

# Вятская губерния

16+

№04-05 2023

Журнал распространяется в Кировской  
и Нижегородской областях, Республиках  
Удмуртия, Марий Эл и Коми

## НОВАЯ ИСТОРИЯ ВЯТСКОГО ФЕРМЕРСТВА:

СТАНОВЛЕНИЕ «ЭКОФЕРМЫ ДЕМЬЯНОВО»

**НАВИГАТОР**  
НОВОЕ  
МАШИНОСТРОЕНИЕ

**НОВЫЙ УРОВЕНЬ КОРМОЗАГОТОВКИ!**



**ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫЕ МАШИНЫ  
ОТ МИРОВОГО  
ПРОИЗВОДИТЕЛЯ**

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО  
**РОСАГРОЛИЗИНГ**



ЛЕНТОЧНЫЙ  
ВАЛКООБРАЗОВАТЕЛЬ  
MERGE MAXX 950



РУЛОННЫЙ ПРЕСС-ПОДБОРЩИК  
С ИЗМЕНЯЕМОЙ КАМЕРОЙ VB 3160

**ФЛАГМАНЫ КОРМОЗАГОТОВКИ**



[www.stmotor.ru](http://www.stmotor.ru)



ТСК «МОТОР»  
Официальный дилер ООО «Навигатор-НМ»  
в Кировской области г. Киров, ул. Менделеева, 4



Тел. (8332) 512-840, 73-11-00



[mtz@motor92.ru](mailto:mtz@motor92.ru)



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ KUHN НА ТЕРРИТОРИИ:

Республики Удмуртии, Республики Чувашии,  
Республики Марий Эл, Нижегородской области

[www.agrodok.ru](http://www.agrodok.ru)



be strong, be **KUHN**

## Содержание:

5 События

8 В ООО «Новомедянское» открыли роботизированную ферму

14 «АГРОВЯТКА 2023»: что показали сельхозтоваропроизводителям

24 «Я вижу перспективы»: история молодого агронома Алексея Царегородцева

28 Цены на лук в стране стабилизировались

32 Новая история вятского фермерства: становление «Экофермы Демьяново»

42 Цена на молоко «убежала»: к чему готовятся аграрии

46 Жизнь потрепала: история льноводства в России

## «Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +  
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области  
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Регистрационный номер ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор: Вороновин М.О.  
Выпускающий редактор: Злобина А.Э.  
Порядковый номер выпуска №04/05  
Дата выхода в свет – 22 мая 2023 г.  
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 17 мая 2023 г., время – 15:00; фактическое – 17 мая 2023 г., время – 15:00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru  
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304  
Телефон редакции: +7-922-912-97-41  
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71) Заказ №261. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



## ПОСТАВКА КОРМОВ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ- ПРЕДПРИЯТИЙ

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

[orbita43.com](http://orbita43.com)

8-922-918-06-25

8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

# В России создадут черный список производителей пищевой продукции

Организация по защите прав потребителей «Общественная потребительская инициатива» работает над созданием черного списка производителей продуктов питания. Об этом рассказал ее председатель Олег Павлов.

По словам Олега Павлова, их предложение уже поддержали Минпромторг, Россельхознадзор и Роспотребнадзор. В список планируется вносить производителей, которые как минимум дважды допустили фальсификацию, и в этом их официально уличили органы Россельхознадзора или Роспотребнадзора, объяснил он.

— Список будет публичным, чтобы им могли пользоваться как торговые сети, которые приобретают продукцию у поставщиков, так и государственные заказчики, которые закупают продукцию для социальных учреждений, — пояснил Павлов.



Идея создать черный список производителей пищевой продукции вынашивалась давно. Например, в 2017 г. аналогичный список хотел ввести Роспотребнадзор. Для этого планировалось внести два законопроекта об ответственности за

фальсифицированную пищевую продукцию. Сейчас информацию о найденных сфальсифицированных продуктах публикует Роскачество. Организация проводит проверки товаров и указывает, какие торговые марки не соответствуют ГОСТу.

**СЛОТЕК**
**Производство современной с/х техники**

**Косилки дисковые с шириной захвата 2,5 и 2,9 метров**

- Надежный итальянский режущий брус
- Высокая производительность до 3 Га/час
- Низкое энергопотребление 60 л.с.
- Полный спектр запасных частей
- Доступная цена


**Валкователи с боковым и центральным валком**

- Мощная рама и высокая производительность
- Полное копирование поля и низкое давление на грунт
- Высокая надежность импортных редукторов
- Доступная российская цена



Видео в работе

ООО «НПП «СЛОТЕК»

 тел.: (8332) 211-650, 8-922-6666-774  
 npp-slotek@mail.ru, slotek.ru



Фото: preventionweb.net

## В Кировской области, Марий Эл и Удмуртии зафиксировали вспышки птичьего гриппа

В Кировской области первых мертвых птиц — чаек — нашли 4 мая. К 12 мая специалисты Управления ветеринарии региона зафиксировали 9 очагов по высокопатогенному гриппу птиц.

На данный момент в 6 очагах и прилегающих к ним угрожаемых зонах — Фаленках, Верхосунье, Неме, Кирово-Чепецке, Векшино и Зуевке все мероприятия, предусмотренные планами по ликвидации заболевания, уже проведены.

Всего с 4 по 12 мая специалисты ветеринарной службы региона вак-

цинировали более 35 тысяч голов птицы в более чем 2,2 тысячи ЛПХ, обследовали более 460 водоемов.

Плановая вакцинация домашней птицы началась еще в апреле, поэтому на сегодняшний день практически все поголовье птиц в ЛПХ, подлежащих вакцинации в первом полугодии 2023 года, вакцинировано против гриппа птиц.

Совместно с охотпользователями сотрудники районных учреждений ветеринарии ежедневно ведут мониторинг водоемов. На водной глади павших птиц уже не наблюдается, для мониторинга территории в прибрежных камышах с 16 мая подключаются сотрудники МЧС с беспилотными авиационными системами.

Бороться с птичьим гриппом на территории региона помогают и неравнодушные жители. Так, семья Липатниковых из села Вишкиль

Котельничского района сделала собственными руками аэролодку и передала ее специалистам ветслужбы.

### Соседние регионы

На территории Удмуртской Республики ситуация с опасным заболеванием ухудшилась, имеется риск его дальнейшего распространения. На 15 мая зафиксировано четыре очага вируса: в Глазове, Ижевске, поселке Кез и селе Большой Селег.

Чтобы остановить вирус, в регионе начали изымать птицу. Так, в Глазове изъяли 984 головы домашней птицы, на территории Глазовского района — 1 468 голов и 12 795 голов — в крестьянско-фермерских хозяйствах района.

Сейчас тревогу бьют в соседнем с Удмуртией регионе — республике Башкортостан.

Коснулась эпидемия и Марий Эл. На 10 мая в республике было 4 очага на территории Советского, Медведевского районов и Йошкар-Олы. В начале мая на заседании при правительстве республики сообщалось, что работа по ликвидации гриппа птиц проводится в штатном режиме в соответствии с установленными ветеринарными требованиями.

— В России сейчас 29 очагов высокопатогенного гриппа птиц. Ситуация напряженно-стабильная. Чайки летают везде. Самые незащищенные популяции — птицы личных подсобных хозяйств, так как возможен их выгул на водоемах — там чайки контактируют с утками, гусями, передавая вирус, — сообщил заведующий сектором ветеринарной эпизоотологии России информационно-аналитического центра ФГБУ «ВНИИЗЖ» Андрей Варкентин.

Специалист добавил, что дикие водоплавающие птицы являются резервуарами вируса гриппа птиц. Они могут переносить возбудитель

на большие расстояния, при этом не имея клинических признаков заболевания.

### Как обстоит ситуация в России

О том, что на большей части территории страны в мае могут фиксироваться вспышки птичьего гриппа в начале месяца заявляли в Управлении информации МЧС РФ.

Возникновение эпизоотических вспышек птичьего гриппа возможно на всей территории Приволжско-Уральского, Южного и Центрального федеральных округов, а также — на большей части Дальневосточного, Сибирского и Северо-Западного федеральных округов.

Начальник Управления ветеринарного надзора Россельхоз-

надзора Николай Власов отмечал, что вспышки гриппа могут иметь место и летом, но с ними уже научились бороться, поэтому большой опасности они не представляют.

В свою очередь, в Россельхознадзоре предупреждают, что летом птичий грипп в России также возможен, но не опасен. Специалист добавил, что в России запасено до 750% от потребностей в вакцине против опасного заболевания.

По состоянию на 9 мая всего в России было выявлено 14 очагов высокопатогенного гриппа птиц среди домашней и дикой птицы. Кроме Кировской области, республик Удмуртия и Марий Эл также грипп был обнаружен в Амурской и Калужской областях.



Фото: vetupkrov.ru



## В ООО «Новомедянское» открыли роботизированную ферму

Племзавод «Новомедянское» провел модернизацию здания для беспривязного содержания дойного стада на 260 голов коров с использованием роботов-дойеров. И в конце апреля открыли роботизированную ферму.

**Х**озяйство занимается молочным скотоводством и разведением крупного рогатого скота голштинской породы. Предприятие входит в десятку лидеров в области по надою молока на одну корову. По итогам 2022 года показатель составил 9 839 кг, при этом средний по области — 8 252 кг.

Модернизация проводилась за счет собственных средств предприятия и льготного банковского кредита на покупку оборудования. Всего на модернизацию комплекса потратили около 120 млн рублей. Часть расходов компенсирована в рамках субсидии на возмещение части затрат на приобретение сельскохозяйственной техники и оборудования.

— Иногда за эту сумму можно построить целую ферму. Но мы поставили во главу угла комфорт животных, поэтому для нас это получился затратный вариант. Даже несмотря на то, что оборудование приобретали в момент, когда валюта подешевела — нам очень повезло. Один робот обошелся в пределах 10 миллионов рублей, — говорит директор предприятия Александр Рассохин. — Мы дума-

ли, что модернизация — это быстрее, чем стройка с нуля, за полгода справимся. Но человек предполагает, а бог располагает. В итоге ушел год на все работы. Узнали такое выражение при запуске фермы: три дня ада, три недели разочарования, три месяца стабилизации. Мы в самом начале пути.

### Выбор технологии и поставщика

Основательно в хозяйстве подошли к выбору технологии. Александр Рассохин пообщался с коллегами, которые используют роботов, узнал о существующих проблемах перевода животных на роботизированную систему. В итоге остановились на варианте содержания замкнутого цикла: животные всех физиологических групп находятся на одной ферме. Далее стали подбирать роботов — на рынке есть несколько предложений. Александр Рассохин рассмотрел их все и предпочел систему GEA.

— Предложенная поставщиком технология направленного движения животных, которая позволя-



**Развитие без остановок**

В последние годы в «Новомедянском» не останавливалась стройка. В хозяйстве открыли телячью деревню с индивидуальными и групповыми домиками, карантинное помещение, склады, смонтировали весовое хозяйство для многотоннажных грузовиков и многое другое.

— Раньше телята часто болели, мы понимали, что технологию нужно менять, создалась производственная необходимость перейти на более современный метод, — объясняет руководитель. — На выставке в Минске я увидел пластиковые домики, очень они мне понравились. Это и стало отправной точкой. В несколько партий закупили домики, освоили технологию и создали круг движения телочек.

От обсуждения потребности до начала ее решения в «Новомедянском» иногда проходит минимум времени. Так, на одном из собраний специалисты обговорили необходимость карантинного помещения. И тут же решили строить, в кратчайшие сроки закончили объект.

ет максимально исключить подгон, стала одним из определяющих факторов. Второй момент, повлиявший на решение, — сервисная служба «Инжинирингового Альянса». Мы с ними хорошо знакомы, опыт у них значительный. Они обслуживают ферму на 60 роботов, уверены, что и время, и комплектующие на три наших точно найдут. Плюс GEA — немецкое качество. Все операции рутинные доения происходят при разовом подсоединении стакана. И важно, что «Инжиниринговый Альянс» предложил нам ферму под ключ. Очень удобно.

за одно одевание на вымя коровы! Сервисный доильный модуль инженер будет менять за 3-4 минуты, что позволит производить обслуживание в кратчайшие сроки и без приостановки процессов доения на ферме, — рассказывает Андрей Алтынбеков, руководитель ООО «Инжиниринговый Альянс».

Специалисты компании «Инжиниринговый Альянс» установили стойловое оборудование российского производства, постелили первые для Кировской области бесшовные рулонные маты на основе латекса, смонтировали полки, чесалки, танк-охладитель и многое другое, одним словом «практически под ключ».

— Доильная рука нашего робота показывает себя с наилучшей стороны, проделывая автоматически все операции доения



# NEW БЕЛАРУС — НАДЕЖНОСТЬ И КОМФОРТ!

## MTЗ 82.3

**БЕЛАРУС TRACTORS**

**ТСК «МОТОР»**  
официальный дилер ОАО «МТЗ» в Кировской области  
г. Киров, ул. Менделеева, 4  
Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

**МОТОР**  
www.stmotor.ru

## Технология разделения семени по полу Ultraplus

### Готова удовлетворить растущий спрос на сексированное семя

Технология Ultraplus выходит за рамки возможного, чтобы установить новый стандарт сексированного семени. Данная технология — это инновационное усовершенствование процесса деления семени. Ultraplus позволяет получить высокие показатели оплодотворения и помочь нашим клиентам достичь своих целей в области прибыльности и устойчивого развития производства.

За подробностями можно обращаться к официальному дистрибьютору компании WWS Россия «Инжиниринговый Альянс»

**Ваш персональный менеджер**  
Руслан Стрельников, тел.: +7 919 527-62-57  
тел. 8 (8332) 40-22-66, www.ingalianc.com

**ИнжАльянс** **WWS РОССИЯ**

Команда ООО «Инжиниринговый альянс» на открытии роботизированной фермы



— Да, у нас есть проблемы с дорогами, подъездными путями. Но первым делом «самолеты». Сначала комфорт для животных и работников, потом уже благоустройство, — поясняет Александр Анатольевич.

### Приоритеты в растениеводстве

В хозяйстве давно стояла проблема нехватки земли. И ее постепенно стараются решать. Например, арендовали поля близ села Великорецкое за 65 километров от центральной усадьбы предприятия. Не отходят и от технологии сенажа в упаковке.

— За много лет мы отработали ее, качество корма нас устраивает. Тем более заготовка чуть ли не всепогодная. Случалось, в прошлом году заготавливали корма в дождливую погоду. И животноводы оказались довольны, говорят, что сенаж в упаковке — вкусняшка для коров. При любой другой технологии мы бы просто потеряли качество заготовленного корма.

В хозяйстве давно плотно занимаются фосфоритованием по-



лей. В последние годы переходят к известкованию.

— В этом году запланировали пока только одно поле, это производственная необходимость — оно будет под парами. Но время сложное, пока свой пыл поумерим.

### Экономная экономика

В сельском хозяйстве не бывает легких времен. Каждый год аграрии сталкиваются с трудностями. В «Новомедянском» уже разработали план того, как пережить новые турбулентности в экономике.

— Планируем рационально использовать то, что мы имеем и умеем и немного уменьшить свой аппетит. Снижение цены на молоко на 6-8 рублей за литр выбило почву из-под ног. Удивительно, что стоимость готового продукта в магазинах при этом не снизилась ни на рубль. Интересно, где остается маржа? Наверное, надо обратить внимание на торговлю. Хотелось бы более пристального внимания со стороны государства к текущей ситуации, возможно, подключение инструментария, который поможет аграриям.



# Навстречу золотому урожаю!

**KRONE**

**Comprima F 155 XC**



### Рулонный пресс-подборщик с полувариабельной камерой прессования

- Диаметр рулона: **1,25 - 1,5 м**
- Ширина рулона: **1,2 м**
- Масса спрессованного рулона: **300 - 600 кг**
- Ширина захвата подборщика: **2,15 м**
- EasyFlow: подборщик без направляющей беговой дорожки для максимальной производительности, плавности хода и меньшего износа.
- Число оборотов на ВОМ: **540 об/мин**
- Агрегируется с трактором мин. мощности: **70 л.с.**
- **X-Cut:** переключаемый по группам ножевой аппарат с **17 или 26 ножами**
- **NovoGrip:** прочный ременно-планчатый транспортер с эффектом зацепления для стабильного вращения рулона.

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР KRONE:



+7 (8332) 53-90-94 | at\_kirov@mail.ru | агротехника43.рф

# «АГРОВЯТКА 2023»: что показали сельхозтоваропроизводителям

Весенняя губернская выставка каждый год собирает больше тысячи гостей на своей площадке. Нынешний год не стал исключением.

Генеральным партнером мероприятия выступил АО «Россельхозбанк», официальными партнерами – АО «ОХК «УРАЛХИМ», ООО «ФосАгро-Регион», ООО «Вятушка АГРО», ООО «Движение-Автомасла», ООО «УралБизнесЛизинг».

На мероприятии собрались участники из Москвы, Республик Удмуртия, Чувашия и Татарстан,

Воронежской, Нижегородской и Кировской областей. Они представили порядка 250 единиц техники, оборудование для животноводства, средства защиты растений, семена и прочие сопутствующие товары для сельского хозяйства.

Мероприятие открывал министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Евгений Софронов.

— Выставка «АГРОВЯТКА» — традиционный смотр достижений сельскохозяйственного машиностроения и всего того, что необходимо агропромышленному комплексу, — сказал Евгений Александрович.

За два дня «АГРОВЯТКУ» посетили более 1000 гостей. В частности, были официальные делегации специалистов и руководителей сельхозпредприятий из Республик Коми и Удмуртия. Отдельная категория посетителей — детсадовцы, школьники, студенты аграрных техникумов области и Вятского ГАТУ, которые приезжали организованными группами.

— Мы берем на себя социальную функцию. Хотим показать подрастающему поколению, что сельское хозяйство — это модно, современно, технологично. Надеемся, что дети заинтересуются и с горящими глазами продолжат обучение в Вятском ГАТУ. А затем останутся в нашей большой дружной аграрной семье, — объяснил организатор выставки Максим Вороновин.

## Генеральный партнер аграриев

Из года в год Россельхозбанк оказывает серьезную поддержку кировским аграриям. В прошлом году на цели развития агропромышленного комплекса региона банк направил более 7 млрд рублей, что на 30% больше, чем в 2021 году.

— Отрадно, что наши аграрии очень активно покупают новую технику. Если в прошлом году мы профинансировали приобретение более 100 единиц техники, то в этом году только за первый квартал уже более 70 единиц техники приобретено на цели развития АПК региона, — рассказал директор Кировского регионального филиала «Россельхозбанка» Георгий Филимонов.

У выставочного стенда Россельхозбанка развернулась «Вкусная пятница» — проект банка, который дает фермерам возможность напрямую представить свою продукцию кировчанам. Целью проекта является популяризация здорового питания и поддержка развития местных производителей. В прошлом году в Кирове в рамках проекта «Вкусная пятница» было организовано 40 мероприятий.

Развивает банк и цифровые сервисы. Например, найти вакансию в агропромышленном комплексе можно на сайте «Я в Агро». На нем сейчас представлено более 400 вакансий в регионе. А повысить эффективность бизнеса аграриям, найти семена, удобрения, принять участие в семинаре с участием эксперта помогает платформа Свое Фермерство.

## Надежный поставщик удобрений

Не первый год партнером мероприятия выступило АО «ОХК «Уралхим» — один из крупнейших мировых производителей и экспортеров азотных, калийных и комплексных удобрений, ведущий свою деятельность с 2007 года.

Компания располагает мощностями по производству 12 млн тонн хлористого калия, 3 млн тонн аммиака, 3 млн тонн аммиачной селитры, 1,2 млн тонн карбамида и 1 млн тонн фосфорных и сложных удобрений в год. Продуктовая ли-



нейка «Уралхима», представленная базовыми, улучшенными и премиальными продуктами, включает более 100 наименований.

Агрономы-консультанты компании работают в большинстве регионов России. Одним из инструментов клиентского сервиса является Агролаборатория, расположенная на территории филиала «КЧХК» АО «ОХК «Уралхим».

Компания предоставляет фермерам цифровые инструменты и сервисы, позволяющие принимать решения на основе данных, повышать эффективность и обеспечивать устойчивость бизнеса.

В продуктовую линейку компании наряду со стандартными удобрениями (аммиачная селитра и карбамид) входят инновационные продукты, разработанные с учетом последних тенденций мирового рынка минеральных удобрений.

«Уралхим» располагает широкой сетью партнеров-дистрибью-

торов и баз хранения удобрений. Собственный парк железнодорожных вагонов и портовые мощности гарантируют надежные и своевременные поставки продукции.

## Поставщик современной техники

Традиционно компания Ростсельмаш и ее официальный дилерский центр «Вятушка АГРО» стали партнером этого значимого мероприятия.

Гости выставки, отслеживающие новинки агротехники Ростсельмаш, отметили, что год от года российский производитель расширяет модельный ряд, совершенствуя технические характеристики и конструкции своей продукции, улучшая эргономику и дополняя инновационными электронными системами.

— На данной выставке продемонстрировали несколько моди-

Директор Кировского регионального филиала Россельхозбанка Георгий Филимонов



фикаций техники: высокомогущный трактор Ростсельмаш 2375, который достаточно давно поставляется на территорию Кировской области. Представлен современный кормоуборочный комбайн F 2650, кстати, в области работает уже больше 10 единиц данной техники. Помимо них мы включили в экспозицию зерноуборочные машины: комбайн ACROS 585 — оптимальный и очень распространенный в Кировской области, — ознакомил с экспозицией Алексей Ненартович, ведущий менеджер по региональным продажам Ростсельмаш.

Гости мероприятия отмечали, что в компании Ростсельмаш и дилере «Вятушка АГРО» работают действительно высококвалифицированные сервисные инженеры и высококлассные специалисты по послепродажному обслуживанию.

#### Качественные горюче-смазочные материалы

Партнером мероприятия выступила кировская компания «Движение-Автомасла», официальный дилер по реализации смазочных материалов торговой марки «Лукойл» на территории Кировской области, республик Коми и Марий Эл.

На протяжении более чем 14 лет компания предоставляет полный ассортимент смазочных материалов, технической химии, аккумуляторов, фильтров для всех видов сельскохозяйственной техники. Среди клиентов «Движение-Автомасла» — ведущие сельхозтоваропроизводители Кировской области. Кстати, компания самостоятельно осуществляет логистику — готова привезти нужные вам материалы в самые отдаленные уголки региона.

Специалисты компании гарантируют предоставить лучшие технические решения, основываясь на многолетнем опыте работы с техни-



кой. «Движение-Автомасла» будут рады сотрудничеству с аграриями.

#### Оптимальные условия лизинга

Людмила Борисова, директор по развитию бизнеса в Волго-Вятском регионе «УралБизнесЛизинг», отметила, что выставка прошла результативно.

— Мы ставили перед собой две главные цели. Во-первых, познакомиться с новыми партнерами и клиентами. Во-вторых, помочь аграриям подготовиться к сезону. И все удалось, благодаря детальной проработке. Наш давний партнер и поставщик АО «Агрокомплект» представил трактор «КИРОВЕЦ» в нескольких моделях, а мы заранее просчитали предложения по лизингу и дали клиентам уникальные скидки. Главы хозяйств смогли вживую изучить технику и оперативно договориться о финансовой аренде.

В «Агровятке» участвуем уже не первый год. И всегда продуктивно. В прошлом году мы открыли представительство в Кировском регионе, поэтому в этот раз было принято решение стать не только участником, но и партнером выставки, чтобы как можно больше посетителей смогли познакомиться с нами. Мы понимаем на сколько нашим партнерам-сельхозтоваропроизводителям важно обновление техники. Именно поэтому мы предлагаем наиболее выгодные условия, которые презентуем на подобных мероприятиях. Особенно ценно, что и в этот раз было много встреч как с проверенными партнерами, так и с новыми аграриями. Несколько клиентов уехали домой уже с предварительными договоренностями по расчетам, чтобы в кратчайшие сроки заключить окончательный договор и выгодно обновить свой парк техники перед началом сезона. Ведь в конечном итоге наша цель — это развитие отрасли и наших клиентов на оптимальных условиях.



# Бесплатные путевки в санаторий для жителей села

А вы знаете, что в Кировской области действует государственная программа санаторного оздоровления для работников сельхозпредприятий? Сотрудники, которым до пенсии осталось менее пяти лет, а также работающие пенсионеры, могут получить бесплатные путевки в санаторий «Авитек». Все расходы берет на себя Социальный фонд России.

## Чем знаменит санаторий «Авитек»?

Здесь для восстановления здоровья применяется более ста современных процедур. Многие из них уникальны. Например, фитотерапия — лечение лекарственными растениями. Карбоксипунктура из Чехии — процедура, ради которой пациенты выстраиваются в очередь. Нафталанотерапия — лечение азербайджанской нефтью. Иглоукальвания — древнекитайская методика лечения многих болезней. Светолечение на швейцарском аппарате «Bioptron», израильская технология лечения «LimphaPress», ударно-волновая терапия и многое-многое другое.

В санатории «Авитек» лечат 70 различных заболеваний. Для каждого человека подбирается индивидуальный курс лечебных процедур.

## Как получить бесплатную путевку в «Авитек»?

Необходимо подать заявку в Социальный фонд России до 31 июля 2023 года. А затем заключить договор с санаторием «Авитек». Приехать же в санаторий можно в любое время.

Кстати, за два предыдущих года более 100 предприятий Кировской области направили своих работников в санаторий «Авитек». И все это абсолютно бесплатно.

## С чего начать?

Позвоните по телефону 8 (8332) 78-15-76 и бронируйте путевки. Наши специалисты ответят на все интересующие вопросы. Спешите, количество мест ограничено!

## Санаторий «Авитек».

г. Киров, ул. Северная Набережная, дом 3  
Сайт: medavitek.ru, эл. почта: medavitek@mail.ru



### Владимир Бердинских, исполнительный директор ООО «Ильинское»

— Санаторий «Авитек» идеально подходит для нас, работников агропромышленного комплекса. Есть программа, которая позволяет бесплатно отправлять на отдых сотрудников предпенсионного возраста и работающих пенсионеров. Каждый год от нашего предприятия ездят по несколько человек. А последние два года я сам прохожу двухнедельный оздоровительный курс. Все нравится.

Санаторий расположен в городе, а значит, есть возможность встретиться с детьми, знакомыми, пройтись по торговым центрам. Да и у руководителей всегда есть дела в областном центре. Я рекомендую санаторий «Авитек» всем своим коллегам.



### Сергей Предейкин, председатель СПК «Быданово»

— В прошлом году сотрудники нашего предприятия отдохнули в санатории «Авитек» за счет Фонда социального страхования. Им все понравилось: приятные процедуры, вкусное питание, хороший сервис. А еще бассейн с теплой минеральной водой, финской сауной и турецким хамамом.

В этом году вновь планируем направить своих работников в санаторий «Авитек».



\*Махам

# МАХАМ

## НОВОЕ ИМЯ ШИН ДЛЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ

Махам входит в крупную корпорацию Sailun Group Co., LTD. Компания Sailun третья из китайских компаний по производству шин. Штаб-квартира компании располагается в Бирмингеме (Великобритания), там же находится и центр по разработке шин.

### Почему именно шины МАХАМ нужны вашей технике? Потому что техника в сезон должна работать!

- Радиальные шины
- Высококачественный каучук
- Большая линейка шин в наличии в России
- Гарантия 5 лет
- Возможность проведения тест-драйва до 4 месяцев.

Выбирая шины для сельхозтехники, надо следить за тем, чтобы они подходили к ее мощности и могли выдерживать нагрузки, которым она подвергается. Будь то трактор, комбайн, прицеп или сеялка. И для всех видов техники у МАХАМ есть свое решение!

Сейчас российским аграриям доступна вся линейка надежных сельскохозяйственных шин МАХАМ: AgriXtra, FlotXtra.

**Большой ассортимент шин МАХАМ в наличии у эксклюзивного дилера ТСК «Техника».**



### AgriXtra

Профиль шины Premium 45° обеспечивает отличное сцепление с дорогой и минимизирует вибрацию при движении. Низкое давление и широкая опорная поверхность снижает уплотнение почвы.

### FlotXtra

Радиальная шина для сельскохозяйственных прицепов и прицепных бочек, оснащенная усиленным протектором, который обеспечивает максимальную износостойкость, высокую стабильность и высокую устойчивость к проколам и неровностям в полевых условиях. Современный рисунок протектора с ненаправленными «блоками» обеспечивает минимальное давление на почву, а также минимизирует вибрацию при движении по дорогам.



г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10  
тел. (8332) 691-500, 691-600  
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30  
тел. (3412) 771-855, +7-922-517-18-55

www.tsc-t.ru



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

# Добро пожаловать! Посторонним вход разрешен!

## В Вятском ГАТУ прошел день открытых дверей

22 апреля в Вятском ГАТУ прошел День открытых дверей. Атмосфера успеха, карьерного роста и стремления к профессиональному развитию наполнила университет. Профпробы, личные встречи с работодателями, перспективы успешной самореализации в Кировской области обсуждались школьниками, родителями, студентами выпускных курсов, руководителями и специалистами ведущих предприятий на площадках вуза.



Традиционной площадкой Дня открытых дверей-2023 стала ярмарка вакансий «СтартКар», организованная руководителями ведущих предприятий АПК региона. Будущие студенты смогли оценить потенциал отрасли, технологии и цифровые инновации, которые сегодня доступны аграриям всего мира. Работодатели рассказали о бонусах целевого обучения, своих программах поддержки и трудоустройства на предприятиях.

С приветственным словом к гостям Дня открытых дверей обратилась ректор университета Елена

Сергеевна Симбирских: «Наш вуз поддерживают более 200 предприятий области — потенциальных работодателей. Сегодня студенты трудоустраиваются уже на втором курсе, осваивают современные технологии, внедряемые в производстве, идут в ногу с развитием отрасли, а уровень заработной платы специалистов АПК — один из самых высоких в регионе».

Глава сельскохозяйственной отрасли региона, министр Евгений Александрович Софронов, выступая перед будущими абитуриентами, подчеркнул важность современного качественного агротехнологического образования: «В нашем регионе есть все, что создано для агропромышленного комплекса: коров доят роботы, поля обрабатывают высокотехнологичные машины, строго контролируются все ветеринарные требования. Но технологии — это лишь часть успеха, за ними стоят грамотные специалисты, руководители, и большинство из них — выпускники этого вуза!»

Колледж Вятского ГАТУ, факультеты биологии, ветеринарной медицины, инженерии, агрономии и биотехнологии, экономики и информационных технологий раскрыли свои возможности для профессионального роста и карьеры молодежи! Школьники смогли познакомиться с инфраструктурой и преподавателями, посетить лаборатории и музеи университета, пообщаться со студентами в неформальной обстановке, попробовать свои силы в мастер-классах.

Мастер-классы прошли на всех факультетах. Очень горячие эмоции витали в воздухе на практикуме по инвестированию экономического факультета. За овальным столом аудитории Б 206 сидели инвесторы-абитуриенты, а за их спинами — взволнованные родители, переживающие за семейные инвестиционные проекты. Аудитория

была полностью заполнена, и никто не спешил уходить. На ветеринарном факультете ребятам было трудно выбрать, какая площадка самая интересная! Хотелось быть везде, чтобы в увлекательной форме узнать подробности паразитологии, анатомии, физиологии. Агрономический факультет удивил современным лабораторным оборудованием, которое позволяет провести моментальный молекулярный анализ. Самым притягательным местом биологического факультета, конечно же, стал музей, где величественные животные смотрели на будущих великих биологов со всех стен. А инженерный факультет представил самые продвинутые технологии! Приятно, что абитуриенты почувствовали в нашем вузе спортивную атмосферу: во всех залах шли занятия, особенно притягивал ярко оформленный зал единоборств, где бегала даже веселая малышня!

Современный рынок труда ежегодно повышает уровень требований к выпускникам, а агробiotехнологические направления становятся все более востребованными. Именно поэтому Вятский ГАТУ крепко стоит на трех китах, позволяющих каждому студенту получить образование высокого уровня: традиции, фундаментальность, инновации. Каждая из этих основ из года в год помогает молодым специалистам подходить к развитию в профессии с колоссальным багажом знаний, точно выверенными целями и взвешенными приоритетами.

**Приемная комиссия начнет свою работу 20 июня 2023 года. Приглашаем выпускников 2023 и всех желающих получить достойное образование в нашем университете!**

**И напоминаем, что будущее начинается сегодня!**

# Настало время КИРОВЦА: почему выгодно приобрести трактор сегодня

В начале 2023 года на рынке сельхозтехники произошло беспрецедентное событие: АО «Петербургский тракторный завод» снизил цену на тракторы КИРОВЕЦ. Так, стоимость К-525 упала с 11,9 до 9,9 миллиона рублей. Генеральный директор АО «АГРОКОМПЛЕКТ» Роза Тарасова объяснила «Вятской губернии», с чем это связано.



**Н**аверное, впервые за 30 лет мы столкнулись с тем, что с наступлением нового года цены не выросли, а упали. Объяснение простое. Объем выпуска тракторов вырос в два раза в сравнении с предыдущим годом. Следовательно, снизилась себестоимость производства техники. Завод повел себя честно по отношению к аграриям и уменьшил конечную цену на продукцию.

Да, акция не бессрочная, она ограничена. Потому что пока нет понимания, как поведет себя рынок, насколько изменится покупательская способность аграриев из-за снижения цен на зерно и молоко, сможет ли завод удержать объемы производства? Думаю, мы все понимаем основы экономики и взаимозависимость между производителем и потребителем.

Кроме введения акций на приобретение тракторов, заводом-изготовителем расширена гарантия на основные узлы тракторов, а именно на коробку передач, ведущие мосты, двигатель и раму. Гарантийный срок на них составит 3 года или 3000 моточасов в зависимости от того, что наступит раньше.

Также увеличен и срок базовой (полной) гарантии на тракторы КИРОВЕЦ К-5. Теперь гарантия для модели К-525Пр составляет, как и для тракторов КИРОВЕЦ К-7М, 2 года или 3000 моточасов в зависимости от того, что наступит раньше.

Теперь самые интересные акции, которые помогут купить КИРОВЕЦ дешевле.

## Кэшбек один миллион рублей

Клиенты завода, оформившие до 30 июня покупку тракторов КИРОВЕЦ серии К-7М и К-5 через АО «РОСАГРОЛИЗИНГ», получают кэшбек в размере миллиона руб. (с НДС).

Основные условия:

- 1) Клиент через дилерский центр подает заявку в АО «Петербургский тракторный завод» на участие в программе.
- 2) В программе могут участвовать только те клиенты, кто оформил заявку на получение лизинга в АО «Росагролизинг» строго в период действия программы и затем подписал договор лизинга до окончания действия программы.
- 3) Выплату кэшбека осуществляет либо завод, либо региональный дилер.
- 4) Кэшбек выплачивается по формуле «Количество тракторов серии К-7М и К-5» х «1 млн руб. (с НДС)».
- 5) Выплата осуществляется после подписания всего пакета документов.

АО «Россельхозбанк»

## Приятные условия на коммерческий лизинг

АО «Петербургский тракторный завод» (ПТЗ) договорилось с некоторыми лизинговыми компаниями, в частности АО «Сбербанк Лизинг» и ООО «УралБизнесЛизинг» о сотрудничестве. В рамках договоренностей сельхозтоваропроизводителям Российской Федерации предложен специальный лизинговый продукт на тракторы КИРОВЕЦ.

Основные выгоды лизингового продукта на тракторы КИРОВЕЦ:

- отсутствие авансового платежа;
- индивидуальный график платежей, учитывающий сезонность бизнеса клиентов;
- простая и быстрая процедура оценки и принятия решения;
- удорожание от 4,5%.

Воспользоваться услугой лизинга может любое юридическое лицо со сроком ведения бизнеса от одного месяца. Максимальный срок договора лизинга — 7 лет, максимальный лимит финансирования — 400 млн рублей.

## Нужные подарки при покупке трактора К-5:

- Комплект спаренных колес;
- Механизм отбора мощности;
- Сертификат на приобретение запасных частей номиналом 750 тысяч рублей.

## Выгодный Трейд-Ин

Мы предлагаем заменить тракторы К-744, приобретенные в 2017-2018 гг на новые К-7М с доплатой 10 млн рублей. Это предложение особенно интересно тем, что хозяйство, оформив покупку трактора на полную стоимость в кредит, на следующий день получает на расчетный счет денежные средства от 5 до 7 млн (зависит от мощности) за старый трактор.

Кроме того, мы принимаем по трейд-ин и совсем старую технику, например, «желтые» КИРОВЦЫ в зачет нового К-7М или Т-150 в зачет К-5.

Дополнительно, мы как официальный дилер, дарим подарки покупателям тракторов К-7. Это может быть или доставка трактора из Санкт-Петербурга до хозяйства в подарок, или ТО в первый год эксплуатации, или 5000 литров хорошего дизельного топлива. По всем вопросам детально проконсультируют менеджеры АО «АГРОКОМПЛЕКТ» и подберут оптимальный вариант индивидуально.

**Если есть потребность поменять трактор, то сейчас настало время сделать это!**

# «Я вижу перспективы»: история молодого агронома Алексея Царегородцева

Алексей Царегородцев — уроженец Пижанки. После окончания Вятского ГАТУ он вернулся в родной поселок, чтобы работать по специальности — агрономом. Вот уже год он трудится под началом Сергея Прижимова в племзаводе «Пижанский».

**Я** агроном в третьем поколении: и дед, и отец, оба работали в сельхозпредприятиях по этой специальности. После окончания школы я подал заявления в несколько вузов, прошел в Вятскую сельхозакадемию и педагогический университет. Но работать учителем совсем не хотелось, поэтому пошел на агронома. После бакалавриата поступил в магистратуру на «Экономику и маркетинг», параллельно получал третью специальность — электромонтер по ремонту и обслуживанию электродвигателей.

Магистратуру Алексей Царегородцев не окончил и устроился в банк, а через год, в 2019-ом, перешел в «Энергосбыт». Спустя неделю после начала работы молодой специалист вместе со всей страной ушел на «каникулы» — началась пандемия коронавируса и на две недели все оказались заперты дома.

— В «Энергосбыте» проработал недолго. После устроился в садовый магазин, а затем узнал, что в АО «Ахмановское» ищут главного агронома. Позвонил им, и меня взяли. Работать было непросто, потому что надо было много работать с документами и програм-



мами, чему в вузе не учили. Но полевая работа сразу затянула, поэтому моя первая посевная прошла успешно. Урожай получился хорошим, даже не все смогли собрать.

## Племзавод «Пижанский»

Принять участие в сборе урожая в «Ахмановском» Алексей Царегородцев не смог — к этому времени он перешел на работу в

племзавод «Пижанский». Зарплата там была такая же, но предприятие находится в родной деревне специалиста, поэтому не надо тратить время на дорогу. Правда, должность здесь была ниже — агроном по семеноводству.

— Я пришел на предприятие в жаркую пору — заготовку кормов. Работы было невпроворот, и эта суета меня затянула с головой, не заметил, как освоился, влил-



ся в коллектив и подстроился под рабочие процессы. А сразу после началась работа с документами, тоже было не до переживаний и страхов, надо было готовить отчеты во ФГИС «Зерно», отчеты по полям делать. Я знаю, что в большинстве хозяйств этим занимаются бухгалтера, но так получилось, что в «Пижанском» этим заведу я. Для меня работа с бумагами — трудная задача, но любви к агрономии, к тому, что я делаю, она не отбивает.

## Покой нам только снится

Сельское хозяйство — это не про график с 8 до 17. Нередко специалистам и работникам приходится проводить в полях чуть ли не целые сутки — задач много, а рабочих рук не всегда хватает. Тем более, что племзавод «Пижанский» — семеноводческое предприятие, и угоды в нем большие. Ячмень выращивают на 541 гектаре, пшеницу — на 550, 505 гектаров отдано под однолетние травы и еще 120 —

под зернобобовые. Общая площадь — 1717 гектаров.

— Во время посевной мой рабочий день начинается рано утром. Например, сегодня, я встал в 3 утра, потому что надо было проверить сеялки. У нас их три штуки, они работают на разных полях, которые находятся далеко друг от друга. Их приходится перестраивать под разные культуры, поэтому требуется сверка. После нее трактористы делают по полям несколько кругов, а мы смотрим глубину заделки, как легло зерно, что с травой, удобрениями. Тут уже подходит время обеда, мы развозим его механизаторам. После снова объезжаем поля, оцениваем расходы зерна, перестраиваем трактористов. И так до ужина. Затем снова развозка еды и пересменка. Иногда до 10 часов вечера на полях остаемся. И даже после этого меня могут выдернуть на работу, и в 12, и в час ночи. Поэтому в сезон домой прихожу только поспать — и снова на смену.

Кормозаготовка — время тоже напряженное, но уже можно немного расслабиться. Например, прийти на работу не в 4 утра, а в 6. К этому времени высыхает роса, и можно посмотреть, отошла ли трава. Во время уборки урожая день тоже расписан по минутам.

Нет покоя агрономам и после уборки сельхозкультур — наступает пора готовиться к следующему сезону: проводить подсортировку зерна на семенные материалы, делать анализы зерна, разрабатывать планы по применению гербицидов, пестицидов и удобрений.

— В «Пижанском» вся система отлажена как часы и работает отлично, поэтому с удобрениями не экспериментируем, действуем по проверенной схеме. Вносим на поля нитроаммофоску NPK 16:16:16 и аммиачную селитру. Летом к этому добавляем карбамид для подкормки трав, ячменя и пшеницы. Урожайность и на пшенице, и на ячмене стандартная — от 30 ц/га. В прошлом году были поля, где удалось собрать и 50 ц/га — туда вло-

жили очень много навоза. Вообще, выбор удобрений — это всегда финансовый вопрос. Многие работают по традиционной схеме, и не рискуют пробовать что-то новое, поскольку вложения могут не окупиться, а у многих хозяйств и так средств не хватает. Но выхода у людей нет. Поэтому учебники в вузах в современных реалиях дают общую базу, но решение на месте нужно принимать своей головой: все хозяйства очень разные и по почвенно-климатическим условиям, и по финансовому состоянию.

### Проблемы отрасли

Работая в «Пижанском», Алексей отдает предпочтение отечественным семенам — их и купить проще, особенно на фоне санкций, и стоят они дешевле. Ячмень — «ярник», «зазерский», пшеница — «маргарита». Правда, семена люцерны в прошлом году закупили импортные. Стоят они дороже, но и чистота, и всхожесть — 100%.

— Если говорить о сортах, то, как и в вопросе с удобрениями, здесь многое решают деньги. Мы в хозяйство берем районированные сорта. И не только потому, что у них высокая всхожесть и они уже проверены, но и потому что на них дают субсидии. А без субсидий семеноводство сейчас крайне нерентабельно. Еще пару месяцев назад мне казалось, что АПК — это инновационно, что все здесь развивается и движется вперед. Но сейчас вижу, что государство поддерживает далеко не все отрасли, агрономию задвинули на второй план, особенно страдает семеноводство. Закупочные цены на зерно упали почти в два раза, а цены на топливо и запчасти растут и растут. Рентабельным может быть производство овощей или, например, выращивание ягод. Но зерно лучше производить для собственных нужд.



### Перспективы

Несмотря на это, Алексей Царегородцев по-прежнему смотрит в будущее с оптимизмом. Успев поработать по трем разным специальностям, свой выбор он решил остановить на сельском хозяйстве.

— Будущее у сферы есть, это точно. И молодежи можно смело ехать работать в деревню, особенно, если речь идет о крупных сельхозпроизводителях: они и жилье предоставят, и социальные гарантии дадут. Но надо иметь в виду, что сейчас очень много ра-

боты с документами, программы и сложной техникой. Вот мне, например, надо работать с компьютеризированными посевными комплексами, где неверным нажатием кнопки можно и урожай загубить. Поэтому лучше в сельское хозяйство идти, будучи очень уверенным пользователем ПК, а еще лучше — с навыками программирования. И, конечно, надо быть готовым к большому объему работы. Хотя для отдыха тоже время найдется. Я, например, зимой хожу на охоту. Ухожу на два дня, а потом возвращаюсь из леса — и снова полон сил. Так и живем.

## Самоходная техника «Туман» ответ на любой запрос агрария



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» — дилер «ПЕГАС-АГРО»

в Кировской области

г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 8-912-336-82-36

[www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)

# Цены на лук в стране стабилизировались

В начале года из-за сокращения поставок лука из Казахстана, Кыргызстана и Узбекистана, где из-за сильных морозов погибла часть урожая, цены на этот овощ в российских магазинах подскочили на 70%, и в некоторых регионах обогнали пиковые значения прошлого года. По данным на март, стоимость лука составляла почти 55 рублей.

Сейчас рынок, как заявила старший эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка Варвара Сердюкова,

успокоился и цены стабилизировались. Но самообеспеченность луком по-прежнему остается в стране на очень низком уровне. В январе-мае 2022 года ввоз репчатого лука в страну (без учета торговли со странами Таможенного союза ЕАЭС) составил 57,9 тыс. тонн. Это на 7,3% больше, чем годом ранее. Это обусловлено низкими валовыми сборами, которые практически не изменились за последние 10 лет: в 2003 году было собрано 1158 тыс. тонн лука, в 2021 — 1609.

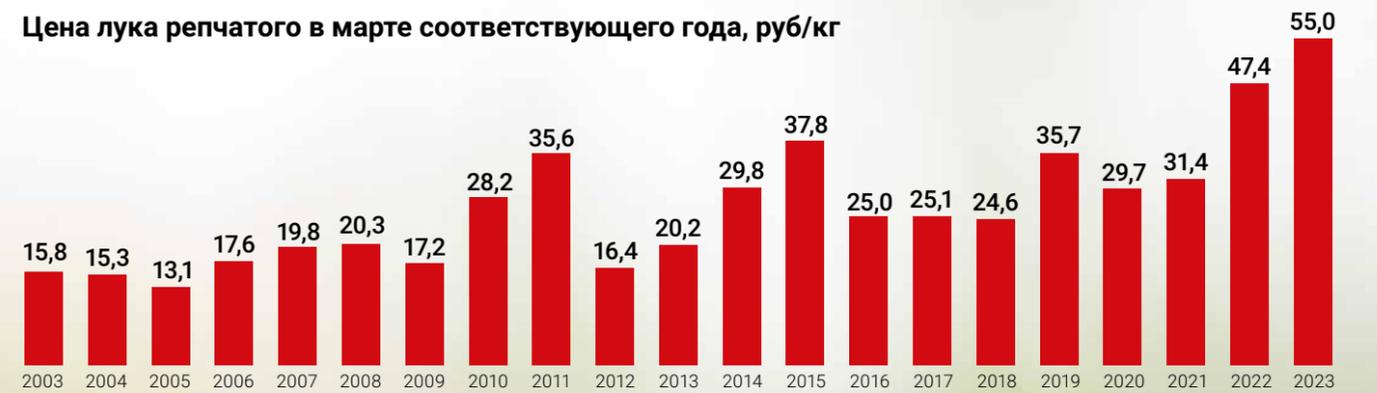
Посевные площади репчатого лука в РФ, тыс. га



Валовые сборы репчатого лука в РФ, тыс. тонн



Цена лука репчатого в марте соответствующего года, руб/кг



Импорт репчатого лука в РФ, тыс. тонн



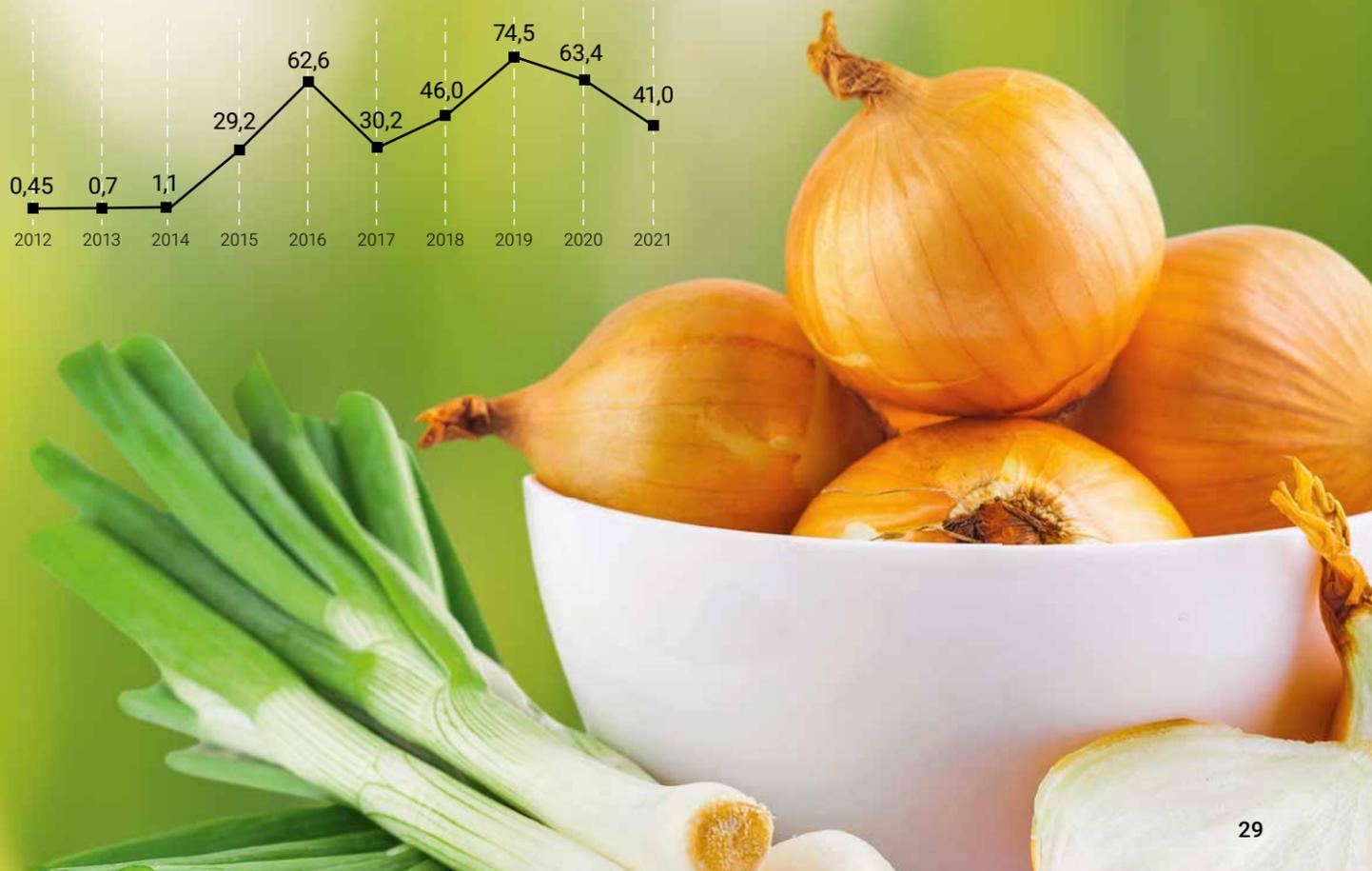
\* в январе-мае, без учета торговли со странами Таможенного союза ЕАЭС

Импорт репчатого лука в РФ по странам происхождения в январе-мае 2022 года, %

(без учета торговли со странами Таможенного союза ЕАЭС)



Экспорт репчатого лука из РФ, тыс. тонн



# ФИРМЕННЫЙ РЕМОНТНЫЙ ЦЕНТР ЯМЗ – ТЕПЕРЬ И В ИЖЕВСКЕ



В текущем году в Ижевске начал работу официальный фирменный ремонтный центр Ярославского моторного завода, ПАО «Автодизель». Фирменный – значит, профессиональный, качественный. Именно поэтому данный ответственный статус производитель доверил опытной, зарекомендовавшей себя компании – ООО «Ижевск МАЗ-Центр».

**В**опрос капитальных ремонтов техники очень серьёзный, вместе с тем профильный рынок очень обширен, а количество сервисных предприятий, готовых дать двигателю «вторую жизнь», – огромно. В итоге заказчику зачастую очень сложно проконтролировать качество работ и используемых запчастей, а оказанные услуги нередко оставляют желать лучшего.

Чтобы обеспечить надёжную службу всей своей продукции, а, следовательно, – и отсутствие проблем у клиентов, «Автодизель» пошёл по пути создания фирменных ремонтных центров (ФРЦ) – официальных представительств, которым делегированы полномочия по проведению её постгарантийного ремонта.

В настоящее время центры по обслуживанию и ремонтам продукции ЯМЗ работают в Красноярске, Барнауле, Ростове-на-Дону, Кемерово, Новосибирске, Краснодаре, Самаре, Иркутске и других городах с максимальной концентрацией этой техники. А теперь возможность получить гарантированно качественную услугу появилась и у предприятий, работающих на территории Ижевска и Удмуртии. В рамках данного проекта отремонтированы тысячи двигателей, и их количество ежегодно увеличивается.

## ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ ОТ ЗАВОДА-ИЗГОТОВИТЕЛЯ

Клиент полностью защищён от установки контрафакта и деталей, бывших в употреблении.

## ЗАВОДСКОЕ КАЧЕСТВО

По своим эксплуатационным характеристикам двигатель, отремонтированный в ФРЦ, максимально приближен к новому «мотору», только что сошедшему с конвейера.

## ГАРАНТИЯ 12 МЕСЯЦЕВ

Она распространяется как на проведённые работы, так и на установленные запчасти.



Стоимость деталей/узлов для фирменного ремонта на примере двигателя ЯМЗ 236М2. (При покупке и замене деталей в центрах ФРЦ вы сэкономите до 65% от рыночной стоимости)

Наименование	Кол-во(шт.)	Рыночная цена (руб. с НДС)	Цена ФРЦ ЯМЗ (руб. с НДС)
ТНВД	1	40 079	26 171
привод вентилятора	1	12 416	9 830
насос водяной	1	13 853	6 404
блок цилиндров в сборе	1	234 224	89 312
комплект головки цилиндров с клап.	2	105 127	63 228
шатун в сборе	6	40 248	19 187
вал коленчатый в сборе	1	110 826	33 824
<b>стоимость деталей</b>		<b>556 809</b>	<b>247 956</b>

Источник: utzremont.ru

## РАЗУМНАЯ СТОИМОСТЬ УСЛУГ

ФРЦ имеют льготные условия на приобретение запчастей от завода-изготовителя, что сокращает конечные затраты на ремонт. Чем сильнее повреждён двигатель, тем выгоднее ремонт в ФРЦ.

## КОНТРОЛЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

ФРЦ регулярно проходят аттестацию на соответствие требованиям ПАО «Автодизель», что обеспечивает единые стандарты качества ремонтных работ и обслуживания клиентов.



## ООО «ИЖЕВСК МАЗ-ЦЕНТР»

### СЕРВИСНЫЙ ОТДЕЛ

Тел.: (3412) 667-833, 8-909-055-87-58  
Салахутдинов Ильяс Фанильевич, dvkamaz@bk.ru  
426049 УР, г. Ижевск, ул. Гагарина, 85. Сайт: izh-maz.ru  
Бесплатная горячая линия: 8-800-100-34-48

### ОТДЕЛ ПРОДАЖ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ И АВТОТЕХНИКИ

Тел.: (3412) 667-858, 8-909-066-20-10  
Копысов Александр Сергеевич, izh-maz@mail.ru

WWW.YMZMOTOR.RU/REPAIR

Реклама

Главная задача создания ФРЦ ООО «Ижевск МАЗ-центр» – обеспечить предприятия Удмуртии, где есть техника с двигателями ЯМЗ, качественным фирменным ремонтом двигателей на протяжении всего периода их эксплуатации.

# НОВИНКИ KOBLIK

KOBLIK GROUP - ведущий российский производитель элеваторного оборудования и сельскохозяйственной техники для животноводства на комплексах КРС

GROUP

+7 912 700 48 23



Полуприцеп тракторный ТМ

Смеситель раздатчик кормов MD



Разбрасыватель минеральных удобрений NPK

Представительство KOBLIK Group в г. Киров, улица Коммунальная, 2/1 koblik.ru

## Оборудование собственного производства для животноводства



Крематоры и инсинераторы



Стойловые дуги для КРС



Хэдлоки для КРС



Металлические и пластиковые групповые поилки для КРС



Клетки для телят



Ветеринарные станки и весы для КРС



Агромолтехника  
УР, Ижевск, ул. Крылова, 24  
Тел.: 8-912-852-59-74  
8 (3412) 24-75-33, 24-75-34  
e-mail: ae@agro.su

8-800-5555-600  
Бесплатная горячая линия



agro.su

# Новая история вятского фермерства: становление «Экофермы Демьяново»

«Экоферма Демьяново» — одно из самых известных крестьянско-фермерских хозяйств Кировской области, которое производит молоко, йогурты, творог и разные виды сыров. Продукция продается в Архангельской, Вологодской, Московской и Кировской областях.

В этом году экоферма отмечает 10-летний юбилей. За это время глава КФХ Александр Кочкин превратил ее в бренд, которому доверяют тысячи человек, основал кооператив, а он, в свою очередь, открывает собственные магазины в Кирове. Также фермер стал амбассадором АО «Россельхозбанка». И продвигает мысль о том, что сельское хозяйство может быть прибыльным бизнесом.

**В**се началось с родителей. В конце 90-х годов мать и отец Александра Кочкина основали в Подосиновском районе семейное предприятие, которое занималось заготовкой и переработкой леса. В 2006 году у них появился еще один бизнес: районные власти предложили чете Кочкиных возглавить колхоз, находящийся на грани вымирания.

— Хозяйство находилось в удручающем состоянии, работников больше, чем животных, часть корпусов заброшена и разрушена, прибыли не было никакой. Родители смогли более или менее наладить работу предприятия, но тут наступил 2008-й, начался экономический кризис, который больно ударил и по сельскому хозяйству, и по лесной отрасли. Я видел, что отцу одному тяжело со всем справляться и решил помочь — возглавил наше лесоперерабатывающее предприятие. В 2010 году окончил институт и вернулся из Кирова в Демьяново.

Александр Кочкин оказался эффективным управленцем. Вместе с командой единомышленников он сохранил на плаву лесоперерабатывающее предприятие и нарас-

тил объемы производства. Пришло время приниматься за колхоз.

## Новый этап

В 2013 году Александр Кочкин стал главой сельхозпредприятия. Сфера была новая, поэтому год он наблюдал, как все работает, вникал в процессы и ничего не менял.

Следующий, 2014-й стал временем перемен: начинающий фермер побывал в поездке, которая изменила его жизнь.

— В хозяйство надо было приобрести оборудование, поэтому я поехал к одному из поставщиков в Белгородскую область. Продавец рассказал, что также занимается оборудованием для сыроварен. И прямо при нас он показал его в работе: буквально за час-два сварил сыр. Мы с товарищами были в шоке — оказывается, молоко можно быстро и легко переработать! А ведь это и была наша главная проблема — сбыт молока.

На самом деле, проблем было две. Первая: из-за плохих дорог машины, развозившие продукцию хозяйства Кочкиных, часто ломались, требовалось время на

починку, а молоко — скоропортящийся продукт. Во-вторых, молоко в принципе сбывать стало некуда — в районе закрылся маслодельный завод.

— Я понял — вот она, возможность сделать из убыточного предприятия что-то действительно интересное. Поэтому кроме оборудования, за которым мы приехали, я купил пару котлов для сыроварения. Продавец, видя наш энтузиазм, посоветовал заехать к одному из его клиентов в Воронеже, который давно в сырном бизнесе. И этот человек оказался настоящей находкой! Он поделился с нами рецептами некоторых сыров и йогуртов, технологиями. В итоге мы возвращались домой вдохновленные, не терпелось запустить оборудование в работу.

## У истоков «Экофермы Демьяново»

Приехав домой, Александр начал ремонт одного из помещений на ферме, а через год сменил форму всего хозяйства — оно стало КФХ.

— Как-то раз мы всего наготовили — сыров, творога, и при-





Александр Кочин показывает губернатору Кировской области Александру Соколову животноводческую ферму

несли это попробовать Алексею Котлячкову, тогда он был министром сельского хозяйства области. Его наша продукция впечатлила, да так, что он потом собрал на базе нашего КФХ кустовое совещание, чтобы показать фермерам, как надо перерабатывать молоко. И я понял, что государство в нас заинтересовано, готово поддерживать. Мы начали готовиться к серьезным инвестициям, прорабатывали бизнес-план, чтобы подать заявку на грантовый конкурс.

Старания Александра Кочкина и команды не пропали зря — в 2016 году КФХ выиграло грантовый конкурс. На реконструкцию фермы и строительство сыроварни государство выделило 17,8 млн рублей. Остальные средства, а это больше 12 миллионов, добавил фермер. Масштабная стройка шла в 2017-2018 годах.

— На старте было сложно, потому что тогда сыроварение в России только зарождалось, подглядеть, как делать правильно, было не у кого. Поэтому приходилось изу-

чать все самому, вникать в процессы. Помогли в этом социальные сети: я смотрел на опыт зарубежных коллег.

Пока КФХ набирало обороты, а сыроварня строилась, по-прежнему приходилось решать проблему со сбытом молока. Районные магазины брали его у Александра Кочкина по остаточному принципу, основной объем поставляли крупные молокоперерабатывающие предприятия. Но фермер расстраиваться не стал и начал поставлять свою продукцию сначала в Великий Устюг, а потом в Котлас.

— Работать со сбытом молока для нас крайне важно, потому что молоко — это «быстрые» деньги. Пока у нас сыры в хранилище созревали, мы не могли получить никакой прибыли, только вкладывали.

#### Новые горизонты

Наконец, сыроварня построена, сбыт молока более или менее налажен, специалисты найдены, поголовье достигло почти 100 жи-

вотных. Пришло время развиваться дальше — заходить на полки магазинов.

— Это, пожалуй, было самое сложное во всем проекте. Магазины как обычно поступают: берут на пробу немного того, немного этого. А нам какой прок от такого объема? Это же сколько магазинов объехать надо, чтобы все реализовать. Плюс цена нашего продукта выше средней, это магазины отталкивало. Поэтому мы решили сосредоточиться на маркетинге: начали вести соцсети, рассказывать о наших продуктах. На этом этапе очень помогла региональная сеть «Глобус». Мы им первые партии начали поставлять уже через две недели после начала переговоров. И люди стали наши продукты пробовать, узнавать, пошла обратная связь. И не просто комментарии в соцсетях, люди даже присылали письма по почте! Благодарили нас, просили не останавливаться на достигнутом. Представьте, как это мотивирует, сразу горы хочется свернуть!



## В НАЛИЧИИ И ПОД ЗАКАЗ

Модель	Мощность
X804	80 л.с.
X904	90 л.с.
X1304	130 л.с.
X1604	160 л.с.
ELG1754	175 л.с.
LX2204	220 л.с.
LX2404	240 л.с.



### Запасные части! Сервис!

- запас мощности 15% от номинальной
- потребление дизельного топлива на 25% меньше
- комфортные условия для механизаторов



Эксклюзивный дистрибьютор тракторов YTO в Кировской области  
г. Киров, ул. Производственная, д. 33Б, т. +7 (8332) 20-88-11  
[www.svoboda43.ru](http://www.svoboda43.ru), [svoboda.rsk@yandex.ru](mailto:svoboda.rsk@yandex.ru)



## ПЛЕНКА, СЕТКА, ШПАГАТ, СТРЕЙЧ-ПЛЕНКА

### ПОСТОЯННОЕ НАЛИЧИЕ НА СКЛАДЕ

Запасные части для сельскохозяйственной техники отечественного и импортного производства:

- для почвообработки
- для уборки зерновых культур
- для уборки кормов
- для тракторов (МТЗ - 80/82, 1221,1523; ДТ-75; К-700/701; Т-16, Т-25, Т-40; ЮМЗ, ТДТ-55)

Большой выбор запчастей для грузовой техники (КАМАЗ; ГАЗ; УАЗ; 2ПТС-4, ЗИЛ)



г. Киров, ул. Производственная, 33Б  
т.: +7 (8332) 20-88-11  
[www.svoboda43.ru](http://www.svoboda43.ru)  
[svoboda.rsk@yandex.ru](mailto:svoboda.rsk@yandex.ru)



Кооператив

Чтобы развиваться, необходимо было расширять ассортимент и наращивать объемы. Решить эти задачи помогло создание кооператива «Вятское фермерство».

— Государство кооперативам помогает, и я считаю, что оно выбрало правильный вектор. Сейчас с нами работают 30 хозяйств, не только из нашего района. Мы готовы помогать небольшим фермерам, тем, кто хочет заниматься сельским хозяйством. Но прежде, чем начать производить, им надо сначала прийти к нам и спросить: что именно производить? Потому что если все делают, например, один и тот же сыр — толку от этого не будет. Надо сфокусироваться на одном продукте. Благодаря такому подходу мы смогли расширить ассортимент. Теперь мы производим еще и говядину, мясо птицы, колбасы.

Своя торговая точка

Но даже создание кооператива не помогло решить главную проблему, которая осталась со времен старого, еще советского хозяйства. Сбыт.

— Мы наломали дров, когда работали с магазинами. Кто-то нас «кидал», один раз водитель забыл включить оборудование, и молоко скисло. Мы никогда не знаем, как с товаром обращаются в магазинах: могут и упаковку испортить, и выставить на полки, когда срок годности уже истекает. И мы поняли, что нужен свой сбыт.

Александр Кочкин вместе со своим коллегой Сергеем Пермяковым ежегодно участвует в выставке «Сыр. Пир. Мир», которую проводит известный сыровар Олег Сирота. Многие товары, представленные там, не продаются в обычных магазинах. И Александр Кочкин вновь увидел возможность для роста.



Сергей Пермяков, Александр Кочкин, Олег Сирота, Мария Бутина

— Вместе с Сергеем решили открыть собственный магазин «Фермерский дворик». Сделали это в рамках кластера «Вятка AgroFood», создание которого инициировал Вятский агротехнологический университет. Вскоре нам предложили еще один интересный проект. При поддержке Министерства промышленности и торговли, корпорации МСП и X5 Group («Пятерочка») мы вошли в федеральный проект «Фермерский островок» и открыли первый магазин в зале супермаркета. Ассортимент благодаря членам кооператива, широкий: это сыры, йогурты, молоко, колбасы, телятина, индюшатина, курица. В ближайших планах — открыть еще 4 магазина, а глобально — 15 торговых точек и интернет-магазин. В успехе мы уверены, потому что для открытия «Фермерского дворика» мы смогли привлечь инвестиций на 30 миллионов. Значит, людям это интересно.

Интерес к деятельности Александра Кочкина и его экофермы проявляют не только ритейлеры, но и крупные банки. Один из них — АО «Россельхозбанк».

— Банк увидел во мне партнера и предложил стать их амбассадором. Мне очень нравится его позиция — продвижение и помощь фермерам, а не только крупным хозяйствам. Они помогают нам с организацией мероприятий. Например, «Вкусной пятницы». Мы приезжаем на предприятия Кирова, и работники прямо во время обеда могут попробовать наши продукты и тут же купить. Я думаю, это очень классная задумка.

Старания Александра Кочкина и его единомышленников в популяризации здорового и правильного питания не пропали зря. Теперь покупатель уже не просто наугад берет сыр или колбасу, а делает взвешенный выбор, хорошо разбирается в том, что ему предлагают и, что самое важное, говорит с фермером на одном языке.

Агротуризм и любовь к малой родине

Успех был бы невозможен, признается Александр Кочкин, если бы не его любовь к малой родине — поселку Демьяново — и желание воз-

ВЫ БУДЕТЕ В ВОСТОРГЕ ОТ РЕЗУЛЬТАТА!

Комбинированный инсектицид для борьбы с максимально широким спектром грызущих и сосущих вредителей



- Широкий спектр инсектицидной активности, в том числе против скрыто живущих вредителей
- Сочетание высокой скорости воздействия и продолжительного периода защитного действия
- Возможность использовать в жаркую, сухую погоду без потери инсектицидной активности
- 2 действующих вещества с различным механизмом действия позволяют избежать возникновения резистентности

8 (8332) 75-20-55  
8 (912) 825-47-45

НОВИНКА KOBLiK GROUP

Прицепы KOBLiK GROUP имеют модификации с грузоподъемностью от 15 до 22 тонн. Эффективно используется для транспортировки и механизированной разгрузки зеленой массы, силоса, сенажа, сена, зерна, опилок, навоза, компоста, а также тяжелых грузов – корнеплодов, снега.

- Разборная конструкция кузова без перепадов, ступеней и тоннелей имеет повышенную жесткость и защиту от распираания без дополнительных стяжек.
- Подвеска типа «Тандем» на параболических рессорах дает высокую устойчивость при движении прицепа.
- Гидравлическая блокировка подруливающих осей при движении по дорогам общего пользования или задним ходом.
- Поддрессоренное дышло позволяет снизить нагрузку на прицепное устройство трактора.



ООО «Кировсельмашнаб» – эксклюзивный дилер KOBLiK GROUP на территории Кировской обл. и Респ. Коми  
г. Киров, ул. Потребкооперации 6А, оф.105, +7-912-372-21-34  
С полным ассортиментом техники торговой марки KOBLiK можно ознакомиться на сайте: KСМС.рф

родить русскую деревню, сделать ее местом для комфортной жизни.

— Мы создаем новую экономику, теперь нас слышат. Все наши доходы идут обратно в село, в родную деревню. Недавно мы занялись агротуризмом, начали водить экскурсии по ферме. Рассказываем гостям, как она появилась, показываем производство, животных. Рядом с озером устроили небольшое место для отдыха, чтобы можно было у костра посидеть.

На этом Александр Кочкин не планирует останавливаться. В КФХ уже начали разрабатывать бизнес-план для грантового конкурса на федеральном уровне. В случае победы фермер получит 10 миллионов и инвестирует еще 4 млн собственных средств. На эти деньги

на ферме организуют контактный зоопарк, построят гостевые домики, баню.

— Это будет место не только для отдыха, но и для оздоровления, что поможет привлечь еще больше туристов. Хотя и сейчас у нас поток немаленький, в прошлом году нас посетили 2 тысячи человек. Приезжают не только из Кировской области, но и из Котласа, Сольвычегодска, других крупных городов. Даже иностранцы заглядывают! Поэтому для нас важно работать над инфраструктурой, чтобы показать, что русская глубинка — это место для жизни, а русский крестьянин — тот тот, кем надо гордиться, а не стыдиться.

И это не пустые слова. Сейчас в Демьяново и на экоферме нет ка-

дрового голода — люди едут сюда жить и работать, тем более, что зарплаты здесь стараются держать на конкурентном уровне. Да и государство активно помогает обзаводиться людям жильем в деревне.

### Только вперед

Сейчас в собственности КФХ порядка 1000 га, половина из которых заросла лесом. 200 гектар отвели под многолетние травы, 50 га — под зерновые. Площади будут увеличивать.

Из-за того, что заготовить корма на большое поголовье не успевали, несколько лет назад его пришлось сократить. Теперь одна из задач — довести его до 100 дойных голов, а когда будет отреставрирована одна из ферм — до 200. Все телята, родившиеся на ферме, откармливаются, так как одно из направлений кооператива — производство говядины.

Что касается молочного направления, то в день в КФХ производят тонну молока, часть которого идет на переработку: йогурты, творог и сыры. Сыров, кстати, сейчас в камере хранится около трех тонн.

— Я — фермер новой формации. Для меня сельское хозяйство — это и бизнес, и средство развивать родное село. Поэтому будем продолжать работу, ведь от нас зависят много людей. В планах: реконструкция фермы, расширение цеха производства молочной продукции, строительство камеры вызревания, обновление техники. Уверен, государство нас в амбициозных планах поддержит, ведь именно за фермерами — будущее. Мы, сельские предприниматели, готовы заниматься бизнесом, развивать деревню. Но сами себе дорогу построить не сможем. Поэтому очень надеемся, что государство услышит нас и исполнит обещание, данное губернатором области — построит асфальтированную дорогу в Демьяново.



Продукцию «Экофермы Демьяново» можно приобрести в магазинах в Кирове по адресам ул. Маклина, 32-а и ул. Блюхера, 29 (ТЦ «Март»)

# HAVAL DARGO\*

# HAVAL

## ПОВОД ПРОЯВИТЬ ХАРАКТЕР

ОТ 2 699 000 Р.\*\*



Камера 360°



Мультимедиа-экран 12,3"

Адаптивный круиз-контроль



Система автономной парковки

\*Дарго. \*\*Стоимость действительна для автомобилей Haval DARGO 2022 года выпуска в комплектации «Комфорт». С полными условиями акции можно ознакомиться на сайте [www.haval.ru](http://www.haval.ru) и у официальных дилеров. Предложение ограничено и действительно с 01.05.2023 по 31.05.2023. Не является офертой.

(88332) 66-00-00

ТСК МОТОР

УЛ. МОСКОВСКАЯ, 106А



# «СПЕЦХИМАГРО»:

## только качественная продукция

Монопрепараты, биофунгициды, микроудобрения, кормовые добавки, моющие средства для сельскохозяйственного производства

- Микроудобрения «ЧУДОЗЕМ»
- Биопрепараты GROW
- Монопрепараты БОР, АЗОТ-КАЛИЙ-МАГНИЙ, СЕРА, ЦИНК, МОЛИБДЕН и другие



### НОВИНКИ!

**Кормовая добавка с хвоей и патокой «Гаврюша»**  
Восполняет недостаток энергии в рационе, устраняет синдром жирной печени, снижает концентрацию кетоновых тел в крови. За 15 дней до отела и в течение 30 дней после отела 150-200 гр на голову в сутки.

**Моноблок Фермер 24 многоцелевого назначения**  
Предназначен для приготовления КАС-28, а также различных баковых смесей. Производительность 24 тонны в сутки.

ООО ТД «СпецХимАгро»  
Тел. +7-919-519-91-46  
spetshimagro.ru, e-mail: vsk@43@mail.ru



БРЯНСКИЙ  
ТРАКТОРНЫЙ  
ЗАВОД



**ЗНАКОМЫЕ  
НАДЕЖНЫЕ  
НОВЫЕ**



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР»  
Официальный дилер ООО «БТЗ»  
в Кировской области, г. Киров, ул. Менделеева д.4  
mtz@motor92.ru

Тел. (8332) 512-840, 73-11-00



## ЛЕНТОЧНЫЙ ВАЛКООБРАЗОВАТЕЛЬ MERGE MAXX 1090

**ТЕХНИКА В НАЛИЧИИ**



АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО  
**РОСАГРОЛИЗИНГ**

## MERGE MAXX 1090 ФЛАГМАН КОРМОЗАГОТОВКИ

ОБЗОР МАШИНЫ



- Чистый бережный подбор (без зольности, примесей, камней, без осыпания листьев) благодаря технологии вертикального подбора
- Максимальная универсальность: боковая (в одну или две стороны), центральная и комбинированная укладка валка
- Высокая скорость работы и производительность в 2 раза выше, чем роторными валкообразователями
- Адаптация валков к дальнейшей кормоуборочной технике
- Низкие требования к мощности трактора (от 120 л.с.)
- Простое управление и центральные настройки



TRADE & SERVICE COMPANY

**ТСК ТЕХНИКА**

WWW.TSC-T.RU

г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10

8 (8332) 691-500 info@tsc-t.ru



be strong, be **KUHN**



# Цена на молоко «убежала»: к чему готовятся аграрии

«Повторяется 2018 год, даже хуже», — так реагируют аграрии на весеннее обострение цен на сырое молоко. По словам участников рынка, цены упали на 8-9 рублей с литра. Для небольших хозяйств ситуация патовая — буквально встает вопрос сохранения поголовья.

После двухлетнего затишья цены на сырое молоко весной 2023 года резко обвалились. И тренд на снижение, увы, продолжается. Как и в 2018 году, под ударом оказались, в основном, предприятия с небольшими объемами производства.

Аграрии всей России отреагировали очень бурно. Так, сельчане из Ростовской области вышли на одиночные пикеты против значительного снижения закупочных цен. Некоторые фотографировались с плакатами, на которых написали: «Требуем достойную плату за молоко, за наш труд!»

Местные аграрии обратились с просьбой поддержать молочное производство к депутату Госдумы из Ростовской области Евгению Бессонову. Избранник народа, в свою очередь, попросил министра сельского хозяйства России Дмитрия Патрушева предотвратить уничтожение крупного рогатого скота на селе из-за снижения закупочных цен на молоко.

Похожая история в Алтайском крае. Еще в апреле там прошла акция против снижения закупочных

цен на сырое молоко у населения. По данным ее организаторов из регионального отделения КПРФ, в акции приняли участие около 200 человек из 11 районов региона.

Собравшиеся записали обращение к президенту РФ Владимиру Путину с просьбой «навести порядок в вопросе регулирования цен на молоко, закупаемого у населения». По данным участников акции, если в прошлом году цена стабильно держалась на уровне 22 руб. за литр, то к настоящему времени она снизилась до 19 руб.

— Снижение закупочных цен наносит непоправимый ущерб представителям крестьянских и личных подсобных хозяйств, простых тружеников. В условиях снижения цен мы оказались нерентабельными, ведь стоимость кормов, ветуслуг и прочие расходы продолжают расти. Если ситуация с падением закупочных цен не будет взята под контроль, то мы будем вынуждены резать поголовье... — говорится в видеообращении.

В условиях перепроизводства молока и резкого падения закупочных цен на него нижегород-

ские производители и депутаты попросят губернатора увеличить объем субсидий, выплачивая аграриям по 5 рублей за литр проданного молока. Также молочники считают действенной

мерой ограничение ввоза молока из других регионов, хотя такой протекционизм противоречит Конституции РФ. Аграрный комитет нижегородского законодательства решил рекомендовать ор-

ганам МСУ закупать для социальных учреждений молочную продукцию только местных производителей, а нижегородский минсельхоз предлагает экспортировать молоко в Узбекистан.

### Что думают кировские аграрии?



#### Ольга Геннадьевна Синцова, председатель племзавода «Гарский» Оричевского района

У нас закупочная цена на молоко упала на 8 рублей. Ни о каком развитии сейчас и речи идти не может. Даже кредиты опасно брать — чем потом выплачивать?

Будем пытаться выживать. Мы отказались от всех планов по приобретению новой техники в этом году, ограничили применение удобрений, в общем — забыли про все траты. До середины осени, может, и продержимся. Но если ситуация не стабилизируется... На нашем предприятии 110 сотрудников... Куда им идти?



#### Денис Таныгин, директор ООО «СХП "Угор"», Верхошижемский район

Слитра у нас цена упала на 8-9 рублей. А в магазинах, почему-то осталась на прежнем уровне.

Стоимость запасных частей, топлива, электроэнергии и всего остального поднялась. А цена на молоко почему-то упала. Удивительные дела! Хуже, чем в 2018 году. И под ударом опять оказались небольшие предприятия, на крупных не так сильно отразилась ситуация.

Я понимаю, что месяц мы еще проработаем, а вот что делать потом — не знаю. Если в течение месяца правительство и федеральное, и региональное не побеспокоится, возможно, придется пускать скотину под нож.



#### Евгения Рогожникова, директор ООО СХП «Высокогорский», Шабалинский район

В последние годы сельское хозяйство развивалось интенсивными темпами. И у большинства предприятий, которые работают стабильно, сложился запас прочности, который поможет нам всем маневрировать. И мы, и братья-беларусы оказались в сложных условиях, под санкциями. Я считаю правильным пустить их на наш рынок.

Сейчас существует большой разброс цен на молоко. Кто-то продает ниже 20 рублей, кто-то выше 30. Я думаю, нужно договариваться переработчикам и производителям, чтобы у всех оставалась маржа, которая всех устраивает, рынок стабилизировался.

Не понятно поведение торговли, которая упорно не хочет снижать цены в розничных магазинах. У нас катастрофическое снижение спроса населения на молочную продукцию ввиду, в том числе, завышенной стоимости на нее. Считаю, надзорные органы, которые отвечают за ценовую политику в стране, должны обратить пристальное внимание на этот вопрос.

Я так понимаю, наша страна может обеспечить себя молочной продукцией. Пустили одну маленькую Беларусь, и рынок уже лихорадит. Нужна переработка молока в какой-то более долгоиграющий продукт, который можно пустить на экспорт.

Важно сейчас оставаться спокойными и думать друг о друге.

# УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРИЦЕП ПТСС-15

## для круглогодичной транспортировки

Габаритные размеры:

- длина ..... 8720 мм
- ширина ..... 2500 мм
- высота (в транспортном положении) ..... 3715 мм
- высота (в рабочем положении с поднятым задним бортом) ..... 4800 мм
- Масса ..... 7500 кг
- Грузоподъемность ..... 15 т



Соответствует требованиям Технических регламентов Таможенного союза ТР ТС 031/2012

**ТСК «МОТОР»**

официальный дилер ООО «Торгтехмаш» в Кировской области  
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



www.stmotor.ru

# Жизнь потрепала: история льноводства в России

В 1990 году в СССР под льном-долгунцом было занято 418 тысяч гектаров. Спустя 22 года эта цифра сократилась в 10 раз — до 40 тысяч. Причины много: падение спроса на лен у переработчиков, трудоемкость возделывания культуры, нехватка спецтехники и кадров. В последние годы льноводство пытаются возродить, но отрасль по-прежнему не пользуется популярностью у аграриев. А ведь на Руси и в Российской империи лен был важной сельскохозяйственной культурой и одним из главных экспортных товаров.



Крестьянка мнет лен.  
Пермская губерния. 1910 г.  
Фото С. М. Прокудина-Горского

Возделыванием льна люди начали заниматься еще до нашей эры. Остатки льняного волокна, относящиеся к VI веку до н.э. были найдены археологами в районе Приднестровья. Позже посевы льна-долгунца стали распространяться севернее: в районы рек Волги, Шексны и Волхова. В III—V веках н. э. лен возделывали на территории современной Ярославской и Костромской об-

ластей, в VI—X веках — в районах Приладожья и Прионежья.

## Льноводство на Руси

К X веку лен на Руси — одна из самых популярных сельхозкультур и основной материал, из которого делали домотканую одежду. Его стелили новобрачным, в льняное полотно принимали новорожденных, льняными повязками перевязывали раны, из льна делали масло. По рассказам летописцев, Олег Вещий оснастил свою морскую армаду из двух тысяч кораблей, идущую на Царьград, льняными парусами.

Так как продажа льна зачастую была единственным источником дохода крестьянских семей, то в судебные уложения Ярослава Мудрого вошла статья о наказаниях за кражу льна и льняной одежды.

Выращивать льна стали так много, что вскоре он наравне с мехами, медом и ювелирными украшениями стал одним из главных экспортных товаров. Купцы торговали льняными тканями в Византии, Хорезме и странах Европы. Центры льняной культуры возникали вдоль торгового пути «из варяг в греки», от Балтийского моря до Черного. Поэтому в XIII веке центр льноводства перемещается в Новгородскую и Псковскую земли.

Вскоре крестьяне начинают работать и с льном-кудряшом. Летописец Нестор в «Повести временных лет» рассказывает не только о производстве льняных тканей, но и получении из льна масла. Лекари использовали его для лечения разных заболеваний.

Лен играл в жизни славян столь значимую роль, что у него было две святых-покровительницы: Оленя-льняница и Параскева-Пятница. Начало сева льна (21 мая - 3 июня) отмечалось с размахом, дни нача-

ла посева и его окончания стали народными обрядами с праздничными гуляньями.

В XV-XVI веках посевы льна увеличиваются, центрами выращивания льна становятся Псков, Великий Новгород, Вологда, Ярославль, Москва и Поволжье. С этого же времени льноводство приобретает промышленные масштабы, в стране появляется первая канатная фабрика. В XVII в. внешняя торговля России льняными изделиями стала настолько значительной, что была учреждена государственная монополия на вывоз их за границу.

## Эпоха Петра I

Большой вклад в развитие льноводства в стране внес Петр I. Для строящегося флота и армии требовалось много льняных тканей и масла, поэтому император в 1705 году объявил свободную торговлю этой культурой и разрешил экспорт.

В 1715 году император выпустил указ «О размножении во всех губерниях льняного и пенькового промысла». В стране начали строить ткацкие фабрики, которые вырабатывали широкие, тонкие полотна. Государство начало активно развивать торговые связи с Западом через порты Архангельска и Нервы. Льняное волокно и льняные нити стали одним из основных товаров в торговле с Западной Европой и важным источником пополнения царской казны.

Благодаря этому в XIX-начале XX в. Россия становится крупнейшим мировым производителем и экспортером льнопродукции. Она поставляла на внешний рынок до восьмидесяти процентов всего производимого в мире льна.

Льноводство продолжало развиваться и в последующие столетия. К началу Первой мировой войны Россия занимала второе ме-



Фото etnomuseum.ru

Уборка льна. Фрагмент экспозиции Российского этнографического музея

сто по выращиванию льносемян в мире, уступая лишь Аргентине. В 1913 году площадь под масличным льном-кудряшом составляла 400 тыс.га, под льном-долгунцом почти в два раза больше.

Гражданская война сильно ударила по отрасли, часть которой — производство льноволокна — уже стагнировала. Связано это было с падением спроса на парусину и внедрением более дешевых хлопчатобумажных тканей.

Льноводство было самой техниче-ски отсталой отраслью текстиль-ной промышленности, из-за чего удавалось перерабатывать только треть сырья — остальное вывози-лось за границу.

### Льноводство в СССР

Восстановить дореволюцион-ные показатели получилось толь-ко во время коллективизации в конце 20-х годов XX века. Если

в 1913 году под льном было занято 1 246 тыс. га, то в 1940 году — 2099. Льноводство вновь занимает одну из ведущих ролей в растениеводстве, а на Всесоюзной сельскохо-зяйственной выставке в 1939 году для льна и конопли построили от-дельный павильон.

В стране строятся современные предприятия льняной промыш-ленности и реконструируются ста-рые, закупается импортное обору-дование и создается свое.

Механизация привела к появ-лению значительных отходов тре-пания, которые первоначально использовались только в паклю. Ученые решили эту проблему, раз-работав технологию переработки отходов трепания льна в хлопкоо-бразное волокно — котонин.

Что касается масличного льна, то во время Второй мировой вой-ны появилась потребность в де-шевых растительных маслах, по-этому во всем мире растет инте-рес к масличным культурами в том числе и льну. В СССР его посевные площади продолжают расти, но недолго. На смену льну приходит другая культура — подсолнечник, интерес колхозов к выращиванию льна падает.

Высокий спрос на масличный лен в стране обеспечивала лакокрасоч-ная промышленность, которая ис-пользовала натуральные льняные олифы в масляных красках. Но во второй половине XX века стали по-всеместно использоваться их син-тетические заменители и нитро-краски, что ударило по льноводству.

Вместе с тем продолжается ак-тивное строительство предприя-тий льняной промышленности. В России впервые в мире были соз-даны кольцевые льнопрядильные машины мокрого прядения с аппа-ратами высокой вытяжки. Вместо моткового метода отбели и сушки пряжи был разработан процесс и создано оборудование для обработ-ки пряжи в бобинах, а затем этот

## AGRATOR КЗС

Аккредитован  
«Росагролизинг»  
«Россельхозбанк»



### КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

- Предназначен для посева зерновых культур по традиционной и минимальной технологии возделывания с междурядьем 15 см.
- За один проход выполняет обработку почвы на глубину заделки стрелчатыми лапами на пружинных стойках, прикатывание и выравнивание трубчатым катком, посев семян дисковыми сошниками, прикатывание лент посева.
- Малозатратный посевной комплекс «все в одном» с высоким качеством обработки посева. Высокопроизводительный, трудосберегающий, с малыми инвестиционными и операционными затратами. Прибыль через высокий урожай при низкой себестоимости.
- Опциональная установка бесступенчатого регулятора нормы высева «Zero Max» позволяет быстро и удобно изменять норму высева, регулируя ее простым перемещением рычага по шкале вариатора.



**AGROMASTER**  
www.pk-agromaster.ru

Российская Федерация, Республика Татарстан,  
с. Муслюмово, ул. Тукая, 33 а, e-mail: agromaster@mail.ru  
тел.: 8(85556)2-39-08, 2-43-59, сот.: 8-939-396-83-44

## ТЕХНИКА ДЛЯ ЗАЩИТЫ ВАШЕГО УРОЖАЯ



## Самоходные опрыскиватели БАРС

- регулируемые по высоте штанги 24,28,30 м
- объем основного бака — 3000 / 4000 л
- производительность — до 45 га/ч
- двигатель — Cummins QSB6/7260
- топливный бак — 250 л
- тройные корпуса форсунок с распылителями ID-K различных размеров
- шланги для внесения жидких минеральных удобрений для корневой подкормки
- компьютер Bars 5 и GPS навигатор Атлас позволяют контролировать основные параметры работы машины и легко управлять ей
- 6 ламп переднего и 2 лампы заднего освещения, позволяющие работать в условиях плохой видимости и ночью
- боковая подсветка штанг



**Простота в обслуживании**

**Низкая стоимость по сравнению с иностранными аналогами**

**Наличие запчастей на складе**



ООО «АгриКоника» — официальный дилер КАЗАНЬСЕЛЬМАШ  
г. Киров, Мелькомбинатовский проезд, 1-А, 3 эт., т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333  
www.agrikonika.ru

процесс был заменен химической обработкой ровницы до прядения. Объем производства льняных тканей растет: с 257 млн м<sup>2</sup> в 1950 году до 778 в 1975.

Экономические проблемы, связанные с эпохой постперестройки, привели к сокращению посевных площадей. В 1996 году площади под масличным льном составляли 8 тысяч га, под льном-долгунцом — 153. Решающий удар

по отрасли нанес распад СССР, после которого часть льнокомбинатов осталась за пределами России. Из-за нарушения севооборотов посевы стали сокращаться. Комбинаты, вынужденные работать на импортном сырье, банкротились — такое производство было уже нерентабельно.

### Современность

Сейчас льноводство переживает непростые времена. Посевные площади льна-долгунца сократились с 418 тыс. га в 1990 году до 40 — в 2022-ом, валовые сборы: с 712 тысяч центнеров (в переводе на волокно) до 259.

Из-за высокой стоимости фабрики редко используют для пошива одежда льняные ткани, поэтому продажи льняного волокна в России в период с 2017 по 2021 года сократились на 38,7%: с 20,0 до 12,3 тыс т. Неудивительно, что Россия занимает всего 3% мирового рынка льняного волокна, где есть один безусловный лидер — Франция (61%).

Впрочем, лен-кудряш чувствует себя намного лучше, тенденция здесь противоположная — и площади под этой культурой, и валовые сборы растут. Если в 1996 году посевные площади под ним составляли 8 тыс. га, а валовые сборы — 54 тыс. ц, то в 2021 году эти цифры намного больше: 1500 тыс. га и 14 000 тыс. ц соответственно. Это позволяет не только обеспечивать внутренний спрос на льняное масло, но и активно его экспортировать. По данным на 2021 год, Россия находилась на 6-м месте в рейтин-

ге крупнейших производителей — 35,4 тыс. тонн. В 2017 году этот показатель составлял всего 12,2 тыс. тонн.

### Льноводство в Приволжье

В Вятской губернии лен тоже выращивали. Более того, по посевам льна губерния занимала первое место в России, а вятский лен называли «северным шелком». Подробной информации о том, как развивалось льноводство в регионе до XIX века нет, так как вести статистику по урожаю льна стали только в 1810 году.

Бурное развитие льноводства в регионе началось в 1921-1925 годах. Если в 1922 году под посевами льна в Вятской губернии было занято 36 тысяч десятин, то год спустя уже 45.

Расширение площадей под льном продолжалось и в 30-х годах, но после войны интерес к этой культуре падает. В 50-е - 60-е года посевы резко сократилось, к 1970 году в Яранском районе посевы сократились вдвое, в Нолинском районе в этом же году сеяли в 10 раз меньше, чем в 1940-м.

Впрочем, до начала 2000-х годов лен в Кировской области оставался важной сельхозкультурой. Сейчас лен-долгунец в регионе не выращивается, и лишь единичные хозяйства занимаются выращиванием льна-кудряша.

Популярен лен был и в Удмуртской республике, территории которой долгое время входили в состав Вятской губернии. Глазовский уезд был постоянным поставщиком качественного льняного волокна и семени. Местные купцы отправляли товар в Вятку, Казань и Астрахань, откуда часть его уходила на внутренний рынок, а часть — за рубеж.

В отличие от Кировской области, лен-долгунец выращивают в Удмуртии и сейчас. В 2021 году площадь посевов льна-долгунца в республике составила 7 тысяч гектаров — самый высокий показатель в стране.

Мужская льняная одежда, Фрагмент экспозиции Российского этнографического музея

Фото ethnomuseum.ru



# ТЕХНИКА В НАЛИЧИИ

## **BASAK 2080 BB**

Компактный, но мощный трактор для работ в помещениях животноводческих ферм. Оснащается надежным и популярным двигателем Perkins и трехточечной навеской второй категории, с тягосиловым позиционированием, ВОМ с двумя режимами работы, а также двумя гидрораспределителями.

- Двигатель Perkins
- Мощность 79 л.с.
- Трансмиссия Basak 16+8
- Вес — 3 130 кг
- Тип коробки передач: Механическая синхронизация
- Длина — 2 870 мм, высота — 2 000 мм



## **BASAK 2090 S**

Удобный полевой трактор с эффективной трансмиссией: 24 передачи вперед и 24 назад, гарантирующей оптимальные мощность и расход топлива. Регулируемая ширина колеи отвечает на различные потребности клиентов. Трактор оснащается комфортабельной кабиной с кондиционером и радио. Органы управления расположены так, чтобы всегда находиться в легкой доступности для оператора.

- Двигатель Perkins
- Мощность 92 л.с.
- Трансмиссия Carraro 24+24
- Вес — 4 200 кг
- Тип коробки передач: Механическая синхронизация
- Длина — 4 310 мм, высота — 2 800 мм



## **ENSIGN YX2004N с ПНУ и ВОМ:**

Трактор используются для большинства сельскохозяйственных работ. Мощный двигатель, усиленные редукторы гарантируют надежность конструкции, высокую эффективность, безопасность вождения и длительный срок службы.

### Переднее навесное устройство и ВОМ

- Двигатель: Shanghai/CN III, 6 цилиндров
- Мощность: 200 л.с.
- Трансмиссия — механическая, с синхронизатором
- Количество передач 16/16
- Количество гидровыходов: 4
- ВОМ 540/1000
- Навеска категория 3
- Топливный бак — 480 л
- Вес — 9520 кг
- Колесная база — 2880 мм
- Размеры, дшв — 5580x2650x3200



ООО «ТМС» — официальный дилер **Basak** и **Ensign** на территории Кировской области, Удмуртской Республики, Республики Марий Эл и Республики Коми  
Кировская область, г. Киров, ул. Производственная, 48  
Тел: 8 (8332) 25-43-53, +7-922-966-68-70

# Комбайны в наличии!



FS80 PRO

КЗС-1218



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер  
в Кировской области и Республике Марий Эл  
Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04  
[www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)

