16+

№09 2021

Вятская губерния

МАКСИМ СЕВРЮГИН:

СЛЕДУЯ СЕМЕЙНЫМ ТРАДИЦИЯМ ЗАО «ЗАРЕЧЬЕ»

CASE IH MAGNUM 310

НАДЕЖНЫЙ УНИВЕРСАЛ ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ АГРОТЕХНОЛОГИЙ

- Мощность — 310-357 л.с.
- Трансмиссия Full Power Shift 18x6
- Гидросистема — 282 л/мин
- Мощность на ВОМ — 265 л.с.

ЭФФЕКТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ОСНОВНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ

CASE IH TRUE TANDEM 375

ТАНДЕМНАЯ БОРОНА ДЛЯ ОСНОВНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ

- Ширина захвата — 7 м
- Диаметр дисков — 610 мм
- 3-рядная штригельная борона
- Требования к мощности — 250-310 л.с.

ЛИЗИНГ 0%
ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

ЛИЗИНГ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ООО «ДЛЛ ЛИЗИНГ». АВАНС 49% СРОК ЛИЗИНГА 13 МЕСЯЦЕВ. СРОКИ АКЦИИ 29.12.2020 - 30.10.2021. МИНИМАЛЬНАЯ СУММА ЛИЗИНГА 20 000 ЕВРО. ОПЛАТА ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В РУБЛЯХ ПО КУРСУ ЦБ РФ. ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДОСТУПНО ПРИ СТРАХОВАНИИ ТЕХНИКИ НА ВЕСЬ ПЕРИОД ЛИЗИНГА. ООО «ДЛЛ ЛИЗИНГ» ОГРН 1027710020480/ИНН 7710443169 (СИЭНЭЙЧ ИНДАСТРИАЛ КЭПИТЭЛ). СТОИМОСТЬ ТЕХНИКИ В РУБЛЯХ МОЖНО УЗНАТЬ В ОФИСЕ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА - ООО «ТСК «ТЕХНИКА».

TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10
тел. (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30
тел. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55
www.tsc-t.ru

CASE IH AGRICULTURE

Содержание:

4	События
6	В ООО «Рассвет» открыли новую ферму
10	Сладкий бизнес: расклад сил на рынке меда
18	Максим Севрюгин: следуя семейным традициям ЗАО «Заречье»
22	Трагедия вятского коневодства
30	Цены на кормовые добавки: чего ждать дальше
38	Типичная русская женщина: судьба доярки Лии Тутыниной
41	Ход конем: как белый воротничок стал воронежским фермером
46	Комитеты бедноты: как у крестьян отбирали хлеб

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С. В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска №9
Дата выхода в свет – 14 октября 2021 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 11 октября 2021 г., время – 15.00; фактическое – 11 октября 2021 г., время – 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1500 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71)
Заказ № 794. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.

ОРБИТА

ПОСТАВКА КОРМОВ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ-ПРЕДПРИЯТИЙ

- ПАТОКА
- ЖОМ
- ШРОТ
- ЖМЫХ
- КУКУРУЗА

orbita43.ru

8-922-976-18-27
8-922-967-88-50
8-922-942-88-50
8-922-937-99-96

Студенческий проект «СтАВка» Вятского ГАТУ — больше, чем просто практика

В начале лета в Вятском ГАТУ открыли Кировский региональный трудовой проект студенческих сельскохозяйственных отрядов «СтАВка» — Студенческая АгроВятка.

В Вятском ГАТУ активно протекает не только образовательный процесс, но и студенческое движение, и к окончанию учебного года более 200 ребят, сгруппировавшись по отрядам с колоритными названиями «Молоко», «Витамин», «Синий трактор», «Life», «Атланта», «Открытие», «Старт», «Адонис», «Экология», «Вектор» впервые собрались вместе, чтобы получить путёвку на свою трудовую целину, чтобы совершить миллионы добрых дел во благо АПК региона, приумножить свои лучшие качества и доказать своим примером, что «Труд — крут!».

Проект «СтАВка» поддержало более 25 агропромышленных предприятий Кировской области, нуждающихся в молодых специалистах и готовых помочь подрастающему поколению проявить себя в аграрных профессиях, поддержать их материально заработной платой в размере от 15 тысяч рублей с возможностью получения премии до 150% в зависимости от целеустремленности студента, обеспечивая их питанием, проживанием, спецодеждой. Согласитесь, что условия более чем достойные!

Студенты приняли участие во всех направлениях работы сельскохозяйственных предприятий нашего региона и смогли получить первые навыки, а также необходимые профессиональные компетенции по своим направлениям обучения.

Теория на практике

Самым первым отрядом университета является ССхО «Витамин». В этом году он отпраздновал своё пятилетие. Отряд работает на животноводческих предприятиях, выполняет различную работу по уходу за животными, принимает участие в массовых мероприятиях, а также выполняет зооветеринарную работу. За всю свою историю участвовал во всероссийских и межрегиональных проектах, на которых показал себя с наилучшей стороны. В 2021 году участвует в региональном проекте «СтАВка» и работает в АО «Дороничи» в свиноводстве, в ООО «Агрофирма «Немский» с крупным рогатым скотом, а также на ЗАО племенной завод «Октябрьский» Куменского района и АО Племзавод «Соколовка» Зуевского района. Все эти предприятия радушно приняли молодых ветеринаров, агрономов и зоотехников.

ССхО «Атланта» и «Старт» — это отряды технологов. Всё лето они трудились на Кировском мясокомбинате и на Food-заводе, где занимались фасовкой готовой мясной продукции. Студенты из отряда «Вектор» проходили целину сразу на нескольких предприятиях: ЗАО племенной завод «Октябрьский» Куменского района, ООО «Дороничи» и ООО «Агрофирма Немский». А отряд «Синий трактор» трудился в АО «Соколовка» Зуевского района Кировской области.

Бойцы сельскохозяйственного отряда «Молоко» выполняли различную зооветеринарную работу на племзаводе «Красногорский» и в ООО «Кировская молочная компания», а также работали на коровьей ферме в АО «Русь» Советского района. Это неудивительно — в отряде состоит 35 студентов!

Бойцы сельскохозяйственного студенческого отряда «Life» проходили практику в качестве ветеринарных фельдшеров с крупным рогатым скотом на предприятии АО «Ижевское» в Пижанском районе и мелким рогатым скотом на СПК «Красное Знамя» Куменского района.

Молодые агрономы из ССхО «Экология» проходили летнюю целину на СХП «Елгань» Унинского района. Студенты 3-го курса агрономического факультета Вятского ГАТУ участвовали в заготовке кормов и органических удобрений, следили за качеством производимой на мехтоках продукции, а также работали с учетной документацией.

Студенты из ССхО «Открытие», «Адонис» и «Каспер» усердно трудились на мехтоках АО «Русь» в Советском районе, ООО «Октябрьское» в Свечинском районе и ООО «Агрофирма Надежда». В трудовые обязанности агрономов и агроинженеров входили мониторинг работ производства, починка аппаратуры, а также работа с зерновыми культурами.

Заслуженные награды

Летний период был по-настоящему жаркой порой для участников проекта. Предприятия с радостью приняли наших бойцов на работу в рамках трудового проекта «СтАВка», ведь в перспективе ребята пойдут к ним работать в качестве специалистов. В свою очередь бойцы отрядов очень тепло отзываются о работе на предприятиях и желают всем хозяйствам успешного завершения сезона уборки в этом году.

Закрытие первого сезона «СтАВки» состоялось первого сентября на торжественной линейке, посвященной началу учебного года. В большом актовом зале агротехнологического университета в присутствии губернатора Игоря Васильева, ректора Елены Симбирских и других высокопоставленных гостей были названы лучшие участники проекта, а также вручена путевка на отдых в Крыму. Лучшим студенческим сельскохозяйственным отрядом заслуженно стал самый опытный отряд университета — «Витамин». И уже в середине сентября ребят ждал незабываемый отдых на берегу Чёрного моря в дружной компании.

Поздравляем студентов — они отлично потрудились, а после и прекрасно отдохнули. Трудовой проект «СтАВка» на этом не заканчивается, а только набирает обороты. В настоящее время студенты продолжают работать на нескольких предприятиях региона, что свидетельствует об успешной реализации данного проекта. Впереди подготовка ко второму сезону, и поверьте, планы на него как в университете, так и на предприятиях грандиозные!

В ООО «Рассвет» открыли новую ферму

ООО «Рассвет» в Санчурском районе за последние годы совершило настоящий рывок в развитии. Еще пять лет назад там летом выгоняли коров на пастбища. А теперь сельхозпредприятие планирует достичь средней продуктивности в 7500 кг молока на голову.

В конце сентября в хозяйстве открыли первую очередь фермы, которая рассчитана на 488 голов. Весь животноводческий комплекс введут в эксплуатацию в конце октября. На его постройку ушло чуть больше года.

«Рассвет» — крупнейшее в Санчурском районе сельхозпредприятие, которое занимается производством молока. Основано оно на базе СХПК «Галицкий». С 2002 года входит в состав крупного холдинга «Шахунское молоко».

В 2012 году «Рассвет» присоединил соседнее хозяйство в Матвинурском сельском поселении. Там оставалась старенькая ферма еще советской постройки.

Новый комплекс

В новую ферму привязного содержания перевели поголовье из отделения в Матвинуре, поэтому сейчас все стадо сконцентрировано в Галицком. В комплексе предусмотрена система теплого поения, установлена шахтная вентиляция, линейная дойка с монорельсом.

— Перед нами стоят простые цели — увеличить поголовье и производство молока. Для этого и нужно было построить новую ферму. Мы посчитали, что нам еще рано переходить на беспривязное содержание, мы еще не готовы к такой технологии, — объясняет главный зоотехник ООО «Рассвет» Наталья Бородина. — Выбранный тип доильной системы нас в настоящее время всецело устраивает. Она значительно облегчает работу доярок — аппараты носить в руках не приходится. Производительность труда увеличивается — теперь нагрузка на одну доярку примерно 122 головы. Благодаря программе, которая контролирует все стадо, мы можем отслеживать надои каждой коровы в отдельности. Этот год планируем закончить со средней продуктивностью 7500 кг.

В хозяйстве перешли на поточно-цеховую систему. В новой ферме будут стоять группы раздоя и стабилизации, на старых — сухостой. В настоящее время в хозяйстве 480 голов дойного стада. К концу 2022 года его планируют увеличить до 753. Для этого закупят 120 нетелей в племенных хозяйствах. Кстати, телок уже в октябре планируют начать осеменять сексированным семенем.

— Таким образом мы планируем быстро нарастить поголовье. Рассчитываем, что будет рождаться до 90% телок.

Телячья деревня

Новая ферма — не первая стройка в сфере животноводства. В декабре 2019 года в хозяйстве открыли телячью деревню на 180 голов для животных от рождения до 6 месяцев. В индивидуальных домиках живут 60 телят, еще 120 — в групповых. Их перевели из старого помещения, в котором уже с трудом получалось соблюдать все ветеринарно-санитарные требования и климатические условия. Теперь коллектив животноводов не может нарадоваться результа-

В хозяйстве построили новую силосную траншею на 2500 тонн

Постепенно обновляется машинно-тракторный парк

там, которые приносит холодный метод содержания.

— Привесы постоянно получаем около 950 гр. Телки очень хорошо растут, уже к 13-14 месяцам доходят до того веса, который необходим для осеменения. Вырастают красивые, здоровые животные. Плюс у нас не стало падежа. Мы укладываемся по этому показателю в норму — 98%, — говорит Наталья Бородина. — Нам очень нравится метод холодного содержания.

Кстати, по примеру «Рассвета» телячьи деревни стали возводить и в других хозяйствах холдинга.

В 2022 году здесь планируют построить телятник беспривязного содержания для животных от 4 месяцев до года.

— Для развития телок нужно, чтобы они двигались, жили в хороших условиях. Так они придут на ферму коровами с отличным здоровьем, — добавляет главный зоотехник.

В настоящее время в хозяйстве готовят документы на получение племенного статуса.

— Мы долго шли к этому. Уже много лет ведем программу «Селекс». Сейчас у каждой коровы берем кровь на анализ для подтверждения происхождения. Вообще основные требования, которые должно выполнять племенное хозяйство, мы соблюдаем давно.

Развитие по всем фронтам

В «Рассвете» активно обновляют и техническую базу. В конце весны купили новый кормосмеситель «Хозяин». Теперь полносмешанный рацион получают все животные.

— Раньше мы использовали отечественные миксеры. Разница с «Хозяином», конечно, налицо. Это техника другого поколения. На миксере стоит отличное весовое оборудование. Следим за тем, в каком количестве закладываются ингредиенты. Смешивает миксер очень быстро и качественно. У нас есть измельчители соломы, но мы их не используем, потому что «Хозяин» сам справляется с резкой корма. Теперь у нас есть буквально все, чтобы идти к своей цели — увеличению продуктивности, — говорит Наталья Бородина.

Недавно в хозяйстве также приобрели новый кормоуборочный комбайн, пресс-подборщик и другую технику.

Улучшают и условия хранения кормов. Построили новую силосную траншею на 2500 тонн, одну старую реконструировали и увеличили объем также до 2500 тонн. В следующем году планируют построить еще одну новую. В то же время агроном продолжает экспериментировать с кормовыми культурами. Всего в хозяйстве обрабатывают более 3000 га земли.

— Я работаю в хозяйстве с 1988 года. Никогда у нас не было такого рассвета, как сейчас. Сколько лет мы мечтали об этом, — с гордостью рассказывает главный зоотехник. — Сейчас наши мечты воплотились в жизнь.

10 декабря в Кирове пройдет выставка лесной техники

Кировский филиал АО «Россельхозбанк» и Ассоциация «АгроИнфо» объединили свои усилия, чтобы провести в Кирове выставку «Лесная Вятка». Она пройдет на базе опытного поля Вятского ГАТУ, где уже не первый год проводится областной День поля.

Впервые в рамках подобного мероприятия пройдет демонстрация в работе лесозаготовительной и дорожно-строительной техники.

Удмуртия получила золотую медаль за развитие сельских территорий

Минсельхоз России отметил заслуги Удмуртии в области комплексного развития сельских территорий. Награда высшей пробы была вручена региону в рамках Всероссийской агровыставки «Золотая осень».

Эта награда адресована администрации Шарканского района Удмуртии — именно здесь уже в первый год реализации новой Госпрограммы достигли высоких результатов в сфере комплексного развития сельских территорий. Самым наглядным примером стал современный культурно-досуговый центр, открытый в селе Шаркан. Его общая площадь — 2,4 тыс. м², на которых разместились более 40 кружков, студия звукозаписи, зрительный зал на 400 мест, зал бракосочетания. Только за девять месяцев 2021 года мероприятия и занятия в центре посетили более 10 тыс. человек.

В 2021 году одним из самых крупных социальных объектов, тоже строящихся в рамках Госпрограммы, обещает стать досуговый центр в с. Нылга Увинского района республики общей стоимостью более 150 млн руб. Реконструируется школа в пос. Кизнер, на это также направлено 150 млн руб. бюджетных средств. А вот жители дер. Малая Сюга Можгинского района уже готовятся к торжественному запуску объекта — здесь завершено расширение газораспределительных сетей.

В этом году уже реализовано два проекта по комплексной компактной застройке новых микрорайонов в Глазовском и Сарапульском районах. Третий подобный проект сейчас воплощается в жизнь в Сарапульском районе. Их общая стоимость оценивается в 46,1 млн руб. Получит республика в 2021 году и первый опыт строительства на селе жилья по социальному найму, всего будет построено 15 таких жилых домов для работников сельхозпредприятий. Свои жилищные условия уже улучшили 19 сельских семей.

Сладкий бизнес:
расклад сил на рынке меда

В 2020 году производство меда в России выросло на 4% и составило 66,4 тыс. тонн. При этом около 95% этого продукта в стране дают личные подсобные хозяйства и лишь 4% — фермеры. Промышленное производство в РФ практически отсутствует.

Интересно, что мировой рынок меда ежегодно растет. Это связано с тем, что многие потребители отказываются в его пользу от сахара. Кроме того, растет спрос на продукты пчеловодства в фармацевтике и косметологии. Россия входит в десятку крупнейших мировых производителей меда, но объем экспорта из нашей страны пока невелик.

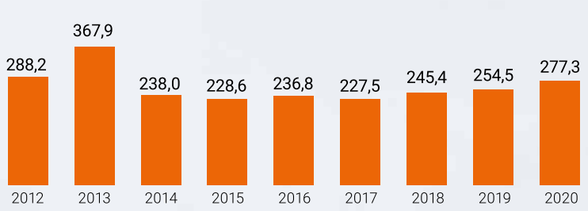
Количество пчелосемей в Российской Федерации, тыс. штук

Производство меда в Российской Федерации, тыс. тонн

Средние потребительские цены на мед натуральный, руб.*

*на декабрь соответствующего года

Средние цены производителей на мед, тыс. руб. за тонну



Основные страны-покупатели меда из России в 2020 году

По данным ЕМИСС, Агроинвестор, statista.com

Топ регионов по продажам меда, тонн

Топ стран по производству меда в мире, тыс. тонн*

*по данным на 2019 год

Уважаемые труженики села, работники агропромышленного комплекса, ветераны отрасли!

Примите самые теплые поздравления в честь профессионального праздника – Дня работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Благодарю вас за созидательный и напряжённый каждодневный труд, за богатый урожай, выращенный вашими заботами в условиях засушливого лета 2021 года, за высокие результаты в отрасли животноводства, которыми гордится регион. Ваши достижения достойны особого уважения, они — свидетельство трудолюбия человека, его терпения и упорства, преданности избранному делу.

Мы ценим личный вклад каждого в достижения отрасли, благодаря вашим усилиям Кировская область занимает лидирующие места не только в Приволжском федеральном округе, но и масштабах страны.

Пусть в ваших коллективах царит взаимопонимание, в семьях – благополучие. Высоких урожаев и надоев вашим предприятиям, больших продаж. А самое главное — здоровья вам и вашим близким!

Игорь Васильев, губернатор Кировской области

Уважаемые труженики сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, коллеги и партнеры!

Коллектив ООО «Вятушка АГРО» поздравляет вас с Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Этот праздник объединяет всех, кто живет и трудится на земле, вкладывает в работу все свои силы и душу, кто следует традициям и внедряет передовой опыт и в самых непростых условиях достигает поставленных целей, добивается значимых результатов.

Примите слова искренней благодарности за ваш нелегкий, созидательный и плодотворный труд.

От всей души желаем вам крепкого здоровья и отличного настроения, благоприятных условий на будущий сельскохозяйственный год и новых достижений. Пусть в ваших семьях всегда будет достаток и благополучие.

С уважением, Надежда Сураева, директор ООО «Вятушка АГРО»

Всегда ваш надежный партнер

ООО «Вятушка АГРО» – официальный и эксклюзивный дилер ООО «КЗ «Ростсельмаш» и АО «Клевер» на территории Кировской области

Дорогие коллеги!

Поздравляю с профессиональным праздником всех, кто работает на ферме, в поле, на перерабатывающем производстве, от кого зависит продовольственная безопасность Кировской области и России!

Спасибо вам за преданность своему делу, за любовь к труду, за терпение в нелегком деле. Особые слова благодарности ветеранам отрасли.

Пусть реализуются все ваши смелые замыслы, а новые начинания приносят результат.

Благоприятной погоды, душевной теплоты и взаимопонимания в семьях!

Алексей Котлячков, Заместитель Председателя Правительства области, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области

Уважаемые наши аграрии!

Примите самые искренние поздравления в Ваш профессиональный праздник – День работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

От всей души желаем Вам хороших, обильных урожаев, чтобы погодные условия всегда способствовали этому! Пусть Ваша сфера деятельности приносит Вам удовольствие и благополучие, а сельское хозяйство развивается быстрыми темпами!

Желаем Вам получать искреннее удовольствие от своего дела. Спасибо за Ваш титанический труд, который достоин похвалы и награды в первую очередь. Удачи, здоровья и успеха в делах!

АГРОТЕХНИКА

С уважением и наилучшими пожеланиями, Юрий Кузнецов, генеральный директор ООО ПФК «Агротехника»

С профессиональным праздником, Уважаемые труженики села!

Работа у земли — самый древний и естественный труд человека. И пусть растут большие города — труженики сельского хозяйства всегда будут в почете на Земле!

Это праздник для тех, кто любит свою работу от зари до зари. Это праздник для тех, кого летний день зимой «кормит».

Своим профессионализмом и трудолюбием Вы вносите неоценимый вклад в развитие сельскохозяйственной отрасли, а значит, и нашего региона.

Пусть ваши усилия увенчаются впечатляющими результатами, пусть засухи и ливни минуют ваши угодья, а урожаи превышают самые смелые замыслы.

Спасибо Вам за нелегкий и нужный всем нам труд! С Днем сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

АгриКоника
поставщик техники

С уважением, Сергей Бусыгин, директор ООО «АгриКоника»

Уважаемые коллеги!

Примите искренние поздравления. Значимость труда аграриев переоценить сложно: аграрный сектор экономики является одним из главных столпов, поддерживающих любое государство, а труженики сельского хозяйства кормят человечество – сложно представить более важную миссию!

Руками профессионалов создается национальное богатство и обеспечивается продовольственная безопасность страны.

А мы как представители высшего аграрного образования будем прикладывать все усилия для подготовки квалифицированных кадров.

Елена Симбирских, ректор Вятского государственного агротехнологического университета

Поздравляем с Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Желаем Вам больших урожаев, успехов на производстве, благополучия и процветания!

Алексей Ярыгин, директор ООО «Техснаб»

ТЕХСНАБ

Всех, кто сельскому хозяйству
Жизнь и труд свой посвятил,
Поздравляем с днем чудесным,
Пусть на всё хватает сил!

За работу вам спасибо,
Ведь вы кормите народ!
Мы желаем вам здоровья
И не знать в судьбе невзгод!

Пусть работа в радость будет,
Душу греет результат!
На пути к победам вашим
Меньше будет пусть преград!

Андрей Смертин, директор РСК «АСКОМ Свобода»

РСК АСКОМ СВОБОДА

Дорогие труженики сельского хозяйства!

Коллектив ООО НПП «МЕДБИОТЕХ» от всего сердца поздравляет вас с профессиональным праздником!

Желаем вам, посвятившим свою жизнь родной земле, работать так же упорно и самозабвенно, не опуская рук, и искренне радоваться плодам своего труда.

Пусть ваши усилия вознаграждаются впечатляющими результатами, пусть засухи и ливни минуют ваши угодья, а урожай превышает ваши самые смелые ожидания.

Желаем высоких надоев, безопасных рабочих мест, чистейшей воды, качественных кормов, бесперебойной работы оборудования, успешных проверок!

Наши квалифицированные специалисты помогут вам этого добиться.

МЕДБИОТЕХ

Мы на расстоянии телефонного звонка!
т.: (8332) 248-748, 248-448

Коллеги!

Примите наши искренние поздравления с профессиональным праздником!

Ваш труд «от зари до зари» достоин восхищения и преклонения. Желаем вам не останавливаться на достигнутом и уверенно смотреть в будущее. И главное – растущей прибыли, друзья!

Андрей Мохнаткин, руководитель центра сельскохозяйственной техники и сервисного обслуживания АО «АГРОКОМПЛЕКТ»

АГРО КОМПЛЕКТ

Уважаемые коллеги!

В сельском хозяйстве не бывает простых времен. Вот и этот год выдался достаточно трудным. Небывалая засуха испытывала вас на прочность. Однако благодаря самоотверженной работе вы смогли сохранить имеющиеся достижения и продолжить движение вперед.

Пусть и дальше ваши усилия всегда сопровождаются впечатляющими результатами, засухи и ливни минуют ваши угодья, а урожай превышает самые смелые замыслы.

От всей души желаем всем работникам агропромышленного комплекса счастья, крепкого здоровья, достойной заработной платы, безопасных условий труда, хорошей погоды и уверенности в завтрашнем дне!

МОТОР

Дмитрий Колбин, коммерческий директор ТСК «Мотор»

Наступает долгожданный День работника сельского хозяйства, и это повод еще раз поблагодарить всех рядовых сотрудников, специалистов, инженеров и руководителей агропредприятий за их добросовестный труд.

Ежедневно, с полной уверенностью в качестве, кировчане покупают хлеб, молочную и мясную продукцию местного производителя. Многие воспринимают это как должное, но мы с вами знаем, каким трудом достигается такая продовольственная независимость. Далеко не каждый регион может гордиться этим.

От лица всего коллектива ТСК «Техника» поздравляю аграриев с их профессиональным праздником! Пусть работа всегда приносит удовольствие, земля радует богатым урожаем, а поголовье и молочная продуктивность непрерывно растут. С праздником!

TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
WWW.TSC-T.RU

Дмитрий Чикилев, генеральный директор ТСК «Техника»

Максим Севрюгин:

следуя семейным традициям ЗАО «Заречье»

Одно из крупнейших сельхозпредприятий Кировской области отпраздновало в этом году свое 65-летие. Сегодня «Заречье» – динамично развивающийся агрохолдинг полного цикла: от поля до прилавка. «Заречье» – это синоним качества – «Мясо как оно есть».

История агрохолдинга берет свое начало 27 августа 1956 года. Сначала это было предприятие по откорму свиней с использованием пищевых отходов в Кировском городском тресте столовых. Через пять лет его реорганизовали в подсобное хозяйство, затем — в совхоз. И в 1993 году — в акционерное общество закрытого типа «Заречье» с коллективно-долевой формой собственности.

Сегодня предприятие занимается молочным животноводством, растениеводством и семеноводством, свиноводством и мясной переработкой, заготовкой и переработкой древесины, развивает собственную торговую сеть.

В предприятии три производственные площадки. Административный корпус и свинокомплексы расположены в Малой Субботихе под Кировом. Молочные фермы и помещения для откорма КРС — в хозяйстве Куменского района. Сельхозугодья обрабатывают в четырех районах области. Все производственные площадки — самостоятельные отделения — оснащены современной техникой.

Продолжая дело отца

С прошлого года предприятие возглавляет Максим Севрюгин. Он продолжает дело своего отца Владимира Севрюгина.

— Отец привлекал меня к работе еще во времена моей учебы в школе, чтобы показать, каким трудом достаются деньги. И мы договорились: я поработаю на каждом участке во всех структурных подразделениях предприятия. Я был свиноводом, трудился в цехе переработки, заготавливал корма, занимался строительством. Чтобы управлять компанией, необходимо узнать труд коллектива изнутри, — уверен Максим Владимирович.

Максим Севрюгин окончил Вятскую сельскохозяйственную академию по специальности финансы и кредит, после отслужил в армии и пришел на работу в семейное предприятие на должность заместителя генерального директора ЗАО «Заречье». Около года назад Максим Владимирович возглавил предприятие.

Свиноводство

ЗАО «Заречье» — одно из немногих предприятий в Кировской области, да и в целом в ПФО, занимающееся разведением свиней. Потому что, когда в Россию пришла африканская чума свиней, не все хозяйства смогли обеспечить должную биологическую защиту. Сейчас ЗАО «Заречье» имеет третий уровень компартмента.

— По-простому сказать, мы не одну банку валерьянки выпили из-за АЧС. Приходилось вписывать уже существующие производственные строения в регламент, одновременно строить новые корпуса. Спасибо ветеринарной службе и минсельхозу — благодаря их поддержке, консультациям, нам удалось обезопасить производство. Очень помог друг отца из Германии Владимир Брокле, компания «Big Dutchman» — он в прямом смысле привез нам новые технологии, — рассказывает Максим Владимирович.

Свинокомплекс ЗАО «Заречье» отвечает всем российским и мировым стандартам. Производство автоматизировано. На предприя-

тии содержатся 20 тысяч голов свиней. Оно является племрепродуктором по разведению свиней крупной белой породы.

— Плотно работаем над генетикой животных — сотрудничаем с компанией Topigs Norsvin. Привлекаем к работе квалифицированных специалистов — объясняет Максим Севрюгин.

Мясо как оно есть

В свое время Владимир Севрюгин сформулировал принципы, которых до сих пор придерживается хозяйство. Главный из них — натуральная качественная продукция. Именно поэтому слоган предприятия — «Мясо как оно есть». Чтобы продукция была качественной, в рецептурах используются натуральные специи из Австрии и Германии высокого качества.

— Мы часто возим нашу продукцию на выставки. Нередко я слышу от коллег разговоры о том, что наша себестоимость слишком высока, что они могут подсказать «технологии», благодаря которым ее можно снизить. Но наша принципиальная позиция — не использовать никаких консервантов. Мы работаем ради людей. Мы кормим кировчан настоящим мясом.

Сейчас ассортимент «Вятского Заречья» включает в себя более 200 наименований. Самые популярные позиции — фирменный шашлык из свинины, колбаса «Армавирская», сосиски «Любительские», пельмени «Домашние».

— Конечно, мы не стоим на месте и периодически выводим на рынок новые продукты. Но даже новинки отличаются фирменным качеством, — рассказывает Полина Севрюгина, руководитель отдела продаж ЗАО «Заречье». — Наша особая гордость — полуфабрикаты: котлеты, пельмени, чебуреки. В приготовлении занимают минимум времени, а на вкус, как домашние. Вообще весь ассортимент по качеству остается таким же, как и 10 лет назад. У нас колбаса, «как раньше».

В последние годы «Заречье» активно развивает собственную торговую сеть. Издалека узнаваемые магазинчики с черно-зеленой вывеской и вкусным слоганом «Мясо как оно есть» можно встретить в Кирове, Куменах, Кирово-Чепецке.

— Сотрудничаем с региональными, федеральными сетями. Но за пределы области продукцию не вывозим. Она натуральная, а потому срок хранения небольшой. Мы не готовы жертвовать качеством продукции ради увеличения логистического плеча, — объясняет Максим Владимирович. — Знаю, что часто нашу продукцию в качестве сувениров отвозят друзьям в другие города. Получается, мясо «Заречье» — визитная карточка Кирова.

Владимир Александрович и Максим Владимирович Севрюгины

Молоко в приоритете

Слоганом предприятия стала фраза «Мясо как оно есть»

Второе, но не по значимости, направление ЗАО «Заречье» — производство молока. В 2000 году в структуру холдинга вошел колхоз «Заря» Куменского района.

— Уже тогда ходили разговоры про АЧС, поэтому мы искали направление, которое сможет подстраховать основной бизнес. Молочное животноводство казалось отличной перспективой. Как показало время — мы не прогадали, — говорит Максим Владимирович.

«Заречье» спасло колхоз от исчезновения. Сразу сделали огромные финансовые вливания: отремонтировали дворы, приобрели технику. Одними из первых в области начали использовать технологию точного высева.

Сейчас на беспривязном дворе в Березнике содержится дойное стадо — 600 голов. В соседней деревне привязный двухсотголовник нетелей, тут же стоит телячья деревня и быки на откорме. По реализации молочного сырья много лет успешно сотрудничаем с компанией «Вимм-Билль-Данн». Наше молоко отправляется на завод в Москву, который производит детское питание.

В последние годы хозяйство активно развивается. Построили новую сушилку, уложили асфальт на территории, отремонтировали подъездные пути, обновили системы водопоения и удаления навоза.

Серьезно обновили и машинно-тракторный парк. Только за последний год приобрели два новых разбрасывателя, сеялку точного высева, широкозахватную дисковую борону, косилку-триплекс, трактора, самоходный импортный опрыскиватель и многое другое.

— Мы провели кадровую работу — пригласили специалистов-животноводов, агрономов. Перед нами стоят амбициозные, но достижимые цели: отремонтировать стадо, повысить продуктивность. Совершенствуем технологии в растениеводстве, за счет чего сможем получать стабильно высокую урожайность ежегодно, невзирая на невзгоды погоды, — делится планами управляющий отделением Андрей Ямшанов.

Смело глядя в будущее

Наравне с животноводством развивают в ЗАО «Заречье» и растениеводство. В четырех районах области обрабатывают более 10 тысяч гектаров земли. Хозяйство возделывает весь спектр зерновых и кормовых культур. Ежегодно заготавливают более 14 тысяч тонн зерна. В последние годы активно начали заниматься рапсом.

Большой вклад в зерновую базу вносит отделение Слободского откормочного сельскохозяйственного предприятия, которым руководит Татьяна Ситникова. Они каждый год сеют около 600 гектаров рапса и 1800 гектаров зерновых. Этот год для них был удачный, они получили урожай зерновых более 30 центнеров с гектара, по рапсу — 20 центнеров с гектара.

— Считаю, за рапсом будущее. И на масло, и на жмых цена стабильно высокая. Я придерживаюсь принципа: хочешь сделать хорошо, сделай сам. Поэтому на отжим мы никуда рапс не отдаем. Поставили в отделении под Слободским свой маслоцех.

В ЗАО «Заречье» есть собственный комбикормовый завод, ежегодно в хозяйстве стараются закладывать 30-50% переходящего урожая, для этого строят новые склады. Максим Севрюгин признается: направления молочного животноводства и растениеводства должны стать равными свиноводству, а может, и обогнать его по прибыли.

— Пользуясь случаем, я поздравляю всех своих сотрудников с юбилеем предприятия, 65-летием ЗАО «Заречье». И, конечно, всех коллег с профессиональным праздником — Днём работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. У нас общая важная цель — кормить людей. И мы делаем это хорошо!

Острый вопрос

Трагедия вятского коневодства

В сентябре директор «Нолинской заводской конюшни» Алевтина Бисерова обратилась к жителям города и области с просьбой о помощи – пожертвовать средства на покупку кормов для лошадей.

Источник фото: Группа ВКонтакте «Нолинская заводская конюшня»

Конюшне необходимо 20 тонн овса, чтобы пережить наступающую зиму.

— Стоимость килограмма овса составляет 15 рублей, общая сумма для покупки кормов — 230 тысяч 400 рублей. Еще хорошо, что нам удалось самим заготовить сено. Его мы всегда заготавливаем идеального качества, — рассказывает Алевтина Бисерова.

Собственных сельхозугодий у конюшни нет, как и техники для заготовки кормов. В сезон директор нанимает рабочих со своей техникой. На сено косят дикоросы.

Жители Нолинска откликнулись на призыв о помощи — стали перечислять деньги и приносить из дома морковь и яблоки. Депутат от округа привез немного овса. Женщина из поселка Аркуль приехала со стройматериалами и починила денники — теперь лошади будут зимовать на хорошем полу. Но собранных средств и кормов все равно не хватит, чтобы спокойно перезимовать. А что дальше — большой вопрос.

Богатая история

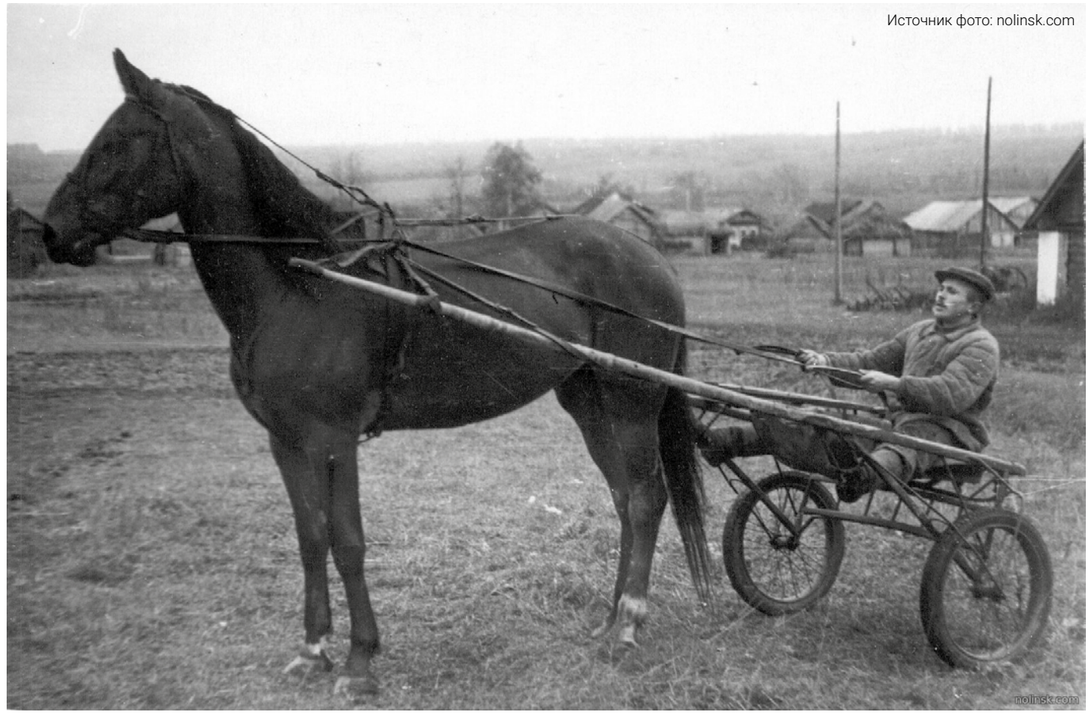
Наступающая зима может стать заключительным этапом в истории вятского коневодства, одним из центров которого был Нолинск. В конце XIX века местные лошади пользовались большой популярностью. Вот что пишет Роза Соловьева в книге «Долинская сторона».

— Знаменательным событием в жизни Нолинска были конные выставки, которые проходили каждый год с 10 по 20 мая. В них принимали участие коневоды-любители не только уезда, но и губернской заводской конюшни, организованной в 1889 г. в Вятке. Выставка располагалась на площади Конной. На ней даже были построены стойла и привязи для животных.

Конные выставки и ярмарки длились в течение недели и приносили владельцам лошадей и организаторам ярмарок большие доходы. Такие выставки и ярмарки устраивались не только в Нолинске, но и в соседних крупных торговых селениях, таких как Кырчаны, Суна, Ошеть, Архангельское и Богородское, где продавалось, по некоторым сведениям, более 6000 голов лошадей различных пород.

Государственную заводскую конюшню в Нолинске основали в 1935 году. Она находилась в ведении Управления Министерства сельского хозяйства СССР. Основная цель предприятия в то время — обеспечивать южные районы области конепоголовьем. В Нолинской заводской конюшне разводили русских и орловских рысаков и тяжеловозов. В среднем на 100 конематок получали по 68 деловых жеребят. Лошади в основном использовались на сельскохозяйственных работах как тяговая сила в совхозах и колхозах области. Рысистых лошадей отправляли на Кировский ипподром.

Нолинские лошади постоянно участвовали в региональных и всесоюзных мероприятиях. Русские тройки регулярно становились лауреатами всевозможных премий и призерами соревнований. Так, в 1970 году мастер-наездник установил на тройке с коренником Сибиряк всесоюзный рекорд на дистанции 2400 м — 3,01 мин., и на дистанции 1600 м — 1,58 мин. Кстати, этот результат занесли в «Книгу рекордов Гиннесса».



Государственная конюшня в Нолинске была создана в 1935 г., чтобы обеспечить южные районы области конепоголовьем

Поскольку в то время предприятие находилось на госбюджете, денег хватало на все необходимое. Бесплатно привозили в конюшню племенной молодняк, фондов на горючее было столько, что порой не хватало емкостей для его запаса. У конюшни в собственности и аренде была своя земля, парк техники. Сами обрабатывали землю, заготавливали корма.

Но СССР исчез. А с ним исчезли и большие бюджетные деньги. Сначала конюшня была на федеральном бюджете, потом на региональном, а затем и вовсе районном. В начале 2003 года Нолинскую конюшню реорганизовали в открытое акционерное общество и перевели на хозрасчет. Деньги на жизнь пришлось зарабатывать самим.

Голодные времена

Конюшня еле сводила концы с концами. Но в 2012 году, казалось, пришло спасение — инвестор из Москвы.

— Он выкупил конюшню, погасил все долги, отремонтировал помещения, исправно платил нам зарплату. Мы не просили много, нам хватало и минимальных денег. Главное — что у лошадей есть крыша над головой да запасы на зиму, — вспоминает директор конюшни Алевтина Бисерова. — Но в 2015 году как гром среди ясного неба! Собственник сказал, что от конюшни одни убытки, ее надо ликвидировать. Я еле уговорила его оставить. Он сказал просто: живите сами по себе, ликвидировать не буду, но и помогать тоже.

С тех пор конюшня вновь перешла на самоокупаемость, рассчитывать не на кого. Зарабатывают как могут.

— Мы приглашаем на одноразовые катания — 100 рублей с человека, проводим занятия для детей — 250 рублей час, экскурсии на конюшню — 300 рублей с человека. К сожалению, этих денег не хватает, — сокрушается Алевтина Бисерова. — Летом в Нолинск приезжает много молодежи из городов к бабушкам и дедушкам. Идут развлекаться к нам. Осенью все разъезжаются, и мы остаемся без клиентов. Из Кирова даже на наши низкие цены ехать не хотят.

Алевтина Бисерова сама преподает детям основы выездки. Чтобы развивать спортивное направление, необходимы квалифицированные тренеры да и другие породы лошадей. Так что серьезно рассматривать тренерскую работу как источник дохода не приходится.

Зарабатывать на племпродаже тоже не получается. Желающих покупать лошадей немного — изредка обращаются частные конюшни. Чаще лошадей покупают на мясо.

— Впрочем, на продаже много не заработать. Чтобы продать лошадь, ее нужно растить три года. Лучшая цена, которую могут дать, — 70-80 тысяч рублей. Один раз нам повезло — продали кобылу за 160 тысяч, — вспоминает Алевтина Юрьевна.

Еще один способ заработать — брать на постой лошадей частников. Но Нолинск удален от больших городов, где есть увлеченные коневодством люди.

— Мы прикидывали — если хотя бы пара человек отдали нам своих лошадей. Я брала бы с них 8 тысяч рублей — на порядок меньше, чем в Кирове. В оплату входит корм, уход за животным, выгулка — все как в больших частных конюшнях. Но к нам никто не едет, к сожалению, — сокрушается Алевтина Бисерова.

Неприхотливые жители

В настоящее время в нолинской конюшне содержатся 16 лошадей породы Русский тяжеловоз и Вятская.

Маленькие, с короткими ногами, русские тяжеловозы способны тянуть груз до 26 тонн. Неприхотливые, плодовитые и покорные. Этот идеальный помощник русского крестьянина был выведен в начале XX века. Особой ценностью русского тяжеловоза считалась его «долговечность» и «непоколебимая выносливость». Он может работать до глубокой старости — до 25-летнего возраста.

— Русские тяжеловозы едят любой корм, терпят практически любые условия содержания. Единственное, что им нужно для выживания, — это обильно пить. Настоящая русская рабочая лошадь! Кобылы этой уникальной породы дают очень много молока. Сейчас русского тяжеловоза любят закупать частные фермы ради мяса, молока и туристической привлекательности. Они с удовольствием катают детей.

Еще одна крепкая, самобытная лошадка-труженица вятской породы была выведена в нашей губернии несколько столетий назад. В 19 веке чрезвычайно выносливых, энергичных и быстрых вяток использовали для почтовой службы. Расстояние 600-800 верст лошади легко преодолева-

Нолинской конюшне необходимо 20 тонн овса, чтобы пережить наступающую зиму

Источник фото: Группа ВКонтакте «Нолинская заводская конюшня»

Летом в Нолинск приезжает много молодежи к бабушкам и дедушкам — это основные клиенты конюшни. Но осенью предприятие теряет этот источник дохода

ли за 10-14 дней, нередко перевозя груз до 560 кг. Эти лошадки были незаменимы на севере, особенно в лесной местности, где одну почтовую станцию от другой отделяли огромные расстояния.

Но такая универсальность и популярность чуть не сгубила вятскую породу. С середины 19 века лошадей большими партиями начали вывозить в разные российские губернии и даже за рубеж, там скрещивали с местными породами, в итоге чистокровность терялась. А дома — в Вятской губернии — поголовье вяток стало стремительно сокращаться.

Лишь в 1980-е годы коневоды бросились спасать их от вымирания. Планомерная работа по возрождению аборигенной породы началась в Гордино и нескольких хозяйствах Удмуртии.

Как зарабатывают другие

В конюшнях области и Кирова ситуация более радужная. Источников дохода, как правило, два. Первый — плата за содержание лошадей, которую вносят собственники животных. Второй — бюджетные средства, направленные на поддержку детско-юношеских спортивных школ.

— Конный спорт сейчас развивается. Ситуация намного лучше, чем 10 лет назад, — рассказывает Екатерина Стрельчинина, исполнительный директор Федерации конного спорта Кировской области. — У нас нет собственной аккредитованной площадки, поэтому соревнования в Кирове не проводятся. Но дети регулярно выезжают на турниры в другие регионы, например, Нижний Новгород, Москву. Стараемся выигрывать гранты. Потихоньку, но мы живем.

Спасительный энтузиазм

На Нолинской заводской конюшне в настоящее время работает всего четыре человека. Конечно, зарплаты у всех минимальные. Причем Алевтина Бисерова выполняет обязанности директора, зоотехника, ветеринарного врача и даже бухгалтера. Она работает на конюшне с 1987 года.

— Я уже никуда отсюда не уйду. Прикипела к лошадям. Уверена, племенное коневодство уже никогда не будет прибыльным. Отрасль умирает. Наша конюшня будет держаться, пока у нас есть энтузиазм и силы. Так что еще поживем немного с верой в чудо.

Инвестиции в будущее поколение самые выгодные

7 сентября в ВятГАТУ состоялось торжественное открытие аудитории для изучения систем точного земледелия, созданной при поддержке ТСК «Техника».

— Запуск подобного проекта — наш вклад в развитие аграрного образования, — подчеркнул руководитель ТСК «Техника» Виталий Алексеевич Чикилев, — поскольку самыми выгодными инвестициями являются инвестиции в будущее поколение. Мы рады принять участие в подготовке агроспециалистов и надеемся на длительное и плодотворное сотрудничество!

Подготовка и оборудование

Необходимость в выпускниках вузов, которые готовы к работе «в полях», существовала всегда. Чтобы минимизировать разрыв между академической теорией и трудовой практикой, студенты должны уметь работать на том оборудовании, которое используют аграрии. В этой связи руководством ТСК «Техника» принято решение о создании класса для практической работы студентов в современной тематике — точное земледелие. Для этого с января 2021 года в 307 аудитории университета начался косметический ремонт, закуплена новая мебель и проекционное оборудование.

Установлены стенды ведущих поставщиков оборудования для точного земледелия. Среди них — метеостанция «Сокол-М» и линейка оборудования для мониторинга транспорта отечественной компании «Эскорт». Размещена система контроля высева «СКИФ» от компании «Завод Радиан». Кроме того, студентам стала доступна программа для цифровизации агробизнеса Cropio.

Ощутимую поддержку в создании класса оказала компания TeeJet. Поставщик предоставил подруливающее устройство и спрей-танк для проверки и калибровки форсунок.

Торжественное открытие

Разрезали красную ленту кураторы проекта: министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Алексей Котлячков, ректор университета Елена Симбирских и финансовый директор ТСК «Техника» Виталий Чикилев.

— Аудитория точного земледелия стала первой в регионе. Это ощутимая поддержка на пути становления молодых востребованных кадров для отрасли АПК, — подчеркнула ректор Университета Елена Симбирских.

Позднее к презентации кабинета присоединился губернатор Кировской области Игорь Васильев. Вместе с авторами проекта он обошел все учебные стенды, оценив актуальность подобных классов:

— Сегодня мы видим, что Вятский государственный агротехнологический университет становится площадкой для объединения аграрной науки и производства, что, несомненно, является основой для прорывного развития сельскохозяйственной отрасли Кировской области.

Кто и где производит тракторы LOVOL

В прошлых выпусках журнала «Вятская губерния» мы уже не раз печатали статьи про тракторы LOVOL, которые продает и обслуживает компания «АГРОКОМПЛЕКТ». Но при этом ни разу не рассказали о заводах и предприятиях холдинга LOVOL.

На сегодняшний день компания LOVOL, дистрибьютером которой является «АГРОКОМПЛЕКТ», занимает лидирующие позиции в Китае по двум направлениям: LOVOL Agricultural — производство тракторов и LOVOL Construction —производство погрузчиков и дорожно-строительной техники.

Теперь LOVOL— это Weichai LOVOL

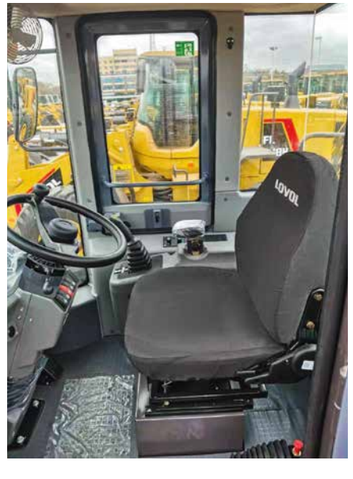
Основанная в 1998 году компания к 2021 году стала одним из мировых лидеров в области производства спецтехники. На предприятиях холдинга трудятся 11 тысяч сотрудников. А доход компании превышает 14 млрд юаней (более 2 млрд долларов).

Двигатели для тракторов LOVOL производит одна из крупнейших китайских государственных холдинговых групп — Weichai Holding Group Company Limited. Она проектирует и производит комплектующие и запасные части (в первую очередь дизельные двигатели и коробки передач) для автомобилей, строительной и сельхозтехники, морских судов. Двигателями Weichai комплектуется 70% техники производства КНР. Также Weichai является спонсором Scuderia Ferrari — легендарной команды Формулы-1. На территории России имеется 41 станция технического обслуживания Weichai.

Сегодня Weichai LOVOL продолжает ускорять темпы глобального развития. Компания создала более 500 офисов продаж и обслуживается более чем в 120 странах, продала больше 100 000 единиц сельскохозяйственной и строительной техники.

В планах Weichai LOVOL к 2025 году войти в мировой отраслевой эшелон, а к 2030 году — в тройку лидеров мира.

- **1998 г.** – основана компания LOVOL, сошел с конвейера первый комбайн для уборки зерна под брендом LOVOL Gushen.
- **2000 г.** – основана компания Weifang Zhongzan Agricultural Machinery Equipment – филиал LOVOL vehicles co., LTD., с конвейера сошли первые крупные и средние тракторы FT500/ FT600/FT700.
- **2012 г.** – LOVOL стал первым предприятием в Китае с собственным производством двигателей, КПП и мостов.
- **31 июля 2013 г.** – экспортный 80 000-й трактор LOVOL сошел с конвейера.
- **2014 г.** – LOVOL подписал соглашение о сотрудничестве с Kawasaki (гидравлика).
- **2015 г.** – LOVOL ARBOS Group Co., Ltd. открылся в Болонье, Италия, и официально появился на выставке Agritechnica в Ганновере, Германия.
- **2020 г.** — объединение LOVOL и Weichai Holding.



Погрузчики LOVOL

Компания «АГРОКОМПЛЕКТ» предлагает приобрести погрузчики LOVOL грузоподъемностью от 3 до 7 тонн. Благодаря продуманной конструкции погрузчиков обслуживание и ремонт выполняются просто и быстро. LOVOL внимательно и ответственно относится к проектированию каждой детали погрузчика, чтобы обеспечить максимальную надежность и снизить затраты на обслуживание.

- Гидромеханическая КПП с переключением передач под нагрузкой.
- Мосты FOTON LOVOL.
- Дисковые тормоза.
- Современное оснащение, лаконичный дизайн приборной панели, отличный обзор, оптимальная температура в кабине, эргономичное передвижное кресло обеспечивают комфорт и гарантируют высокую работоспособность оператора в течение длительного времени.
- Гидравлика KAWASAKI.
- Кабина колесного погрузчика LOVOL — удобное рабочее пространство.
- Панорамное (на 360°) остекление кабины обеспечивает идеальный обзор, плоские стекла не меняют визуальное восприятие.
- Безопасность FOPS&ROPS подтверждена многочисленными испытаниями.
- Современная система кондиционирования позволяет создать комфортную среду.

АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер в Кировской области, республиках Удмуртия и Марий Эл
• Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04
• Ижевск, ул. Гагарина, 83/1, оф. 2, тел. 8-909-060-74-40
www.agrokomplekt.kirov.ru

Источник фото: promagro.ru

Цены на кормовые добавки: чего ждать дальше

Стоимость комбикормов растет уже полтора года. Цены побили все рекорды и продолжают стремиться вверх. Конечно, это сказывается на рентабельности животноводства – она стремительно снижается.

Один из существенных факторов роста цен на комбикорма — стоимость кормовых добавок и премиксов, включаемых в их состав. И если премиксы в основном производятся на местах, то кормовые добавки — преимущественно импортируются.

Прогнозы экспертов неутешительны. С начала 2021 года импортные кормовые добавки в России уже подорожали в два раза. После летнего снижения цены могут вернуться на этот уровень и даже выше.

— Я бы воздержался от ценового анализа по кормовым добавкам по принципу «среднее по больнице», но тренды и угрожающие российской кормовой индустрии тенденции очевидны – ближайший сезон, осень-зима-весна, вполне вероятно, будет беспрецедентным по турбулентности цен и нестабильности снабжения, — уверен Дмитрий Грачев, кандидат биологических наук, председатель правления Национального кормового союза (НКС-РЗС).

Эксперты рынка выделяют несколько причин роста цен на кормовые добавки в текущем сезоне. Первая — существенное ограничение ветеринарными службами импорта кормовых добавок и барьеры при их регистрации.

Запрет на ввоз

В середине лета Россельхознадзор сообщил, что попросил надзорные органы Великобритании и Канады приостановить поставки в Россию кормов и кормовых добавок, включая корма растительного происхождения, химического и микробиологического синтеза, которые ввозят без ветеринарных сертификатов страны-экспортера. Ранее под полным запретом оказались корма и добавки из Нидерландов, Испании, США, Германии и Литвы. Ветеринарные службы этих стран не предоставляют Россельхознадзору необходимую документацию, так как их законы не обязывают это делать.

Россельхознадзор оправдал свое решение тем, что производители из этих стран не раз нарушали российские требования по сертификации товаров с незаявленными или незарегистрированными ГМО-компонентами и превышали допустимый уровень их содержания. Кроме того, в начале лета остановили ввоз кормов из Эстонии, Германии и Канады.

Сергей Данкверт, глава Россельхознадзора, пояснил, почему ведомство выдвигает запретительные меры. В качестве примера он привел исследования кормовой продукции для домашних животных из Канады.

— Например, в составе одного из кормов было указано измельченное сушеное мясо ягненка, при этом в ходе исследований ДНК баранины в нем не была обнаружена. Вместо нее мы обнаружили ДНК крупного рогатого скота, свинины и индейки, а также ГМ-линию кукурузы. В составе другого корма было указано мясо ягненка, лосось, сельдь, куриный жир, дикий кабан. Кабан дикий или домашний, мы не стали проверять, его ДНК была обнаружена, однако ДНК барана снова не было, что говорит о том, что мясо ягненка в этом корме отсутствует. Зато присутствуют шесть линий ГМ-кукурузы, — рассказал Сергей Данкверт. — Самое опасное в такой ситуации то, что невозможно проследить происхождение сырья. А это риск заноса особо опасных болезней животных. В Европе с начала года зарегистрировали уже свыше 10 тыс. случаев африканской чумы свиней и около 2,5 тыс. вспышек птичьего гриппа. Глава ведомства порекомендовал российским импортерам кормов сосредоточить свое внимание на поставках из тех стран, которые готовы соблюдать требования российского ведомства.

В Национальном кормовом союзе (НКС-РЗС) считают, что подавляющее число претензий Россельхознадзора касается лишь кормов и кормовых добавок для мелких домашних животных (зообизнес). Без ответа остается вопрос, почему под запрет Россельхознадзора попали в основном кормовые добавки для сельскохозяйственных животных?

В начале сентября Россельхознадзор обсудил с Главным таможенным управлением КНР двусторонние поставки кормов и кормовых добавок. Китайская сторона обратилась с просьбой расширить число китайских предприятий-производителей кормов, имеющих право поставок своей продукции в Россию. Орган сообщил, что изучит возможность расширения списка предприятий после предоставления дополнительной информации, ранее запрошенной у китайской стороны.

— Вслед за болезненными для российских импортеров ограничениями по импорту аминокислоты лизина, введенных еще в 2019 году, в начале октября из-за закрытия сотен химических предприятий в Китае по причине энергетических ограничений со стороны Правительства КНР, образовался мировой дефицит по второй, так называемой «незаменимой» аминокислоте — метионину, — говорит Дмитрий Грачев. — При этом, единственный завод в Европе, производящий путем химического синтеза гидроксиметионин, с весны полностью заблокирован Россельхознадзором под абсолютно неадекватным, на

наш взгляд, предлогом — угрозы завоза ГМО и АЧС из Испании. Все письма нашего союза и партнеров-производственников в адрес Россельхознадзора с просьбами срочно открыть границу для испанского метионина были проигнорированы. При этом, некоторые испанские кормовые добавки получают такие разрешения, — объясняет Дмитрий Грачев.

Нет собственного производства

Вторая причина роста стоимости — зависимость России от импорта. Завозить из-за рубежа запрещено, а производить у себя в достаточном количестве и на высоком качественном уровне мы пока не можем. Россия зависима от импорта кормовых добавок почти на 90%. Например, из 14 применяемых в отечественном животноводстве витаминов только один производится в нашей стране. Также высока зависимость от импорта аминокислот: в РФ производится лишь четверть из них.

— Из 24 витаминных заводов бывшего Союзного биопрома в живых не осталось ни одного, как не осталось ни одного советского премиксного завода, ни одного профильного института или государственной научной, специализирующейся на изучении кормов, лаборатории, — рассуждает Дмитрий Грачев. — Я сам в прошлом кормленец, поэтому могу уверенно сказать: науки о кормлении животных в России более не существует — сохранились лишь небольшие творческие островки и отдельные эксперты, в основном — сотрудники иностранных компаний, профессионально подготовленные ими же, которые не в состоянии повлиять на нынешние центробежные процессы. И если купить кормовые добавки до наступления описываемых выше запретов не было проблемой, то найти грамотного специалиста-зоотехника или опытного ученого в отсутствие соответствующих систем подготовки и научных школ — главная болевая точка любого руководителя, ректора вуза или инвестора. Таким образом, в отсутствие государственных системных механизмов и программ развития кормового рынка «кормовики», как мы себя условно называем, вынуждены в буквальном смысле идти на поклон к иностранным специалистам. Все ноу-хау в кормлении и кормовых технологиях в течение этих лет приходят в Россию с Запада.

Важно понимать, что отсутствие собственного производства ключевых кормовых добавок — не проблема, так как сотни стран, включая крупнейших производителей животноводческой продукции — обеих Америк и Европы, их не производят по принципиальным соображениям — слишком грязное химическое производство, в случае тех же самых витаминов или аминокислот, — добавляет Дмитрий Грачев. — Проблема не в производстве, а в свободном доступе производителей кормовых добавок на зоотехнический рынок, в понятных и прозрачных механизмах регулирования, в гарантированной государством честной конкуренции.

Источник фото: images.immediate.co.uk

Что говорят аграрии

Евгения Рогожникова, директор СХП «Высокогорский», Шабалинский район

— Цены на корма выросли в два раза – увеличение на 100%. На примере нашего хозяйства удорожание кормов в суммовом выражении порядка 1,5 млн рублей в месяц, а это — 25% от выручки. Все это привело к значительному снижению рентабельности производства молока. На этом фоне дальнейшее инвестиционное развитие невозможно.

Антон Шишкин, директор АПК «Союз», Вятскополянский район

— Пессимисты говорят, что хуже уже не будет, а оптимисты уверены – будет. Я не вижу предпосылок возврата к ценам годичной давности.

При этом цены на сырое молоко, к сожалению, почему-то также стремительно не взлетают, как на корма. Тенденция на увеличение стоимости есть, но она скорее сезонная. И мы оказались в интересной ситуации. С одной стороны, не можем дорого продать молоко, с другой – дешево купить корма.

В рационе у нас примерно 45% концентратов. Себестоимость литра молока взлетает с 17-18 рублей до 20 рублей. Если мы на 10-15% хотя бы снизим производство молока, себестоимость увеличится еще больше. И если мы упадем ниже определенных объемов, вынуждены будем просто закрыть производство и отправить коров на мясокомбинат. Поэтому всеми силами стараемся сохранить то, что есть. У нас есть резерв, и, конечно, надеемся на помощь государства.

Мы начали планировать бюджет 2022 года. Прогнозировать какие-то инвестиционные проекты действительно страшно. Если это стройка, то надо в течение месяца завозить все материалы на площадку. Потому что мы знаем, что, например, металлоконструкции могут подорожать чуть ли не в два раза. А запаса средств у нас нет из-за засухи.

Эволюция тракторов МТЗ 1221:

механизатор и руководитель честно о плюсах и минусах

Тракторам МТЗ (Беларус) можно не петь хвалебные песни: про них все всё знают. И молодые, и опытные механизаторы в курсе большинства преимуществ и минусов тракторов.

Однако время идет, конкуренция становится все жестче, рынок пестрит техникой европейских и азиатских производителей. МТЗ в этой гонке предложений не уступает свое место в числе лидеров. Завод научился быстро адаптироваться к запросам сельхозпроизводителей. И на базе всем известных тракторов он выпускает новые усовершенствованные модели. И они, по признанию механизаторов, не уступают конкурентам ни в комфорте, ни тем более в производительности.

«Вятская губерния» съездила в СХП «Дружба» Оричевского района, чтобы узнать, как в действительности работают тракторы МТЗ, и без прикрас рассказать читателям. Вместе с руководителем и механизатором мы сравнили МТЗ серий 1221.2, «Тропик» 1221.3 и новинку МТЗ 1222.3. Все три трактора работают в хозяйстве, так что анализ получится более чем конструктивным. Итак, в этой статье — результат изысканий: минусы и преимущества моделей.

Первый колесный

МТЗ 1221.2 начали выпускать на Минском тракторном заводе в 1998 году. В то время колесных тракторов в сегменте 130 л.с. не было — лишь гусеничные. Поэтому МТЗ стал одним из самых популярных на всем постсоветском пространстве. Вы знаете хоть одно сельхозпредприятие в Кировской области, где этот трактор не использовали?

— Приобретали МТЗ 1221.2 не только из-за того, что конкурентов не было. У него есть ряд серьезных преимуществ. Для нас было важно, что трактор можно использовать на всех тяжелых работах: и полевых, и транспортных. Поэтому 1221.2 у нас и сеял, и культивировал, и бороновал, и пахал. Кроме того, успевал возить силос и сенаж, сено, таскать за собой опрыскиватели и технику для внесения удобрений, — рассказывает Николай Широнин, руководитель СХП «Дружба». — Есть у трактора и минусы.

Основной из них — проблемы с системой охлаждения. В борозде трактор греется.

Согласитесь, врагу не пожелаешь в сезон тратить время на то, чтобы техника «отдохнула» и остудилась. Кроме того, трактор порой простаивал в поле из-за банальной нехватки топлива.

— Объема бака не хватает на весь рабочий день. Поэтому приходится или с собой возить литров по 50 дизеля, или дозаправлять трактор в поле, — сожалеет Николай Леонидович.

«Тропики» в России

Минский тракторный завод словно услышал руководителя из Оричевского района. Конструкторы стали думать, как устранить проблемы. Все минусы предыдущей модели нивелировали — и появился модернизированный МТЗ - 1221.3 «Тропик» на 136 л.с. Его выпустили в 2017 году.

— Коллеги и сами все знают об этой модели, думаю. Скажу, что привлекло лично меня. Трактор в борозде не греется, место для дополнительного топливного бака нашлось, и дисковый ВОМ появился. В принципе, это все, чего не хватало предыдущей модели. Тот же труженик, надежный, мощный. Механизаторы МТЗ как свои пять пальцев знают. Это хороший конкурент импортным аналогам. Платим меньше, а получаем все то же самое, что европейцы и американцы предлагают, — объясняет Николай Леонидович.

Уж правда, «Тропик» не зря назвали «Тропиком». Трактор способен работать при самой высокой температуре воздуха и не нагреваться. Все потому, что систему охлаждения модернизировали. Появился 7-рядный радиатор. Плюс трактор стал еще сильнее, надежнее благодаря дисковому ВОМ.

Так, у «старшего брата» появился дополнительный топливный бак. Теперь без остановок можно работать в поле 8 часов или даже больше.

— Для меня вот что важно. МТЗ 1221.3 оснастили синхронизированной КПП. Отныне не надо «предугадывать» момент и сбрасывать мощность при переключении передач. Конечно, из-за этого управлять проще, — говорит механизатор Олег Козлов.

Максимально допустимая нагрузка на ПВМ при погрузочно-разгрузочных работах позволяет установить на трактор фронтальные погрузчики до 2000 кг. Эстетов Минский тракторный завод тоже нашел чем порадовать: внешний вид кабины и капота изменился, стал более обтекаемым.

Экологичный «вездеход»

В 2020 году Минский тракторный завод начал серийное производство нового трактора — BELARUS-1222.3. Он пришел на смену популярной 1221-й модели мощностью 130 л.с. Новинка сохранила все лучшие качества предшественника, но при этом получила несколько новых конструктивных решений, узлов и агрегатов. Потому что проектировщики учли мировые тренды развития в технологиях возделывания сельскохозяйственных культур и производства сельскохозяйственной техники.

Сейчас спрос на BELARUS-1222.3 такой, что аграрии со всей страны буквально встают в очередь за ним. Николай Широнин свой экземпляр уже получил. «Вятская губерния» приехала в «Дружбу», когда BELARUS-1222.3 работал в поле с четырехкорпусным оборотным плугом.

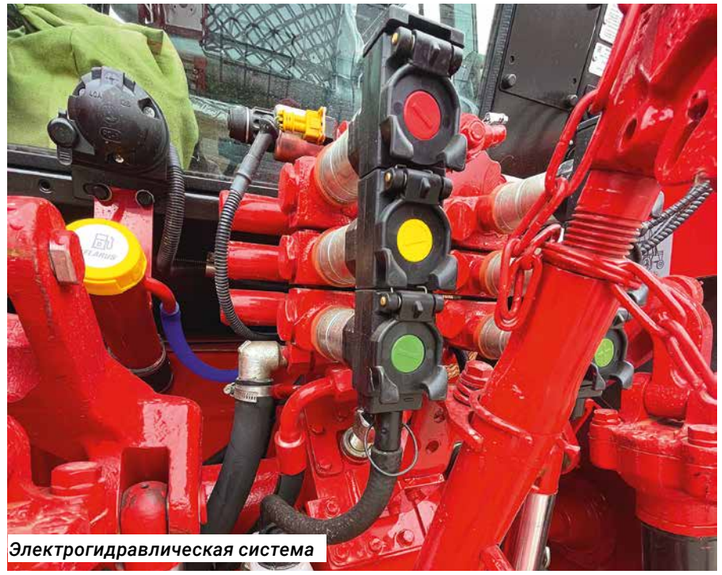
— Смотрите, как легко, хорошо идет. Звук приятный. Мощность какая — плуг, как нож по подтаявшему маслу, — улыбается Николай Леонидович. — Ребята из ТСК «Мотор» привезли нам его на тест-драйв. Механизатор только вышел из кабины, сказал мне: «Надо брать!». С первого взгляда — современный, комфортный трактор. А именно к такой технике мы и идем, обновляем машинно-тракторный парк потихоньку. Сомнений, брать или нет, у меня не было. К тому же, на него идет гарантия 2 года или 2500 моточасов. И я знаю, что сервис работает по первому звонку. Все-таки с компанией «Мотор» мы работаем не первый день.

Новинку оснастили мотором Д-260.2S2, соответствующим стандарту Stage II, мощностью 136 л.с. при максимальном крутящем моменте 570 Нм и трансмиссией с валом отбора мощности, автоматическим включением ПВМ и блокировкой дифференциала.

Гидронавесная система

Дизайн трактора сильно изменился. И дело не просто в красоте. Кабина обогатилась светодиодными фарами и маячком. Теперь даже после захода солнца механизатор может спокойно работать, не напрягая глаза. А благодаря маячку трактор будет виден коллегам издали.

Светодиодные фары



Электрогидравлическая система

Электрогидравлическая гидронавесная система позволяет производить силовое, позиционное, смешанное регулирование в широком диапазоне, легко регулируется прямо из кабины с помощью пульта, а не рычагов, как раньше.

Дополнительный топливный бак

ЖК-панель приборов

Установлена новая кабина повышенной комфортности на обновлённой системе подвески. Панорамные окна не создают мембранного эффекта, передающего вибрацию и шум работы двигателя. Для комфортного микроклимата кабина оснащена кондиционером. Внутри регулируемое сидение водителя с пневмоподвеской и жидкокристаллическая панель приборов.

— Распределитель установлен сзади трактора. Гидромуфты позволяют соединять агрегаты без отвода кольца. Конечно, это сильно повышает удобство. Еще и специальный бачок установили, в него капли масла стекают. Может, теперь пачкаться меньше буду, — смеется механизатор Олег Козлов. — Гидростатический привод сцепления и тормозов позволяют снизить усилие этих педалей. Вообще в сравнении со старым трактором — это совершенно новый. Мне работать удобно, приятно.

МОТОР
www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» — официальный дилер ОАО «МТЗ» в Кировской области

г. Киров, ул. Менделеева, 4
www.stmotor.ru, т. (8332) 73-11-00

Типичная русская женщина: судьба доярки Лии Тутыниной

Доярки, телятницы, скотники, механизаторы — как правило, это люди, не требующие многого, но честно выполняющие свои обязанности, болеющие душой за свою работу. Доярка Лия Тутынина из СПК колхоз «Луч» Афанасьевского района – именно такая.

Женщина с непростой судьбой всю жизнь трудится в сельском хозяйстве. Работа отняла у нее здоровье. Но Лия Владимировна, кажется, не в обиде — иначе бы не осталась на предприятии после операции, не ухаживала бы за телятами. Но обо всем по порядку.

Ответственность с детства

Лия Владимировна родилась в многодетной семье. Среди семи братьев и сестер была второй по старшинству. Мать и отец работали в местном леспромхозе. Работы у родителей тогда на предприятии было много. И, как водится в сельских семьях, на детей ложились основные домашние обязанности: наносить дров, истопить печь, накормить скотину, зимой разгрести снег, летом прополоть и полить огород. Поскольку Лия была одной из старших, на нее, кроме прочего, легли обязанности по уходу за младшими братьями и сестрами.

— Я заботилась о них со всей своей сестринской любовью. И кормила, и спать укладывала, и книжки вслух читала, и в куклы играла, и на улице. Как все успевала — не понимаю. Еще ведь в школу ходила, училась. Мне особенно нравились биология и природоведение, — вспоминает Лия Владимировна.

Школьные годы пролетели незаметно. Выпускной после 10 класса, и сразу работа в колхозе. Как и вся сельская молодежь Советского Союза, Лия Владимировна должна была после школы отработать год в родном колхозе.

— Мы с друзьями активно взялись за работу. Без энтузиазма ведь много не наработаешь. Я с подружками на ферме, а друзья наши — в поле, корма заготавливали. Тогда меня председатель и уговорил выучиться на агронома. Поскольку его в хозяйстве не было. Я хоть и думала на зоотехника пойти, так как животных очень любила, но согласилась. Все-таки агроном прямо сейчас требуется, а должность зоотехника когда еще может освободиться?

С поля на ферму

Лия Владимировна поступила в Яранский сельхозтехникум.

— Учились мы весело. Но к делу серьезно подходили. Что нужно мне для работы, я быстро усваивала. Помню, как ждали летней практики.

Один год проходили ее в хозяйстве близ Котельнича. Осенью работали на элеваторе. Ох, и намаялись с проверкой семян на всхожесть.

После 2,5 лет обучения девушка вернулась в родной колхоз. И вот же незадача — агроном в хозяйство требуется один, а приехало сразу двое: Лия и ее подруга.

— Она очень хотела работать с землей, и я уступила ей должность. Попросилась у председателя в другой колхоз. Но он не отпустил. Предложил работу диспетчером, я согласилась. Год путевки выписывала, шоферов гоняла, — смеется Лия Владимировна.

В те годы у сельхозпредприятия на балансе находились социальные объекты. Как раз в детский сад потребовался работник. Лию Владимировну попросили перейти туда. И опять она согласилась. А потом судьба вновь устроила резкий поворот. Воспитатель, которого замещала девушка, вышла из декрета. А на ферму потребовалась заведующая. Вот только должность оказалась с сюрпризом: доярок не хватало.

— Пришлось совмещать: с меня спрашивали как с руководителя, и я еще коров успевала доить. К счастью, коллектив у нас отличный. Коллеги видели, как много я работаю, не ставили под сомнение мой авторитет. Опытные доярки помогали советом.

Через некоторое время в колхоз приехала дипломированный

зоотехник. Ответственность за фермы переложили на нее. А Лия Владимировна осталась простой дояркой. Хотя был момент, когда она могла вернуться к работе по специальности.

— Меня звали в районное управление на должность агронома. Но я не согласилась. С животными мне уже было привычно работать. Так и осталась дояркой.

Лучшая доярка

Первые годы тяжелой работы пришлись на перестройку.

— Хозяйство буквально стояло на коленях. Денег совсем не было, нам зарплату по 2-3 месяца не выдавали. Выживали только за счет подсобного хозяйства: держали скотину и огород.

Лия Владимировна успела сыграть свадьбу. Но муж рано ушел из жизни. И она осталась на руках с двумя детьми — дочкой и сыном. Успевала их воспитывать, кормить, обувать и одевать. При этом много и тяжело работать.

— На смену приходила к 4 утрам. У меня в группе было 19 коров, потом их количество увеличилось до 25. И каждую надо было подоить руками. Молоко носила в ведрах в чан. Опять же вручную раздавала корм — разносила по колодам сено, фураж. После выгоняли коров на пастбище — можно было передохнуть. Но нужно было торопиться домой: там ждала своя скотина, уборка, готовка, огород, дети. А вечером опять на ферму. И так по кругу много лет. Я просто работала и все. Не думала — сложно ли, тяжело ли. Душа за коров болела.

Афанасьевский район не славился высоким уровнем сельского хозяйства. Причин тому множество. Но люди всегда там старались улучшить результаты.

— У нас был сплоченный коллектив. Мне нравилось работать с ветврачом Марией Геннадьевной Тутыниной. Она была мастером своего дела. У нас даже лейкоза при ней никогда не было. Жаль, она рано трагически погибла.

Лия Тутынина работала дояркой 28 лет. За это время получила множество наград. Например, Почётную грамоту Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Она установила рекорд Афанасьевского района и надоила в 2016 г. от одной коровы 6100 кг. Но, кроме этого, заработала огромные проблемы со здоровьем.

Ответственная телятница

В 2020 году перенесла тяжелую операцию на тазобедренном суставе. Полгода восстанавливалась.

— Я уж и рада была бы не выходить на работу, мне ведь уже 54 года. Но провели пенсионную реформу — надо еще сколько-то лет работать. А ведь я уже еле хожу. У нас мужчины некоторые не доживают до пенсии. Доживу ли я?

После реабилитации она вернулась к работе в СПК колхоз «Луч». На данный момент в сельхозпредприятии всего около 100 коров, со шлейфом — 300 голов. В хозяйстве постарались найти для нее более легкий труд и предложили ухаживать за телятами.

— Теперь у меня на доращивании телятки с рождения до 100-150 килограмм. Они, как малые дети, ко мне тянутся. Хотя попадаются и буйные бычки и телки. Некоторые доярки остерегаются мимо проходить. Порой спрашивают меня: не боишься? А я спокойна, меня не лягают.

Кроме того, Лия Владимировна помогает на лесопилораме — упаковывает готовый пиломатериал.

— Я всю жизнь работаю, работаю. Раньше очень любила читать, но постоянно времени не хватало. Так годы и пролетели — за работой. Была у меня мечта съездить на море, посмотреть на морской закат. Не знаю, успею ли ее осуществить когда-нибудь.

Ход конём: как белый воротничок стал воронежским фермером

Фото предоставлено Никитой Токмаковым

Несколько лет назад Никита Токмаков был успешным топ-менеджером в международной компании. Но работу в офисе и деловые костюмы с белыми рубашками он променял на жизнь фермера.Теперь он возделывает 650 гектаров плодородной земли под Воронежом, ведет свою страницу в Инстаграме и учит коллег премудростям сельского хозяйства на собственных онлайн-курсах. Удивительно, но все эти метаморфозы произошли с Никитой Токмаковым всего за четыре года.

Он получил физическое образование, но после вуза стал работать не по специальности — ему предложили заняться торговлей зерном. Благодаря этому Никита Токмаков получил первый опыт продаж и познакомился с аграрной сферой.

— Этим я занимался около двух лет. В 2011 году началась моя карьера в компании Procter&Gamble, работа также была связана с продажами, я трижды переезжал и каждую неделю бывал в нескольких городах, из-за чего с семьей виделся только на выходных. Упорный труд

дал свои плоды — я вошел в топ талантов компании, но вскоре ушел из нее, перейдя на работу в Henkel, где занимал пост руководителя продаж, отвечая за Центральную Россию. В моем подчинении было 183 человека.

Уже тогда Никита Токмаков понял, что развитие в любой сфере невозможно без работы над собой и образования. Именно поэтому он решил пройти годичный курс обучения в Европе в одной из лучших компаний по обучению топ-менеджеров.

— Эти 8 месяцев были очень насыщенными, я попробовал себя в разных видах деятельности, в том числе начал работать с цифровизацией и IT-сферой. На тот момент я был одним из топовых сотрудников компании в стране и мне вновь предложили повышение. На этот раз предстоял переезд в Москву или даже за границу. Во мне боролись два желания: продолжить свое профессиональное развитие или остаться с семьей, которая всегда была для меня на первом месте. Судьбу решил диалог. Мой уважаемый знакомый, который в свое время и предложил мне попробовать торговлю зерном, спросил, почему я не задумываюсь о том, чтобы избрать себе новое поле деятельности — сельское хозяйство, тем более опыт, какой-никакой, у меня уже был. И я всерьез стал об этом размышлять.

Отложив на время вопрос о переезде, Никита Токмаков нашел своих сверстников, уже работающих в аграрной сфере.

— Знакомство с этими людьми перевернуло мое восприятие сельского хозяйства. Я был поражен ребятами, их кругозором, компетенциями, отношением к себе и своей работе. В определенный момент я понял — хочу стать одним из них. Так и начался мой путь в сельское хозяйство.

Первые шаги

Погружаться в новую для себя сферу Никита Токмаков начал постепенно. Он по-прежнему работал в Henkel, но теперь после основной работы занимался еще и торговлей зерном. Для этого вместе с партнером будущий аграрий создал совместную компанию.

— Сначала я занимался именно трейдерством, но потом понял, что мне интереснее не торговля, а производство: видеть, как всходят растения, влиять на урожайность. При этом животноводство я не рассматривал совсем. Во-первых, мне самому больше нравилось растениеводство, а во-вторых, коллеги, уже имеющие опыт работы в сельском хозяйстве, неоднократно отмечали: животноводство в рамках небольшого, до 1-2 тысяч гектаров, хозяйства будет нерентабельно, и в лучшем случае удастся выйти в ноль.

Кадр из фильма «Фермеры»

Кадр из фильма «Фермеры»

Поэтому Никита Токмаков ушел из компании, где до этого работал, арендовал у своего старшего партнера землю, технику и в 2019 году занялся собственным производством.

— Получается, я начинал не с нуля, а подключился к уже работающему хозяйству партнера и начал вникать во все нюансы. Начать решил с сои, а позже добавил к ней пшеницу, кукурузу и подсолнечник. Посевные площади год от года меняются, так как зависят от севооборота. Раньше 40% полей у нас было занято под пшеницей, а остальные площади поделены между другими культурами. Но недавно мы стали меньше высевать подсолнечника, так как он высасывает много соков, влаги и питательных элементов из почвы. Поэтому в этом году сделали ставку на кукурузу: так и по севообороту вышло, и технологически она не очень сложная, и, как говорится, получается она у нас. Выходит, сои у нас так и осталось 20% от всех площадей, на подсолнечник приходится 15% и на кукурузу — 25%. Сейчас уже засматриваемся и на масличный лен.

Непростая задача

Никита Токмаков отмечает, что уход за культурами у него в КФХ самый обычный: тщательная подготовка и обработка почвы перед и после посевной, грамотная работа с удобрениями, умеренное использование гербицидов — все согласно законам растениеводства. Но иногда приходится учитывать не только климатические или почвенные условия, но и экономические.

Так, в этом году в КФХ пришлось сократить инвестиции в минеральные удобрения, поскольку цены на них выросли в два раза. Особенно это коснулось сложных удобрений, которые вносятся с осени.

Кадр из фильма «Фермеры»

Никита Токмаков признается — чем сложнее работа с культурой, тем интереснее. Например, это касается сои — культуры, сложной в выращивании с технологической точки зрения.

— Соя должна быть абсолютно чистой от сорняков, так как даже небольшое их количество критически сказывается на урожайности. А избавляться от сорняков, если у вас чернозем, — задача не из легких, ведь для них это идеальная среда питания и развития. Поэтому внимание к удобрениям и гербицидам в этом случае большое.

Начинается все с осенней обработки почвы, ее рыхления, будь то глубокорыхлитель или пахота, перед которыми обязательно проводится дискование или лущение после предшественника.

— Перед основной обработкой почвы вносятся удобрения. В прошлом году у нас была диаммофоска объемом 150 литров на гектар. В этом году из-за ситуации с удобрениями мы решили заменить ее на более дешевое органическое удобрение, выбрали гранулированный птичий помет. Плюс у нас с предыдущих лет остался осадок по фосфору и калию, поэтому в этом году их можем пропустить.

Осенью со сложными сорняками боремся глифосатом, почву разравниваем. Перед посевом культивируем и вносим почвенные гербициды.

Каналы сбыта

Основные покупатели продукции КФХ — экспортеры, так как хозяйство находится относительно недалеко от ростовских портов. Кроме того, продукцией интересуются переработчики-животноводы, которых в черноземной полосе очень много.

Проблем с поиском покупателей не было, поскольку у Никиты Токмакова уже был опыт в торговле зерном, и он хорошо представлял, как устроен этот рынок.

— В этом году мы планируем реализовать 1400 тонн пшеницы. Но засуха, конечно, подпортила нам планы — урожай примерно на 40% меньше, чем в прошлом году. Если раньше получали 56 ц/га, то сейчас — всего 36. В кукурузе мы тоже получим меньше.

Техника и люди

В хозяйстве используется преимущественно отечественная техника, чаще всего не новая. Есть трактора, комбайны, сеялки, шесть зернохранилищ, два из которых построены в прошлом году.

Что касается персонала, то сейчас в КФХ работают 8-10 человек, в пик сезона — до 12. По словам фермера, это достаточно большой коллектив для небольшого хозяйства, но в ситуации, когда найти квалифицированные кадры крайне непросто, лучше перебор, чем недобор.

Виртуальное пространство

Придя в сельское хозяйство, Никита Токмаков начал вести свой блог. Ему захотелось порассуждать, поделиться своими наблюдениями и историей с другими. Сейчас у него уже больше 28 тысяч подписчиков.

— У меня уже была личная страница в Instagram, я решил выкладывать туда свою историю, а потом понял, что социальная сеть — это отличный инструмент для небольшого хозяйства, чтобы заинтересовать коллег, компании, для укрепления своей позиции в переговорах и так далее. И через этот же канал я искал экспертов, у которых просил совета. Ну и, конечно, хотелось вдохновлять людей на покорение сельского хозяйства.

Еще один проект Никиты Токмакова — курсы для аграриев и тех, кто с ними работает.

— Когда я пришел в сельское хозяйство, понял, что многие компании просто не умеют правильно продавать свой товар нам, аграриям. Тогда я задумался над тем, как им помочь, как показать, что для нас важно, как мы расставляем приоритеты. Сначала давал точечные рекомендации, указывал на ошибки, опираясь на свои знания и компетенцию. А в 2019 году запустил онлайн-курс «Как продавать фермерам правильно». В это время я уже год обучался в магистратуре Воронежского государственного аграрного университета и в определенный момент понял, что вуз не закрывает многих моих вопросов — много теории и никакой практики. Тогда я стал искать экспертов, много с ними общался. И так появилась идея еще одного курса — «Пшеница от А до Ъ», который ориентирован именно на практику, на то, что делать в поле. Создать его мне помог один из ведущих экспертов-фитопатологов в нашей стране Анатолий Таракановский. Я задавал ему вопросы, которые интересуют меня как производственника, а он давал ответы. И этот курс — только один из кирпичиков масштабного проекта, который охватит множество вопросов и даст крепкую базу аграриям-растениеводам. И сейчас я размышляю еще над одним проектом, который будет связан с цифровизацией.

Только вперед

Никита Токмаков ставит амбициозные цели не только в области производства, хотя без этого никуда.

— Конечно, я планирую увеличивать посевные площади. Но, кроме того, я хочу стать номером один в агрообразовании — это моя более осознанная и четко сфокусированная цель. Когда ученики высоко оценивают твой курс, ты понимаешь, что все не зря, и это вдохновляет тебя на дальнейшее развитие. Конечно, при всем этом важно не забывать о своей роли мужа и отца, найти баланс между семьей и делом всей своей жизни.

Комитеты бедноты: как у крестьян отбирали хлеб

С июля по октябрь 1918 года в Европейской части России произошло 108 крупных крестьянских восстаний. Массовое недовольство сельского населения вызвали действия так называемых комитетов бедноты, которые действовали в рамках политики продразверстки. Эту политику еще в годы Первой мировой ввело царское правительство, а продолжила советская власть.

В 1918 году российские крестьяне были относительно довольны результатами революции. Частную собственность на землю ликвидировали, много земель вернули в общинное пользование, солдаты стали возвращаться домой с фронтов Первой мировой войны. Но страна вступила в затяжной кризис, первым признаком которого стали проблемы со снабжением продуктами крупных городов.

Для решения этого вопроса большевистское правительство организовало продовольственные отряды, которые вели «беспощадную борьбу и войну против крестьянской и иной буржуазии, удерживающей у себя излишки хлеба». Действовали они жестко. Например, в Малмыжском уезде Вятской губернии продотряд открыл пулеметный огонь по жителям, требовавшим вернуть им часть отобранного.

Впрочем, в самом начале деятельность этих отрядов особой критики не вызывала: многие жители деревень имели неплохие запасы продуктов после хороших урожаев 1916-1917 годов. Но вскоре суровые методы начали вызывать неприятие. Тогда решено было зайти с другой стороны: сделать ставку на беднейших крестьян, которые бы из зависти начали отнимать хлеб и другие продукты у своих более обеспеченных и успешных односельчан. Так летом 1918-го появились комитеты бедноты.

Долой излишки

Их главной целью была «реализация политики «военного коммунизма» в условиях продовольственного кризиса» и «консолидация социальной базы советской власти на селе». Последнее означало, что началась активная борьба против опоры контрреволюции — деревенского кулачества.

Суть комбедов была проста — их члены «разыскивали» излишки продовольствия, в частности, хлеба, которые прятали крестьяне, отбирали, а затем направляли их на снабжение городов. За содействие в конфискации продуктов часть изъятого зерна сельская беднота забирала себе, а также получала промтовары, служившие своеобразной премией.

В состав комбедов могли избираться жители деревни, за исключением «заведомых кулаков и богатеев, хозяев, имеющих излишки хлеба или других продуктов… пользующихся батрацким или наемным трудом». К ноябрю 1918 года на территории РСФСР, контролируемой советским правительством, были сформированы до 139 тысяч комитетов бедноты.

Некоторые крестьяне отказывались вступать в комбеды, утверждая, что они и не «пролетариат», и не «буржуазия». Часть населенных пунктов вступала в комитеты всем составом, объясняя это тем, что все они — бедняки. Случалось, что в них проникали кулаки и зажиточные крестьяне. Из-за этого многие комбеды становились общекрестьянскими организациями и не следовали правилам. Некоторые из них признавались «кулацкими» и «антисоветскими».

Большевики пытались остановить превращение комбедов в общинные организации и нередко прибегали к насилию, в чем их поддерживали продотряды из городских рабочих и красногвардейцев. Вскоре они начали прибирать к рукам власть в селах и деревнях, по сути, заменяя собой старые Советы крестьянских депутатов и диктуя собственную политику.

Вятская губерния

Комитеты бедноты стали появляться и в Вятской губернии. Запасов хлеба здесь было немало: примерно 6 млн пудов урожая 1917 года. Некоторые кулаки в Уржумском, Елабужском и других уездах имели по 800-1000 пудов излишков, необмолоченные скирды хлеба у них стояли по 10 с лишним лет.

Кулаки не хотели не то что отдавать, но даже честно обменивать зерно. Доходило до открытых столкновений. Например, в Зыковской волости крестьяне напали на членов комиссии, которая предлагала обменять хлеб, избили их и отобрали деньги и товары. К этой борьбе кулаков подключались и левые эсеры.

Поэтому беднота еще до приказа о создании комитетов стала организовать силы для борьбы с зажиточными крестьянами, которые устанавливали на хлеб свои цены. Такие «самодельные» организации появились, например, в деревне Атабаево Сарапульского уезда и селе Аджим Малмыжского уезда.

Кампания по созданию комбедов в губернии разворачивалась довольно неспешно: если в центральных регионах активная работа началась сразу, летом, то в Вятке активизировалась только в сентябре-октябре.

Связано это было с малочисленностью большевиков и фабрично-заводских рабочих. Для решения проблемы в губернию сначала командировали группу руководящих партийных работников, а позже — 2500 передовых рабочих из Москвы, Петрограда, Иваново-Вознесенска и других городов. Большую часть из них направили в хлебные южные уезды.

В итоге к концу декабря в губернии была создана широкая сеть комитетов бедноты, в целом по губернии — и почти 16 тысяч.

Реакция населения

Действуя совместно с продовольственными отрядами, комбеды за год в общей сложности заготовили, вернее, отобрали 8 млн пудов зерна и муки. Их действия не ограничивались лишь изъятием продуктов. Комбеды старались организовать более точный учет урожая.

В Котельничском и Орловском уездах они учитывали количество «бабок» или суслонов, находившихся в поле у зажиточных крестьян, производили пробный обмолот с определенного количества снопов, делали пример-

ный подсчет излишков зерна. Организацию уборки и обмолота комбеды также брали на себя, отбирая при этом у кулаков жнейки, молотилки и веялки. Шла активная национализация мельниц и маслобоен.

Комитеты бедноты стали не только средством для пополнения продовольственных запасов городов, но и опорой большевиков в деревне. Они активно включались в работу по конфискации и перераспределению земель помещиков, буржуазии, монастырей. В Вятской губернии по Декрету о земле было передано в общенародное достояние 5,5 млн десятин пашни.

Политика большевиков вызвала недовольство по всей стране, которое добавилось к возмущению действиями продотрядов. Вот как об этом времени вспоминал большевик М. Любовиков.

— Видимо, успех в первых волостях вскружил мне голову. Появилась мысль — без вооруженного отряда и без предварительной подготовки одному попробовать собрать излишки хлеба в Филипповской волости. Эта затея чуть не обошлась очень дорого... Пришлось вызвать вооруженный отряд, собрать бедноту и только тогда удалось изъять хлебные излишки. А их оказалось немало.

Массовые выступления

Первые выступления на территории Вятской губернии, спровоцированные действиями продотрядов, начались в Яранском уезде. Крестьяне из 20 соседних деревень объединились и разгромили отряд продармейцев, убив 8 человек. Но сопротивление быстро подавил отряд военных из Яранска.

Нестабильностью в деревне воспользовалось белое движение, которое начало организацию выступлений на территории губернии. В июле восстания вспыхнули в Нолинском и Уржумском уездах, а в августе началось Ижевско-Воткинское восстание, спровоцировавшее мятежи в Малмыже, Уржуме, Нолинске, Яранске и Санчурске.

Порой крестьяне не уступали в жестокости своим противникам. Так, в Афанасьевской и Бисеровской волостях они живьем закопали комиссара и красноармейца. Подавить выступления крестьян в этом районе помогли рабочие заводов.

Еще одно восстание вспыхнуло в Глазовском уезде. Красноармейцы не брезговали никакими методами расправы: сжигали деревни, убивали женщин и детей, проводили бомбардировки лесов, где спрятались мятежники.

Итоги

Восстания охватили не только Вятскую губернию, но и другие регионы Европейской России. Например, мятежи были зафиксированы в Костромской, Симбирской, Московской, Рязанской, Калужской, Смоленской губерниях.

Большевистские власти успешно подавляли выступления обнищавших крестьян, ведь по большей части они были стихийными, а их участники — плохо вооружены.

Поняв, что комбеды вызывают крайнее недовольство населения, Всероссийский съезд Советов рабочих, крестьянских, казачьих и красноармейских депутатов принял решение о перевыборах в волостные и сельские Советы. Ответственность за их проведение возложили на комитеты бедноты, но после этого они подлежали роспуску.

К началу 1919 года большинство комбедов было упразднено, однако политика продразвёрстки позволила тысячам из них продолжить свое существование в наиболее важных сельскохозяйственных регионах до конца 1919 года.

Телескопический погрузчик TLH-3507

Грузоподъемность – 3500 кг
Высота подъема – 7 м
Мощность двигателя – 132 л.с.
Радиус разворота – 3,9 м
Дизельный двигатель отечественного производства – ЯМЗ-53

Погрузчик оснащен:
- КПП с гидротрансформатором и электронным переключением передач, 4 передачи вперед и 3 назад
- Системой дистанционного мониторинга параметров Omnicomm
- Гидравликой Bosch Rexroth с аксиально-поршневым насосом регулируемой производительности
- Системой автоматической очистки радиатора (реверс вентилятора)

MOTOR
www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» — официальный дилер UMG в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

РОСАГРОЛИЗИНГ
Ежемесячный платеж 93 500 ₽

Первоначальный взнос от 1 190 000 руб., срок лизинга до 72 месяцев, сумма договора от 7 925 940 руб.

LOVOL

AGRICULTURE

Погрузчики LOVOL

Грузоподъемность от 3 до 7 тонн

АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер LOVOL в Кировской области.
г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 8-912-336-82-36
www.agrokomplekt.kirov.ru