

# Вятская губерния

16+

№02 2022

Журнал распространяется  
в Кировской и Нижегородской  
областях, Республиках  
Удмуртия, Марий Эл и Коми

A portrait of a middle-aged woman with short, wavy, light-colored hair. She is wearing a dark blue quilted winter jacket with a thick fur collar and large dark buttons. She is smiling slightly and looking towards the camera. The background is dark and out of focus.

**ПРЫЖОК В БУДУЩЕЕ:  
КАК ПРОШЛО ОБЪЕДИНЕНИЕ  
АГРОФИРМЫ «АДЫШЕВО» С «ЛУГОВЫМ»**





Самоходный смеситель-кормораздатчик **KUHN SPW 22.2**

- Емкость бункера - 22 м
- 2 вертикальных шнека
- Тип распределения - справа и слева
- Задняя подруливающая ось
- Габариты - 3,06 x 2,5 x 10,76 м
- Высота самозагрузки - 6 м
- Выгода до 160 000 EUR по программе Росагролизинг

## ПРИНИМАЕМ ЗАЯВКИ НА ДЕМОПОКАЗ В РАБОТЕ



Измельчитель-выдуватель соломы **KUHN Primor 4260M**  
производство Франция  
самозагрузка, вместимость 2 рулона (2 тюка)  
регулируемая длина резки от 4 см  
управляемый выдув до 18 м

Трактор **New Holland T6050**  
производство Англия  
двигатель 6,7 л, 6 цилиндров, мощность 130 л.с.  
диапазон передач КПП 12 x 12  
электрогидравлический привод ВОМ с плавным запуском

## ЛИЗИНГ 0% ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

ЛИЗИНГ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ООО «ДЛЛ ЛИЗИНГ». АВАНС 49%. СРОК ЛИЗИНГА 13 МЕСЯЦЕВ. СРОКИ АКЦИИ 29.12.2020 - 01.05.2022. МИНИМАЛЬНАЯ СУММА ЛИЗИНГА 20 000 ЕВРО. ОПЛАТА ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В РУБЛЯХ ПО КУРСУ ЦБ РФ. ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДОСТУПНО ПРИ СТРАХОВАНИИ ТЕХНИКИ НА ВЕСЬ ПЕРИОД ЛИЗИНГА. ООО «ДЛЛ ЛИЗИНГ» ОГРН 1027710020480/ИНН 7710443169 (СИЭНЭЙЧ ИНДАСТРИАЛ КЭПИТАЛ). СТОИМОСТЬ ТЕХНИКИ В РУБЛЯХ МОЖНО УЗНАТЬ В ОФИСЕ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА – ООО «ТСК «ТЕХНИКА». КЕЙС АИЭИЧ. СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО.



г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10  
тел. (8332) 691-500, 691-600  
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30  
тел. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55  
www.tsc-t.ru



## Содержание:

- 4 События
- 12 Прыжок в будущее: как прошло объединение Агрофирмы «Адышево» с «Луговым»
- 20 В Кировской области почти 20% некондиционных семян
- 24 Маркетплейсы подвели первые итоги работы с фермерами
- 30 ТОП-10 крупнейших производителей молока в Кировской области
- 34 Клубника из Удмуртии: как Ирина Аверьянова создала ягодную экоплантацию
- 38 Как вылечить телят от криптоспориоза
- 42 Качественный и дешевый корм на сложных почвах: опыт агронома Александра Антощенко
- 46 Голод 1920-х: как американцы накормили голодных крестьян России

### «Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +  
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области  
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.  
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С. В.

Директор – Вороновин М.О.

Журналисты: Злобина А.Э.

Порядковый номер выпуска №2

Дата выхода в свет – 15 февраля 2022 г.

Дата и время подписания в печать: установленное

по графику – 10 февраля 2022 г., время - 15.00;

фактическое – 10 февраля 2022 г., время – 15.00

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3600 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 6000 рублей в год. Тираж: 1500 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: agroinfokirov@yandex.ru Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304  
Телефон редакции: +7-922-912-97-41  
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71) Заказ № 36. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



## ПОСТАВКА КОРМОВ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ- ПРЕДПРИЯТИЙ

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

8-922-918-06-25

8-922-976-18-27

8-922-967-88-50



### 3 марта состоится межрегиональная Агроолимпиада

Мероприятие будет проводиться в онлайн-формате.

Принять участие в нем смогут агрономы сельхозпредприятий, специалисты агрономических служб, районных управлений сельского хозяйства Кировской области, Республик Коми, Марий Эл и Удмуртии.

Олимпиада дает участникам возможность проверить свои знания и «сверить часы» с агрономами из других хозяйств.

Вопросы Агроолимпиады будут связаны с защитой растений, селекцией и семеноводством, обработкой почвы, технологиями уборки и хранения зерна.

В прошлом году победителями олимпиады стали Анна Романова из СПК «Сунский», ведущий агроном Зуевского филиала ФГБУ «Россельхозцентр» Александр Пантюхин и зам. гендиректора по растениеводству в АО «Ошмес» Александр Митрофанов.

Участие в мероприятии бесплатное. Олимпиада пройдет 3 марта с 10 до 14 часов в формате онлайн-экзамена в системе дистанционного обучения «Прометей». На ответы дается 60 минут. Всех участников ждут памятные подарки, а победителей — ценные призы.

Для регистрации напишите на почту [game@tsc-t.ru](mailto:game@tsc-t.ru). (0+)



## В Кировской области появится новая генетическая ветлаборатория

К лету 2022 года АО «Кировплем» — центр селекционной работы региона в области племенного животноводства — планирует открытие лаборатории для проведения молекулярно-генетической экспертизы крупного рогатого скота.

Методом исследования ДНК там планируют определять достоверность происхождения животных, а также отсутствие у них генетических аномалий и заболеваний.

В молекулярно-генетической лаборатории будут работать два высококвалифицированных специалиста, затем штат расширят. Уже приобретен комплект современного оборудования, который является совместной разработкой экспериментального завода научного приборостроения и специального конструкторского бюро Российской академии наук. Проводится подготовка помещения.

Ежегодно племенные организации Кировской области продают более 5 тысяч голов племенного молодняка КРС, в том числе и за пределы региона: в Татарстан, Удмуртию, Башкортостан, Ростовскую, Нижегородскую, Костромскую об-

ласти, Краснодарский край. Весь реализуемый молодняк должен проходить обязательную генетическую экспертизу.

Кроме того, многие предприятия региона используют семенной материал быков-производителей из других стран, где применяют ДНК-исследования, поэтому только в молекулярно-генетической лаборатории можно подтвердить достоверность происхождения потомков этих быков.

В «Кировплем» также активно работают молочная и иммуногенетическая лаборатории. Годом ранее здесь появился импортный анализатор, который позволяет на основе исследования молока определять признаки заболевания животного, погрешности кормления и другие показатели. С лабораторией крови сотрудничают не только хозяйства региона, но и сельхозпредприятия из других областей.

## Удмуртия впервые вышла на экспорт котонизированного льноволокна

В середине января с «Шарканского льнозавода» отгрузили первую партию котонина. 17 тонн продукции отправили через Прибалтику в Китай.

Запустить производство котонизированного льноволокна и вывести его на экспорт в Удмуртии решили в 2019 году. И уже два года спустя республика заняла первое место в России по посевным площадям льна-долгунца. Сейчас под ним занято 7 тыс. га.

В 2020 году «Шарканский льнозавод» приобрел и запустил первую в республике линию по глубокой переработке льна. Сегодня предприятие обеспечено сырьем в полной мере. И как отмечает директор Николай Коровкин, если новая продукция в дальнейшем будет востребована покупателем, то коллектив полностью перейдет на переработку льнотресты в котонизированное волокно.

Котонин — это альтернатива хлопку, внешне напоминающая вату. Спрос на него на рынках немалый.

Еще одно льноводческое предприятие республики — сельхозкооп-



ператив «Юкаменский лен» — формирует первую экспортную партию в Литву. На складе готовой продукции уложено в штабеля 14 тонн котонизированного волокна.

— Как только доберем до 20 тонн, сразу дадим знать литовским закупщикам, — говорит руководитель Александр Дорофеев.

Юкаменский район остается лидером в льноводстве — здесь в сезоне 2021 г. лен вырастили на общей площади 2500 га. Его возделывают четыре сельхозорганизации и четыре КФХ. Так что своего уро-

жая в районе вполне хватит, чтобы «Юкаменский лен» работал безостановочно в течение всего года.

Сегодня основная часть продукции предприятия — моноволокно, которое по виду напоминает строительную паклю. Оно хранится в цехе ферментации с температурой воздуха +25 градусов и влажностью — 70%. Эта продукция обработана ферментами для дальнейшего расщепления. В результате моноволокно получается более качественным, чем строительная пакля.

### Б.А.Т.С. — эффективная техника для Вашего бизнеса



Тракторные прицепы и полуприцепы



Универсальные полуприцепы «Атлант»



Упаковщики зерна



Распаковщики зерна



**АгриКони́ка**  
ПОСТАВЩИК ТЕХНИКИ

ООО «АгриКони́ка» — официальный дилер в Кировской области  
г. Киров, Мелькомбинатовский проезд, 1-А, 3 эт., т.: 8 (8332) 415-451, 8-922-922-5333

[www.agrikonika.ru](http://www.agrikonika.ru)





# В Москве прошла выставка «АГРОС-2022»

Это одна из самых значимых и востребованных выставок отечественного АПК. Ее посетили более 11 тысяч специалистов из 82 регионов России и стран ближнего зарубежья. В числе гостей на выставке побывала редакция журнала «Вятская губерния».

352 производителя и поставщика из 26 стран мира представили на «АГРОС» самые современные решения в сфере генетики, оборудования и технологий для содержания и кормления животных и птицы, кормов, кормовых добавок, продуктов ветеринарии, а также техники и оборудования для кормопроизводства и кормозаготовки.

Размер экспозиции составил 16740 кв.м. Среди участников выставки были и кировские компании: «Луг здоровья», «Авитек», «Искож».

Мероприятие проходило в двух залах МВЦ «Крокус Экспо». Все три дня на дискуссионных площадках выставки проводились деловые мероприятия по разным отраслям российского АПК — молочному и

мясному скотоводству, птицеводству, свиноводству и другим направлениям животноводства, ветеринарии, а также по кормопроизводству и энергоснабжению предприятий АПК.

— 328 спикеров приняли участие в 51 мероприятии деловой программы, а полные конференц-залы — доказательство актуальности и полезности выбранных тем, — поделился своими впечатлениями руководитель деловой программы выставки Алмаз Орсик. — Первый Федеральный Форум Фермеров, прошедший в

третий день выставки, отпраздновал свою премьеру и успех, а также отстоял право на продолжение на следующих выставках. Прямые трансляции деловых мероприятий «АГРОС» смогло посмотреть большое количество специалистов со всей России и из зарубежных стран.

На выставке побывали многие кировские аграрии, представители компаний-поставщиков, руководители служб АПК. В их числе начальник управления ветеринарии Кировской области Сергей Чучалин.

— Я посетил круглые столы по теме обеспечения ветеринарного благополучия, предстоящей цифровизации ветеринарии — согласно федеральному закону всех животных (домашних, компаньонов, сельскохозяйственных) нужно бу-



Стенд компании «Луг здоровья»



Стенд компании АО «Искож»



Стенд компании АО «ВМП «АВИТЕК»

дет маркировать. Очень полезным был семинар по кормопроизводству. Эксперты поделились своими решениями в технологиях заготовки кормов, хранении, выемке из траншеи с минимальными потерями. Выставка — прекрасная площадка для знакомства с новым

оборудованием, техникой, технологиями, препаратами, удобрениями и прочим. А главное — обмен опытом. Участие в таких мероприятиях важно для дальнейшего успешного развития отрасли животноводства, — уверен Сергей Федорович.



# Поздравление с Днем российской науки



**Елена Сергеевна Симбирских**

**Ректор Вятского ГАТУ, доктор педагогических наук, профессор**

— Уважаемые друзья, коллеги, научные сотрудники, выпускники и партнеры Вятского ГАТУ, все, кто причастен к научной деятельности, внедряя научные достижения в производство, кто ратует за инновационное развитие Вятского края и нашей великой России.

Сердечно поздравляю вас с Днем российской науки!

Вклад вятских ученых в мировую науку трудно переоценить. Всему миру известны имена Гусева М.М., Циолковского К.Э., Бехтерева В.М., Бакулева А.Н., Рудницкого Н.В. и многих других.

Не меньшую гордость мы испытываем за научные достижения выпускников Вятского агротехнологического университета, среди которых: Баталова Г.А. — доктор сельскохозяйственных наук, член-корреспондент РАСХН, автор нескольких сортов овса; Завалин А.А. — академик РАН, ведущий агрохимик в области азотных удобрений и комплексных биопрепаратов; Косолапов В.М. — академик РАН, директор Всероссийского НИИ кормов им. В.Р. Вильямса, специалист в области кормопроизводства; Сысуев В.А. — академик РАН, директор Зонального НИИ сельского хозяйства Северо-Востока им. Н.В. Рудницкого (1990-2017 гг.), ведущий ученый в области механизации животноводства и кормопроизводства.

Приношу слова благодарности всем, кто продолжает славные традиции российской научной школы, вносит свой интеллектуальный вклад в развитие нашего университета, вятской науки и агропромышленного комплекса!

Искренне желаю вам здоровья, творческого долголетия, плодотворной научной деятельности, достойных результатов, творческих взлетов и озарений!



**Курбанов Рустам Файзулхакович**

**Проректор по науке Вятского ГАТУ, доктор технических наук, профессор**

— Наука в Вятском ГАТУ охватывает 7 отраслей и 18 научных школ. В университете действуют 17 научных лабораторий, 9 из которых объединены в Центр коллективного пользования научным оборудованием «Агробиотехнологии». На базе университета действуют три малых инновационных предприятия. Ведутся работы по созданию еще двух новых МИП.

В 2021 году четыре научные работы университета отмечены грантами, три работы стали победителями от Фонда президентских грантов и одна — от Российского научного фонда на сумму более 4 млн. рублей. Кроме того, сотрудники университета работали по 24 хозяйственным темам с предприятиями Кировской области.

Открытия ученых Вятского ГАТУ были отмечены в рамках «23-й Российской агропромышленной выставки «Золотая осень-2021», а работа сотрудников кафедры технологического и энергетического оборудования инженерного факультета «Повышение эффективности приготовления смесей на основе заменителя цельного молока при откорме молодняка животных в условиях Кировской области» удостоена премии Кировской области. Университет занимает лидирующие позиции в рейтинге аграрных вузов России по наукометрическим показателям.

Главный тренд в стратегии развития Российской Федерации — цифровизация. И мы активно развиваем данное направление в университете в рамках научных исследований по цифровизации агропромышленного комплекса, выстраивая отношения с предприятиями и Правительством Кировской области.



**Мудролюбова Светлана Васильевна**

**Руководитель проектного офиса Вятского ГАТУ, кандидат педагогических наук**

— Сегодня управление проектами — это эффективный современный инструмент, позволяющий успешно реализовать целевые задачи любой организации. Формирование разновозрастных проектных команд университета в реализации научных исследований под заказ предприятий — основное направление деятельности проектного офиса Вятского ГАТУ. С этой целью в 2021 году была запущена программа на платформе резидента Сколково «Университет 20.35» «От идеи к прототипу», где предприятия предлагают студентам задачи, направленные на удовлетворение технологических запросов рынков FoodNet, EduNet, HealthNet, SportNet, HomeNet, WearNet.

Знаменательным событием в ноябре 2021 стала регистрация Ассоциации агропромышленного кластера «ВЯТКА АГРОФУД», созданная под руководством ученых нашего вуза, в которую вошли представители малых и средних форм хозяйствования области. Для реализации этой инициативы были разработаны кластерные проекты, которые успешно реализуются в настоящее время.

При участии Кировского филиала Россельхозбанка, Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области, а также кластера состоялся первый выпуск «Школы фермеров», основной акцент которой был сделан на технике и технологии производства натуральных сыров.



## В ВятГАТУ прошел семинар для животноводов

На нем обсудили вопросы стратегии повышения рентабельности молочного стада, здоровья и продуктивного долголетия коров, а также современные вызовы генетики.

Представители компаний Zoetis, WWS RUSSIA и ООО «Инжиниринговый альянс» предложили свои решения таких актуальных проблем животноводства как организация эффективного воспроизводства стада, в том числе с ис-

пользованием схем синхронизации и CIDR, снижение негативного влияния теплового стресса на воспроизводство, предотвращение возникновения и лечение маститов. Обсудили геномную оценку и ее использование в выборе селекционной страте-

гии для генетического прогресса стада.

Участникам семинара продемонстрировали прибор, позволяющий определять биохимические показатели крови непосредственно на животноводческом комплексе в течение 12 минут.

## Danone предупредил о подорожании молочной продукции на 10%

Компания аргументирует это ростом цен на биржевые молочные продукты, увеличением стоимости упаковки, повышением расходов на логистику и прочее. Кроме того, Danone ожидает дальнейшего удорожания сырья в 2022 году.

В распоряжении СМИ оказалось письмо вице-президента по продажам Danone в РФ Майка Тигнола, уведомившего ритейлеров о повышении цен на часть ассортимента в среднем на 9,9% с февраля из-за роста себестоимости продукции. Он мотивирует это тем, что цены на биржевые молочные продукты в декабре 2021 года достигли максимальных значений, что сказалось и на российском рынке.

Так, масло жирности 72,5% за год подорожало на 45%, до 430 руб. за 1 кг, сухое обезжиренное молоко — на 35%, до 250 руб. за 1 кг. Кроме того, в Danone ссылаются на рост стоимости упаковки за четвертый квартал 2021 года в среднем на 6,9%, рост расходов на логистику на 6,7%, повышение затрат на обработку товаров, аренду и т. д.



Источник фото: [www.enca.com](http://www.enca.com)

Однако Министерство сельского хозяйства не ожидает резкого роста цен на молочную продукцию в 2022 году.

— Несмотря на существенное увеличение издержек производителей, на протяжении всего прошлого года динамика цен на молоко и молочную продукцию оставалась ниже темпов продовольственной инфляции. Предприятия отрасли максимально сдерживают рост за счет оптимизации внутренних процессов и снижения собственной

маржинальности, — отметили в Минсельхозе.

В ведомстве рассчитывают, что меры господдержки отрасли в целом позволят обеспечить стабильную ценовую ситуацию на рынке сырья и готовой молочной продукции.

При этом министерство допускает возможность пересмотра цен на отдельные позиции в рамках взаимоотношений поставщиков и торговых сетей из-за роста затрат на электроэнергию, логистику, ветпрепараты, упаковку и другие составляющие себестоимости.

## Делегация аграриев из Кировской области и Марий Эл посетила завод «Ярославич»



В конце января АО «АГРОКОМПЛЕКТ» организовали первую в этом году рабочую поездку. Посещение завода, ставшее уже традиционным для работников сельхозпредприятий, — это не просто праздная экскурсия, а детальное знакомство со всеми циклами производства техники.

Завод посетили представители племзавода «Новый», агрофирм «Чуваши» и «Кстинино», АО «Ижевское», СПК «Родина», главы крестьянско-фермерских хозяйств и другие. За один день аграрии успели ознакомиться со всеми цехами завода.

— Мы увидели новый плазменный станок для раскроя металла толщиной до 20 миллиметров и длиной 6 метров. Увидели также новый 6-метровый гибочный станок. Кстати, сейчас на заводе продолжается внедрение системы 5С — метод организации рабочего пространства, нацеленный на создание оптимальных усло-

вий труда, поддержания порядка и чистоты, — рассказал Андрей Мохнаткин, руководитель Центра СХТ АО «АГРОКОМПЛЕКТ».

Кроме того аграрии посетили конструкторское бюро, кузнечный, сварочный и экспериментальный цеха. В последнем испытывают и дорабатывают новинки. Осмотрели покрасочную линию, участки сборки прицепной техники, испытания техники под нагрузкой. Завершили экскурсию на площадке с готовой продукцией.

— «АГРОКОМПЛЕКТ» организовал поездку лучшим образом. Мы и с руководством завода познакомимся, и технологические про-

цессы своими глазами увидели. Видно, что завод оптимизирует производство, применяет современные технологии и оборудование. Производство «Ярославича» внушает доверие, — говорит Константин Черепанов, директор ООО «СПК колхоз «Родина» из Республики Марий Эл.

Такого же мнения придерживается и его коллега из Зуевского района Кировской области.

— Производство впечатляет. Завод выпускает технику уровня мировых стандартов. Можно купить прицепную технику импортную, а можно «Ярославич». Разницы в качестве нет, а вот в стоимости — огромная. Я присмотрел для хозяйства прицеп, сейчас решаем вопрос о его приобретении, — сказал Владимир Лимонов, директор СПК ПЗ «Новый».





# Прыжок в будущее:

## как прошло объединение Агрофирмы «Адышево» с «Луговым»

31 декабря 2020 года «Агрофирма «Адышево» официально объединилась с племзаводом «Луговой». В 2021 году хозяйство взяло в аренду почти 3000 гектаров в Малмыжском районе — в 4 часах езды от своих производственных площадок.

**П**лемзавод «Луговой» (одна из агрофирм «Кировского молочного комбината») был хозяйством небольшим — чуть более 2000 гектаров, 600 коров и шлейф молодняка. Находится он в 50 минутах езды от Адышево. Хорошо еще, по прямой дороге, а не в объезд по трассе. Стоит в «Луговом» беспривязный комплекс с доильной установкой «елочка». Сейчас там содержится около 500 дойных голов. Плюс отремонтированное родильное отделение, профилакторий для телят.

Общее поголовье в объединенном сельхозпредприятии на начало 2022 года — 3800 голов, из них 1810 — коров. Чтобы прокормить такое стадо в условиях нехватки земли, понадобился особый план — что и в каком отделении выращивать.

— Мы приняли решение отказаться от выращивания зерновых в «Луговом» — земля там бедная.

Оставим многолетние и однолетние травы на силос. Возможно, часть площадей отведем под кукурузу, — говорит Зоя Павловна. — Делить механизаторов на бригады не будем. В «Луговом» не так много рабочих рук, да и техника менее энергонасыщенная. Даже тяжелых тракторов для трамбовки силоса нет. А так приехали, разом сделали, уехали — быстро и дружно. По такой схеме мы и провели осенние работы — сплоченно, одним отрядом. Механизаторы из Адышево уезжали в «Луговой», потом, захватив местных, возвращались на свои поля.

В самом «Адышево» уже третий год возделывают кукурузу. При правильном подходе она дает хорошую зеленую массу. Технологию специалисты хозяйства освоили, приобрели специальную жатку. Урожаи собирают неплохие. Если с кормовыми культурами вопрос, кажется, решен, то вот под зерновые земли хозяйству не хватает.





Зоя Ракова, руководитель объединенного хозяйства

### Южная земля под зерновые

Агрофирма «Адышево» в 2021 году взяла в аренду 2967 га земли в Аджимском и Ральниковском сельских поселениях Малмыжского района. Там и будут выращивать зерновые на фураж. Приобрели новую технику для вспашки и дом в одной из деревень, чтобы бригаде механизаторов из Адышево было, где жить в сезон. Правда, чуть позднее к работе привлекли и местных жителей.

— Они увидели, что мы работаем на современной технике в две смены, уровень заработной платы высокий, социальная политика хорошая, — рассказывает Зоя Павловна. — Пришли первые четыре человека. Но рабочих рук в Малмыже все еще не хватает. Надеемся, что найдем механизаторов. Желающие уже есть, в конце марта будем устраивать на работу. Думаю, все весенне-полевые работы проведем с костяком местных кадров. Конечно, поля там сильно заросшие — лет 15 сельхозкультуры не сеяли. Техники мы достаточно поломали, но вспахали. В этом году засеем, фуражное зерно получим. Цена на него подскочила в два раза.

Конечно, проблем еще много. Первая и главная — где сушить зерно. Участок под строительство производственной базы уже нашли. В скором времени начнутся изыскательные работы, чтобы поставить сушилку, склады — все необходимые мощности, провести первую уборку на новых землях.

— В малмыжском климате мы еще не работали. Там ведь теплее, весенние работы раньше начинаются.

В долгосрочных планах — приобрести дополнительно пустующие земли, поставить более производительную сушилку (благо газ есть), приобрести энергонасыщенную технику и заниматься произ-



Уже третий год в «Адышево» используют сексированное семя. Выход телочек составляет 99%

водством своего зерна в больших объемах.

### Курс на увеличение продуктивности

После объединения с «Луговым» в хозяйстве упала средняя продуктивность. Если в «Адышево» доили по 26 кг на корову в сутки, то соседи только по 18-20 кг на корову.

— Непросто нам было принять, что продуктивность упала, и мы теперь не в десятке лучших по области. Было 9500 кг за год, а стало 8900. Потребуется 3-4 года,

чтобы улучшить стадо, поднять продуктивность.

В прошлом году запустили в «Адышево» новостройку — комплекс на 519 голов и 940 телят. Он состоит из двора привязного содержания на 300 коров и беспривязного родильного отделения на 219 голов. Тут же телятник-профилакторий, два больших телятника для выращивания ремонтного молодняка. Все постройки обошлись в 339 миллионов рублей. Из них 60% — кредитные средства, остальное — собственные.

— Новый комплекс улучшил и условия содержания животных,

и условия работы сотрудников. В старых фермах стоит молодняк на беспривязи.

Комплексами управляют молодые специалисты — начальник цеха животноводства Екатерина Репина и главный зоотехник-селекционер Наталья Суворова. Уже третий год они приезжают на работу из Кирова. Как раз с их появлением в хозяйстве начали использовать сексированное семя.

— Выход бычков после него составляет 1%. Раньше пробовали покрывать им только телочек, нынче уже и коров — процент осемене-



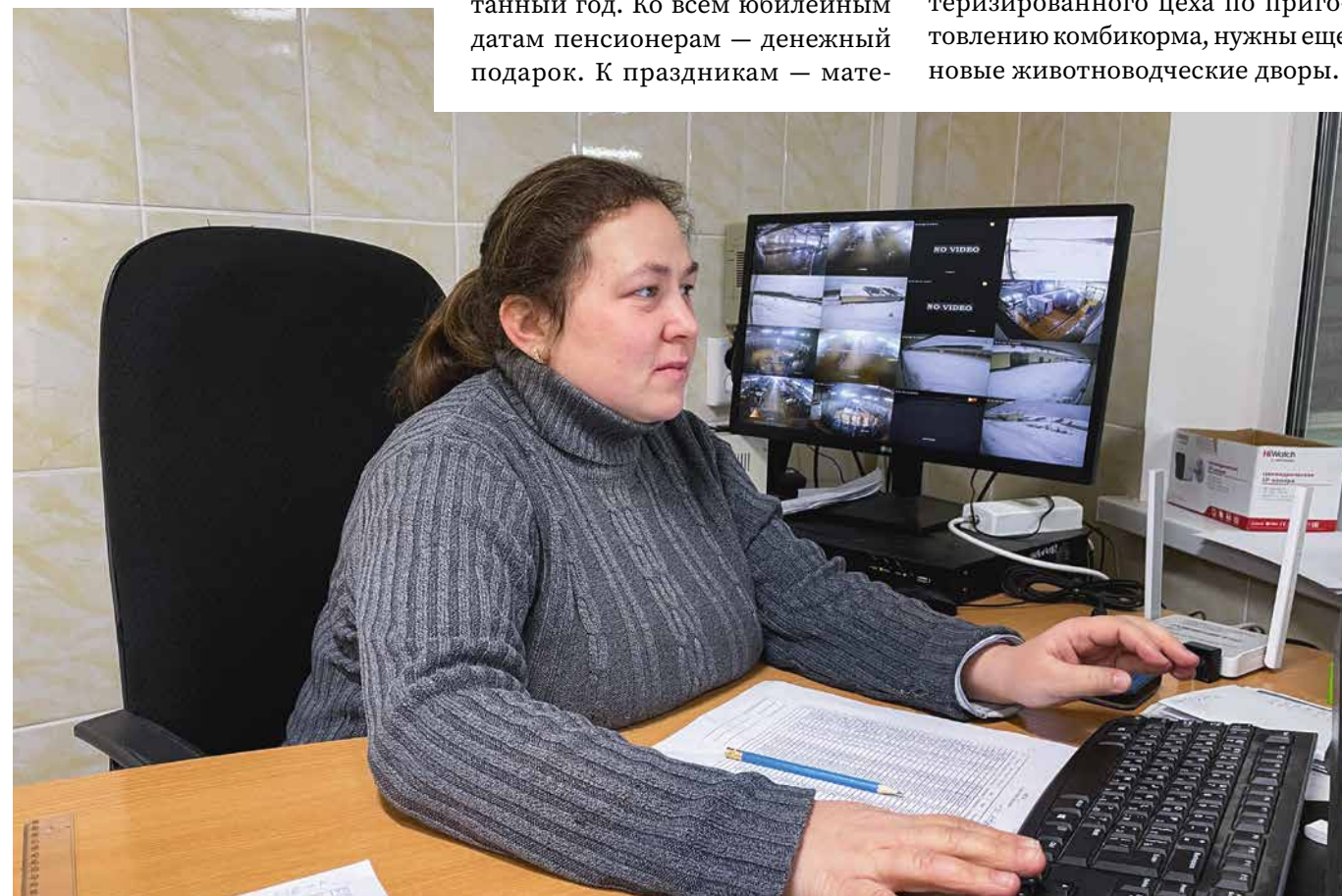
мости высокий, нас устраивает, — рассказывает Наталья Суворова.

Рада использованию сексированного семени и начальник цеха животноводства.

— Бычок родился — и уже убыточный. Сколько с ним корова в сухостое простояла, молока не давала. А телочки нам нужны и для ремонта собственного стада, и на племпродажу, — говорит Екатерина Сергеевна.

Экономическую эффективность современного метода оценила и руководитель хозяйства Зоя Ракова.

— Да, сперма дорогая — 2500 руб. за дозу. Но она всецело оправдывает себя. Плюс к нам пошли заявки из других регионов на племенных нетелей, именно осемененных сексированным семенем. Направление перспективное, эту работу мы продолжим, — говорит Зоя Павловна.



В результате объединения в хозяйстве снизилась продуктивность. В ближайших планах — вернуть ее на прежний уровень

### Социальная политика

Сейчас в хозяйстве трудятся 206 человек. Среднемесячная зарплата за прошлый год составила 37 тысяч рублей. Помимо официальной сдельно-премиальной зарплаты работники получают серьезную социальную поддержку. Хозяйство покупает детям сотрудников путевки в летние лагеря, делает единовременные выплаты к бракосочетанию, рождению детей, выдает материальную помощь по заявлению, помогает строить дома — за счет займов на 10 лет. Сотрудники получают подарки к праздникам, тринадцатую зарплату. Кроме того, хозяйство предоставляет транспорт, чтобы люди могли выехать в город. В агрофирме заботятся о ветеранах труда.

— Перед выходом на пенсию они получают единовременную премию — 1000 руб. за каждый отработанный год. Ко всем юбилейным датам пенсионерам — денежный подарок. К праздникам — мате-

риальные подарки. Все меры поддержки мы распространили и на работников бывшего «Лугового», — рассказывает Зоя Ракова. — Выйдя на пенсию, люди должны понимать, что их труд оценен, о них помнят.

### Планы на будущее

Планов на будущее в хозяйстве много. Предстоит осваивать целину в Малмыжском районе, поднимать продуктивность, увеличивать объемы производства.

— Нужно добросовестно относиться к своим обязанностям и трудиться, тогда результат не заставит себя ждать. 2022 год будет для нас непростым. Сильно выросли цены на все. Жизнь не остановишь, нужно ремонтировать и приобретать технику, оборудование, строить новые объекты. В планах у нас — создание современного компьютеризированного цеха по приговлению комбикорма, нужны еще новые животноводческие дворы.

# БТЗ-243К.20

## 250 Л.С. НА СЛУЖБЕ АГРАРИЕВ ОБЛАСТИ



**СКИДКА  
ПО ПРОГРАММЕ  
1432**

**В НАЛИЧИИ!**



**ТСК «МОТОР»**  
Официальный дилер Брянского тракторного завода в Кирове  
г. Киров, ул. Менделеева, 4

**Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840**



[www.stmotor.ru](http://www.stmotor.ru)



# Дифференцированное внесение удобрений: как сэкономить и повысить урожайность

В 2021 году минеральные удобрения подорожали более чем на 100%, и их стоимость не прекращает расти. Более того, эксперты не исключают в скором времени дефицита на рынке. В таких условиях важно, чтобы каждый грамм удобрения приносил максимальную отдачу.

Даже на одном поле урожайность разных участков может варьироваться. Одна из причин — неравномерное распределение важных питательных элементов. После внесения удобрений по единой норме проблема усугубляется: на одних участках переизбыток, на других — острая нехватка питания.

— В лучшие годы в Кировской области вносили 260 тысяч тонн действующего вещества удобрений. Сейчас — всего около 20 тысяч

тонн. Уж если экономим, давайте делать это с умом. Агрономам следует не забывать о законе Либиха. Урожайность конкретного поля лимитирует показатель элемента питания, который находится в минимуме, — напоминает Владимир Молодкин, руководитель центра агрохимической службы «Кировский». — В агрономии важен точный расчет. Агроном должен быть уверен: каждая гранула удобрения упала в назначенное место. Тогда и плодородие почв на полях выровняется, и урожайность фактическая совпадает с запланированной.

Задачу можно решить дифференцированным внесением удобрений с учетом анализа грунта и потребностей почвы.

— Суть дифференциации — оптимальное и максимально эффективное перераспределение удобрений и средств защиты растений по имеющимся площадям, в зависимости от плодородия почв, потенциала урожайности и других факторов, — объясняет Владимир Николаевич.



## Кто уже использует

Большинство европейских фермеров уже отказались от сплошного подхода и активно используют систему дифференцированного внесения удобрений. Агрономы в России также активно присматриваются к технологии, потому что понимают: дифференциация помогает, если не сэкономить на удобрениях, то точно повысить урожайность.

С прошлого сезона систему дифференцированного внесения удобрений использует фермер Никита Савков из Котельничского района Кировской области. Он специализируется на выращивании картофеля.

— Мы сделали электронные карты полей, приобрели разбрасыватель AMAZONE ZA-TS. Машина «умная», с программным обеспечением. Видит контуры даже неровных полей. Тем самым исключает разброс удобрения на дорожку или в лес, что случалось ранее, — объясняет Никита Валерьевич. — Выигрыш в том, что агрегат вносит точное количество удобрений на ту площадь, которую мы задаем. Например, запланировали 10 тонн на 100 га. Обычный распределитель может на одно место кинуть два или даже три раза. А в некоторые места не попадет ни грамма удобрений. А AMAZONE ZA-TS распределяет равномерно по всей площади. Я уверен, что каждое растение получает заданное количество питания. И ровные всходы тому подтверждение.

## Какую технику выбрать

Для работы по методу дифференцированного внесения удо-



брений необходимо оборудовать трактор или самоходные агрегаты системами параллельного вождения и автоподруливания. Так, например, у Никиты Савкова стоит комплект автопилота TOPCON AES-35 с консолью и приемником. Он подходит практически для любой сельхозмашины. Оборудован электродвигателем с высоким крутящим моментом, который обеспечивает движение и вперед, и назад, а также дополнительным датчиком угла поворота колеса. Легко переносится с одной машины на другую.

Кроме того, важно приобрести специальные разбрасыватели. Один из самых популярных и проверенных в Кировской области — AMAZONE ZA-TS. Машина бывает двух размеров: с 3200-литровым и 4200-литровым бункером.

Покупатели могут выбрать между механическим приводом от ВОМ (ZA-TS Profi s) и гидроприводом (ZA-TS Profi s Hydro), работающим от гидрораспределителя. Версия с гидроприводом способна делить ширину распределения до 128 секций, механическая версия — на 16.

Распределитель способен охватывать ширину до 54 м (в зависимости от типа удобрения) на скорости, достигающей до 30 км/ч. Новый распределяющий механизм способен обеспечить подачу удобрений на диски со скоростью до 650 кг/мин. При этом агрегат имеет в своем составе устройство, которое взвешивает содержимое бункера с частотой 200 Гц. Таким образом, расчетное значение производительности при высшем уровне точности распределения составляет до 50 га/ч.



610046, Киров, 2-й Кирпичный переулок, 2/3  
Тел./факс: +7 (8332) 53-90-94, +7-912-710-15-02  
Эл. почта: at\_kirov@mail.ru  
www.agrotehnika43.pf





# В Кировской области почти 20% некондиционных семян

На начало февраля «Россельхозцентр» по Кировской области проверил 63,3 тыс. тонн семян или 88,8% от плана засыпки (71 тыс. тонн). Из них кондиционными оказались 81,5%. Для сравнения, в 2021 году было 84%. Причем доля некондиционных семян по отходу основной культуры и примеси составила 16%. Регион занимает 11 место из 14 по кондиционности семян в Приволжском федеральном округе.

До посевной есть время, а значит, ситуацию при желании можно исправить. Так, чтобы снизить процент некондиционных семян по отходу основной культуры и примеси сорняков — можно провести сортировку посевного материала на очистительных машинах с подбором решет, в соответствии с особенностями тех сорняков, от которых нужно очистить семена.

Заселенность клещом и другими вредителями запасов в хозяйствах области увеличилась в два раза с 0,4 % в 2021 г. до 0,9 % в 2022 г.

— Рост заселенности может быть связан с тем, что на сельхозпредприятиях некачественно обрабатывают склады перед тем, как заложить семена на хранение. Это одна из самых частых проблем, — сетует Екатерина Будина, заместитель руководителя «Россельхозцентра» по Кировской области. — Продукты жизнедеятельности клещей небезопасны для людей и животных. Потери зерна от амбарных вредителей могут достигать 30-50%, при этом в ряде случаев полностью те-

ряются продовольственные, фуражные и семенные показатели качества зерна. Поэтому меры борьбы по ликвидации заселенности вредителями должны быть жесткими и результативными, включая метод истребления, а именно удаление насекомых из семян промораживанием, сепарированием, прогреванием, обработкой химическими препаратами.

## Несортные семена

В регионе увеличиваются посевы несортными семенами. Если в 2021 году таковых было всего 2023,5 тонн, то в этом — уже 3035 тонн.

— В разряд несортных мы вынуждены переводить семена сортов, находящихся под патентом, на которые не оформлен лицензионный договор (Гражданский кодекс ст.1229 п.1 и 1422 п.4), — поясняет Екатерина Анатольевна. — Поэтому напомним, что проводить сортообновление и сортосмену следует с оформлением лицензионного договора у оригинатора сорта.





| Наиболее встречаемые патогены семян в 2022 г на сельскохозяйственных культурах |                  |                |                       |
|--------------------------------------------------------------------------------|------------------|----------------|-----------------------|
| Культура                                                                       | Вид болезни      | Максимальный % | Максимальный %, район |
| Яровая пшеница                                                                 | фузариоз         | 39%            | Кирово-Чепецкий       |
|                                                                                | альтернариоз     | 70%            | Орловский             |
|                                                                                | плесени          | 27,5%          | Орловский             |
| Яровой ячмень                                                                  | гельминтоспориоз | 97%            | Кирово-Чепецкий       |
|                                                                                | альтернариоз     | 56,5%          | Малмыжский            |
|                                                                                | плесени          | 25%            | Орловский             |
| Овес                                                                           | альтернариоз     | 58,5%          | Малмыжский            |
|                                                                                | фузариоз         | 14,5%          | Орловский             |
|                                                                                | плесени          | 35,5%          | Орловский             |
| Озимая рожь                                                                    | бактериоз        | 22%            | Тужинский             |
|                                                                                | альтернариоз     | 41,5%          | Фаленский             |
|                                                                                | плесени          | 23%            | Зуевский              |
| Горох посевной                                                                 | аскохитоз        | 54%            | Кирово-Чепецкий       |
|                                                                                | антракноз        | 29%            | Вятско-Полянский      |
|                                                                                | плесени          | 20,5%          | Вятско-Полянский      |
| Лен долгунец                                                                   | антракноз        | 16%            | Зуевский              |
|                                                                                | бактериоз        | 16%            | Зуевский              |
|                                                                                | фузариоз         | 10%            | Зуевский              |

Сельхозтоваропроизводителям важно руководствоваться в работе распоряжением Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области от 19.10.2010 года № 103 «Об определении числа поколений репродукционных семян».

Фитозэкспертиза

С каждым годом повышается процент зараженности семян различными фитопатогенами. Так, с 2017 года этот процент вырос с 29,10% до 39,54%. Выявить зараженность семян не менее важно, чем определить посевные качества. Зачастую именно возбудители болезней являются основной проблемой посевного материала, которые в итоге не дают сортам и гибридам раскрыть свой потенциал. Известно, что порядка 60% болезней зерновых культур передаются семенами. В целом комплекс семенной инфекции снижает урожайность на 30–70%, всхожесть — на 35%.

По предварительным данным фитозэкспертизы, проведенной специалистами ФГБУ «Россельхозцентр» по Кировской области, на конец января процент больных семян составил: яровая пшеница — 39%, яровой ячмень — 53,97%, овес — 32,81%, яровая тритикале — 52,5%, озимая рожь — 30,41%, озимая пшеница — 23%, горох — 32,91%, лен — 37%. Всего проверено 22,24 тыс. тонн семян сельскохозяйственных культур (в 2021 г. — 57,4 тыс. т).

— Протравливание семян — экономически оправданная процедура. Она не может полностью заменить использование средств защиты в период роста растений, но в ряде случаев позволяет отодвинуть срок последующих опрыскиваний зерновых культур фунгицидами, — объясняет Марина Огаркова, начальник отдела защиты растений. — Для предпосевной обработки семян можно использовать микробиологические препараты (при умеренной степени инфицированности патогенами и отсутствии головневых заболеваний), фунги-

цидные (в том числе комбинированные), инсектицидные протравители или инсектофунгицидные. Можно использовать регуляторы роста растений в баковой смеси с протравителем с целью стимулирования развития растений и снижения стресса, вызванного неблагоприятными условиями.

Наряду с химическими препаратами рекомендуется применять микробиологические пестициды в баковых смесях. Так как под действием химических пестицидов погибают вредные патогены, биологические препараты восполняют полезную микрофлору, проявляют фунгицидную и бактерицидную активность, оказывают ростостимулирующее действие на корневую систему, дают дополнительное питание семенам за счет того, что в их составе могут присутствовать бактерии, обладающие азотфиксирующими и фосфатмобилизирующими свойствами. За счет этого повышается урожайность и улучшается качество продукции.

# Тракторы RSM 2375 — выбор аграриев перед посевной

Сельхозпредприятия готовятся к весенним полевым работам. В короткие сроки необходимо обработать большие объемы земли. Для такой масштабной и ответственной работы аграрии выбирают трактор RSM 2375.

С каждым годом техника Ростсельмаш дорабатывается и улучшается. На полях Кировской области часто можно встретить агромашины именно этого производителя.

— Трактор хороший, производительный. Отработал у нас первый сезон, агрегатировался и с плугом, и с посевным комплексом. Никаких вопросов не возникало. Со всеми задачами справляется, мощности хватает. Трактор проверенный, надежный. В будущем тоже будем брать его — уверен Геннадий Дудырев, председатель колхоза имени Ленина, Зуевского района Кировской области.

Простота и надежность

Простота эксплуатации — весомый аргумент в пользу трактора RSM 2375. Все обслуживаемые узлы находятся в открытом доступе. Машина не требует к себе повышенного внимания и способна за сезон отработать до 12 000 га. К тому же трактор агрегатируется со всеми видами сельхозобору-

дования — бороны, сеялки, плуги, культиваторы и опрыскиватели.

— Первый трактор RSM 2375 я приобрел несколько лет назад. Тогда остановил выбор на этой модели и время показало — поступил правильно. И вот два сезона назад мой машинно-тракторный парк пополнился второй единицей RSM 2375. Тракторы работают с культиватором, дисковой бороной, кстати, тоже Ростсельмаш, и с сеялкой. RSM 2375 в базовой комплектации шел сразу на спарке, — рассказывает фермер Игорь Казаков. — За время работы вопросов ни со стороны механизатора, ни со стороны инженерной службы не возникало. Когда выбирали модель, понимали, что работать он будет с сеялкой, и ручная коробка передач ни разу нас не подвела. Техника на гарантии, дилер полноценно, добротнo работает. Качество трактора проверено нами, временем и коллегами.

Технические преимущества

Гидравлическая система HydraFlow®, управляемая реакци-

ей нагрузки (Closed Center Load Sensing Hydraulic System), обеспечивает продуктивную работу навесного оборудования, создавая необходимое давление.

При отсутствии нагрузки система работает в экономичном режиме низкого давления, создавая резерв для передачи всей мощности.

Прочные мосты RSM 2375 с уникальной внешней планетарной передачей выдерживают высокие нагрузки. Рассчитаны на установку сдвоенных и даже строенных колесных систем.

Редукторы с планетарными передачами передают всю возможную мощность через большую прецизионную геликоидальную шестерню. Ступицы планетарного механизма подвешены на подшипниках большого диаметра, прикрепленных прямо к балке моста. Вся нагрузка приходится на балку моста, а не на приводные компоненты.

Многие сельхозтоваропроизводители, выбирающие популярную модель RSM 2375, отмечают её высокую производительность и комфорт работы с трактором.





# Маркетплейсы подвели первые итоги работы с фермерами

Скажи несколько лет назад фермерам, что они будут продавать свою продукцию через онлайн-платформы, они бы просто не поверили. Сегодня маркетплейсы — один из главных трендов и самый перспективный канал продаж. По прогнозам экспертов, к 2025 году через интернет-платформы в России будет реализовываться до 10% сельхозпродукции.



На одном из круглых столов выставки «Золотая осень» подробно рассмотрели, как работа с маркетплейсами способствует расширению рынков сбыта фермерской продукции, развитию сельских территорий.

Еще пару лет назад фермеры использовали традиционные каналы продаж и даже не задумывались о том, чтобы выходить на электрон-

ные площадки. В пандемию стало ясно, что каналы сбыта и географию продаж надо расширять.

## «Яндекс»

В 2021 году Минсельхоз России заключил соглашение о сотрудничестве по вопросам развития рынков сбыта для субъектов малого и среднего агробизнеса с компанией «Яндекс». Ее торговая площадка называется «Яндекс.Маркет».

Помимо нее компания предлагает сотрудничать с сервисом «Яндекс.Лавка», предназначенным для быстрой доставки продуктов и других товаров (от 15 минут до часа, в зависимости от местонахождения человека). Для клиента это удобнее, чем поход в магазин: сделал заказ через мобильное приложение — и ждешь курьерскую доставку. Продавцу такой формат тоже выгоден: он экономит на оборудовании и персонале, а также снижает риск краж.

— В «Яндекс.Лавке» есть «экспериментальная полка». Мы активно призываем фермеров выходить на нее, предлагать уникальные товары клиентам. После очень короткого пробного периода товар выводим в ассортимент всех лавок, начинаем продавать по всей стране, — рассказывает директор «Яндекса» по взаимодействию с органами власти Дмитрий Русаков.

Еще один полезный для фермеров сервис «Яндекс.Еда» — курьеры доставляют готовую еду из ресторанов, кафе, а также фермерскую продукцию с рынков. Яндекс.Еда уже сейчас работает более чем в сотне городов России.

— Сейчас на всех наших платформах работают не больше 100 тысяч продавцов — индивидуальных предпринимателей, фермеров и пр. По ожиданиям к 2025 году их должно стать более 500 тысяч — в пять раз больше, — уточняет Дмитрий Русаков.

## Ozon

Ozon в рамках соглашения проводит для фермеров обучение. И предлагает несколько форм сотрудничества. Агроarii могут сами выбирать ценовую политику, территорию работы (на локальном, федеральном или международном рынке), способы поставки и так далее.

— Наша первоочередная задача — сформировать у фермеров понимание, что такое маркетплейс. Мы действительно столкнулись со сложностью — как объяснить и донести фермерам, особенно региональным, формат работы, избавить их от опасений и страхов, — говорит, заместитель управляющего директора Ozon Владимир Гончаревич. — Если в офлайн рознице торговые сети выставляют условия поставщикам, то здесь наоборот — мы «бегаем» за фермерами.

## Свое.Родное

АО «Россельхозбанк» предлагает собственную платформу — «Свое.Родное». Фермеры самостоятельно могут зарегистрироваться на ней и загрузить каталог продукции.

— Если у фермера нет своей службы доставки, он может подключить услуги агрегаторов. Мы работаем и с «Яндекс.Такси», и с локальными компаниями в регионах, и с федеральными, которые осуществляют доставку скоропортящейся продукции по всей России. Поэтому в любое время можно заказать себе кедровые орехи из Томска или башкирский мед. Например, в Москву их доставят в течение 2-3 дней, — рассказывает Елена Батунова, директор Центра развития финансовых технологий АО «Россельхозбанк».

На сервисе РСХБ придумали способ, который позволяет покупателю найти своего фермера.



## Сыр полутвердый Мамонтовская сыроварня с итальянскими травами, 45%, 150 г

★★★★★ 38 отзывов   [Задать вопрос](#)   [В избранное](#)   [Добавить к сравнению](#)   [Поделиться](#)



Нашли на Ozon похожий товар?

|                    |             |
|--------------------|-------------|
| Тип                | Сыр         |
| Вид сыра           | Полутвердый |
| Форма выпуска сыра | Кусок       |
| Сырье              | Коровье     |
| Вес товара, г      | 145         |

[Перейти к описанию](#)

Пищевая ценность продукта:

|           |           |          |            |
|-----------|-----------|----------|------------|
| <b>22</b> | <b>33</b> | <b>1</b> | <b>385</b> |
| белки     | жиры      | углеводы | ккал       |

[Все товары Мамонтовская сыроварня](#)

**Сыры «Мамонтовской сыроварни» на Ozon**

— Мы внедрили сервис совместных закупок. Соседи или друзья могут с помощью мобильного телефона положить выбранный товар в корзину, поделив между собой стоимость доставки. Также подключаем к сервису ярмарки и рынки, — рассказала Елена Батунова.

Уже второй год подряд банк организует «Школу фермера», где есть курсы, которые позволяют аграриям получить навыки торговли на онлайн-площадках и продвижения своей продукции.

## Опыт фермеров

Подмосковное КФХ «Мамонтовская сыроварня» производит твердые и полутвердые сыры с голубой плесенью. Пять лет хозяйство пыталось решить проблемы регулярного сбыта. И это наконец

удалось сделать с помощью Ozon — он сам нашел это фермерское хозяйство. С августа 2021 года продукция сыроварни представлена на маркетплейсе.

— С момента первого звонка из Ozon до первой доставки прошло два месяца. Вместе с менеджером мы отобрали ассортиментные позиции, отправили на дегустацию. На ее основании сформировали ассортимент из пяти видов продукции. Согласовали детали договора. Меня удивило полное отсутствие «мелких шрифтов» и сносок под звездочкой. Логистику мы отдали на аутсорсинг, потому что своего машинного парка у нас нет. Покупатель может получить свой товар уже на следующий день после заказа, — рассказала основатель «Мамонтовской сыроварни» Елена Сафина.

Радуют ее и отзывы покупателей. Они позволяют с одной стороны что-то улучшить в продукции. С другой — это элемент психологической поддержки, признает Елена Сафина.

— Для нас присутствие на Ozon — огромное конкурентное преимущество. Маркетплейс позволяет качественно и количественно расширить аудиторию, продвигать свою торговую марку. Ozon сам делает качественные «аппетитные» фотографии, создает о каждом производителе страницу, куда мы предоставляем фото, видео, историю создания компании, чтобы клиенты могли познакомиться с продуктом ближе.

Еще один фермер, который реализует продукцию онлайн — новгородец Олег Бондарев, глава фермерского хозяйства Beefstory.

Продукция КФХ Beefstory, представленная на платформе Свое.Родное

Оно производит деликатесное мясо — органическую мраморную говядину.

У хозяйства есть небольшая розничная офлайн-сеть, а также собственный интернет-магазин, через который продукцию покупают клиенты в Москве и Санкт-Петербурге. С 2021 года мясные деликатесы Beefstory представлены в маркетплейсе РСХБ Свое.Родное и «Ешь деревенское», в планах — сотрудничество с Ozon.

— Я выделил для себя несколько пунктов, которые мотивируют работать с маркетплейсами. Основной — легкий доступ к большой аудитории. Фермерам из глубинки тяжело организовывать сбыт. Произвести легко, продать сложнее, потому что это отдельный бизнес, в который нужно инвестировать, — говорит Олег Бондарев. — Доступ в онлайн-розницу — история сложная. Полки узкие, всем места не хватает. В маркетплейсе полка безлимитная, может принять

всех. Маркеплейсам нужен продукт, который можно продать. У покупателей есть спрос на фермерскую продукцию, которая зачастую дороже масс маркета. И если мы сможем гарантировать качество продукции и постоянство производства, спрос будет только расти.

Олег Бондарев отмечает серьезный подход к стандартизации продукции у маркетплейсов, что помогает повысить культуру производства.

## Что стоит учесть

Маркеплейсы не зря предлагают фермерам свою помощь в оформлении онлайн-витрины.

— 90% людей всего мира — визуалы. Они принимают решение о покупке, исходя не из полезных свойств товара, а из того — как продукт выглядит на экране, — говорит представитель «Россельхозбанка» Елена Батунова.

Второй момент — стандартизация.

— Когда мы довозим товар до клиента, он может отказаться, просто потому, что ему не понравилась упаковка. Он ожидает получить то, что видел на фотографии, — добавляет представитель «Яндекса» Дмитрий Русаков.

Третий момент, который пока остается нерешенным — весовой товар. Очень сложно сделать так, чтобы, например, пакет яблок весил ровно килограмм.

— Часто в результате контроля качества выясняется, что в одном пакете 400 граммов, в другом — 700. Клиент рад получить больше за меньшие деньги. Но получив меньше — сильно расстроится, — добавляет Русаков.

Эксперты отмечают, что предстоит еще большая работа по обучению фермеров работе с маркетплейсами. Но успешные примеры сотрудничества уже есть. Это показывает, что потенциал развития сбыта фермерской продукции через онлайн-платформы огромный.



# Бойцы невидимого фронта: что делают «Кировцы» зимой

Зима вступила в законную силу, покрыла снегом поля, леса, реки и озера. Трактора-«передовики» уходят в «спячку», и в работу вступают зимние работяги. Наступает время «КИРОВЦЕВ». А именно К-708 УДМ.

Ему точно под силу толкать огромные глыбы застывшего снега и прокладывать дорогу по метровым сугробам. Мощность и вес трактора делают его незаменимым на заснеженных проселочных дорогах, а оборудование с грузоподъемностью 7 тонн и ковшом на 4 куба позволяет оперативно грузить и перегружать грунт, навоз или снег.

## Лесной помощник

Преимущества «КИРОВЦА» оценили в лесопромышленной компании «Форест» и в 2018 году приобрели трактор.

— Конечно, сначала были сомнения. Но за четыре года мы не пожалели ни разу. К-708 УДМ — универсальная машина. Мы считаем, аналогов ему нет. Он выручает нас постоянно. На базе вообще не простаивает, только на сезонное ТО приезжает. В основном трактор участвует в строительстве и содержании дорог: расчищает снег, укладывает лежневку

(временная лесная дорога из бревен). Очень удобно, кстати, даже самосвал для перевозки песка не нужно привлекать — К-708 в ковше сам возит. Да, трактор тяжелый, но и это нам на руку. Если по болотистой местности пройдет, значит, и лесовозы проедут. И признаться, однажды он утонул в болоте, но сам за 10 минут выбрался: опытный механизатор с помощью ковша подтянул корпус, — рассказывает Александр Буторин, механик ООО «Форест». — Комфорт кабины на высоте, я был приятно удивлен: и кондиционер, и печка, и музыка — есть все. Управление

вместе с сиденьем переворачивается на 180 градусов. Не нужно крутить головой. Сервисная служба «АГРОКОМПЛЕКТА» работает надежно, ответственно. Ни разу не подвели. Уделяют нам время даже во время посевной. Хотя у нас всего один трактор, а в сельхозпредприятиях, я знаю, по несколько единиц. Мы очень довольны «КИРОВЦЕМ».

## Аграрный тяжеловес

Не все трактора работают в поле, есть в каждом сельхозпредприятии «бойцы невидимого фронта». Те, кто всегда остается на хозяйстве, пока «передовики» бьют рекорды по количеству гектар за смену.

Эти невзрачные, потрепанные тысячами часов монотонной работы трактора трудятся на фер-

мах, раздавая корма буренкам-кормильцам, вывозят навоз, подвозят воду, расчищают дороги и прилегающие территории. Зимой им на подмогу приходят освободившиеся с полевых работ большие и мощные трактора. И, как правило, принимаются за самое трудоемкое — вывозят органику на поля.

Бесспорно, здесь преимущество у «КИРОВЦЕВ». Трактора серии К-7 могут работать с прицепами до 35 тонн, а серии К-5 — до 20 тонн. Да, на данных работах можно использовать трактор меньшей мощности. Но их производительность гораздо ниже.

— «КИРОВЦЫ» работают у нас круглогодично. Зимой задействуем их на перевозке навоза и силоса — траншеи удалены от ферм примерно на пять километров. «КИРОВЦЫ» способны с прицепами «Ярославич» вывозить за рейс до 20-25 тонн. А небольшие «трудяги» могут лишь до 4 тонн. У нас залежи навоза десятилетние, работы на годы вперед, — объяснил Дмитрий Смольников, директор агрофирмы «Чуваши».

Не стоит забывать, что главное: не сколько топлива сжег трактор, а сколько полезной работы он совершил на каждый израсходованный килограмм солярки.



**АО «АГРОКОМПЛЕКТ» — официальный дилер в Кировской области, республиках Удмуртия и Марий Эл**  
 • Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04  
 • Ижевск, ул. Гагарина, 83/1, оф. 2, тел. 8-909-060-74-40  
[www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)





# ТОП-10 крупнейших производителей

1

АО Агрокомбинат  
племзавод  
«Красногорский»  
г. Киров

46762 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Александр Морозов

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

10280

в том числе коров, голов

5258

2

АО «Агрофирма  
«Немский»  
Немский р-н

36612 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Сергей Корчемкин\*

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

8647

в том числе коров, голов

4334

3

АО  
«Красное Знамя»  
Куменский р-н

31469 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Председатель



Владимир Шулаев

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

8214

в том числе коров, голов

2908

4

ЗАО племзавод  
«Октябрьский»  
Куменский р-н

24214 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Александр Росляков

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

6931

в том числе коров, голов

2150

5

ООО «Агрофирма  
«Мухино»  
Зуевский р-н

17902 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Алексей Лепихин

Технология содержания коров:  
беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

5134

в том числе коров, голов

2130

# молока в Кировской области

6

ООО Агрофирма  
«Новый путь»  
Орловский р-н

17767 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Александр Анисимов

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

4210

в том числе коров, голов

2200

7

ООО Агрофирма  
«Колхоз «Путь Ленина»  
Котельничский р-н

16395 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Сергей Киржаев

Технология содержания коров:  
беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

4934

в том числе коров, голов

2188

8

ООО «Агрофирма  
«Адышево»  
Оричевский р-н

15901 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Зоя Ракова

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

3800

в том числе коров, голов

1810

9

ОАО «Племзавод  
Мухинский»  
г. Киров

15112 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Николай Ложкин

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

3945

в том числе коров, голов

1500

10

ООО «АПК  
«СОЮЗ»  
Вятскополянский р-н

15076 тонн

валовое производство  
молока за 2021 год

Руководитель



Антон Шишкин

Технология содержания коров:  
привязная, беспривязная

Поголовье крупного рогатого скота

4085

в том числе коров, голов

1684

\*с декабря 2021 года директор  
Дмитрий Николаевич Пераков



# Опрыскиватель Kverneland iXdrive S6

Машина открывает все возможности точного земледелия и позволяет проводить обработку в нужный момент в нужном месте.

Самоходные опрыскиватели iXdrive разработаны с фокусом на максимальную автоматизацию работы. Они совмещают в себе эргономичность, эффективность и комфорт. Просторная кабина с максимальной обзорностью. Системы опрыскивателя очень просты и удобны в управлении. Гидравлически складывающиеся ступени обеспечивают удобный и безопасный доступ к кабине.

iXdrive серийно оснащен системой управления вентилями и кранами. Она позволяет управлять всеми функциями системы опрыскивания из кабины. Секции отключаются и включаются автоматически, становится возможным дифференцированное внесение ядохимикатов или удобрений по картам поля или данным датчиков. Оператор концентрируется только на вождении машины. Эффективное опрыскивание без двойных обработок экономит порядка 10% ядохимикатов и повышает урожайность.

На iXdrive устанавливают шестиступенчатые двигатели — JD PowerTech мощностью 250 и 300 л.с. Силовой агрегат в 250 л.с. еще предлагается для российских покупателей в версии Tier II, то есть без катализатора, сажевого фильтра и мочевины (AdBlue).

## Обновленная штанга

Новые iXdrive S6 оснащены стальной штангой второго поколения HSS 32-40 м, которая уже устанавливалась на прицепных моделях опрыскивателей Kverneland се-



## Русифицированное ПО

Программное обеспечение отвечает за функции складывания и раскладывания штанги, заполнения баков, контролирует очистку растворных емкостей, выполняет диагностику и проверку настроек машины. Теперь в комбинации с терминалом IsoMatch Tellus PRO удаленное наблюдение и контроль над параметрами машины во время опрыскивания возможен из любого места так же, как и постановка задач для конкретного опрыскивателя в режиме реального времени. Помимо автоматического включения и выключения секций на разворотной полосе, границах и уже обработанных участках Kverneland iXdrive S6 теперь имеет в базовой комплектации функцию пофорсуночного отключения подачи раствора.

**ТЕХСНАБ**  
**Kverneland**

г. Киров, ул. Щорса, 62  
+7 (8332) 21-77-70  
ooots16@mail.ru  
www.mtp.ru.com

## Желаете получить ЗДОРОВЫЙ УРОЖАЙ?

Обеспечьте эффективную защиту семян озимых культур от семенной и почвенной инфекций с помощью качественных протравителей!

- Максимальный синергетический эффект
- Длительное профилактическое и защитное действие
- Высокая скорость проникновения препарата
- Полностью уничтожает болезни внутри и на поверхности семени
- Создает оптимальные условия роста и развития озимых культур



Сделано в РОССИИ!

ТОРГОВЫЙ ДОМ  
**Кирово-Чепецкая Химическая Компания**  
(8332) 75-20-55  
+7-912-825-47-45

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО  
**РОСАГРОЛИЗИНГ**

**SaMASZ** 25 ЛЕТ

## Комплекс косилок SAMASZ KDD 861ST+KDF 301S

С января 2022 года входит в государственную льготную программу финансирования АО «Росагролизинг»

• Без первоначального взноса • До 3% годовых • Рассрочка 5 лет



**АГРОСОЮЗ**  
Сельскохозяйственная техника и запчасти

Официальный дилер ООО «СаМаш Ру»  
на территории ПФО  
Тел.: +7(8332)46-03-24, +7-912-826-03-24  
E-mail: as-kirov43@mail.ru

2 ГОДА ГАРАНТИИ  
SaMASZ



# Клубника из Удмуртии: как Ирина Аверьянова создала ягодную экоплантацию

В 2018 году фраза «удмуртская клубника» вызывала у местных жителей широкие улыбки и скепсис. По мнению многих, климат республики не подходит для выращивания ягоды. Однако Ирина Аверьянова доказала всем, что при должном упорстве и знании технологии можно получать хорошие урожаи. Теперь клубнику из села Сигаево Сарапульского района едят в обеих столицах, Башкирии, Татарстане, Перми, Марий Эл и, конечно, в самой Удмуртии.

Ирина Аверьянова — глава и лицо семейного фермерского хозяйства. В начале 90-х его организовали родители Ирины — Радис и Римма Хакимяновы. Переход к рыночной экономике заставил их бросить прежнюю работу (он — слесарь по обслуживанию теплосетей, она — мастер на молокозаводе) и открыть собственное дело.

Так в Сарапульском районе появился цех по производству мясных полуфабрикатов. Качественная и вкусная продукция быстро полюбилась местным жителям. С удовольствием ее покупали в самом Сарапуле и районе, Ижевске, Можге и даже за пределами республики — в Агрызе и Нефтекамске. Постепенно к семейному делу подключились дети — Ирина и ее брат. Кстати, в 2020 году Ирина Аверьянова вошла в двадцатку лучших предпринимателей Удмуртии.

## Из суда на клубничную плантацию

С детства она приучена к сельскому труду. Без лишних вопро-

сов может сама и дров наколоть, и коров подоить. Но перед тем, как с головой уйти в сельское хозяйство, Ирина Аверьянова успела освоить другие профессии. После школы поступила в Сарапульский колледж радиоэлектронного приборостроения. Затем окончила Академию права и управления по специальности «Юриспруденция».

— Мне всегда нравилось учиться чему-то новому и пробовать свои силы в самых разных областях. Я получила еще одну специальность — арбитражный управляющий. Работала секретарем в суде, финансовым управляющим. Дополнительно прошла обучение на бухгалтерских курсах, — рассказывает Ирина. — В какой-то момент решила сосредоточиться на семейном бизнесе. И сейчас все полученные знания помогают мне успешно вести дела.

В 2018 году Ирина съездила в гости к родственникам в Италию, посетила там клубничную ферму и загорелась идеей организовать плантацию на родной земле.

— Мы выращивали клубнику на домашнем огороде, и всегда по-



Ирина Аверьянова,  
основатель  
«Ягодной фермы»

лучалось. Правда, не в промышленных объемах. В Удмуртии подобным никто не занимается, рынок открыт. Почему бы и не попробовать?

Ирина подала заявку на конкурс Минсельхоза Удмуртии и выиграла грант в размере трех миллионов рублей. На эти деньги закупила в Италии саженцы сортов Хоней и Азия и высадила их в открытом грунте.

## 33 ягоды с куста

Лето 2019 года выдалось дождливым, поэтому первый урожай получился небогатым. Зато 2020 год порадовал погодой. Ягоды пошли уже в июне, и за лето удалось собрать более 50 тонн клубники с 5 гектаров.

— Технологии возделывания нас обучили итальянские агрономы. С одной веточки мы получаем не три,

а тридцать три ягоды. Но нюансы рассказывать не буду — это коммерческая тайна, — смеется Ирина.

Ягодная плантация находится на поле у реки. Место не случайное: гряды клубник требуют полива. Так, вода из речки через насос по рукавам идет в капельную систему орошения. Строительство искусственного водоема или полив из водопровода обошлись бы слишком дорого.

Клубника не предназначена для машинной сборки, поэтому в сезон Ирина нанимает людей. Каждое утро после росы они выходят на поле. Собранный урожай тут же отправляется к покупателям.

— Клиентов надо искать еще до того, как у тебя есть продукт. Иначе будет поздно. Мы предлагали свою продукцию в кафе и рестораны, на рынки. Сейчас работаем с посто-





янными покупателями, — рассказывает Ирина.

Глава КФХ и сама не отказывается от ручного труда. Работает наравне со всеми.

— Помню, мы открывали новую точку в Нефтекамске. Рано утром я приехала в поле, собрала клубнику, загрузила в багажник и поехала на рынок. Там мне выделили точку, сама стояла и торговала. Считаю, руководитель должен быть примером во всем. Люди, которые работают со мной, не подчиненные, а союзники и единомышленники. Только в команде мы можем добиться успеха. Иначе никак нельзя.

В планах у Ирины построить теплицу площадью в два гектара. Это позволит снимать урожаи ягод круглый год.

С 2019 года в «Ягодной ферме» занимаются и черной смородиной. На площади в один гектар растут кусты сорта Черная красавица, привезенные из-за границы.

### Мясные полуфабрикаты

Помимо выращивания ягод семья Ирины Аверьяновой продолжает развивать мясное животноводство — в КФХ 33 головы маточного стада герефордов. В 2020 году хозяйство получило грант от регионального министерства на постройку мобильного цеха по убою скота. Реализация этого проекта позволит увеличить объемы производства и переработки мясной продукции. Сейчас в ассортименте пельмени, котлеты, тефтели, голубцы, блины с различными начинками, суповые наборы. Мясо продают и в чистом виде.

Продукцию реализуют через магазины федеральных сетей «Магнит», «Пятерочка», «Перекресток». Зайти на их полки оказалось непросто, но возможно. Главное — выдержать серьезный аудит ритейлеров.

— Федеральная сеть запросила перечень документов, в том числе разрешительные бумаги, техрегламенты и прочее. Мы с коллегами все подготовили, отвезли менеджеру. Еще один этап проверки — дегустация продукции. Не скажу, что сильно нервничали — за качество своей продукции мы отвечаем.

Кстати, для производства полуфабрикатов в КФХ выращивают картофель и даже чеснок.

— Мы успеваем заниматься и КРС, и переработкой, и ягодами, потому что работаем сообща, всей семьей. Постоянно учимся — я посещаю многие выставки, семинары и конференции, — рассказывает Ирина. — Некоторые говорят: «Хорошо там, где нас нет». Я категорически с этим не согласна. Мне хорошо в родной деревне. Я люблю дело, которому посвятила жизнь наша семья: мы кормим людей ягодами и экологически чистым мясом.

## УАЗ «Профи» для профессионалов

Функциональный грузовик с комфортом легкового автомобиля объединяет в себе все основные достоинства: выгодный и экономичный, надежный и выносливый.

«Профи» в полной мере подходит для малого бизнеса. Предложения по надстройкам практически не ограничены, поэтому можно экспериментировать.

В основу машины лег полноприводный «Патриот», но ее основная комплектация — заднеприводная, хотя завод предлагает и полный привод.

УАЗ «Профи» оборудован надежным бензиновым двигателем Заволжского моторного завода — ZMZ-PRO, 150 л.с. В сочетании с 5-ступенчатой МКПП он обеспечивает дополнительную топливную эффективность. Данная модель доступна и с газобаллонным оборудованием.

В зависимости от модификации пассажироместимость составляет 2 или 3 человека. Полная масса автомобиля — 3500 кг, в варианте с ГБО — 3485 кг. Рамный «Профи» легко перевезет 1,5 тонны хоть в городе, хоть по тяжелому бездорожью. Причем с комфортом и в тишине.

### Безопасность

УАЗ «Профи» уже в базовой комплектации получил целый набор систем безопасности. В их число входит:

- подушка безопасности;
- система ABS (антиблокировочная система);
- система EBD (система распределения тормозных усилий);
- регулировка высоты ремней безопасности;



- специальная компоновка агрегатов подкапотного пространства — повышенная безопасность при лобовом столкновении;
- капотная компоновка, психологическая защищенность водителя и пассажиров;
- регулировка ремней безопасности по высоте.

### Комfort

Автомобиль отличается высоким уровнем комфорта благодаря эргономичному рабочему месту, качественной шумоизоляции в кабине, понятным расположением органов управления и современным оснащением.

УАЗ «Профи» предлагается в двух комплектациях: «Стандарт» и «Комfort». Так, в комплектацию «Стандарт» входит: система ABS+EBD, подушка безопасности водителя, электростеклоподъем-

ники, салонный фильтр, центральный замок, боковые зеркала с обогревом и электрорегулировкой.

Комплектация «Комfort» дополнительно оснащена: кондиционером, охранной сигнализацией с дистанционно-управляемым центральным замком, противотуманными фарами, регулировкой сидения водителя по высоте подушки и поясничного подпора, аудиосистемой (MP3\USB) с двумя динамиками, зимним пакетом с электрообогревом лобового стекла по всему периметру, подогревом сидений.

**Приобрести УАЗ «Профи» с различными надстройками можно в Дилерском центре УАЗ в г. Кирове по адресу: ул. Менделеева, 4, тел. 8 (8332) 51-55-55.**





# Как вылечить телят от криптоспоридиоза

Прошлой осенью в одном из хозяйств Республики Коми начался катастрофический падеж телят. Из 50 родившихся 40 не дожили и до четырех недель. Ветеринарные врачи долго не могли выяснить причину. Виновником оказалось паразитарное заболевание — криптоспоридиоз.

Что это за болезнь, и как с ней бороться, «Вятской губернии» рассказал к Антон Залевский. Он пять лет работал главным ветеринарным врачом ЗАО «Заречье». Теперь трудится в компании «Тиан-Трейд», а попутно учится в аспирантуре.

## Описание болезни

Криптоспоридиоз — паразитарное заболевание, которое вызывается простейшими рода *Cryptosporidium*. Болезнь чрезвычайно широко распространена и диагностируется во все сезоны года. Однако пик клинических проявлений все же приходится на конец зимы-начало весны. В это время новорожденные телята находятся в состоянии иммунодефицита. А влажная погода максимально способствует выживаемости ооцистов криптоспоридий.

Телята заражаются в первые дни после рождения и могут быть носителями криптоспоридий до восьмимесячного возраста. Источником инвазии являются больные животные, а также корма, вода, подстилка, предметы ухода и оборудования, контаминированные ооцистами криптоспоридий.

Есть данные, что взрослый скот перестает быть носителем ооцист

и не играет большой роли в криптоспоридиозе (возможно, у переболевших телят формируется иммунитет). Но есть и другие исследования, которые уверяют, что и взрослые коровы могут выделять вирулентные ооцисты.

## Симптомы

Первый симптом заболевания — диарея. Нередко телятницы не обращают должного внимания на понос, объясняя это тем, что «организм чистится». А когда работники понимают, что это совсем не понос, бывает уже поздно. Теленок исхудал, у него началось обезвоживание, он отказывается от корма. В дальнейшем он либо погибает, либо всю жизнь будет отставать в развитии. Для племенного хозяйства это, по сути, означает выбраковку, потому что свою племенную ценность животное потеряло.

Или же работники думают, что это какое-то бактериальное заболевание, теленка начинают обкалывать антибиотиками, убивая последнюю микрофлору кишечника. Конечно, следует летальный исход.

Клинически криптоспоридиоз проявляется у телят 3-30-суточно-го возраста, пик заболеваемости приходится на 7-15 сутки. У боль-

ных животных отмечают ухудшение аппетита, угнетенное состояние, жажду, снижение среднесуточных приростов, потерю массы тела, отставание в росте, диарею со слизью, иногда с примесью крови.

При тяжелом протекании криптоспоридиоза телята лежат, встают тяжело, плохо реагируют на внешние раздражители, глаза тусклые, слизистые оболочки суховатые, синюшные. Наблюдается тахикардия, мышечная дрожь, потеря тактильной чувствительности. При отсутствии своевременного лечения заболевание усложняется пневмонией, что приводит к гибели. Окончательный диагноз

устанавливается при обнаружении ооцист возбудителя в фекалиях (не позже 4-6 дней).

Больные телята выделяют во внешнюю среду ооцисты, которые контаминируют предметы ухода, оборудование, корма, воду, подстилку. Через них может заражаться и человек, и другие животные.

Поэтому так важно диагностировать заболевание в первые дни, отличить его от других болезней — ротавируса, эшерихиоз и др.

## Диагностика

Есть два варианта исследования. Первый — проверить патматериал в лаборатории. Метод хоть

и 100%, но достаточно долгий и трудоемкий.

Второй вариант более быстрый — использовать экспресс-тесты. Современные тесты с точностью до 99% могут подтвердить или опровергнуть наличие болезни у телят в течение нескольких минут.

Конечно, экспресс-тест — удовольствие недешевое. У разных производителей в среднем они стоят от 10 до 15 тысяч рублей за упаковку с десятью тестами. Но криптоспоридии очень заразны. И если хозяйство хочет сэкономить, можно взять групповую пробу кала от нескольких телят. Если болезнь есть у одного животного, то она будет и у других.

## Лечение

Плохая новость — от заболевания нет вакцины. Хорошая — есть действующее вещество, которое может вылечить животных. И если в дальнейшем ввести его в оборот — профилактировать. Речь идет о препаратах, содержащих галафугинона лактат. Кстати, именно он помог хозяйству в Коми избавиться от криптоспоридиоза и остановить падеж телят.

Препараты с галафугинона лактатом дорогостоящие. Цена за литр — в районе 5 тысяч рублей. Но этого объема хватит и на профилактику, и на лечение. Так, для профилактики в среднем нужно 2,5 кубика.





Конкретная дозировка указывается в инструкции. Большой плюс препаратов в том, что их нужно выпаивать. Поэтому ветеринарного врача можно не привлекать, с профилактикой справятся и телятницы. Главное строго следовать схеме, указанной в инструкции.

### Профилактика

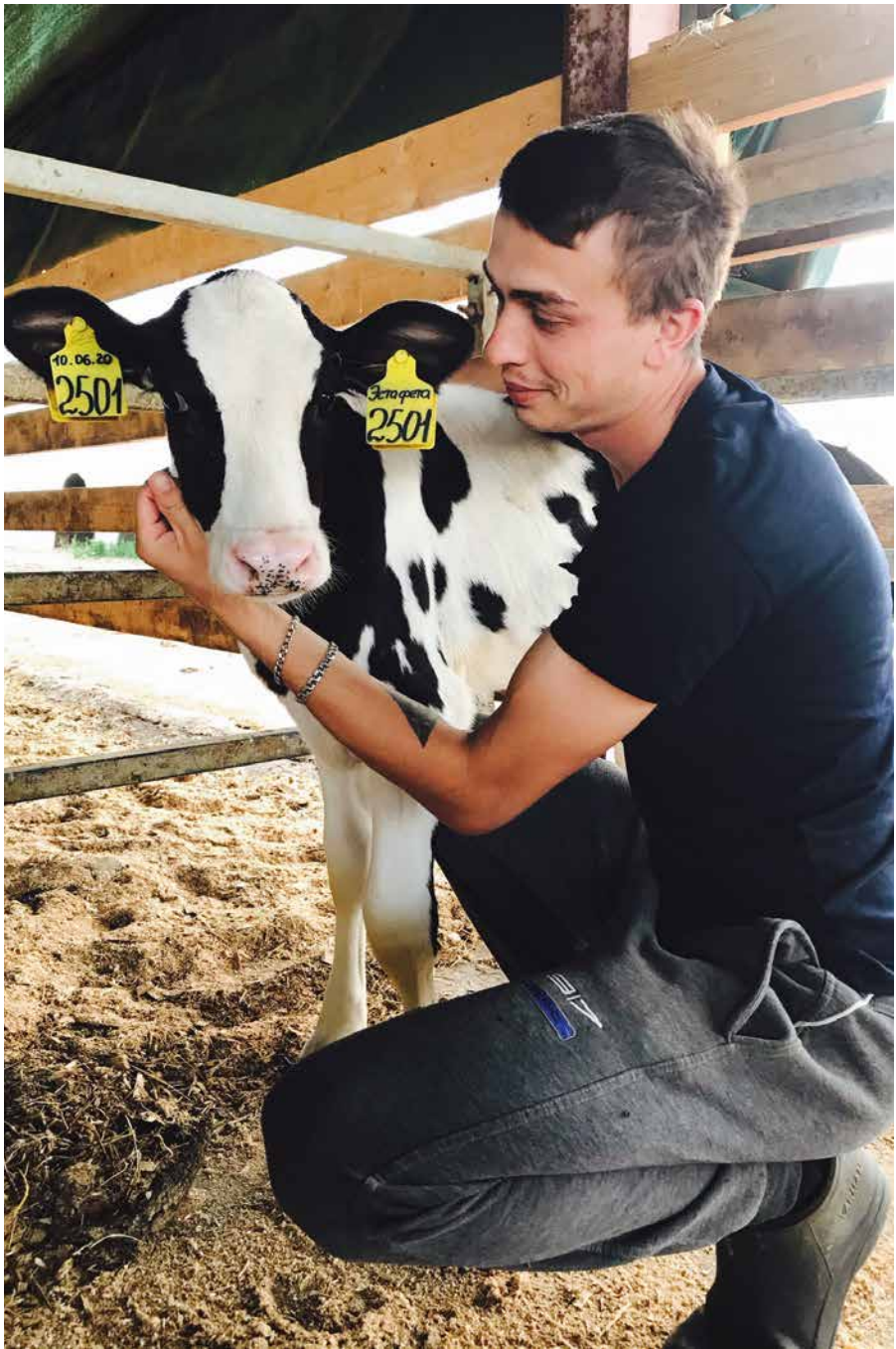
Решающее значение в профилактике и ликвидации криптоспоридиоза телят имеет качественная дезинвазия помещений (полов, стен), клеток (индивидуальных, групповых), в которых содержатся телята. Обязательна дезинфекция всего оборудования для малышей. Соски после каждой выпойки обязательно замачивать в дезрастворе, желательно на основе перекиси водорода. Ведро так же надо качественно промывать. Чем мне нравятся современные телячьи деревни — там все индивидуальное. Ведерко с цифрой восемь принадлежит восьмому домику. Значит, не попадет ни в какой другой — это снизит вероятность передачи заболевания.

Используйте сухую дезинфекцию — все о ней уже слышали. Тем самым вы значительно снизите контаминацию.

Обязательно нужно дезинфицировать домики после перевода групп животных. Нередко это происходит так: одних животных перевели, посыпали сверху свежего сена — заселили новых телят. Такой безответственный подход болезнь не простит.

Нужно производить механическую очистку домиков от навоза, примесей, полностью менять всю подстилку, мыть и дезинфицировать оборудование. Только после этого заселять молодняк.

Подобные схемы отработаны во многих предприятиях. Так, в одном из хозяйств индивидуальные домики стоят на песке. И по-



Антон Залевский

сле «выселения» телят из домиков грунт полностью снимают, проливают, только потом в чистые домики заселяют молодняк.

В другом хозяйстве заезжает трактор, выгребает всю подстилку, домики моют керхером, обрабатывают из портативной дезинфекционной установки. Все, телячья деревня готова принимать новых жителей.

Также большую роль в сохранении и распространении этой болезни играют млекопитающие и птицы, которые прочно прижились на наших фермах. Здесь рекомендации простые — ставить всевозможные пугалки для птиц, строго соблюдать санитарные и ветеринарные требования, не допускать на животноводческие объекты кошек, собак и прочую живность.



## Скидка 5%

При покупке от 1000 р.\*

- Запчасти к тракторам Беларус, МТЗ, ДТ-75, ТДТ-55, ТТ-4, ТТ-16/25/40
- Запчасти ГАЗ и КАМАЗ
- Масла и автохимия
- Инструмент и автоаксессуары
- Комплектующие
- Запчасти к с/х технике и комбайнам



Киров, ул. Производственная, 33Б,  
т. +7 (8332) 208-555, [protraktor.com](http://protraktor.com),  
[shop@protraktor.com](mailto:shop@protraktor.com) \*до 28.02.22

## КАЧЕСТВЕННЫЕ ЗАПЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ



Скидки



Доставка



Сервисное  
обслуживание



Отсрочка платежа  
для организаций



## УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРИЦЕП ПТСС-15

Габаритные размеры:

- длина ..... 8720 мм
- ширина ..... 2500 мм
- высота в транспортном положении ..... 3715 мм
- высота в рабочем положении с поднятым задним бортом ..... 4800 мм
- Масса ..... 7500 кг
- Грузоподъемность ..... 15 т

для круглогодичной транспортировки

### В наличии

Соответствует требованиям Технических регламентов Таможенного союза ТР ТС 031/2012

ТСК «МОТОР» — официальный дилер ООО «Торгтехмаш» в Кировской области  
г. Киров, ул. Менделеева, 4, тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



[www.stmotor.ru](http://www.stmotor.ru)



# Качественный и дешевый корм на сложных почвах: опыт агронома Александра Антощенко

Хозяйство «Пунгино» в Верхошижемском районе Кировской области вынуждено работать на бедных, сложных почвах. На одном поле соседствуют песок, глина и карбонаты. Но даже в таких условиях агроном Александр Антощенко умудряется эффективно работать и получать качественные корма, что подтверждается продуктивностью стада – более 9000 кг молока на корову.

Александр Антощенко – потомственный агроном. Его отец – Александр Александрович – известный в области руководитель, в прошлом возглавлял хозяйство «Нива», а сейчас – «Пунгино». Он, по сути, и привил сыну любовь к земле, стал его проводником и учителем в агрономии.

## Выбор профессии

Детство Александра-младшего прошло в деревне Воронье. Деревенская жизнь – лес да речка, и много работы. Семья держала большое подворье: коровы, телята, свиньи, бараны, куры, индюки. И, конечно, огород. А главное – перед глазами труд старших в колхозе.

– Работать приходилось много. И прополоть, и картошку окучить, и животных всех накормить. В 90-е мясо и овощи сдавали в больших количествах, когда зарплата была нестабильная – вспоминает Александр. – А еще помню, как деревня кипела работой, и на заготовке силоса работало 13 кировцев с двумя прицепами каждый.

В школе биология с химией давались легко, поэтому было решено поступать в сельхозакадемию.

## Первый опыт

Пять лет учебы пролетели незаметно. Александр практически по всем предметам получал «автоматы», поэтому свободного времени было достаточно. Но напрасно его не тратил – занимался спортом.

Особенно запомнилась Александру сельскохозяйственная практика 2009 года.

– Я выбрал крупное хозяйство, чтобы посмотреть, как работает мощное предприятие, оснащенное современной техникой, новыми технологиями. Выбор пал на «Соколовку». Май и июль проработал там. Увидел много нового и большое разнообразие производств. Импортные мощные трактора, 18-метровые сеялки, новейшие комбайны. Опыт невообразимый. Также помню, как настраивали машины и агрегаты советского производства, КОН-2,8 для окучивания кукурузы и ОВС-25 для подработки семян трав.

Александр закончил учебу с двумя дипломами – в то время Россия переходила на европейские стандарты образования. Сразу после выпуска устроился в «Пунгино», а осенью ушел в армию. После службы полностью принял должность агронома в хозяйстве. Начал

вникать в практические основы работы под контролем отца.

## Удешевление кормов

Старший Александр Антощенко вел в хозяйстве антикризисные технологии: машин и людей не хватало, а результат получать надо. Выбрали направление на снижение себестоимости кормов. Пусть без больших урожаев, но дешевые и качественные.

– Ситуацию усложняло то, что в «Пунгино» очень сложные бедные песчаные почвы. Мне очень помог опыт отца. Я лишь совершенствую его методы.

Специфика земель и потребности животноводства определили набор культур. В хозяйстве возделывают овес – он растет на низкоплодородных почвах, без протравливания и удобрений приносит урожай там, где не дает его пшеница. В последние годы стали заниматься ячменем – сейчас под ним примерно половина зернового клина. Неплохие урожаи этой культуры помогает получать правильный подбор сорта, протравливание и применение сложных удобрений. Предпочтение отдали сорту Эколог.

В «Пунгино» порядка 1700 га земли. Основа клина – многолетние травы-долгожители: люцерна, лядвенец и козлятник. На сегодня это самый дешевый корм, который можно вырастить в условиях Кировской области на нужды животноводства.



– Все-таки есть разница в себестоимости корма. Или ты один раз посеял и пять лет подряд урожаи снимаешь. Или каждый год пашешь и сеешь.

500 га занимают яровые зерновые – овес, ячмень, вика. Около 300 га приходится на однолетние травы.

– Хотя они и дорогие в производстве кормов, но для разгрузки конвейера заготовки нужны. За счет однолетних мы оттягиваем часть силосования на конец июля, чтобы технику подремонтировать и люди отдохнули.

## Секретная смесь трав

В «Пунгино» сеют четырехкомпонентную смесь трав, в основе которой козлятник, люцерна или лядвенец. Плюс дополнительные культуры, способные расти на бедных почвах – клевер, тимopheевка, лядвенец.

– Приезжаю на поле трех лет пользования и вижу, что оно в пятнах: на разных участках растут те или иные культуры. Кто где смог, там и вырос, – смеется Александр. – Когда я сеял одну культуру – получал «прогалы», а в дальнейшем земляничные поляны. Теперь пустот нет, урожайность поднялась. К такой смеси мы пришли опытным путем. Смешивали сначала два, потом три компонента. В первый год добавляли много клевера, он глушил остальные травы, поэтому они долго набирали силы. Сейчас я убавил норму клевера, он мне нужен только для первого года использования, чтобы масса была погуще. Потом его замещают другие компоненты.

К 2016 году в хозяйстве нашли идеальный рецепт. Каждый сезон Александр сам рассчитывает норму семян трав. Основа зависит от того, какой результат он хочет получить. На силос – основа из люцерны. Чтобы сено сделать помяг-



че — лядвенец. На зеленый корм животноводам очень нравится козлятник.

— Мы готовим смесь небольшими порциями по 300 кг в алюминиевом корыте, смешивая вручную лопатой. Каждая порция отмеряется на весах. Все получается точно, как в аптеке. Да, трудоемко, но оправдано при условии пестроты почвенного покрова.

— За качество всходов и будущий урожай отвечает сеялка «Петтингер». После покупки использовали ее на посеве яровых, но уже на второй год выделили ее только на подсев трав. Очень нравится ее точность нормы высева и прикатывание. Всходы радуют глаз. Семена покупаем у кировских производителей в южных районах — свои проверенные годами.

**Опытные деланки и удобрения**

Александр Антощенко постоянно учиться. Вместе с коллегами ездит на предприятия, семинары,

смотрит, кто и как работает. Благо, аграрии — люди отзывчивые, гостеприимные. Да и многие однокурсники Александра трудятся на производстве. Агроном постоянно присматривает новые культуры, пробует их в своих условиях.

— Анализируя опыт других хозяйств, обращаю внимание на эффективность их технологий. Конечно, половину угодий под неизвестную культуру я не отдам. Сею малыми опытными партиями по 5-10 га, подвожу итоги.

Сейчас в хозяйстве пытаются довести до результата технологию выращивания козлятника.

— Мы пришли к выводу, что сеять его надо под органику. Обязательно делать скарификацию (нарушение целостности твердой водонепроницаемой оболочки семян). Мы специально возим наши семена в НИИ Северо-Востока. Там преподаватели, в свободное от лекций время, значительно увеличивают полевую всхожесть на машине-скарификаторе, которую сами

разработали. После этой операции всходы ровные, четкие, густые.

**Простая истина**

Получать качественные корма невозможно без строго соблюдения технологии. Казалось бы, простая истина, но именно это главный секрет «Пунгино».

— Надо выбрать продуктивные культуры, которые выращивать в данной местности дешевле всего, и строго контролировать заготовку — от сроков уборки до времени закладки траншеи и качества трамбовки силоса. Поэтому основная работа летом — контроль, — объясняет Александр. — Важно исполнять технологию от и до. Упустишь качество трамбовки — получишь плесень в силосе, зимой медикаментами коров лечить придется, молока не будет — огромные потери. Работать по технологии помогает обновление парка техники. Добитую технику надо убирать.



**Работа с коллективом**

Александр Антощенко уверен, трактористы должны быть обучены хотя бы самым простым законам агрономии. Иначе качественный корм не заготовишь.

— Когда я только начинал работать, с трактористами много спорили, я учился у них, а они у меня. Они отказывались выезжать на заготовку в фазу бутонизации. Объясняли так: всю жизнь сено косили в августе. Трудно было переубедить их, что в таком сене нет энергии, корове от него никакой пользы не будет. В итоге часть людей ушла, другая перестроилась. Сформировался костяк, который понимал две важные вещи. Первая — всему свое время, и зачастую приходится жертвовать отдыхом. Вторая — агроном знает технологию, надо ее соблюдать. В итоге своей работой и результатами я завоевал уважение коллектива.

Сейчас в «Пунгино» планируют увеличивать поголовье скота. Сейчас в хозяйстве около 300 голов дойного стада с продуктивностью более 9000 кг.

— Будем расширяться, учиться, покупать новую технику, совершенствовать технологию, чтобы корм был еще более качественным и дешевым, — делится планами Александр.



Благодаря качественным кормам в «Пунгино» достигли продуктивности более 9000 кг на корову.

**Вентиляция для животноводческих комплексов**

- светоаэрационные шторы из поликарбоната
- вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- приточные форточки
- зенитные фонари
- оконные вентиляторы
- турбодефлекторы

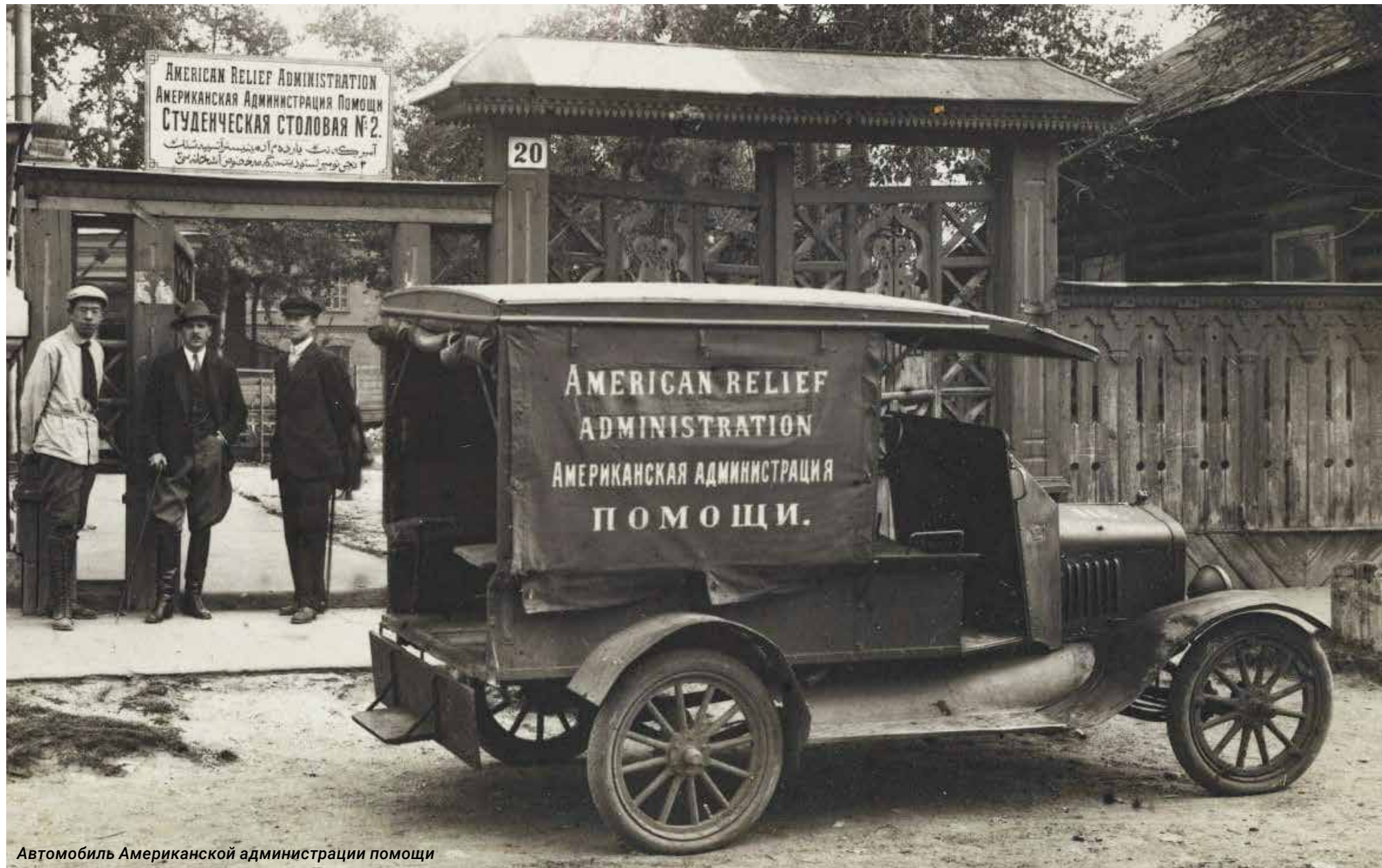


**Строительство высокотехнологичных животноводческих комплексов**

- изготовление металлоконструкций любой сложности
- каркасы животноводческих ферм
- ангары
- склады







Автомобиль Американской администрации помощи

# Голод 1920-х: как американцы накормили голодных крестьян России

В 1917 г. большевики обещали мир народам, землю крестьянам, фабрики рабочим. А по факту первые годы их правления принесли стране братоубийственную гражданскую войну, разруху и чудовищный голод, жертвами которого стали около 5 миллионов человек.

**Н**акормить голодающих Советской России помогли американцы, о чем у нас в стране предпочитают не вспоминать. В результате холодной войны весь положительный опыт сотрудничества наших держав был вытеснен из коллективной памяти.

Мало кто помнит, что благодаря американской помощи во время голода 1921-1922 гг. в Советской России были спасены миллионы жизней. На территории официально не признанной Соединенными

Штатами Советской России была развернута гуманитарная миссия АРА — Американской администрации помощи (American Relief Administration). Она оказалась одной из самых масштабных в XX веке.

Первые случаи голода регистрировали в стране с осени 1920 года, но пик пришелся на осень 1921 — весну 1922 года. Затронуты оказались территории, контролируемые большевиками: в первую очередь, Поволжье, а также Самарская и Саратовская губернии, Южная Украина, Крым, Башкирия, Казахстан, частично Приуралье и Западная Сибирь — территории с общей численностью населения в 90 миллионов человек. Голодали не менее 40 из них.

## Еда для борьбы с большевизмом

В этот период кроме интервентов на территории страны активную деятельность развила Американская администрация помощи (АРА), созданная в США в 1919 году как негосударственная организация. По сути она объединила под своей эгидой около 15 религиозных, общественных и национальных организаций.

Инициатором создания АРА был американский президент Вудро Вильсон. Программа предполагала выделение 100 миллионов долларов на продовольствие и медикаменты для стран, пострадавших от большевизма. Ведь большевизм, по словам Вильсона — это голод и хаос, а остановить его можно продовольствием и порядком. Руководителем гуманитарной миссии стал Герберт Гувер.

Больше половины выделенных средств пошло на покупку продовольствия и имущества для Польши — почти 57 млн долларов.

На втором месте шла Армения — 10 млн, на третьем — Чехословакия — 6,7 млн. Помощь также по-

лучили Финляндия, Эстония, Латвия и Литва. В отношении всех стран действовали также отдельные «детские программы» и программа помощи интеллигенции и студентам.

## Призыв Горького

Россия в списке стран была на четвертом месте, для нее закупили продовольствия и медикаментов на 4,6 млн рублей. Сотрудничество началось не на пустом месте. 13 июля 1921 года с обращением «Ко всем честным людям» выступил писатель Максим Горький (это было его не первое и не последнее подобное обращение).

— Хлебобородные степи Юго-Востока России поражены неурожаем, причины его — небывалая засуха. Несчастье грозит миллионам населения России смертью от голода. Напомню, что народ русский сильно истощен влияниями войны и революции, и что степень его сопротивления болезням, его физическая выносливость — значительно ослаблена. Для страны Льва Толстого и Достоевского, Менделеева и Павлова, Глинки и других всемирно ценных людей наступили грозные дни. И я смею верить, что культурные люди Европы и Америки, поняв трагизм положения русского народа, немедленно помогут ему хлебом и медикаментами, — заявил Горький.

В ответном обращении Герберт Гувер отметил, что АРА готова помочь в снабжении продуктами детей и инвалидов, но для этого необходимо выполнить несколько условий, главное из которых — освобождение американцев, содержащихся в советских тюрьмах. Также речь шла о полной свободе передвижения членов администрации в России, праве создавать местные комитеты, свободные от притеснительного вмешательства.



Стороны договорились, и 20 августа 1921 года АРА и нарком Максим Литвинов подписали договор, по которому помощь будут получать дети до 14 лет, прошедшие медицинское обследование (там, где это было возможно), и признанные голодающими. Для посещения столовой каждому ребенку выдавалась специальная входная карточка, по которой в строго определенное время можно было получить обед. Порцию можно было есть только в столовой, выносить еду не разрешалось.

Начало работы

Спустя 10 дней в Петроград прибыл «Феникс» — первое судно с продовольствием, а 6 сентября открылась первая столовая. В первые недели американские представители в Петрограде сформировали 120 кухонь для 42 тысяч детей.

В октябре АРА реализует еще один замысел: каждый желающий американец или европеец мог купить специальный продуктовый купон за 10 долларов. На эти деньги формировалась посылка голодающему. В ней была не только еда, но и различные вещи, преимущественно, одежда. Правда,



Столовая для голодающих детей

транспортировка стоила в два раза дороже, чем груз — 20 долларов. В каждой посылке было 49 фунтов муки, 25 фунтов риса, 3 фунта чая, 10 фунтов жира, 10 фунтов сахара, 20 банок сгущенного молока. В пересчете на килограммы вес посылки составлял примерно 53 кг. Позже состав посылок немного изменили.

К началу зимы помощь от АРА в стране получали более 560 тысяч детей. Из них больше всего жителей Самарской, Казанской, Саратовской, Симбирской,

Оренбургской, Царицынской и Московской губерний.

Несмотря на помощь, Россия оставалась в бедственном положении, в связи с чем Конгресс США одобрил выделение дополнительных 20 миллионов долларов на закупку продуктов у фермеров. «Пробить» это решение удалось Гуверу, который в своем обращении отметил:

— Продовольствие, которое мы хотим направить в Россию, является излишком в Соединённых Штатах. Мы сейчас скармливаем молоко свиньям, сжигаем кукурузу в топках. С экономической точки зрения посылка этого продовольствия для помощи не является потерей для Америки.

При этом официального признания советского правительства так и не последовало.

Новое соглашение, подписанное в конце декабря в Лондоне, подразумевало помощь взрослому голодающему населению. На этот раз помощь была не безвозмездной: РСФСР обязалась перечислить АРА 10 миллионов долларов. Продукты от АРА стали поступать практически сразу — в декабре 1921. Вслед за этим в США одобрили еще одну программу — медицинской помощи.



Продуктовый купон

В наличии

СИДЕНИЯ GRAMMER

для средних, тяжелых тракторов и строительной техники

- 1. Пневматическая подвеска
- 2. Продольно-горизонтальная амортизация
- 3. Автоматическая регулировка под вес 50-130 кг
- 4. Высокий уровень комфорта при сидении
- 5. Предотвращает удары в спину

Подходят для тракторов John Deere, New Holland, Deutz-Fahr, CLAAS, Valtra, MTЗ, БТЗ и др.



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР»

г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-30-77, 512-840



Трактор УТО Впервые в Кирове



В наличии и под заказ 80, 90, 130 л.с.

- Запас мощности 15% от номинальной;
- Атмосферный двигатель Ricardo стандарта Евро-4 с устойчив к перегрузкам и перегреву;
- Система предпуска, позволяющая работать при низких температурах, и система принудительного охлаждения двигателя и трансмиссии, что позволяет эксплуатировать машину при повышенных температурах (до +50°C);
- Механический ВОМ с дисковым приводом, три пары гидравлических выходов с муфтами Faster, сцепление двойного действия LUK (Германия) и система силового позиционирования.

Первый государственный тракторный завод

Стоимость: от 2 450 000 руб.  
2 года гарантии, 1500 м/час  
Сервис, запчасти



ИП Куковякин — официальный дилер УТО в Кировской области  
Телефон: 8-919-527-06-63  
8-922-963-09-06  
e-mail: agrozch43@mail.ru



В итоге за два года АРА потратила около 78 миллионов долларов на помощь Советам: 28 из них — это деньги американского правительства, 13 — советского правительства, остальные — благотворительность и частные пожертвования. Это позволило расширить программы деятельности в десять раз — до 10 миллионов человек, включая взрослых.

К маю 1922 года АРА кормила 6,1 млн человек, американское общество квакеров — 265 тыс. человек, Международный Альянс «Спасем Детей» — 259,8 тыс., Нансеновский комитет — 138 тыс., шведский Красный крест — 87 тыс., германский Красный крест — 7 тыс., английские профсоюзы — 92 тыс., Международная рабочая помощь — 78 тыс. человек.

К началу июня этого же года в голодных губерниях советское правительство открыло более 7 тыс. столовых, иностранные организации — 9,5 тыс. Кроме того, к осени АРА закупило белье и обувь, не востребованную армией США, для раздачи ее в Советской России. К концу года помощь от АРА получили более 10 миллионов человек.

#### Сворачивание программы

К 1923 году голод в Советской России сходит на нет. К лету 1923 АРА сворачивает свою деятельность на территории страны. Сначала посылки перестают приходить непосредственно из США, а к апрелю — из Европы.

Общий объем переправленных в посылках продуктов составил 75 тыс. тонн. Представительства АРА были открыты в общей сложности на территории 38 губерний РСФСР. По оценкам Наркомвнешторга, АРА ввезла около 595 тысяч тонн продовольствия, медикаментов и одежды общей стоимостью 136 миллионов рублей золотом. Для питания го-



Сотрудники АРА

лодающих открыли более 15 тысяч столовых. В августе 1922 г. пищу в столовых АРА и паек кукурузы получали 8,8 млн человек.

В 1923 году Корней Чуковский писал в своем дневнике: «Знаешь ли ты, мой дорогой Рокфеллер, что эти три посылки АРА значили для меня? Понимаешь ли ты, как благодарен я Колумбу за то, что в один прекрасный день он открыл Америку? Эти три посылки значат для меня больше, чем просто спасение от смерти. Они дали мне возможность вернуться к литературной работе, и теперь я снова чувствую себя писателем».

Впрочем, тот же Чуковский в анонимном письме к АРА от лица женщины с сожалением замечал, что в большинстве своем получившие помощь не испытывают благодарности к США:

— Если бы меня спросили, испытывает ли русский народ настоящую благодарность к американскому народу, спасшему тысячи жизней от болезней и смерти, я была бы вынуждена ответить честно: едва ли. Отдельные люди испытывали глубокую благодарность, но не массы народа. Хотя я касаюсь только Петрограда и Москвы. Причины, однако, легко

понятны. Мы пережили войну и революцию. Человек, прошедший такие испытания, перестает доверять кому-либо и верит только в себя, потому что за множеством высокопарных слов и фраз скрывался обман. Даже теперь, видя, как Америка кормит наших детей, у нас говорят: «Это неискренне, это, должно быть, какой-то трюк». Газеты поощряют такое отношение. В печати постоянно появляются рассказы, что американцы скупы и расчетливы...

#### Обратная сторона медали

Бытует мнение, что деятельность АРА на территории Советской России была далеко не только благотворительной. Так, предполагается, что сотрудники представительства администрации набирались лично Гувером и были, в основном, бывшими военными, советниками армий Колчака, Деникина и Юденича.

Они активно интересовались бытом и жизнью коренного населения, естественными богатствами земли и их производством, делали снимки городов и работающих в них предприятий, работали с топографическими картами.

## НОВИНКИ СЕЗОНА

# МТЗ 1222.3 ПРЕСС-ПОДБОРЩИК NB12

ЭНЕРГИЯ И МОЩЬ ДЛЯ ПОБЕДНОГО СЕЗОНА НА ПОЛЯХ!



www.stmotor.ru

**ТСК «МОТОР»** — официальный дилер ОАО «МТЗ» и «Навигатор Новое Машиностроение» в Кировской области г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

**НАВИГАТОР**  
НОВОЕ  
МАШИНОСТРОЕНИЕ





# Самоходная техника «Туман» ответ на любой запрос агрария



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» — дилер «ПЕГАС-АГРО»

в Кировской области

г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 8-912-336-82-36

[www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)