

Вятская губерния

16+

№04 2022

Журнал распространяется
в Кировской и Нижегородской
областях, Республиках
Удмуртия, Марий Эл и Коми

A portrait of a middle-aged man with a mustache, wearing a dark blue jacket over a dark shirt. He is looking directly at the camera with a serious expression. The background is a soft-focus landscape with green trees and a blue sky with light clouds.

**НЕТ ПРОБЛЕМ,
ЕСТЬ ЗАДАЧИ:
ПРИНЦИПЫ РАБОТЫ
АГРОФИРМЫ «ПРИГОРОДНАЯ»**



Измельчитель-выдуватель соломы KUHN Primor 4260M

- производство Франция
- самозагрузка, вместимость 2 рулона (2 тюка)
- регулируемая длина резки от 4 см
- управляемый выдув до 18 м

Трактор New Holland T6050

- производство Англия
- двигатель 6,7 л, 6 цилиндров, мощность 130 л.с.
- диапазон передач КПП 12 x 12
- электрогидравлический привод ВОМ с плавным запуском

ТЕХНИКА В НАЛИЧИИ СО СКЛАДА ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА

ВКОНТАКТЕ



TSC_TECHNIKA

ТЕЛЕГРАММ



TSC_TECHNIKA



NEW HOLLAND T7060 (Англия/Россия) с косилкой-триплекс GXS 9005 P+GXF 3205

- Мощность – 213-242 л.с.
- Трансмиссия Power Command 18x6
- Гидравлика – 120 л/мин
- Мощность на ВОМ – 218 л.с.

Комплект дисковых косилок GXS 9005 P + GXF 3205

- Ширина захвата 9 м.
- Пальцевая плющилка (РЕ- нейлоновые пальцы)

ТЕХНИКА В ЛИЗИНГ

ПРОГРАММА ЛИЗИНГА ОТ ООО «УРАЛБИЗНЕСЛИЗИНГ» ИНН 1835061171 И АО «РОСАГРОЛИЗИНГ». СРОК ЛИЗИНГА ДО 60 МЕСЯЦЕВ. ОПЛАТА ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В РУБЛЯХ ПО КУРСУ ЦБ РФ. ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДОСТУПНО ПРИ СТРАХОВАНИИ ТЕХНИКИ НА ВЕСЬ ПЕРИОД ЛИЗИНГА. СТОИМОСТЬ ТЕХНИКИ В РУБЛЯХ И ГРАФИК ЛИЗИНГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ МОЖНО УЗНАТЬ В ОФИСЕ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА - ООО «ТСК «ТЕХНИКА». СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО.

РЕКЛАМА



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10
тел. (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30
тел. (3412) 222-789, + 7-922-517-18-55

www.tsc-t.ru



Содержание:

- | | |
|----|---|
| 4 | События |
| 16 | Нет проблем, есть задачи:
принцип работы Агрофирмы «Пригородная» |
| 20 | ТОП-10 хозяйств с самой высокой продуктивностью
в четырех регионах Приволжья |
| 24 | Рентабельность стремится к нулю:
как выживают переработчики молока |
| 28 | ФАС возбудила дело против крупнейшего
производителя сахара в России |
| 32 | ТОП-5 ошибок российских аграриев в разведении
джерсейской породы |
| 36 | Свободная ниша: как с нуля запустить
производство кормов для собак и кошек |
| 42 | Парфеновский лыжный марафон
собрал спортсменов из 19 районов области |
| 44 | Лучшим среди агрономов Удмуртии
на Агроолимпиаде стал Лев Олин |
| 48 | Никогда такого не было, и вот опять:
санкции в истории России |

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С. В.
Директор – Воронов М.О.
Журналист – Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска №4
Дата выхода в свет – 6 апреля 2022 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 4 апреля 2022 г., время – 15.00;
фактическое – 4 апреля 2022 г., время – 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71) Заказ №120. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



ПОСТАВКА КОРМОВ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ- ПРЕДПРИЯТИЙ

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

8-922-918-06-25

8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

Торговые сети столкнулись с резким ростом цен на овощи и их нехваткой

Торговые сети испытывают проблемы с закупкой овощей борщевого набора, закупочные цены на эту товарную категорию резко выросли. Прежде всего, сложности у ритейлеров возникли с белокачанной капустой, морковью и свеклой.

По данным Росстата, в декабре прошлого года белокачанная капуста в рознице стоила 52,59 руб. за кг. Теперь же в магазинах федеральных сетей она продается по 102 руб. за кг. Свекла подорожала с 43 до 63 руб. за кг, морковь с 46 руб. до 54 руб. за кг.

В торговых сетях отмечают, что начался традиционный сезон, который длится полтора месяца, когда местные овощи прошлого урожая закончились, а на рынок поступает только импорт. При этом отмечается дефицит капусты: российская в этом году закончилась раньше массового созревания импортной — в Узбекистане, Турции и Египте, что дополнительно сказывается на ценах.

Представители ритейла предполагают, что местные сельхозпроизводители, имеющие собственные



овощехранилища, могут придерживаться овощи в ожидании более высоких цен.

Исполнительный директор Союза участников рынка картофеля и овощей Алексей Красильников отмечает, что в 2021 году заметно сократились посевные площади под капустой после нескольких подряд провальных для продукта сезонов. По данным Росстата, в 2021 году площадь под капустой в хозяйствах всех категорий сократилась на 7,2%, до 71,3 тыс. га, валовый сбор уменьшился на 10,4%, до 2,37 млн тонн.

Между тем, Минсельхоз исключил риск нехватки овощей на внутреннем рынке. По данным ФТС, с начала года по 20 марта импорт картофеля в Россию вырос на 5%, моркови, репы и столовой свеклы — на 7,8%, капусты — на 39,1% год к году.

Поставки из Египта, Китая, Турции, Израиля и Азербайджана стабильны, а до 30 сентября на овощи обнулены ввозные пошлины. Поступление на рынок овощей нового урожая будет способствовать стабилизации цен.

Органоминеральные удобрения: прибавка 4 ц/га на зерновых

В середине прошлого года компания «Альвада», специализирующаяся на поставке упаковочных материалов для АПК, стала дилером производителя органоминеральных удобрений Richland Agrotechnical.

Компания выпускает продукты для предпосевной обработки посадочного материала, листовой и корневой подкормки растений, а также решения, предназначенные для повышения урожая за счет увеличения плодородия почв и минимизации потерь питательных веществ.

— Мы предлагаем аграриям жидкие удобрения — натуральные иммуностимуляторы, повышающие скорость роста и развития растений. Удобрения можно использовать на всех этапах земледелия. Все компоненты содержатся в хелатной, легко доступной для растений форме, — объясняет Олеся Сергеевна

Продукты Richland Agrotechnical разработаны для любых культур и применяются на всех этапах вегетации. Содержат оптимальный по количеству действующего вещества набор элементов, в том числе: гуминовые, фульвовые, органические и аминокислоты, витамины группы В, ферменты и протеин.

Мнение агрария

Преимущества удобрений уже оценил глава КФХ Виктор Гудимов из Челябинской области. В прошлом году он обработал по 150 га подсолнечника и ячменя удобрением HUMISEED START во время протравливания семян и HUMIFORCE ANTISTRESS по вегетации.



— Честно, я не верил в эффективность удобрения. Договорились со специалистами компании так: оплату продукцию только в случае, если результат будет. В итоге получил плюс 4 ц/га в сравнении с контролем на ячмене и плюс 2 ц/га на подсолнечнике. Когда увидел результат, был удивлен и поражен. Соседи-фермеры посмотрели на наш опыт, приобрели себе удобрения Richland. В этом году я взял продукции на 3000 га на зерновые, лен и подсолнечник. Я полностью доволен удобрениями. И вносить легко, и эффективность на лицо, — рассказал Виктор Васильевич.

Упаковочные материалы

Компания «Альвада» также предлагает упаковочные материалы, в том числе, силосную и стрейч-пленку, сенажную сетку, мешки, биг-бэги, шпагат, поддоны, скотч, профессиональную и бытовую химию.



ПТК «Альвада» г. Киров ул. Заводская, 1
www.alvada.ru, e-mail: agro@nadegno.com
тел.: 8(901)449-58-86, 8(912)360-60-70,
8(8332)36-50-50

Олеся Котова,
руководитель
отдела продаж
органоминеральных
удобрений

КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР ZOOMLION

Широкий выбор моделей тракторов мощностью от 25 до 230 л.с.



Серия RN - мощность 90-110 л.с.

Серия RS - мощность 130-160 л.с.

Серия PL - мощность 230 л.с.

С фронтальным погрузчиком TURS

АгриКоника
ПОСТАВЩИК ТЕХНИКИ

ООО «АгриКоника» — официальный дилер в Кировской области
г. Киров, Мелькомбинатовский проезд, 1-А, 3 эт., т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333
www.agrikonika.ru



В Кировской области выбрали лучшие молочные продукты



В марте на базе Кировского ЦСМ прошел конкурс «Вятский молочник». Семь молокоперерабатывающих предприятий представили на суд жюри свою продукцию.

Организаторами мероприятия выступили ФБУ «Кировский ЦСМ», министерство сельского хозяйства и продовольствия Кировской области, НО «Вятский молочный союз».

Участниками в этом году стали семь предприятий: ЗАО «Даровской маслодельный завод» (ТМ «Богородское село»), АО «Лактис», АО «Сунский маслодельный завод», АО «Городской молочный завод», ООО «Богородский молочный завод», ООО «Просницкое молоко» и ОАО «Унинский маслозавод».

Предприятия представили на конкурс молоко питьевое, творог, кисломолочные напитки, йогурт, сметану, а также молоко цельное сгущенное.

Образцы прошли два этапа оценки. Первый — дегустация. Каждая категория молочных продуктов оценивалась по критериям ГОСТа: внешний вид, консистенция, цвет, запах и вкус.

В состав жюри вошли эксперты регионального Минсельхоза, специалисты молокоперерабатывающих предприятий области, а также редакция «Вятской губернии» и представители городских СМИ.

Эксперты дегустировали продукцию вслепую. Образцы выдавались в пронумерованной одноразовой пластиковой посуде, без указания марки. Члены жюри пробовали «молочку» и выставляли свои оценки по каждому критерию по пятибалльной шкале. Кроме конкурсной комиссии, зашифрованные образцы молочной продукции дегустировали работники ФБУ «Кировский ЦСМ».

Второй этап — лабораторные испытания в аккредитованной лаборатории Кировского ЦСМ на предмет содержания в них следов антибиотиков и других запрещенных веществ.

Призеры в номинации «Молоко»		
Место	Предприятие	Наименование продукции
1	ЗАО «Даровской маслодельный завод»	Молоко цельное питьевое пастеризованное отборное с м.д.ж. 3,4% - 4,0%
2	АО «Сунский маслодельный завод»	Молоко питьевое пастеризованное с м.д.ж. 3,2%
3	ООО «Просницкое молоко»	Молоко питьевое пастеризованное с м.д.ж. 3,2%

Призеры в номинации «Кисломолочные напитки»		
Место	Предприятие	Наименование продукции
1	АО «Сунский маслодельный завод»	Простокваша с м.д.ж 8,5%
2	АО «Городской молочный завод»	Ряженка с м.д.ж. 3,5% с сахаром и наполнителем из клубники
3	ЗАО «Даровской маслодельный завод»	Молоко питьевое пастеризованное с м.д.ж. 3,2%

Призеры в номинации «Творог»		
Место	Предприятие	Наименование продукции
1	ООО «Богородский молочный завод»	Творог с м.д.ж. 5%
2	АО «Лактис»	Творог с м.д.ж. 5%

Производство современной с/х техники

Косилки дисковые 2,5 и 2,9 метров ширина захвата

- Надежный итальянский режущий брус
- Высокая производительность
- Низкое энергопотребление
- Доступная цена

Валкователи с центральным и боковым валком

- Надежные итальянские редукторы и роторы
- Копирование рельефа поля
- Мощная усиленная рама
- Доступная цена

ООО «НПП «СЛОТЕК»

тел. (8332)211-650,8-922-6666-774, npp-slotek@mail.ru, slotek.ru

Вятские аграрии делают ставку на кадры

В 2021 году в Кировской области создана Ассоциация агропромышленный кластер «ВЯТКА АГРОФУД». Инициатором создания стал ведущий аграрный вуз региона ФГБОУ ВО «Вятский государственный агротехнологический университет».

Совсем скоро стартует проект по модернизации сельскохозяйственных предприятий по индивидуально разработанной программе с привлечением интеллектуальных, научно-технологических и промышленных ресурсов. Этот необычный проект — пример государственно-частного партнерства, в котором власть

ставит задачи и определяет цели, а бизнес реализует их на практике.

Цель проекта — закрыть ряд проблем, с которыми сегодня сталкиваются аграрии. В первую очередь это касается кадрового вопроса: далеко не во всех хозяйствах штат полностью укомплектован специалистами, а у имеющих не всегда хватает знаний, опыта и квалифи-

кации. АК «ВЯТКА АГРОФУД» берет на себя постоянное консультативное сопровождение хозяйств, курировать которые будут профессионалы, признанные эксперты отрасли: зоотехники, селекционеры, ветврачи, инженеры, агрономы, экономисты, успешно зарекомендовавшие себя на многих предприятиях Кировской области.

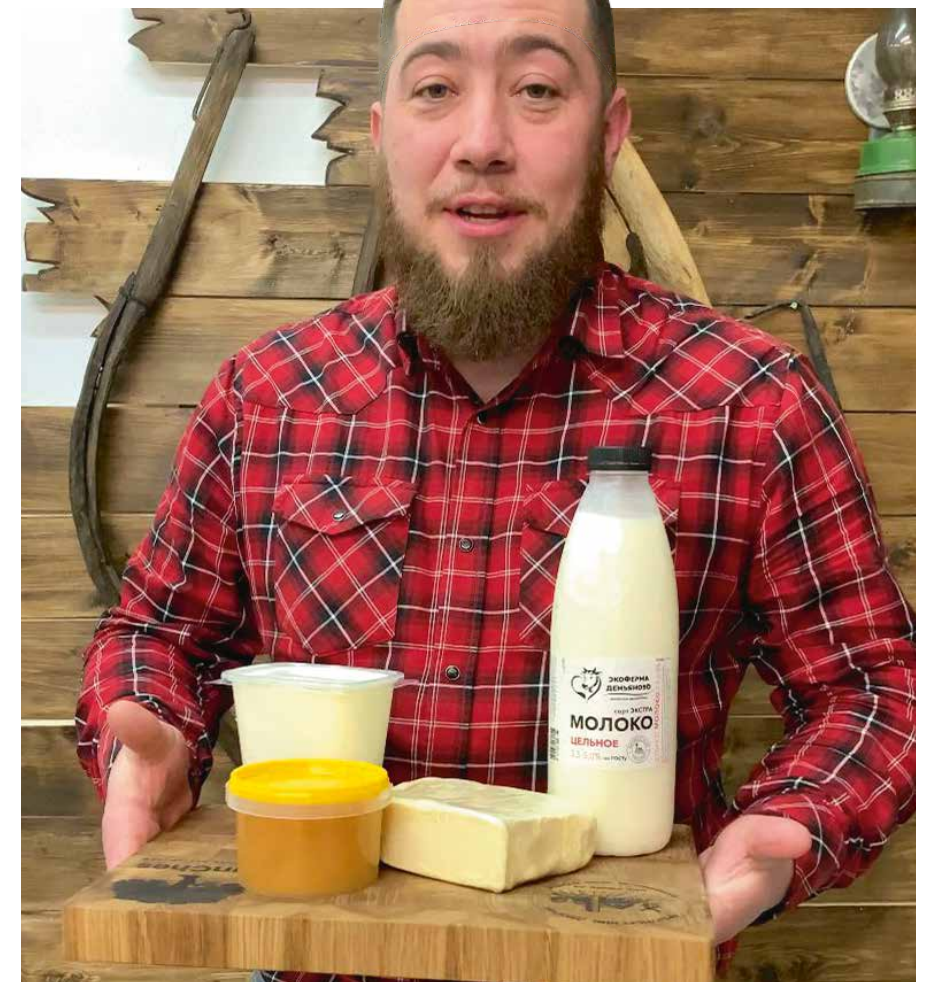
На выходе регион получит современных, эффективных сельхозпроизводителей с грамотно поставленными процессами производства, которые позволят обеспечить на-

селение доступными и качественными продуктами питания.

Агротехнопарк Вятского ГАТУ

Агротехнопарк — структурное подразделение университета. Его угодья, используемые для производства продукции, составляют 300 га. Основная площадь занята яровыми и озимыми зерновыми, а также зернобобовыми и техническими культурами.

Одной из ключевых задач каждого вуза сегодня является разработка практико-ориентированного подхода к обучению. Агротехнопарк позволяет проводить учебно-полевые практики студентов всех факультетов. Ребята принимают участие в обработке почвы, внесении удобрений, посеве, уходе, защите растений от вре-



Надежда Зубарева, директор Агротехнопарка

дителей, болезней, сорняков, а также уборке. На территории хозяйства есть пункты по обработке зерна и семян, картофелехранилище, машинный двор, где обучающиеся на практике знакомятся с технологическими процессами.

Агротехнопарк много лет является экспериментальной базой, местом, где берут начало научные открытия сотрудников и студентов вуза. На основании полученных данных оформляются кандидатские и докторские диссертации, рождаются новые сорта растений.

«Урожай достается мудрому», — говорится в народе. В перспективе развития агротехнологического парка планируется увеличение площадей за счет распахивания залежных земель, введение в севооборот новых культур, улучшение материально-технической базы.

Прямые поставки оборудования для ферм из Турции

Санкции в отношении России негативно сказались на поставках импортной продукции. Аграрии столкнулись с нехваткой комплектующих, техники и оборудования. К счастью, некоторые кировские компании сохранили налаженные связи с зарубежными производителями.

Компания «Умная ферма» на протяжении семи лет сотрудничает с турецким заводом Kurtisan и продолжает осуществлять регулярные поставки оборудования.

Ассортимент впечатляет: автоматические чесалки, мобильные доильные аппараты и доильные системы, молочные такси, индивидуальные и групповые поилки, беспривязные стойла, кормовые решетки, фиксаторы для обрезки копыт, вакуумные насосы и вентиляторы для животноводческих помещений.

Горизонтальные вентиляторы

Особо стоит выделить горизонтальные вентиляторы. Ведь они работают круглогодично, более экономичны в сравнении с вертикальными, а потому их требуется меньшее количество для оснащения фермы.

Особенно хорошо в работе показала себя комбинированная система вентиляции из приточно-вытяжных шахт и горизонтальных вентиляторов. В помещении всегда свежий воздух, заданный тепловой баланс, влажность в пределах нормы и отсутствие тумана в зимний период.

Варианты управления

Работа системы вентиляторов контролируется при помощи шкафа управления, позволяющего осуществить:

1. Ручной режим управления (оператор вручную включает вентиляторы и вручную задает скорость вращения, так же вручную производится остановка).
2. Управление по температуре (система автоматически включает и обеспечивает необходимую скорость вращения вентиляторов в зависимости от заданной температуры включения/выключения).
3. Управление по времени (система позволяет программировать время включения и продолжительность работы вентиляторов, исходя из особенностей технологического процесса в коровнике).

Установка возможна как в строящееся здание, так и в уже находящееся в эксплуатации. Компания «Умная ферма» выполняет расчет по мощности и количеству вентиляторов, а также оказывает услуги по монтажу.

Продукция всегда в наличии. Поставки на склад осуществляются каждый квартал.



г. Киров, ул. Прудная, 51, оф. 114.
Тел.: 8 (952) 331-10-44
e-mail: sharpaj@sd-milk.ru

КОМПЛЕКСНОЕ СНАБЖЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК



- ✓ Укрывные и упаковочные материалы для кормозаготовки
 - Шпагат сеновзальный импортный и отечественный
 - Пленка укрывная для силосования импортная и отечественная
 - Вакуумная пленка для силосных траншей
 - Сетка сенажная
 - Стрейч-пленка
- ✓ Все запасные части для сеялок, борон, культиваторов и плугов отечественного и импортного производства.
- ✓ ГСМ (дизельное топливо, бензин АИ 92). Собственный парк бензовозов
- ✓ Автомасла (фасованные и в розлив)
- ✓ Трактора УТО (весь модельный ряд)
- ✓ Диагностика, ремонт, ТО с/х техники



Отсрочка платежа для организаций



Сервисное обслуживание



Скидки



Доставка



г. Киров, ул. Производственная, д. 33Б

т.: +7 (8332) 20-88-11

www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru



Скидка 5%
При покупке от 1000 р.*

- Запчасти к тракторам Беларусь, МТЗ, ДТ-75, ТДТ-55, ТТ-4, ТТ-16/25/40
- Запчасти ГАЗ и КАМАЗ
- Масла и автохимия
- Инструмент и автоаксессуары
- Комплектующие
- Запчасти к с/х технике и комбайнам



Киров, ул. Производственная, 33Б,
т. +7 (8332) 208-555, protractor.com,
shop@protractor.com *до 30.04.22

КАЧЕСТВЕННЫЕ ЗАПЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ



Скидки



Доставка



Сервисное обслуживание



Отсрочка платежа для организаций





Виталий Чикилев, директор ТСК «Техника», с победителями Агроолимпиады

В Кирове подвели итоги VII межрегиональной Агроолимпиады

«Все течет, все меняется, хорошо, что агроолимпиада остается с нами несмотря ни на что. Островок стабильности», — так во время кофе-брейка отозвался о мероприятии, организованном ТСК «Техника», один из агрономов.

Лучшие специалисты в агрономии из Кировской области, Республик Удмуртия и Марий Эл собрались 11 марта в конференц-зале отеля Four Elements.

Их пригласила компания ТСК «Техника» на семинары об агротехнологиях и кормозаготовке, а также чтобы наградить призеров и победителей Агроолимпиады.

Расширение горизонтов

Популярность этого мероприятия не уменьшается, даже растет, несмотря на все экономические и эпидемиологические проблемы. Подавляющее число участников из Кировской области. Отрадно, что увеличилось количество желающих из Удмуртии, Марий Эл

и Коми. Впервые участвовали агрономы из Вологодской области. Всего в VII олимпиаде участвовало 115 агрономов.

— Участникам следовало в течение часа выполнить 50 заданий. Свыше 40 правильных ответов дали всего 4%. Больше половины человек ответили верно на 31-40 вопросов. Агрономы, которые ежегодно участвуют в олимпиаде, год от года набирают все больше баллов, — поделилась статистикой Любовь Павловна Бухаркина, соорганизатор конкурса, экс-сотрудник отдела растениеводства Минсельхоза Кировской области.

Первое место среди агрономов-производственников занял Ильяс Гайнанов, главный агроном СПК СХА (К-з) Зерновой Малмыжского района Кировской области.

Победителем среди специалистов-агрономов государственных и муниципальных служб стала Евгения Носкова, кандидат сельскохозяйственных наук, старший научный сотрудник лаборатории земледелия ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока.

В отдельную номинацию организаторы выделили представителей Удмуртии. И первое место здесь занял Лев Олин, агроном из СПК «Чутырский» Игринского района.

Полезные семинары

Большую часть мероприятия 11 марта заняла теоретическая часть. Ее открыла технический консультант по кормлению ТСК «Техника» Юлия Кощеева. Она рассказала об оценке питательности

кормов и ответила на животрепещущий вопрос: что хочет зоотехник от агронома?

Алексей Дубинин, зам. генерального директора по кормопроизводству ООО «Баренбруг», рассказал, какие культуры лучше использовать для получения качественного сенажа. Акцентировал внимание на проблемах при кормозаготовке.

Также специалисты раскрыли темы, актуальные для сельхозпредприятий в условиях снижения рентабельности производства молока. Речь идет о высоко маржинальном направлении — выращивании и переработке масличных, в частности ярового рапса и его альтернативы — льна кудряша.

Темой, вызвавшей больше всего откликов аудитории, стал опыт ООО «Казанское» (модельное предприятие ТСК «Техника») в применении современных агротехнологий в растениеводстве. Владимир Завадский, специалист ТСК «Техника» и по совместительству главный агроном хозяйства, рассказал о методах, применяемых на предприятии.

Отзывы участников

Лев Николаевич Олин, главный агроном СПК «Чутырский» Игринского района, Удмуртской Республики

В прошлом году я был в призерах, но мне не довелось побывать на мероприятии. В этом году судьба благоволила, и я посетил семинары, награждение. В последние годы, в силу сложившихся обстоятельств, профильных мероприятий в целом у нас проходит мало. Но благодаря нашим друзьям из ТСК «Техника» мы собираемся. Они нас держат в тонусе, рассказывают о новинках, делятся опытом.

Хочу напомнить слова великого ученого, академика Виталия

Эдельштейна: «Технология без биологии слепа, без механизации мертва, но все решает неумолимая экономика».

Биологию все мы изучали в университетах, а с вопросами механизации нам помогает ТСК «Техника», предлагая обширную технологическую линейку, решая любые наши запросы.

Евгения Носкова,
кандидат сельскохозяйственных наук, старший научный сотрудник лаборатории земледелия ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока

Я участвовала в агроолимпиаде впервые. В прошлые годы узнавала уже постфактум результаты от коллег. В этом году пришло приглашение от организаторов, и я решила проверить свои силы.

Пришлось побороться со своим волнением. Открываешь вопросы, их там 50, понимаешь, что на решение всего час — появляется страх не успеть. К счастью, удалось взять себя в руки.

Некоторые вопросы заставили вспомнить расчетные моменты — с нормами высева, внесения препаратов. Задания, которые касались сельхозтехники, также были сложными. В том числе потому, что я не работала с подобными агрегатами. Логическим путем приходила к ответам, как оказалось, верным.

В целом вопросы олимпиады сбалансированы. Половина — теоретические на знание основ агрономии о сорняках, вредителях. Все это мы изучали на агрофаке. Часть вопросов больше для производственников. Возможно, агрономам, работающим в сельхозпредприятиях, они показались легче, чем мне.

Победители и призеры Агроолимпиады-2022	
Евгения Носкова	ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока, Киров
Федор Попов	ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока, Киров
Александр Пантюхин	ФГБУ РСЦ по КО, Зуевский район, КО
Ильяс Гайнанов	СПК СА колхоз «Зерновой», Малмыжский район, КО
Александр Антощенко	ООО «СХП «Пунгино», Верхошижемский район, КО
Сергей Бережных	СПК племзавод «Красный Октябрь», Куменский район, КО
Лев Олин	СПК «Чутырский», Игринский район, УР
Андрей Полушин	ЗАО «Кировский молочный комбинат», Киров
Вера Кислицина	АО Агрокомбинат племзавод «Красногорский», Киров
Сергей Русаков	ИП глава КФХ Русаков С.В., Орловский район, КО

И олимпиада, и мероприятие — семинары, награждение — очень понравились. Во время решения заданий проснулся азарт. Думаю, на следующий год снова примем участие.

Ильяс Гайнанов,
главный агроном СПК СА колхоз «Зерновой», Малмыжский район

В агрономической олимпиаде я участвую с 2015 года. Каждый раз занимаю призовые места, но победил лишь в этом году.

Ежегодно задания отличаются своей сложностью. Не было такого ни разу, чтоб не приходилось задумываться над ответом на вопрос. Организаторы стараются затро-

нуть все темы агрономии. Поэтому не на все вопросы можно дать правильный ответ, так как все знать невозможно. Профессиональная компетентность составителей заданий не оставляет сомнения.

Такого рода образовательные семинары, которые проводит компания ТСК «Техника», можно пересчитать на пальцах одной руки, а соревновательные вообще кроме них никто не проводит. Подобных встреч очень не хватает, так как в процессе семинара мы получаем новую информацию, обмениваемся опытом и устанавливаем новые контакты. Желаю всем дальнейших успехов и процветания в сельскохозяйственной отрасли.

АО «Кировплем» — 50 лет вместе с Вами



Кировское областное Госплемобъединение организовано в 1972 году. Его цель — улучшать породные и продуктивные качества скота при помощи осеменения. На тот момент удельный вес коров в племенных хозяйствах был 6,7% к общему поголовью в общественном секторе. Надой молока по племенному стаду составлял 2892 кг, а в целом по области — 2112 кг. Охват искусственным осеменением в общественном секторе — 26% коров и телок.

За 50 лет плодотворной работы племпредприятие стало центром селекционной работы области. Мы оказываем широкий спектр услуг в области племенного животноводства: от реализации спермопродукции до контроля качества осеменения; проверяем достоверность происхождения племенного поголовья; оцениваем качество молока и экстерьер вводимого маточного поголовья; проводим консультации по ведению баз «Селэкс» и тренинги по подготовке специалистов хозяйств в области ведения племенного учета и осеменения крупного рогатого скота. Специалисты отдела РИСЦ ведут работу по провер-

ке баз «Селэкс», формируют племенные свидетельства, принимают бонитировки, проводят породную инвентаризацию крупного рогатого скота.

Сегодня племенная база Кировской области представлена 62 племхозьяствами, удельный вес коров в которых составляет 62% общему наличию в общественном секторе. Их продуктивность 8898 кг молока, а в целом по области 8075 кг. Охват искусственным осеменением в общественном секторе — 99%.

На данный момент племпредприятие укомплектовано высококлассными быками, из которых 60% завезены из Канады, Дании, Нидерландов, Германии, США и

Беларуси. Продуктивность их матерей 14083 – 4,41 – 3,42. Быки российского происхождения также являются сыновьями импортных производителей. Средняя продуктивность матерей российских быков 13188 – 4,31 – 3,34. В банке семени хранится 891 тыс. доз спермы от представителей голштинской и истобенской пород. Для частного сектора есть семя быков джерсейской, айрширской и мясных пород.

Политика работы АО «Кировплем» направлена на современное производство, поэтому мы не предлагаем старую генетику. На 84% семенной материал получен от быков моложе 2015 г. рождения. У всех быков есть оценка по качеству потомства, полученная методом Д-С или геномная. По результатам геномной оценки и ОТГ дочерей ведется отбор быков, пригодных для использования в современных условиях производства. Генетический материал, предлагаемый для реализации, проверен и безопасен. Все быки тестированы на носительство генетических аномалий и свободны от них. Спермопродукция, отправляемая к покупателю, проходит многоуровневую проверку на санитарную и микробную загрязненность.

Мы совершенствуемся и рады дальнейшему сотрудничеству с Вами.



АО «Кировплем»
г. Киров, п. Захарищевы,
ул. Земская, д. №38.
Тел.: 8-8332-55-10-66
e-mail: kirovplem@yandex.ru
www.kirovplem.ru



г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10
тел. (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30
тел. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55
www.tsc-t.ru



Нет проблем, есть задачи: принципы работы Агрофирмы «Пригородная»

«Пригородная» — одна из девяти агрофирм группы компаний «Кировского молочного комбината». Она образована в 2004 году на базе бывшего колхоза им. Степана Халтурина Орловского района. С тех пор в хозяйстве почти в 5 раз увеличилось дойное стадо и чуть ли не в 10 раз — посевные площади.

Через год после создания агрофирмы ее возглавил Виктор Михеев. Уроженец деревни Поляки (тогда еще Халтуринского, а ныне Орловского района) не видел для себя иного пути кроме сельского хозяйства. И мать, и отец, и бабушки с дедушками работали на селе. После 10 классов Виктор поступил в Котельничский техникум. Правда, в обучении пришлось сделать паузу — призвали на срочную службу. После армии доучился на техника-механика и вернулся в родную деревню, начал работать звеньевым на одном из трех участков — в деревне Высоково.

Затем его назначили на должность главного инженера. А в 1999 году, когда председатель ушел на больничный, Виктор Анатольевич исполнял его обязанности целый год. Он видел точки роста предприятия, старался навести порядок и дисциплину. К сожалению, в то время коллектив хозяйства еще

не был готов к кардинальным переменам. И Михееву пришлось отступить. На отчетно-выборном собрании заболевшего руководителя переизбрали, Виктор Анатольевич свою кандидатуру вообще не выдвигал и еще три года после этого проработал главным инженером.

Был период, когда Михеев вообще ушел из хозяйства, но на «вольных хлебах» прожил недолго — всего полтора года, заскучал по сельхозпроизводству. За это время колхоз им. Степана Халтурина стал ООО «Агрофирма «Пригородная», и руководство Кировского молочного комбината пригласило Виктора Анатольевича на должность директора Агрофирмы.

— Я согласился сразу. Ведь знал людей, все нюансы производства, опыт руководителя уже был. Первое, что мне надо было тогда сделать — убрать из голов сотрудников безнадежные мысли. Времена ведь были непростые. Порой так и сквозило безысход-

ностью. Поэтому я старался наладить систему работы следующим образом: руководство доводит до сотрудников план работы, они его выполняют и сразу видят некие плоды своей деятельности, — вспоминает Виктор Анатольевич.

На этот раз сопротивления от коллектива Виктор Михеев не встретил. И дело пошло в гору. При помощи молочного комбината купили первые трактора, силосные комбайны для заготовки качественных кормов. Выстроили трудовую и технологическую дисциплину. Производство росло. Начали потихоньку ремонтировать фермы, заменили доильное

оборудование, постепенно распахивали земли.

— Полей нам не хватало. В мае 2005 года посеяли всего 280 га. Плюс были еще давно непаханные поля под многолетними травами на корма. За сеном ездили за 15-17 км. К счастью, в то время была свободная земля, и мы начали ее распахивать.

Расширение хозяйства

Год за годом агрофирма планомерно развивалась, вставала на ноги. В 2012 году присоединили бывшее ООО «Русановское». Его центральная усадьба расположе-

на в селе Русаново в 10 км от деревни Высоково.

— Мы соседи, поэтому у меня было общее представление о предприятии — типичный советский колхоз, каким раньше являлась и наша агрофирма. Я понимал, с какими проблемами придется столкнуться, что за люди там работают и каков их менталитет. Больших сложностей с объединением не возникло. Отчасти, может, и потому, что люди «Русановского» видели, как хорошо мы живем в агрофирме КМК: новая техника, регулярная достойная зарплата, стабильность.

Сейчас агрофирма «Пригородная» обрабатывает земли трех

бывших колхозов: им. Степана Халтурина и «Русановского» в Орловском районе и «Заветы Ленина» в Котельничском. Угодья в соседнем районе взяли совсем недавно. В общей сложности получается 5600 га.

— Да, протяженность и раскиданность предприятия большая. Но мы уже приносовились. Есть хозяйства, у которых по 10 тыс. га. И они явно не все вокруг ферм расположены. Благодаря техническому перевооружению и современной технике мы справляемся с перегонами и уборкой. Единственное, живем вдоль федеральной трассы, к полям ездим по



ней. Поэтому кадры у нас должны быть квалифицированные, технику стараемся покупать в допустимых габаритах.

Еще одна сложность, которую влекут за собой большие расстояния между отделениями хозяйства, — это дороги не всегда лучшего качества.

— Конечно, очень хотелось бы, чтобы дорогу до Русаново привели в надлежащий вид. Наши люди каждый день трясутся по 20 км туда и обратно, здесь же ходит школьный автобус, — объясняет Виктор Анатольевич. — Дорожное полотно требует серьезного ремонта, а местами и замены — этим вопросом

должны заниматься специализированные дорожные организации.

Отделения хозяйства

Животноводческие объекты раскиданы по нескольким населенным пунктам. Так, в Поляках — реконструированы здания советской постройки. Там на привязи содержится молодняк, и работает одна ферма на 200 дойных голов. В Русаново построены новые дворы для дойного стада, в том числе беспривязный комплекс с карусельной дойкой на 752 головы. Запустили его в 2017 году. Рядом беспривязное родильное отделение и телячья деревня.

— Технология холодного содержания молодняка полностью оправдывает себя. Конечно, при условии высокой квалификации специалистов и обслуживающего персонала. А коллектив у нас сплоченный, сильный, поэтому работает хорошо, результаты получаем, — констатирует Виктор Михеев.

В 2005 году дойное стадо насчитывало 224 головы. Сейчас в хозяйстве 1230 коров, а общее поголовье достигло 2300 животных. Последние три года продуктивность держится на уровне выше 9000 кг. Агрофирма имеет статус племпредуктора.

Кормовая база

Изначально в агрофирме даже не хватало грубых сочных кормов. Сейчас хозяйство ими полностью обеспечено. Закупает лишь около 30% зерна от годового расхода на фураж. Четыре года назад начали выращивать кукурузу на силос — она дает хорошую зеленую массу и неплохие показатели по питательным веществам. В прошлом году засеяли ею 140 га, в этом сезоне площади планируют увеличить.

Зерносемян заготавливают в небольшом количестве. В связи с раскиданностью полей половину сочных кормов оставляют в буртах.

— Иначе в уборку нам придется возить корма на 25-30 км, техники может не хватить. Зимой есть определенные неудобства при перегрузке, но пока такой подход для нас оптимальный, — говорит Виктор Михеев.

В прошлом году в хозяйстве установили новую сушилку «Амкодор». Производительность сразу увеличилась, а условия труда стали легче. Так, в сезон не пришлось работать по ночам — сушилка справлялась с объемами за день, хотя зерна стало больше, чем годом ранее.

— Мы стараемся выстраивать производство так, чтобы одно дру-



Сейчас в агрофирме работает 160 человек, половина из них ездит из Орлова

гое компенсировало. В 2020 году получили хорошие клевера, и у нас осталось 6500 тонн переходящего силоса. В 2021 году недобрали кормов, но благодаря запасам, недостатка в кормах не было. В позапрошлый год нас сильно побил градом — 150 га посевов пропали. В этом году опять напасть — засуха. Но рожь дала урожайность чуть выше, чем обычно. Так и живем — постоянно балансируем, — улыбается Виктор Анатольевич.

Секрет успеха

Как минимум раз в неделю, а то и чаще, с раннего утра директор спешит в Русаново на планерку к зооветспециалистам. Команда подобралась сильная: зоотехник Екатерина Горлова, зоотехник-селекционер Татьяна Максимова, техник-осеменатор Валентина Лесовая, ветеринарные врачи Валентина Нестерова, Валентина Макарова и другие специалисты.

— Они у нас самостоятельные, в Русаново работа хорошо налажена и систематизирована. Также

регулярно провожу планерки в Высоково. Здесь находятся мастерские, гараж. Встречаемся там с агрономом, инженером, сотрудниками, обсуждаем краткосрочные планы.

Всего в агрофирме работает 160 человек, половина из них ездит из Орлова. Хозяйство старается решать жилищный вопрос, по возможности предоставляет жилье своим специалистам.

Режим работы в животноводстве двухсменный. Первая смена — с 06.00 до 14.00, вторая — с 14.00 до 22.00.

— Все работают по скользящему графику, но из расчета пятидневной рабочей недели. Лишь в сезон полевых работ механизаторы переходят на шестидневку. К такому режиму мы двигались на протяжении двух лет. Основная сложность заключалась, конечно, в том, чтобы привлечь дополнительные силы.

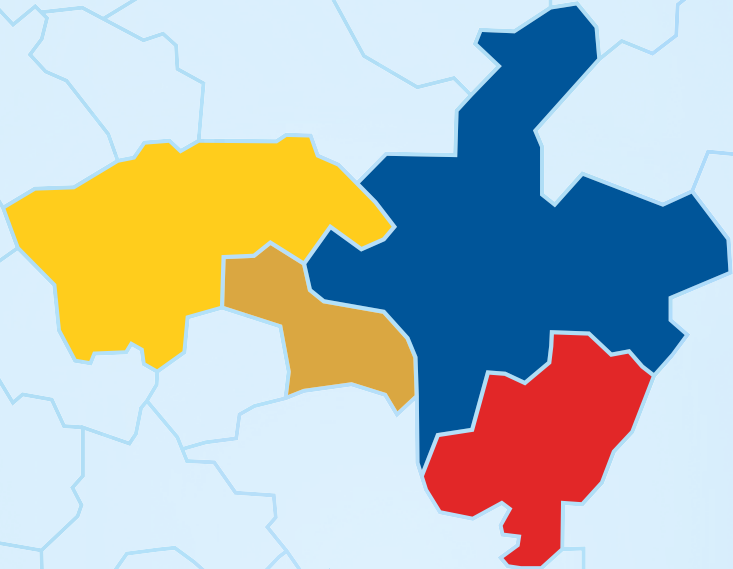
Развиваться Агрофирме в целом и коллективу в частности очень помогает «Кировский молочный комбинат».

— На КМК работает очень сильная команда, которая стремится к развитию. Сотрудники комбината постоянно обучаются, узнают о новых технологиях. А затем подтягивают и нас. Также возят на учебу, объясняют преимущества того или иного подхода в работе. Возможно, мы где-то даже консервативны. Но благодаря специалистам КМК — животноводам, строителям, агрономам, экономистам — мы не отстаем, внедряем новинки в производство. Например, из последнего. У нас ведь были сомнения и по карусели, и по телячьей деревне и даже по тому, брать земли в Котельничском районе или нет. Специалисты комбината в какой-то мере настояли на этом. И, как показывает время, оказались правы. Я вообще считаю, что к нашей работе надо относиться так: проблем нет, есть задачи и вызовы, которые необходимо решить. Если делать все в соответствии с трудовой и технологической дисциплиной, если каждый сотрудник будет выполнять поставленные задачи, это в конечном итоге приведет к успеху.



Виктор Михеев, директор ООО «Агрофирма «Пригородная»

ТОП-10 хозяйств с самой высокой продуктивностью в четырех регионах Приволжья



Кировская область			Надой молока на 1 корову за 2021 год, кг
Название	Район	Руководитель	
1. ЗАО Племзавод «Октябрьский»	Куменский	Росляков Александр Николаевич	11262
2. АО «Красное Знамя»	Куменский	Шулаев Андрей Владимирович	11053
3. СПК «Березниковский»	Куменский	Симахин Владимир Николаевич	10112
4. АО «Племзавод Мухинский»	Зуевский	Ложкин Николай Семенович	10075
5. ООО «Новомедянское»	Юрьянский	Рассохин Александр Анатольевич	9851
6. ООО «Агрофирма «Бобино-М»	Слободской	Бердников Андрей Вениаминович	9806
7. ОАО «Племзавод «Пижанский»	Пижанский	Прижимов Сергей Александрович	9505
8. ООО «Рассвет»	Уржумский	Суворов Виктор Сергеевич	9356
9. СХПК им. Кирова	Оричевский	Ожегин Борис Ананьевич	9345
10. КФХ Медведева Г.А	Вятскополянский	Медведева Галина Александровна	9321

Республика Марий Эл			Надой молока на 1 корову за 2021 год, кг
Название	Район	Руководитель	
1. ЗАО ПЗ «Семеновский»	Медведевский	Козырев Александр Сергеевич	10199
2. СХПК-СХА (к-з) «Первое Мая»	Новоторъяльский	Новиков Аркадий Арсентьевич	9315
3. СПК «Звениговский»	Звениговский	Чапурин Виктор Николаевич	9187
4. СПК СХА «Передовик»	Моркинский	Игнатьев Юрий Арсентьевич	8611
5. ООО А/ф «Акпарс»	Мари - Турекский	Ахатов Гадил Саматович	7895
6. ООО СХП «Москва»	Волжский	Григорьева Роза Алексеевна	7842
7. ЗАО «Марийское»	Медведевский	Пушкарев Александр Анатольевич	7825
8. ООО «Хлебниковское»	Мари - Турекский	Михайлов Геннадий Николаевич	7775
9. ООО «Эмеково»	Волжский	Шамсутдинов Илгиз Бедертдинович	7295
10. ПК СХА к-з «Искра»	Куженерский	Поликарпов Николай Александрович	7258

Нижегородская область			Надой молока на 1 корову за 2021 год, кг
Название	Район	Руководитель	
1. СПК «Нижегородец»	Дальнеконстантиновский	Втюрин Сергей Вячеславович	12257
2. АО «Ильино-Заборское»	Семеновский	Степанов Алексей Владимирович	12105
3. ООО «Бутурлинское зерно»	Бутурлинский	Мудров Леонид Сергеевич	11914
4. ООО СПК «Ждановский»	Кстовский	Данилов Владимир Петрович	11578
5. ОАО «Тепелево»	Дальнеконстантиновский	Марихов Валентин Николаевич	11424
6. АО Румянцевское	Дальнеконстантиновский	Иванов Альберт Вячеславович	10741
7. ООО Племзавод «Пушкинское»	Большеболдинский	Демашов Сергей Алексеевич	10696
8. СПК «Заболотновский»	Сокольский	Галочкин Владимир Дмитриевич	10637
9. ООО «Буревестник -Агро»	Богородский	Синицкий Игорь Валентинович	10203
10. ООО «Бармино»	Лысковский	Козырев Максим Александрович	10138

Республика Удмуртия			Надой молока на 1 корову за 2021 год, кг
Название	Район	Руководитель	
1. ООО «Мир»	Воткинский	Чайка Владимир Игоревич	12083
2. КХ Собина Н.И.	Шарканский	Собина Вера Николаевна	11732
3. ООО «Кипун»	Шарканский	Иванов Сергей Николаевич	10228
4. ООО «Рассвет»	Игринский	Балобанов Сергей Анатольевич	10143
5. СПК (колхоз) «Удмуртия»	Вавожский	Юшков Аркадий Семенович	9886
6. СПК «Коммунар»	Глазовский	Дягелев Юрий Николаевич	9665
7. СХПК (колхоз) «Колос»	Вавожский	Красильников Владимир Анатольевич	9661
8. ООО «Чура»	Глазовский	Егорова Елена Михайловна	9580
9. ООО «Парзинский»	Глазовский	Рахманкулов Анвар Дадаханович	9562
10. АО «Восход»	Шарканский	Хохряков Анатолий Григорьевич	9478

Пресс-подборщик с измельчением NB12C

Пермский завод «Навигатор – Новое машиностроение» решил не отставать от других отечественных производителей по части разработки новинок для российского рынка и выпустил очередную модель пресс-подборщика – NB12C. Более того, эта модель – первая ласточка в целой серии машин с измельчителем.

Разработчики подошли к делу просто: раз в агрегате реализован ряд нововведений, то и называться он будет – а следом и вся линейка – «Новый пресс-подборщик», NeoBaler (NB). Цифра 12 в маркировке традиционно указывает на диаметр скатываемого рулона – 1,2 м, однако максимальный его диаметр – 1,25 м. Буква С означает наличие измельчителя. Именно этот механизм, уже давно используемый в западных машинах, стал для «новых машиностроителей» некой точкой перехода к следующему уровню пресс-подборщиков.

Сетеобвязка была уже отработана на прежних моделях, но на этой машине модернизировали систему растяжения сетки по ширине. Конструкция обвязывающе-

го устройства дает возможность использовать только сетку, обвязка шпагатом в пресс-подборщике не предусмотрена. Подборочное устройство собирает влажную крупностеблевую массу и отправляет в измельчитель без заторов.

Также принципиальной особенностью этой модели являются безэксцентриковый барабанный подборщик и усиленный цепной транспортер. Новый эргономичный дизайн, удобство обслуживания и ремонта, автоматизированное управление гидравликой, множество детальных доработок в большинстве основных узлов и механизмов – все это, безусловно, выделяет новобранца из ряда пресс-подборщиков. Цена модели ниже стоимости иностранных аналогов.

Отзыв агрария

Одними из первых, кто приобрел пресс-подборщик NB12C в Удмуртии, а, может быть, и в России, оказалась организация ООО «Байситово» из Малопургинского района. Это произошло в 2019 году.

— У нас уже работали пресс-подборщики от завода производителя «Навигатор-Новое машиностроение», такие как RB-12. И мы обратили внимание на более совершенный продукт, недавно выпущенный на заводе и анонсированный как новый пресс-подборщик с измельчением. Признаюсь, некоторые опасения были. Все-таки техника новая, никто из коллег еще ее не эксплуатировал. Опасения оказались напрасны, пресс-подборщик отлично справляется с возложенной на него работой. По качеству резки нас все устраивает, даже достаточно половины ножей – устанавливаем их через раз. Рулоны получаются плотные, не портятся, не гниют, хранятся в упаковке нормально. В обслуживании пресс простой. Проблем у нас с ним не было, — рассказал Андрей Чирков, директор хозяйства.



ТСК «МОТОР» — официальный дилер ООО «Навигатор-Новое машиностроение» в Кировской области

г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. (8332) 73-11-00, 512-840

Нижегородская обл., г. Лукоянов, ул. Пролетарская, 130, mtz-nn.ru, т. 8-831-96-44-899



**ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ
РЕШЕНИЯ**



**ПРОИЗВОДИМ
МЯГКИЕ КОНТЕЙНЕРЫ
(БИГ-БЭГИ)**

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- ✓ БИГ-БЭГИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА
- ✓ МЕШКИ ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫЕ
- ✓ ШПАГАТ СЕНОВЯЗАЛЬНЫЙ
- ✓ ПЛЕНКА ПОЛИЭТИЛЕНОВАЯ СИЛОСНАЯ

**ШИРОКИЙ ВЫБОР
ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО
КОРОТКИЕ СРОКИ**



- ✓ СЕТКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ
- ✓ ЛЕНТА КЛЕЙКАЯ 100 мм
- ✓ ЛЕНТЫ УПАКОВОЧНЫЕ, КРЕПЕЖ, ИНСТРУМЕНТ
- ✓ ПЕРЧАТКИ ТРИКОТАЖНЫЕ
- ✓ СТРОПЫ ТЕКСТИЛЬНЫЕ И КАНАТНЫЕ



ООО «ПРОМТЕХНОЛОГИИ»
г. Киров, ул. Ленина 2/6

8-800-350-60-61
(8332) 215-317

sale@intechpack.ru
www.intechpack.ru

«СПЕЦХИМАГРО»: только качественная продукция

Монопрепараты, биофунгициды, микроудобрения, кормовые добавки, моющие средства для сельскохозяйственного производства

- Микроудобрения «ЧУДОЗЕМ»
- Биопрепараты GROW
- Монопрепараты БОР, АЗОТ-КАЛИЙ-МАГНИЙ, СЕРА, ЦИНК, МОЛИБДЕН и другие



НОВИНКИ!

Кормовая добавка GROW ANIMAL

Стимулирует рост животных и повышает иммунитет. Перед применением перемешать и развести в воде в соотношении 1:10

Моющие средства для молочного оборудования «КЛИНТЕК-4»

щелочное и «КЛИНТЕК-5» кислотное
Жидкий концентрат щелочных средств.

ООО ТД «СпецХимАгро»
Тел./факс: 8 (83361) 3-45-32, 3-40-40
www.spetshimagro.ru



Рентабельность стремится к нулю: как выживают переработчики молока

Переработчики еще не отошли от серьезных затрат на приобретение и наладку оборудования, необходимого для маркировки продукции, как случился новый удар, вызванный антироссийскими санкциями — подорожание упаковки, а где-то и вовсе ее нехватка. При этом поднялись цены и на сырое молоко. А вот конечная стоимость продукта если и изменилась, то незначительно. В таких условиях рентабельность производства падает, и некоторые предприятия могут оказаться на грани банкротства.

Маркировка молочной продукции со сроком хранения до 40 суток стала обязательной с 1 декабря 2021 года. Ее внедрение потребовало от предприятий существенных финансовых вложений.

Крупным производителям в дополнение к линиям автоматизированной упаковки понадобилось специальное конвейерное оборудование для нанесения кодов. Некоторые малые предприятия использовали принтеры для печати самоклеящихся этикеток с Data Matrix кодом. А также нанимали дополнительный персонал, чтобы наклеивать их на упаковку. Плюс самая затратная часть — программное обеспечение, его наладка и сопровождение.

В отношении фермерских хозяйств и сельхозкооперативов правительство России пошло на уступки в условиях новой экономической ситуации и отложило обязательный этап маркировки до 1 декабря 2023 года.

Нехватка упаковки

После введения санкций молокоперерабатывающая отрасль тут же столкнулась с нехваткой упаковки. Свою деятельность в России уже приостановили несколько производителей асепти-

ческой тары. Например, Елорак (бренд Pure-Pak). А завод Tetra Pak в подмосковной Лобне заявил о снижении производства в России, кроме выпуска тары для молока и детского питания.

Недостаток упаковки может привести к временному сокращению ассортимента на полках магазинов.

— Полагаю, что быстро заменить упаковку производителям не удастся. Безусловно, и технологические изменения, и поиск новых поставщиков, и снижение предложения, даже если оно будет краткосрочным, повлечет за собой рост цен на продукцию для конечного потребителя. Нехватка упаковки может привести к временному сокращению пред-

ложения продукции на полках, — говорит директор-руководитель группы корпоративных рейтингов АКРА Екатерина Можарова.

Она пояснила, что упаковка Tetra Pak состоит из картона, полиэтилена и фольги, а расфасовка продукции осуществляется по специальной технологии в сте-

рильных условиях, что позволяет продуктам храниться долго, поэтому процесс замены будет непростым для отрасли.

— На современных заводах линии по розливу высокоавтоматизированные, и заменить один тип упаковки на другой крайне не просто, а иногда и невозможно. У нашей страны уже был длительный опыт многократного использования стеклянной тары. Но, чтобы наладить переход, потребуется время. Однако данные сложности подтолкнули производителей перейти на более экологичную упаковку, такую как перерабатываемый пластик, металл и стекло, — полагает эксперт.

Ранее глава Минсельхоза Дмитрий Патрушев заявил, что российские власти вместе с бизнесом ищут новых поставщиков.

— Относительно молочной продукции и детского питания отмечу следующее: для сохранения стабильности в этом сегменте совместно с бизнесом и Минпромторгом мы ищем возможности для замены иностранных поставщиков упаковки. Эта работа идет не просто, но, тем не менее, мы продвигаемся, — сказал он на заседании комитета Госдумы по аграрным вопросам.

Мнение переработчиков

Александр Смирнов,
директор АО «Лактис»

— В конце года выросли цены на молоко сырое, ГСМ, электроэнергию, пленку и все сопутствующие материалы. АО Лактис так же как и другие молокоперерабатывающие предприятия понесли затраты на маркировку молочной продукции. Дорогостоящее оборудование для нанесения QR-кода и его считывания для ввода в оборот. Все эти факторы влияют на формирование отпускных цен на молочную продук-





Фото: tetrapak.com

цию. В данный момент предприятие работает с 90% загруженностью производственных мощностей. Выпуская качественный продукт, учитывая все вкусовые потребности покупателя, география продаж которого покрывает Нижегородскую, Кировскую обл., республики Марий Эл, Чувашии, Коми-Пермяцкий автономный округ.

Александр Юрченко,
директор АО «Сунский
маслодельный завод»

— Во-первых, мы понесли глобальные для нас затраты из-за введения маркировки. Вводили ее

долго — 8 месяцев. Основные затраты, около 80% от общей суммы, пошли на программное обеспечение. Остальные средства — на оборудование и его настройку. Плюс пришлось сформировать новый отдел маркировки, принять людей на работу. То есть наши затраты — это не разовое вливание, зарплату сотрудникам нужно платить каждый месяц.

С марта сильно подорожала упаковка. Поставщики — кто во что горазд. Одни подняли цены на 20%, другие — на 70%. Причем многие сейчас вышли на предоплату в 100%. Хотя раньше сотрудничали по принципу: после поставки оплата в течение 14 дней либо предоплата 50%, затем еще 50%. Где же теперь брать такие суммы, как выдергивать их из оборота — не представляю. Но решаем, дого-

вариваемся, люди понимают, что всем тяжело.

Выросла цена на энергоносители. Мы используем уголь. Осенью платили за тонну 5,5 тыс. руб., с января уже 9,5 тыс. А расходы у нас немаленькие.

Плюс с осени цены на сырое молоко поднимали два раза в месяц, шел постоянный рост. Сейчас немного успокоились.

Цену на свою продукцию мы поднять не можем. В лучшем случае — 5%. И то это плачевно может сказаться на сбыте. Допускаю лишь небольшую наценку в 1,5% раз в квартал. При этом стоимость нашей продукции в среднем ниже, чем у конкурентов. Мы всегда были, есть и будем социально ориентированным производителем.

На зарплате экономить не можем. Люди должны получать достойный заработок. Я понимаю, что проще всего урезать именно эту статью расходов, но это не наш вариант.



Фото: tetrapak.com

Стараемся экономить на расходных материалах: моющих средствах и прочем.

Пересмотрели логистику — объединили некоторые маршруты. В некоторых населенных пунктах привыкли, что машина со свежим молоком приезжает к 8 утра, бабушки стоят в очереди, ждут. Сейчас машина приезжает в 9 или позднее. Конечно, мы столкнулись с возмущением, но что делать. При этом мы сохранили социально значимые маршруты. Например, деревня на отшибе в Пижанском районе с населением в 200 чело-

век сидит без молока, потому что к ним никто не ездит. Мы возим им 15 ящиков, работаем в ноль или порой даже в минус. Но пообещали — и делаем, ведь там люди живут, есть хотят.

В принципе, мы были готовы к подобному развитию событий. Я предполагал, что с экономикой что-то случится. Поэтому с августа «работал на склад» — на все более менее свободные средства закупал упаковочные материалы, чтобы обеспечить запас на полгода вперед как минимум. Поэтому пока стоим на ногах твердо.

Но ситуация осложняется тем, что покупатели рассчитываются не вовремя. Результаты на бумаге нормальные, а по факту денег нет. То есть мы сегодня продукцию увезли, а деньги за нее придут в лучшем случае через две недели. А мы со своими поставщиками по упаковке должны рассчитаться день в день. Рентабельность неумолимо падает.

В среднем молокозавод перерабатывает 22,5 тонны сырого молока в сутки. Готовой продукции в месяц выходит порядка 600-700 тонн. Ассортимент не очень широкий: масло сливочное и шоколадное, молоко в пакетах и ПЭТ-бутылках, сметана, йогурт классический, творог обезжиренный и пяти-девятипроцентный. В декабре ввели новинку — простоквашу 8,5%. Она, кстати, очень хорошо идет, постоянно получаем звонки из Кирова.

Вся продукция натуральная. Мы не пользовались и никогда не будем пользоваться пищевыми добавками, стабилизаторами. Это наша принципиальная позиция. Пока я здесь по-другому не будет.

С федералами принципиально не работаем, поддерживаем местные сети в Кирове, Коми, Марий Эл и Чувашии.

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более 10 лет!

ООО «Приор»

т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru

ФАС возбудила дело против крупнейшего производителя сахара в России

ООО «Продимекс» подозревается в «незаконной координации экономической деятельности торговых сетей», которая привела к росту розничных цен на сахар.

Продавщица «Пятерочки» с полной тележкой пакетов сахара подходит к витрине, ставит один из них на полку, и его тут же перекладывает к себе в корзину пенсионер интеллигентного вида. На голове у него — норковая шапка, шерстяной шарф аккуратно повязан на шее, из-под идеально выглаженных брюк со стрелками выглядывают начищенные ботинки. Продавец кладет на полку вторую пачку — она тут же оказывается в корзине дедушки. То же самое происходит с третьим и четвертым пакетами сахара.

— Зачем цены на сахар повышаете? — с прищуром спрашивает пенсионер.

— Вы же сами его с полок сметаете, — показывает на его корзину продавщица. — Закон рынка: за спросом растёт и стоимость. Вот куда вам столько сахара? Куда?

— А коли закончится в магазинах, что мы с бабкой есть будем? — с укором восклицает дедушка.

— Да у нас полные склады, полные! — не удержалась женщина.

Подобные сцены происходили во многих магазинах страны в начале марта. Россию накрыл ажиотажный спрос на сахар.

В московских супермаркетах тележки с товаром едва успевали вывезти в зал, как толпа «вступала в схватку» за упаковки. В Воронеже пенсионеры буквально начинали кулачные бои за пакеты с вожделенным белым песком. Видео роликами с подобными сценами наполнены социальные сети.

Покупатели в Кирове пошли еще дальше. Так, в одном из «Магнитов» женщина средних лет неведомым путем прокралась на склад. А когда сотрудник в очередной раз открыл его, чтобы выйти,

выскочила оттуда с пачкой сахара над головой и криком: «Галя, они песок-то на складе прячут! Там полные полки!». Такую картину наблюдал корреспондент «Вятской губернии» в середине марта в одном из магазинов Кирова.

Проверки производителей

17 марта ФАС объявила о начале антикартельных проверок крупнейших производителей сахара. Внеплановые выездные проверки начались в отношении компаний «Русагро», «Продимекс»,

«Доминант» и «ЧеховСахар», а также Союза сахаропроизводителей России.

Кроме того, ФАС проводила проверку цепочек поставок сахара в магазины для недопущения задержек отгрузки товара в объекты розничной торговли. После этого регулятор возбудил антимонопольное дело в отношении «Магнита» и «Пятерочки» из-за недопоставок сахара, выявленных в Воронежской области. Признаки картельного сговора также обнаружили в действиях двух сахарных заводов «Агрокомплекса им.

Ткачева» в Краснодарском крае и оптовых поставщиков сахара в Кемеровской области.

Сговор ритейлеров?

24 марта воронежское управление ФАС открыло дело из-за обнаружения на складах X5 Retail Group (магазины «Пятерочка» и «Перекресток») и «Магнита» «значительных запасов сахара-песка», которые не поставлялись в магазины «синхронно». По мнению службы, это позволило ритейлерам поддерживать ажиотажный

спрос. В случае, если ФАС докажет свою позицию, «Пятерочке» и «Магниту» грозят оборотные штрафы согласно КоАП.

В компаниях заявили, что регулярно привозят сахар в свои магазины, но из-за ажиотажного спроса иногда его действительно может не быть на полках.

— В период повышенного спроса весь сахар, который нам удастся получить у поставщиков, в максимально короткие сроки расходуется по магазинам, — сообщили в пресс-службе «Магнита». — Запасов сахара на складах сейчас в среднем на





1-2 дня текущего (высокого) уровня продаж. Кроме этого, сахар — это товар, который мы, по согласованию с ФАС, продаем с минимальной наценкой, не покрывающей даже расходы на его транспортировку. Учитывая это, затруднительно увидеть логику в заявлениях о намеренном придерживании сахара и создании ажиотажного спроса.

В компании уточнили, что на момент проверки со стороны воронежского УФАС на складе запасы сахара «покрывали 1,5-дневную норму продаж в географии обслуживания распределительного центра (826 магазинов)».

X5 Retail Group также указала, что регулярно отправляет сахар в магазины.

— Процесс транспортировки простой: сахар поступает на распределительные центры в больших фурах, перегружается на отдельные паллеты для каждого магазина и развозится по торговым точкам небольшими машинами, —

рассказали в пресс-службе X5 Retail Group. — В магазинах действительно есть ажиотажный спрос, привезенные паллеты очень быстро разбирают, и действительно есть периоды до приезда следующей машины, когда сахар на полке может отсутствовать.

Жизнь будет сладкой

По словам вице-премьера РФ Виктории Абрамченко, запасов сахара в России — около 2 млн тонн.

— Его хватит до нового урожая. То есть до сентября. Дополнительно мы приняли решение не вывозить сахар из страны, — уточнила вице-премьер.

По ее словам, Россия производит около 6 млн тонн сахара в год, а потребляет — около 5,8 млн тонн. Также она объяснила, почему в марте так выросли цены на сахар. Во-первых, цены подстегнул

немыслимый спрос. Во-вторых, у производителей выросли издержки. Они понесли дополнительные затраты на упаковку и логистику.

По данным Минсельхоза России, цена промышленных производителей на сахар белый свекловичный на 9 марта составляла 48,61 руб./кг (+2,7% за неделю), к 16 марта она повысилась до 53,28 руб./кг (+9,6% за неделю), а к 23 марта — до 60,33 руб./кг (+13,2% за неделю).

В начале апреля торговые сети заявили о снижении ажиотажного спроса на сахар, что привело к уменьшению цен на этот продукт в магазинах. Так, в торговой сети «Магнит» в последнюю неделю марта продажи сахара уменьшились на 48% в натуральном выражении по сравнению с концом февраля — началом марта. Другие сети также фиксировали спад продаж.

Однако цена на продукт в рознице пока держится в районе 100 руб. за кг. Хотя еще в январе сахар в магазинах стоил 50-56 руб. за кг.

Новости от ООО «Инжиниринговый Альянс»

— Продолжаем в штатном режиме пусконаладку роботизированного комплекса в ЗАО племзавод «Октябрьский» Куменского района. Это один из самых современных комплексов по IT-технологиям в России. Мы в режиме 24/7 оказываем сервисные услуги, поставляем запчасти, обслуживаем сферу животноводства АПК Кировской области. Наши зарубежные партнеры гарантируют стабильную работу на рынке России. На выставке «АГРОВЯТКА» мы представили сервисный модуль доильного робота GEA. Он буквально за несколько минут меняется на другой. Затем в сервисном помещении проводится его техническое обслуживание с заменой комплектующих по регламенту. Быстрое, удобное сервисное обслуживание без длительной остановки процесса доения повышает производительность и снижает время простоя доильной установки до минимума, — сообщил руководитель дилерского центра Андрей Алтынбеков.

Роботы GEA давно зарекомендовали себя на молочном рынке России. Так, преимущества новинки — DR9500 — оценили в хозяйстве Ольги Полушиной из Краснодарского края.

— На GEA DairyRobot DR9500 мы доим наших коров с ноября 2019 года. Я сама проводила замеры времени и могу сказать, что те 58 секунд, которые проходят с момента входа коровы в бокс и до начала доения, включая процесс



Сервисные службы ООО «Инжиниринговый Альянс» и ЗАО ПЗ «Октябрьский»

подключения стаканов, очистку сосков, сдаивания первых струек молока и стимуляцию, — это очень быстро! Это еще раз убеждает нас в правильности выбора. Конструкция робота также очень помогла нам во время фазы приучения нетелей. С вводом в эксплуатацию робота GEA у нас выросла молочная продуктивность. Качество молока великолепное и полностью соответствует требованиям к производству сыра, который мы делаем на нашей сыроварне. Мы очень довольны, — рассказала Ольга Полушина.



ИНЖИНИРИНГОВЫЙ
АЛИАНС

ingalianc.com



Качественная пленка с доставкой по России

Более **300** наименований пленки для сельского хозяйства, упаковки, хранения, строительства, тепличные пленки

Собственное производство

Агрострейч и силосная пленка, индивидуальная намотка на рулон. senazhplenka.ru, agro-plenka.ru

Доступные цены

Высокое качество

100% гарантия качества, реальные отзывы от клиентов на сайте компании rusplenka.ru

РУС
ПЛЕНКА

Дистанционные продажи
ведет ООО «Русмаркет»



senazhplenka.ru

agro-plenka.ru

ОГРН: 1171832026277

г. Ижевск, ул. Карла Маркса, 1а, офис №8, №5
т. 8(800)600-33-29, e-mail: zakaz@agro-plenka.ru
www.rusplenka.ru

ТОП-5 ошибок российских аграриев в разведении джерсейской породы

На выставке АГРОС-2022 ведущий ветеринарный врач компании Hunland в России Святослав Фатеев раскрыл секретные приемы выращивания породы Джерси.

Джерси — маленькие, компактные, любопытные животные. Порода отличается отменным здоровьем, продуктивным долголетием. Родом она из Англии. Выведена в начале XVIII века на острове Джерси путём улучшения местного нормандского и британского скота и отбора его по жирномолочности. Показатели молока «джерсеек» впечатляют —

жирность достигает 6,5%, а содержание белка составляет 4,2-4,4%. Такое сырьё очень ценится сыроделами, а также идеально подходит для изготовления сливочного масла. При этом продуктивность джерсейских коров относительно невысока — 6000-7500 кг молока в год. Зато Джерси потребляют на 20-30% меньше корма, чем представители других пород. Высокий ко-

эффициент конверсии корма обеспечивает экономическую эффективность содержания этой породы.

Чем выгодны Джерси?

В условиях текущих затрат на строительство животноводческих объектов джерсейская порода имеет ряд преимуществ. Так, в сравнении с голштинами Джерси более компактны. А значит, для них можно строить фермы меньшего размера. Или в объектах привычной площади разместить больше жи-

вотных. Да и навоза, кстати, они производят меньше.

Джерси отличаются хорошей конверсией корма по преобразованию энергии, полученной из пищи, в молоко. В основном животных привозят в Россию из Дании.

Раньше думали как: чем больше корова, тем больше она ест и тем больше производит молока. В Дании определили индекс кормовой эффективности, который наглядно показывает, что маленькие коровы являются более эффективными для предприятия. Индекс складывается из двух субиндексов.

Первый — показывает, насколько эффективно энергия расходуется на поддержание жизнедеятельности животного. То есть бо-

лее крупным животным нужно потреблять больше корма, чтобы поддерживать свой энергетический баланс. Меньшим по размеру животным нужно меньше корма. Но этот параметр ничего не говорит о преобразовании энергии в молоко. Поэтому создали второй индекс.

Он показывает, насколько эффективно та или иная особь преобразует энергию, получаемую с кормами, в молоко. Для этого в Дании разработали специальную систему, которая регистрирует важные данные о животном: удой, количество потребляемого корма, увеличение массы. Все эти данные преобразуются в математическую модель.

Например, первая корова съела 15 кг сухого вещества, дала 15 литров молока. А вторая съела 20 кг сухого вещества, и ее удой тоже составил 15 литров. Логично, что предприятию выгоднее содержать первое животное.

В среднем в Дании продуктивное долголетие составляет 5 лактаций. Для сравнения, в России средняя продолжительность жизни голштинов — 2,7 лактации.

Кстати, у Джерси повышенная фертильность, они осеменяются лучше, чем голштины.

Особенности воспроизводства

Воспроизводство стада — неотъемлемая часть создания устойчивой финансовой модели молочного хозяйства. Правильно выстроенное воспроизводство прямо отражается на показателях молочной продуктивности. И Джерси выглядят очень перспективными с точки зрения разведения. Ведь у них есть ряд неоспоримых преимуществ.

Во-первых, уникальные показатели здоровья и адаптации:

- сильные конечности, твердые здоровые копыта;

- хорошее здоровье, высокий врожденный иммунитет;
- более высокая продолжительность жизни / длинный срок службы;
- неприхотливость к содержанию, хорошая адаптация, что позволяет разводить их практически в любом уголке России.

Джерси отличаются и легкими отелами. Менее 1% телок испытывают проблемы при первом отеле. Для сравнения, почти 8% голштинов имеют трудные отелы, требующие помощи. В первую очередь, это связано с рождением небольших телят. Во вторую, с низким процентом генетических аномалий на уровне популяции, отсутствие врожденных уродств, создающих сложные отелы.

Молоко

Кто хоть раз пробовал молоко Джерси — запомнил его вкус: сливочный и насыщенный. В молоке низкое содержание лактозы, а значит, оно менее аллергенно. При этом высокое содержание бета-казеина A2 и каппа-казеина BV. Молоко насыщено по витаминному составу, макро- и микроэлементам. Важное преимущество — молоко Джерси более сыропригодно.

Большое заблуждение, что из молока Джерси делают только сыры. В Дании очень распространено питьевое молоко, йогурты, кефиры, крема, пудинги. Все их делают из молока Джерси.

Ветеринарно-зоотехнические промахи

Ошибка первая

При работе с телятами Джерси не учитывают их уникальную физиологию. Они рождаются со средним весом от 22 до 24 кг. При этом жира в них — 3% от живой массы. Это говорит о том, что животные



очень быстро расходуют свое тепло. Есть такой термин — термо-нейтральная зона. Это диапазон температур, при которых теленку не нужно расходовать энергию для согревания. Для телят младше трех недель этот показатель +15°C и выше.

Как это профилировать? Существует множество различных вариантов: от инфракрасных ламп в домиках, до использования попона. Самый простой способ — увеличить объем подстилки, чтобы теленок мог зарыться в нее и лучше сохранить свое тепло.

Вторая ошибка

Телята не имеют возможности компенсаторного роста. Если их упустить в первые два месяца, то из них не вырастет хороший племенной скот. Поэтому необходимо строго смотреть за кормлением и корректировать его в зависимости от изменения условий содержания и погоды. Цель — добиться удвоения массы к 56-му дню. Если телка

родилась с весом в 25 кг, то добавлять надо по 0,5 кг в сутки.

Третья ошибка

Животные подвержены «болезни Джерси», еще ее называют послеродовой парез, молочная лихорадка — нехватка кальция в мышцах. Такое случается, если коровы были плохо подготовлены в сухой период. Заболевание легко профилактируется. Либо вводятся в рацион анионные соли, либо используются кальциевые болюсы.

Четвертая ошибка

Специфика связана с воспроизводством стада. Очень важно в работе с Джерси использовать осеменение сексированным семенем для получения телочек. Это чисто молочная порода, у нее нет совершенно никаких мясных характеристик. Поэтому оставлять бычков на откорм — убыточное занятие. Возникает вопрос — куда

девать телочек? Продавать. Или осеменять коров семенем бычковых мясных пород. Многие фермеры в Дании осеменяют джерси ангусским скотом: получают и молоко, и мясо от потомства.

Последняя ошибка

Зависит больше от русского менталитета. Мы привыкли, что животных нужно лучше подготовить к осеменению. То есть они должны вырасти как с точки зрения экстерьера, так и с точки зрения физиологии. Многие предприятия до сих пор начинают осеменять телок в 16-18 месяцев. Лучшие фермеры Дании осеменяют свой скот в 10 месяцев. Можно не пугаться этой цифры — так датчане добиваются своих выдающихся результатов.

Если Джерси слишком долго задерживать, они начинают активно жиреть. У таких телок снижается фертильность, и в дальнейшем возникают проблемы со здоровьем. Их ждет тяжелый отел, появляется кетоз и в дальнейшем проблемы с воспроизводством.

Вовремя осемененные Джерси имеют низкий процент заболеваний репродуктивных органов среди других молочных пород. Меньше подвержены метритам и эндометритам, разрывам влагалища, заворотам матки, гипофункции яичников.



Тяжелые культиваторы серии R: надежная и качественная работа

Для урожая определяющее значение имеет предпосевная подготовка почвы. Ликвидировать сорняки, защитить поля от эрозии и создать отличное семяложе позволяют тяжелые культиваторы Ростсельмаш.

Культиваторы серии R предназначены для поверхностной и предпосевной обработки почвы и ухода за парами на глубину от 5 до 15 см.

Рама культиватора имеет колоссальную прочность и надежность благодаря использованию профильных труб сечением 120x80x7 мм, изготовленных из легированной стали, и отработанной технологии сварки в среде инертных газов.

Высокий клиренс — 68 см — позволяет культиватору работать на полях с большим количеством сорной растительности и пожнивных остатков. Дорожный просвет в 38 см под стрельчатой лапой в транспортном положении обеспечивает удобное маневрирование на разворотных полосах и при переездах.

Мощная С-образная стойка стрельчатой лапы имеет допустимый предел срабатывания в 250 кг,

что обеспечивает стабильный ход стрельчатых лап даже по следу трактора, что важно для предпосевной подготовки почвы.

Плавающая сница и передние флюгерные колеса обеспечивают копирование рельефа поля, более стабильную глубину обработки почвы.

Шлейф культиватора, состоящий из трехрядных пружинных борон и катка с активными планками, производит выравнивание поверхности поля. Передние флюгерные колеса повышают мобильные свойства широкозахватного орудия.

Трехрядные пружинные бороны с размером зубьев 495x11 мм имеют индивидуальную настройку. Каждый ряд зубьев работает на разных углах атаки — 20°, 25°, 30° — и на разной глубине. Это обеспечивает оптимальное выравнивание поверхности.

В 2019 году культиватор приобрели в Агрофирму «Колхоз «Путь Ленина» Котельничского района Кировской области.

Виктор Микрюков,
инженер
по эксплуатации
МТП:

— Агрегатируем его с трактором RSM 2375. Используем на предпосевной культивации и на парах. В среднем получается наработка порядка 80-100 га в день, в зависимости от полей. Культиватор спокойно проходит по засоренным полям, никогда его не забивает — расстояние между стоек и от рамы до земли приличное. Рельеф копирует, качество обработки отличное. Культиватор простой, надежный.



Свободная ниша:

как с нуля запустить производство кормов для собак и кошек

Магазин натурального корма для животных Chef's dog появился в Казани в конце 2019 года. Его создательница Алена Тимошенко мечтала стать ветеринаром в детстве, но на 10 лет связала себя с общепитом.



Алена Тимошенко и ее будущий муж Андрей — партнеры по бизнесу

В 2019 году она поняла, что хочет попробовать себя в другой сфере и случайно наткнулась на тему натурального питания для животных.

— Я два месяца исследовала предложения в сфере зооуслуг, искала информацию о натуральном питании и изучала полезные свойства разных ингредиентов, — вспоминает Алена.

Девушка честно признается, что она не ветеринар и не имеет никакого профильного образования, не проходила курсы по ветеринарной диетологии. Плюс Алена руководствуется своим опытом и наблюдением за питомцами, опирается на отзывы клиентов и предпочтения их домашних животных.

Производство она начинала в однокомнатной хрущевке. Купила недорогой маленький морозильник и ингредиенты. Знакомый дизайнер за символическую оплату разработал для нее логотип. А подруга, которая активно помогала в развитии бизнеса, придумала название компании — Chef's dog.

Маркетинг всему голова

Первое время работа Алены заключалась в поиске клиентов. Она искала по хэштегам в социальных сетях владельцев собак и подписывалась на них. Писала им сообщения, предлагала попробовать натуральный корм.

— Люди неохотно отвечали на мое предложение. Порой опускались руки. Плюс я не могла продавать еще и потому, что понимала какую огромную ответственность на себя возлагаю. Уверенности мне придали первые заказы и хорошие отзывы.

Приток клиентов пошел после розыгрыша в социальных сетях недельного набора корма. Люди подписывались на страничку, выигрывали, пробовали — и переходили на натуральный корм.

— Я не сильно разбираюсь в маркетинге и боялась вкладывать большие деньги в рекламу. Поэтому аудиторию и клиентов набирала вот такими способами. Но теперь я точно могу сказать, что маркетинг играет большую роль, нежели производство, учитывая, как сейчас развиваются маркетинговые и онлайн-магазины. Главное — правильно оформить и подать. Большинство смотрит на упаковку, а не на качество. Если ты умеешь продавать, то можно ничего не бояться в жизни и заниматься чем хочешь.

В первых числах января 2020 года Алена отдала первый заказ. Бизнес начал набирать обороты, но тут началась пандемия.

— Она меня сильно подкосила: я не могла работать, сильно нервничала. Обзвонила всех клиентов, на тот момент их было около 7, и сказала, что останавливаю производство.

Семейное дело

В мае 2020 года Алена Тимошенко вернулась к работе. Прежде всего, необходимо было найти новых

клиентов. Потому что прежние на волне страха и непонимания, что будет дальше, закупились сухим кормом на годы вперед.

Алена начала сотрудничать с блогерами: с кем-то на бартерной основе, другие делали рекламу безвозмездно. Много клиентов пришло как раз после рекомендаций известной в Татарстане блогерши-хозяйки пуделя. Постепенно клиентская база восстановилась.

Алена все также собирала порции натуральной еды в пластиковые контейнеры дома на кухне. Ей помогал будущий муж, в свободное от работы на заводе время. Объемы увеличивались, под ногами постоянно бегали питомцы Алены — кошка с собакой, справляться стало сложнее.

— Мы жили на пятом этаже, лифта нет. Таскали по лестницам туда-обратно немалые объемы: порядка 500 кг в месяц, — вспоминает Алена.

Тогда и приняли решение расширять производство. Это случилось в мае 2021 года. Сняли помещение, закупили более мощное оборудование и разделили обязанности.

— Андрей с утра уезжает на производство. Я дома занимаюсь бухгалтерией. Также я за рулем, поэтому иногда сама развожу заказы или срочно выезжаю на закуп.

Увеличение производства потребовало расширение штата. Алена наняла на подработку курьера и SMM-специалиста.

На каждого подопечного питомца она заводит таблицу, в которой записывает физиологические параметры, предпочтения, особенности здоровья. Сюда же добавляет рецепты корма и каждый заказ. Картотека объемная — можно найти информацию на каждого животного, отследить, когда он перешел на натуральную продукцию, как менялась порция качественно и количественно.



Натуральные ингредиенты

Проблем с закупкой ингредиентов у Алены не возникло — помог опыт в общепите. Раньше девушка сотрудничала с поставщиками, чтобы кормить людей, а теперь чтобы готовить для питомцев.

— Плюс нашла партнеров на маркетплейсах и досках объявлений. Выбирала тщательно. Заказывала небольшие порции, чтобы удостовериться в качестве и надежности поставщика. Затем уже переходила на большие объемы к тем, кто понравился. Напрямую сотрудничаю и с аграриями. Например, с владельцем кроличьей фермы. Он поставляет мне пять ингредиентов.

Для приготовления своей продукции девушка использует мясо разных животных, хрящи, овощи. Некоторые хозяева просят добавлять крупы. Всего 43 ингредиента. Доставленную продукцию фасуют по удобным контейнерам. Мясо обязательно промораживают двое суток до того как оно попадет в наборы. Поставщикам доверяют, но такая мера предосторожности будет не лишней в борьбе с паразитами.

Изначально Алена производила только натуральное питание. А затем по запросам клиентов, в январе 2021 года, открыла второе направление — сушеные лакомства.

— У меня постоянно спрашивали: вы делаете? И я просто отвечала — нет. А потом задумалась, почему бы и не попробовать. Мы купили дегидратор и начали экспериментировать. Разработали технологические карты: что, сколько и в каком количестве сушить.

В ассортименте сушеных лакомств около 10 позиций. Среди них, например, утиные субпродукты, кроличьи уши и др.

Уникальные рецепты

Для каждого клиента Алена разрабатывает индивидуальную рецептуру. Собирает у хозяев анамнез питомцев: какова активность, предпочтения, есть ли аллергии или особенности пищеварения. И на основе этой информации рассчитывает рацион.

— У нас нет огромного чана, в который мы рубим мясо, а потом

раскладываем по всем контейнерам. Все индивидуально. Так, среди клиентов у меня есть две собаки породы джек-рассел-терьер. Они плюс-минус одного возраста и веса. Но один ест почти на 100 граммов в день больше, чем второй, потому что у него больше активности, быстрый обмен веществ. Мы часто сталкиваемся с проблемами здоровья. Например, ко мне обратилась девушка с таксой. У собаки аллергия на говядину, курицу и даже некоторые крупы. Поэтому для нее мы собираем набор на индейке, индюшачьих и кроличьих субпродуктах, чечевице.

Если у животных встречается какое-то серьезное или просто редкое заболевание, Алена обращается к знакомым ветеринарам, они дают ей советы по рационам.

Порции на неделю Андрей, будущий муж героини, собирает вручную. С утра она отправляет ему список заказов и меню.

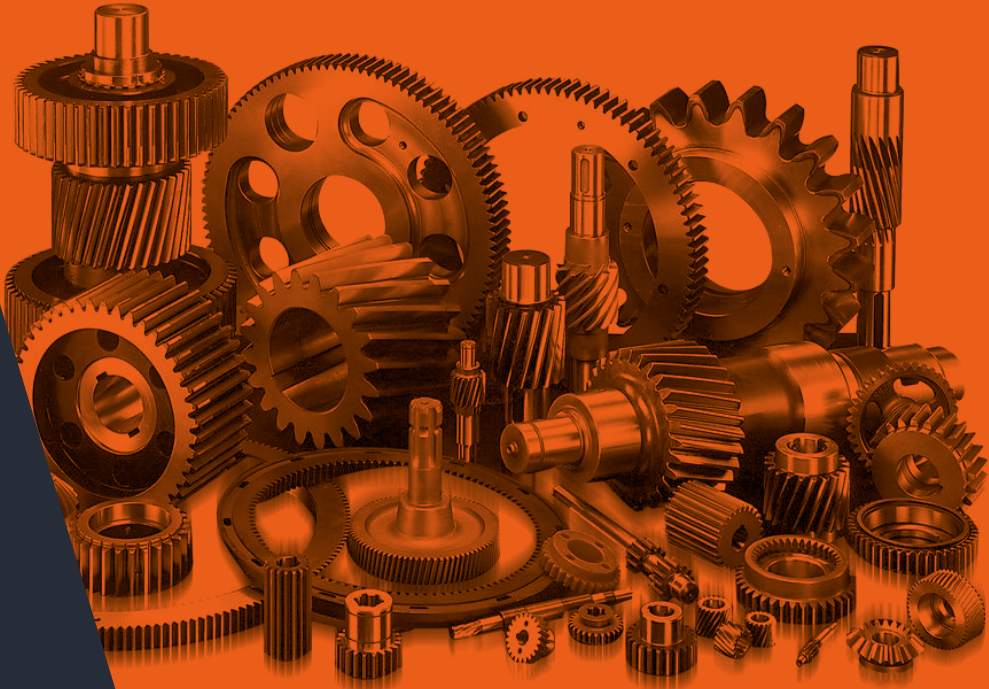
- МТЗ, ДТ
- TERRION
- KRONE
- AMAZONE
- ГАЗ
- КАМАЗ
- УАЗ
- ЗИЛ
- УРАЛ
- РОСТСЕЛЬМАШ
- РТИ
- ПОДШИПНИКИ
- НАСОСЫ НШ



Вяткаагроснаб

т. 8-922-931-94-95
e-mail: 1700@vagros.ru

ЗАПЧАСТИ В НАЛИЧИИ НА СКЛАДЕ
г. КИРОВ, ул. ПРУДНАЯ, 51



ПОИЛКИ

Приглашаем
дилеров к сотрудничеству!

Поилки автоматические индивидуальные типа ПА-1

- Изготовлены из высококачественного чугуна
- Покрыты двойным слоем пищевой порошковой эмали
- Имеют трубчатый клапан с производительностью – до 18 л/мин



Поилка групповая автоматическая ПГА

- Изготовлена из пищевой нержавеющей стали
- Уровень воды поддерживается автоматически
- Используется клапан большой производительности



Отдел гражданской продукции
Поилки индивидуальные и групповые

+7 (8332) 740-543, 740-733
market@vmpavitec.ru | vmpavitec.ru



— Андрей рубит мясо и хрящи. Размер кусков зависит от предпочтений подопечного — мельче или крупнее. Варит крупы, если они есть в заказе, все-таки немного собак, которые их едят. Все ингредиенты складывает в контейнер и подписывает. Это на случай, если у животного пойдет какая-либо реакция, чтобы мы могли определить, на какой продукт она появилась. Закрытые контейнеры складывает в морозилку. На следующий день замороженный до каменного состояния корм отправляется к питомцам.

Клиенты заказывают корм на неделю, две или целый месяц, если позволяет морозилка. На день необходимо два-три контейнера с готовой едой. Недавно Алена расширила производство и начала производить корм для кошек. Опять же потому что было много заявок.

— Кошки — очень капризные животные. Их гораздо сложнее перевести на натуральный корм. Мой кот, например, двое суток отказывался от мяса — требовал привычный корм из пакета. Поэтому и над рецептами мы дольше колдовали.

Цена здоровья

Стоимость натурального корма зависит от объема и ингредиентов. Конечно, чем больше собака ест, тем дороже ее порция. Например, среди клиентов Алены есть два папильона. Это небольшие собачки декоративной породы, ушки которых напоминают крылья бабочки. — Один из них весит 2,7 кг. У него порция 100 граммов. Хозяева покупают корм сразу на месяц. Он обходится всего в 1200 рублей. А вот у ретривера порция в 280 г. Хозяева берут ему корм на две недели за 3200 рублей. Для восточно-европейской овчарки недельный за-

пас обойдется в 4000-5000 рублей, потому что за день собака должна съесть 2 кг мяса.

Натуральный корм, который производит Алена — это видотипичное питание. То есть рацион, который максимально приближен к естественному питанию животного в дикой среде.

— Наши клиенты — любящие и заботливые хозяева. Они понимают, что сухие корма производятся путем дегидрирования мяса, это не полезно и, более того, может привести к болезням. Наш корм состоит из натуральных ингредиентов.

В последний месяц с рынка кормов для домашних животных пропали сухие корма супер премиум класса и холистики (с содержанием мяса более 80%). И опять к Алене одна за другой пошли входящие заявки.

— Я понимаю, что на этой волне можно существенно расширяться, получить грант на создание импортозамещающего производства. Уверена, что отбоя от клиентов на качественный натуральный сухой корм у меня не будет. Но это уже серьезное производство — с однокомнатной хрущевки его не начнешь. Это и большое количество закупаемого сырья, и серьезное оборудование, и совершенно другие объемы. Пока я только размышляю об этом.



ru.kverneland.com

ТЕХСНАБ г. Киров, ул. Щорса, 62 +7 (8332) 21-77-70 ooots16@mail.ru www.mtp.ru.com

Квернеланд 3000

- Пограничный маркер
- Предупреждение о конце закрутки
- УФ и антистатическая защита
- Максимальная прочность
- Максимальный охват

ШИРИНА/см ☐ 123 ☐ 125 ☐ 130

Сетка сеновязальная KARATZIS S.A.

50 м

Карданные валы и запчасти к сельхозтехнике в наличии



ООО «Агропоставка», т.: 8-912-715-25-72, 8-919-502-15-15

- Склад в Ижевске — ул. Гагарина, 51А
- Склад в Кирове — ул. Потребкооперации 6А

www.купить-кардан.рф



Индийские тракторы Solis: экономия и мощность



26 HP 50 90

АГРОСОЮЗ Сельскохозяйственная техника и запчасти

Официальный представитель на территории Кировской области, Архангельской, Вологодской областей и Республики Коми

Тел.: +7(8332)46-03-24, +7-912-826-03-24

e-mail: as-kirov43@mail.ru



Парфеновский лыжный марафон собрал спортсменов из 19 районов области

Внезапно нагрянувшие в начале марта морозы не испугали около тысячи человек, собравшихся в деревне Парфеновщина на ежегодный фестиваль «Парфеновский лыжный марафон».

Впервые он прошел в деревне в 1994 году. Его проведение стало подарком местному жителю — Платунову Евгению Александровичу, заслуженному тренеру России по лыжным гонкам, мастеру спорта, Чемпиону

всемирной Универсиады. Два года назад его не стало, но его дело живет, и марафон каждый год объединяет любителей активного образа жизни со всей области.

На этот раз спортсмены приехали из Кирова, Кирово-Чепецка,

Слободского, Котельнича, Уржума, Нолинска, Фаленского. Богородского, Немского, Сунского, Лебяжского, Зуевского районов и даже Ханты-Мансийского АО.

Среди них были и почетные гости: зампред правительства области, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Алексей Котлячков, министр спорта и молодежной поли-



тики региона Георгий Барминов, заместитель гендиректора по животноводству и растениеводству АО «Агрофирма «Дороники» Владимир Гоман и председатель АО «Красное Знамя» Владимир Шулаев, по инициативе которого и проводится марафон.

— Руководство предприятия заинтересовано в том, чтобы сотрудни-

дотворно трудились, но и полноценно и качественно отдыхали, — отметил Владимир Шулаев. — Парфеновский марафон — это праздник здоровья, к которому любители здорового образа жизни привлекают своих детей, родственников, друзей и знакомых. Главный плюс марафона — это создание командного духа и дружелюбной атмосферы в коллективе,

сохранение традиций, вовлечение населения в занятия физической культурой и спортом; пропаганда здорового образа жизни и занятий лыжным спортом, повышение спортивного мастерства участников.

Спортсмены, занявшие призовые места в своих возрастных группах, были награждены медалями и грамотами министерства спорта и молодежной политики Кировской области. Кроме того, участники марафона отмечены ценными призами АО «Красное Знамя». Один из них — главный инженер СПК «Березниковский» Николай Ходырев.

— Я в марафоне участвую с момента его основания, с 1994 года, он тогда еще несколько лет назывался «Гонка на приз Е.А. Платунова». Меня к нему приобщил замечательный человек, учитель физкультуры Гырдымов Николай Владимирович, за что ему большое спасибо. Каждый раз приезжаю на марафон как на праздник. Это ведь не только спортивное событие, но и культурное. Можно и с коллегами-аграриями пообщаться, и выступления коллективов посмотреть, настроение себе поднять. В этом году, как и всегда, организовано все было отлично, я замечательно провел время и неплохо показал себя — занял первое место в своей возрастной группе.

Спортивную программу разбавило выступление артистов Куменского районного Центра культуры и досуга.

— Лыжный марафон — отличный повод собраться вместе любителям активного отдыха, всем, кто готов на пару часов променять домашний уют на мороз, яркое солнце и общение с единомышленниками, — сказал Алексей Котлячков. — Люди должны уметь трудиться и отдыхать, приятно, что сегодня вы здесь и выбираете правильный спортивный досуг.

Лучшим среди агрономов Удмуртии на Агроолимпиаде стал Лев Олин

На прошедшей Агроолимпиаде первое место среди специалистов из Удмуртии занял Лев Олин, главный агроном СПК «Чутырский» Игринского района. Его успех можно назвать закономерностью. Еще в школе он начал изучать агрономию, с удовольствием обучался в вузе, а затем «рос» на производстве под присмотром наставника в хозяйстве. «Вятская губерния» поговорила с победителем конкурса о его пути в профессии и сложностях в работе.

Семья Льва Олина работала в сельском хозяйстве: мама — животновод, отец — механизатор. Но на предприятиях, где они трудились, дела шли не слишком хорошо. Поэтому семья переехала в соседнее село Чутыр.

Там мальчик пошел в школу с агрономическим уклоном. Помимо общеобразовательных предметов изучал агрономию, и особенно подробно — овощеводство. Ездил в Ижевскую сельскохозяйственную академию на курсы — у школы и вуза были партнерские отношения.

— Меня очень тянуло к биологии. Дома с растениями копался, нравилось проходить практику на школьном участке. Пошел учиться в сельхозакадемию на агронома. Производственную практику проходил в опытном хозяйстве вуза и непосредственно на производстве.

Под крылом мастеров

Лев вспоминает, что учиться было не сложно, а интересно. Будучи студентом он понял, что точно будет работать в хо-

зяйстве, и вернулся в Чутыр. Его однокурсники тоже разъехались по сельхозпредприятиям, но многие надолго там не задержались — отношения с коллективом не заладились.

— Молодых специалистов надо поддерживать. Высшее образование не означает, что человек все знает и умеет, — отмечает Лев.

Ему самому повезло с наставником, им стала опытный агроном Валентина Семеновна Лекомцева.

— В вузе мы получаем теоретические азы. Но чтобы работать, надо уметь принимать решения, брать на себя ответственность. Я начинал с должности агронома по защите растений, был ответственным за опрыскивание посевов. Валентина Семеновна ввела в курс дела, и в 2012 году под ее руководством я дорос до должности главного агронома. Наставница никуда не ушла, мы работали с ней в команде. Поэтому в психологическом плане мне было намного легче.

Про механизатора говорят, что его ошибка стоит десятки тысяч рублей, а промах агронома обходится в сотни тысяч. Поэтому мое

решение как специалиста может принести либо пользу, либо вред. За мной стоит коллектив, его дальнейшее благополучие зависит от моих действий, — рассуждает Лев Олин. — Но на ошибках учатся. Шаблонов у нас нет. Каждый год как с чистого листа.

Качественные корма

В СПК «Чутырский» обрабатывают 5069 га. Из них около 2500 га заняты многолетними травами: люцерна, козлятник, клевера, злаковые смеси. У каждой культуры сеют несколько сортов. Это позволяет выстраивать зеленый конвейер.

— Сначала мы заготавливаем козлятник, потом люцерну. За счет выращивания двух сортов разной скороспелости снимаем по два укоса. Далее — ранние клевера сортов: Кретуновский и Дракон. Затем идет одноукосный клевер: Фаленский, Орион и Кизнерский местный. Позднее поспевают вторые укосы люцерны и раннего клевера. В чистом виде травы мы не сеем. Мешаем бобовые и злаковые: тимофеевку, ежу, овсяницу. Потому что по погодным условиям год от года может быть разная ситуация. Набор трав позволяет снимать нам стабильные укосы. Какая-то из культур обязательно даст богатый урожай.

Ежегодно подсеваем по 800-900 га многолетних трав. Потребность в



кормах большая: дойное стадо порядка 900 голов, к концу 2022 года его планируют увеличить до 1000. Общее стадо около 2250 голов.

Заготавливают в хозяйстве сенаж в пленку и индивидуальную упаковку — около 300-400 тонн в год. Основные корма — сенаж из многолетних трав.

— Сейчас большой ассортимент гибридов кукурузы, которые удовлетворяют наши запросы по скороспелости — зерно успевает сформироваться. Мы его плющим, чтобы транзитом не ушло, поэтому будем увеличивать площади посева кукурузы. Но пока сеем кукурузу не каждый год.

Зерновые в хозяйстве выращивают на площади 2100 га. Из них озимой ржи 400 га, остальные — под яровыми пшеницей, ячменем и овсом.

Капризная культура

Кроме зерновых в хозяйстве занимаются рапсом. Правда, на небольшой площади — около 100 га. Выращивать его начали еще в 2014 году, тогда площади доходили до 140 га. Затем года на три сделали перерыв — не было рядом переработчиков. Теперь они появились. Рапс сдают на переработку и получа-

ют жмых для новотельных коров. Заниматься отжимом масла самостоятельно в хозяйстве пока не видят смысла — объемы не те.

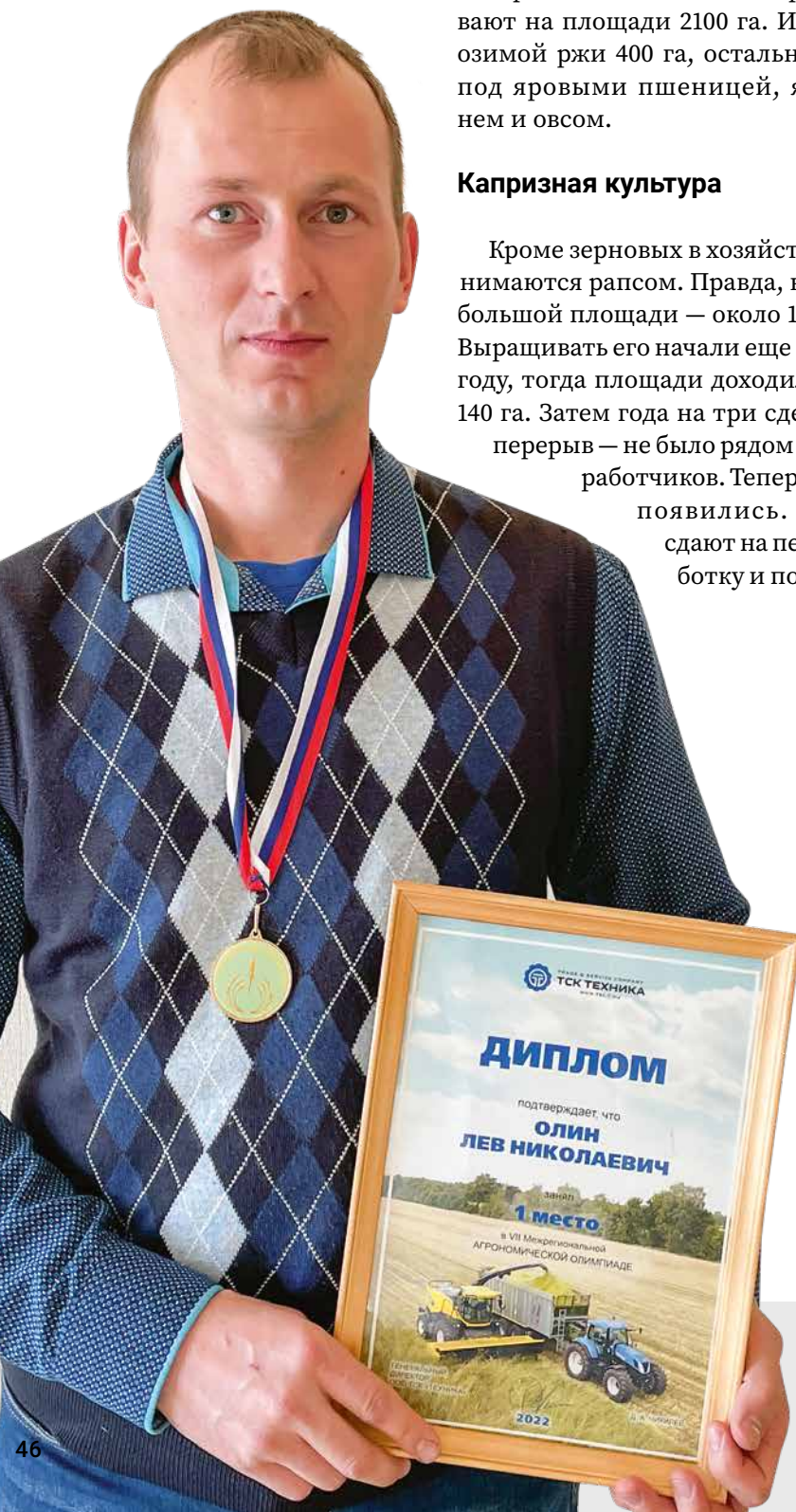
— Увеличивать площадь под этой культурой пока в наши планы не входит, потому что рапс капризный, требует много химии и обработок. Культура не для двоечников, как я ее называю. Например, в 2021 году было много моли, засуха. Но благодаря высокой агротехнике и должному вниманию мы смогли защитить посевы, получили неплохой урожай. Объемы у нас небольшие, я каждый день смотрю на поля, контролирую ситуацию. В нужную фазу мы успеваем защитить посевы от вредителей. Хотя, я знаю, что многие в тот год запахали рапс. Понесли большие затраты, а отдачи никакой не было.

Стимул для развития

Для СПК «Чутырский» характерны мелкоконтурные поля. Средний размер поля — всего 20-30 га, самой большой участок — 176 га.

— Поля у нас расположены вдоль федеральной трассы на протяжении 18 км, не единым массивом, а отдельными участками в лесах. Поэтому есть свои особенности со съездами и габаритами техники, — рассказывает агроном. — Почвы глинистые в основном, попадают и известковые. Как говорил один мой знакомый: глина, горы и галька. Легко работать на черноземе. Но получение хороших урожаев на сложных почвах зависит от мастерства агронома. А для этого нужно постоянно учиться, перенимать опыт коллег. Соревновательный дух подстегивает, особенно когда вровень идешь со знакомыми, хочешь получать все лучшие и лучшие результаты.

Лев Олин занял первое место на Агроолимпиаде среди специалистов из Удмуртии



Кирово-Чепецкая
Химическая Компания
Kirovo-Chepetsk Chemical Company

Сделано
в России!

ОДОЛЕЛИ СОРНЯКИ?

Есть решение!



РЕФЕРИ ВГР

Дикамба, 351 г/л

Послевсходовый гербицид широкого спектра действия для контроля широколистных сорняков в посевах пшеницы, ячменя, ржи и кукурузы



Идеальный партнер для баковых смесей, в том числе с сульфонилмочевинами



Быстрое проникновение в сорные растения

Подробнее о всей линейке гербицидов вы можете узнать на нашем сайте или у представителя в вашем регионе



KCCC.RU

Волго-Вятский
регион

ai-kcc@mail.ru

(8332) 75-20-55
+7 (912) 825-47-45

KRONE excellent
PARTS



Обмоточная сетка KRONE excellent гарантирует высокую прочность на разрыв и отсутствие спуска петель



АГРОТЕХНИКА

По вопросам приобретения обращаться к официальному дилеру
ООО ПКФ «Агротехника», г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
+7 (8332) 46-70-80 at_kirov@mail.ru www.agrotehnika43.pф



Никогда такого не было, и вот опять:

санкции в истории России

Санкции, введенные в отношении Российской Федерации из-за последних политических событий, в Европе называют беспрецедентными. Однако наша страна переживала и более лихие времена. В 1919 году возникшая на осколках империи советская Россия оказалась в подобной ситуации, правда, тогда экономическая блокада страны была полной – вплоть до запрета ввоза медикаментов.

В 1914 году Российская империя ввязалась в Первую мировую войну. Решение это имело двоякий эффект. С одной стороны — усиление патриотических настроений, с другой — обострение социально-экономических проблем.

С началом войны внешняя торговля империи велась, преимущественно, в обход суши, поэтому поставка товаров зависела от согласия морских держав. С ними отношения у новой власти не складывались, а после Октябрьской революции, и вовсе накалились.

Дело в том, что 1897 году в Российской империи был введен золотой стандарт рубля, что привело к росту золотого запаса. Из-за неудачной русско-японской войны и революции количество наличных рублей выросло, а запас золота снизился ниже предела, установленного эмиссионным законом. В итоге правительство договорилось взять международный заем, кото-

рый снял вопрос о прекращении золотого размена. Кредит стране предоставила Франция — 2 миллиарда франков под 5% годовых.

Но вскоре в стране произошла смена власти, правительство Ленина отказалось считать Советскую Россию правопреемницей царской и в 1918 году все государственные займы были аннулированы. Говоря современным языком, произошел дефолт — отказ от уплаты долгов.

Пострадала вся Европа, ведь многие ее жители к тому времени вложились в русские облигации, и проценты по ним были важным источником дохода. Франции было хуже всех — более половины сбережений ее жителей были вложены в российские ценные бумаги.

Единым фронтом

Именно поэтому Франция «взбунтовалась» и, в частности, ее премьер-министр Жорж



Очередь за хлебом. Москва, 1918 г.

Клемансо. Она ввела запрет на торговлю с советскими портами, который поддержали Великобритания, США и Япония. Прекратить обмен товарами с Советской Россией призвали весь мир, в том числе Нидерланды, страны Прибалтики, Скандинавии, Латинской Америки. Клемансо надеялся, что против большевиков удастся сплотить весь мир и выступить единым фронтом. Но реализовать план целиком не удалось, поскольку присоединиться к

блокаде отказалась Германия: восточный рынок был для нее слишком выгоден.

Окончательно попрощаться с идеей единого фронта Франции пришлось после поражения белых в Гражданской войне, когда на сближение с Советской Россией пошла Эстония.

В условиях блокады

Однако организованная с подачи Франции экономическая блока-

да все равно оказалась для страны тяжелым испытанием, поскольку подразумевала полный запрет на торговлю любыми товарами с Россией, в том числе медикаментами и нефтью (правда, нефть попала под санкции несколько позже). Более того, предлагалось даже запретить европейцам общаться со страной-противником по почте, телеграфу и радиотелеграфу. В результате оборот внешней торговли РСФСР сократился с 88,9 млн рублей в 1918 году до 2,6 млн в 1919.

Кроме того, Запад отказывался от банковских операций с Россией, выдачи виз и запрещал проход судов в советские порты.

Уже в 1918 году полки в городских магазинах были полупустые. А вскоре из-за неурожая и гражданской войны в стране начался сильный голод.

Что касается лекарств, то их нехватка особо не ощущалась — тогда в плане медикаментов страна не так сильно зависела от иностранного рынка.



В 1918 г. население Москвы и Петрограда резко сократилось — люди бежали от голода, грабежей и разрухи. Остальные выживали, как могли

Впрочем, западные державы санкциями не ограничились: на севере и востоке страны интервенты грабили города. Так, за период оккупации Архангельска с 1918-го до начала 1919 года они вывезли 353 тыс. пудов льна, кудели и пакли. Это не считая мехов и шкур. На Дальнем Востоке американцы вывозили лес, пушнину и золото.

Однако введенные санкции граждане страны почти не заметили. Ограничения просто «потонули» в череде других проблем, включая голод и Гражданскую войну.

Обратная сторона медали

Как и в наше время, от санкций страдали не только наши соотечественники, но и европейцы. Многие британцы, например, лишились работы, особенно те, кто работал с текстилем. Подорожали

продукты, в том числе яйца, хлеб, сахарная свекла и зерно.

— Каждый рабочий, или уж по крайней мере его жена, чувствует на себе, что цены постоянно растут. Но им стоит помнить, что до 1914 года Россия поставляла в Британию значительную часть продуктов, без которых нельзя обойтись: зерно, яйца, масло, сахар, лен. Они бы и сейчас были у нас на столе, если бы не блокада, которую нужно немедленно снимать! — гласила одна из листовок в 1919 году.

Недовольством простых европейцев воспользовались большевики, которые решили воздействовать на правительства Великобритании и Франции через местные коммунистические партии. Пролетарии опасались массовых увольнений, поэтому блокада их очень тревожила, о чем говорят их просоветские настроения.

Шаг назад

В январе 1920 года страны Антанты решили отказаться от бойкота, но по-прежнему не признавали большевистское правительство. Это не означало снятие всех ограничений — они просто стали более мягкими. Из Великобритании, например, вновь начали ввозить лекарства, аграриям удалось пополнить семенной фонд. Но теперь Запад отказывался обменивать свои технологии и товары на советское золото, а позже — на лес и нефть, только на зерно. Таким образом СССР пытались лишить стимулов к индустриализации.

Шаг вперед

Спустя год в Советской России взяли курс на новую экономическую политику — НЭП. Она предполагала государственное регулирование смешанной экономики с использованием плановых и рыночных механизмов.

Благодаря НЭПу страна быстро восстановила хозяйство и экономику, разрушенные гражданской войной. Достичь этого, в основном, удалось за счет возвращения в строй довоенных мощностей.

В 1921 году было заключено советско-английское торговое соглашение, которое стало первым договором между Советской Россией и капиталистическим государством и ознаменовало прорыв экономической блокады. В том же году был заключен советско-афганский договор.

Большинство стран признали СССР к середине 20-х годов. Так, в 1924 году дипломатические отношения были установлены с Италией, Францией, Норвегией, Швецией, Данией, Австрией, Грецией, Мексикой и Китаем, в 1925 году — с Японией. Торговля вновь пошла своим чередом.

BELARUS 82.3

- Двигатель 82 л.с. Соответствует экологическим требованиям Stage-II
- Усиленная полурама позволяет использовать более тяжелые навесные агрегаты
- Модернизированная подвеска кабины обеспечивает снижение уровня шума и вибрации на рабочем месте
- Современная панель приборов с цветным ЖК-дисплеем
- Дисковый ВОМ
- Зеркала заднего вида с подогревом
- Кондиционер
- Пневмосидение



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР»

Единственный официальный дилер*
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: (8332) 73-11-00



Дилерский договор: №22/08 от 10 января 2022 г.

Самоходная техника «Туман» ответ на любой запрос агрария



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» — дилер «ПЕГАС-АГРО»

в Кировской области

г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 8-912-336-82-36

www.agrokomplekt.kirov.ru