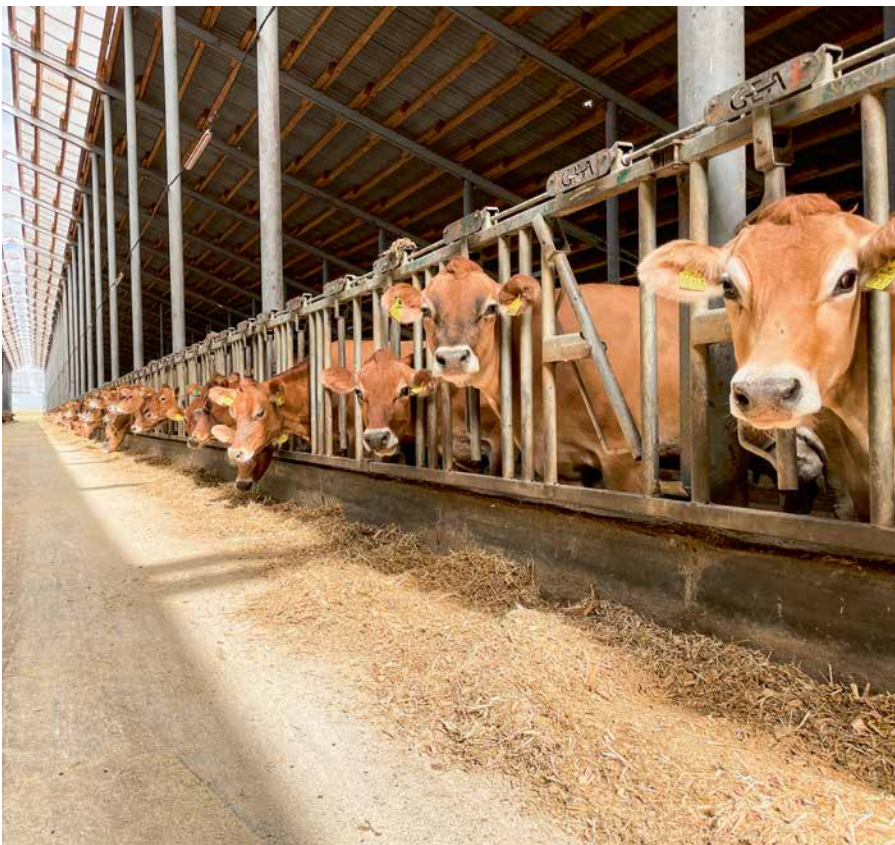
Как собрали команду для работы в Елабуге?

— За 15 лет собрали отличную команду! Административная команда находится в Удмуртии, но ежедневно кто-то из специалистов выезжает на Елабужскую площадку. Вся технология производства находится в одних руках — руководителя Владимира Чайки. Владимир Игоревич сам определяет стратегию по ветеринарной и зоотехнической части, агрономии и инженерии: разработка протоколов и контроль их исполнения. Конечно, огромную работу делают ребята-управляющие на местах.

«Молочники» часто жалуются, что закупочные цены на сырое молоко упали, слишком низкие.

— Зависит от того, как договоришься. Если вы выпускаете небольшой объем качественного молока, его можно дорого продать. У нас есть два стабильных покупателя — это примерно 50% суточной реализации. Еще 50% молока спотового. Благо, мы в паре километров от трассы М-7 и можем без проблем везти молоко в любом направлении.

Мы хотим продавать молоко дорого, и все делаем для этого. Так, специально привезли из Дании нетелей породы джерси. С 1000 голов дополнительная выручка в год — около 50 миллионов. Потому что молоко от джерси продаем на 30-40% дороже традиционного молока.



Ежедневно «Мир» производит 110 тонн молока высшего сорта



Молоко от джерси «Мир» продает на 30-40% дороже традиционного молока



На предприятии всего три рациона — первый и второй сухостой, лактация



На мой взгляд, чтобы дорого продавать, нужно работать и над качеством продукта, и над маркетингом.

Без маркетинга уже никуда?

— Мы привыкли выбирать — работаем с этим заводом, а потом с этим. Но молочное животноводство активно развивается. Сегодня выбираем мы, а завтра будут выбирать нас. Нужно быть готовым к тому, чтобы искать покупателей, «биться» за

них. А как сражаться — только качеством и хорошей маркетинговой стратегией.

Мы очень активно позиционируем себя на рынке. Участвуем во всех выставках, семинарах, ведем социальные сети, принимаем гостей и рассказываем о себе — развиваем свой бренд. Маркетинг приводит к нам не только покупателей нашей продукции (молока, нетелей, семян), но и сотрудников.

Я убеждена, чем больше мы открыты, тем больше знаний можем дать и получить, тем боль-

ше будет конкурентов. Только в конкуренции может родиться достойный, качественный продукт, на рынке появятся ответственные сотрудники. Конкуренция — локомотив бизнеса.

А сельское хозяйство — это прибыльный бизнес?

Конечно. И чем быстрее мы это поймем, тем лучше. В какой-то момент государство приучило нас: вы бедненькие, по колено в навозе, все вам обязаны и должны. Но это не так. Нам никто ничего не должен.

Мы приглашали специалистов настроить 1С. Говорим: «У нас своя специфика!» Они в ответ только посмеялись: «В чем специфика? Вы производите товар и продаете его. Как и все». Вот это и нужно понимать.

Конечно, нельзя отказываться от помощи государства, оно создает все условия для ведения прибыльного бизнеса. Нужно просто уметь ими пользоваться.

Например, в ближайшее время мы планируем поменять все рабочие автомобили на электрические. Лизинговые компании дают сладкие условия на их приобретение. На ферме оборудуем зарядную станцию. Она будет в свободном доступе для всех желающих, не только для наших работников. И это обойдется намного дешевле, чем продолжать компенсировать бензин.

Конечно, некоторые пугают: потом киловатт будем покупать за дорого. Но если это и будет, то будет потом. Сейчас государство владельцам электромобилей киловатты даром отдает. Транспортный налог нулевой. Вот они условия — только пользуйся. А что будет потом? Может, на углеводородное топливо перейдем — посмотрим, что будет выгоднее для ведения нашего бизнеса.

McCORMICK

КАЧЕСТВО, ПРОВЕРЕННОЕ ВЕКАМИ. НА ПОЛЯХ С 1831 ГОДА



McCormick X7.623 P6-Drive

- Двигатель NEF67 от концерна FPT
- Максимальная мощность: 225 л.с.
- Автоматическая трансмиссия P6-Drive 30x15
- Подвеска кабины с амортизатором
- Гидросистема 160 л/мин.

- BOM: 540/540 Eco/1000/1000 Eco
- Грузоподъемность навески: 9 300 кг
- 18 фонарей рабочего освещения
- Масса: 11 000 кг
- ПНУ + BOM



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА

г. Киров, ул. Советский тракт, 10,
тел.: (8332) 691-500, 691-600

г. Ижевск, Воткинское шоссе, 200,
тел.: (3412) 771-855, 222-789

www.tsc-t.ru, info@tsc-t.ru

ВСТУПАЙ!

ВКОНТАКТЕ



TSC_TECHNIKA

ТЕЛЕГРАММ



TSC_TECHNIKA

Трактор ZOOMLION ломает стереотипы: о качестве и универсальности китайских тракторов

19 сентября 2023 года состоялся ежегодный демонстрационный показ линейки колесных тракторов ZOOMLION на полях одного из предприятий Агрохолдинга «Кировского молочного комбината» — ООО «Агрофирма «Бобино-М» Слободского района Кировской области.

Организатором выступил официальный дилер китайского завода Zoomlion Heavy Industry — ООО «АгриКоника». Участие в мероприятии приняли более 80 представителей предприятий АПК.

Открыл мероприятие руководитель ООО «Агрофирма «Бобино-М» Андрей Бердников. Он торжественно поприветствовал всех присутствующих и рассказал о ближайших планах на будущее.

Сергей Бусыгин, директор ООО «АгриКоника»:

Компания Zoomlion — китайский бренд аграрного направления, который имеет свое представительство в России. Это компания с историей, она имеет большое, высокотехнологичное производство. На всю Россию уже продано более 1000 машин, в Кировскую область — более 30 тракторов. Спрос на этот серьезный бренд достаточно высокий. Тракторы ZOOMLION начали завоевывать российский рынок относительно недавно, но уже сумели получить достойное признание аграриев. В числе прочего сельхозпроизводители отмечают оптимальную мощность двигателя, вместительный объем бака и универ-



сальность: тракторы агрегатируются с различными навесными, полунавесными и прицепными орудиями, а также хорошо справляются с выполнением всевозможных вспомогательных операций».

Демонстрационный показ — это прекрасная возможность познакомиться с техникой, оценить ее возможности и преимущества, а главное, определить возможные варианты сотрудничества и приобретения.

Сергей Гвоздев, председатель СПК «им. Свердлова» и СПК «Поломский», Фаленский района:

За два года мы приобрели 7 тракторов ZOOMLION. Первые машины с наработкой в 3000 м/ч работают без поломок. Трактора ZOOMLION име-

ют достаточно широкий ряд возможностей и способны существенно упростить множество задач в любых сферах деятельности! Мы сравниваем эти машины не с европейскими тракторами, а с техникой из ближнего зарубежья. Отличия — как небо и земля. Уже в базовой комплектации имеется кондиционер, пневматическая тормозная система, усиленный мост, улучшенная эргономика кабины, регулировки руля по высоте. Все это можно почувствовать, сев в машину, работать и не уставать. Многие преимущества можно показать на каких-то мелочах. В то же время тракторы достаточно универсальны, просты в эксплуатации и обслуживании.

После знакомства с техникой прошел полномасштабный показ работы тракторов в поле.

Вниманию аграриев были представлены трактора ZOOMLION серии RN Pro и RS Pro, мощностью 90, 130 и 160 л.с., продемонстрированы в работе с почвообрабатывающими агрегатами: предпосевным культиватором TILLERMASTER, шириной захвата 7,2 м, производства «Агромастер» (Республика Татарстан), гидрофицированной сцепкой борон КАМА LEOPARD, шириной захвата 12 метров, производства «Техника-Агро» (г. Набережные Челны) и высокоэффективным скоростным пятикорпусным Плугом ПСКУ-5 производства НПО «СУР» (г. Энгельс), а также с фронтальным погрузчиком TURS-1500, производства «Сальксельмаш» (Ростовская область).

ООО «АгриКоника» работает на рынке материально-технического обеспечения предприятий агропромышленного комплекса с 2013 года и традиционно проводит подобные мероприятия, направленные на презентацию

эксплуатационных качеств техники, ее отличительных преимуществ и возможностей в условиях реального сельхозпроизводства, ведь все понимают, что лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать!



АгриКоника
ПОСТАВЩИК ТЕХНИКИ

ООО «АгриКоника» — официальный дилер ZOOMLION
Киров, Мелькомбинатовский пр-д, 1-А, 3 эт.,
т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333, www.agrikonika.ru

С ДНЁМ РАБОТНИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА!

Сохрани и увеличь Ваш урожай!

762 центнера зеленой массы с гектара: под Кировом прошли испытания сортов кукурузы



Николай Волков, заслуженный работник сельского хозяйства РФ, директор ООО «Агротехнология».

30 опытных делянок с гибридами кукурузы отечественной селекции заложили на полях агрокомбината «Красногорский», который входит в состав холдинга «Дороничи». Урожайность зеленой массы и початков удивила опытных агрономов.

В мероприятии приняли участие аграрии Кировской области и представители других регионов России. Основной темой полевого производственного семинара стало выращивание кукурузы — современные отечественные гибриды как альтернатива семенам зарубежной селекции. Опытные делянки заложила компания из Рязани — ООО «Агротехнология». С 1991 года она занимается подбором, внедрением и поставкой новых гибридов кукурузы отечественной селекции в центральном регионе России. На одном поле организатор аккомпанировал продукцию хорошо известных и зарекомендовавших себя предприятий-производителей: ООО «ККЗ «Золотой початок», ССПК «ККЗ «Кубань», ООО «ИПА «Отбор», ООО «НПО «Кос-Маис». — За последние четыре года российская селекция идет вперед семимильными шагами: строятся новые заводы, появляются новые гибриды, осуществляется переход на новые технологии получе-

ния семян. Важнейший вопрос — цена. Самый дорогой гибрид отечественного производства стоит не более 150 тысяч рублей за тонну, а зарубежный в 5-8 раз дороже. Сеять импортные гибриды для получения силоса — экономическое преступление, — считает Николай Волков, заслуженный работник сельского хозяйства РФ, директор ООО «Агротехнология». После торжественного открытия мероприятия организаторы продемонстрировали гостям делянки, рассказали об особенностях отечественного посевного материала и преимуществах его использования для предприятий растениеводства. — Подобные мероприятия — отличная возможность для агрономов поговорить с селекционерами, представителями фирм-производителей. Подробно обсудить технологию выращивания и подбор гибридов под разные климатические условия, — объясняет Николай Михайлович. Гибридам отечественной селекции, поставляемым компанией «Агротехнология», уже отдают предпочтение многие предприятия Кировской области. Например, АПХ «Дороничи» и ЗАО племзавод «Октябрьский» Куменского района. — Сотрудничать с рязанскими коллегами начали в этом году. Семена нам поставили вовремя, качество соответствует заявленному. Все отлично, результатам рады, — поделился главный агроном «Октябрьского» Игорь Дудин. Также в рамках семинара на базе агрокомбината племзавода «Красногорский» состоялся демонстрационный показ сельскохозяйственной техники. Мероприятие для аграриев стало площадкой для обмена опытом, изучения практик сельхозпредприятий и обсуждения актуальных тем в области растениеводства.

Результаты испытаний гибридов кукурузы в агрокомбинате «Красногорский» (по состоянию на 5 сентября)					
№	Наименование гибрида	Урожайность зеленой массы	Урожайность початков	Фаза спелости зерна	ФАО
1	Кубанский 90	349	122,5	MBB	90
2	Кубанский 102	497	168	MB	100
3	Кубанский 103	505	180,5168	MMB	100
4	Обский 140	545	180,5	MMB	140
5	Кубанский 170	590	157	M	170
6	ЗП 143	605	177	MMB	140
7	ЗП 153	762	144,5	MMB	140
8	ЗП 147	727,5	220	M	140
9	ЗП 180	707	178	M	180
10	ЗП 190	691	176,5	M	190
11	Каскад 166	620	177	M	170
12	Воронежский 160	677	199	M	160
13	Воронежский 175	749	189	ФЗМ	180
14	Каскад 195	656	176	M	190
15	ЗП 200	677	168	ФЗМ	200
16	Дарина	627	176	ФЗМ	190
17	Прохладенский 185	465	138	M	180
18	Родник 180	725	172	ФЗМ	180
19	Родник 179	675	180	ФЗМ	170
20	Агата	702	181	ФЗМ	160
21	Прохладенский 175	675	189	M	170
22	Вилора	715	199	M	155
23	Берта	623	190	M	150
24	Северина	612	180	M	140
25	Краснодарский 194	525	137,5	M	190
26	РОСС 199	688	185,5	M	190
27	КС 178	605	134	M	180
28	КС 135	546	211	M	130
29	РОСС 140	621	182	M	140
30	РОСС 130	496	183	M	130

В Вятском ГАТУ готовят операторов беспилотников



С недавнего времени в Вятском государственном агротехнологическом университете у студентов появилась возможность овладеть востребованной специальностью — оператор беспилотного летательного аппарата.

С развитием новых технологий в мире появляется востребованность в специалистах, обладающих навыками работы с современной техникой. Накапливается положительный опыт использования беспилотных авиационных систем в различных

сферах деятельности. В сельском хозяйстве дроны используются для инвентаризации сельхозугодий, создания электронных карт полей, мониторинга техники, охраны территорий, контроля выполнения заданий. Кроме того, БПЛА применяют для засева по-

лей и для распыления веществ с целью борьбы с сорняками и вредителями растений.

Еще в апреле Владимир Путин заявил о большом потенциале использования беспилотников в сельском хозяйстве.

— Безусловно, работа в области сельского хозяйства беспилотными аппаратами — это, может быть, одна из самых широких сфер применения на сегодняшний день. И потребители есть, и проще даже

регулировать — это не полеты в крупных городах, связанные с обеспечением безопасности и так далее, — сказал президент РФ.

В лесной отрасли при помощи беспилотника можно осуществить качественный подсчет площадей лесных массивов и объемов вырубок, определение породного состава лесных угодий. Видео с дрона помогает оперативно поймать нарушителей, осуществляющих незаконную вырубку леса, а также вовремя выявить очаги возгорания, не допуская катастрофы.

Уже понятно, что потребность в специалистах этой сферы будет только возрастать. На многих предприятиях использование беспилотников сможет существенно упростить работу и способствовать принятию верных решений, а значит повысить эффективность рабочего процесса. В связи с этим, на базе Вятского ГАТУ реализуется обучение на оператора БПЛА.

Специалисты по переработке

В Кировской области одним из приоритетных направлений является развитие переработки собственной продукции в сельскохозяйственных предприятиях, которое позволит значительно повысить экономическую эффективность их деятельности, получить существенную дополнительную прибыль, обеспечить регион новыми рабочими местами.

Губернатор Кировской области подчеркивает важность этой сферы.

— Мы сейчас поддерживаем все, что касается переработки сельскохозяйственной продукции. Вкладывать в сферу переработки сельхозпродукции — это выгодно, значимо и хорошо как для предприятия, так и для региона, — отметил Александр Соколов.

Вятский ГАТУ в качестве профильного вуза организует обу-



чение по программам высшего и дополнительного профессионального образования по направлениям подготовки: «Технология производства и переработки сельскохозяйственной продукции», «Фермер-технолог производства и переработки молочной продукции», «Электронная ветеринарная сертификация в ФГИС Меркурий» и др.

Обучение для всех

Постоянное изменение законодательства требует от руководителей предприятий не только быть в курсе нововведений, но и решать новые задачи. Как правило, для оперативного решения вопросов требуется определенная квалификация кадров. Особенно часто изменения происходят в сфере государственных и муниципальных закупок, кадрового делопроизводства, бухгалтерского учета, охраны труда и пожарной безопасности.

В Вятском ГАТУ все самые последние изменения освещаются на курсах повышения квалификации, проводятся семинары по ак-

туальным вопросам изменения законодательства.

Кроме того, организуется корпоративное обучение с выездом на предприятия с целью обучения всех сотрудников по различным направлениям подготовки: операторов машинного доения, животноводов, специалистов по сервисному обслуживанию сельхозтехники, специалистов по охране труда и руководителей.

Также студенты могут параллельно с получением высшего образования успешно осваивать дополнительные профессиональные программы повышения квалификации, профессиональной переподготовки, обучаться по рабочим профессиям, что впоследствии позволит им стать более конкурентоспособными на рынке труда. На сайте университета можно ознакомиться с полным перечнем программ подготовки, которые предлагает Вятский ГАТУ.

Подробную информацию можно узнать по телефону 8 (8332) 57-43-28 и на сайте vgatu.ru

ТЕХНИКА ДЛЯ ЛУЧШЕГО КОРМЛЕНИЯ **SILOKING**

- V-14 m³
- Высота 2,45 м
- Идеальное смешивание благодаря двум турбошнекам
- Раздача готового корма на две стороны
- Изменение агрессивности резки за счет противорезов и регулируемых ножей
- Редукторы полностью в масляной ванне (необслуживаемые)
- Высокомощный магнит (улавливает мелкие металлические частицы)



Официальный дилер SILOKING в Кировской области
г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
т. (8332) 53-90-94
at_kirov@mail.ru
агротехника43.рф



Дорогие коллеги, партнеры и работники сельского хозяйства!

Работа на своей земле — самый древний и естественный труд человека. И пусть растут большие города, но работники сельского хозяйства всегда будут в почете!

Вы устойчивы к капризам погоды и неизменно получаете качественный урожай! Ваш упорный труд и искренняя любовь к своему делу, инновационные проекты и научные разработки способствуют динамичному развитию отрасли и позволяют достигать прекрасных результатов — все это, безусловно, заслуживает глубочайшего уважения и признания.

Пусть каждый год будет урожайным, а животные — сытыми и здоровыми.

Мы поздравляем с профессиональным праздником всех тружеников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. Всех тех людей, которые не жалея своих сил работают на благо нашей жизни.

Желаем вам достатка, благополучия и счастья, пусть в ваших домах царит мир, любовь и взаимопонимание! Огромных радужных перспектив, высоких урожаев, неисчерпаемой бодрости духа и энергии, новых высот и добрых начинаний!



С Днем работника сельского хозяйства
и перерабатывающей промышленности!
С любовью к Вам, ООО «АГРОЛАЙН»



Осень – пора знаний

График обучений и тренингов
от Инжинирингового Альянса



Что	Где	Когда	Организатор
Успешное управление молочными комплексами	Сочи	18.09.23 - 22.09.23	WWS + РОССИЯ
Программа управления стадом ГЕА ДейриПлан	Москва	25.09.23 - 29.09.23	GEA
Управление кормлением на молочной ферме	Москва	30.10.23 - 01.11.23	WWS + РОССИЯ
Технический тренинг: Доильное оборудование	Киров	02.10.23 - 06.10.23	GEA
Генетика и Селекция	Киров	14.11.23 - 16.11.23	WWS + РОССИЯ

Лидеры АПК Кировской области
выбирают моющие средства
и средства для гигиены вымени ГЕА

- собственное производство в России
- самый широкий ассортимент
- индивидуальный подбор моющих под качество воды в хозяйстве
- многолетнее качество
- эффективная профилактика мастита



Средство **SensoSpray 50** для обработки сосков на основе хлоргексидина для быстрого уничтожения бактерий. Идеально для ваших роботизированных систем (64 доильных робота в Кировской области на сегодняшний день используют наше средство SensoSpray 50).

ingalianc.com Подробнее узнать информацию можно по тел. 8(8332)40-22-33, ingalianc@gmail.com

Варенье и цукаты из грибов: как семья Елизаровых монетизировала хобби



Для кого-то поход в лес за грибами и ягодами — побег от шумного города и общение с природой. Для других — пополнение заготовок на зиму. А для Анастасии и Максима Елизаровых из Кирова — бизнес, который приносит и деньги, и удовольствие.

В августе 2022 году супруги запустили свой бренд «Грибы ДА! Ягоды». Они собирают в лесу, как следует из названия, грибы и ягоды, производят из них разнообразную продукцию: наборы для грибницы, соусы и варенья, цукаты, маринады, мыло и даже масла. Конечно, продают и менее экзотические товары — сухие грибы и свежие ягоды. Второе направление бизнеса — агротуризм. Максим водит в лес «грибные» экскурсии. В начале октября супруги провели под Кировом фестиваль «Вятский рыжик».

В 2022 году супруги Елизаровы решили, что пришло время работать на себя и для себя. До этого оба работали в найме. Анастасия — уроженка Удмуртии, но еще в детстве вместе с родителями переехала в Киров. Здесь окончила вуз по направлению «Коммерция и торговое дело». Успела попробовать себя в роли администратора и воспитателя. Максим больше 10 лет трудился в дорожном хозяйстве, а последние годы занимался выездной торговлей.

Направление, которое выбрали Елизаровы для бизнеса, многим

может показаться необычным. Но для них это очевидное решение, ведь Максим — страстный любитель грибов и 15 лет изучает их как миколог-любитель. В своей библиотеке за эти годы он собрал около 60 книг на грибную тематику.

— Мы решили превратить его хобби в бизнес. Идея очень простая — собирать в лесу грибы, бруснику, клюкву, делать из них различные блюда и продавать, — говорит Анастасия Елизарова.

Первые шаги

Средства для старта своего дела у Елизаровых были — ранее они продали квартиру в центре Кирова. И так как сначала они плохо представляли, как должен выглядеть их бизнес, начали с главного: купили нежилое помещение в Ганино площадью 173 м² для производственных нужд.

В здании провели коммуникации, оборудовали кухню, а затем завезли все необходимое для производства: холодильник, морозильник, холодильный стол, профессиональные мясорубку и плиту, блендеры, стеллажи, сушилки, вакууматор, дегидратор.

— Обязанности сразу распределили. Так как Максим — специалист в микологии, то на нем лежит сбор грибов и все, что связано с производственной технологией. Я отвечаю за закупку оборудования и сырья, общение с покупателями, продвижение бренда. На кухне я супругу тоже помогаю, — объясняет Анастасия.

Опыта заготовок у Елизаровых не было, поэтому они доверились интуиции и ориентировались на собственный вкус, выбирая технологии. Начали с ягодных соусов и грибного фарша.

Первые партии товара разошлись среди родственников и знакомых. Необычные заготовки высоко оценили, и вскоре благодаря

сарафанному радио одна из компаний города попросила Елизаровых сделать подарочный бокс с их продукцией. Тогда супруги решили, что пора двигаться дальше.

Выход в люди

К декабрю 2022 года Анастасия и Максим набили руку и наладили

рабочий процесс, а в конце месяца вышли на свою первую городскую ярмарку. Она стала для них отличным стартом, потому что до этого продаж как таковых не было, а здесь люди впервые заинтересовались товарами, активно приобретали их.

— Я поняла, что для успеха необходимо две составляющие: качественный продукт и грамотное мар-





кетинговое продвижение. Поэтому сначала мы решили поработать над расширением ассортимента, а затем заняться развитием бренда.

Ассортимент

Почти все рецепты Елизаровы придумали сами. При создании «вкусняшек» они опираются на собственные предпочтения и изучают ассортимент в магазинах, дорабатывая известные рецепты. Для супругов грибы и ягоды — это не просто сырье, а пространство для творчества.

— Наша изюминка — грибное варенье. На его создание Максима вдохновил Михаил Вишневский — известный российский миколог, кандидат биологических наук, заочным учеником которого и является муж. В 2015 году супруг приехал на лекцию Вишневого, где тот представил рецепт необычного варенья. По пути кулинарии ученый не пошел и про рецепт больше не вспоминал, а вот Максим этой

идеей загорелся. И как только мы открыли производство, сразу воплотил ее в жизнь.

Продукция разливается и раскладывается по стеклянным тарам. Соусы, варенья, маринады и масла — в баночки по 250 или 100 мл, грибные конфеты и цукаты — в упаковке по 90 г, ферментированный иван-чай — в баночках по 450 мл.

Технология производства

Всю работу по производству и продаже продукции Анастасия и Максим делают вдвоем. Начинается все со сбора грибов и ягод. Первые Максим собирает самостоятельно, а если не хватает объема, то покупает у населения. Ягоды пока супруги приобретают у оптовиков, которые могут предъявить сертификат качества, поскольку сбор ягод — очень времязатратное занятие.

Сырье сразу перерабатывают: часть грибов после очистки сушат, а затем используют для производ-

ства аджики, масел и наборов для супов и блюд. Другая часть идет в заморозку для грибного фарша и наборов для грибницы. Свежие грибы также используют для приготовления аджики или грибного варенья. Ягоды частично замораживают, а из остального варят варенья или соусы.

— Так как у нас всегда есть замороженная продукция, то работа не останавливается с окончанием ягодно-грибного сезона: реализовывать товары мы можем круглый год. Сейчас в месяц мы производим около 450 банок соусов и варенья. Если полностью загрузить наши мощности, то сможем производить по 100 банок в день крафтовым методом, то есть так, как делали наши бабушки и дедушки.

Продвижение бренда

Ассортимент был сформирован, и пришло время браться за продвижение бренда. Чтобы повысить узнаваемость, Елизаровы по-

работали над логотипом — его рисовал Максим. В феврале 2022 года Анастасия оформила самозанятость и стала активно участвовать в фестивалях и ярмарках. В апреле оформила ИП и задекларировала товар.

— Про декларацию товара мы думали с самого начала, потому что без нее доступ в магазины закрыт. Кроме того, средства, скопленные для запуска бизнеса, постепенно заканчивались. Поэтому, как только документы были оформлены, я сразу начала отправлять свою продукцию на дегустацию в разные торговые точки, и в мае мы уже были в магазинах Кирова.

Сейчас «Грибы ДА! Ягоды» представлены в фермерских магазинах областного центра и Слободского, на маркетплейсах и «Авито», в социальных сетях. А недавно начали сотрудничать с ресторанами.

Агротуризм

«Грибы ДА! Ягоды» — это не только продукция из дикоросов. Бизнесмены активно осваивают агротуризм.

— Сейчас супруг организует грибные прогулки-экскурсии. Вместе с желающими он выезжает в лес, собирает грибы, парал-

лельно рассказывает о них, делится историями из своей «грибной» жизни, рецептами. Одним словом — прививает культуру сбора и употребления грибов. К сожалению, пока это скорее разовые мероприятия, желающих не так много. Но развиваем идею, чтобы экскурсии стали нашим источником дохода. Хотим набирать детские и взрослые группы, возить их на автобусах до грибных мест. На данный момент свободных средств на это у нас нет, поэтому хотим поучаствовать в грантовом конкурсе по направлению «Агротуризм». И если получится его выиграть — направим средства на закупку транспорта для перевозок.

Пока же Елизаровы придумали еще один способ рассказать о себе — фестиваль «Вятский рыжик». В нем приняли участие Кировские предприниматели, которые занимаются крафтовым производством итальянских паст, тушенки, чеснока, копченостей и другое продукции. Мероприятие прошло в начале октября недалеко от Кирова.

— «Вятский рыжик» — отличный способ завершить грибной и ягодный сезон. Гостей ждали грибные дегустации, поход за грибами, кон-

курсы, мастер-класс по лепке грибов, аниматоры. Одним словом все, чтобы заинтересовать их культурой сбора грибов и ягод, их приготовления. Поэтому я даже назвала бы это семейным турслетом, а не просто фестивалем.

Амбициозные планы

На достигнутом чета Елизаровых останавливаться не планирует. Сейчас они регистрируют товарный знак, следующий шаг — нанять сотрудников, чтобы помогали со сбором грибов и на кухне — своих рук уже не хватает.

— Сейчас ждем первую партию рыжиков, чтобы отправить в крупный интернет-магазин, поставляющий дичь и дикоросы в рестораны. Раньше мы с этими грибами не работали. Пространство для роста есть и в прямом и в переносном смысле: сейчас из 173 «квадратов» нашего помещения мы используем только 63. Точку безубыточности мы прошли, появившиеся свободные средства направим на развитие, будем и дальше влюблять людей в дикоросы, придумывать новые рецепты. Планируем зайти со своей продукцией в столичные фермерские магазины.



КОРМОВОЙ АУДИТ ВАШЕГО ХОЗЯЙСТВА

LIRA PHARM

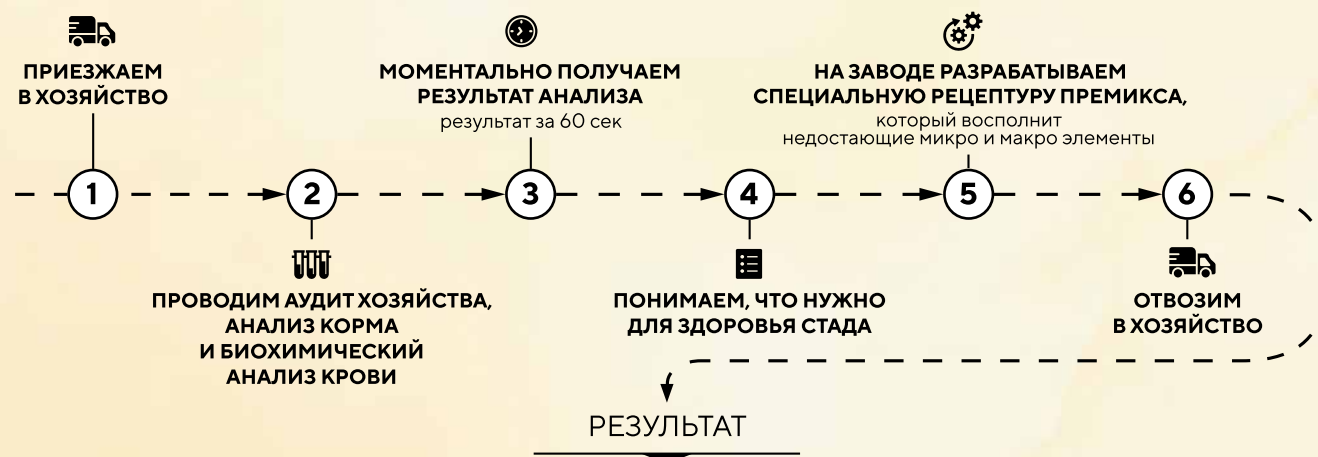
Специалисты Лира Фарм проводят аудит вашей молочной фермы экспресс-анализатором кормов и зерна AgriNir ANALYZER. Это портативный экспресс-анализатор кормов и зерна, предназначенный для обеспечения технологии кормления КРС на фермах и в полевых условиях, а также для оценки качества кормов и кормового сырья.

ПЕРВИЧНЫЙ АУДИТ ПРОВОДИТСЯ БЕСПЛАТНО

ЗА 15 СЕКУНД МЫ ОПРЕДЕЛЯЕМ:



КАК МЫ РАБОТАЕМ:



КРЕПКОЕ, ЗДОРОВОЕ СТАДО В ХОЗЯЙСТВЕ И УВЕЛИЧЕНИЕ УДОЯ

**Уважаемые коллеги, друзья,
работники аграрного сектора!**

Примите самые искренние поздравления с Днём работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности – людей, чьи сердца навсегда отданы родным просторам и чьи руки ежедневно трудятся во благо укрепления благосостояния жителей любимого края. Ваш ответственный труд требует огромной самоотдачи, стойкости, преданной любви к земле и животным, бережного отношения к технике и оборудованию, поэтому он достоин восхищения и глубочайшего уважения. Одной из главных ваших заслуг является умение работать на перспективу. Сегодняшние высокие показатели урожаев, молочной и мясной продуктивности – это результат кропотливого труда, который достигается годами. Не останавливайтесь на достигнутом, с уверенностью и смелостью смотрите в будущее! Крестьянский труд всегда был благородным, но не всегда оценивался по достоинству. Позвольте в этот замечательный день пожелать, чтобы любая работа спорилась, была соразмерной вашим силам и заслуженно вознаграждалась. Мы чрезвычайно ценим ваше доверие и гордимся многолетним сотрудничеством с вами. Завод «ЭкоМакс» будет стремиться делать всё возможное, чтобы ваши успехи и достижения стали ещё более значимыми.

Андрей Патрушев,
генеральный директор Завода «ЭкоМакс»



**НОВОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, НОВАЯ ЛИНЕЙКА
ПРОДУКЦИИ — НАШИ РЕШЕНИЯ ВАШИХ ЗООТЕХНИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ**



+7 (8332) 410-477 +7 (8332) 220-720
info@ecopremiks.ru



НОВИНКИ KOBlik GROUP

KOBLIK GROUP – один из ведущих российских производителей
элеваторного оборудования и сельскохозяйственной
техники для животноводства на комплексах КРС

+7 912 700 48 23



Полуприцеп тракторный ТМ

Смеситель раздатчик
кормов MD



Смеситель раздатчик
кормов МН

Представительство KOBlik Group в г. Киров, улица Коммунальная, 2/1 koblik.ru

LIRA PHARM

lirapharm.ru

Менеджеры отдела продаж в Кирове и Кировской области:

Наталья Торчкова: +7 (912) 373-13-35

Мария Грудцына: +7 (900) 526-21-66



Как Удмуртия вошла в состав Российского государства

Официальная дата вхождения Удмуртии в состав Русского государства — 1558 год. Но это — конечная точка в долгой истории, которая началась столетием раньше. Она тесно связана с завершением феодальной раздробленности в стране и централизацией государства.

Начало присоединения

С 1242 года по конец XV века русские княжества находились под владычеством Золотой Орды. Несмотря на гнет иноземных властей, политическая жизнь в стране не угасла — оставшиеся после распада Киевской Руси княжества соперничали друг с другом за влияние и территории. Постепенно власть начинает концентрироваться в руках московских правителей.

В 1478 году перестала существовать Новгородская республика. В 1480 году страна освободилась от монгольского ига, и процесс объединения разрозненных княжеств продолжился. В 1485 году свою независимость потеряло Тверское княжество. Спустя два года протекторат был установлен над Казанью, а ранее вассалом московского князя Ивана III стал пермский князь Михаил.

В это время южная часть территорий современной Удмуртии входила в состав Казанского ханства, а северная — Вятской земли, которая граничила с запада с Ростовским княжеством, а с севера — с Новгородской республикой. Она оказалась со всех сторон окружена владениями московского князя, и попытки местной верхушки сохранить независимость ни к чему не привели. Вятчане неоднократно предпринимали походы на

Устюг Великий, что крайне беспокоило Ивана III, поскольку эти земли были центром формирования военных экспедиций в Зауралье. Поэтому в 1489 году 64-тысячное войско князя отправилось на завоевание Вятской земли.

Войско быстро захватило Котельнич, 16 августа подошло к Хлынову и осадило его. Поняв, что поражение неминуемо, вятчане выдали своих главных предводителей. Рядовых жителей города привели к присяге московскому князю. Вместе с ними на верность присягнули каринские арские князья — татарские княжеские роды, проживавшие в селе Карино в Вятской губернии и распространившие свое влияние на часть удмуртского населения.

Таким образом, в августе-сентябре 1489 года северная группа удмуртов вошла в состав Русского государства, будучи частью покоренной Вятской земли.

Присоединение южных удмуртов

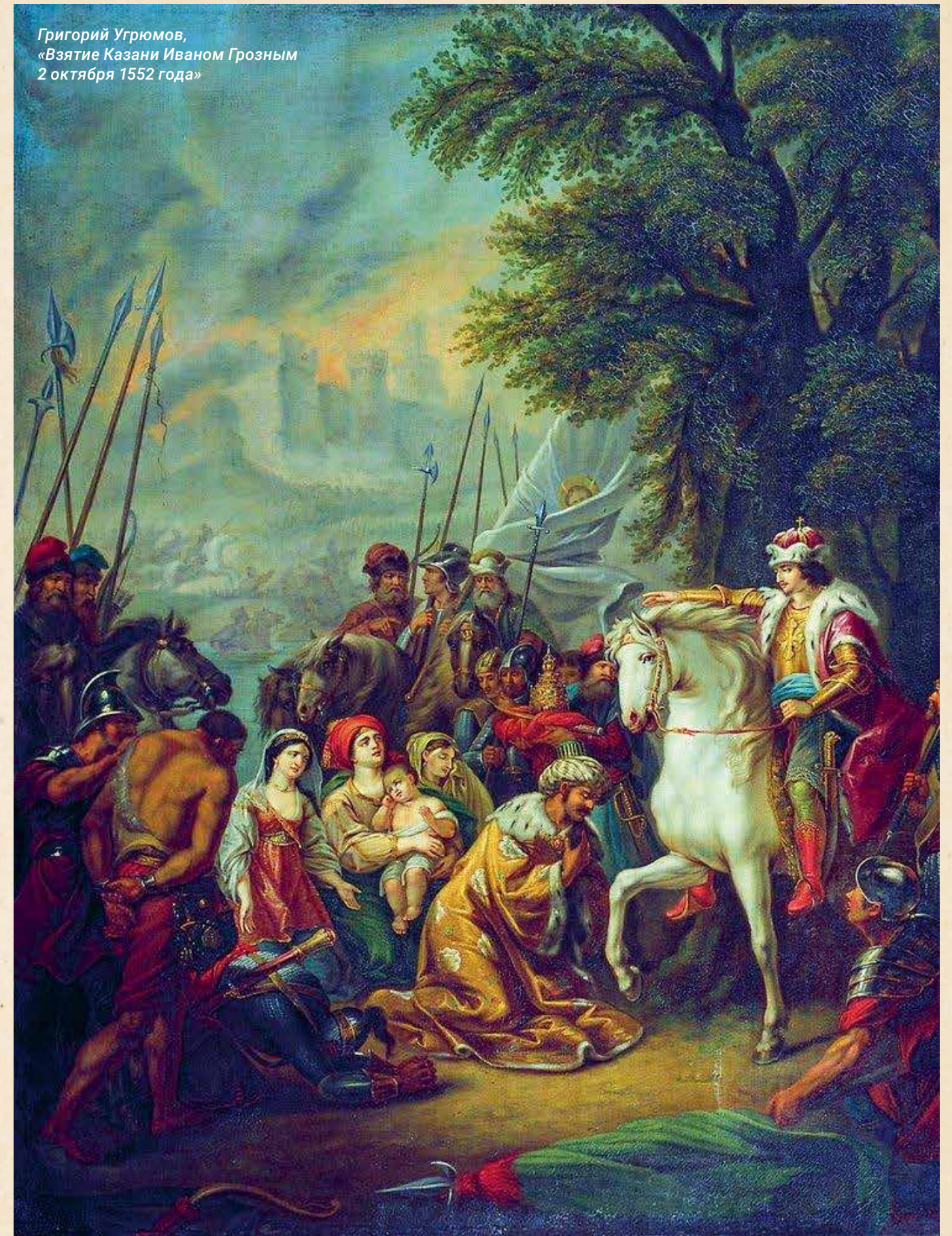
Тем временем южные удмурты оставались в составе Казанского ханства, против власти которого неоднократно восставали. После того, как Казань стала московским протекторатом, они возложили надежды на мирную жизнь на крепнущее Русское государство.

В XVI веке отношения Казани и Москвы ухудшились, и южные удмурты начали мигрировать к своим северным соседям. Русские правители это поощряли, поскольку надеялись ослабить ханство оттоком населения. Пришлые люди освобождались от налогов и кормов великого князя, поборов в пользу местных наместников и наместничьего суда. Посредниками в этом процессе вновь стали арские князья.

— Арские князья продолжали, используя сохранившиеся связи с южными удмуртами, изучать и влиять на их умонастроения. В 1541-1542 годах в результате разорительных вторжений ханских войск в пределы Вятской земли многие северные удмурты оказались в плену на территории Казанского ханства. Общение между обеими группами удмуртов усилилось, так как северные удмурты вместе с другими вятчанами неоднократно приходили в пределы ханства для выкупа своих сородичей, — пишет краевед Маргарита Гришкина.

После этого арские князья отправили Ивану Грозному челобитную, в которой сообщили, что южные удмурты хотят стать подданными Российского государства и переселиться на Вятку. Царь разрешил на переселение дал. Все, что требовалось — представить людей хлыновскому наместнику, с каждой семьи заплатить по 1 ку-

Григорий Угрюмов,
«Взятие Казани Иваном Грозным
2 октября 1552 года»



нице, а с каждого взрослого мужчины — по 3 белки.

Борьба с Казанью

Тем временем оставшиеся на территории ханства удмурты вместе с другими народами — марийцами, чувашами, мордвой и башкирами — развернули национально-освободительное движение. В 1545 году вспыхнуло восстание против ставленника крымских татар Сафа-Гирея, который был вынужден бежать. Его место занял царевич Ших-Али, присланный из Москвы.

В 1552 году управлять регионом был поставлен наместник великого государя Микулинский. Жители Казани приняли присягу 7 марта, сельские жители — 8 марта. На следующий день в город должен был приехать наместник — но ворота оказались закрыты. Присоединить Казанское ханство мирным путем не удалось.

Русское государство начало военную подготовку, намереваясь последним решительным ударом ликвидировать опасного соседа. В июне 1552 года 150-тысячное войско, возглавляемое самим Иваном Грозным двинулось на Казань, 2 октября город был взят. Народам, которые раньше входили в состав ханства царь предложил принять российское подданство. Южные удмурты, земли которых во время военной кампании были разорены, предложение приняли. Управлять ими Грозный поставил боярина Александра Горбатого.

Из огня да в полымя

Однако жизнь южных удмуртов, как и других народов бывшего Казанского ханства, с приходом русских лучше не стала. Более того, из-за злоупотреблений уже при первом сборе натурального налога ясачном сборе в 1552 году началось восстание, ко-

торое с переменным успехом шло 5 лет. Одним из его центров оказалась Арская сторона, где проживали южные удмурты.

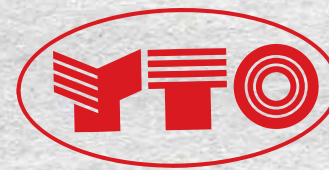
— Восстание, направленное в антирусское русло и не имевшее реальных шансов не изменение ситуации в Среднем Поволжье, принесло неисчислимые страдания трудовому люду. В ходе карательных мероприятий правительства некогда процветавшая Арская сторона несколько раз подвергалась полному опустошению, погибло огромное количество людей, была почти целиком ликвидирована феодално-патриархальная знать южных удмуртов — князья, мурзы, сотные князья, десятники, — пишет Маргарита Гришкина.

Точка в долгой истории...

К 1558 году процесс экономического и политического включения удмуртов в состав Русского государства был завершен.



Худож. А. Д. Кившенко. Взятие Казани



КОМФОРТ И НАДЕЖНОСТЬ 55-240 Л.С. ОТ 2 300 0000 Р.



Панорамное
остекление



Трехточечная
навеска



Трансмиссия
с синхронизацией



Подогрев
двигателя



Комфортная
кабина



Сервис
24/7



Обслуживание и ремонт техники других марок (MTЗ, Jon Deere, Ростсельмаш и др.)



Эксклюзивный дистрибьютор тракторов YTO в Кировской области
г. Киров, ул. Производственная, д. 33Б, т. +7 (8332) 20-88-11
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru

Коллектив РСК «Аском-Свобода» поздравляет тружеников села с Днем работника сельского хозяйства!

Спасибо за вашу работу,
Спасибо за хлеб на столе.
Привыкли вы к круговороту,
К хозяйству, к труду на земле.

В ваш праздник мы вас поздравляем!
Пусть сладкий вас ждет каравай.
Погоды хорошей желаем,
Чтоб радовал вас урожай.

Хозяйства чтоб все развивались,
Чтоб били рекорды всегда,
Надежды чтоб все оправдались.
Успехов вам всем на года!



Насильственная христианизация и налоговый гнет привели к тому, что в этих землях долгое время вспыхивали волнения. Кульминацией крестьянского движения стало участие населения юга Удмуртии в восстании Пугачева 1773-1775 годов.

— К 30-м годам XVII Удмуртия постепенно включалась в систему общероссийских рыночных отношений в качестве поставщика хлеба, меда, пушнины, льна, кож, металла. Через Архангельский порт край уже с XVII века подключался и к европейскому рынку. Со второй половины XVIII века шло усиленное промышленное освоение ресурсов края, с начала XIX в. началось формирование здесь военно-промышленного комплекса, — отмечает Маргарита Гришкина.

Именно в это время, в 1760 году, здесь была основана будущая столица Удмуртии — Ижевск. Строятся заводы: Бемыжский медеплавильный, Пудемский, Ижевский, Камбарский и Воткинский железодельные. Импульс развитию дало строительство железных дорог по направлениям Пермь — Котлас и Казань — Екатеринбург, которые проложили через север и юг региона.

...и начало новой

В начале XX века удмуртские земли входили в состав Глазовского, Сарапульского, Елабужского и Малмыжского уездов Вятской губернии. Власть большевиков на этих территориях была установлена не сразу: в 1918 и 1919 годах здесь

вспыхнул Ижевско-Воткинский антисоветский мятеж, который охватил территорию с населением более одного миллиона человек, то есть большую часть современной Удмуртии, и стал самым крупным выступлением рабочих против советской власти. Восстание подавили.

В 1920 году были образованы новые автономные области «трудых народов — калмыцкого, марийского и вотяцкого». Так появилась Вотская автономная область с центром в Ижевске, которая в 1932 году была переименована в Удмуртскую, а в 1934 году — в Удмуртскую Автономную Советскую Социалистическую республику. В 1937 году здесь приняли первую конституцию.

В годы Великой Отечественной войны на территорию Удмуртской АССР эвакуировали около 40 предприятий: в Ижевск, Воткинск, Сарапул и Глазов. Например, Мелитопольскую швейную фабрику, Киевский машиностроительный завод, Московский радиозавод, Тульский оружейный завод. Позже это дало импульс для развития промышленности в регионе.

Новый статус

6 августа 1990 года Борис Ельцин сделал заявление, которое стало известно как «берите столько суверенитета, сколько сможете проглотить». Так в СССР начался «парад суверенитетов», к которому Удмуртская АССР присоединилась 20 сентября. С октября того же года она стала называться Удмуртской Республикой.

Конституция 1994 года утвердила Удмуртию как государство в составе Российской Федерации. 7 декабря здесь приняли Конституцию Удмуртской Республики, в которой впервые удмуртскому языку придан статус государственного наравне с русским языком.



Зыряне и вотяки в традиционной одежде. 1862 г.
Густав-Федор Христианович Паули

ТЕХНИКА
В НАЛИЧИИ
В РОССИИ



NEW HOLLAND FR 550

- Максимальная мощность 544 л.с.
- Подборщик 3,8, кукурузная жатка 6м
- Силосопровод с углом поворота 210 градусов
- 6-зонный металлодетектор MetalLoc
- Автоматическая система изменения длины резки HydroLoc
- Трансмиссия 4WD с возможностью блокировки дифференциала
- Плющильный аппарат с хромированными вальцами диаметром 250 мм

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ НА ТЕХНИКУ В НАЛИЧИИ ДО КОНЦА 2023 ГОДА



NEW HOLLAND CX6.90

- Мощность — 333 л.с.
- 3 каскада очистки семян
- Зерновой бункер 9300 л
- Жатки 7,3 - 9,1 м
- 4-барабанная система обмолота с роторным сепаратором



TRADE & SERVICE COMPANY
TSC ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

г. Киров, ул. Советский тракт, 10,
тел.: (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, 200,
тел.: (3412) 771-855, 222-789
www.tsc-t.ru, info@tsc-t.ru



ВАШ УСПЕХ — НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ



Успей купить «ТУМАН» на ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ

Акция от АО «Росагролтизинг»:

- Программа 1432
- Срок лизинга до 7 лет
- 0% аванса
- Рассрочка до сентября 2024 г.



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» — дилер «ПЕГАС-АГРО»
в Кировской области

г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 8-912-336-82-36
www.agrokomplekt.kirov.ru

Срок действия акции до 31.12.2023г.