

Вятская губерния

16+

№03 2022

Журнал распространяется
в Кировской и Нижегородской
областях, Республиках
Удмуртия, Марий Эл и Коми

**«ИЗ ПЕРЕДРЯГ
ВЫХОДИМ СООБЩА»:
КАК СПК «ПУСТОШИ» ВЫЖИВАЕТ
С ПОМОЩЬЮ КОЛЛЕКТИВА**

BELARUS 3522

В НАЛИЧИИ

- Двигатель Cummins
- Мощность двигателя 350 л.с
- Передние и задние спаренные колеса
- Переднее навесное устройство
- Передний вал отбора мощности
- Комплект грузов
- Реверсивный пост управления



BELARUS

ТСК «МОТОР» – официальный дилер МТЗ
г. Киров, ул. Менделеева, 4, Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840
Нижегородская область, г. Лукоянов, ул. Пролетарская, 130,
mtz-nn.ru т.: 8-831-96-44-899



www.stmotor.ru

Содержание:

- 4 События
- 10 «Из передряг выходим сообща»: как СПК «Пустоши» выживает с помощью коллектива
- 16 «Люди, которые принимают законы, оторваны от реальности»: интервью с Фаатом Хайруллиним
- 24 Поддержка растениеводства: на какие субсидии рассчитывать аграриям
- 29 Как заработать на борщевом наборе: история фермера Андрея Пушкина
- 34 Рейтинг крупнейших производителей молока в Нижегородской области, Марий Эл и Коми
- 38 Отходы или удобрения: что делать с навозом?
- 42 Как поднять надои на собственных кормах: опыт Ивана Фокина
- 48 Пижанка: как постоянный двор стал районным центром

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С. В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналист – Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска №3
Дата выхода в свет – 10 марта 2022 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 4 марта 2022 г., время – 15.00,
фактическое – 4 марта 2022 г., время – 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71)
Заказ № 78. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



**ПОСТАВКА
КОРМОВ ДЛЯ
СЕЛЬХОЗ-
ПРЕДПРИЯТИЙ**

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

8-922-918-06-25

8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

Санкции в отношении России: что происходит на рынке АПК

По информации агентства Reuters, спрос со стороны экспортеров на российскую пшеницу и число новых сделок в последние дни февраля резко сократились из-за рисков поставок из регионов Черного моря. Говорят, что продаж почти нет.

По прогнозам некоторых экспертов, к новому сельскохозяйственному году Россия подойдет с повышенными запасами зерна. Может оказаться, что запасы пшеницы будут на 5 млн тонн больше, чем прогнозировалось, а запасы ячменя и кукурузы — на 1,5 млн тонн.

Снижение экспорта может негативно давить на рынок и существенно снизить доходность растениеводства.

Однако не все эксперты дают такие мрачные прогнозы. По мнению оптимистов, проблемы с экспортом зерна из России — временное явление. Поскольку наша пшеница и ячмень востребованы на рынке, а их основными потребителями являются страны Персидского залива, Юго-Восточной Азии и Африки.

Падение рентабельности

Эксперты сходятся во мнении, что из-за введенных санкций подорожают энергия, ГСМ, удобрения, техника и запчасти, импортные кормовые добавки.

Если ситуация обострится, производителям и переработчикам молока придется повышать отпускные цены, чтобы покрыть инфляцию и сохранить маржинальность.

Помощь правительства

Правительство Российской Федерации приняло решение о выделении Минсельхозу дополнительно 5 млрд рублей на реализацию механизма льготного кредитования АПК. Данная мера позволит обеспечить поддержку более 8 тыс. ранее выданных льготных кредитов, что особенно важно в период посевной кампании.

Минсельхозом России внесен в Правительство проект изменений в постановление № 1528, которые предусматривают:

- пролонгацию льготных краткосрочных кредитов на срок до 1 года при условии, что срок такого кредита истекает в 2022 году;
- отсрочку платежей по выплате основного долга, приходя-

щих на период с 1.03.2022 по 31.05.2022, по ранее предоставленному льготному инвестиционному кредиту при условии, что срок такой отсрочки не превысит 6 месяцев, а срок кредитного договора (соглашения) истекает в 2022 году;

- увеличение с 15.02.2022 размера субсидирования по вновь заключаемым льготным краткосрочным кредитам до 100 процентов ключевой ставки Банка России;
- по заключенным в период 2017-2021 годов кредитным договорам, предусматривающим предоставление льготных инвестиционных кредитов, размер субсидии рассчитывается в период с 15.03.2022 по 15.09.2022 исходя из 50 процентов ключевой ставки Банка России.

Также в настоящее время Минсельхоз готовит предложения по выделению из резервного фонда Правительства бюджетных ассигнований для предоставления новых льготных краткосрочных кредитов.



фото: bizliga.net

Ваш урожай – наша забота: новые препараты от «СпецХимАгро»

В 2022 году на заводе компании в Кировской области выпустили новинки – гумат натрия, гумат калия, кормовую добавку для животных и мощные средства для молочного производства.

Совершенно новая линейка продукции от «СпецХимАгро» — биопрепараты «GROW», обладающие фунгицидными, бактерицидными и ростостимулирующими действиями. Линейка «GROW» включает в себя 10 препаратов, в основе которых экстракты из ели, пихты, борщевика, березы, мха-сфагнума, крапивы, ивы, репейника, сосны, осины. Биопрепараты «GROW» относятся к малоопасным соединениям, продукция является натуральной на 100%, в ней нет канцерогенов, тяжелых металлов и красителей. Препараты выглядят как жидкая субстанция коричневого цвета с зеленоватым оттенком с характерным запахом коры или растения. Они совместимы с другими средствами защиты растений. Скорость воздействия: через 4-6 суток после применения.

Научные исследования

В 2017-2020 годах в Кирове на базе ФГБНУ «Зональный НИИ сельского хозяйства Северо-Востока им. Н.В. Рудницкого» провели испытания фунгицида GROW-A, B, H, C. Они подтвердили его положительное влияние на урожайность ячменя, кукурузы, ржи и пораженность растений различными заболеваниями. Свойства и преимущества комплексных препаратов «GROW» определены сочетанием всех их компонентов.

Они оказывают следующие действия: улучшают всхожесть семян, повышают урожайность и зимо-

стойкость посадок, насыщают продукты витаминами, минералами и прочими полезными соединениями. Эффективно подавляют рост болезнетворных микробов.

Препарат «ЧУДОЗЕМ»

Универсальное средство для подкормки всех видов зерновых, цветочных, декоративно-лиственных, овощных и плодово-ягодных культур. В линейке присутствуют препараты с добавлением бора, серы, цинка, меди, железа, хелата железа, молибдена и кобальта. В состав каждого удобрения входит различное содержание азота, фосфора, калия, стимуляторов и регуляторов роста, а также

микроэлементы в хелатной форме. «ЧУДОЗЕМ» повышает количество и качество урожая в среднем на 15-20%, уменьшает сроки созревания, повышает устойчивость к болезням, снижает пестицидную нагрузку.

Комплексное удобрение «ЧУДОЗЕМ» может использоваться совместно с протравителями, гербицидами и другими средствами защиты в одной баковой смеси путем опрыскивания сверху любыми отечественными и импортными аппаратами.

Также компания «СпецХимАгро» производит уже давно известные препараты, такие как жидкий бор, жидкий цинк, жидкий калий, жидкий молибден, жидкий марганец, азот-калий с микроэлементами, которые способствуют устранению дефицита того или иного элемента в почве.

«СпецХимАгро» производит более 8000 тонн удобрений в год. Свыше 3000 сельхозпредприятий России доверяют компании и пользуются ее продукцией. Представительства открыты в 19 регионах страны. Компания «СпецХимАгро» приглашает вас к сотрудничеству.



КАМА Техника в гармонии с природой

ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛЬ КАМА ТИГЕР
(ширина захвата 2,5-5 м)

БОРОНА ПРУЖИННАЯ СТЕРНЕВАЯ КАМА ЛИОН
(ширина захвата 7-28 м)

СЯПКА ЗУБОВАЯ ГИДРОФИЦИРОВАННАЯ КАМА ЛЕОПАРД
(ширина захвата 12-18 м)

АгриКоника поставщик техники
ООО «АгриКоника» — официальный дилер в Кировской области
г. Киров, Мелькомбинатовский проезд, 1-А, 3 эт., т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333



ООО ТД «СпецХимАгро»
Тел./факс:
8 (83361) 3-45-32, 3-40-40
www.spetshimagro.ru



В Казани прошла агровыставка «ТатАгроЭкспо»

Мероприятие посетила и делегация Кировской области: вместе с руководителями и специалистами сельхозпредприятий на нем побывали сотрудники редакции «Вятской губернии».

В течение двух дней 215 компаний из 33 регионов и 5 стран мира демонстрировали свою продукцию, технологии и решения для эффективного земледелия и животноводства.

В этом году география гостей выставки расширилась, и мероприятие обрело всероссийский масштаб. «ТатАгроЭкспо» посетили 8 708 профессионалов сферы АПК из 40 регионов России и 9 стран мира. Одна из причин такого интереса — различные направления деятельности компаний-участников: сельхозтехника,

оборудование и запчасти, хранение и переработка, селекция, агрохимия, животноводство, услуги в АПК и многое другое.

Выставочная экспозиция

Площадь экспозиции тоже вышла за рамки традиционно занимаемых двух павильонов выставочного центра «Казань Экспо» и заняла свыше 25 тысяч квадратных метров. Ключевое место было выделено под сельскохозяйственную технику и оборудование для разных отраслей АПК.

Ещё до входа в комплекс гости выставки ознакомились с линейкой тракторов производства ООО «ТПК МТЗ-Татарстан». Далее, уже под крышей экспоцентра, было представлено бесчисленное количество новинок от отечественных и зарубежных брендов. В том числе, обновленный «КИРОВЕЦ» К-5. Здесь можно было найти почвообрабатывающую технику, сеялки, опрыскиватели, разбрасыватели минеральных и органических удобрений и многое другое. Всего на выставке было представлено более 150 единиц техники.

Лидеры рынка удобрений, средств защиты, семян и посадочного материала также предложили широкий ассортимент сво-

ей продукции с множеством новых разработок.

Наука и образование

Отраслевые научно-образовательные учреждения республики были представлены отдельным единым блоком «Наука и образование». Здесь Казанский государственный агроуниверситет презентовал собственные образовательные программы с цифровой составляющей и рассказал о своем уникальном проекте «Агробιοтехнопарк».

Научными разработками в актуальнейших областях биозащиты животных и повышения эффек-

тивности молочного животноводства поделилась Казанская госакадемия ветеринарной медицины. А Казанский государственный энергетический университет представил новые технологии выращивания африканского клариевого сома для товарного производства.

Ветакадемия им. Баумана рассказала об источниках альтернативного белка для питания животных и показала крыс, выращенных на этом веществе. Казанский федеральный университет поведал о разработке препаратов, которые повышают урожайность, работе с пробиотиками, переработке отходов, в том числе методом компостирования.

Деловая программа

Традиционно выставку сопровождала обширная деловая программа, на которой затронули многие острые вопросы отрасли: перспективы экспорта продукции, цифровизация АПК, энергоресурсосбережение, научные исследования и разработки, кадровые вопросы. Всего в рамках выставки проходили 27 деловых мероприятий одновременно в шести залах.

В этот раз они отличились не только разнообразием важных тем, но и форматами. Так, впервые часть семинаров прошли в одном из выставочных залов экспоцентра. Например, о технологии бинарных посевов в системе ноу-тилл рассказал член Совета сберегающего земледелия МСХ РФ Николай Зеленский. Впервые состоялся уникальный формат Science Slam, где молодые ученые и студенты аграрных вузов рассказали о главных научных идеях современности и собственных исследованиях.

— Организаторы постарались. Выставка — это отличная площадка для эффективного диалога аграриев и производителей. Экспонентов было очень много. Я не только познакомился с новой техникой, но общался со специалистами по поводу защиты растений, посетил деловую программу, — поделился впечатлениями Сергей Русаков, фермер из Орловского района.

**Карданные валы
и запчасти
к сельхозтехнике
в наличии**



**АГРО
ПОСТАВКА**

ООО «Агропоставка», т.: 8-912-715-25-72, 8-919-502-15-15
• Склад в Ижевске — ул. Гагарина, 51А
• Склад в Кирове — ул. Потребкооперации 6А
www.купить-кардан.рф



Вятский ГАТУ готовится к приемной кампании

Уже совсем скоро начнется новая приемная кампания, и Вятский ГАТУ станет открытой аграрной образовательной экосистемой, где формируются высокий профессионализм, верность традициям, творческий подход к делу и смелое новаторство. А трудности и слабости, которые неизбежно встречаются на инновационном пути, — это бесценный опыт преодоления любых жизненных препятствий.

Обладая прекрасным потенциалом коллектива университета, наследием многотысячной плеяды выпускников, всесторонней поддержкой партнеров и мотивацией абитуриентов, Вятский ГАТУ способен приумножить настоящее во имя будущего.

Алексей Котлячков, зампреда правительства области, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области



— АПК — одна из базовых, приоритетных для государства отраслей экономики. Я получил образование, которое в жизни действительно пригодилось. В 1977 году окончил Кировский сельхозинститут. Полученные знания и практический опыт позволили по-настоящему понять, что такое реальное производство и уверенно справляться с обязанностями. 19 лет я отработал по своей специальности — инженер. Ничуть не жалею, что выбрал такой профессиональный путь.

Сегодня порядка 300 вакансий зоотехников, агрономов, ветеринарных врачей, инженеров и других специалистов размещены на Интерактивном портале службы занятости населения Кировской области. Все руководители предприятий агропромышленного комплекса области ждут молодые кадры.

Студенты-аграрии в рамках государственной программы Кировской области «Развитие агропромышленного комплекса» могут подать заявку на грант «Агростартап» для организации фермерского хозяйства. Максимальная сумма гранта составляет 6 миллионов рублей.

Елена Симбирских, ректор Вятского ГАТУ



— Сегодня Вятский ГАТУ — это современный многопрофильный вуз, обладающий мощным кадровым, научным и образовательным потенциалом. Государственная научная повестка, тренды мирового уровня требуют от нас умения жить в новой реальности, постоянно трансформироваться, быть мобильными и открытыми к сетевому взаимодействию.

Ежегодно мы расширяем географию партнерских связей, активно выходим за национальные рамки с учетом приоритетности и востребованности научно-инновационных разработок наших ученых, получающих грантовую поддержку, осваиваем новые экосистемы, реализуем стратегические проекты в области экологии, цифровой трансформации, благодаря устойчивым партнерам из числа организаций реального сектора экономики и при поддержке органов государственной власти открываем научные центры и лаборатории, учебные аудитории, оснащенные современным оборудованием.

Вятский ГАТУ должен стать драйвером экономического развития Кировской области.



Георгий Филимонов, директор Кировского регионального филиала АО «Россельхозбанк»

— Фермеры, даже с опытом ведения хозяйства, не всегда обладают достаточными предпринимательскими навыками и финансовым образованием, для того чтобы сделать бизнес устойчивым. Мы активно участвуем в работе школ по агробизнесу и финансовому образованию, много лет поддерживаем передовых студентов Вятского ГАТУ достойными стипендиями. Нам удалось в этом году реализовать масштабный проект «Школа фермера», и сыроделие стало востребованным и перспективным направлением агробизнеса для Кировской области.



Екатерина Потураева, ответственный секретарь приемной комиссии

— Вместе с традиционными базовыми направлениями подготовки студентов по программам бакалавриата и специалитета, на которые ежегодно предусмотрено более 600 бюджетных мест, импульс развития в Университете получают такие направления, как цифровизация процессов в АПК, информационные технологии, генетика и селекция.

Возможности целевого обучения позволяют выстроить авторские модели практико-ориентированного образовательного процесса, определив будущую профессиональную траекторию абитуриента. С приоритетами целевого обучения можно ознакомиться на сайте университета (ссылка).



Дарья Старкова, проректор по воспитательной работе

— Миссия университета заключается в том, чтобы быть глобальным центром непрерывного аграрного образования, культуры, памяти и верности традициям при подготовке конкурентоспособных кадров для прорывных технологий в АПК России.

Вятский ГАТУ — это территория возможностей для общественной активности, траектория студента к будущей профессиональной деятельности. Молодежная политика университета способствует развитию личности студента, его коммуникативных компетенций, формирует навыки ответственного поведения в обществе, воспитывает гражданина. Спортивные, творческие, патриотические и добровольческие студенческие объединения — гордость и Вятского ГАТУ, и Кировской области.



«Из передряг выходим сообща»: как СПК «Пустоши» выживает с помощью коллектива

В сельском хозяйстве что ни год, то новая напасть — то обвал цен на сырое молоко, то засуха, то рост цен на все, что только можно. В итоге рентабельность производства неумолимо падает. Небольшим предприятиям в такой ситуации сложнее, чем холдингам. Но даже в таких экономических обстоятельствах они не теряют оптимизма и продолжают работать с прицелом на развитие. Пример тому — СПК «Пустоши» Оричевского района Кировской области.

Это одно из старейших сельхозпредприятий области. В 2019 году ему исполнилось 90 лет. В советские годы хозяйство пережило и укрупнение и разукрупнение, неоднократно меняло имя. К 1986 году, в период рассвета, на предприятии, которое тогда называлось «Россия», насчитывалось около 1200 голов дойного стада, сельхозугодий — под 4000 га. 90-е годы оно пережило еле-еле: к началу 2000-х в хозяйстве осталось 300 дойных коров. Долгое время им руководила Валентина Перминова. А в 2015 году возглавил Алексей Сысуев, уроженец Малмыжского района.

После выпуска из Савальского техникума в 1982 году он вместе с женой приехал в Пустоши, да так здесь и остался. Начиная агрономом в одном из отделений и «дослужил» до руководителя.

— Валентина Ивановна, уходя на пенсию, предупредила, что выбрала меня преемником, будет на общем собрании выдвигать меня на свое место. Я попросил ее не делать этого, хотел спокойно агрономом доработать до пенсии. Она вроде бы согласилась. А перед отчетным собранием поставила перед фактом: сегодня тебя выберут. Мою кандидатуру коллектив еди-

ногласно поддержал. Так и стал я не по своей воле руководителем, — вспоминает Алексей Леонидович.

Экономическая встряска

Алексей Сысуев думал, что за годы работы в хозяйстве изучил его вдоль и поперек. Однако на посту председателя его ждали сюрпризы.

— Не думал я, не ожидал, что будет так много проблем, — улыбается директор. — Начал разбираться тихонько в экономических и юридических вопросах, вникал.

А потом грянул 2018 год и обрушение закупочных цен на сырое молоко. До 15 апреля «Пустоши» продавали по 24,5 рубля за кг, а после — по 17,5 руб.

— Я схватился за голову. Посчитали с бухгалтером деньги: на что хватает, а на что нет. Я решил на серьезный шаг — пересмотрел начисление заработной платы. Ранее было как, работник получает оклад плюс «стажевые». Чем больше человек в колхозе проработал, тем больше и его зарплата. Разница между начислениями молодых и опытных сотрудников была колоссальная, хотя работу они выполняли одинаковую. Я сделал иначе — оклад плюс премия 80%. А дальше пошел в коллектив, сначала

в гараж, потом на комплекс, говорю: «Мужики, женщины, не вытаскивайте мне эту зарплату. Дайте мне время примерно с апреля по сентябрь. Премияльную часть будем платить не 80%, а 40. Как обстановка стабилизируется, я все компенсирую. Иначе не выжить нам». С середины августа цена на молоко начала подниматься. До нового года я со своими рабочими рассчитался. Я очень рад и благодарен коллективу, что они меня поддержали в той непростой ситуации.

Сейчас в хозяйстве работает 83 человека. Причем и специалистов, и рядовых сотрудников хватает.

— Мы не жалуемся пока, рабочие руки есть. В зимний период обходимся своими силами, но в весенний, летний и осенние периоды кадров не хватает. Коллектив сильный, сплоченный, из всех передряг выходим сообща.

Удойные коровы

Все дойное стадо в 330 голов содержится на одной ферме. Ее обслуживают два слесаря — один на молокопроводе, другой пропускает навоз. Восемь доярок работают в две смены, дойка трехразовая. Молодняк содержится на беспривязи в новом комплексе, отдельно стоит родильное отделение, а рядом — телятник.

— Голштинской крови в наших коровах уже 98%. Поэтому в 2022 году будем переоформлять документы: станем племхозхозяйством не по черно-пестрой породе, а по





Сейчас в «Пустошах» работают 82 человека.

голштинской. Бычков мы оставляем на откорм. Мясо убыточное, но цена в последнее время подросла. Я когда начинал, продавал по 120 рублей за килограмм живого веса, сейчас уже за 170. Стабильно раз в месяц мы сдаем по десять бычков. Вот, считайте, уже тысяча 800 заработали.

В прошлом году средняя продуктивность составила 8850 кг на голову. С 2017 года прибавили тонну благодаря селекции и кормам. За здоровье коров, надои и воспроизводство в хозяйстве отвечает сильная группа животноводов — зоотехник-селекционер Ольга Стрельцова, главный зоотехник Светлана Маковеева и ветеринарный врач Ольга Дьяконова. Последняя, кстати, пришла в хозяйство в сентябре прошлого года. И сразу начала с реформ в содержании коров в родильном отделении.

— Чем лучше поработаешь с сухостоем и новотельными коровами, тем большую отдачу получишь от дойного двора. Поэтому мы начали дренчевать коров, скорректировали рацион. Второму сухостю, раздую и дойному стаду стали давать энергетики, — рассказала Ольга Дьяконова.

Главный зоотехник нововведениями довольна — и продуктивность прирастает, и здоровье стада хорошее.

— Вообще мы всегда работаем в связке — ветеринарная и зоотехническая службы. Алексей Сысуев как руководитель и агроном по жизни делает все, чтобы заготовить качественные корма, — говорит главный зоотехник.

В 2017 году в хозяйстве построили беспривязный комплекс для молодняка по уникальной технологии.

— Перенесли конструкцию арочного склада на беспривязник — светлый высокий конек, деревянные стены. Зимой тепло, сухо, летом не жарко — микроклимат поддерживается, — объясняет Светлана Маковеева.

С точки зрения экономики постройка двора такого типа выигрышна: затраты меньше, чем на привязный, и обслуживать его может всего один человек.

Дойное стадо содержится на фермах, которые в скором времени потребуют реконструкции. Но Алексей Леонидович уверен — у него получится улучшить условия содержания коров.

Земельные угодья

В хозяйстве обрабатывают около 2200 га сельхозугодий. По признанию Алексея Леонидовича, почвы

сложные: есть и песчаные, и суглинистые. Некоторое время назад здесь практиковали поверхностную обработку, но земля сильно уплотнялась, поэтому вернулись к традиционной пахоте.

Поля встречаются и малоконтурные, и раздольные — самое маленькое всего 6 га, самое большое — 120 га.

— В советские годы у нас начали делать мелиорацию. Где успели — помогло, поля стали суше. Их мы засеваем первыми, хотя раньше выезжали на них в последнюю очередь. Жаль, что в нынешних обстоятельствах такому небольшому предприятию, как наше, самостоятельно мелиорацию не провести — не потянем, — сокрушается Алексей Леонидович.

Несмотря на подорожание удобрений, объемы их внесения не сократились. В хозяйстве закупают примерно 120 тонн селитры и 60 тонн сложных удобрений.

Из всех сельхозугодий 750 га отданы под зерновые — ячмень, овес, пшеницу и горох на фураж. 200 га под однолетние — овес, пшеницу, вику. Остальное занимают многолетние травы на корма: клевер, лядвинец, тимофеевка.

— В прошлом году начали сеять смесь пшеницы с горохом на силос. Горох дешевле вики, а по питательности корм выходит очень хороший. Мы на 100% обеспечиваем себя кормами и фуражом. Даже в этот сложный год собрали необходимый урожай. Правда, мы и засуху не сильно ощутили, нас все-таки мочило немало, — говорит Алексей Сысуев. — В бункерном весе получили урожайность 18 ц/га. Зерно молотили сухое, так что и на сушку много не потратили — всего около 9000 кубов газа.

В первый же год на посту руководителя Алексей Леонидович выяснил у коллег, кто на каком топливе работает, посчитал, что выгоднее обходится газ. Тогда в «Пустошах» сушилка работала на дизельном топливе.

— Оказалось, что одно из сельхозпредприятий, схожее с нами по объемам зерна, потратило на газ порядка 140 тысяч рублей. Я же на дизтопливе сжег около 800 тысяч. Какова разница, да? К счастью, у нас как раз газифицировали село. Я связался с бригадой, которая это делала. Осенью начали проект, в аккурат к уборочной подключили. Проект вместе с врезкой, оборудованием, в том числе форсункой в топочном блоке, обошелся нам примерно в 3 миллиона. Повезло еще, что газопровод проходил по земле колхоза, с подключением проблем не было. Так этот проект у нас окупился за четыре сезона.

Сушилка в хозяйстве не новая, еще с советских времен — брянская. Правда, от оригинальной там мало что осталось, может, только бункера.

— Еще Валентина Ивановна ее начала реконструировать, так и я сейчас периодически «подшаманиваю». С нашими объемами в итоге сушилка справляется неплохо.

Социальная сфера и развитие

У хозяйства на балансе нет социальных объектов, но, тем не менее, по запросу оно без лишних вопросов помогает и школе, и детскому саду и сельской администрации.

— Когда приходит директор школы и просит денег на краску, конечно, я не жалею, но за державу обидно. Особенно когда всем миром собираем деньги на ремонт памятника погибшим героям в Отечественную войну — это ведь наша память, святое. Впрочем, пока наше предприятие живо, односельчане могут быть спокойны — в сложном деле поможем. Вот этот год выдался сложным. Но на месте нельзя стоять, нужно развиваться. Поэтому все равно закупаем технику и за собственные средства, и в лизинг. В этом году планируем отремонтировать силосные траншеи и водопровод на ферме. А дальше будем думать и о реконструкции капитальных объектов, и о строительстве новых.



Уровень голштинизации в хозяйстве достиг 98%

Тепловой эксперимент: чем выгоднее сушить зерно



Сушка, как известно, один из самых затратных процессов на производстве. Для выпаривания влаги требуется много энергии, а она с каждым годом дорожает.

Поэтому многие бизнесмены задумываются о том, как обеспечить стабильный и эффективный производственный процесс сушки, не переплачивая при этом за тепловую энергию.

Озадачился этим вопросом и Ранис Халиуллин из села Аджим Малмыжского района Кировской области. В сезон он получает от 3000 тонн зерна. Сушить его нужно в сжатые сроки с влажности от 26 до 13%. Поэтому нет так давно в ООО «Кюри» установили новую сушилку с теплогенератором мощностью до 1,5 МВт в час.

Ранис Халиуллин вместе со специалистами из компании «ЛесИНТех» провел эксперимент и посчитал, какой теплогенератор более выгодный:

- на газе;
- на дизельном топливе;
- на щепе/кусковых отходах лесопиления;
- на соломе (была отмечена сразу же, после беседы со специалистами).

Работу теплогенератора на электричестве не рассчитывали, так как в большинстве регионов (за исключением Иркутской области) оно стоит очень дорого, да и зачастую требуемых мощностей попросту нет.

Работа на газе

Капитальные затраты по прокладке 1100 м газопровода оцени-

ли в 4,5 млн, плюс 1,8 млн за установку газового теплогенератора. Расчёт эксплуатационных расходов составляет 120-150 м³ газа для работы теплогенератора в течение 1 часа, за который просушивается до 20 тонн зерна.

Учитывая, что стоимость газа в Кировской области составляет 6,80 руб/м³ — стоимость 1 часа работы теплогенератора составит 1020 руб.

На дизельном топливе

Капитальные затраты по установке теплогенератора оценили в 1,5-1,8 млн рублей. И хотя стоимость в этом варианте в разы ниже, но расчёт эксплуатационных расходов составил 100 литров по 45 рублей за 1 литр, что составляет 4500 рублей на 1 час работы теплогенератора. В 4 раза выше первого варианта.

На щепе/кусковых отходах лесопиления

В Кировской области горбыль и другие отходы лесопиления можно купить за 500 руб за 1 тонну по рыночным ценам. Щепа производство изготавливает самостоятельно. Расход на 1 час работы теплогенератора — 400-450 кг. Получается, что работать на щепе в разы выгоднее, так как топливо для работы зерносушилки стоит всего 300 рублей в час.

Поэтому Ранис Халиуллин выбрал теплогенератор на древесной щепе ЛИТ-ТГФ-1,5 от ООО «ЛесИНТех». Он представляет собой устройство непрерывного сжигания древесных отходов с подмесом воздуха, мощность — до 1,5 МВт. Состоит из стального корпуса с элементами воздушных каналов и защитной обмуровкой. Предназначен для получения су-

Стоимость 1 часа работы теплогенератора:

- на газе – 1020 ₺
- на дизельном топливе – 4500 ₺
- на щепе/кусковых отходах лесопиления – 300 ₺

шильного агента на основе продуктов сгорания древесных отходов. При уменьшении относительной влажности топлива (щепы, коры) менее чем 55% мощность теплогенератора будет ещё выше в соответствии с уменьшением влажности топлива.

Компания ООО «ЛесИНТех» работает на рынке более 10 лет и может предложить Вам разнообразные решения для бизнеса растениеводства и животноводства.



Технологическое оборудование для пеллетных заводов

• Люцерна • Комбикорма • Лузга подсолнечника • Шрот • Жом сахарной свеклы



197022, Санкт-Петербург, ул. Льва Толстого, 7, офис 601
Тел/факс: 8 (812) 740-47-49, моб: 8-911-915-77-89
e-mail.ru: as@lesintech.spb.ru
www.lesintech.spb.ru

«Люди, которые принимают законы, оторваны от реальности»: интервью с Фаатом Хайруллиным



Хайруллин Фаат Мударисович

- В 1986 году окончил с отличием Кировский сельскохозяйственный институт, факультет экономики и организации сельскохозяйственного производства и был направлен в систему «Облпотребсоюз» директором плодоовощной базы.
- С 1988 году возглавлял торговельскохозяйственный отдел в МЖК г. Кирова.
- С 1993 года работал в производственно-торговой компании «Автор», совместно с соучредителями организована сеть магазинов «Ив Роше» по Северо-Западу России (в 10 областных центрах).
- В январе 2002 года возглавил АСК «Вяткаплем» пройдя отборочный конкурс. Под его руководством «Вяткаплем» вошла в состав Союза животноводов России «Росживотноводсоюз». Ассоциация занимается организацией селекционно-племенной работы в сельхозпредприятиях Кировской области.
- Возглавляет комиссию по развитию агропромышленного комплекса и сельских территорий в Общественной палате Кировской области.
- Член общественного совета при Минсельхозе РФ

Иногда создается впечатление, что российские чиновники делают все, чтобы создать дополнительную нагрузку для аграриев, а не помочь им. Об этом говорит генеральный директор Ассоциации сельскохозяйственных кооперативов «Вяткаплем» Фаат Хайруллин. По роду своей деятельности он отстаивает интересы аграриев на государственном уровне и часто борется с законодательными инициативами, которые могут негативно повлиять на отрасль.

«Вятская губерния» поговорила с Фаатом Мударисовичем о последних законопроектах, экономической ситуации в АПК и будущем деревни.

Вы состоите в общественном совете при Министерстве сельского хозяйства России. Какие задачи там решаете?

— Основной задачей считаю продвижение только тех законодательных инициатив, которые позволяют принимать стратегически важные нормативные акты и всецело развиваться отрасли АПК.

Не так давно обсуждался приказ проведения экологической экспертизы. Я не поддержал ее. Планировали следующее: провести экологические экспертизы всех животноводческих объектов. Но, что важно, по сегодняшним требованиям. Понятно, что ни один животноводческий объект, построенный в 90-х годах, не будет соответствовать сегодняшним требованиям. Получится так, что 50-60% фермы должны будем закрыть. Нам удалось «завернуть» этот закон.

Еще один пример — введен утилизационный сбор. Аграрии его оплачивают, чтобы после окончания срока эксплуатации техники ее утилизировали. Но подумайте, аккумуляторы, резину, металл мы сдаем на коммерческой основе. Что остается, за что мы платим? И тут сбор предложили увеличить в 3-5 раз. Совместно с Агропромышленным союзом товаропроизводителей (работодателей) Кировской области, региональной Госинспекцией по надзору за техническим состоянием самоходных машин и других видов техники мы произвели рас-

четы и пришли к мнению, что в Кировской области это привело бы к дополнительным затратам аграриев в 400 миллионов рублей в год. Представили весь расчет в общественный совет Минсельхоза РФ. По ВКС объяснили, что срочно нужно поправки отодвигать. Минсельхоз РФ отстоял интересы аграриев, но не факт, что в будущем вновь не попытаются продвинуть этот закон.

Еще пример. С 1 марта 2022 года в силу вступил приказ Минсельхоза России № 421. Он утверждает новые правила проведения ветеринарно-санитарной экспертизы молока и молочных продуктов. В документе указана периодичность экспертизы и показатели, по которым надо проводить исследования. Например, молоко, предназначенное для переработки на пищевые цели, должны проверять на консистенцию, вкус и запах, температуру, массовую долю жира, массовую долю белка, плотность и кислотность. Срок проведения ветеринарно-санитарной экспертизы молока не должен превышать трех часов с момента отбора проб.

Результаты предоставляются в Федеральную государственную информационную систему в области ветеринарии («ВетИС») Россельхознадзора. При этом отбор проб и исследование должно проводится госветслужбой.

Для примера возьмем Куменский район. Там 7 сельхозпредприятий, разбросанных на 60 километров. Прошла утренняя дей-

ка — нужно проводить экспертизу. То же в обед и вечером. Как технически это сделать? У работников районной ветслужбы хватит ресурсов? Благодаря региональному Министерству сельского хозяйства и Управлению ветеринарии Кировской области удалось внести изменения условий до прежних.

Сейчас сельхозпредприятия обязали проводить исследования по санитарным зонам: на содержание азота диоксида и углерода оксида в воздухе, шум и прочее. Лаборатория оценивает их стоимость в 400-500 тысяч рублей. Несколько хозяйств обследование провели, все в норме. С одной только нашей области снимается круглая сумма. Зачем? Через Общественную Палату Кировской области на федеральном уровне стараемся отменить этот закон.

Тариф на электроэнергию еще повышать не планируют?

— До 2010 года АПК платил за электроэнергию по льготному тарифу. А потом отрасль АПК попала в графу «Прочие» — пошел рост тарифа. Но не на коэффициент инфляции, а в 2-3 раза больше. На встрече с аграриями в 2019 году президент просил продумать вопрос по снижению тарифа. Но воз и ныне там. Население платит 3 руб. за киловатт в час, промышленность 4,10 руб., а аграрии — 9,46 руб. Еще в 2019 году Президентом РФ Правительству РФ было дано поручение представить предложения, касающиеся определения механизмов снижения стоимости электроэнергии для сельскохозяйственных потребительских кооперативов и крестьянских (фермерских) хозяйств. Мы сформулировали обращение через общественную палату на зампреда правительства. Создается ощущение, что в администрации президента кто-то хочет снять этот вопрос с контроля.



Совет директоров «Вяткаплем» на выездном совещании в племзаводе «Мухинский» Зуевского района

В российской экономике наступили сложные времена. Хозяйства смогут пережить их безболезненно?

— Входящие цены на сырье увеличились от 20 до 100% (удобрения, дизтопливо, стройматериалы и прочие), а исходящие цены на молоко, мясо повысились максимум на 10%, в связи с тем, что продукция социально значимая, повышать цены нельзя. Что делать? Сильные агрокомплексы, на мой взгляд, снизят рентабельность. Средние хозяйства выйдут на ноль, пока переживают сложные времена. Слабые — уйдут в минус с риском банкротства.

Как вы считаете, сельское хозяйство сегодня — это бизнес или дотационная сфера?

— Это очень сложный вопрос. У нас есть агрохолдинги и сильные хозяйства, которые развиваются чисто как бизнес, при этом после

уплаты налогов вынуждены заниматься развитием социальной сферы (ремонт школ, детских садов, домов культуры, дорог и благоустройством территорий).

Хозяйства переживают очередную волну укрупнения. И, на мой взгляд, это правильно. Если в деревне одни пенсионеры, зачем там держать телятник или небольшую ферму? Экономически выгоднее построить крупный комплекс рядом с населенным пунктом.

Но виноваты в исчезновении деревень не только сами предприятия и их экономика. Действуют и другие факторы. Приведу такой пример. Есть динамично развивающееся предприятие. В его населенном пункте года три назад хотели оставить лишь девятилетнюю школу, детям пришлось бы доучиваться 10 и 11 классы в соседнем селе. С помощью районных депутатов эту школу сохранили. А сейчас ее хотят опять сократить до 9 классов. Руководитель имеет развива-

ющееся предприятие, ему нужны рабочие руки. Но если не будет школы, семьи разъедутся ради благополучия детей. Директор согласен частично финансировать школу, только бы сохранить деревню и производство.

Мне кажется, мы деревню теряем. Дай бог сохранить райцентры.

Но принята госпрограмма по развитию сельских территорий. Вы считаете, этого недостаточно?

— В ней очень много минусов. Мы принимали ее в 2019 году, обсуждали на общественном совете. И я был против. Говорил: давайте национальный проект предложим. Нацпроекты контролирует президент, финансирование по ним не сокращается. А у госпрограмм постоянно меняется. К примеру, в 2020 году обещали 160 миллиардов в целом по РФ, а дали 31.

Дальше — участие в программе по системе набранных баллов. Новое строительство — повышенный балл, новые рабочие места — балл. Но о каких новых созданных рабочих местах мы можем говорить, если переходим на новейшие технологии, ставим роботы, кормоцеха, где работает один человек. Критерием должны быть технологии! Наша область в программе два года уже не участвует — не набираем баллы.

Давайте сделаем территориальное финансирование. Дали сумму на область, мы тут сами решим, что и кому построить или отремонтировать: водопровод, дом культуры и так далее. А потом проверяйте на федеральном уровне, как использованы бюджетные деньги. Если будут нарушения — вплоть до уголовной ответственности, пожалуйста.

Если программу развития сельских территорий наложить на всю страну, будет очаговое развитие. И в роли «пустыни» — Кировская область и подобные. А рядом «оазисы» — Нижегородская область, Татарстан.

Почему так происходит? Люди, которые пишут законы, слишком оторваны от реальности?

— Они не были в реальности. После окончания Тимирязевки и других ВУЗов, они идут работать в минсельхоз, не побывав на производстве. Когда я общаюсь с сотрудниками федерального министерства, понимаю, как далеки они от жизни деревни. А в пределах Садового кольца у нас нет сельского хозяйства. Не получив практического опыта на селе не возможно полноценно и адекватно влиять (в части законодательства) на развитие отрасли.

Kverneland ru.kverneland.com

6250

Kverneland 3000

- Пограничный маркер
- Предупреждение о конце закрутки
- УФ и антистатическая защита
- Максимальная прочность
- Максимальный охват

ШИРИНА/см 123 125 130

50 м **Сетка сеновзальная** KARATZIS S.A.

ТЕХСНАБ г. Киров, ул. Щорса, 62 +7 (8332) 21-77-70 ooots16@mail.ru www.mtp.ru.com

Новая техника для роста вашего бизнеса

Компания РСК «Аском-Свобода», официальный эксклюзивный дистрибьютор тракторов УТО на территории Кировской области, представляет вашему вниманию новинку — тракторы УТО (производство Китайский Государственный Завод).

**В наличии и под заказ
весь модельный ряд:**

- X804 (80 л.с.),
- X904 (90 л.с.),
- X1304 (130 л.с.),
- ELG1604 (160 л.с.),
- LX2204 (220 л.с.).

5 аргументов, почему лучше покупать у нас:

1. Обеспечим прямые поставки с завода в срок.
2. Гарантируем лучшую цену от производителя.
3. Окажем сервисную поддержку и подберем запчасти.
4. Проконсультируем и предложим подходящий вариант под ваши задачи.
5. Оформим продажу через лизинг.

ТРАКТОР УТО X804, 80 Л.С.

Повышенное тяговое усилие
и минимальная пробуксовка



- Габариты 4350x2300x2765
- Объем двигателя — 5.6 л (90 л.с.)
- Макс. рабочая масса — 4400 кг
- Навеска — категория II
- Подъемная сила — 17 кН (1733 кг)

Трактор УТО LX-2204

Повышенное тяговое усилие.



- Габариты 5050x2370x2890
- Объем двигателя — 7.7 л (130 л.с.)
- Макс. рабочая масса — 6000 кг
- Навеска — категория III
- Подъемная сила — 129 кН (2960 кг)



МЫ РАДЫ ВИДЕТЬ ВАС В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ!

Цену/ комплектацию/ наличие других
моделей уточняйте по тел. 8(8332) 208-811



ООО РСК «Аском-свобода»
г. Киров, ул. Производственная, 33б
www.svoboda43.ru, E-mail: svoboda.rsk@yandex.ru

0+

АГРОВЯТКА

7-8 АПРЕЛЯ 2022

Место проведения: город Киров, ул. Прудная, 51
Организатор: Ассоциация «АГРОИНФО»
Координатор мероприятия: Вороновин Максим
тел. 8-912-363-23-64, agroinfokirov@yandex.ru



ООО ПКФ «Агротехника» запустила в СХПК им. Кирова Оричевского района комбикормовый завод

Возвели его в кратчайшие сроки — всего за полгода с учетом поставки материалов из-за границы. Кормоцех производительностью 5 тонн в час способен обеспечить кормом стадо до 2000 голов.

На торжественном открытии в конце февраля присутствовали зампред правительства, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Алексей Котлячков, руководитель СХПК им. Кирова Борис Ожегин и директора сельхозпредприятий региона.

— Им. Кирова получает под 9500 кг молока с коровы. Секрет успеха этого сельскохозяйственного предприятия — грамотная племенная работа, которая позволяет выращивать более производительное стадо, правильное содержание животных, причем с самого рождения, и, конечно, рацион питания.

Он должен быть сбалансирован и точен, поэтому необходимо сводить к минимуму человеческий фактор, — сказал на открытии Алексей Алексеевич. — Хозяйство построило очень современный кормоцех. Его уникальность в том, что технология подготовки корма максимальна точная. Это показательный пример для других сельхозпредприятий.

Первоначальная стоимость объекта комбикормового завода производительностью 5 тонн в час —

120 миллионов рублей. По итогу ее удалось снизить вдвое — до 60 миллионов.

— Строительством и поставкой оборудования занималась компания «Агротехника». Договор мы заключили в апреле, а стройку начали в июне. За это время как раз и нашли, на чем сэкономить. Например, для удешевления проекта поставили силоса от старого КЗС. Также сами сделали различные подсобные металлоемкие сооружения, — рассказал Борис Ананьевич. — В январе приезжал специалист из Европы, настроил, несколько недель мы проработали в тестовом режиме, уже можно говорить о первых положительных результатах.

Как все устроено

Михаил Кузнецов, руководитель продаж компании «Агротехника» в ПФО, провел гостям экскурсию по заводу. Он разделен на два цеха: «грязный» и «чистый». В первом расположены завальная яма на 30 кубов, очистительные машины и силоса. Через общую завальную яму идет приемка зерна, шротов, жмыхов. В ней установлены вибраторы, которые «помогают» продукции осыпаться к норям. После очистки ингредиенты будущего корма отправляются в силоса: зерно (ячмень, овес, кукуруза) остаются в пыльном цехе, а белковые добавки — в чистый.

В центре чистого цеха весовая система, к которой идут шнеки от силосов для хранения зерновых. Рядом — емкости объемом 350 кг для хранения добавок, например, соли, микрокомпонентов и прочего. Они взвешиваются на отдельных весах. После взвешивания все ингредиенты отправляются в дробилки, работающие попеременно.

— Зерно дробится о дробильный мост, а не об сито, как это часто бывает в аналогичных аппаратах. Это запатентованная система.

Соответственно, у нас нет износа сита, менять его можно не чаще одного раза в полгода, — объясняет Михаил Кузнецов.

Параллельно дроблению начинает работать смеситель. Он перемешивает всю фракцию комбикорма. Дальше корм идет в мешки Trevira для готового рациона. Они изготовлены из дышащего материала, не пропускающего влагу — полиэстрового волокна. Всего мешков 7 — именно столько рационов в хозяйстве.

Выдача комбикорма происходит бесконтактно. От мешков на улице выведены шнеки. Тракторист подъезжает с миксером, прикладывает карточку (похожую на ту, что в гостинице открывает двери). На ней уже записан объем корма, который необходимо выдать на определенную физиологическую группу. Корм насыпается с точностью до грамма.

Новый цех обслуживает всего один сотрудник — оператор. Причем он может готовить корма на 2-3 дня вперед. Да и управлять заводом с телефона из дома.

Экономическая эффективность

Уже можно говорить о первых положительных результатах работы завода. Так, по предварительным данным продуктивность коров выросла на 3 литра.

— На новом комплексе, который кормят рационами с завода, стабилизировался график по надоям. Теперь нет такого, что вчера надоили 15 тонн, а сегодня 16 тонн молока. Зоотехники пожаловались, что молоко в танкеры не входит, приходится молоковоз ждать. И полностью сократились объемы отходов благодаря более мелкому помолу — раньше рацион усваивался лишь на 80%, — говорит Борис Ананьевич. — По нашим расчетам, завод окупится меньше, чем за два года.

Кстати, сегодня в хозяйстве содержится свыше 3000 голов крупного рогатого скота, 1340 из них — дойное стадо. В этом году в хозяйстве планируют начать строительство нового двора на 560 коров, которых будут обслуживать 8 роботов.



Поддержка растениеводства: на какие субсидии рассчитывать аграриям

В Кировской области существуют порядка семи субсидий по растениеводству, на которые могут рассчитывать сельскохозяйственные товаропроизводители. Подробнее о них «Вятской губернии» рассказал Остап Паладич, начальник отдела развития растениеводства министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.

Погектарка

Субсидия на возмещение части затрат на проведение комплекса агротехнологических работ (мероприятий по обработке почв, внесению удобрений, подготовке семян и посадочного материала, посеву и посадке, включая стоимость семян и посадочного материала, уходу за посевами,

а также по уборке урожая), повышение уровня экологической безопасности сельхозпроизводства, а также повышение плодородия и качества почв.

Субсидия предоставляется только сельскохозяйственным товаропроизводителям, являющимся субъектами малого предпринимательства, и только в отношении площадей, засеянных кондицион-

ными семенами районированных сортов или гибридов.

В 2021 году ставка субсидии на зерновые и кормовые культуры составила 652 руб., на картофель — 7,7 тыс. руб., на овощи открытого грунта — 19,3 тыс. руб. на га. На площади, которые были профосфорированы, субсидия предоставляется в двойном размере.

Документы на получение субсидии принимаются с 4 по 10 марта.

Производство и реализация зерновых культур

Субсидия введена с 2021 года. Предоставляется сельхозтоваропроизводителям на возмещение части затрат, связанных с производством и реализацией зерновых культур (пшеницы, ржи, кукурузы, ячменя кормового).

В 2021 году ставка субсидии по данному мероприятию составляет 1390 руб. на тонну.

Прием документов: с 25 по 28 октября.

На развитие элитного семеноводства

Субсидия предоставляется на возмещение части затрат на развитие элитного семеноводства. Для семеноводческих хозяйств субсидируются как приобретенные семена, так и собственного производства. Для товарных хозяйств — только приобретенные семена. Для получения субсидии важно выполнить определенные условия.

1. Использовать семена, районированные по Волго-Вятскому региону.
2. В год обращения за субсидией провести апробацию посевов, засеянных элитными семенами.
3. Субсидия выдается на многолетние травы и озимые культуры, высеянные в 2021 году, все яровые посева 2022 года.

В 2021 г. ставка субсидии по зерновым составила 446 руб. на гектар.

Прием документов: с 21 по 24 сентября.

Стимулирование увеличения производства масличных культур

Субсидия введена с 2020 года. Предоставляется сельхозтоваропроизводителям на возмещение части затрат на производство масличных культур (бобов соевых и (или) семян рапса). Для получения субсидии важно выполнить определенные условия.

1. Использовать семена масличных культур, внесенных в Госреестр и районированных в Волго-Вятском регионе.
2. Вносить удобрения в объеме не менее 10 килограммов действующего вещества на 1 гектар посевной площади под масличными культурами.

В 2021 году ставка субсидии по данному мероприятию в сред-

нем составила 1100 руб. на тонну. Следует отметить, что в настоящее время средства для предоставления субсидии в 2022 году не предусмотрены в областном бюджете.

Прием документов: с 06 по 08 декабря.

Закладка многолетних насаждений и (или) уход за ними

Сортовые и посевные качества таких семян и посадочного материала должны соответствовать ГОСТ Р 53135 - 2008. Субсидия дается на закладку многолетних плодовых и ягодных насаждений до вступления в товарное плодоношение.

Ставка субсидии в 2021 году составила около 75 тыс. руб. на гектар закладки. Прием документов: с 16 по 19 ноября.

Введение пашни в оборот

Субсидии будут предоставляться на выполнение только тех проектов, которые прошли конкурсный отбор в Минсельхозе России в ноябре 2021 года. Из Кировской области в нем участвовало 24 проекта, отбор прошли 4.

Возмещается 50% фактически осуществленных затрат на проведение культуртехнических работ для ввода пашни в оборот. Для сравнения, в прошлом году субсидировались только 25% затрат.

Известкование

Условия — те же, то есть прохождение конкурсного отбора. Будет также восстанавливаться 50% затрат.

На 2022 год пока финансирование не предусмотрено, так как нет проектов, претендующих на субсидию. На конкурс поступила одна заявка, но она не прошла отбор.



Кировские аграрии оценили преимущества «ТУМАНА»

Сергей Прижимов, директор ОАО «Племзавод «Пижанский», Пижанский район:

— Техника хорошая, в том числе по своей стоимости. Мы сразу брали и опрыскиватель, и разбрасыватель. Подкармливаем озимые, травы аммиачной селитрой по 50-60 кг/га. Также используем машину на подкормке карбамидом. Раньше использовали для этих целей трактора с прицепным разбрасывателем, но в сырую погоду они не могли доехать. «Туман» проходит везде, можно раньше выезжать, подкармливать в оптимальные сроки.

Техника проходима, универсальная. Проблем со сменой оборудования, настройками не было — все просто.

Ильяс Гайнанов, агроном СПК «Зерновой», Малмыжский район:

— В 2018 году мы приобрели «Туман-2». Машина универсальная: весной работаем разбрасывателем удобрений, потом подцепляем опрыскиватель.

В комплекте идут два комплекта шин — широкие и узкие. Как правило, для работы с удобрениями ранней весной используем широкие шины. Площадь опоры у машины увеличивается, она становится более проходимой — это позволяет нам рано выезжать и вносить удобрения в оптимальные сроки.

Яровые культуры тоже опрыскиваем еще на больших шинах. А потом меняем их на узкие. Они увеличивают клиренс машины. На них очень удобно работать по кукурузе. Обрабатываем рапс, когда он уже высокий, зерновые.

Машина нас полностью устраивает — производительная, универсальная. Ремонтпригодна, качество исполнения хорошее. Отработали четыре сезона, сильных вложений не делали.

Ранис Хайруллин, директор ООО «Кюри» Малмыжский район:

— Пользовался год «Туманом», в целом им доволен. Обработали уже 5 тысяч га, нареканий у меня нет. У машины колеса на шинах низкого давления, она проходима, может выезжать в поля намного раньше, чем тракторы.

ТУМАН-3



ЛИНИЯ ОТРЫВА

Самоходные базы «Туман» движутся по полю со скоростью до 35 км/ч. Производительность штангового опрыскивателя составляет до 80 га/ч, разбрасывателя — до 50 га/ч.

То есть по своим характеристикам одна единица техники в среднем может заменить 3 трактора с прицепным или навесным оборудованием. А это позволяет сэкономить как на приобретении техники, так и на фонде заработной платы, поскольку вместо 3 механизаторов для обработки задействуется всего один.

В эксплуатации техника «Туман» тоже обходится дешевле: расход горючего составляет от 0,2 до 0,35 л/га (в зависимости от модели самоходной базы), а комплектующие можно найти в любом районном автомагазине.

Благодаря уникальной конструкции самоходная техника линейки «Туман» — это одно решение для многих агротехнических задач в течение всего сезона. Самоходное шасси может комплектоваться пятью различными модулями:

- разбрасывателем
- штанговым опрыскивателем
- опрыскивателем вентиляторного типа
- пневматическим
- высевающим комплексом
- мультиинжектором для внутрипочвенного внесения удобрений.



- Больше мощности с двигателем Kubota V3800 97 л.с. и моментом в 325 Н*м
- Усиленная трансмиссия ГАЗ А21R22 + карданы с ШРУС
- Увеличенный модернизированный разбрасыватель на 2500 литров
- Увеличенный до 2500 литров резервуар опрыскивателя
- Новая улучшенная кабина с панорамным обзором
- Подходит для работы по различным технологиям земледелия, как классической, так и No-Till



ОДИН ЗА ВСЕХ



ЛИНИЯ ОТРЫВА

ВЕСНА. РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ.

Общей проблемой аграриев является истощение ресурсов почвы: даже если сегодня урожай с поля высокий, без внесения удобрений через 2-3 года показатели упадут до средних, а через 7-8 — до минимальных. И если в южных регионах часто практикуют внесение удобрений при посеве, то в более северных областях, где риск выпадения и последующего таяния снега высок, основную подкормку обычно откладывают на весну.

За счет облегченной конструкции шасси и использования шин низкого давления (от 0,4 атм.), «Туман» может выйти в поле на 2 недели раньше трактора. Он свободно движется по мерзлому грунту, не повреждая посевы на ранних стадиях роста.

Разбрасыватель серии «Туман-3» емкостью в 2500 литров равномерно и качественно вносит минеральные удобрения на ширину 28 метров на скорости до 35 км/час, обеспечивая производительность до 50 га/час.



ВЕСНА. РАСТЕНИЕПИТАТЕЛЬ (ЖКУ И КАС)

В последние годы все большую популярность на рынке приобретают растениепитатели.

Задачу внесения жидких удобрений в прикорневую зону решает и «Туман», при помощи специально разработанного модуля — мультиинжектора.

Он применяется для точных инъекций жидких удобрений до и после посева, а также по ранним всходам, в период вегетации, без повреждения растений. Специфика подкормки в том, что питательные элементы доставляются непосредственно под корень и позволяют быстро восполнить дефицит полезных элементов в грунте.

По мнению экспертов, своевременное и качественное внесение удобрений — это двукратное, а для некоторых культур и трехкратное увеличение урожайности. Ширина захвата 6,3 метра, а на одной заправке может обрабатывать до 35 га.



ЛЕТО. ОПРЫСКИВАТЕЛЬ

Во многих хозяйствах основой севооборота остаются зерновые — пшеница и ячмень, для которых максимально эффективной является инсектицидная обработка в период активной вегетации, пока пшеничный колос еще не сформирован. И опрыскиватель «Туман», с производительностью до 80 га/час, помогает эффективно решить эту задачу до перехода вредных организмов в фазу наименьшей чувствительности.

«Туман-3» оснащается баком на 2500 литров, что позволяет на одной заправке опрыскать до 170 га и самым современным навигационным оборудованием.

Посекционное отключение форсунок, подстройка расхода жидкости по скорости, счетчик гектаров — это базовые функции. Дополнительно при заказе доступны функции:

- различные виды навигации
- работа с картами предписаний
- подруливающее устройство, автопилот
- дифференцированное внесение по заданной карте.



Как заработать на борщевом наборе: история фермера Андрея Пушкина

Молодой фермер-овощевод из Волжского района Республики Марий Эл начал с 40 соток капусты, теперь кроме нее выращивает картофель, свеклу и планирует открыть переработку овощей. С недавних пор он еще и возглавляет кооператив, объединивший личные подсобные и крестьянско-фермерские хозяйства в своем районе.

Андрей Пушкин,
фермер из Марий Эл

Вообще Марий Эл смело можно назвать «территорией фермеров». На начало 2022 года в республике работают порядка 450 фермерских хозяйств, занимающихся молочным и мясным животноводством, овощеводством, растениеводством и даже пчеловодством. Фермеры активно развивают свои хозяйства и объединяются в кооперативы.

Воля случая

Андрей и не думал связывать свою жизнь с сельским хозяйством. Однако во время обучения в пединституте «заразился» от однокурсника овощеводством.

— Его родители плотно занимались сельским хозяйством. Я понял, что это дело интересное и, глав-



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» —
официальный дилер в Кировской области
Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04
www.agrokomplekt.kirov.ru



ное, относительно прибыльное, зарабатывать можно, — вспоминает Андрей. — Плюс я понимал, что если сам начну развивать фермерское дело, смогу подтянуть односельчан, организовать рабочие места. Развивается хозяйство — развивается и село.

В 2009 году взял у соседа в аренду 40 соток земли, посадил на них капусту. По мере необходимости арендовал у знакомых трактора и комбайны.

— Осваивал технологии сам: изучал материалы в интернете, советовался с другом. Ужасно интересно было изучать новое дело. Всю теорию тут же применял на практике. Первый урожай получился хороший. Правда, цена в тот год на овощи была совсем небольшой. Однако это меня не испугало. Сам ездил на рынки в крупные соседние города, включая Казань, торговал капустой.

Овощное царство

Затем год за годом Андрей Пушкин увеличивал свои земельные угодья — какие-то участки арендовал, какие-то выкупал. Постепенно рос и набор культур, которыми он занимается.

— Покупатели, с которыми я сотрудничал, спрашивали, нет ли у меня чего-либо еще, кроме капусты в ассортименте, например, картошки и свеклы. Я видел, что спрос на эти корнеплоды увеличивается, поэтому начал их выращивать. Конечно, я понимал, что конкуренция на рынке высокая — у нас в республике много фермеров, занимающихся овощеводством. Но рынок большой. И если производить качественную продукцию, уверен, своего покупателя всегда найдешь.

Принцип Андрея Пушкина работает. Он начал с того, что сам ездил на рынки и искал оптовых покупателей. А потом они распробовали продукт и сами начали выстраиваться в очередь к фермеру. Плюс молва по сарафанному радио разлетается быстро — теперь у фермера есть пул постоянных покупателей.

— Уже год мы представлены на маркетплейсе «Свое.Родное». Сложностей с регистрацией не было — все интуитивно понятно. Клиенты с сервиса интересуются продукцией, — отмечает Андрей.

В 2022 году он планирует выращивать капусту на 20 га, столько же картофеля и плюс немного свеклы.

— Выращивать капусту несложно. Главное вовремя давать питание и полив. Правда, системы орошения у нас нет, поэтому надеемся на осадки, — смеется фермер. — Пытались привозить воду в бочках для полива, но таким способом орошать можно лишь небольшую площадь — огород, не-



Андрей Пушкин много экспериментировал с сортами капусты, в итоге остановился на сортах Зенон и Парадокс

сколько соток. Погода сильно влияет на урожай. В этом году из-за засухи потеряли, наверное, половину от запланированного. Зато и цена на продукцию, по всем законам рынка, взлетела вверх.

Практически каждый год Андрей экспериментирует с сортами капусты — на небольших участках пробует новые и, в зависимости от результата, вводит их в оборот. Сейчас остановился на сортах Зенон и Парадокс. Капусту убирают вручную. В сезон Андрей нанимает людей из близлежащих деревень, которые проходят по полям и срезают кочаны.

В 2015 году фермер построил первый склад для хранения капусты, а через пару лет, с увеличением посевных площадей, еще один. Оба склада оборудованы автоматической системой вентиляции. Капусту в них спокойно можно хранить до конца февраля-начала марта.

Кооператив и переработка

В прошлом году Андрей Пушкин основал кооператив. Решение не спонтанное, а логичное.

— Имея большой объем продукции, проще выйти на оптовиков, сетевые магазины, получить более высокую цену. Я объяснил родственникам, соседям, друзьям, что сообща нам будет легче и прибыльней.

Два года назад Андрей начал экспериментировать с переработкой. Он тестирует разные рецепты и готовит квашеную капусту и соленые огурцы. Пока только для себя, но уже готов выходить на рынок с новой продукцией.

— Мы нашли идеальный рецепт. Можно получить разрешительные документы и продавать соленья. Опять же, стоимость продукции переработки на рынке выше, чем просто сырья. А значит, для нас это дополнительный способ заработка.

Андрей Пушкин активно ведет социальные сети, в частности, инстаграм. Сейчас на его странице около 1000 подписчиков. В своем блоге он выкладывает фотографии и видео с посевной и уборочной, сортировки, складов — честно показывает все процессы производства. Публикует также информацию из поездок на профильные выставки и прочие мероприятия. Выкладывает объявления о продаже рассады овощей и готовой продукции.

— Очень много людей вовлечены в социальные сети, а значит, велик шанс, что меня увидят потенциальные партнеры, я смогу найти своих покупателей. Кроме того, инстаграм — отличная площадка на которой можно показать, что сельское хозяйство — современный, технологичный бизнес.

ГУСЕНИЧНЫЙ АГРОМАШ 90ТГ

СКИДКА ПО ПП 1432*



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» – Официальный дилер Волжского комбайнового завода по Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. (8332) 73-11-00, 512-840

*возможна продажа техники со скидкой – по программе субсидирования, утвержденной постановлением Правительства РФ №1432, подробности у продавца

Желаете получить ЗДОРОВЫЙ УРОЖАЙ?

Обеспечьте эффективную защиту семян озимых культур от семенной и почвенной инфекций с помощью качественных протравителей!

- Максимальный синергетический эффект
- Высокая скорость проникновения препарата
- Длительное профилактическое и защитное действие
- Полностью уничтожает болезни внутри и на поверхности семян
- Создает оптимальные условия роста и развития озимых культур



Сделано
В РОССИИ!

ТОРГОВЫЙ ДОМ
**Кирово-Чепецкая
Химическая Компания**

(8332) 75-20-55
+7-912-825-47-45



Качественная пленка с доставкой по России

Более **300** наименований пленки для сельского хозяйства, упаковки, хранения, строительства, тепличные пленки

Собственное производство
Агрострейч и силосная пленка, индивидуальная намотка на рулон.
senazhplenko.ru, agro-plenka.ru

Доступные цены

Высокое качество
100% гарантия качества, реальные отзывы от клиентов на сайте компании rusplenka.ru

senazhplenko.ru

agro-plenka.ru

ОГРН: 1171832026277

РУС ПЛЕНКА Дистанционные продажи
ведет ООО «Русмаркет»

г. Ижевск, ул. Карла Маркса, 1а, офис №8, №5
т. 8(800)600-33-29, e-mail: zakaz@agro-plenka.ru
www.rusplenka.ru

Рейтинг крупнейших производителей молока в Нижегородской области, Марий Эл и Удмуртии



Нижегородская область

Хозяйство и руководитель	Район	Общее поголовье/ из них коров	Технология содержания коров	Валовое производство молока, тонн
1. ОАО «Тепелево» Марихов Валентин	Дальнеконстантиновский	4457 / 1576	беспривязное	18004
2. ООО «Бутурлинское зерно» Мудров Леонид	Бутурлинский	2958 / 1469	смешанное	17442
3. СПК «Дубенский» Рыбин Николай	Вадский	3918 / 1730	беспривязное	15647
4. ООО СПК «Ждановский» Данилов Владимир	Кстовский	2967 / 1320	беспривязное	15283
5. СПК «Березники» Уваров Владимир	Гагинский	5292 / 1220	смешанное	11934
6. ООО «Агрофирма «Заря» Середнев Юрий	Богородский	2832 / 1485	беспривязное	11656
7. ООО им. Горького Рыбаков Сергей	Уренский	2642 / 1220	беспривязное	10629
8. ООО Племязавод «Пушкинское» Демашов Сергей	Большеболдинский	2640 / 980	смешанное	10161
9. АО «АПК Мир» Кайнов Сергей	Ковернинский	2474 / 903	смешанное	9025
10. ООО Агрофирма «Мяском» Желанова Светлана	Лысковский	2204 / 900	беспривязное	8966

Республика Марий Эл

Хозяйство и руководитель	Район	Общее поголовье/ из них коров	Технология содержания коров	Валовое производство молока, тонн
1. ЗАО ПЗ «Семеновский» Козырев Александр	Медведевский	8599 / 3900	привязное, беспривязное	38000
2. СХПК-СХА (к-з) «Первое Мая» Новиков Аркадий	Новоторъяльский	3981 / 1603	привязное, беспривязное	13682
3. ЗАО «Марийское» Пушкарев Александр	Медведевский	3455 / 1461	привязное	11432
4. ООО А/ф «Акпарс» Ахатов Гадил	Мари-Турекский	1382 / 568	привязное	4484
5. ООО «Оршанский сельхозпром» Михайлова Зоя	Оршанский	1260 / 643	привязное	4098
6. СПК СХА «Передовик» Игнатьев Юрий	Моркинский	1292 / 460	привязное	3875
7. СХПК «Победа» Павлов Александр	Параньгинский	1383 / 560	привязное	3748
8. СПК плк-к-з им. Мосолова Идабаев Валериан	Горномарийский	1443 / 615	привязное	3512
9. ООО «Эмеково» Шамсутдинов Илгиз	Волжский	1270 / 465	привязное	3392
10. СПК к-з «У илыш» Баранов Иван	Советский	1603 / 500	беспривязное	3093



Республика Удмуртия

Хозяйство и руководитель	Район	Общее поголовье/ из них коров	Технология содержания коров	Валовое производство молока, тонн
1. ООО «Русская Нива» Дилянов Демис	Сарапульский	10592 / 5000	привязное, беспривязное	43684
2. СХПК (колхоз) «Колос» Красильников Владимир	Вавожский	10762 / 3850	привязное, беспривязное	34323
3. СПК (колхоз) «Удмуртия» Юшков Аркадий	Вавожский	7067 / 2625	привязное, беспривязное	25052
4. ООО «Мир» Чайка Владимир	Воткинский	4518 / 1716	беспривязное	20734
5. АО «Ошмес» Хохряков Анатолий	Шарканский	4582 / 2088	привязное, беспривязное	17309
6. АО «Восход» Хохряков Анатолий	Шарканский	4359 / 1876	привязное, беспривязное	17090
7. СПК «Родина» Петров Сергей	Граховский	2990 / 1390	беспривязное	10972
8. ООО «Россия» Вершинин Аркадий	Можгинский	3410 / 1230	привязное, беспривязное	10819
9. КХ Собина Н.И. Собина Вера	Шарканский	2100 / 868	привязное, беспривязное	10150
10. СПК (колхоз) «им.Калинина» Бушмакин Антон	Дебесский	2588 / 1105	привязное, беспривязное	9850

ПОДБОРЩИК-ТРАНСПОРТИРОВЩИК РУЛОНОВ

TRB20L

Заменяет три
различных агрегата.

Предназначен для подбора рулонов корма (сена или соломы) в поле, их транспортировки к месту хранения и разгрузки. Весь процесс выполняется одним механизатором.

- Количество перевозимых рулонов — 20 (17) шт.
- Диаметр рулонов — 1,2-1,6 (1,8) м
- Грузоподъемность — 9 т
- Количество опорных колес — 4 (16.5L 16.1) шт.
- Тяговый класс трактора — 1,4-3
- Масса — 4000 кг



ОТЗЫВЫ ВЛАДЕЛЬЦЕВ



Сергей Предейкин, председатель СХПК «Быданово», Белохолуницкий р-н

Считаю, что подборщик-транспортировщик рулонов недооценен моими коллегами. Я и сам не рассматривал его всерьез, пока не испытал на тест-драйве. Поработал два дня и понял — машина необходима нашему предприятию.

Производительность в вывозке рулонов с ним увеличивается больше, чем в два раза. TRB складировать рулоны на краю поля. И вместо часа, как раньше, погрузка занимает 15-20 минут.

Плюс TRB работает у нас на низкопрофильной резине с минимальным давлением на почву. Пару лет назад выдался очень сырой год. И многие коллеги во время уборки соломы изрезали поля колеями, потому что прицепы проваливались. Мы с помощью трактора МТЗ 1221 и транспортировщика рулонов не оставили ни одной колеи на поле. TRB свозил рулоны к краю поля. Погрузку провели на небольшом пятачке. Некоторый автотранспорт даже не сходил с дороги.



Владимир Снигирев, главный инженер ЗАО племзавод «Октябрьский», Куменский р-н

Отработали первый сезон на TRB. Со своими функциями справляется отлично. Благодаря ему не нужно держать двух механизаторов — справляется один человек. Нас техника устраивает — производительная, простая в обслуживании.



Евгений Одинцов, руководитель СПК «Рассвет», Арбажский р-н

Приобрели в июле 2021 года TRB-20. Посчитали, что он позволит нам освободить механизаторов, технику, мы сможем малыми силами производить транспортировку рулонов с поля. Плюс прицеп обеспечивает хорошую сохранность рулонов: они не теряют форму, сетка остается целой. Для нас это важно, поскольку мы закладываем сенаж в упаковку. Производительность нас устраивает — единица техники привозит за день 220-240 рулонов. TRB-20 достаточно прост в управлении — механизатор освоился за пару дней.

ТЕХНИКА ДЛЯ КОРМОЗАГОТОВКИ

БУДЕТ ПЛОТНО

БУДЕТ ВКУСНО



Грбли колесно-пальцевые прицепные серии Н90



Пресс-подборщики JB, RB, NB



Индивидуальный упаковщик рулонов FW10/2000



TRB Подборщик-транспортировщик рулонов



Ворошилка роторная RT5800 H



Линейный упаковщик рулонов (тюков) Neoliner NWS 660

БУДЕТ СУХО

БУДЕТ БЫСТРО

НАВИГАТОР
НОВОЕ
МАШИНОСТРОЕНИЕ

НАВИГАТОР
НОВОЕ
МАШИНОСТРОЕНИЕ

ТСК «МОТОР» — официальный дилер
ООО «Навигатор-Новое машиностроение»

г. Киров, ул. Менделеева, 4, Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840
Нижегородская область, г. Лукоянов, ул. Пролетарская, 130,
mtz-nn.ru т.: 8-831-96-44-899



www.stmotor.ru



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» — Официальный дилер ООО «Навигатор-Новое машиностроение»

г. Киров, ул. Менделеева, 4, Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

Нижегородская область, г. Лукоянов, ул. Пролетарская, 130, mtz-nn.ru т.: 8-831-96-44-899

Отходы или удобрение: что делать с навозом?

В феврале спикер Совета Федерации Валентина Матвиенко жестко раскритиковала федеральные органы власти за медленное согласование законопроекта об использовании навоза и помета в качестве органического удобрения. Она поставила задачу Минприроды и Минсельхозу договориться о проекте закона.

Законопроект, позволяющий использовать отходы жизнедеятельности животных в виде удобрений, поступил в Госдуму в конце прошлого года, но ведомства еще не согласовали свои позиции по нему. Согласно действующему законодательству, навоз является отходами производства и не может использоваться в хозяйственном обороте.

Парламентарий уверена в том, что данная тема уже «перезрела» для обсуждений. В СФ подняли проблему после того, как Росприроднадзор выставил многомиллиардные штрафы предприятию по производству мяса за накопленный навоз. Матвиенко припомнила, что получила обращения от полтора десятка губернаторов, которые опасаются, что санкции Росприроднадзора за не-

правильное использование навоза могут убить сельское хозяйство. С информацией Валентина Матвиенко обратилась в адрес заместителя главы Минсельхоза Ивана Лебедева.

— А Минсельхоз знает эту проблему? И почему вы ее в сотрудничестве с Минприроды не решаете? Вы мне можете сказать, или вы не погружаетесь так глубоко в навоз, это как



Лагуна в СПК «Зерновой»

бы не царское дело? —спросила Матвиенко.

Лебедев в ответ на запрос спикера СФ рассказал, что профильное ведомство готовит положительное заключение на законопроект, так как он полностью отвечает отраслевым задачам и интересам. Глава Минприроды пообещал включиться в процесс согласования законопроекта.

Способы утилизации навоза

Издrevле в России отходы жизнедеятельности животных считались ценнейшим биологическим удобрением, и сейчас они могут стоить дороже минеральных. Внося органику на поля, необходимо учесть целый ряд важных факторов, иначе она скорее навредит растениям, чем будет способствовать их росту. Главными параметрами, которые должны соблюдаться при ее применении — это нормы и сроки внесения. Особенно в случае, когда в почву поступает жидкий навоз. Об этом подробно рассказал Сергей Пустобаев, руководитель региональных продаж компании «Хозяин» в СЗФО. В прошлом он возглавлял сельхозпредприятия, поэтому знает о проблемах не понаслышке.

— Существуют две фракции навоза — твердая и жидкая. Твердую фракцию заделывают в почву несколькими способами.

Первый — самый простой, но далеко не самый эффективный. Подготовленный к внесению навоз вывозят на поля телегами (полуприцепами), сваливая в разных местах кучами. Затем тяжелая гусеничная, либо колесная техника с отвалами по возможности равномерно пытается разровнять эти кучи по полям. Затем навоз заделывается путем вспашки. Данный способ применяется в хозяйствах по принципу дешево и сердито, когда необходимо в короткие сро-

ки избавиться от излишне накопившегося навоза. Здесь не требуется специальная техника, однако нормы внесения условные, как говорится, на глаз. В технологии внесения присутствуют дополнительные манипуляции, повышающие саму стоимость процесса, техника при движении по полям «режет» почву, затрудняя ее дальнейшее использование.

Второй способ — внесение органики с применением специальной техники — навозоразбрасывателей. Это дает ряд преимуществ. Существенно увеличивается производительность, высвобождается дополнительная техника (бульдозеры и самосвалы), на порядок увеличивается точность внесения удобрений, оказывается более бережное по сравнению с первым способом воздействие на почву.

Жидкую фракцию вносят на поля с помощью специальных бочек. Различают поверхностное либо внутрпочвенное внесение (с применением специальных адаптеров).

Еще один способ — использование мощных насосов (станций перекачки) и шланговой системы, когда по системе трубопроводов жидкая фракция вносится непосредственно из лагун.

Группа компаний «ХОЗЯИН» производит надежные и доступные технические средства для внесения как твердых, так и жидких органических удобрений различных модификаций и грузоподъемности. Они отвечают всем требованиям и стандартам по правильному внесению органических веществ в почву. Наша техника многофункциональна, не раз доказывала свою эффективность в работе и заслуженно пользуется положительными отзывами от хозяйств.

С навозом в почву поступают все необходимые растениям питательные макро- и микроэлементы. Например, каждая тонна сухого ве-

щества навоза крупного рогатого скота содержит около 20 кг азота (N), 8-10 кг фосфора (в расчете на P₂O₅), 24-28 кг калия (K₂O), 28 кг кальция (CaO), 6 кг магния (MgO), 4 кг серы (SO₃), 20-40 г бора (B), 200-400 г марганца (MnO), 20-30 г меди (Cu), 125-200 г цинка (Zn), 2-3 г кобальта (Co) и 2-2,5 г молибдена (Mo).

Опыт аграриев по использованию органических удобрений



Аркадий Вершинин,
директор ООО «Россия»,
Можгинский район,
Удмуртия

— Пару лет назад мы построили лагуну на 25 тысяч тонн. Внизу уложена толстая канадская пленка. В течение года лагуна загружается жидким навозом с дойного комплекса. Наполненная стоит год, в это время мы наполняем вторую. Осенью, когда поля освобождаются, навозная масса выкачивается специальной установкой — насосами — и вносится в землю на глубину 20-30 см. Мы можем вносить навоз на поле, удаленное от лагуны на 10 и более километров за счет насосных станций. Предложений по оказанию таких услуг достаточно много. Мы нанимаем установку, она не так дорого обходится. Это дешевле, чем вывозить навоз на поля. Лагуну освобождаем примерно за двое суток.



Рашид Хайруллин,
директор СПК «Зерновой»,
Малмыжский район,
Кировская область

— У нас работает комплекс на 400 голов дойного стада и на 400 голов молодняка. Не так давно мы построили еще коровник на 400 голов и родильное отделение на 350 голов.

Если поставить на комплексах обычные транспортеры, необходимо регулярно, каждый день, вывозить навоз на поля, завозить на подстилку солому и убирать ее. Это трудоемкий процесс.

Поэтому мы обустроили лагуну и три лагуны для хранения навоза: полузаглубленное хранилище. Первую лагуну укрыли сверху пленкой на поплавках, получилось

пленочное покрывало. Газы, которые под ним собираются, через трубки уходят в атмосферу — навоз бродит, ферментируется. Две других оставили открытыми. Эта технология значительно облегчает процесс навозоудаления.

Экскременты коров с фермы стекают в предлагуну и смешиваются при помощи миксера, откуда кашеобразная смесь откачивается насосом в лагуну. Первую лагуну мы обустроили сплошной пленкой. Но ее сложно монтировать, так как она достаточно тяжелая. Поэтому при постройке в прошлом году второй лагуны мы использовали четырехметровые рулонные материалы. Их производитель сам приезжал и сваривал пленку на месте. Под ней уложена гео-мембрана, которая защищает пленку от неровностей. Объем лагуны примерно 6500 кубов. Мы заполняем ее полностью и выдерживаем навоз в течение полугода.

Раньше увозили массу бочками на поля. Но в таком случае получается, что на работы нужен свободный механизм, трактор изнашивается, мы несем затраты на ГСМ, из-за постоянных проездов по полям почва уплотняется. Слишком много трудозатрат.

С прошлого года мы работаем с компанией, которая откачивает навоз. Она приезжает со специальным оборудованием — смесителем, который плавает по лагуне и смешивает навоз на глубине. Затем при помощи насоса и шлангов его откачивают на поля. В последний раз расстояние было 3,6 км. Насос позволяет качать навозную массу до 5 км в зависимости от ландшафта. Можно поставить еще один насос и откачивать на большее расстояние.

Конец шланга подцепляем к культиватору. Через стрельчатые лапы вносим навоз в почву, она его абсорбирует. Польза от подобной технологии на лицо.

Чтобы все было правильно, необходимо еще установить биореактор. После него в лагуну пойдет уже эффлюент, плюс можно будет организовать сбор и использование газа.

Благодаря лагунам мы экономим и средства, и трудовые ресурсы. Получаем круговорот веществ в природе. Кормим коров, получаем от них белую «нефть», отходы жизнедеятельности стада вносим в землю, кормим микробиологию и микрофлору почвы, и на основе этого дальше получаем корма.

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более 10 лет!

ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru

Как поднять надои на собственных кормах: опыт Ивана Фокина

Иван Фокин — известный в Кировской области специалист в сфере животноводства. Он работал ветеринарным врачом, зоотехником на «Лугоболотной опытной станции», возглавлял «Агрофирму «Луговой». А последние пять лет трудится заместителем директора по животноводству в СХП «Дружба» Оричевского района. В этом хозяйстве он поднял надои с 18 до 21 литра в сутки исключительно на собственных кормах.

«Городской житель в первом поколении, далеко от деревни не ушел», — так говорит о себе Иван Фокин. Он родился и вырос в Кирове, но решил связать свою жизнь с сельским хозяйством, поэтому после школы поступил в сельхозакадемию на ветеринарного врача.

— Меня тянуло к земле. К тому же я понимал, что на селе всегда можно прокормиться: сельхозпроизводство никогда не остановится, что бы ни случилось, — объясняет Иван Вадимович. — Еще во время учебы понял, что врач должен не столько лечить, сколько профильтровать. У сельхозживотных лучшая профилактика, конечно — правильное кормление. Потихоньку вникал и в вопросы рациона.

Сразу после выпуска Иван Фокин устроился на «Лугоболотную опытную станцию». Там бывалый Владимир Косолапов «подтянул» его в вопросах кормления. По этой же теме Иван защитил кандидатскую диссертацию, получил зоотехническое образование.

— Я попал в такую среду, что только успевай запоминать и применять. Специалисты часто соби-

рались вместе, на встречах делились своими наработками, мнениями, советовались. Меня, молодого, мало кто знал. И я зарабатывал репутацию результатами.

Опытного многогранного специалиста заметили в «Кировском молочном комбинате» и предложили возглавить одну из агрофирм, входящих в холдинг — племязавод «Луговой». Там Иван Фокин четыре года работал директором.

Восстанавливать «Дружбу»

Еще будучи руководителем, Иван познакомился с Николаем Широным, предпринимателем, увлеченным сельским хозяйством. С 2015 года тот возрождает СХП «Дружба» в деревне Монастырщина Оричевского района. Взял предприятие с 75 полуголодными коровами, которые ютились в старых дворах 70-х годов постройки.

— Николай свозил меня в Монастырщину, показал, что есть. Рассказал, что хочет восстановить хозяйство, развить его. Предложил работать вместе. Конечно, я заинтересовался.

Понимал, что «Дружба» — это то место, где я могу реализовать свой опыт и ветеринара, и зоотехника, и управленца. Проект интересный, — вспоминает Иван Фокин. — Три месяца у меня ушло на аудит стада. Цель Николай Леонидович поставил, казалось бы, незамысловатую — нарастить поголовье собственными силами, увеличить продуктивность без излишних затрат.

Технология кормления

Начал Иван с элементарного: разделил скот на физиологические группы, составил для каждой рацион. Сделал их средними, можно сказать, переходными, поскольку коров мало, да и техники для обслуживания не так много. При расчете рационов опирался на собственные корма.

— Сенаж мы не держим — он суховат, влажность рациона с ним не выдержать. Используем силос из подвяленных трав. Хорошее луговое сено естественных сенокосов. Свое зерно — ячмень и овес. На рационах для сухостоя, предзапуска используем солому: она дает клетчатку, сухое вещество.





Сейчас в хозяйстве 220 коров. Иван Фокин планирует увеличить дойное стадо до 380 голов

Высокопродуктивные группы получают энергию за счет зернофуража и жмыхов. Нехватку белка восполняем жмыхами и шротами — это серьезная строка в травах, конечно. Также приобретаем премиксы — без них рацион несбалансированный. Химические добавки не используем, они приводят к сильному удорожанию рациона, — рассказал Иван Фокин.

Благодаря правильному кормлению в хозяйстве достигли продуктивности в 21 литр на голову — это около 7700-7800 кг на голову за год.

— Для нас это оптимальная цифра на данный момент. Мы обеспечили ее в основном собственными кормами. Если поднимать надои выше — получим удорожание рациона и проблемы с воспроизводством.

Выращивание молодняка

Иван Фокин прописал инструкции для работников — как ухаживать за молодняком. А потом собрал всех, кто задействован на этом производстве, и доходчиво объяснил правила.

— Большого толку не будет, если просто инструкцию на стенку повесить. Люди понимают, когда с ними разговариваешь, — объясняет свою позицию Иван Вадимович. — Упертых работников, которые хотели делать по-своему, постарому, в коллективе не было. Да и люди сразу увидели, что труд их стал легче, появился результат.

Секретов в выращивании молодняка нет — все по технологии. Молочным телятам за день выпаивают по 6-7 литров молока. С месяч-

ного возраста приучают к зерно-меси, потом к силосу. К трем месяцам ЖКТ теленка готов к приему грубых кормов. Ремонтный молодняк кормят не по остаточному принципу, так что за день получается по 750 граммов привеса. К 15 месяцу телочка готова к осеменению.

Воспроизводство

Когда Иван Фокин пришел на работу в «Дружбу» в 2016 году, в дойном стаде было 125 коров. Сейчас — 220. Нарастили поголовье своими силами, без покупки племенных нетелей.

— Своими нетелями мы прибавляем по 40-50 голов в год. Выход телят на 100 коров составляет 80-81%. Конечно, хочется лучше: увеличить процент плодотворного осеменения, выход телят до 85-87%. Тогда мы сможем увеличивать стадо уже на 50-60 голов в год. Наша цель — 380 коров, общее стадо со шлейфом — 800-850 голов.

Отделение сухостоя и родильное отделение находятся в отдельном помещении, животные там

Болюс CALCIFAST

После отела от гипокальциемии, родильного пареза



Protect & Feed®

Болюсы CALCIFAST- это кормовая добавка для внутреннего применения, предназначенная для профилактики случаев возникновения послеродового пареза у новотельных коров. В состав болюса CALCIFAST введены легкодоступные источники кальция, которые способствуют максимально быстрому восполнению дефицита кальция в крови новотельных коров. Витамин D3, также входящий в состав болюсов CALCIFAST, ускоряет процесс абсорбции и стимулирует транспортировку кальция по кровяному руслу в органы и ткани. Благодаря специальному покрытию болюса CALCIFAST, обеспечивается удобство применения и безопасное прохождение по пищеводу без повреждения слизистой оболочки. CALCIFAST— является одним из наиболее современных и эффективных средств для обеспечения коров легкодоступным кальцием и профилактики гипокальциемии.

Масса одного болюса составляет 200 грамм. Содержание чистого кальция в одном болюсе — 65 грамм.

Электролит для телят Milk Spark

Docton John®

Служит для профилактики, ускорения обмена веществ телят в молочный период, обеспечивает молодняк микро- и макроэлементами, предупреждает развитие диареи, улучшает всасываемость и усвоение питательных веществ.

Премиксы для всех физиологических групп

КСМ коудайс мкорма
технологии, качество, инновации

Высококачественные премиксы обеспечивают здоровье животных. Один из лидеров производства премиксов в Российской Федерации. Собственники завода — королевская семья Голландии. Он входит в холдинг мирового производителя De Heus.

Оказываем сопровождение с оборудованием, которое делает химический анализ крови (макро- и микроэлементы, витамины) согласно любого премикса.

Комплексные решения для предприятий: составление рационов, улучшение технологий кормления и содержания для всех физиологических групп.

AGROTECH, ИП Куковякин В.Н.

Телефон: 8-922-963-09-06, 8-919-527-06-63

e-mail: agrotechsa@mail.ru



содержатся без привязи, свободно передвигаются. Для приема отела Иван также разработал отдельную инструкцию.

— Животные телятся самостоятельно на соломе, работники только контролируют процесс, помогают при необходимости. Заметили признаки отела — ждут полчаса — вновь подходят к корове. Появились ножки — хорошо, еще ждут 30 минут. Если за это время теленок вышел сам — отел прошел удачно. Если нет — работник немного помогает корове. Так от момента начала отела до того, как теленок оказывается под лампой, проходит час с небольшим.

Содержание животных

В декабре прошлого года в «Дружбе» открыли новую ферму. Она точь-в-точь как первая, которую построили в 2017 году.

— Николай Леонидович много ездил по сельхозпредприятиям, смотрел, как работают коллеги. Мы учли их опыт и построили ферму по собственным чертежам.

В обеих фермах уникальный доильный зал. По подсчетам Николая Широнова и Ивана Фокина, самый дешевый от компании-поставщика обошелся бы миллионов в 15. А они нашли вариант всего за 500 тысяч рублей.

— В отдельном помещении у нас оборудованы четыре стойловых места. Дойка обычная линейная. Вот только доярка не бегаёт с аппаратами по всей ферме, а ждет, пока корова сама зайдет. Добровольное доение, — улыбается Иван Фокин. — Если кто-то помнит летние лагеря с переносными дойками — вот по такому принципу мы оборудовали свой стационарный зал.

В хозяйстве всего четыре животноводческих объекта: на двух фер-

мах содержится дойное стадо (160 и 45 голов, соответственно), одна отдана молодняку, последняя — под сухостой и родилку. В скором времени, с увеличением поголовья, встанет вопрос о строительстве новой фермы.

— Идеальный для нас вариант — все дойное стадо перевести на новый объект, а молодняк оставить на старых фермах. Понятно, что нагрузка на доярку увеличится, поэтому надо подумать и о более производительном оборудовании.

Иван Фокин уверен — те цели, которые перед ним ставил владелец предприятия, уже очень близки. Во многом благодаря тому, что у них получился отличный тандем.

— Когда я пришел, Николай предоставил мне отличные условия для работы, ни в чем не отказывал. По сути, дал мне полный карт-бланш. Я очень благодарен ему за доверие. Думаю, не подвел.



На ферме оборудован уникальный доильный зал. Он обошелся хозяйству всего в 500 тыс. руб.

Ключ к повышению рентабельности хозяйств

Последствия кризиса в экономике накладывают свой отпечаток на работу многих секторов экономики и сельское хозяйство здесь не исключение. Удорожание расходных материалов и ГСМ заставляет аграриев искать способы экономии и сокращения издержек. Многие упираются в «потолок» возможностей практически сразу, так как уже работают в условиях дефицита ресурсов.

Немногие же понимают, что резерв эффективности заложен в цифровые решения, разработанные специально для этих целей. Речь идет о платформе агроменеджмента Агротроник от Ростсельмаш.

Архитектура платформы Агротроник строилась по восходящему пути эволюции — то есть, функциональность ее наращивалась, исходя из элементарных потребностей растениеводческого бизнеса, вроде учета горючего или экономии времени на проходах. Это вылилось в создание целой экосистемы сервисов, объединенных под одним «флагом» — платформой Агротроник. Это программа, которая устанавливается на смартфон, компьютер или доступна со специального планшета, который можно приобрести в дилерском центре компании.

Что умеет платформа

Агротроник предназначен для технического и управленческого мониторинга, закрытия производственного цикла предприятия: от формирования производственного плана и бюджета, и контроля исполнения (выявления нарушений



PCM Агротроник Пилот 2.0

технологии, простоев, нецелевого использования техники) до учета и анализа результатов. Все данные, например, о состоянии и режимах работы техники, передаются на монитор в режиме реального времени.

Платформа с установленными на нее сервисами позволяет контролировать все параметры техники, формировать и анализировать карты урожайности полей, соблюдать правила эксплуатации машин, увеличивая их ресурс. Также в платформу интегрирован алгоритм, благодаря которому система определяет оптимальные маршруты передвижения основных и вспомогательных агромашин.

Умная система

Данный сервис, который с начала года уже доступен для покупки в базе, называется РСМ Роутер. Он создан для оптимизации работы транспорта в поле. Работает так: специальный алгоритм оценивает характеристики поля и машин, участвующих в уборке, а затем выстраивает максимально эффективный маршрут движения техники в

поле. Система выстраивает карты задания и отправляет их машине или группе машин прямо в систему автоуправления РСМ Агротроник Пилот 1.0 и РСМ Агротроник Пилот 2.0. При этом система прогнозирует места выгрузки урожая, основываясь на данных бункера. Благодаря тому, что техника не простаивает в поле без дела, а для разгрузки бункера встречается в строго определенное время и определенной точке поля с точностью до 50 м, экономится до 50% времени при уборке. Вот и резерв для повышения эффективности.

В базе Агротроника доступен и еще один сервис — система идентификации оператора по лицу РСМ Фейс АйДи. Это разработка Ростсельмаш, позволяющая при помощи распознавания лица идентифицировать оператора машины.

РСМ Агротроник является ядром систем электронных опций Ростсельмаш. При этом различные наборы электронных опций могут работать как отдельные элементы, так и в тесной взаимосвязи. Результат один — повышение эффективности агромашин и всего бизнеса в целом. (0+)



Фото из фондов Пижанского краеведческого музея

Первомайская демонстрация в Пижанке, 1939 г.

Пижанка: как постоялый двор стал районным центром

В XVII веке в Яранском уезде появляются первые торговые тракты: один связывал Яранск с Кукаркой, второй — с Котельничем, ведь оба города располагались на берегу важной торговой артерии — реки Вятки. Рядом с дорогами стали возникать новые поселения. Одно из них — Пижанка. Поначалу небольшое селение появилось на полпути между Яранском и Кукаркой в конце XVII века.

А началось все с небольшого постоялого двора, где купцы могли обмениваться товарами с местными мари́йцами и покормить лошадей.

В это время в стране начинается формироваться всероссийский рынок и активно развиваются торговые отношения. Поэтому

вскоре торговля в постоялом дворе приняла системный характер. Назначались дни торговли, приуроченные к очередной поездке купцов с товарами, о которых знали местные жители.

Постепенно вокруг торговой точки стали появляться небольшие русские поселения: Малое

Копылово, Щекотово, Нижняя, Мирянга, Панегино.

Согласно «Грамоте» Казанского митрополита, в 1691 году к нему в Казань пришли челобитники от крестьян из вышеупомянутых деревень. Они попросили разрешения построить на яру возле деревни Копыловой церковь, добавив, что сейчас у русских жителей здесь 21 двор и они готовы для будущей церкви выделить пашни по пятнадцати четвертей поле, то есть по 25 гектаров, и сто копен сенных покосов. Уступка эта была не из легких. Большая часть земель

еще была покрыта лесами, и чтобы сделать их пригодными для земледелия, требовалось много усилий.

Однако митрополит посчитал, что 25 гектаров недостаточно для жизни трех служителей церкви и разрешение на строительство не выдал. Но крестьяне не отчаялись. Они вновь вернулись с челобитной спустя два года. Теперь, по их словам, число русских поселенцев увеличилось до 50 дворов, а значит и земли можно было выделить больше — 33 гектара и 200 копен покосов.

На этот раз митрополит дал разрешение на строительство церкви. В документе отмечалось, что церковь будет открыта только в том случае, если ее служителям выделят обещанную землю и, более того, закрепят за церковью. В противном случае — церковь открыта не будет, и села не будет.

Новая вера

Строить церковь в лесной глуши для 50 жилых дворов — сомнительное предприятие. Так почему же жители поселений так ратовали за эту идею? Ответ прост — расширение христианства.

Церковь к этой миссии относилась серьезно: в мари́йские поселения отправлялись знавшие язык местного населения священники-агитаторы. Они рассказывали о преимуществах русской веры и христианского бога перед местными богами, олицетворявшими силы природы. А чтобы еще больше приманить иноверцев, им предлагали разные льготы. Так, в XVII и XVIII веках новокрещенные освобождались от налогов на три года, военной службы, долгов, порой им выдавали еду и одежду. В итоге, к XIX веку большая часть мари́йцев приняла христианство.

Вскоре вокруг церкви было построено поселение — Пижанка. Расположившись на торговом пути, рядом с рекой, она быстро стала тор-

говым селом. В XVIII веке здесь уже проводились еженедельные базары, а в дни престольных церковных праздников несколько раз в году — большие ярмарки. Впрочем, проводились они и без таких поводов, например, на Рождество, масленицу, в девятую пятницу после Пасхи, в богородицын день и так далее.

В день ярмарок и базаров Пижанка становилась местом притяжения купцов, преимущественно, мари́йцев, из Яранска и Кукарки, из ближайших и далеких сел и деревень. Купцы продавали городские товары местным жителям, а те, в свою очередь, сбывали товары домашнего хозяйства: коноплю, лен, холст, масло, сало, мед, шерсть и так далее.

Бойкая торговля способствовала росту села: во второй половине XVIII века в Пижанке насчитывалось 440 дворов и почти 4 тысячи жителей. Рост населения означал и рост числа прихожан, а потому на месте ветхой деревянной церкви в 1772 году здесь начинают строить новую Христорождественскую церковь. Строительство большого каменного здания завершили спустя пять лет, в 1777 году.

Обновляется и само село. Здесь появляются постоянные лавки местных торговцев, открываются кабаки, в которых можно было купить вино «распивочно и на вынос», пивные заведения и даже небольшой «Екатерининский» винокурный завод, который обслуживался военной командой. Директором завода был секунд — майор Василий Култаков, казначеем — капитан Иван Тургенев, также на нем служили майор Тимофей Милюков, поручик Александр Тищев, трое сержантов, трое капралов и 37 солдат.

Вопросы просвещения

Чего долгое время не было ни в Пижанке, ни в районе в целом,

так это школы. Она появилась в селе только в 1839 году, и то, обучала лишь крестьянских мальчиков, а девочек и детей мари́йцев в школу вовсе не принимали. Впрочем, через несколько лет и эту школу закрыли — учить детей было некому.

Зато активно шел процесс религиозного просвещения среди мари́йцев, правда, результатов он приносил меньше, чем хотелось бы служителям церкви. Так, зачастую священники подбирались именно из мари́йского населения. В одно время в Пижанке из трех священнослужителей двое были мари́йцами. В отдельные дни служба велась на мари́йском языке, а некоторые праздники по времени приспособивались к местным мари́йским праздникам, например, девятая пятница.

Как пишет краевед Петр Головин, «больше двух столетий со дня основания Пижанка была маленьким, темным, глухим, церковно-торгашеским селом». Но постепенно оно растет, здесь появляются важные социально-культурные учреждения.

Так, в 1868 году открылось первое земское начальное народное училище и медицинский пункт. В 1873 году Пижанка обзавелась волостным правлением, став центром Пижанской волости. Спустя 20 лет в селе открылась народная больница, в 1907 году — ветеринарный пункт, в 1912 — общество потребителей (до этого времени в Пижанке была монополия купцов Шарина, Зыкова, Сухих и Жилина), в 1914 — библиотека-читальня, на следующий год — почтовое отделение.

К 1917 году в селе насчитывалось около 20 жилых домов и более 250 местных жителей, среди которых не было ни одного промышленного рабочего или земледельца-крестьянина.

После революции

11 апреля по старому стилю в Пижанке началось первое революционное выступление, руководителем которого стал Ион Тутубалин. Толпа обыскала и изъяла спрятанные у купцов товары, которые потом продали народу по «справедливой» цене. Вскоре в Пижанке, как и по всей России утвердилась советская власть.

В 1932 году в селе появляется льнозавод, который просуществовал до 1976-го. В том же году Пижанка обзавелась первой в районе машинно-тракторной станцией и районной электростанцией мощностью в 13 квт. Расположилась она в каменном складе бывшего торговца Шарина.

В 1935 году в Христорождественской церкви провели последнюю службу. Здание разобрали, а из церковного кирпича спустя три года построили Пижанскую среднюю школу. Остальной кирпич, который отличался очень высокой прочностью, развезли по всему району.

До 1998 года местные жители ездили в церкви Советска и Яранска, а потом настояли, чтобы храм был и в самой Пижанке. Христорождественскую церковь восстановили.



Церковь Рождества Христова в Пижанке 1935-1940 гг.

Фото из фондов Пижанского краеведческого музея

Сельское хозяйство

В XX веке Пижанка из торгового центра превратилась в один из главных сельскохозяйственных центров всего района. Здесь открылись несколько сельхозпредприятий, которые сейчас играют важную роль в развитии АПК Кировской области. Среди них племзавод «Пижанский».

Он был образован в 1968 году на базе колхоза «Память Куйбышева». Правда, сначала это был совхоз, который год спустя был разделен еще на три: «Пижанский», «Кашнурский», «Ошаевский».

Руководителем первого стал Михаил Князев, который за успехи в работе был награжден орденом Ленина в 1971 и 1976 годах.

Затем его на должности сменил не менее талантливый Герман Бызов. При нем хозяйство продолжало развиваться и в 1981 году получило статус племенного совхоза по разведению крупного рогатого скота черно-пестрой породы.

За увеличение производства молока, мяса, реализацию племенного скота в 1990 году племсовхоз получил Диплом первой степени

как победитель Всероссийского конкурса на лучшие показатели в развитии племенного хозяйства.

С 2015 года хозяйством руководит Сергей Прижимов. Всего за 4 года благодаря его усилиям в племзаводе модернизировали все телятники, построили новые силосные траншеи, увеличили надои молока до 8600 кг на корову, а рентабельность до 65%.

Большой вклад в развитие АПК района и региона вносят и другие местные предприятия, например АО «Лактис» и АО «Ижевское».

PÖTTINGER TERRASEM

Самый современный в своем виде

Рабочая ширина от 3 до 9 метров, двухрядная дисковая борона с легким врезанием в почву, ходовая часть, комбинированная с уплотнителем и двухдисковые сошники — это посевной комплекс PÖTTINGER TERRASEM, сочетающий австрийскую любовь к мельчайшим деталям, надежность и экономичность. Но сельхозпроизводители ценят комплекс не только за это.

4 причины, почему аграрии выбирают PÖTTINGER TERRASEM



1 Точное копирование рельефа сошником Dual Disk



2 Тяжелая дисковая борона. Диски диаметром 510 мм



3 Междурядья 12,5 см для оптимального развития растений



4 Не забивается пожнивными остатками (32 см между рядами сошников)



Современное сочетание инженерных решений отличает PÖTTINGER TERRASEM от конкурентов.

В НАЛИЧИИ!



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер в Кировской области, республиках Удмуртия и Марий Эл
 • Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04
 • Ижевск, ул. Гагарина, 83/1, оф. 2, тел. 8-909-060-74-40
www.agrokomplekt.kirov.ru



ТРЕЙД-ИН КИРОВЕЦ®



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер
в Кировской области, республиках Удмуртия и Марий Эл
• Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04
• Ижевск, ул. Гагарина, 83/1, оф. 2, тел. 8-909-060-74-40
www.agrokomplekt.kirov.ru



**ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД**