

# Вятская губерния

Журнал распространяется в Кировской  
и Нижегородской областях, Республиках  
Удмуртия, Марий Эл и Коми



**НАША ЗАДАЧА —  
БЫТЬ ОПОРОЙ  
ДЛЯ АПК:**

**ГЕОРГИЙ ФИЛИМОНОВ  
О РАБОТЕ РСХБ  
В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ**



TRADE & SERVICE COMPANY  
**TSC ТЕХНИКА**

## ТСК «Техника» – специалист в комплексном обслуживании сельхозтоваропроизводителей

Торгово-Сервисная Компания (ТСК) «Техника» — официальный дилер ведущих мировых производителей: Case IH, New Holland, Kongskilde, Kuhn, Bourgault, APV, Hatzenbichler, KWS, Petkus, Alltech, Agrorus & Co.

Компания предоставляет комплексный подход, направленный на повышение экономической эффективности технологических процессов в аграрном производстве и других отраслях. Основные направления деятельности — консалтинг, финансирование, поставка техники, оборудования для навигации и мониторинга транспорта, приборного и программного обеспечения для точного земледелия, расходных материалов

и агропрепаратов, запасных частей, сервисное обслуживание. Компания ориентирована на долгосрочное сотрудничество со своими клиентами.

Основополагающим в деятельности компании является поставка высококачественной инновационной продукции и послепродажная сервисная поддержка. Для обеспечения сервисного обслуживания техники компания располагает оснащённым сервисным центром, где выполняются стационарное обслуживание и ремонты машин и агрегатов. На территории центра действует склад запасных частей в большом ассортименте на всю поставляемую технику.



г. Киров, ул. Советский тракт, 10, тел.: (8332) 691-500, 691-600  
г. Ижевск, Воткинское шоссе, 200, тел.: (3412) 771-855, 222-789  
www.tsc-t.ru



### Содержание:

- 4 События
- 10 18 лет Нины Суловой: как зоотехник подняла арбажскую «Родину»
- 18 С любовью к банковскому делу: директор Кировского филиала РСХБ – о работа и новых проектах
- 22 Потребление свинины в России может достигнуть рекордных 28 кг на человека
- 28 Вера Шушакова из Удмуртии стала лучшим осеменатором России
- 32 Изменения в налоговом законодательстве: что нужно знать аграриям
- 36 Минсельхоз планирует стимулировать выращивание КРС на убой
- 40 В единстве сила: история КФХ и кооператива Сергея Ильиных
- 46 Как поселение татар стало одним из центров сельского хозяйства области

### «Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +  
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области  
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.  
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Девочка-няшечка\*\* – великопленная Злобина А. Э.  
Директор – Вороновин М. О.  
Порядковый номер выпуска №9  
Дата выхода в свет – 16 сентября 2022 г.  
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 13 сентября 2022 г., время – 15:00; фактическое – 13 сентября 2022 г., время – 15:00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru  
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304  
Телефон редакции: +7-922-912-97-41  
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71) Заказ №252. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



### ПОСТАВКА КОРМОВ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ-ПРЕДПРИЯТИЙ

- ПАТОКА
- ЖОМ
- ШРОТ
- ЖМЫХ
- КУКУРУЗА

8-922-918-06-25  
8-922-976-18-27  
8-922-967-88-50



фото: pixnio.com

## Производство зерна в некоторых регионах России может оказаться нерентабельным

С проблемами в этом сезоне уже столкнулся Южный федеральный округ. По оценкам властей, цена на зерно в сравнении с 2021 годом упала на треть и достигла уровня 2017 года. На фоне роста себестоимости это грозит снижением рентабельности производителей и площадей под посевы.

По словам вице-губернатора Краснодарского края Андрея Коробка, на Новороссийском терминале стоимость зерна составляет около 14 рублей за килограмм, а иногда 12-12,5, тогда как себестоимость в этом году поднялась до 9-10 рублей.

Аналогичная ситуация наблюдается и в других регионах. Закупочные цены на фуражную пшеницу у ряда покупателей опустились до 6 тыс. руб. за тонну — последний раз такой минимальный уровень наблюдался в начале 2018 года

### Причины падения

Одной из причин снижения стоимости зерна эксперты называют

рекордный урожай пшеницы. По данным Минсельхоза, к 8 сентября сбор пшеницы в России составил 92,7 млн т в бункерном весе. Это на 23,4 млн т больше, чем на аналогичную дату прошлого года, когда показатель составлял 69,3 млн т.

Вторым фактором являются мировые цены. По сравнению с августом прошлого года доллар упал, а рубль — укрепился, что нивелировало рост цен на зерно на мировом рынке. Этот же эффект оказывает и введенная экспортная пошлина. С 7 сентября на пшеницу она составила 3368,9 рублей за тонну, на ячмень — 2699,2 рублей за тонну, на кукурузу — 3663,7 за тонну.

При этом себестоимость производства зерна только растет. По данным экспертов, почти в два

раза подорожали удобрения и средства защиты растений, выросли цены на импортные и отечественные запчасти и комплектующие. В связи с этим, некоторые аграрии предполагают, что рентабельность сельхозпроизводства может упасть в этом году более чем в два раза.

### Поддержка правительства

Тем временем министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев в начале сентября отметил, что внесены изменения в механизм поддержки производителей зерна: появилась возможность авансировать затраты аграриев. В 2022 году на это выделят 10 млрд рублей.

— При этом предусматривается возможность установления повышенной ставки субсидирования на одну тонну реализованного зерна. Регионам, как и раньше, дана возможность корректировать уровень возмещения, — подчеркнул Дмитрий Патрушев.

## Производители мяса попросили ограничить разведение домашних птиц

«Росптицесоюз» попросил внести поправки в закон, разрешающий владельцам садовых и огородных участков разводить птицу для личных нужд.

Производители мяса опасаются, что принятый закон может привести к распространению птичьего гриппа, попаданию вируса на предприятия и сокращению производства.

Закон был подписан Владимиром Путиным 14 июля этого года. При разведении птиц владельцы участков обязаны соблюдать ветеринарные и санитарно-эпидемиологические нормы, а мясо и яйца использовать только для собственных нужд. Мера должна способствовать сдерживанию роста цен на эти продукты. До этого куриц, уток, гусей и индеек разрешалось разводить только на участках, оформленных как личное подсобное хозяйство (ЛПХ). По задумке, закон должен способ-



ствовать сдерживанию роста цен на эти продукты.

Исполнительный директор Национальной ассоциации производителей индейки (НАПИ) Анатолий Вельматов также видит недостатки в принятом законе. По его мнению, врачи не могут до-

браться до всех дачных участков, чтобы проверить соблюдение правил разведения птицы.

По данным Россельхознадзора, в 2021 году было зарегистрировано 46 вспышек птичьего гриппа в личных хозяйствах и только семь — на птицефабриках.

## Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы

Нам доверяют более **10 лет!**



ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32  
e-mail: ooo\_prior@mail.ru

# Три КФХ из Нижегородской области получили грантов на 27,5 млн рублей

Средства выделены на развитие в регионе агротуризма: 20,9 млн — из федерального бюджета, 6,6 — из областного.

Фермер Владимир Храмов из Коверницкого муниципального округа — известный сыровар: по итогам прошедшего в августе конкурса «Лучший сыр России 2022» его продукция была отмечена Гран-при и двумя золотыми медалями.

В грантовом конкурсе он участвовал со своим проектом «Глубинка со вкусом». И оказался в числе победителей, получив 9,5 млн рублей. Средства фермер направит на строительство домиков для туристов и обустройство прилегающей территории. Впрочем, побывать у него в хозяйстве можно уже сейчас: гостям покажут козью ферму, предложат поучаствовать в мастер-классах по сыроварению, изготовлению колбас и хлебопечению и, конечно, попробовать продукцию.

Еще 9,5 млн рублей отправились фермеру Екатерине Плехановой. Она занимается редким для своего региона направлением — разведением оленей для получения пантов, то есть, их рогов, известных своими целебными свойствами.

Проект Екатерины «Обитаемый остров» предполагает организацию фаун-парка с гостевым домиком, беседками для отдыхающих и благоустроенной территорией. Фермер уже начала проводить первые экскурсии, которые пользуются большой популярностью.

Вадим Котов — фермер из Павловского муниципального округа — получил грант в 8,5 млн рублей для своего проекта «База отдыха на озере Светлое». Эти деньги он вложит в строительство гостевого домика, благоустройство прилегающей территории, создание зон отдыха для туристов и возведение детских аттракционов. Сейчас в хозяйстве можно порыбачить, покататься на лодках и катамаранах.

— Агротуризм — относительно новое и перспективное направление, его развитие является социально значимым видом предпринимательской деятельности, который способствует продвижению фермерской продукции, развитию инфраструктуры сельских территорий, увеличению доходов местного населения и созданию новых рабочих мест. И сегодня крайне важно, что этот вид бизнеса поддерживается государством, — подчеркнул Николай Денисов, министр сельского хозяйства Нижегородской области. — Мы уже сформировали заявку от региона на 2023 год для участия в конкурсном отборе проектов на получение гранта «Агростартап» и направили ее в Минсельхоз России. Она включила в себя восемь проектов общей стоимостью 80 млн рублей. Рассчитываем, что все они пройдут отбор и получат поддержку.

Всего в этом году на поддержку малых форм хозяйствования Нижегородской области направлено более 230 млн рублей субсидий.

# В ООО «Родина» Марий Эл приобрели новый трактор

Кировец К-739 планируют использовать на яровом севе и вспашке. Он заменит сразу несколько тракторов среднего класса.

О приобретении мощного трактора директор ООО «Родина» Константин Черепанов задумывался давно. Окончательное решение принял летом этого года. К выбору будущего «пахаря» подходил основательно.

— На выбор сильно повлияла поездка на Петербургский тракторный завод, я был впечатлен производством. Сказался тот факт, что в КИРОВЦАХ, в отличие от другой отечественной техники, не используют импортные запасные части. В нынешних реалиях это существенный плюс. Еще один критерий отбора — качество сервиса. А я знаю, что у «АГРОКОМПЛЕКТА» он на высоте, они большие молодцы в этом плане. И в целом КИРОВЕЦ сейчас — хороший трактор с отличными коробкой передач и двигателем, удобный для механизатора. В этом я сам убедился на демопоказе, — рассказывает Константин Черепанов, директор ООО «Родина» Советского района Марий Эл.

Напомним, демонстрационный показ проходил в начале августа на полях ООО «Родина». Он собрал около 80 гостей из Марий Эл и соседних регионов. В работе им показали КИРОВЦЫ серии К-5 и К-7, агрегатированные почвообрабатывающей техникой.



Желающие приняли участие в тест-драйве КИРОВЦА К-739 и КИРОВЦА К-525.

— Я тогда сразу сказал, что К-739 будет моим. И оставил его на пару недель у себя в хозяйстве на тест-драйв. К счастью, ПТЗ предлагает такую опцию. Попробовал в работе и убедился — надо брать. Специалисты АГРОКОМПЛЕКТА провели нулевое ТО, — уточняет Константин Анатольевич. — Отдельная благодарность Андрею Мохнаткину, своей харизмой он сражает всех вокруг. Именно Андрей Викторович инициировал мои поездки на за-



Константин Черепанов, директор ООО «Родина»

воды в Санкт-Петербурге и Ярославль, экскурсии на заводы там оказались очень познавательными.

Благодаря содействию Минсельхоза Константин Черепанов оформил кредит на трактор всего под 5%.

— Считаю, что в нынешних условиях это почти что да-

ром. Одним КИРОВЦЕМ К-739 мы заменили 3-4 маленьких трактора, высвободили тем самым механизаторов. КИРОВЕЦ уже наработал порядка 100 моточасов. Такая техника должна работать сутками, — говорит Константин Черепанов.

## КАРДАНЫЕ ВАЛЫ И ЗАПЧАСТИ К СЕЛЬХОЗТЕХНИКЕ

В НАЛИЧИИ



АГРО  
ПОСТАВКА

ООО «Агропоставка», т.: 8-912-715-25-72, 8-919-502-15-15  
• Склад в Ижевске — ул. Гагарина, 51А  
• Склад в Кирове — ул. Потребкооперации, 6А  
[www.купить-кардан.рф](http://www.купить-кардан.рф)

ОГРН 1194350005300



# В Кирове открылся филиал компании «Трактороцентр»



Он расположен по адресу г. Киров, ул. Весенняя, 60. Руководителем филиала стал Артем Кузмиренко.

«Трактороцентр» с прошлого года имел подразделение в Кирове, основной деятельностью которого являлась продажа запчастей.

— В 2022 году, согласно новому плану стратегического развития компании и департамента сельхозтехники в частности, было принято решение о развитии филиала в данном регионе и увеличение видов деятельности, — поясняет Сергей Склярук, руководитель департамента сельскохозяйственной техники ООО «Трактороцентр». — Филиал в Кирове является дилерским центром по сельхозтехнике, оказывая весь спектр необходимых услуг: сер-

висные, ремонтные и поставка запасных частей к предлагаемой технике. Также имеет магазин по продаже инструмента и комплектующих к автомобильной и тракторной технике различного назначения. Основная цель филиала — обеспечение бесперебойной работы сельскохозяйственной техники в регионе.

Всего компания насчитывает порядка 18 филиалов. «Трактороцентр» специализируется на поставке техники для нужд лесной, строительной и сельскохозяйственной отрасли. Также осуществляет полную техническую поддержку и сопровождение техники, поставляет запчасти и оказывает сервисные услуги.

Филиал «Трактороцентр» в Кирове представляет собой торговую выставочную зону, склад площадью 400 м<sup>2</sup> и сервисную зону 170 м<sup>2</sup>.

— В настоящее время мы являемся дилерами Krone по Кировской области и Республике Коми, также дилеры производителя рабочих органов для почвообрабатывающей техники Original Frank. Предлагаем тракторы, технику для почвообработки и кормозаготовки, расходные материалы и электрооборудование, — объясняет Артем Кузмиренко, руководитель филиала «Трактороцентр» в Кирове.

Сервисная служба «Трактороцентра» работает в двух направлениях: стационарный центр и выездное обслуживание. Для этого организованы бригады, которые готовы выехать на место поломки в течение суток на сервисных автомобилях с диагностическим оборудованием и инструментами для работы в полевых условиях.



**БОЛЕЕ 240 МОДЕЛЕЙ -**  
полный ассортиментный ряд техники для кормозаготовки



**BiG X**  
Кормоуборочный комбайн



**Swadro**  
Роторный валкователь



**BiG M**  
Самоходная косилка-плющилка



**Bellima, Fortima, Comprima (Plus), VariPack (Plus)**  
Рулонные пресс-подборщики



**EasyCut, ActiveMow**  
Дисковые косилки



**BiG Pack**  
Крупнопакующий пресс-подборщик



**Vendro, KW, KWT**  
Роторные ворошители



**Premos**  
Пеллетный пресс

**ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР KRONE**



**ТРАКТОРОЦЕНТР**

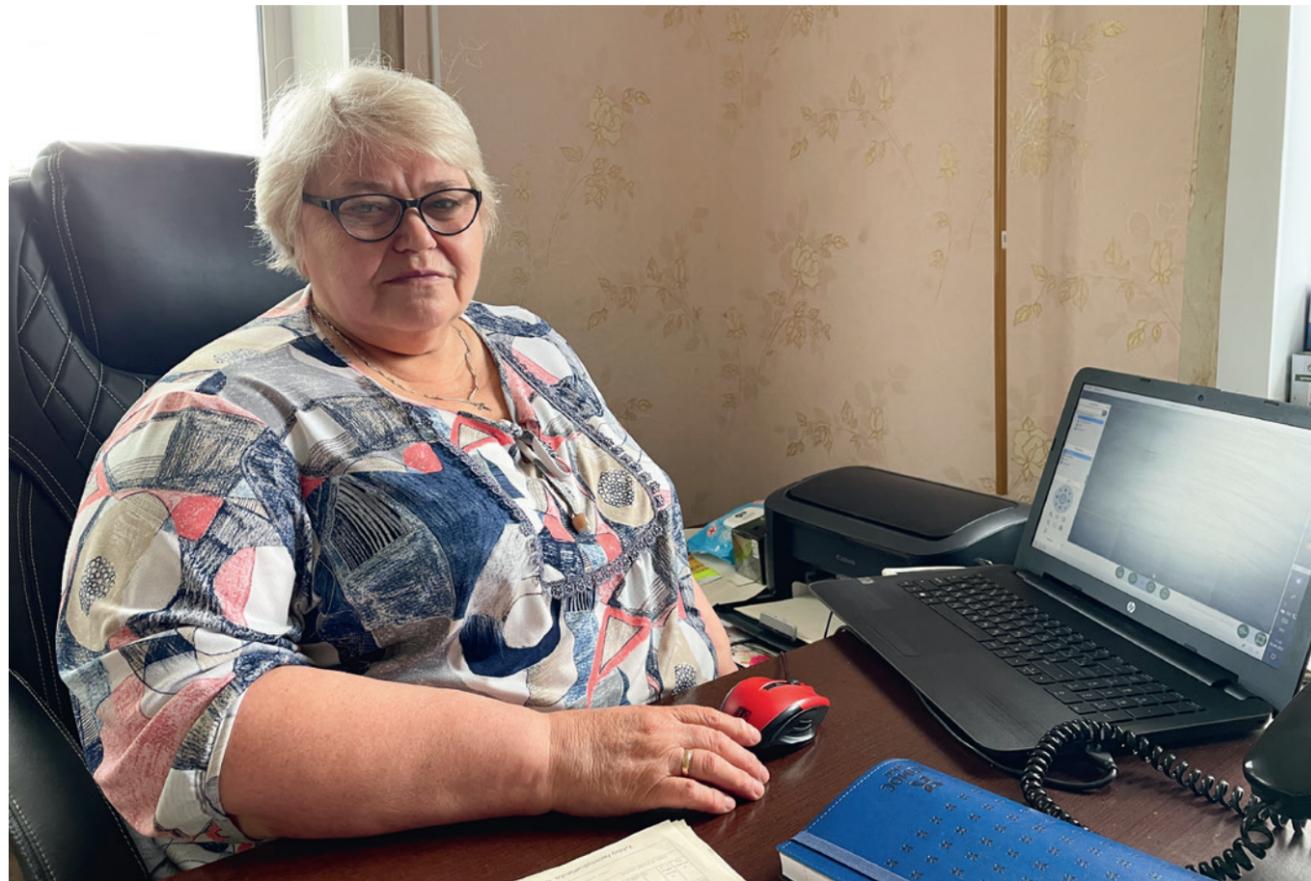
**ООО «Трактороцентр» - официальный дилер**

610047, Кировская обл., г. Киров, ул. Весенняя, д. 60  
тел.: +79226662832, 8 (8332) 70-44-55



[vk.com/voltrak\\_ru](https://vk.com/voltrak_ru)

# 18 лет Нины Суловой: как зоотехник подняла Арбажскую «Родину»



Арбажский район Кировской области сложно назвать сельскохозяйственным: хозяйства и фермеров там можно пересчитать по пальцам одной руки. Предприятия в основном товарные, не блещут рекордными надоями или урожайностью, но крепко стоят на ногах. Одно из них – ООО «Родина». Вот уже 16 лет его возглавляет Нина Сулова.

В мае 1981 года, после сельхозинститута, Нина Сулова попала по распределению в Верхнекамский район. Там работала птицефабрика, а она как раз защищала диплом по теме птице-

водства. Но попросила перевести ее в Арбажский, недалеко от дома – родилась Нина Васильевна в Котельничском районе.

— В совхозе «Корминский» было достаточно зоотехников, но дирек-

тор все же принял меня на работу в качестве учетчика на заготовку кормов с окладом 145 рублей, — вспоминает Нина Сулова.

Затем работала бригадиром, зоотехником-селекционером, главным зоотехником. А в 2004 году на общем собрании коллектив выбрал Нину Сулову председателем колхоза.

— Долгов накопилось много, зарплату платить было нечем — обычная ситуация для колхозов на-

чала 2000-х годов, — говорит Нина Сулова. — Я возглавила хозяйство в марте, перед посевной. Солярки нет, денег нет, по судам таскают. Но начали потихоньку платить зарплату людям, остановили текучку. Даже не знаю, как выкарабкались тогда. Взялись сообща за дело и вырулили.

Молоко сдавали на маслозаводы в Яранск, Арбаж, Шахунью, в ООО «Янтарь» и Котельничский молокозавод. Денег хватало на то, чтобы поддержать жизнь хозяйства.

## Своя «Родина»

В 2007 году на базе СПК «Корминский» создали СПК «Родина». А в июне 2015 года Нина Сулова и еще шесть специалистов хозяйства стали учредителями нового предприятия — ООО «Родина».

— Мы рисковали, конечно. Брали тогда кредиты под залог своих домов и автомобилей. Жить стало легче, смотрели в развитие.

Грянули перемены в жизни хозяйства и села. Реформы начали с заготовки кормов — необходимо было подтягивать их качество, а для этого изменить подход в работе сотрудников.

— Ведь как привыкли: сначала свое, потом колхозное. Механизаторы могли перегонять комбайны, тракторы с колхозных полей на свои участки, чтобы сначала заготовить сено домой, а потом уже на предприятие. Мы стали выдавать по тонне зерна, сено, платить комбайнерам отдельно за намот. Люди начали работать. Впрочем, в дальнейшем люди перестали держать скот в личных хозяйствах. Так и необходимость в выдаче кормов пропала.

Хорошая кормовая база принесла свои плоды — надои пошли вверх.

## Социалистические фермы

Животные содержатся в деревянных и каменных фермах,



С 2004 года дойное стадо в хозяйстве держится на одном уровне — около 400 коров

построенных еще в советские годы. По мере возможности в них проводили текущий ремонт, отдельные — реконструировали. Например, одну из деревянных ферм в 2016 году разобрали до основания и отстроили заново.

— Фермы какие были при социализме, такие и остались, — смеется Нина Васильевна. — Работаем с тем, что есть. На строительство новой фермы я не решалась. Хотя это возможно. Надо просто молодому, смелому специалисту возглавить хозяйство.

Осложняет положение то, что в хозяйстве нет своей лесосеки. А значит, и нет дешевого материала для ремонта объектов, строительства домов для сотрудников.

— И ведь как злой рок нас преследует. Как изыщем средства, соберемся что-то построить, у нас обязательно что-то упадет. Все силы направляем на ремонт, стройку отодвигаем на год, — поясняет Нина Сулова.

## Отечественная техника

Обновлять парк техники начала в 2008 году — купили энергонасыщенный трактор, комбайн, бульдозер, прицепное оборудование. В дальнейшем каждый год брали кредиты на приобретение техники.

— А до этого все на социалистическом ехали. Осенью на поле выедешь и видишь, как по следу комбайна прорастает зерно. Потери урожая были до 30%, — говорит Нина Васильевна.

В хозяйстве в основном используют отечественную технику, преимущественно тракторы Беларус.

— Они и по стоимости нас устраивают, и запчасти всегда рядом. Берем МТЗ 82-е, 1221, УАЗы. Не так давно приобрели прессподборщик «Навигатор-Новое машиностроение». Он, кстати, нам очень нравится. Сервисная служба работает отлично, выезжают по звонку, запасные части быстро привозят, — говорит Нина Сулова, директор ООО «Родина».

В 2019 году в «Родину» приобрели новый кормосмеситель «Хозяин» с весовой системой.

— Специалисты из «Кировсельмашснаба» приезжали к нам, настроили кормосмеситель, научили работать — как правильно загружать корма, как мешать. По телефону в дальнейшем консультировали неоднократно. На тот момент мы доили 6000 кг на корову. В итоге благодаря правильным дозировкам, качественно смешанному корму прибавили за год удой до 6800 кг на голову, — рассказывает главный зоотехник Ольга Суслова. — Так что техника окупилась быстро. И на здоровье коров приобретение «Хозяина» отразилось лучшим образом, и дояркам легче работать стало.

### Дружные животноводы

До 2017 года общее поголовье (вместе с быками на откорме) держалось на уровне 1000-1200 голов. Но выращивать животных на мясо стало невыгодно, поэтому теперь хозяйство продает телят-отъемышей. С 2004 года дойное стадо держится на одном уровне — около 393 коровы, общее — 750 голов.

— Меньше — нельзя, будет невыгодно. А больше мы не можем — в хозяйстве не хватает работников и специалистов, — объясняет Нина Васильевна.

Возглавляет животноводческую службу главный зоотехник Ольга Суслова — дочь Нины Васильевны. Выбор профессии она объясняет просто: с детства любит жи-

вотных, мама всю жизнь работала в этой сфере, было с кого взять пример. Попутно Ольга получила второй высшее на экономическом факультете. Начинала работу в хозяйстве в 2010 году в должности экономиста.

— А как прошлый зоотехник вышел на пенсию, стала совмещать: и зарплаты считала, и рационы составляла. После ухода на заслуженный отдых бригадира сосредоточилась исключительно на сфере животноводства. Сейчас у меня даже времени на хобби не хватает. Я в хозяйстве и зоотехник, и заведующая фермой, иногда и доярка.

Команда животноводов небольшая, но дружная и опытная. Работают как пенсионеры, так и молодое поколение.



В 2019 году хозяйство приобрело новый кормосмеситель «Хозяин», его агрегируют с трактором Беларус

— Наш ветеринарный врач Раиса Боброва уже пенсионерка. Но это человек удивительной закалки. Она нас зажигает, вдохновляет, учит. Одно удовольствие работать с такими людьми, признается Ольга Васильевна.

Также в животноводческой службе работают осеменатор Людмила Суслова, операторы машинного доения Валентина Шилова, Полина Сенникова, Валентина Санникова, Виктория Пушкарева, Виктория Барахтенко, Елена Старикова, оператор по выращиванию молодняка Татьяна Волова, специалист по доразиванию ремонтных телок Роман Сысолятин.

Предшественник ООО «Родина» — СПК «Корминский» — был племенным хозяйством. Однако в сложные времена работники решили выйти из состава племобъединения.

— На тот момент считали, что подобный статус — лишь трата лишних денег на членские взносы и прочее. Сейчас понятно, что не следовало этого делать. Обратное племхозяйством нам не стать — много не выполнимых для нас условий. Хотя наши зоотехники ведут серьезную селекционную работу на уровне племенного предприятия.

Статус товарного хозяйства не мешает заниматься реализацией молодняка. Каждый год «Родина» продавала партии нетелей в Удмуртию, Татарстан и коллегам из Кировской области. Однако этот год стал исключением.

— Видимо, у всех финансовые проблемы, не только у нас.

### Новая веха?

С 2019 года главным агрономом работает Нина Архипкина. В ее распоряжении порядка 1800 гектаров земли. Возделывают в хозяйстве яровые овес, пшеницу, ячмень и озимую рожь. Почвы в рай-



Ольга Суслова, главный зоотехник ООО «Родина»

оне суглинистые, редко где — чисто песок или глина.

— В этом году мы получили, считаем, для нас хороший урожай — 17-18 ц/га. По мере возможности вносим сложные удобрения, плотно работаем с органикой, биопрепаратами, опрыскиваем гербицидами.

Из кормовых трав выращивают козлятник, клевер, тимофеевку, овсяницу. Заготавливают сено, солому, силос. Прошлогодняя засуха сильно ударила по экономике хозяйства. Урожай зерновых ока-

зался небольшим, необходимый объем грубых и сочных кормов заготовить не удалось. Поэтому пришлось закупать много кукурузы, жмыхов, а летом перейти на зеленку.

— В любом случае мы очень стараемся, выращиваем скот, зерно. Все будет у нас хорошо, — уверена Нина Архипкина.

— Пора передавать хозяйство в молодые руки. Надеюсь на дальнейшее развитие и процветание нашей «Родины», — говорит Нина Суслова.

# В Кирове открыли дилерский центр Беларусь

В середине августа ТСК «Мотор» на ул. Менделеева, 4 открыла новый дилерский центр. Он представляет собой торгово-выставочную площадку и несколько боксов по ремонту и обслуживанию тракторов.

**П**еред официальным открытием руководитель дилерского центра Александр Луппов провел экскурсию министру сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Алексею Котлячкову по производ-

ственным площадкам. Министру показали бокс по ремонту двигателей площадью 500 кв. м. и основной бокс по ремонту и обслуживанию тракторов площадью 800 кв. м.

В дилерском центре трудятся около 30 человек. Кадры квалифи-

цированные — половина из них имеют высшее образование. Работают 11 сервисных автомобилей, которые по первому звонку хоть в будни, хоть в праздники готовы выехать по заявке.

## Красная лента и вручение ключей

На торжественном открытии присутствовали гости из Республики Беларусь, с завода МТЗ-Татарстан, а также первые лица Кирова. В том числе, министр сельского хозяйства Алексей Котлячков, маркетинг-директор Минского тракторного завода Михаил Кадников, директор ООО ТПК «МТЗ-Татарстан» Алмаз Ахметов, коммерческий директор ТСК «Мотор» Дмитрий Колбин, руководитель дилерского центра Беларусь Александр Луппов, ректор ВятГАТУ Елена Симбирских и директор кировского регионального филиала АО «Россельхозбанк» Георгий Филимонов. Первым словом на торжественном открытии взял Алексей Котлячков.

— Открытие центра — определенный шаг в развитии нашего региона и в целом страны, потому что мы в производстве молока имеем серьезные результаты. Я горжусь за отрасль, в которой работаю и за таких партнеров, как ТСК «Мотор». Они серьезно относятся к вопросам не только поставки техники, но в дальнейшем ее эксплуатации, подготовки механизаторов, — сказал Алексей Алексеевич.

— Мы поставляем технику в 60 стран мира. Примерно 45% от всех поставок приходится на Россию, и 2,2% из них — на Кировскую область. Я желаю коллективу дальнейшего развития, расширения, чтобы вы улучша-



Сергей Прижимов, руководитель племзавода «Пижанский»

ли техническую базу, были ближе к конечному потребителю, — сказал Михаил Кадников.

— Александр III говорил, что у России есть только два союзника — её армия и флот. Время показывает, что есть и третий — Республика Беларусь, — пошутил коммерческий директор ТСК «Мотор» Дмитрий Колбин.

— Открытие дилерского центра — логичное завершение 14-летнего пути, как выпускной в школе. Спасибо руководству «МТЗ-Татарстан», Минскому заводу. Они всегда с нами на связи, помогают и словом, и делом. А мы, в свою очередь, готовы работать и дальше на благо АПК региона, — подытожил Александр Луппов.

В конце официальной части произошло знаковое событие. Александр Луппов вручил ключи от новеньких тракторов

Беларус Сергею Прижимову, директору племзавода «Пижанский» Пижанского района и Алексею Сысуеву, председателю СПК «Пустоши» Оричевского района. В хозяйства отправились трактора Беларус 82.1 с балочным мостом и Беларус-1025.3..

## Надежное партнерство

Торгово-Сервисная Корпорация «Мотор» основана в 1992 году. На сегодняшний день она является одним из лидеров в Кировской области по продаже легковых и грузовых автомобилей, тракторов и спецтехники, запчастей и автошин, а также сервисному обслуживанию и ремонту.

Партнерство с Республикой Беларусь у компании началось в 1994 году. Тогда в Кирове начали продавать велосипеды и мотоци-





Ректор Елена Симбирских проводит экскурсию по Вятскому ГАТУ



Дилерский центр находится по адресу г. Киров, ул. Менделеева, 4

клы, произведенные на Минском мотовелозаводе.

В 2008 году ТСК «Мотор» получила официальное дилерство Минского тракторного завода по продаже тракторов Беларус. С тех пор только в Кировскую область компания поставила порядка 3000 тракторов.

В 2020 году ТСК «Мотор» признали лучшим дилером за проведенную работу по продвижению техники марки «Беларус» на закрепленной территории, а так-

же за реализацию техники марки Беларус и запасных частей к ней.

В том же году компания совместно с ООО «ТПК МТЗ-Татарстан» открыли учебный класс Минского тракторного завода на базе Вятского ГАТУ. В нем проходят не только теоретические, но и практические занятия. Для этого Вятскому ГАТУ подарили трактор «Belarus» 1523.4. Он соответствует экологическому стандарту Stage IIIa и оснащен системой Common rail, которая применяется на всех европейских

тракторах. Зимой студенты оттачивают на нем навыки управления и ремонта тяжелой техники, а летом — работают на полях учхоза университета.

После открытия дилерского центра представители Минского тракторного завода, МТЗ-Татарстан и ТСК «Мотор», отправились в Вятский ГАТУ. Там состоялся круглый стол, на котором обсуждались вопросы взаимодействия прикладной науки и реального сектора экономики. По итогам заседания подписали протокол о намерении организации образовательной и научно-исследовательской деятельности Вятского ГАТУ с Минским Тракторным заводом. В рамках договора будет дооснащен фирменный класс МТЗ и ТСК Мотор, сформирована заявка на грантовый конкурс по реализации совместной программы дополнительного профессионального образования.

# МТЗ 1222.3

ЭНЕРГИЯ И МОЩЬ ДЛЯ ПОБЕДНОГО СЕЗОНА НА ПОЛЯХ!



**В наличии по старым ценам!**

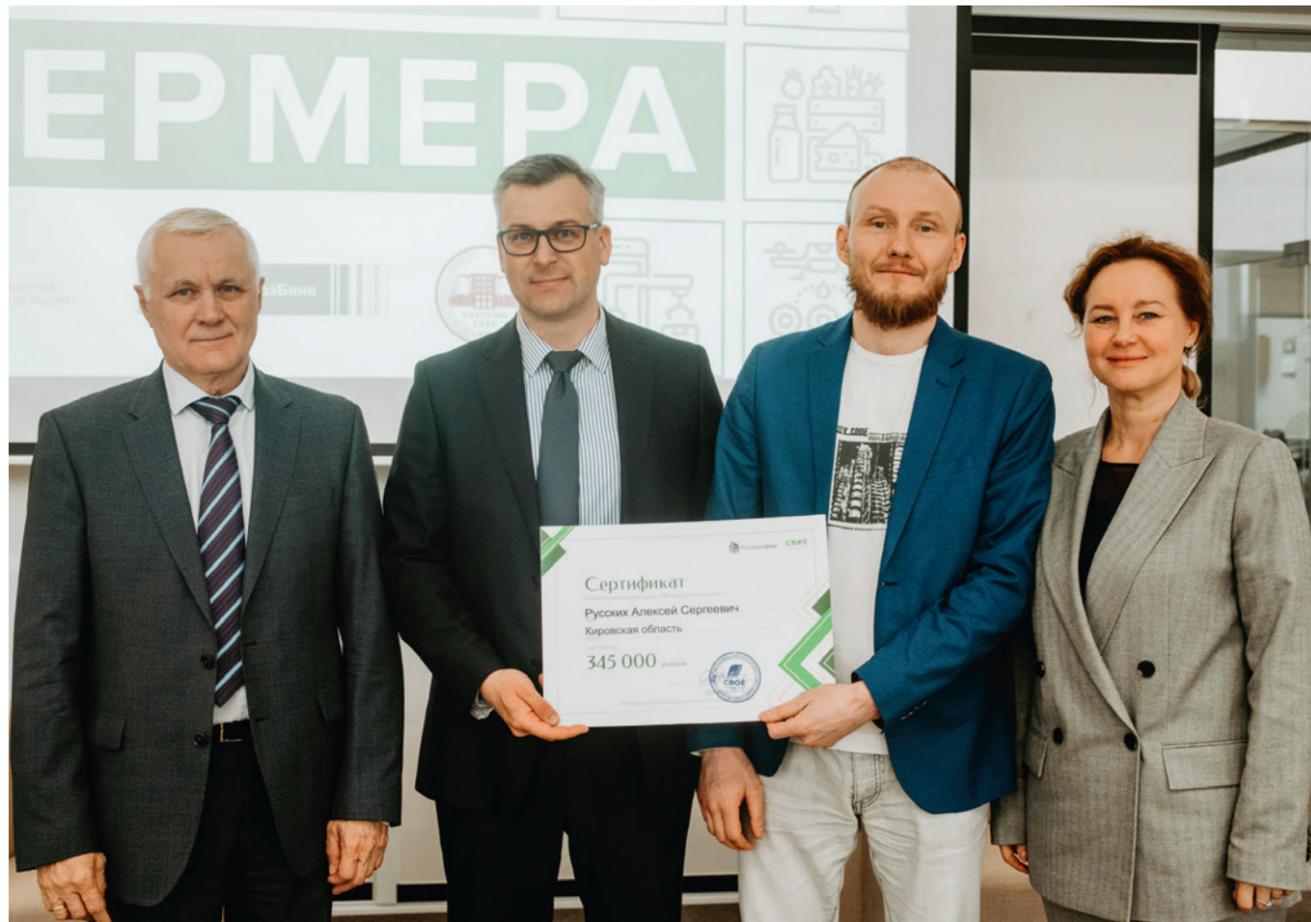


www.stmotor.ru

**ТСК «МОТОР»** — официальный дилер  
ОАО «МТЗ» в Кировской области  
г. Киров, ул. Менделеева, 4

**Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840**





Министр сельского хозяйства Кировской области Алексей Котлячков, руководитель Кировского филиала РСХБ Георгий Филимонов, победитель «Школы Фермера» Алексей Русских и ректор ВятГАТУ Елена Симбирских

## С любовью к банковскому делу: директор Кировского филиала РСХБ – о работе и новых проектах

Георгий Филимонов возглавил Кировский региональный филиал АО «Россельхозбанк» в 2018 году. И все эти 4 года он и его команда энергично развивали подразделение: стартовала с Кирова, Слободского, Яранска и Кирово-Чепецка программа обновления офисов, запущены новые проекты для развития фермерства области, коллектив стал еще сплоченнее. Показатели прибыли за 4 года выросли в 7 раз, а активы и пассивы – на 73%.

В интервью «Вятской губернии» Георгий Филимонов рассказал об итогах своей четырехлетней работы на посту руководителя филиала. А также поделился подробностями новых проектов банка, способных усилить АПК страны.

**Георгий Александрович, 4 года назад насколько для Вас был новым опыт работы в должности директора Кировского филиала РСХБ?**

Менять сферу деятельности мне не пришлось – всю свою жизнь я посвятил банковскому делу. После окончания экономического факультета Нижегородского госу-

дарственного университета я начал свой путь с должности простого специалиста. В тот момент, когда мне поступило предложение возглавить Кировский филиал, я был уже руководителем одного из отделений другого банка, и за плечами был накопленный опыт работы в разных регионах России – от Приволжского до Дальневосточного округа и от Магадана до Ростова-на-Дону.

**Какие цели перед Вами стояли? На решении каких задач сфокусировались в первую очередь?**

Основной целью было на деле показать, что работа филиала в Кировской области может быть еще лучше, наш вклад в развитие области может быть кратно выше. Преобразования начались внутри филиала. Если говорить о показателях, то, например, за 4 года работы удалось уменьшить нагрузку на филиал в 11 раз по проблемным активам – здесь была проделана всем коллективом очень тщательная и

системная работа. Другой пример внутренней работы – работа с кадровым потенциалом. Специалист в своем деле – это двигатель прогресса. Мы повысили зарплату сотрудникам – с 2018 года расходы на оплату труда увеличены на 67%, привлекли еще профессионалов и начали работу по развитию специалистов внутри банка. Поэтому мы сейчас можем рассмотреть соискателей на открытые вакансии и без релевантного опыта или навыков. Мы ищем тех, у кого глаза горят, кто не боится перемен и готов бросить себе вызов. Кстати, яркий и хороший пример роста внутри банка – мой заместитель Александр Перминов. В этом году он уехал в Смоленск – возглавил там местный филиал РСХБ.

**Аграрии – одни из ключевых клиентов банка. Насколько легко было найти общий язык и как часто удается общаться лично?**

С кировскими аграриями я начал знакомиться сразу, как толь-

ко пришел в РСХБ. Сейчас многих аграриев области знаю лично: как представителей крупных предприятий, так и фермеров.

Руководители кировских сельхозпредприятий, с которыми знаком, – крепкие хозяйственники, досконально знают свое производство. Им присуща любовь к малой родине. Часто бываю с командировками в районы и вижу, как они развивают не только свое предприятие, а еще вкладываются в социальную инфраструктуру родных мест, восстанавливают храмы, помогают в возведении других нужных местным жителям объектов. Их объединяет то, что все они работают на развитие. Мы стараемся быть их надежными партнерами во всех начинаниях.

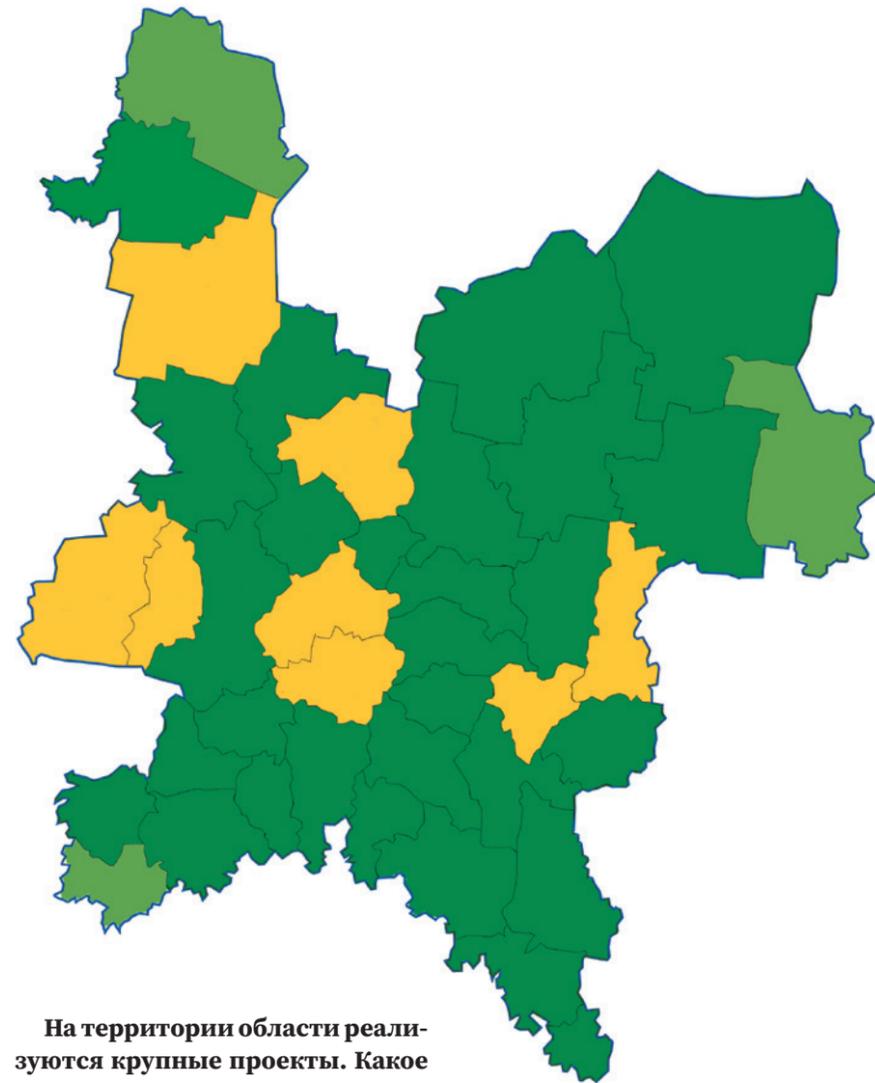
**РСХБ – специализированный банк для поддержки АПК. Как сейчас обстоят дела с кредитованием аграриев?**

Быть опорой для АПК для нас приоритетная задача. И мы постоянно работаем над расширением наших возможностей для развития АПК. Комплекс мер поддержки сейчас включает в себя, как стандартные и привычные, такие, например, как кредитование, так и новые – цифровые платформы, аграрные проекты, подготовку будущих кадров, в нашем регионе мы это делаем совместно с Вятской ГАТУ.

От своевременного и доступного кредитования посевной и уборочной зависит успех всего аграрного сезона и наличие продуктов на столах россиян. За 6 месяцев этого года наш филиал профинансировал предприятия АПК на 4,7 млрд руб., что на 44% больше, чем за аналогичный период прошлого года. При этом объем выдач на проведение сезонно-полевых работ вырос на 60%, а доля льготных кредитов – на 70%. Цифры говорят сами за себя.



Агрокластер реализует свою продукцию в рамках «Вкусной пятницы» на заводе «Лепсе»



**Работают отделения банка:**

Киров, Зуевский, Советский, Уржумский, Котельничский, Яранский, Белохолуницкий, Малмыжский, Нолинский, Кильмезский, Кумёнский, Орловский, Мурашинский, Немский, Сунский, Тужинский, Вятскополянский, Пижанский, Унинский, Омутнинский, Верхнекамский, Даровской, Нагорский, Арбажский, Кирово-Чепецкий, Кикнурский, Подосиновский, Лебяжский, Слободской

**Мини-офисы откроют к концу 2022 года**

Афанасьевский, Лузский и Санчурский район

**Новые точки продаж откроют к 2025 году**

Богородский, Верхошижемский, Опаринский, Оричевский, Свечинский, Шабалинский, Фаленский и Юрьянский

**На территории области реализуются крупные проекты. Какое участие в них принимает РСХБ?**

Только за последние 5 лет банк принял участие в реализации сразу нескольких крупнейших инвестиционных проектов Кировской области в отрасли сельского хозяйства. Агропромышленный холдинг «Дороничи», СПК колхоз «Зерновой» Малмыжского района, ООО «Сунский», агрофирма «Немский» — наши совместные проекты с ними большая гордость. Успешная реализация задуманного вносит ощутимый вклад в развитие АПК Кировской области: начиная от увеличения объема производимой свинины Кировской областью на 10 тыс. тонн в год до не менее важного обновления машинно-тракторного парка.

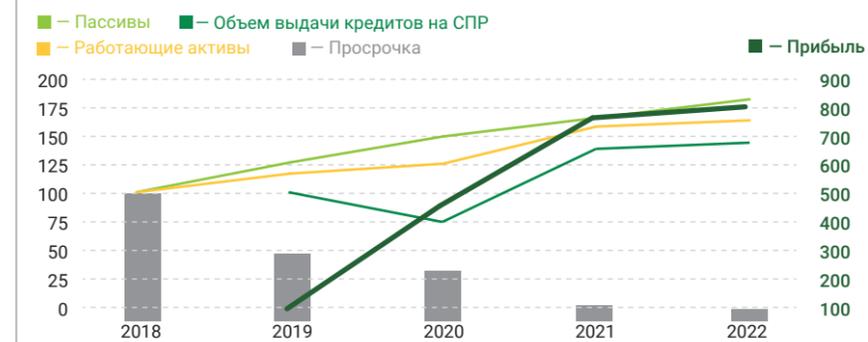
**Доступность финансовых услуг особенно важна для жителей сельских территорий и малых городов. Планируете ли Вы расширение сети офисов?**

Сейчас Кировский региональный филиал представлен обширной сетью — это 31 офис. Планируем в этом году открыть еще 3 точки мини-формата в Афанасьевском, Лузском и Санчурском районах. До 2025 года запланировано открытие новых точек продаж в Богородском, Верхнекамском, Свечинском, Опаринском, Оричевском, Фаленском, Юрьянском районах.

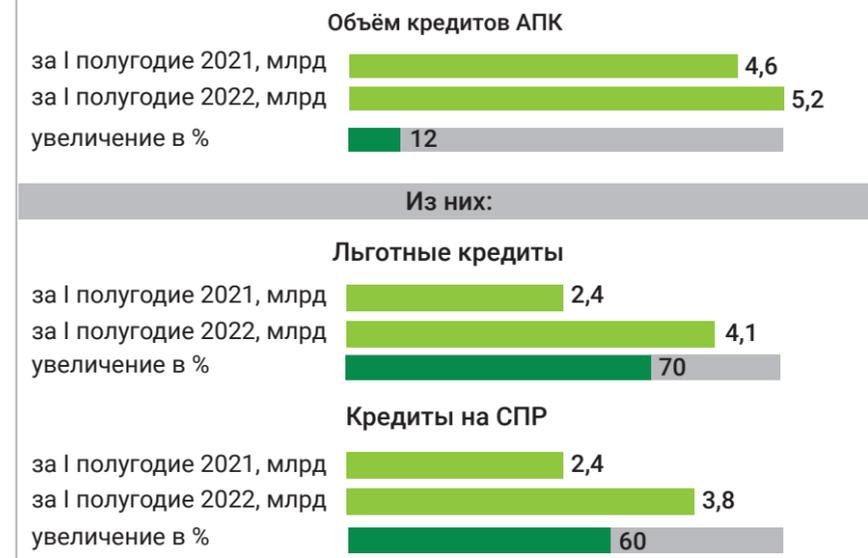
**Знаем, что банк активно содействует формированию кадрового потенциала АПК. Какие проекты реализуются сейчас по данному направлению?**

Проектов много. Каждый рассчитан на поддержку специалистов разного уровня. Например, самым молодым, учащимся аграрных вузов, показывающим стабильно хороший результат в обучении и делающим прорывы в научной деятельности, мы выплачиваем именные стипендии. В этом году размер стипендии увеличился до 15 000 рублей. Для поиска работы после окончания обучения в вузе они могут воспользоваться сервисом «Я в Агро» (svoevagro.ru) по поиску профильной рабо-

**Динамика основных показателей работы РСХБ в Кировской области, %**



**Объем кредитов, выданных в первом полугодии 2021 и 2022 гг.**



ты именно в сельском хозяйстве — еще одним цифровым проектом нашего банка. Сейчас на платформе представлено более 350 вакансий от предприятий в Кировской области.

**В последнее время РСХБ запускает проекты, которые, на первый взгляд, кажутся благотворительностью. Например, «Школа фермера» — вы бесплатно обучаете. Какая от этого выгода банку?**

Наша задача — развитие АПК во всех аспектах. И не только в части финансирования. Мы в принципе делаем все, чтобы отрасль росла. Поэтому и запускаем нефинансовые проекты.

Первый выпуск специалистов из «Школы фермера» в регионе уже состоялся. Он был посвящен сыроварению и проходил на базе Вятского ГАТУ. Для этих целей мы приобрели и передали в пользование вузу сыроварню. Насколько обучение было эффективным, можно судить по тому, например, что один из учеников, Сергей Русских, сейчас уже находится на финишной прямой по открытию своей сыроварни в Кирове. Его предприятие будет совмещено с кофейней. Еще одни выпускники проекта — семья Фединых — превратила увлечение сыроварением в прибыльный бизнес.

Многие выпускники «Школы фермера», участники «Агро-

кластера», а также и другие наши клиенты реализуют свою продукцию через платформу «Свое Родное» — это созданный нашими специалистами онлайн-маркетплейс фермерских продуктов. Для его популяризации и поддержки развития бизнеса наших партнеров мы проводим «Вкусные пятницы» — цикл мини-ярмарок, где местные производители могут предложить покупателям свою продукцию. «Вкусная пятница» предоставляет шанс попробовать и приобрести продукты в традиционном, очном формате, познакомиться с производителем. Люди знакомятся с производителем лично, дегустируют продукцию, приобретают, а также узнают, что купить ее можно и онлайн через приложение «Свое Родное». Реализация проекта началась с отделений Россельхозбанка и проходила в офисах банка. Сейчас к проекту присоединяются и корпоративные клиенты РСХБ.

Еще один наш проект — b2b-площадка «Свое Фермерство». Здесь в одном месте объединены каталоги техники, продукции и расходных материалов, а также цифровые решения и сервисы для фермеров. Платформа большая, насыщенная. Есть интересный раздел «Агромнение» для желающих быть на связи с другими фермерами, узнавать и обсуждать новинки в сельском хозяйстве. Встречи со специалистами, живые беседы проходят онлайн бесплатно и довольно часто. Так получается, что своими проектами мы привлекаем людей в АПК, помогаем на первых порах. В дальнейшем они становятся нашими клиентами, но главное — развивают отрасль. Кстати, экспорт продукции АПК растет, и его темп роста больше, чем экспорт оборонно-промышленного комплекса. К этому мы должны стремиться. (0+)

# Потребление свинины в России может достигнуть рекордных 28 кг на человека

**Н**есмотря на рост стоимости продуктов и санкционное давление, по итогам года в России ожидается увеличение потребления мяса. В том числе благодаря росту сектора свиноводства: за десять лет производство увеличилось почти в два

раза. Показатели экспорта еще внушительнее — рост с 78 тонн в 2011 году до 129 тысяч тонн в прошлом. Растет и потребление свинины на человека. По прогнозам экспертов, этот показатель в 2022 году составит рекордные 28 кг/чел.

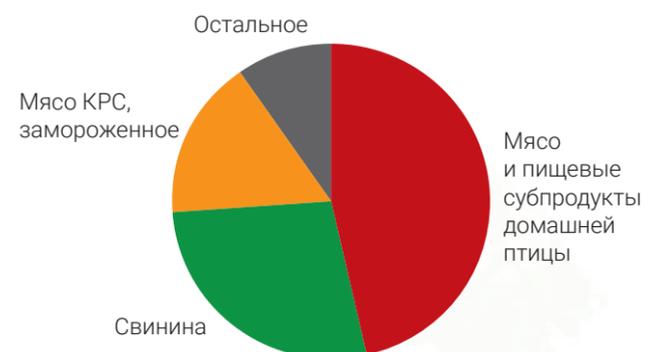
Производство свиней на убой (в убойном весе) в РФ, тысяч тонн



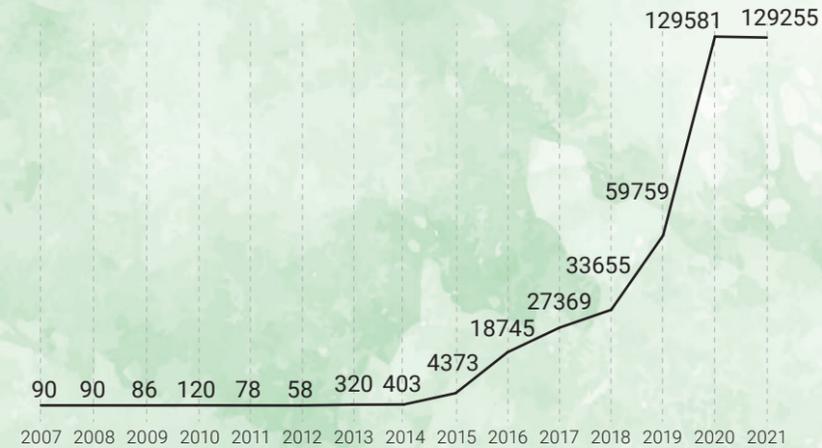
Крупнейшие производители свинины в России в 2021 году

Компания	Производство свинины на убой в живом весе, тыс. тонн	Доля в общем объеме промышленного производства РФ
АПХ МИРАТОРГ	555,2	11,2%
АО «СибАгро»	365,7	7,4%
ООО «Великолукский свиноводческий комплекс»	309,2	6,2%
ГК «РусАгро»	308,6	6,2%
ГК АГРОЭКО	274,3	5,5%

Структура экспорта мяса из России, млн долларов США



Экспорт свинины из России, тонн



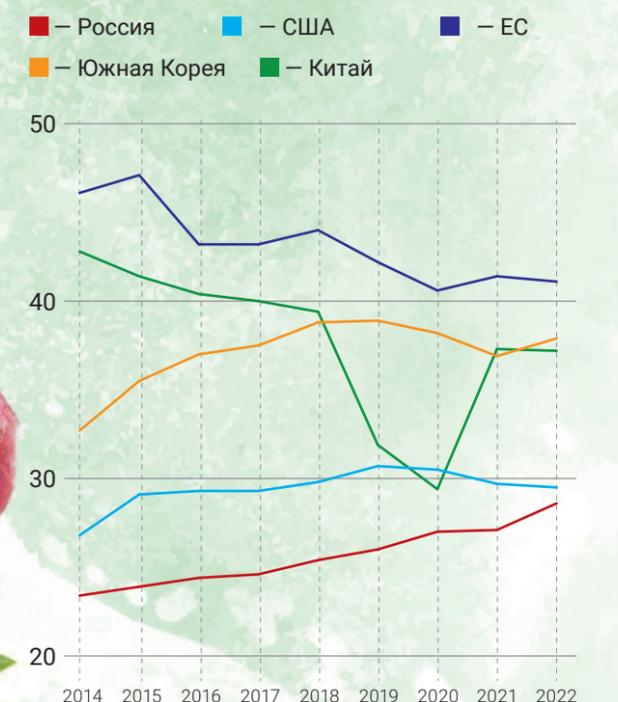
Топ импортеров российской свинины в 2021 году, тонн



Стоимость свинины на мировом рынке, долларов США



Потребление свинины, кг/чел



# Вятский ГАТУ в программах федеральной поддержки университетов: настоящее и будущее

Альма-матер вятских аграриев преобразуется на глазах. Благодаря финансовой поддержке Министерства сельского хозяйства России и ходатайствам Правительства Кировской области в Вятском ГАТУ происходят значительные качественные изменения.

**В**ыделяются средства из федерального бюджета на обновление материально-технической базы университета, а в текущем 2022 году предоставлены целевые субсидии на капитальный ремонт зданий студенческих общежитий в размере 15 миллионов рублей.

Уже сейчас в трех общежитиях Вятского ГАТУ проводится замена всех старых оконных конструкций на пластиковые окна из ПВХ. В самое ближайшее время будет произведена установка современной автоматической системы пожарной сигнализации.

Напомним, весной по инициативе «Единой России» из федерального бюджета на строительство и ремонт общежитий по всей стране было выделено по 3 млрд рублей. Программа поддержки будет действовать на протяжении трех лет, и уже в следующем году в Вятском ГАТУ будут отремонтированы фасады общежитий и корпусов университета.

Председатель Правительства Российской Федерации Михаил Владимирович Мишустин отметил, что работу по обновлению общежитий нужно вести, прежде

всего, там, где создаются новые центры технологического и промышленного роста. И тот факт, что по капитальному ремонту Вятский ГАТУ — единственный вуз Кировской области, получивший федеральную поддержку, о многом говорит.

Агротехнопарк университета тоже не остался в стороне. В 2022 году данное структурное подразделение вуза получило обновление материально-технической базы в размере 8,5 млн руб. Уже состоялась приемка нового энергонасыщенного трактора, который позволит выполнять широкий спектр сельскохозяйственных задач.

Кроме того, уже этой осенью ожидается поставка нового современного фотосепаратора, а простыми словами — оптического сортировщика. Данная техника завоевывает все большее и большее признание российских производителей, ведь эти высокоточные аппараты, максимально простые в управлении, позволяют добиваться поразительных результатов в сортировке — до 99,99% чистоты продукта на выходе. Сортировка зерновых в

Агротехнопарке будет на высочайшем уровне.

Буквально на днях в университете появился новый автобус, на приобретение которого из федерального бюджета было выделено 4,5 млн

руб. Сейчас организация перевозки студентов на практику, на учебные поля Агротехнопарка, поездки в охотхозяйство «Спасо-Заозерье» и любые профорientационные выезды не будут проблемой.

Кроме автобуса парк транспортных средств университета в самое ближайшее время ожидает еще одно пополнение. Уже выделены финансовые средства на приобретение автомобиля «Лада Гранта».

— Мы очень рады и искренне благодарны за федеральную поддержку нашего университета. Создавая комфортные условия для проживания и обучения студентов, мы растим и сохраняем в регионе квалифицированные кадры! — поделилась ректор Вятского ГАТУ Елена Симбирских.



# Тракторы BASAK – европейские надежность и качество

Турецкие трактора Basak быстрыми темпами завоевывают российский рынок сельскохозяйственной техники. Компания ООО «ТМС» рада представить их своим клиентам на территории Кировской области, Удмуртской Республики, Марий Эл и Коми.

Тракторы собраны с использованием европейских комплектующих Deutz, Perkins, ZF, Carraro, которые на протяжении многих лет устанавливаются на европейские бренды самоходной техники и отлично себя зарекомендовали.

Предлагаются различные выгодные схемы финансирования покупки техники, в частности лизинг\*, продажа техники с рассрочкой оплаты, обратный выкуп по схеме «Трейд Ин».



## BASAK 5120

Старшей моделью в линейке производителя является трактор 5120. На нем установлен современный экологичный двигатель от Deutz с турбонаддувом, интеркуллером и системой впрыска Common Rail. Полуавтоматическая трансмиссия от компании ZF имеет максимальную скорость 50 км/ч и возможность переключения передач без разрыва мощности, а также работы в автоматическом режиме. Кабина оснащена климатконтролем с угольным фильтром для самых требовательных механизаторов. Эргономичное сиденье, регулируемая рулевая колонка, удобное управление при помощи многофункционального джойстика. Шумо-вибро изоляция кабины создает комфортные условия механизатору для уменьшения утомляемости при выполнении работ. Опционально на трактор может быть установлено переднее навесное устройство и ВОМ.

### Характеристики:

- Двигатель – DEUTZ Common Rail Tir IV
- Мощность – 116 л.с.
- Грузоподъемность навески – 5500 кг
- Трансмиссия – ZF 32+32, 50 км/ч
- Тип коробки передач – полуавтоматическая
- Раздельная гидросистема
- Длина – 4840 мм, высота – 2800 мм



## BASAK 2110 S

Одним из самых популярных тракторов в линейке Basak является модель 2110 S. Трактор спроектирован для тяжелых условий эксплуатации, обеспечивая исключительную эффективность для фермеров как малого, так и крупного бизнеса. Оснащается двигателем Perkins 4.4 л. с механическим ТНВД, трансмиссией от компании Carraro с числом передач 24\*24 и имеет диапазон скоростей от 0,5 км/ч до 40 км/ч. В базовой комплектации кабина оснащена климатконтролем, радиоприемником, обеспечивает отличный обзор.

### Характеристики:

- Двигатель — PERKINS, ТНВД Tir III
- Мощность — 110 л.с.
- Грузоподъемность навески – 4500 кг
- Трансмиссия — CARRARO 24+24, 0,5-40 км/ч
- Тип коробки передач — механическая синхронизированная
- 4 пары гидровыходов
- Длина — 4645 мм, высота — 2900 мм

## BASAK 2080

Для работы в тесных условиях применяется компактный, но мощный трактор Basak 2080. Он имеет высоту не более 2 метров и ширину 1,5 м. Оснащается надежным двигателем Perkins мощностью 80 л.с., ВОМ и трехточечной навеской.

### Характеристики:

- Двигатель — PERKINS
- Полезная мощность — 79 л.с.
- Грузоподъемность навески — 3000 кг
- Трансмиссия — BASAK 16+8
- Тип коробки передач — механическая синхронизированная
- Длина — 2870 мм, высота — 2000 мм



\* Программа лизинга от ООО «Уралбизнеслизинг» ИНН 1835061171 и АО «Росагролизинг». Срок лизинга до 60 месяцев. Оплата осуществляется в рублях по курсу ЦБ РФ. Предложение доступно при страховании техники на весь период лизинга. Стоимость техники в рублях и график лизинговых платежей можно узнать в офисе официального дилера Basak — ООО «ТМС».



ООО «ТМС» — официальный дилер Basak на территории Кировской области, Удмуртской Республики, Республики Марий Эл и Республики Коми

Кировская область, г. Киров,  
ул. Производственная, 48  
Тел: 8 (8332) 25-43-53, +7-922-966-68-70

Удмуртская Республика, г. Ижевск,  
Воткинское шоссе, д. 200  
Тел: 8 (3412) 77-18-55



# Валентина Шушакова из Удмуртии стала лучшим осеменатором России

В конце августа в Удмуртии прошел XVI Всероссийский конкурс на лучшего по профессии среди операторов по искусственному осеменению крупнорогатого скота. В нем участвовали 96 специалистов со всей страны.

**А**бсолютным чемпионом стала Валентина Шушакова, сотрудница ООО «Вера» Можгинского района. Ей достался главный приз — автомобиль.

Победа в конкурсе не случайна — это результат многолетних трудов и опыта. Валентина Юрьевна начала участвовать в подобных состязаниях больше 13 лет назад и почти сразу добилась признания на региональном уровне. В 2009 году заняла тре-

тье место, на следующий год стала лучшей в ректальных исследованиях, а в 2014 году была признана лучшим осеменатором республики.

В этом году конкурс как обычно состоял из двух частей — теоретической и практической.

— С первой сложностей у меня не возникло, ведь я хорошо готовилась, читала учебники. Вторая часть показалась труднее. Например, запомнились такие задания: настроить обо-

рудование и оценить семя под микроскопом, провести ректальные исследования. Вот во время них я очень сильно переживала! С одной стороны кажется, что это наша рутинная работа, никаких сложностей возникнуть не должно. Однако во время конкурса сильно сказывается волнение. И самое главное, что нужно сделать — справиться со своими нервами. Считаю, что мне это удалось, — смеется Валентина Шушакова. — Когда набрала первые баллы, совсем успокоилась.

В этом году в программу состязания включили новый этап — работу с программой «Селэкс». Пока

она учитывалась вне конкурса, но скоро станет полноценным его «участником».

— Честно говоря, на республиканском уровне вопросы по «Селэксу» показались сложнее, чем на Всероссийском. Так, здесь одной из задач было занести осеменение в программу, рассчитать, через какое время необходимо провести ректальное исследование, вывести корову из всего поголовья и определить еще несколько параметров. Пришлось немного попотеть над заданием, но я справилась.

Победа в конкурсе стала для Валентины Шушаковой неожиданностью. Хотя, как она вспоминает, мысли о том, что получится занять место в тройке призеров, мелькали.

— Подарок замечательный! У меня и водительские права есть, и за рулем я сама люблю ездить. Кстати, приятно, что организаторы взяли на себя уплату налога с приза. А то обычно как бывает: что-нибудь выиграешь и 13 процентов отдаешь. Это впечатление портит. А в этот раз получился настоящий подарок.

## Начало пути

Оказывается, лучший осеменатор России попал в профессию случайно. Валентина Юрьевна после школы поступила в ветеринарный колледж, но не окончила его — ушла в декрет. После, в 2004 году, устроилась на работу в ООО «Вера» простой дояркой. Молодая сотрудница так хорошо зарекомендовала себя, что через два года работы главный зоотехник предложила ей пройти курсы осеменаторов. Валентина Шушакова без раздумий согласилась и с удовольствием начала осваивать новое дело.

— Мне легко давалась новая специальность. Ведь в ветеринарном колледже я уже изучала основы, не успела только попрактиковаться с животными. А на курсах осеменаторов практики было много.

Впрочем, даже самая интересная и активная учебная практика все равно не сравнится с реальной работой. Поэтому первые месяцы в качестве осеменатора стали для Валентины Шушаковой проверкой на прочность.

— Под моим началом было в то время 180 коров. Через 9 месяцев родились 6 телят. Конечно, показатель небольшой, но я все равно очень радовалась — это же мои первые телята! — вспоминает героиня. — Потом руку набила, стало легче. Благодарна коллективу и руководству, что поддержали меня тогда.

## Учиться, учиться и еще раз учиться

Вырасти из новичка в высококвалифицированного специалиста Валентине Шушаковой помогли не только трудолюбие и терпение, но и регулярные курсы повышения квалификации.

— Обучение — очень полезная вещь. Во-первых, можно освежить знания по определенным темам. Во-вторых, нередко узнаем новые тех-

нологии, которые можно внедрить в работу. В-третьих, очные курсы, семинары — это всегда встречи с коллегами, обмен опытом.

## Новые приемы

За годы работы Валентины Юрьевны технологии осеменения сильно изменились. Например, теперь не ждут, когда корова придет в охоту, а используют схемы синхронизации сразу на группе животных, стельность проверяют не ректально, а УЗИ-сканерами

— Внедрять схемы синхронизации мы начали в 2018 году. Сначала провели ректальные исследования всего поголовья, затем разбили животных на группы по 25 голов. Во-первых, чтобы надои молока не скакали, валовка оставалась на одном уровне. Во-вторых, чтобы рука у осеменаторов не уставала, работа физически тяжелая все же. Используем схемы овсинх и дабл-овсинх, они дают отличные результаты.

УЗИ-сканеры также существенно облегчили работу. Представители компании-поставщика научи-



Валентина Шушакова на XVI Всероссийском конкурсе на лучшего по профессии среди операторов по искусственному осеменению крупнорогатого скота



ли специалистов ООО «Вера» работать с оборудованием. УЗИ-диагностика позволяет на ранних сроках определять стельность, выявлять гинекологические проблемы и заболевания.

— Оборудование существенно экономит время, да и работу нашу облегчает, — говорит Валентина Юрьевна.

### Рабочая рутина

Три года назад Валентина Шушакова начала совмещать должности осеменатора и заведующей фермой. Обязанностей много, но справиться с ними помогает четкий график работы. К 7 часам утра специалист приходит на ферму. А до этого из дома по камерам проверяет, как идет дойка, все ли спокойно на комплексе.

— Планерки как таковой у нас нет. Когда я прихожу, большинство специалистов уже заняты работой. Я сама их всех обхожу, узнаю о текущих делах, обсуждаю задачи и проблемы. Встречаюсь с трактористами, обсуждаю изменения в кормах — рацион у нас периодически меняется.

С 8 утра до обеда — осеменаторская рутина. Валентина Шушакова ставит группы коров на схемы синхронизации, проводит исследования. Вторую половину рабочего дня занимает бумажная работа.

— Домой уйду обычно в 6 часов вечера. Пока скотину накормлю, дома приберу, ужин приготовлю, глядишь — уже и спать пора. Правда, иногда успеваю на велосипеде с сыном покататься. Раньше, когда времени свободного было больше, любила и вязать, и вышивать.

В скором времени в работе Валентины Шушаковой ожидают серьезные перемены. В хозяйстве начали строить новую большую беспривязную ферму с доильной системой «карусель» на 60 мест.

— Сейчас на комплексе, за который я отвечаю, содержатся на привязи 800 голов. Благодаря отменной работе наших селекционеров постепенно «голландизируем» черно-пеструю породу, и результаты уже видны: коровы стали крупнее, некоторые даже в стойла с трудом помещаются. Стадо готовим к переводу на беспривязь: выжигаем рога, чтобы избежать травматизма, чипируем телок. Я всегда наготове — вызвать на работу могут и ночью.

### Дела семейные

Своим делом Валентина Юрьевна по-настоящему увлечена и спустя годы по-прежнему ему предана. Пережить тяготы первых рабочих лет, а затем ответственность, которая лежит на осеменаторе и заведующей фермой, специалисту помогла семья.

— Мой супруг фельдшер, мы вместе работаем. Кстати, именно благодаря ему я вообще и оказалась в хозяйстве. Знаю, что многие семейные пары не любят работать вместе, но мне нравится: муж всегда рядом, поддержит словом, поможет советом и делом.

Семья Шушаковых воспитывает двух детей. Дочка учится в городе и возвращаться в село не планирует. А вот сын собирается пойти по стопам родителей.

— Сельское хозяйство стало престижной и высокооплачиваемой сферой. Это раньше у нас зарплаты были минимальные, сейчас, пожалуй, больше, чем в городе. А вот суety мегаполиса в селе нет. Покой, свое хозяйство, природа — все, что нужно для жизни.

## Нужен ДЕСИКАНТ?

**Ощутите повышение количественных и качественных характеристик урожая с эффективным десикантом от надежного производителя!**

- Быстрое действие препарата – убедительный результат!
- Стремительное поглощение растениями – скорое и равномерное созревание
- Экономия средств на досушивании семян

- Быстрое разложение действующего вещества
- Возможность применения для культур пищевого назначения

**Сделано В РОССИИ!**

**Торговый Дом Кирово-Чепецкая Химическая Компания**

**(8332) 75-20-55**  
**+7-912-825-47-45**

## Оборудование собственного производства для животноводства

Крематоры и инсинераторы

Стойловые дуги для КРС

Хэдлоки для КРС

Металлические и пластиковые групповые поилки для КРС

Клетки для телят

Ветеринарные станки и весы для КРС

**АгромоЛтехника**  
оборудование для животноводства

**АгромоЛтехника**  
УР, Ижевск, ул. Крылова, 24  
Тел.: 8-912-852-59-74  
8 (3412) 24-75-33, 24-75-34  
e-mail: ae@agro.su

**8-800-5555-600**  
Бесплатная горячая линия

[agro.su](http://agro.su)

# Изменения в налоговом законодательстве: что нужно знать аграриям

В 2017 году конкурсный управляющий одной из компаний подал в суд на ее бухгалтера. По мнению истца, специалист в течение нескольких лет не проводила ежегодную инвентаризацию перед формированием годовой отчетности, а также искажала бухгалтерскую отчетность. Суд встал на сторону истца и ответчика привлекли к субсидиарной ответственности. Бухгалтеру пришлось из своего кармана оплачивать образовавшиеся задолженности перед государством.

Ошибки бухгалтера порой могут привести к серьезным последствиям, вплоть до уголовных дел в отношении первых лиц компании.

## Как вести себя во время налоговой проверки

Несмотря на декларированное ослабление административного давления на бизнес, оно никуда не делось. Налоговые проверки не прекращались, интенсивность их не снизилась, просто их проведение активно не освещается, уверен член президиума Коллегии адвокатов Кировской области «Дзукаев, Готов и партнеры» Андрей Богданов.



Андрей Богданов,  
член президиума Коллегии адвокатов Кировской области «Дзукаев, Готов и партнеры»

Длительное время разрешая проблемы бизнес-сообщества, я заметил два момента. Во-первых, руководители замыкают на себе всю операционную деятельность и с трудом расстаются с ней. Во-вторых, часто экономят на юридической помощи, в штат не нанимают сильных юристов, компетентных в вопросах налоговых проверок, либо поручают эту работу итак загруженному бухгалтеру. Как следствие, директора поздно узнают об изменениях в налоговом законодательстве, не могут перестроиться и сгладить острые углы в документообороте, работе с контрагентами, в финансовых вопросах. Соответственно, компания оказывается в зоне риска.

Конечно, каждый конкретный бизнес нужно готовить к проверке индивидуально. Нет какого-то волшебного универсального совета, подходящего всем. Но есть стратегические шаги,

которые можно предпринять, чтобы обезопасить себя от рисков административных штрафов, взысканий и уголовных дел.

Возьмем, к примеру, первые минуты проверки. Сотрудники налоговой службы иногда вместе с полицейскими неожиданно заходят в офис. Неподготовленные работники компании теряются в этот момент, и со стороны сотрудников полиции могут быть злоупотребления. Например, они могут начать проверять личные вещи сотрудников в отсутствие законных оснований или с нарушением процессуального

порядка. Так, бывают случаи, когда проверяют сумки бухгалтеров, в которых могут храниться «ключи», дающие доступ к информации, базе 1С или печати организаций, аффилированных к той, что подвергается проверке.

Работники вашей компании должны понимать, что без согласия владельца личные вещи досматривать нельзя, если у полицейских нет оснований для личного обыска. Поэтому так важно, чтобы толковый юрист подготовил бухгалтеров к проверке, разъяснил, что они вправе делать. Или еще лучше — сам присутствовал во время проверки и контролировал процесс.

Также рекомендую озаботиться вопросом документооборота в организации, тем более, если это группа компаний. Желательно, чтобы первичная документация, бухгалтерские документы по разным фирмам не находились в одном шкафу и даже помещении. Как минимум, следует предпринять меры для ограничения доступа в архив. Например, он может находиться не в операционном офисе, не по юридическому адресу. Или можно организовать документооборот в электронном виде. Причем не на локальных компьютерах или сервере, а в облачных хранилищах. Конечно, это требует привлечение специалиста из области защиты информации. Человек настроит доступ к удаленному сервису, организует работу с ним всех сотрудников отдельно, чтобы у каждого был свой ключ. Также я рекомендую нанимать на аутсорсинг организацию, где есть сильные бухгалтеры и юристы, хорошо разбирающиеся в налоговом законодательстве. Их компетенции позволят подготовить ваших сотрудников к внезапным проверкам и сэкономят ваши деньги.

## Как получить государственную поддержку

Основатель компании «Атлант Инвест» Дмитрий Щерба специализируется на помощи в получении грантов и субсидий.



Дмитрий Щерба,  
основатель компании «Атлант Инвест»

— 25 февраля 2022 года мир изменился. И мы стали очень активно смотреть в сторону государственной поддержки. Потому что государство наполняет фонды деньгами, выдает их в виде грантов, субсидий на уже понесенные затраты, субсидирует ставки на льготные кредиты. Аграрии могут привлекать средства не только через минсельхоз, но и через другие программы.

Пример — один из кооперативов Татарстана. В нем 15 членов, каждый из которых занимается своим делом: заготовкой кормов, производством и переработкой молока, упаковкой молочной продукции. Мы собрали необходимую документацию и доказательную базу, у нас получилось заинтересовать минсельхоз в развитии кооператива. Привлекли 60 млн рублей на приобретение дорогостоящего голландского оборудования для производства моно корма для коров (из них 60% — госфинансирование, 40% — софинансирование кооператива). Далее взаимодействовали с клиентом по другим программам и финансовым продуктам. Как итог получили льготный кредит на 90 млн на строительство фермы и сушилки.

Государственные безвозвратные гранты на развитие своего проекта сейчас получить более чем реально!

## Кто может помочь

5 октября в Кирове пройдет конференция по оптимизации налогов. На мероприятии можно получить актуальную информацию по изменениям в законодательстве, которые вступили в силу с 1 сентября. Например, Роскомнадзор усиливает требования по хранению и передаче персональных данных. Вплоть до того, что если компания находится на первом этаже — нужно ставить решетки на окна. Затронут нововведения, связанные с маркировкой рекламы. Эксперты кон-

ференции расскажут, какие системы налогообложения и спецрежима работают на территории Кировской области, и как правильно их можно применить. Как не попасться на дроблении бизнеса. Также затронут тему распределения ответственности между руководителем, главным бухгалтером, экономистом и юристом. Потому что часто данные должностные лица снимают с себя обязательства, и они ложатся на самого главного человека в компании.

Организатор конференции Татьяна Прохорова, основатель и генеральный директор ГК «Деловой Партнер», эксперт в юридических и бухгалтерских вопросах для бизнеса со стажем более 10 лет.

За время своей работы Татьяна Прохорова провела свыше 10 тысяч часов консультаций. В настоящее время она является федеральным спикером программы «Малый бизнес Москвы» и экспертом федеральной программы «Ты предприниматель».

— Уже много лет я ежедневно общаюсь с большим количеством предпринимателей и вижу одну и ту же проблематику: руководители не понимают, почему их постоянно тревожат разные госорга-



**Татьяна Прохорова, эксперт в юридических и бухгалтерских вопросах для бизнеса, основатель и генеральный директор ГК «Деловой Партнер»**

ны — от налоговой до УБЭПа. В какой-то момент даже кажется, что структуры связывают по рукам и ногам, не дают спокойно работать.

Решить все вопросы с госорганами, освободить время и снять головные боли могут сильные бухгалтера и юристы. Но где их взять? На местах работают, несомненно, сильные, специалисты. Однако зачастую они не проходят обучения, не вникают в нововведения в законодательстве, не применяют новые системы налогообложения, которые упрощают работу и позволяют экономить, не следят за возможностью получения грантов и субсидий. Все это приводит к упущенной прибыли или даже реальными штрафам.

Почему так происходит?

Во-первых, специалисты не видят потребности в обучении. Работаю поговорке — и так сойдет. Во-вторых, на освоение новых знаний попросту не хватает времени, потому что очень много текущей операционной деятельности. В-третьих, специалисты не понимают, где можно пройти качественное обучение.

На конференции 5 октября мы расскажем о всех актуальных изменениях в законодательстве, разберем ваши проблемы и дадим четкие советы, как поступать в той или иной ситуации.

www.mtp.ru.com

**NEW Nix**  
УСИЛЕННАЯ СЕРИЯ

**Kverneland 3000**

- Пограничный маркер
- Предупреждение о конце закрутки
- УФ и антистатическая защита
- Максимальная прочность
- Максимальный охват

ШИРИНА/см  123  125  130

**50 м** Сетка сеновязальная **KARATZIS S.A.**

**ТЕХСНАБ** г. Киров, ул. Щорса, 62 +7 (8332) 21-77-70 ooots16@mail.ru www.mtp.ru.com

**ШИФР** КОНФЕРЕНЦИЯ 05.10.2022

ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА, ДИРЕКТОРОВ, ГЛАВНЫХ БУХГАЛТЕРОВ И ЮРИСТОВ

Программа конференции и спикеры здесь: [www.dp-code.ru](http://www.dp-code.ru)

Самый выгодный тариф по промокоду «ГУБЕРНИЯ»

Бронь билета без оплаты по телефону 8-800-600-05-36 (количество ограничено)



# AGROSALON 2022

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «КРОКУС ЭКСПО», МОСКВА, РОССИЯ

**4 ОКТЯБРЯ** - ОТПРАВЛЕНИЕ ДЕЛЕГАЦИИ НА ПОЕЗДЕ «ВЯТКА»

**5 ОКТЯБРЯ** - ПРИБЫТИЕ В МОСКВУ, РАБОТА НА ВЫСТАВКЕ

**6 ОКТЯБРЯ** - РАБОТА НА ВЫСТАВКЕ, ОТПРАВЛЕНИЕ ДЕЛЕГАЦИИ НА ПОЕЗДЕ «ВЯТКА»

**7 ОКТЯБРЯ** - ПРИБЫТИЕ В КИРОВ

**СТОИМОСТЬ – 31 000 РУБ./ЧЕЛ.**  
В СТОИМОСТЬ ВХОДЯТ ДОРОГА, ПИТАНИЕ, ПРОЖИВАНИЕ

0+

ОРГАНИЗАТОР ПОЕЗДКИ: АССОЦИАЦИЯ «АГРОИНФО»  
МАКСИМ ВОРОНОВИЧ Т. 8-912-363-23-64 AGROINFOKIROV@YANDEX.RU



## Минсельхоз планирует стимулировать выращивание КРС на убой

Глава КФХ Денис Монако из Оричевского района занимается выращиванием герефордов около семи лет. Но в этом году планирует закрывать фермерское хозяйство: производить говядину теперь экономически не целесообразно.

Ежегодно на откорме у фермера стояло больше 100 голов, в этом — всего 50. И то прибыли с их реализации не полу-

чить, сейчас фермерское хозяйство работает в минус.

— Проблемы начались еще в разгар пандемии. Почему-то госу-

дарство в тот момент решило, что сельское хозяйство не пострадало. Хотя все коллеги помнят, каково нам тогда пришлось. А в последнее время ГСМ, удобрения, запасные части, сельхозтехника сильно подорожали — примерно в 2-3 раза. Цены на говядину чуть-чуть выросли этой зимой, но в итоге

упали и теперь даже ниже уровня прошлого года. Я реально уйду в минус. Думаю бросать это дело, — говорит Денис Монако. — Кажется, что все средства идут на поддержку «молочников», а о мясном животноводстве позабыли. Думаю, если минсельхоз никак не поддержит нас, многие фермеры попросту закроются. В минус работать смысла нет.

### Цены и производство вниз

Говядина — единственный среди основных видов мяса, выпуск которого сократился в первой половине 2022 года. По данным Минсельхоза, за этот период выпуск свинины в убойном весе вырос на 5,7%, до 2,1 млн тонн год к году, мяса пти-

цы — на 5,8%, до 2,5 млн тонн. А вот производство говядины сократилось на 2,3%, до 626,8 тыс. тонн.

Руководитель Национальной мясной ассоциации (НМА) Сергей Юшин говорит, что закупку КРС на убой сократили многие производители говядины. По данным эксперта, средняя стоимость КРС с января по июнь 2022 года выросла со 140 до 180 руб. за 1 кг, тогда как средние оптовые цены на говядину в последние месяцы снижались. По данным НМА, средние оптовые цены на основные отруба (без мраморной говядины) с середины апреля по конец июля снизились с 550 до 409 руб. за 1 кг.

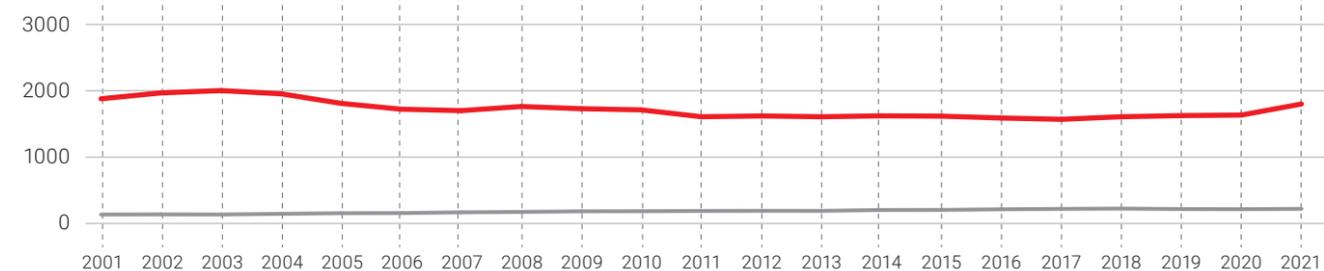
Эксперты считают, что мясокомбинаты стали снижать закупочные цены после появления на россий-

ском рынке дешевой импортной говядины. В 2022 году по предложению Минсельхоза в страну разрешили ввезти 200 тыс. тонн замороженной говядины по нулевой пошлине вместо обычных 15%. Такая мера была введена для стабилизации цен на говядину.

Зарубежные поставщики предлагают товар как минимум на четверть дешевле. По таким ценам российские фермеры продавать мясо не могут, ведь из-за роста цен на корма и другие траты у них выросли расходы.

Гендиректор Национального союза производителей говядины Роман Костюк добавляет, что к снижению закупки КРС привело в том числе сокращение поголовья. Оно в России уменьшается на протяжении последних нескольких лет.

## Производство говядины в России, тыс. тонн



— Если в начале 90-х общее поголовье составляло 57 млн, то в 2020 г. поголовье сократилось до 18 млн голов. В 2021 г. количество КРС составило уже 17,7 млн голов. И это снова, к сожалению, исторический минимум, — сообщает директор Молочного союза России Людмила Маницкая.

Среди причин сокращения поголовья она назвала удорожание кормов и энерготарифов, усиление регулирования, инвестиционные проблемы (вплоть до перехода в растениеводство).

По мнению экспертов, в обозримом будущем сложившаяся ситу-

ация может вынудить многие хозяйства отказаться от выращивания крупного рогатого скота, что приведет к увеличению зависимости внутреннего рынка от импорта мяса

## Поддержка государства

В августе в Минсельхозе обсуждали дополнительные меры поддержки рынка говядины.

— Если смотреть на динамику в отдельных сегментах, то, например, производство крупного рогатого скота сейчас требует дополнительного стимулирования.

Поэтому прорабатываем меры поддержки для того, чтобы ускорить развитие этого направления. Это поможет нарастить производство говядины и поддержать рентабельность животноводческих и перерабатывающих предприятий, — считают в министерстве.

При этом в ведомстве не уточняют, о каких дополнительных мерах поддержки идет речь. По мнению участников рынка, для решения проблемы регулятор может начать выделять субсидии на откорм на убой бычков молочных пород. Эксперты рынка убеждены, что выращивание бычков молочных пород для предприятий — изначально убыточный процесс. Речь идет о больших затратах в первые месяцы откорма. Поэтому субсидии могут улучшить экономический эффект, вследствие чего предложение говядины только возрастет. Участники мясного рынка выступают за поддержку только для мясного скотоводства и отмену квоты на беспошлинный импорт говядины.

Сергей Юшин считает, что для стимулирования производства говядины лучше выделять субсидию на откорм мясных пород бычков, которая бы направлялась при достижении оптимального веса. У молочных предприятий уже большое число мер поддержки, а для развития отрасли говядины необходимо, чтобы доля мясного скота в поголовье была не менее 35% вместо текущих 20%.



## Дисковые бороны Ростсельмаш: безотказная работа на полях

Дисковые бороны часто называют универсальной техникой, которая отлично подходит для всех этапов подготовки почвы: основной, предпосевной, послеуборочной. И если предпосевная обработка бороной в некоторых случаях может быть заменена культиватором, то для разработки стерни после уборки урожая более эффективной техники просто не найти.

Тандемные бороны серии RSM DX производства Ростсельмаш прекрасно справляются с заделкой в почву пожнивных остатков зерновых культур, кукурузы и подсолнечника. Также их используют для заделки удобрений, окультуривания залежных земель, обработки паров, подготовки поля к пару или посеву.

Для выполнения этих задач бороны Ростсельмаш обладают полным набором характеристик. Все модели серии RSM DX отличаются высокостойкими дисками из борсодержащей стали с увеличенным сроком службы. Их толщина составляет 9 мм. А нагрузка до 850 кг/м позволяет дискам с легкостью проникать в почву при любых условиях. Фиксированные углы атаки дисковых батарей (передняя - 20°, задняя - 17°) представляют хорошую комбинацию для однородной обработки и равномерного потока пожнивных остатков. При этом передние дисковые батареи работают с

перекрытием, обеспечивая полное подрезание почвы по центру бороны. Нет необходимости в установке дополнительных прорезающих дисков или стрельчатых лап.

Снижают ударные нагрузки при наезде на препятствия и защищают диски и подшипники батарей от преждевременного износа кронштейны крепления дисковых батарей С-образной формы. А износоустойчивые скребки дисков эффективно удаляют налипшую грязь и пожнивные остатки. Таким образом, экономится время на очистку режущих кромок.

С целью снижения нагрузок на бороны серии RSM DX устанавливаются самоориентирующиеся подшипники T2-215, способные работать в самых сложных условиях — они выдерживают нагрузки до 10,5 тонн на подшипник при 33 оборотах в минуту. При этом защитные пластины подшипников предохраняют от попадания в них камней, стерни и грязи.

Александра Сихварта, глава КФХ Волгоградской обл.:

— Бороны RSM DX-850/970 используем для обработки стерни после озимых, ячменя, подсолнечника. С трактором RSM 2375 агрегируется идеально, он идет с ней легко. Такой тандем показывает высокую производительность, в среднем, темп работы по стерне озимых — 100 га за смену. Это отличный результат! Раньше у нас на дискование выходило четыре трактора с шестиметровыми бороны, теперь их заменил один трактор с одной тандемной дисковой бороной производства Ростсельмаш. Ширина захвата у прицепного агрегата почти 10 метров. Сами понимаете, насколько значительной получилась финансовая экономия.

В свою очередь защитную функцию выполняет и плавающая сцепка, благодаря которой при встрече с препятствиями в виде камней бороны просто перекатываются через них без передачи веса на передние батареи дисков. Таким образом, значительно сокращается вероятность повреждения лезвий и подшипников, снижаются ударные нагрузки на раму, а обработка поля ведется без отклонения от заданных параметров. Дополнительную прочность раме придает качающийся вал диаметром 14 см. Он же отвечает за подъем и опускание рамы.

Отдельного внимания заслуживает безотказная гидравлическая система, которая позволяет быстро переводить бороны из рабочего в транспортное положение.

# В единстве сила: история КФХ и кооператива Сергея Ильиных



За несколько лет Сергей Ильиных из Республики Марий Эл из просто фермера стал главой сельхозпредприятия, а затем и кооператива, объединившего порядка 10 фермеров и владельцев личных подсобных хозяйств. Все вместе они поставляют «борщевой набор» в федеральные сети и готовятся заняться глубокой переработкой овощей.

**С**ергей Ильин пришел в сельское хозяйство, последовав примеру своих родителей — они всю жизнь работали на земле. Сначала в колхозе, где отец был главным инженером, мать — главным бухгалтером, а в 1994 году, после того, как предприятие закрылось, в своем хозяйстве. Сергей стал частью семейного дела в 2007

году, после окончания экономического факультета Марийского государственного университета.

— Признаться, поступая в вуз, я мечтал вовсе не об этом. Но родители, которые в то время занимались выращиванием «борщевой набора», настояли, сказали, что им нужен наследник и помощник. Поэтому после выпуска я приехал

к ним, активно включился в работу и сразу увидел проблемные зоны: не хватает объемов, нет рынка сбыта, мало земель. Решил это изменить и начал преобразования, встав через полгода у руля уже собственного КФХ.

## Собственное дело

Основную сферу деятельности Сергей менять не стал, сосредоточился на выращивании картофеля, капусты, моркови и свеклы. Мощностей в хозяйстве было не так много: около 50 гектаров зем-

ли да небольшой склад, доставшийся от родителей. Поэтому сначала объемы производства были небольшие.

— Реализовывали продукцию на ярмарках и ближайших рынках. Вскоре захотелось большего, и я решил расширить хозяйство. Для этого начал решать земельный вопрос, который считаю одним из самых важных. Стал покупать и арендовать земли, тем более, что в районе их было много после развала колхозов. Большая часть сейчас находится в собственности КФХ, ведь в этом и суть хозяйства: семья должна работать на земле, отдавать ей свои силы и труды, и это должно окупиться сторицей. Плюс к приобретению земель стали строить новые склады.

## Время перемен

В итоге Сергей так вошел во вкус, что формат крестьянско-фермерского хозяйства ему стал маловат. Поэтому он зарегистрировал общество с ограниченной ответственностью. Расширение бизнеса позволило решить вторую задачу, которую Сергей Ильин ставил перед собой изначально — найти рынки сбыта.

— Я понимал, что торговля на рынках и ярмарках — не наш вариант. Слишком устаревший формат. Поэтому стал задумываться о том, как выйти на новые площадки. Благодаря новой форме организации, я мог заключать договоры с торговыми сетями. Правда, через посредников, так как объемы были маловаты. Но, так или ина-

че, моя продукция до потребителя доходила.

Вскоре и формат ООО стал фермеру «тесен». В региональном минсельхозе ему посоветовали организовать кооператив.

— У меня много соседей-фермеров, которым, я знаю, тоже трудно сбывать продукцию. Коллеги не раз озвучивали мысль, что устали от перекупщиков и низких цен, которые они предлагают за продукцию. И я подумал, что кооперация — отличное решение. Сообща мы увеличим объемы производства и станем привлекательными для торговых сетей.

Так в 2020 году в Горномарийском районе Марий Эл был организован перерабатывающий кооператив «Агропродукт». Сейчас в нем состоят 9 человек — главы местных крестьянско-фермерских, личных подсобных хозяйств и сельхозпредприятие.

— «Агропродукт» основали на базе моего хозяйства, поскольку оно — самый крупный член кооператива. Меня избрали председателем, — объясняет Сергей Ильин.

## Амбициозный проект

Раньше Сергей Ильин, как и многие фермеры, работал в одиночку: учился на собственных ошибках, в основном силами семьи занимался производством. Теперь он в команде единомышленников. Фермеры регулярно собираются, чтобы обсудить проблемы и найти пути их решения.

— Еще 2-3 года назад кооперативы были не очень популярны. Но теперь многие видят, что такой формат для фермеров — реальный способ продвигать свои товары. Раньше как думали: кто-то придет и заберет товар. Но так не работает. Никто не купит, пока ты сам не начнешь продавать, излишки продукции никуда сами не денутся. Кооператив помогает ре-

шать проблемы реализации, сбывать продукцию по более выгодной цене. Люди видят, как мы работаем, и желающих вступить в «Агропродукт» много. Принимаем всех с одним условием — посещать наши встречи, принимать активное участие в жизни кооператива.

## Импортозамещение

В общей сложности фермеры кооператива обрабатывают порядка 600 гектаров земли. Из них 100 занимают овощи, 250 — картофель, а остальное — зерновые (озимая и яровая пшеница, яровой ячмень).

— До 2014 года я и многие коллеги использовали импортные семена, преимущественно из Нидерландов и Германии. Но после они подскочили в цене, а санкции добавили неопределенности в плане европейских поставок.

В 2020 году кооператив обратился к отечественной селекции. Закупать семена стали у двух фирм в Московской области. Их продукция, по словам Сергея Ильина, не уступает по качеству импортной, а в некоторых моментах и превосходит. Сейчас кооператив на 100% обеспечен российскими семенами картофеля и зерновых и на 30% — капусты.

— Что касается техники, то тут мы остановили выбор тоже на российской. Сначала, признаться, хотели купить немецкий зерноуборочный комбайн, но передумали и взяли брянский. Покупкой очень довольны. Сейчас вместе решаем, к кому комбайн поедет: у кого-то ведь раньше культуры созревают, у кого-то позднее. Из общей техники есть также культиватор и трактор. На всех закупаем удобрения. Построили большой склад для хранения овощей. Еще один в процессе стройки — для дополнительной переработки продукции. Деньги на него, кстати, мы получили по гранту.



В общей сложности фермеры кооператива обрабатывают порядка 600 гектаров земли

## Работа с сетями

Формат кооператива позволил уйти от работы с перекупщиками и начать работать с продуктовыми сетями напрямую. Самый крупный договор «Агропродукт» заключил с «Магнитом» — на 6 тысяч тонн в год. Еще две тысячи продукции поставляются в местные сети. Договор заключен и с комбинатом питания в Йошкар-Оле. В работе еще один проект — с «Пятерочкой», первые поставки «борщевого набора» в эту сеть ожидаются в октябре.

— Один фермер поставлять продукцию в крупную сеть вряд ли сможет — слишком малы объемы. Поэтому одной из целей кооператива и был выход его членов на сети. Она уже реализована. Это удобный формат работы, потому что нам сообщают о требуемых объемах поставки за две недели, а мы уже можем определить, кто, что и куда будет отправлять. Ведь у кого-то лук, например, раньше созрел, а у кого-то — морковь.

## Не стоять на месте

Сейчас в «Агропродукте» работают над организацией глубокой переработки овощей, в частности, клубневых культур, которые выращивают все члены кооператива.

— Поэтому ближайшая задача — строительство мини-завода по глубокой переработке овощей с сушкой, заморозкой, вакуумной упаковкой. Это поможет расширить ассортимент. Сейчас мы поставляем капусту, лук, морковь, свеклу и картофель в разной фасовке. В этом году хотим запустить мойку и расширить ассортимент мытыми картофелем, морковью и свеклой. В 2023-м планируем расширить линейку продукции полуфабрикатами: порезанными овощами. Если вся система будет налажена и сотрудничество с сетями продолжится, хотим выпускать и салаты. Будем выходить и на другие комбинаты питания, не только йошкар-олинский, работать с Минсельхозом и даже Минобороны.



Кооператив «Агропродукт» заключил с «Магнитом» договор на поставку 6 тысяч тонн овощей в год

# Доверь свой бизнес JAC

В июне 2022 года ТСК «Мотор» стала официальным дилером компании JAC Motors в Кировской области и теперь осуществляет продажу и техническое обслуживание машин бренда JAC.

Компания JAC — комплексное предприятие, выпускающие под независимым брендом полную гамму автомобилей: легкие, среднетоннажные и тяжелые грузовики, минивэны, легковые автомобили, электромобили, автобусы, специальные шасси, погрузчики и другие виды техники, а также коробки передач для автомобилей, двигатели, автозапчасти, автоагрегаты.

50-летний опыт развития компании JAC позволил достичь мощности производства более 1 миллиона единиц автомобилей с полным циклом производства в год. На внутреннем рынке Китая JAC Motors занимает одно из первых мест по реализации тяжелых грузовых автомобилей с объемом производства более 60 тысяч единиц в год. Компания вошла в десятку крупнейших предприятий автомобильной отрасли в Китае. Кроме того, JAC Motors является поставщиком техники для вооруженных сил КНР.

ТСК «Мотор» предлагает коммерческие и легковые автомобили JAC.

## JAC N35/N25

Грузоподъемность — 1 тонна. Модель представлена в двух модификациях — JAC N25 и JAC N35 полной массой 2495 кг и 3490 кг соответственно. Машина комплектуется надстройками отечественных кузовостроителей, можно использовать как рефрижератор, изотермический фургон различных модификаций и размеров, бортовой тентованный фургон и т.д.



## JAC N90

Полная масса автомобиля составляет 9030 кг. В качестве силового агрегата используется 3,8-литровый турбодизель Cummins экологического стандарта Евро-5. Тяговые характеристики двигателя позволяют развивать скорость до 110 км/ч, при этом средний расход составляет в среднем 15,2 л/100 км. Может использоваться как автогидроподъемник, самосвал, седельный тягач, бортовая или эвакуаторная платформа, бункер (мусоровоз), вакуумная машина, рефрижератор с гидробортом, промтоварный фургон со спальником, топливозаправщик, автомастерская и др.

## JAC N120

Характеризуется компактными габаритами и позволяет перевозить коммерческие грузы весом до 7690 кг на любые расстояния. При этом полная масса модели составляет 11990 кг, поэтому грузовик не попадает под действие системы «Платон». Может использоваться как ямобур, эвакуатор, изотерми-

ческий фургон с рефрижератором, бортовая платформа с различными надстройками, промтоварный фургон с гидробортом, мусоровоз.

## JAC N200

Допустимая полная масса JAC N200 составляет 19980 кг, грузоподъемность шасси — 13565-13750 кг. Автомобиль представлен в России с тремя вариантами колесных баз: короткой (4200 мм), средней (5300 мм) и длинной (6300 мм).

## JAC N350

Самосвал JAC N350 колесной формулой 6x4 полной массой 35 т. Самосвал оснащается рядным шестицилиндровым дизелем с турбонаддувом Weichai рабочим объемом 9726 см<sup>3</sup> мощностью 343 л.с.

ТСК «Мотор» предлагает приобрести автомобили в лизинг на 3 года — выгода составит до 450 тысяч рублей. Гарантия на автомобили 3 года.

Дилерский центр JAC в Кирове  
Киров, ул. Московская, 106/1  
Телефон: +7 (8332) 64-00-00  
E-mail: sale@jac-kirov.ru

**AGRATOR**

Европейское качество - российская цена!

Аккредитован  
«Росагролизинг»  
«Россельхозбанк»



AGRATOR - 9800

## ШИРОКОЗАХВАТНЫЕ ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

«Лидер по цене и эффективности»

- Ширина захвата от 6,6 до 16 метров.
- Обработка почвы, посев, внесение удобрений, боронование, прикатывание за один проход по полю.
- Уникальная технология широкополосного посева и прикатывание обеспечивают отличный урожай при самых сложных условиях.
- Посев по необработанной и обработанной почве, посев яровых и озимых за один проход по стерне.
- Культивация клиновидными лапами на глубину до 15 см с боронованием и прикатыванием.
- Компьютерная система контроля высева каждого сошника.
- Пространственная рама, шнек-загрузчик высокой производительности, бункер емкостью 12 куб.м.
- Троекратно окулаются в течение первого года эксплуатации.

**AGROMASTER**

Российская Федерация, Республика Татарстан,  
с. Муслимово, ул. Тукая, 33 а, e-mail: agromaster@mail.ru  
тел.: 8(85556)2-39-08, 2-43-59, сот.: 8-939-396-83-44

www.pk-agromaster.ru



# ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛИ

**MASCHIO**  
**GASPARDO**

Большой выбор моделей с рабочей шириной от 130 до 700 см для работы с тракторами мощностью от 50 до 600 л.с.

- Более скоростная обработка по сравнению с плугом
- Высокая степень измельчения и заделка стерни
- Рыхление и аэрация почвы
- Снижение ветровой и водной эрозии почвы
- Повышение влагопроницаемости почвы
- Разрушение и рыхление уплотненного слоя почвы на всю длину рабочей стойки
- Безотвальная обработка без перемешивания слоев
- Экономия затрат на дизельное топливо до 30%
- Простая настройка и обслуживание



**PINOCCIO** — подходит для разных потребностей  
(для тракторов от 50 до 160 л.с.)



**ATILLA** — максимальный результат при минимальных усилиях  
(для тракторов от 110 до 300 л.с.)



**ARTIGLIO** — высокий дорожный просвет, быстрые регулировки, максимальная производительность. БЕЗ ПРОСТОЕВ!  
(для тракторов от 150 до 390 л.с.)



**DIABLO** — сочетание рабочих стоек и дисков, работа в самых сложных условиях, эффективность на высоких скоростях  
(для тракторов от 400 до 600 л.с.)

**АгриКоника**  
ПОСТАВЩИК ТЕХНИКИ

ООО «АгриКоника» — официальный дилер MASCHIO GASPARDO  
г. Киров, Мелькомбинатовский проезд, 1-А, 3 эт., т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333  
www.agrikonika.ru

# Как поселение татар стало одним из центров сельского хозяйства области

Шпиль белокаменной колокольни с ярко-синей окантовкой устремлен в безоблачное небо. Недавно отреставрированная, она радует глаз скромной красотой. К ней примыкает основное здание церкви. Выглядит оно менее нарядным: поблекшие цвета и осыпавшаяся местами штукатурка напоминают о том, что комплекс был построен 220 лет назад. Но, как тогда, так и сейчас, он остается главной достопримечательностью села Адышево.

Фото: Елена Чудиновских

Само село появилось почти за 100 лет до церкви. Впервые Адышевский погост упоминается в переписной книге 1710 года. Первыми поселенцами на этих землях были татары, от которых и произошло название села: Адышево от татарского слова «Адыш», то есть «стрелок». Татарские корни и у назва-

ния местной речки — Пыртик, которое переводится как «мост» или «место переправы».

Предполагается, что активно заселять территорию татары стали в XV веке, после возникновения Казанского ханства и начала походов на Вятский край. Но уже в XVI-XVII века они были потеснены из-за активной русской ко-

лонизации земель вятского бассейна. Поэтому в XVII веке вокруг Адышево жили уже, по большей части, русские люди.

Сначала адышевская округа относилась к Березовскому стану Вятского уезда, а затем — к Орловскому уезду. Подробных сведений о том, как протекала жизнь поселенцев с момента основания и

до XX века не сохранилось. Но известны несколько значимых дат. Одна из них — 1802 год, год появления в селе Покровской церкви.

## Покровская церковь

Церковь в Адышево к этому времени уже была — деревянная. Точной даты ее строительства не-

известно, но предполагается, что это вторая половина XVII века. В 1679 году местные жители заказали для нее колокол.

Грамота же на строительство каменной церкви была выдана 12 июня 1791 года. Храмовый комплекс включал колокольню с амбаром, лабаз для хранения церковного имущества, дома для церков-

нослужителей и каменный двухэтажный дом рядом с колокольней. В нем с 1863 года занимались ученики церковноприходской школы. Была в церкви и своя библиотека. К храму относились две часовни: одна, деревянная, у починка Адышевский, другая — в деревне Епимаховской.

XX век стал для Покровской церкви, как и для многих церквей страны, непростым временем. В 1961 году ее закрыли, а в здании несколько лет размещались клуб и библиотека. Затем к церкви пристроили водонапорную башню. Службы возобновились лишь в 1992 году, в 2007-м при церкви вновь начала работать воскресная школа.

## Край умельцев

Адышевский район расположился на двух увалах в долине реки Шмелиха. Здесь много плодородных лугов и лесов, что и определило основные занятия местных жителей: сельское хозяйство и лесозаготовка (сосновый, дровяной и строевой лес продавали в Вятку). Огородничество было развито слабо: местные жители выращивали капусту, морковь, репу, свеклу, брюкву, редьку и лук, а позже, уже в XX веке, все больше земель отдавали под картофель.

Зато много внимания уделяли скотоводству. В среднем в каждом дворе было 3 головы КРС, 4 овцы, 3 свиньи и две лошади. Держали птицу: кур, гусей, уток и пчел.

Занимались в Адышево и промыслами: давили льняное масло, трепали льняное волокно, ткали холсты, катали валенки, чеботарили, производили гончарные изделия, кирпич, бондарничали, точили и резали деревянную посуду, плели лубяные и из виц лукошки, берестяные бураки, изготавливали мебель. Развито было плотницкое мастерство, обработка дерева, плетение из лозы и соломы.

О мастерстве адышевских умельцев знали многие. В «Календаре Вятской губернии» за 1883 год отмечено, что в Адышевском приходе изготавливается много деревянной посуды: ложек, чашек, тарелок, ведер, квашенок, зыбок, сундуков и шкапулок. Отдельные мастера отмечались на Вятских и Российских выставках. Например, Афанасий Решетников на Казанской выставке 1891 года был отмечен серебряной медалью.

В межсезонье крестьяне из Адышево занимались плотничеством, извозом и бурлачеством, а свои товары, например хлеб, холсты, шерсть и посуду, продавали на местных ярмарках. Всего их было четыре: Михайловская — в августе, Покровская — в октябре, Никольская и Рождественская — в декабре.

Часть товаров отправлялась на ярмарки губернского центра. Добраться до него было просто,

ведь Адышево стояло на важнейшем торговом пути, ведущим из Вятки на юг.

О том, что адышевцы были мастерами на все руки, говорит и тот факт, что в селе до сих пор сохранились дома, построенные для его первых жителей, носивших фамилии Костины, Романовы, Рупасовы и другие. Например, дом Андрияна Алалыкина, состоятельного хозяина, который держал пасеку, дом Анны Романовы, предназначенный для гостей, здание медпункта, где сейчас находится администрация сельского совета.

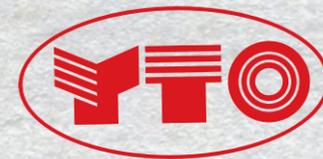
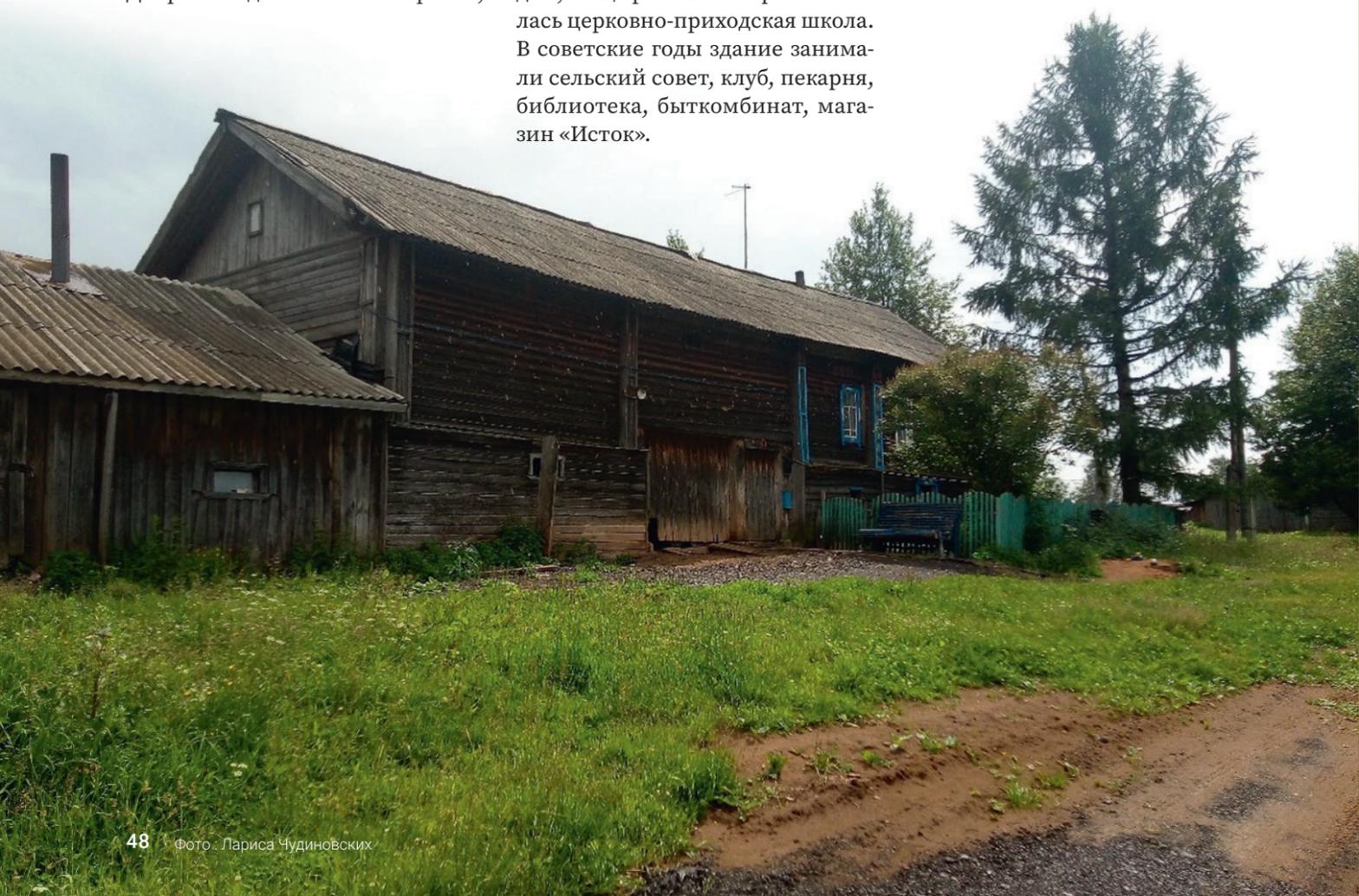
Еще один исторический памятник — дом на слиянии двух улиц, Советской и Шмелевской, где до 1917 года находился трактир. Стоял этот дом за пределами села, принадлежал государству — «царево заведение» — говорили в народе.

В церковном доме был роддом, а еще раньше там располагалась церковно-приходская школа. В советские годы здание занимали сельский совет, клуб, пекарня, библиотека, быткомбинат, магазин «Исток».

## Век XX

В 1905 году в Адышево насчитывалось 20 дворов и 118 жителей. С приходом в эти места советской власти село начинает активно развиваться: начальная школа стала семилетней (позже — средней), открыта сберегательная касса, школа сельской молодежи, гармонная фабрика, одобрен план строительства ГЭС.

Вовремя Великой Отечественной войны из села были призваны 950 человек, погибли и пропали без вести 520. Среди фронтовиков были Герои Советского Союза: снайпер Федор Алексеевич Костин и командир партизанского спецотряда в Белоруссии Александр Никитич Шихов. Во время войны в село из Ленинграда эвакуировали детский сад.



## В НАЛИЧИИ И ПОД ЗАКАЗ

Модель	Мощность
X804	80 л.с.
X904	90 л.с.
X1304	130 л.с.
X1604	160 л.с.
ELG1754	175 л.с.
LX2204	220 л.с.
X2404	240 л.с.



### Запасные части. Сервис.

- запас мощности 15% от номинальной
- потребление дизельного топлива на 25% меньше
- комфортные условия для механизаторов



Эксклюзивный дистрибьютор тракторов YTO в Кировской области  
г. Киров, ул. Производственная, д. 33Б, т. +7 (8332) 20-88-11  
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru



### ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ ДЛЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ ОТЕЧЕСТВЕННОГО И ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА

#### ПОСТОЯННОЕ НАЛИЧИЕ НА СКЛАДЕ

- для уборки зерновых культур (Акрос, Дон, Нива, Вектор)
- для почвообработки
- для заготовки кормов
- для тракторов (МТЗ-80/82, 1221, 1523, ДТ-75, К-700/701)

Большой выбор запчастей для грузовой техники (КАМАЗ; ГАЗ; УАЗ; 2ПТС-4, ЗИЛ)

Пленка, сетка, шпагат, стрейч-пленка



г. Киров, ул. Производственная, 33Б  
т.: +7 (8332) 20-88-11  
www.svoboda43.ru  
svoboda.rsk@yandex.ru



Несмотря на непростые времена, местные жители не опускали руки и продолжали упорно трудиться. Ставка делалась на сельское хозяйство.

В настоящее время именно в этом селе располагается одно из сильнейших предприятий АПК региона — Агрофирма «Адышево», образованная как колхоз еще в 1929 году. С 1988 по 2008 годы тогда еще СХПК «Адышевский» возглавлял Виктор Петрович Нелюбин, заслуженный работник сельского хозяйства Российской Федерации, почетный гражданин Оричевского района. А затем ему на смену пришла Зоя Ракова. Вместе с коллективом она вывела предприятие в лидеры: по итогам прошлого года агрофирма вошла в топ-10 крупнейших производителей молока в регионе.

### Малая родина

Село Адышево — родина Героя Советского Союза Федора Алексеевича Костина, родившегося в 1903 году. В 1919 году он окончил высшее начальное городское училище в Вятке, после чего его перевели работать в Пермский край — райуполномоченным и начальником райотделений ОГПУ в Кунгурском районе. В 1930 году Федор Алексеевич оканчивает Центральную школу НКВД, спустя 8 лет его увольняют из структуры.

Присоединился к Красной Армии в июле 1941 года. Отличился при освобождении Прибалтики. 16 июля 1944 года с группой бойцов преодолел реку Неман, закрепился на плацдарме и огнём обеспечил переправу батальона. 17 августа 1944 года, заменив выбывшего из строя командира роты, с боями одним из первых вышел к государственной границе СССР у литовского города Кудиркос-Науместис. За мужество и героизм, проявленные в боях, старшему лейтенанту Фёдору Алексеевичу



Герой Советского Союза Федор Алексеевич Костин

Костину присвоено звание Героя Советского Союза.

Он также стал участником советско-японской войны 1945 года в должности парторга 262-го стрелкового полка (1-й Дальневосточный фронт). Участвовал в Харбино-Гиринской операции. После войны продолжал службу парторгом стрелкового полка (в Приморском военном округе). В запас ушел в июле 1946 года в звании капитана. После работал начальником глав-

ка по кадрам в Министерстве текстильной промышленности СССР.

Сейчас Адышево — это культурный центр Адышевского сельского поселения. Здесь есть все для счастливой жизни: детский сад, школа, амбулатория, санаторий, библиотека, хранимые старожилками традиции и инновации, но главное — люди, которые в век глобализации остаются преданными своей малой родине и тому делу, которому посвятили свою жизнь.

# УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРИЦЕП ПТСС-15

для круглогодичной транспортировки

Габаритные размеры:

- длина ..... 8720 мм
- ширина ..... 2500 мм
- высота (в транспортном положении) ..... 3715 мм
- высота (в рабочем положении с поднятым задним бортом) ..... 4800 мм
- Масса ..... 7500 кг
- Грузоподъемность ..... 15 т



Соответствует требованиям Технических регламентов Таможенного союза ТР ТС 031/2012

**ТСК «МОТОР»**

официальный дилер ООО «Торгтехмаш» в Кировской области  
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



www.stmotor.ru



# ГОМСЕЛЬМАШ

*Своих не бросает!*



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер  
в Кировской области и Республике Марий Эл  
Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04  
[www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)

