16+

№08 2021

Вятская губерния

ТРИ ГОДА РЕВОЛЮЦИИ:

ОЛЬГА АБРАМОВА О МОНОПОЛИИ РЫНКОВ И ГОСПОДДЕРЖКЕ

СТАРТ ПРОДАЖ

BELARUS
Minsk Traktor Works

ГАРАНТИЯ
2 года или 2500 моточасов

МТЗ 1222.3 МТЗ 82.3

МОТОР
www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР» — официальный дилер ОАО «МТЗ» в Кировской и Нижегородской областях
- г. Киров, ул. Менделеева, 4, Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840
- Нижегородская обл., Лукояновский р-н, с. Ульяново, ул. Пролетарская, 130, т. (83196) 44-8-99

BELARUS

Содержание:

4	События
8	Интенсивный путь: как в небольшом СПК «Совьинский» увеличили продуктивность на 3000 кг
14	Кировская область стала лидером по профициту молока для переработки
22	Три года революции: Ольга Абрамова о монополии рынков и господдержке
30	Фермеры смогут продавать свою продукцию на Ozon
38	Клостридиоз: причины и лечение заболевания
44	Крафтовые сыры: история фермерского хозяйства «Козье подворье»
48	История Среднеивкино: от монастырской вотчины до аграрной столицы района

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С. В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска №8
Дата выхода в свет – 9 сентября 2021 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 3 сентября 2021 г., время — 15.00; фактическое – 3 сентября 2021 г., время — 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1500 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом IV комн 5 офис 71) Заказ № 708. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.

ПОСТАВКА КОРМОВ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ-ПРЕДПРИЯТИЙ

ПАТОКА
ЖОМ
ШРОТ
ЖМЫХ
КУКУРУЗА

orbita43.ru

8-922-976-18-27
8-922-967-88-50
8-922-942-88-50
8-922-937-99-96

Агробизнес вошел в список Forbes

Издание Forbes представило рейтинг богатейших семей России в 2021 году. В нем первое место заняли основатели онлайн-ритейла Wildberries — семья Бакальчуков. В десятке богатейших оказались и представители агробизнеса.

Так, семья основного владельца «ФосАгро» Андрея Гурьева заняла второе место. Их общее состояние оценивается в $6,9 млрд.

На пятом месте — семья Владимира Евтушенкова — председателя совета директоров АФК «Система». Ее общее состояние издание оценило в $3,2 млрд. Среди активов семьи есть и агробизнес.

В десятку богатейших семей также попали братья Линники, основавшие в 1995 г. компанию «Мираторг», которая сейчас является крупнейшим производителем свинины в стране. Их состояние оценивается в $1,7 млрд.

127
МЛН ТОНН

превысит урожай зерна в этом сезоне. Такой прогноз озвучил президент Владимир Путин. По его словам, этого объема достаточно для обеспечения внутренних потребностей и экспорта.

Осень будет богата на интересные мероприятия в АПК

Этой осенью в России пройдет несколько выставок и конференций, которые могут быть интересны широкому кругу аграриев.

Одно из крупнейших и самых ожидаемых мероприятий — 23-я агропромышленная выставка «Золотая осень – 21». Она пройдет с 6 по 9 октября в парке «Патриот» в Одинцовском округе в Подмосковье. Ежегодно участие в ней принимают более тысячи экспонентов.

В этом году на выставке будут организованы пять тематических разделов: регионы России и зарубежные страны; специализированная выставка сельхозтехники и оборудования для АПК; животноводство, скотоводство; оборудование для ветеринарии и медицины, корма для животных; удобрения; энергетика и альтернативная энергетика.

Также запланирована конкурсная программа.

С 13 по 15 октября в рамках Евразийского женского Форума в Санкт-Петербурге пройдет форум «Женщины в АПК. Взгляд в будущее». Центральная тема мероприятия: женщины как одна из важнейших движущих сил развития АПК в России и на международной арене. Деловую программу откроет пленарная сессия, на которой осветят возможности профессионального роста и реализации личностного потенциала женщин, занятых в сельском хозяйстве.

24 сентября в Москве состоится конференция Russian Crop Production. На одной из ведущих площадок для профессионалов сферы растениеводства соберутся ведущие агрохолдинги и сельхозпроизводители, контролирующие до 6 миллионов гектаров сельхозземель, участники рынков техники и оборудования, семян, СЗР и удобрений, а также отраслевые и финансовые эксперты и консультанты. Для участников подготовлена насыщенная деловая программа, которая включает эксклюзивные прогнозы и оценки от ведущих отраслевых экспертов, а также неформальное общение. (0+)

PROTRAKTOR
Скидка 5%
При покупке от 1000 р.*
- Запчасти к тракторам Беларус, МТЗ, ДТ-75, ТДТ-55, ТТ-4, ТТ-16/25/40
- Запчасти ГАЗ и КАМАЗ
- Масла и автохимия
- Инструмент и автоаксессуары
- Комплектующие
- Запчасти к с/х технике и комбайнам

Киров, ул. Производственная, 33Б,
т. +7 (8332) 208-555, protraktor.com,
shop@protraktor.com *До 30.09.21

КАЧЕСТВЕННЫЕ ЗАПЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ
Скидки
Доставка
Сервисное обслуживание
Отсрочка платежа для организаций

Kverneland
РОСАГРОЛИЗИНГ
ru.kverneland.com

ТЕХСНАБ г. Киров, ул. Щорса, 62 +7 (8332) 21-77-70 ooots16@mail.ru www.mtp.ru.com

В Вятском ГАТУ создадут селекционно-генетический центр

С проектом создания центра университет уже обратился в Министерство сельского хозяйства России. Куратором выступил региональный минсельхоз, а соисполнителями — «Кировплем», ведущие племзаводы и животноводческие предприятия АПК области.

Реализация проекта предполагает оценку биоресурсного потенциала не только животных широко распространенных пород, но и уникальных, невостребованных на данный момент. Будет заложена основа для создания референтной популяции отечественного скота молочного направления. На ее базе проведут адаптированную геномную оценку молочного скота, а также разработают и усовершенствуют методы оценки генетического потенциала племенного скота.

При воспроизводстве генофонда исчезающих пород и животных с наиболее желательными генотипами в центре будут применяться современные биотехнологические методы: трансплантация эмбрионов, аспирация ооцитов. Это позволит создать банк криоконсервированного генетического материала и в случае необходимости воссоздать популяции исчезающих животных.

В университете планируют внедрить образовательные программы для подготовки специалистов в области молекулярной генетики.

В ходе выполнения проекта будут разработаны научно-методические основы оценки генотипа быков-производителей и коров на основе модели линейного несмещенного прогноза (BLUP) и других селекционных моделей, в том числе с использованием геномной информации по комплексу признаков.

В итоге будет сформирована племенная база молочного скотоводства региона, которая позволит решить задачи по улучшению генетического потенциала КРС молочных пород и импортозамещения племенного материала на уровне Кировской области и всей страны.

Вятский ГАТУ завершил приемную кампанию

Итоги приемной кампании ректор Елена Симбирских оценивает положительно. На 100% выполнены контрольные цифры приема на всех уровнях и формах получения образования; расширена география поступающих, в том числе за счет реализации программ международного сотрудничества.

Елена Симбирских, ректор ВятГАТУ

-В этом году в университет подано более 3500 заявлений. 1 сентября студенческие билеты получат 700 первокурсников, — говорит Елена Симбирских.

— Несмотря на некоторое снижение количества бюджетных мест по сравнению с прошлыми годами, за счет средств федерального бюджета в университете на все формы и уровни образования зачислено более 500 студентов: на программы бакалавриата принято 338 студентов, 116 студентов — на программы специалитета, 42 студента — на программы магистратуры, 8 — аспирантуры.

К положительным моментам прошедшей кампании можно отнести расширение для поступающих способов подачи документов, в том числе посредством «Суперсервиса «Поступление в вуз онлайн», и возможность выбрать предмет ЕГЭ в перечне вступительных испытаний.

В следующей приемной кампании университета будет усилена практика индивидуальной работы с каждым абитуриентом, его «тьюторское» персональное сопровождение на всех этапах: от первого знакомства до момента поступления. В Университете внедряется целевая модель наставничества, позволяющая выстроить непрерывность проектной деятельности: вчерашний школьник агрокласса — студент Университета.

Мы понимаем важность привлечения талантливой молодежи в нашу студенческую среду. Поэтому благодаря поддержке региона на базе Университета открылись региональные отделения Российского союза сельской молодежи и Всероссийского студенческого корпуса спасателей, активисты которых проводят образовательные интенсивы и просветительские квесты в школах Кирова и Кировской области.

Большой популярностью пользуется комплексная обзорная экскурсия «Открытый Университет», позволяющая школьникам не только посещать корпоративные студенческие мероприятия, но и активно участвовать в реализации проектной деятельности в качестве волонтеров. Примером такого успешного взаимодействия стал проект — победитель конкурса Президентских грантов. Слушатели курса «Ветлаб» Центра непрерывного образования Вятского ГАТУ, мечтающие стать ветеринарными врачами в будущем, участвуют в проекте «Точка ответственности».

Уверена, что такая профориентация позволяет абитуриентам лучше узнать о профессии, существующих традициях Университета, познакомиться с инновациями, погрузиться в студенческую атмосферу и стремиться стать ее частью. (0+)

Интенсивный путь:

как в небольшом СПК «Совьинский» увеличили продуктивность на 3000 кг

СПК «Совьинский» в Слободском районе – совсем небольшое хозяйство: 240 дойных коров, 1700 га земли, 63 сотрудника. Несмотря на обвалы рынка и сложные погодные условия, год от года оно продолжает идти по интенсивному пути развития. А в скором времени руководство надеется увеличить поголовье и пашню.

С 2013 года во главе хозяйства стоит Александр Матушкин. Его пригласил себе на замену прошлый руководитель. И не прогадал. Под руководством Александра Сергеевича на предприятии почти на 70% увеличили молочную продуктивность — с 4400 кг до 7400 кг, реконструировали фермы, поставили новый КЗС.

Александр Матушкин — уроженец Слободского района. С детства проявлял большой интерес к животным и сельскому хозяйству в целом. Прибегал к бабушке на телятник, а потом к отцу в поле. Поэтому с малых лет знает многое о технологических процессах: от сева до уборки. В школе больше интересовался биологией и химией, а не как все мальчишки, физикой, поэтому поступил в сельхозинститут на биологический факультет. После окончания устроился главным зоотехником в одно из предприятий Слободского района. Затем некоторое время работал в районном управлении сельского хозяйства.

— Когда получил приглашение возглавить СПК «Совьинский», сомнения, конечно, были. Но в то время я был в достаточно юном возрасте, хотелось все попробовать, все в жизни испытать. Вот и пошел искать приключений. Нашел, — улыбается Александр Сергеевич. — Конечно, предприятие — совершенно новая стезя. Но за время работы в райсельхозотделе я узнал коллектив, особенно животноводов, они меня тоже. С растениеводством и экономикой колхоза был знаком не так подробно, но примерно представлял, как и что работает.

Реформы в животноводстве

В первые же два-три месяца после назначения новый руководитель провел реформы. Сначала перевели телят на сухое кормление.

— Раньше комбикорм заваривали-запаривали. А мы купили плющилку и начали давать телятам плющеный овес, чтобы с первых месяцев разрабатывать рубцовую микрофлору.

Затем началась плотная работа со стадом. Ввели дробное кормление, сместили время кормления — чаще стали раздавать корм.

— Со временем приобрели и комбикормовую установку. Теперь

делаем комбикорм по своей рецептуре. У нас рассчитана зерновая, белковая и другие части. Стали строго следить за рационом, все-таки слишком много от него зависит — и продуктивность, и здоровье коров. Коллектив воспринял реформу на ура, потому что практически сразу появились положительные результаты от нововведений. Люди поняли, что таким образом мы увеличим валовку. А основная выручка у нас идет от молока, от этого никуда не деться.

Пошло большое молоко, пошли и деньги. Их пустили на обновление машинно-тракторного парка: купили тракторы, пресс-подборщики. Новая техника позволила заготавливать более качественные корма, а значит, опять же увеличивать качество и объемы производства молока.

Все фермы в хозяйстве реконструированы. Дойное стадо и нетели содержатся на привязи, а молодняк с двухмесячного возраста до покрытия — на беспривязи.

— Считаем, что беспривязь — более физиологичная технология. Молодняк гуляет, потребляет больше корма, лучше развивается, — говорит Александр Сергеевич.

Кстати, долгие годы поголовье остается неизменным: около 240 коров, со шлейфом — 550. Теперь в планах строительство телячьей деревни.

— Мы три года вынашиваем идею, готовимся — уже и железо купили. Но каждый год преподносит какой-то неприятный сюрприз, стройка откладывается.

Новый КЗС

Два года назад в хозяйстве обновили зерносушильное оборудование. До этого фактически его в хозяйстве не было — использовали старенькую мобильную установку. Качество и объемы ее работы не позволяли даже обеспечивать себя полностью фуражом.

— Мы искали оборудование четко под наши объемы. В итоге собрали, как конструктор, относительно недорогой, но производительный КЗС: топочный блок и машины очистки «Амкодор», и сама сушилка турецкая. Задействовано всего три человека — кочегар, оператор и водитель. Сушилка модульная, если возникнет необходимость, расширим ее. На 9-11 тонн зерна у нас уходит 1 куб дров — очень выгодно. Коллеги из хозяйств с примерно такими же объемами переработки, как у нас, приезжают, смотрят, советуются. Так что, полагаю, мы выбрали и поставили неплохой вариант, — рассказывает Александр Матушкин. — Спасибо поставщику «Агрокомплект». Именно они помогли нам подобрать такой неординарный вариант. Оперативно поставили, установили. Конечно, обучили, показали, как все работает, запустили.

3 года назад в хозяйстве установили недорогой, но производительный КЗС: топочный блок и сама сушилка «Амкодор», а сортировка турецкая

Растениеводство

В «Совьинском» обрабатывают 1700 га земли. Правда, поля малоконтурные, в среднем — по 35-40 га. Выращивают ячмень, пшеницу, овес и многолетние травы.

— Силос стараемся закладывать в траншеи. Но все равно часть остается в курганах — торопимся соблюсти сроки заготовки, поэтому экономим время на перевозке. Уже задумываемся о сенаже в упаковке. Тем более, недавно посетили мероприятие, где подробно об этом рассказывали. Тема хорошая в плане отказа от сена. И опять же можно не так сильно оглядываться на погоду.

Экономная экономика

Долгие годы молоко сдавали на «Слободской молочный комбинат». Но незадолго до его банкротства ушли к одному из переработчиков Республики Татарстан. Там и застал «Совьинское» 2018 год с его обвалившимися ценами.

Сейчас в СПК «Совьинский» около 240 коров, со шлейфом – 550

— Еле выжили, — хмурится Александр Сергеевич. — Пришлось нам сильно ужаться. Свернули стройки, отложили приобретение техники. Главное в такие неприятные, непростые времена — сотрудничать с добросовестными партнерами. Завод из Татарстана оказался именно таким. Они нас не подвели. При этом мы даже не кредитовались у них, это наша принципиальная позиция. Не хотим ни от кого зависеть, предпочитаем жить по средствам, пусть и скромно.

Правда, в этом году пришлось залезть в кредиты. Зимой в «Совьинском» сгорела крытая стоянка, огонь уничтожил больше 20 единиц техники. В срочном порядке к сезону пришлось кое-что покупать.

— Мы оказались в действительно сложном положении. Техники не хватало, да и сейчас, не скажу, что достаточно. Прибегали к помощи соседей в сезоне. И я очень благодарен коллективу. Именно благодаря добросовестной работе сотрудников ни один производственный показатель у нас не упал. Все агрономические работы удалось провести в срок.

Черные и белые полосы

Кажется, что в сельском хозяйстве не выдается ни одного благоприятного года: то засуха, то дожди. И если с погодой более или менее повезет, то обязательно что-то случится на рынке: цены на сырое молоко упадут или стоимость белковых кормов и ГСМ взлетит, а порой и все вместе. Согласен с этим и руководитель «Совьинского».

— Все время нас жизнь бьет ключом по голове. Судите сами. В 2017 году мы построили ферму беспривязного содержания молодняка КРС. Думали — в 2018 начнем большую стройку — телячью деревню.

А вместо пряника нас кнутом, да еще каким! И в 2019 последствия после кнута ощущались, но мы смогли построить КЗС. В 2020 сделали все, чтобы максимально снизить кредиторскую задолженность. Хотели сделать шаг вперед — модернизировать производство. И что? 2021 внес свои коррективы. Что нам делать? Работать сообща всем коллективом. Повышать качественные показатели, без роста количественных, максимально увеличить продуктивность стада КРС и посевных площадей. И самое главное, нам нужно крепко взяться за себестоимость и снизить ее. Потому что на нее мы повлиять можем, а на закупочную цену молока нет. Пойдем и дальше по интенсивному пути развития, несмотря ни на что. Все в наших руках.

Генеральный директор АО «Агрокомплект» Роза Тарасова, руководитель производственной бригады Анатолий Ершов и ученики Шурминской школы

Последняя из могикан:

Шурминская производственная бригада начинает новый сельхозгод

Раньше производственные бригады были практически в каждой школе области. Детей знакомили с сельским хозяйством и готовили к нелегкому, но так нужному труду на селе. Со временем кузницы кадров исчезли. Осталась в регионе лишь одна — в селе Шурма Уржумского района.

Школа здесь появилась еще в 1871 году. Через год ее преобразовали в двухклассное училище. Его возглавил старший брат известного вятского художника Николай Васнецов. Он и заложил традиции трудового воспитания. Детей обучали наукам и параллельно основам сельского хозяйства.

В 1959 году на базе «Шурминского» совхоза создали учебно-производственную бригаду. Её первым руководителем стала Лидия Куприяновна Чекалкина. Бригаде выделили 13 га земли и трактор ДТ-14.

В 1962-87 гг. бригадой руководил Иван Сергеевич Сорокин, заслуженный учитель школы РСФСР. Сначала было 168 га с парком необходимой техники. Затем угодья расширились до 400 га. Ежегодно закладывалось по 10-12 опытов, поддерживалась тесная связь с Фалёнской селекционной станцией, с научно-исследовательским институтом Северо-Востока им. Н.В. Рудницкого. В 1984 году бригаду удостоили звания лауреата премии Ленинского комсомола. С 1987 года по сей день бригадой руководит Анатолий Ершов.

— В прошлом в бригаде работало несколько звеньев: овощеводы, картофелеводы и полеводы. Через бригаду проходили все учащиеся школы. С малых лет в детях воспитывали любовь к труду. И, по сути дела, бригада была кузницей кадров для совхоза, чтобы люди оставались на селе, — говорит Людмила Трушкова, директор школы.

На грани исчезновения

Конечно, со временем бригада претерпела изменения. Но несколько вещей остались неизменными. Во-первых, в учебном плане до сих пор присутствуют профильные дисциплины, такие как «Растениеводство», «Сельхозмашины» и др. На них дети знакомятся с основами агрономии, инженерии. Во-вторых, старшеклассники обучаются на права тракториста-машиниста трех категорий.

— Таким образом, мы выпускаем ребят, которые могут никуда не поступать, а сразу идти на работу в сельхозпредприятия. И теоретические знания, и часы практики это позволяют, — объясняет Людмила Михайловна. — Многие наши выпускники устраиваются в сельхозпредприятия.

В советское время «Шурминский» совхоз, возглавляемый Владимиром Крупиным, а затем Владимиром Даровских поддерживал бригаду, помогал школе. И она отвечала взаимностью — ребята практически наравне со взрослыми работали во время уборки, выращивали плодоовощные культуры, чтобы помочь выполнить план.

Все изменилось с развалом СССР. Сельское хозяйство само оказалось на грани выживания, до школьной бригады никому не оказалось дела. Кроме учителей-энтузиастов. Они делали все возможное, чтобы сохранить производственную бригаду. Благодаря бережному отношению техника, а некоторым единицам стукнуло больше 30 лет, исправно работала. Ребята все также трудились в поле, выращивали овощи, из них зимой готовили обеды. Школьники ездили на тематические конкурсы и каждый раз возвращались с медалями.

— На наших глазах одна за одной исчезали бригады в районе, области... Мы не бросили, как многие, не смогли оборвать ту ниточку, что связывала целые поколения. Помогло, наверное, еще и то, что у нас была крепкая база. И главное, люди, заинтересованные в том, чтобы сохранить бригаду, — говорит Людмила Михайловна.

Новая веха

Шли годы, один век сменился на другой, местный колхоз то возрождался, то распадался, а школьная бригада все также весной выезжала на поля. В 2018 году стало понятно, что конец ее близок. И без сторонней помощи не обойтись.

— Техника у нас сыпалась. Денег на покупку запчастей не было, о новых машинах и мечтать не могли. Последней каплей стало то, что комбайн во время уборки встал. У меня комок к горлу. Я чуть не в слезах к Николаю Гонину, начальнику райсельхозуправления — помогай. Он обещал что-нибудь придумать. И слово сдержал — познакомил с Розой Тарасовой, — вспоминает директор. — Она оказала нам помощь, сделала вложения. Только благодаря им мы остались на плаву.

Сейчас школьники закладывают опытные делянки, и самые успешные сорта высевают на поле. Работают при этом на самой современной технике.

— Продолжить дело, начатое еще в 1872 году (только вдумайтесь в эту цифру), конечно очень важно. И я думаю, что никто не остался бы равнодушным. Но, так случилось, что обратились за помощью именно к нам. Если действительно хочешь что-то сделать, то в любом случае найдёшь выход, возможность и сделаешь. Если нет, то даже думать не будешь и придумаешь отговорку, — говорит Роза Тарасова — В случае с Шурминской бригадой — просто люди хотели, чтобы она жила, вот и всё. Когда относишься к своему делу с душой, живёшь им — это же неиссякаемый источник энергии.

Директор школы Людмила Трушкова

И когда старшеклассник рассуждает, что мечтает поступить в аграрный университет, но не знает, что выбрать — агрономический или инженерный факультет, вот тогда понимаешь, что всё не зря. Вот он — результат твоего труда.

Сейчас вновь возрождается профессиональное обучение в сельских школах, что не может не радовать людей, связанных с сельским хозяйством. Например, в соседней Республике Удмуртия открыто уже более 30 агроклассов. Да, нужны неравнодушные люди, ответственные руководители сельхозпредприятий, на базе которых находятся сельские школы, но по-другому не получается. Уже нельзя жить только сегодняшним днём, просто необходимо думать — кто останется на нашей земле после нас.

Кировская область стала лидером по профициту молока для переработки

По итогам 2020 года в Кировской области произведено на 457 тыс. тонн. молока больше, чем переработано. Таким образом, регион вышел на первое место по профициту сырого молока для переработки. Эти данные приводит портал Dairy News. На втором месте по данному показателю Новосибирская область, где излишек составил 368,2 тыс. тонн. Лидером по дефициту сырого молока и для переработки, и для конечного потребления остаются Москва и Московская область.

Профицит молока для переработки, тыс. тонн

1	Кировская обл.	457,1
2	Новосибирская обл.	368,2
3	Респ. Татарстан	285,9
4	Респ. Дагестан	270,0
5	Рязанская обл.	238,5
6	Респ. Башкортостан	198,7
7	Ярославская обл.	174,9
8	Калужская обл.	167,7
9	Владимирская обл.	148,5
10	Курская обл.	144,6

Дефицит молока для переработки, тыс. тонн

1	Московская обл. и Москва	- 1160,1
2	Алтайский край	- 425,6
3	Краснодарский кр. и Адыгея	- 311,2
4	Брянская обл.	- 301,1
5	Волгоградская обл.	- 189,7
6	Липецкая обл.	- 152,7
7	Пермский кр.	- 142,9
8	Ставропольский кр.	- 123,5
9	Белгородская обл.	- 101,4
10	Чувашская респ.	- 82,5

Профицит молока для потребления, тыс. тонн

1	Респ. Татарстан	656,2
2	Удмуртская Респ.	558,3
3	Кировская обл.	529,2
4	Воронежская обл.	396,4
5	Вологодская обл.	346,6
6	Алтайский кр.	323,4
7	Респ. Мордовия	296,9
8	Калужская обл.	258,1
9	Белгородская обл.	252,3
10	Рязанская обл.	222,7

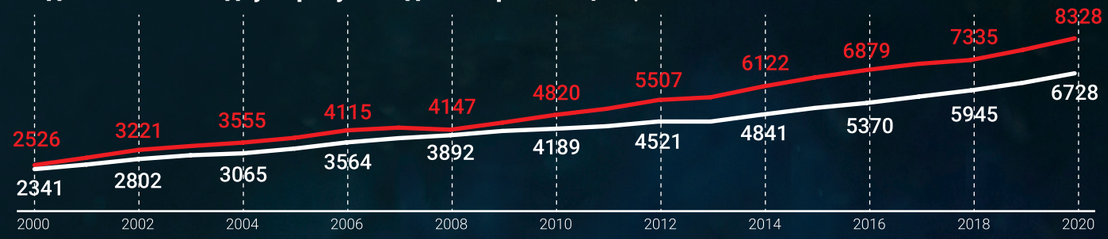
Дефицит молока для потребления, тыс. тонн

1	Московская обл. и Москва	- 3629,3
2	Ленинградская обл. и Санкт-Петербург	- 603,0
3	Ростовская обл.	- 525,8
4	Тюменская обл.	- 332,1
5	Челябинская обл.	- 308,8
6	Свердловская обл.	- 275,4
7	Волгоградская обл.	- 266,2
8	Респ. Крым и Севастополь	- 244,7
9	Саратовская обл.	- 234,9
10	Самарская обл.	- 192,2

Реализация молока в сельхозорганизациях РФ, млн тонн

Реализация молока в хозяйствах всех категорий Кировской области, тыс. тонн

Надой молока на одну корову за год в с/х организациях, кг



Структура производства молока по федеральным округам, %

Источник: Dairy News, Росстат, Кировстат

Делегация гостей мероприятия посетила поля ООО «Казанское»

В Марий Эл прошло агрономическое совещание

5 августа более 150 руководителей и специалистов АПК собрались на базе ООО «Казанское» для обсуждения актуальных вопросов растениеводства.

Мероприятие организовала Ассоциация поставщиков сельхозтехники «АгроИнфо», совместно с Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Марий Эл.

Открыл совещание Андрей Кондратенко, министр сельского хозяйства и продовольствия Республики Марий Эл. Он рассказал о ходе проведения уборочных работ и севе озимых культур.

— Спасибо присутствующим специалистам, руководителям, организаторам и главе района за участие в развитии АПК. Всем участникам желаю плодотворно провести мероприятие, получить ответы на имеющиеся вопросы, посетить интересующие стенды выставки, — дал напутствие в конце своей речи Андрей Владимирович.

Людмила Смирнова, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Республики Марий Эл, рассказала собравшимся о государственной поддержке предприятий АПК в 2021 году и о предварительных итогах выполнения показателей Госпрограммы.

Экспозиция техники

Далее организаторы предложили гостям выставки познакомиться с экспозицией техники. 14 компаний-поставщиков приехали в Казанское, чтобы продемонстрировать аграриям технику, запасные части, оборудование, удобрения и средства защиты растений.

Андрей Кондратенко, министр сельского хозяйства Республики Марий Эл, и Виталий Чикилев, директор ООО «Казанское»

На мероприятии выступили творческие коллективы художественной самодеятельности района

Один из участников мероприятия, Торгово-Сервисная Компания «Техника» представила 3 посевных комплекса Bourgault (Канада): FMS 872-6 HD, 3320, 8810 и бункер-накопитель Bourgault 1100. Также технику австрийского бренда APV: каток GW 530 и луговую борону с подсевом GP 300.

Данная техника доказала свою эффективность на полях ООО «Казанское», но особое внимание привлек именно посевной комплекс Bourgault FMS 872-6 HD с интегрированным трехсекционным бункером.

Он использует технологию копирующего анкера Paralink, которая крайне актуальна при сложном рельефе. Эта особенность поля знакома всем, кто использует отвальную вспашку при подготовке. Сеялка позволяет вносить сложные удобрения на одном уровне с семенами, а концентрированные азотные удобрения — ниже горизонта сева на 3-5 см. Доступен широкий диапазон нормы высева без смены высевающего устройства: от 3 до 300 кг/га.

После обхода выставки гости познакомились с экспериментальными посевами. Большую часть демонстрационных делянок заняли различные сорта ржи, ячменя, пшеницы от одной из ведущих селекционных компаний — KWS. Представитель компании расска-

зал об особенностях культур, подчеркнул, какие сорта и культуры наиболее подходят для возделывания в условиях Марий Эл.

Выезд на поля

В заключение деловой программы аграрии объехали хозяйственные посевы ООО «Казанское». В 2019 году инвесторы реанимировали предприятие. Сейчас ООО «Казанское» делает уверенные шаги в области семеноводства, возделывает зерновые и масличные культуры на площади порядка 3500 га.

Из них 700 гектар — это технические культуры: рапс и лен масличный, 2740 гектар — зерновые и 60 гектар медоноса — Фацелии пижмолистной. В планах предприятия — ведение сельскохозяйственной деятельности на площади 10 000 га.

Представители ООО «Казанское» показали коллегам поля фацелии и льна. Агроном предприятия подробно рассказал об уходе за ними и экономической эффективности схем защиты растений. Делегации посетили введенные в оборот ранее залежные земли.

С 2021 года предприятие реализует инвестиционный проект «Семенной завод ООО «Казанское», в рамках которого планируется строительство селекционно-семеноводческого центра по производству семян зерновых, зернобобовых культур, рапса и системы хранения готовой продукции — 10 000 тонн.

Для собственной переработки семян рапса и льна запланировано строительство маслоперерабатывающего цеха, производительностью 6000 тонн в год.

Завершился продуктивный рабочий день обедом и выступлением творческих коллективов художественной самодеятельности района.

Гости выставки осмотрели опытные делянки, заложенные компанией KWS

Лев Глушков, руководитель СПК СХП «Лажъял», Сернурский район

— Мероприятие мне очень понравилось. Во время официальной части послушали доклады, узнали актуальную информацию. Во время неформальной – пообщались с коллегами, обсудили насущные дела. Тут же встретились с поставщиками. Вообще, выставочная экспозиция понравилась: можно и товар оценить, и с продавцом вживую пообщаться.

Посевной комплекс Bourgault FMS 872-6 HD

Андрей Саватеев, председатель Марийской республиканской организации Профсоюзов АПК РФ

— Мероприятие было организовано и проведено на высоком уровне. Благодарю Виталия Чикилева за то, что поделился ценным опытом.

В одном месте собрались и аграрии, и представители власти, и специалисты компаний-поставщиков. Подобные совещания-выставки необходимы, на мой взгляд.

На совещании замминистра рассказала о господдержке, она будет, а значит, сельхозпредприятия смогут развиваться. Я в свою очередь выступил с докладом о социальном партнерстве. Без него движение вперед невозможно в современных реалиях.

Все вместе смогли обсудить введение сельскохозяйственных земель в оборот. Съездили на поле, увидели, что это действительно можно делать успешно.

Затронули важный на сегодня вопрос: взаимодействие ООО «Казанское» с пчеловодами, работающими на территории предприятия. Чтобы настроить работу при таком тесном соседстве, необходимо не только иметь устойчивую связь с производителями мёда, но и чётко понимать их вовлечённость в экономику района, уплаченных налогах и количество созданных рабочих мест. В таком случае можно говорить о компенсациях при возникновении конфликтных ситуаций.

На выставке аграрии смогли пообщаться с представителями компаний-поставщиков техники, удобрений, семян, запасных частей и всего необходимого для ведения сельскохозяйственной деятельности. Это великолепная возможность сравнить продукцию и выбрать лучшую.

Встречи, диалог всех сторон агробизнеса необходим. К примеру, один из аграриев рассказывал историю. Он купил единицу техники, а компания не торопится ее поставлять. Между тем, идет уборка. Аграрий смог в буквально смысле посмотреть в глаза поставщику. Тот, конечно, покраснел — при всех пристыдили за дело. Думаю, вопрос с поставкой в ближайшее время решится.

Я надеюсь, подобные мероприятия в будущем будут проводиться у нас в Республике.

С ДНЕМ ВЕТЕРИНАРНОГО РАБОТНИКА!

Уважаемые сотрудники государственной ветеринарной службы, ветеринарные работники сельхозпредприятий и перерабатывающей промышленности, ветеринарных клиник, представители ветеринарной науки и образования!

Поздравляю вас с профессиональным праздником – Днем ветеринарного работника!

Благодаря вам в регионе стабильно развивается животноводство, Кировская область удерживает лидирующие позиции по валовому производству молока в Приволжском федеральном округе и в стране в целом.

И в этот непростой период распространения новой коронавирусной инфекции вы обеспечиваете эпизоотическое благополучие области, проводите профилактику заболевания животных, предотвращаете попадание некачественной продукции на столы кировчан.

Благодарю за ваш ежедневный труд и ответственное отношение к ветеринарному делу, за профессионализм и самоотдачу.

Искренне поздравляю также ветеранов службы, молодых специалистов и студентов, решивших посвятить свою жизнь ветеринарии.

Желаю вам крепкого здоровья, благополучия, успешной и плодотворной работы!

Игорь Васильев,
губернатор Кировской области

Уважаемые коллеги, ветеринарные работники!

Сердечно поздравляю всех сотрудников государственной ветеринарной службы, ветеринарных работников сельхозпредприятий и перерабатывающей промышленности, ветеринарных клиник, представителей ветеринарной науки и образования с Днем ветеринарного работника!

Профессия ветеринарного врача, без преувеличения, одна из самых благородных, гуманных в мире и имеет очень древние истоки.

Своим ежедневным трудом ветеринарные специалисты обеспечивают эпизоотическое и ветеринарное благополучие в регионе и вносят значительный вклад в обеспечение продовольственной и биологической безопасности нашей страны.

Примите слова благодарности за ваш ежедневный труд, ответственное отношение к ветеринарному делу, за профессионализм и самоотдачу.

Желаю всем ветеринарным работникам прекрасного настроения, счастья, крепкого здоровья, ветеринарного благополучия, успешной и плодотворной работы, новых достижений, успехов во всех начинаниях!

Сергей Чучалин, начальник управления ветеринарии Кировской области

Уважаемые коллеги! Поздравляю вас с Днем ветеринарного работника!

Профессия ветеринара объединяет многих — врачей-практиков, работников ветеринарных пунктов и лабораторий, служащих органов исполнительной власти и ветеринарных лечебниц, ученых и предпринимателей. Случайных людей в этой сфере не бывает — в неё приходят люди, обладающие особой добротой и состраданием, преданностью выбранной специальности.

И в это непростое время ваш труд стал цениться еще больше. В период мировых экономических санкций и пандемии коронавируса успех нашей страны во многом зависит от продовольственной и биологической безопасности, особый вклад в которую вносите вы.

Обеспечивать безопасность кировчан непросто, это требует самоотверженного труда всех, кто связан с профессией ветеринара: ночные дежурства, экстренные выезды к заболевшим животным, борьба с различными болезнями — все это ложится на ваши плечи.

Поэтому 31 августа — не просто официальная дата, это дополнительная возможность напомнить всем о важности вашего труда.

Благодарю вас за профессионализм, самоотдачу и ответственность, с которой вы подходите к делу. Искренне поздравляю ветеранов службы, молодых специалистов, сотрудников и студентов, решивших посвятить свою жизнь ветеринарии.

Алексей Котлячков, зам. Председателя Правительства, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области

Три года революции:

Ольга Абрамова о монополии рынков и господдержке

В 2018 году, таком сложном для производителей молока, министерство сельского хозяйства Удмуртии возглавила Ольга Абрамова. За три года на посту она практически совершила революцию в аграрном секторе региона, не обращая внимания на недовольный ропот за спиной. «Вятская губерния» поговорила с заместителем Председателя Правительства Удмуртской Республики — министром сельского хозяйства и продовольствия Удмуртской Республики Ольгой Абрамовой о проблемах в отрасли и ее будущем.

— Ваш послужной список впечатляет. Получили высшее образование, возглавили заочное отделение агарного техникума. После руководили крупными сельхозпредприятиями. Почему перешли на работу в министерство?

— Я обычный гражданин Удмуртии, живу в селе, мои родители — учителя. У нас никогда не было связи с органами власти. И все, что со мной произошло, — дело случая.

В феврале 2018 мы активно начинали подготовку к посевной в хозяйстве. И тут Глава Удмуртской республики предложил мне пост министра. Честно, прежде чем согласиться, думала недолго — бывают такие предложения, от которых невозможно отказаться.

Искренне верю, что полученные на производстве знания и навыки должны помочь мне как государственному управленцу принимать адресные и правильные решения, направленные на максимальное увеличение сельхозпроизводства и повышение доходности предприятий. А вообще, я очень тепло отношусь к той деятельности, которой занимаюсь. Люблю сельское хозяйство.

Некоторые аграрии считают, что, поскольку вы работали в «КОМОС ГРУПП», вы их «ставленник». Вы — человек «КОМОСА»?

— Конечно, я слышала, как за спиной коллеги обсуждают эту тему. Тем более последнее мое место работы до назначения на пост министра — агрокомплекс «Бабинский», сельхозпредприятие «КОМОСА». Людям всегда нужно что-то обсуждать, поэтому к сплетням я отношусь спокойно.

Я человек. Человек, который пришел работать на госслужбу. Я преследую интересы государства. Вне зависимости от того, где я работала раньше, сейчас у меня не может быть никаких притязаний в отношении той или иной коммерческой организации. Это моя позиция. Вопрос решенный.

Из чего складывается рабочий день министра?

Пост министра для меня — огромная ответственность. Отсутствие выходных стало условной нормой. В начале августа я взяла отпуск на 5 дней. В первый выспалась. А уже на второй начала себя винить за то, что ничем не занимаюсь. В итоге уехала на работу и последние дни отпуска провела в делах.

День начинается в 05:00-05:30 с тренировки. Затем еду в Ижевск из дома, дорога занимает час. За это время успеваю послушать новости по радио.

График на весь день расписан. Как правило, последние встречи начинаются в 7 вечера. После занимаюсь документами, письмами. Удачно, если уезжаю с работы в районе 9 вечера, неудачно — если около 11.

Я часто езжу по муниципальным образованиям. Мне важно понимать, что реально происходит на местах. Потому что из кабинета в здании министерства не сильно видно, как живет село. По субботам посещаю хозяйства. Даже в воскресенье не всегда остаюсь дома, порой без предупреждения выезжаю на поля.

Также в выходные у меня две тренировки — по боксу и силовая. Спорт помогает поддерживать себя в хорошей физической форме. Да и подаю пример детям — нельзя лениться, жалеть себя. Жизнь в движении.

Конечно, уделяю время и семье. У меня две дочки, старшей 20 лет, младшей — 5. Благо есть хороший тыл — родители. Они помогают следить за детьми, пока я работаю.

Женщин, занимающих высокие посты в исполнительной власти, не так много. Тяжело ли вам приходится в мужском коллективе?

— Действительно, женщинам очень сложно. Но не потому, что они чего-то не могут. А потому что им постоянно, каждый день приходится доказывать: я — человек, имею ту же квалификацию и навыки, что и другие люди, я просто работник. На работе нас должны воспринимать как специалистов без гендерной привязки. И вообще я знаю огромное количество примеров, когда мужчинам стоило бы поучиться у женщин.

Особенно поначалу мне было сложно. Я ловила на себе много снисходительных взглядов. Как будто коллеги думали: «Что ты можешь? Чего тебе надо, девочка?» Это меня закалило, и сейчас подобное забавляет. Я благодарна людям, которые при встрече пытались показать свое превосходство, основанное лишь на гендерном различии.

Однозначно, такое «предвзятое» отношение к женщинам — отголоски менталитета. Хотя в Удмуртии исторически матриархат. У нас женщина — основа всего клана, главная в семье, роду. Жаль, что мы забываем свои корни.

Этот год был очень тяжелым по погодным условиям. Какой ущерб понесли аграрии Республики? Могут ли они рассчитывать на какую-либо помощь от государства?

— Ситуация непростая. И осложнена она событиями, которые начались еще в конце прошлого года — начали расти цены на корма, особенно белковые. По отдельным категориям ценник вырос на 80%.

Пришла весна, производители понимают, что зерновой рынок будет интересным. Поэтому увеличивают посевные площади, вкладываются максимально и в семена, и в удобрения и так далее. Но с мая дождей нет. Первый, что я запомнила, пошел 12 июня.

В этом году очень тяжело принимали режим чрезвычайной ситуации. В коммерческих компаниях просто: нужно — идем и делаем без разговоров. И на контрасте с некоторыми вещами в госслужбе мне тяжело мириться. Я понимаю, когда люди говорят: «С вами начнешь работать, до колен ноги сотрешь».

В середине июня мы обратились в Гидрометцентр, чтобы объявить

Фото предоставлены пресс-службой Министерства с/х и продовольствия УР

режим засухи на территории всего региона. Наша принципиальная позиция — не объявлять ЧС отдельно по районам.

Потому что в большей или меньшей степени пострадали все. В середине июня нам подтвердили засуху только в двух районах. Мы не согласились с этим. Инициировали выезды комиссий в районы на поля, чтобы замерить уровень влажности в почве. Благодаря этой аналитике мы смогли обоснованно признать режим ЧС на территории республики. Подготовили запрос за подписью главы республики в адрес председателя правительства РФ, отрабатываем с минсельхозом вопрос о возможности возмещения убытков сельхозпроизводителей.

Аграрии потеряли порядка 81 тыс. га сельхозкультур. Прямые потери – 2,5 миллиарда рублей. И здесь еще не учтены потерянные потенциальные доходы.

Мы снижаем свои прогнозы по валовому сбору зерна. Для сравнения, в 2020 собрали 703 тыс. тонн. Сейчас рассчитываем всего лишь на 460. Конечно, я вспоминаю 2010 год с его ужасной засухой, тогда валовка составила 390 тыс. тонн.

Если фуражом мы себя обеспечим, то вот зерновые на мукомольное производство и комбикорма взять негде. Соседние регионы также недобрали по урожайности.

Еще одна проблема — плохие семена. Сейчас я вижу на полях щуплое зерно, которое не способно передать хорошую генетику. Поэтому в срочном порядке на сентябрьской сессии добавляем объемы финансирования из регионального бюджета на семеноводство. И, конечно, очень надеемся на федеральные меры поддержки.

Почему агрострахование, столь популярное в Европе, не востребовано у нас?

— В этом году у нас застраховано всего 4000 га, основной массив в Шарканском районе. Почему так мало? Аграрии не доверяют страховым компаниям.

В 2010 году, когда тоже случилась серьезная засуха, в Республике было застраховано большое количество посевов. Но, к сожалению, возмещения аграрии не получили, так как им не хватило документальной базы для доказательства полученного ущерба.

Схема достаточно сложная — нужно документально подтверждать все выполненные агротехнологические процедуры. А аграрии не очень любят фиксировать документально процесс работы.

После в истории Удмуртии был такой период, когда аграрии начали «договариваться» со страховыми компаниями. В результате появилось несколько уголовных дел. Все испугались и попросту перестали страховаться.

Сейчас наша задача совместно с Национальным союзом страховщиков — наглядно показать на примере четырех хозяйств, которые застраховали площади, весь процесс по возмещению ущерба. Что необходимо для этого делать, как избежать ошибок и т.д. Будем учить аграриев страховаться. Покажем им преимущества этого инструмента.

То есть основная причина — банальное недоверие системе?

Я была производственником, поэтому прекрасно понимаю, откуда могут появляться цифры (не у всех, конечно, но такие случаи бывают).

Поэтому в 2018 году, только заступив на пост министра, я попросила руководителей: обнулитесь. Я была готова закрыть глаза на уменьшение посевных площадей, урожайности, продуктивности, поголовья. Потому что мне нужны реальные показатели, а не «нарисованные». И да, посевные площади сократились, но валовка осталась прежней. Та же ситуация с поголовьем и надоями.

Руководители начинают понимать, что достоверные показатели нужны не мне, а им, в первую очередь. Чтобы мы для их блага принимали правильные решения.

Например, мы предоставляем сверх уровня федерального финансирования субсидию на производство молока с учетом прироста объема реализации. То есть нам все равно, какая у вас продуктивность. Потому, завышая этот показатель искусственно ради субсидии, руководитель ставит в неудобное положение всю Республику. Потому что средняя продуктивность будет расти, и ее надо постоянно перепрыгивать. Это не может длиться вечно.

Три года вашей работы министром — реформистские или революционные?

— Революционные на 100%. И не всем аграриям это нравится, я знаю. Некоторые воспринимают мою политику в штыки. Я только учусь быть дипломатом. Обычно говорю все открыто и прямо. И по своей неопытности в 2018 году сказала аграриям: сельское хозяйство — ваш бизнес, при чем здесь господдержка? Некоторые объявили тогда мне настоящий бойкот.

Пришло время определиться. Либо мы воспринимаем сельское хозяйство как прибыльный бизнес, либо государство раз и навсегда принимает для себя решение содержать эту отрасль.

Нередко руководители вспоминают времена, когда были распределения по удобрениям и технике, цена на литр молока равнялась цене на литр топлива. Конечно, я очень благодарна плеяде руководителей, которые работали в то время. В самые сложные времена они буквально сохранили и сельские территории, и предприятия. Низкий им поклон. За их спиной богатый опыт, история.

Однако хватит оглядываться назад, давайте смотреть вперед. Сейчас мы живем и работаем в рыночной экономике.

Один из руководителей хозяйства внес предложение — сделать школу молодых руководителей. Я думаю, это отличная мысль. Воспитаем пласт хозяйственников с новой точкой зрения, что сельское хозяйство — это бизнес.

Да, я постоянно говорю аграриям, что они могут развиваться без государственной поддержки, но на самом деле мы делаем все, чтобы ее увеличить. И у нас получается. В прошлом году на сельское хозяйство из бюджета РФ и УР направлено 2,5 млрд, в этом уже 2,9.

Ваш регион профицитный как по объемам производства молока, так и по переработке. Между тем, цель — миллион тонн молока — перед аграриями стоит. Есть «свободные» перерабатывающие мощности? И главное, рынки сбыта продукции?

— Когда-то миллион тонн был красивой цифрой, сейчас это — объективная реальность. Текущий год мы должны закончить на уровне 910 тыс. тонн. Для понимания, в сутки производим около 2000 тонн молока, а перерабатываем — 1800. Примерно 250 тонн ввозим и столько же вывозим.

В Удмуртии 35 перерабатывающих предприятий разных форм. И мы понимаем, что с 2022-2023 года потребность переработчи-

Мы уже всерьез задумываемся про миллион тонн зерна. Это не просто красивая цифра, это история про потребности. У нас есть свои комбикормовые заводы. Общая потребность в зерновых как на фураж, так и на продовольственные нужды — 923 тыс. тонн. При этом мы производим меньше. Зачем нам платить деньги в другие регионы, если какую-то часть, хотя бы на комбикормовые цели, мы можем производить на своих площадях.

Удмуртские аграрии нередко в кулуарах сетуют: у нас на рынке производства монополист «КОМОС ГРУПП», а на рынке поставщиков — «Интерпартнер». Не мешает ли такая монополия развитию агробизнеса в Республике?

— Мы не возражаем против конкуренции, она прекрасна, потому что формирует рынок. Мы приглашаем компании-поставщиков из других регионов. Знаю, что и кировские начинают работать в УР.

«Интерпартнера» сейчас знает каждый производственник, по звонку они могут решить все свои вопросы. Аналогичный вопрос с переработчиками. Они очень хорошо кредитуют производителей. На эти деньги строятся фермы, закупается техника и прочее. У нас завязаны тесные связи, поэтому кажется, что рынок монополизирован. Хотя мы за конкуренцию на самом деле.

Единственный рынок, который бы мы хотели монополизировать — генетический. Над нами смеялась вся Россия несколько лет назад, когда мы начали формировать региональный индекс племенной ценности. Кстати, в этом году должны сделать уже 15 тысяч генпаспортов. Экспорт племенного материла — это новые возможности для развития наших сельхозорганизаций.

ков вырастет на 500 тонн в сутки. Или мы их будем завозить из-за пределов региона, или будем производить сами. Нам кажется, что все, что производится и перерабатывается на территории УР, должно идти в копилку региона. Гребет от себя только курица. Поэтому для нас миллион тонн молока — необходимость.

Рынки сбыта есть. Мы поставляем молоко в 85 регионов России. От Калининграда и Крыма до Якутии. Кроме того, наши предприятия активно выходят на экспорт. И здесь огромная работа «КОМОС ГРУПП». Они поставляют продукцию, например, в Китай, Японию, США, ОАЭ. Надеюсь, что и другие предприятия подтянутся в направлении экспорта.

Сейчас кажется, что я сумасшедший реформатор. Но оборачиваясь назад, понимаю, что раньше было принято много резких и сложных решений. И спустя годы они принесли плоды.

Так, Удмуртия одна из первых вошла в программу «Школьное молоко». Александр Волков, возглавлявший тогда Республику, собрал переработчиков и сказал, что мы будем кормить наших детей молоком, поэтому необходимо использовать упаковку тетра-пак, ставить детскую линию и аттестоваться. Это сложное решение. Ведь нужно понести серьезные затраты на организацию производства. «Сарапул-Молоко» первым стал выпускать продукцию в UHT-упаковке и первым же начал экспортировать.

Правильное решение тогда принял Александр Волков? Да, оно было непопулярное. Но мы однозначно выиграли.

ЛИНИЯ ОТРЫВА

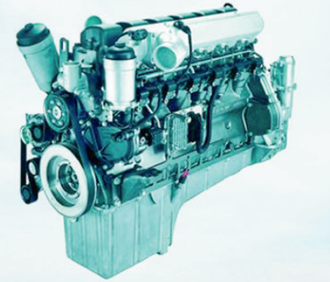
КИРОВЕЦ®

Модели К-730М, К-735М, К-740-М, К-742М

Надежные. Универсальные. Доступные

Мощные и надежные двигатели
Тракторы КИРОВЕЦ К-7М комплектуются двигателями ТМЗ и Mercedes. Российские моторы отлично адаптированы к российским условиям эксплуатации: легко запускаются в холодную погоду, не слишком требовательны к топливу, а также имеют большой моторесурс, изучены сервисными центрами и ремонтопригодны.

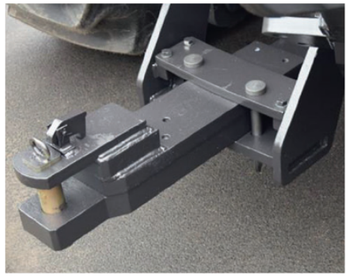
Автоматизированная коробка передач
Во всех комплектациях тракторов КИРОВЕЦ К-7М установлена новая автоматизированная коробка передач Т7, в которой для движения вперед есть 16 передач, распределенных на 4 диапазона, а также 8 передач в двух диапазонах для движения задним ходом. В каждом диапазоне по 4 передачи. Переключение между ними происходит без разрыва потока мощности, то есть без остановки, без выжима педали, без потери тяги на колесах. 16 передач дают возможность точно подобрать передачу для любого полевого агрегата. КИРОВЕЦ может работать как с плугом на скорости 7-9 км/ч, так и со скоростной сеялкой при 18-20 км/ч.



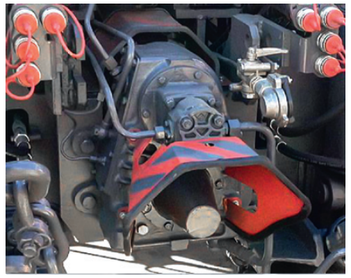
Ведущие мосты нового поколения
При проектировании новых ведущих мостов тракторов КИРОВЕЦ К-7М учтены повышенные требования к передаваемой мощности и крутящему моменту. Теперь в бортовых редукторах по четыре сателлита увеличенной ширины вместо трех, усилены шестерни главной передачи. Особенность тракторов КИРОВЕЦ – рессорная подвеска переднего ведущего моста, которая обеспечивает высокую плавность хода трактора даже поперек вспаханного поля.

Гидросистема рабочего оборудования
Тракторы КИРОВЕЦ К-7М в базовой комплектации оборудованы гидравлической системой с аксиально-поршневым насосом производительностью 180 л/мин с 4 парами быстроразъемных муфт ½ дюйма и линиями свободного обратного слива и дренажа гидромоторов. Для работы с самой требовательной по гидравлике техникой любую модель в линейке К-7М можно оборудовать опциональной гидравликой с увеличенной до 250 д/мин производительностью.

Колеса и шины для любых условий
В базовой комплектации трактор идет на одинарных колесах, но если есть потребность в спарке, можно подобрать один из фиксированных комплектов сдваивания колес. Трактор КИРОВЕЦ К-7М сертифицирован на одинарных колесах с шинами 710/70R38. И может без ограничений эксплуатироваться в таком исполнении.

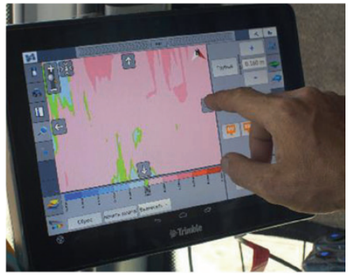


Тяговый брус 4 т
Тяговый брус трактора с максимально допустимой нагрузкой 4000 кг и пальцем 51 мм обеспечивает наиболее эффективную работу с прицепными агрегатами. Нагрузка оптимально распределяется между осями за счет того, что передняя точка крепления бруса максимально приближена к центру тяжести трактора.



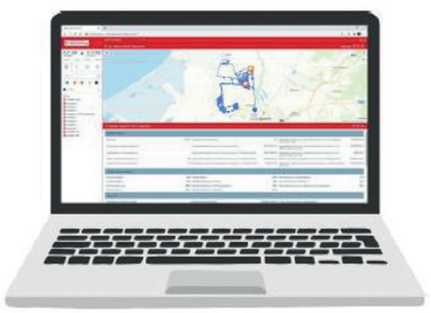
Механизм отбора мощности
Независимый задний вал отбора мощности 1000 об/мин поставляется как опция. Муфта включения оснащена клапаном плавного пуска.
Редуктор механизма отбора мощности комплектуется тремя сменными хвостовиками – 20/55 мм, 20/45 мм, 21/35 мм.

Кабина комфорт плюс
В кабине есть кондиционер и отопитель, пневмоподрессорное водительское кресло с большим диапазоном регулировок и настроек, удобное пассажирское сиденье, настраиваемая рулевая колонка, аудиосистема. Уровень шума в зоне головы водителя не превышает 72-75 дБа.



Агронавигатор (Автопилот)
Трактора опционально оснащаются системой автоматического вождения по сигналу ГЛОНАСС/GPS.

Преобразователь
КИРОВЕЦ К-7М оснащен преобразователем напряжения с выходом 12 вольт и 50 ампер в стандартном оснащении и увеличенным до 90 ампер током в опции.



Телеметрия
(в базовой комплектации)
На трактор устанавливаются датчики уровня топлива высокой точности и модуль телеметрии. Все данные можно получить через облачную платформу КИРОВЕЦ-ОНЛАЙН.

АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер
в Кировской области, республиках Удмуртия и Марий Эл
• Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 47-02-04
• Ижевск, ул. Гагарина, 83/1, оф. 2, тел. 8-909-060-74-40
www.agrokomplekt.kirov.ru

ПЕТЕРБУРГСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД

ЛИНИЯ ОТРЫВА

«ТИАН-Трейд» — надежный партнер кировских аграриев

В начале 2021 года компания открыла свой филиал в Кирове. И за полгода успела наладить партнерские отношения с хозяйствами во всех районах области, практически со всеми перерабатывающими предприятиями. Кроме того, вышла на рынок Республики Коми.

«ТИАН-Трейд» — поставщик продукции и качественных решений в области животноводства, гигиены производства, в области лабораторной диагностики и контроля качества молока. Является официальным партнером многих известных мировых компаний-производителей: Unisensor (Бельгия), KERBL (Германия), KRUUSE (Дания), Ekomilk (Болгария), Farmcomp (Финляндия), Fassisi (Германия) и др.

На складе в Кирове представлен широкий ассортимент продукции:

- экспресс-тесты для определения антибиотиков в молоке (UNISENSOR, ANKAR, GARANT — на различные группы антибиотиков);
- анализаторы качества молока;
- оборудование для сферы животноводства и предприятий молочной промышленности;
- сопутствующая продукция для содержания КРС (средства для обработки вымени, бумага для вымени, электропастухи, уход и содержание КРС, молодняка и т.д.);
- моющие средства для различных пищевых производств (внутренняя и внешняя мойка);
- ветеринарные экспресс-тесты, ветеринарное оборудование и ветеринарные препараты;
- спецодежда, инвентарь (по ХАССП) и многое другое для пищевых производств.

В штате компании трудятся отраслевые специалисты - ветеринарные врачи, микробиологи пищевого производства и др. Они проводят консультации в режиме 24/7 как удаленно, так и на выезде по любым вопросам. Проводят обучение по использованию экспресс-тестов и УЗИ-аппаратов, готовы предложить схемы лечения животных.

Клиенты положительно отзываются о сотрудниках подразделения компании в Кирове:

Татьяна Салангина, ветеринарный врач СПК «Красное Знамя», Куменский район
— Мы давние партнеры с «ТИАН-Трейд», это надежные ребята. Рады, что они открыли представительство в Кирове. Мы заказываем у них экспресс-тесты на определение антибиотиков в молоке – качество отличное, никогда не подводят. Поставки «ТИАН-Трейд» осуществляет всегда в срок. Очень нравится, что техподдержка работает 24/7. В любое время можно обратиться, проконсультироваться.

Антон Новоселов, главный ветеринарный врач АО ПЗ «Красногорский»
— Мы заказываем у компании тесты для определения антибиотиков в молоке, вет.тесты, ветоборудование и оборудование для дезинфекции животноводческих помещений. Техподдержка работает отлично, все привозят в срок. К качеству продукции никаких нареканий – оригинальная продукция от ведущих мировых производителей.

Антонина Девятых, начальник лаборатории «Вожгальского маслосырзавода», Куменский район
— Мне очень нравится сотрудничать с «ТИАН-Трейд». Доставка продукции быстрая, по всем правилам — в термоконтейнерах. Отлично, что в штате есть микробиолог – он всегда готов помочь. Когда мы начинали сотрудничать с «ТИАН-Трейд», специалисты провели обучение и настройку оборудования. Техподдержка в режиме 24/7, что очень важно. К «ТИАН-Трейд» вообще нет никаких вопросов — можно только похвалить!

Для читателей нашего журнала компания приготовила отличный ПОДАРОК — 5% скидка на весь ассортимент продукции по промокоду «Журнал». Подписывайтесь на соцсети компании, получайте оперативную отраслевую информацию, узнавайте о новинках, участвуйте в викторинах, розыгрышах — присоединяйтесь к партнерам успешных!

ТИАН-Трейд — партнер успешных!
610014, г. Киров, ул. Щорса, 105, 2 эт., оф. 204
т.: 8 (8332) 21-30-12
8 (800) 100-23-17 (Бесплатный звонок по РФ)
tiantradeshop @tian_trade

Фермеры смогут продавать свою продукцию на Ozon

Один из крупнейших в России маркетплейсов подписал с Минсельхозом РФ соглашение о сотрудничестве. Интернет-площадка открывает свою витрину для фермеров. Кроме того, совместно с интернет-компанией планируется обучать производителей работе с маркетплейсами, готовить рекомендации по повышению качества продукции и совершенствовать меры господдержки.

В общем число специализированных интернет-площадок для сельского хозяйства растет, как грибы после дождя. И все они разной направленности. Есть платформа исключительно для производителей рыбы и морепродуктов, B2B-платформа, которая связывает оптовых покупателей цветочной продукции, производителей со всего мира и логистических операторов. Есть даже доска объявлений, где аграрии продают буквально все: от подержанной техники и удобрений до сельхозживотных и готовой продукции.

Существуют и небольшие маркетплейсы исключительно для фермеров. Производители там выставляют свой товар, а площадка берет на себя обязательства по доставке продукта с поля до покупателя. Но такие платформы интересны фермерам, которые работают недалеко от столицы и городов-миллионников. Поэтому число пользователей у этих маркетплейсов невелико.

Возможно, пандемия стала переломным моментом для развития маркетплейсов для сельского хозяйства. В игру вступили крупные игроки. Так, «Россельхозбанк» одним из первых предпринял попытку объединить всех фермеров страны на одной интернет-площадке, представив свой маркетплейс. А затем в бой пошла и вовсе тяжелая артиллерия.

Источник фото: f.partnerkin.com

Продукция отечественного АПК уже активно продвигается на «Яндекс.Маркете», который, кстати, тоже заключил соглашение с Министерством сельского хозяйства России. А теперь свою витрину для фермеров открыл и популярный Ozon. В Минсельхозе уверены, маркетплейсы должны стать хорошей альтернативой работе с ритейлом и позволить фермерам получить прямой выход к покупателям.

Как все устроено

Для регистрации на интернет-площадке фермерам нужно иметь юрлицо и документы, подтверждающие качество продукции. Далее следует заполнить каталог продукции. Со всеми продавцами Ozon работает по модели комиссии за продажу. Для производителей продуктов питания в этом году она сократилась в два раза — до 5%. Другие расходы продавца зависят от того, какую логистическую схему он выбирает.

— Для хранения и транспортировки, например, мёда и разнообразных продуктов пчеловодства, чая, лимонадов, бальзамов и прочего — не требуются особые условия. Фермеры могут торговать такой продукцией со склада Ozon или со своего склада. Достаточно доставить товар, а маркетплейс возьмет на себя хранение, формирование посылок и доставку. У Ozon девять фулфилмент-центров от Санкт-Петербурга до Хабаровска, они позволяют хранить и продавать продукты не только россиянам, но и жителям других стран. Другая схема подразумевает, что товар продолжает храниться на складе у фермера, а упаковывается и отправляется в Ozon только по факту заказа, — объясняет Татьяна Самойлова, менеджер по корпоративным и финансовым коммуникациям.

Еще одна удобная для фермеров схема — это модель витрины. Получая многомиллионную аудиторию потенциальных клиентов, фермеры могут пользоваться сторонними перевозчиками или даже доставлять товары клиентам самостоятельно. Покупатель может получить свой товар в постамате, в одной из 15 тысяч точек выдачи Ozon, заказать доставку товара курьером на дом или даже получить его в отделении Почты России.

— В регионах, где у Ozon есть крупные логистические центры, доставка товаров возможна на следующий день, а где-то мы тестируем доставку день-в-день. Но конечные сроки, конечно, зависят от региона покупателя, — рассказывает Татьяна Самойлова.

Свежие фермерские продукты — мясо, птицу, молочные продукты, сыры, а также грибы, зелень и овощи — реализовать можно пока только в Санкт-Петербурге, Москве и области.

— В этом году региональная экспансия Ozon Express продолжится, и быстрая доставка свежих продуктов и других товаров будет доступна и в других крупных городах, - обещает представитель Ozon.

Что думают фермеры

Андрей Хлебников, глава КФХ, Верхошижемский район

— Я от всего этого очень далек, и идея мне эта, в принципе, не близка. Я не понимаю, как это будет работать. Во-первых, я пока не представляю, как маркетплейс от Ozon будет работать в плане доставки. На чьи плечи ляжет организация логистики? Продукция у нас скоропортящаяся, нужны какие-то склады или терминалы. Где они будут находиться? Да и вообще, надо учитывать, что мы располагаемся в нескольких десятках километров от районного центра, не говоря уже об областном, как к нам по таким дорогам будут ходить машины?

Да и вопрос регулярных поставок тоже большой, сможем ли мы выдерживать такие темпы? Одним словом, я пока для себя, как небольшого крестьянско-фермерского хозяйства, перспектив в этой платформе не вижу.

Сергей Русаков, глава КФХ, Орловский район, Кировская область

— Думаю, сейчас работа над превращением Ozon в маркетплейс для фермерских продуктов только началась, поэтому надо подождать, когда вся эта система будет четко проработана. Что касается меня, то я готов торговать всегда и везде, лишь бы продукцию покупали. С другой стороны, надо понимать, что одного желания выставить свой товар на такой большой платформе явно недостаточно, необходимо как-то красиво его оформить, выгодно презентовать, выстроить свою логистику. Вообще, я пока не представляю, как будет оформлена доставка скоропортящихся продуктов, надо этот момент уточнять.

Понятно, что у маркетплейсов, в том числе и Ozon, будут свои требования. Но мы и сейчас приспосабливаемся под схожие требования — от крупных сетей. Дела с каналами сбыта у нас стали лучше, мы находим общий язык с крупными магазинами, даже купили специальное оборудование. Так что, интернет-площадки, конечно, отличная возможность получить дополнительный доход, но нельзя сказать, что это панацея, у нас и так неплохо товар берут.

В целом идея маркетплейсов — хорошая, но впереди еще много работы, как со стороны самих компаний, так и со стороны сельхозпроизводителей.

Сергей Иванов, глава КФХ, Юрьянский район, Кировская область

— Во-первых, рынков сбыта много не бывает, поэтому если есть какая-то возможность, надо свою продукцию выставлять на новых платформах. Во-вторых, если мы будем заходить на Ozon, продукцию мы будем реализовывать, в первую очередь, именно в Кировской области. Но если сама платформа выступит и организатором доставки в другие регионы, то мы будем только за. Раз в неделю, например, могли бы привозить товары в какие-нибудь терминалы. Тем более такой формат работы нам знаком, мы так торгуем и с Ухтой, и с Сыктывкаром.

Кроме того, мы уже несколько лет участвуем в фестивале «Сыр. Пир. Мир», и нас постоянно спрашивают, где можно найти вашу продукцию в Москве. До пандемии мы пытались участвовать в столичных ярмарках, привозить свой товар, но это — огромная трата ресурсов, а для нас важнее производство. Поэтому маркетплейсы — это отличная возможность рассказать о своей продукции жителям других регионов.

Пока мы работаем только с одним маркетплейсом, но он только набирает обороты, заявок оттуда приходит мало, поэтому основным каналом реализации его назвать, конечно, нельзя. В основном, мы реализуем товар по заявкам, а также через точки на Центральном и Коневском рынках в Кирове.

Светлана Эшмакова, компания «Moosh», Селтинский район, Удмуртская республика

— Сейчас общество все больше уходит в онлайн-покупки, количество пользователей растет с каждым годом. Это же касается и фермерских продуктов. Поэтому маркетплейсы, в том числе и от Ozon — платформы, перспективные для КФХ.

Это, во-первых, удобно и для покупателей, и для продавцов. Во-вторых, занимает намного меньше времени у потребителей, они могут посмотреть весь ассортимент, выбрать, что им нравится, не выходя из дома. А это увеличивает охват и конверсию. Плюсом к этому, если раньше до наших магазинов в принципе могли не все доехать, например, покупатели из других регионов или районов, то теперь все товары доступны онлайн. За счет маркетплейсов мы становимся ближе к покупателям, это дополнительная площадка торговли.

Но, честно говоря, здесь есть ещё куда развиваться. Мы работаем с несколькими маркетплейсами, но продажи оптом и в розницу у нас по-прежнему намного больше. При этом мы постоянно дорабатываем наши страницы — расширяем ассортимент, работаем с фотографиями, текстом и т.д.

ТСК «Мотор» открыла официальный торгово-сервисный центр МТЗ в Нижегородской области

Торгово-сервисная компания «Мотор» расширяет географию присутствия. 24 августа в городе Лукоянов Нижегородской области состоялось официальное открытие сервисного центра Минского тракторного завода.

У участие в торжественной церемонии приняли высокопоставленные гости: министр сельского хозяйства региона Николай Денисов, заместитель генерального директора ОАО «Минский тракторный завод» (г. Минск) Михаил Кадников, генеральный директор «МТЗ-Татарстан» Константин Анисимов, руководитель Представительства Нижегородской области в Республике Беларусь Андрей Дудкин и многие другие.

Открытие сервисного центра — важное событие не только для Лукояновского района, но и Нижегородской области в целом. Объект станет единственным официальным дилерским центром Минского тракторного завода в регионе и будет представлять на областном рынке широкий спектр техники и спецтехники BELARUS, оригинальных запасных частей и навесного оборудования для сельскохозяйственной техники.

— В сельхозпредприятиях Нижегородской области используется около 6000 тракторов, и почти 70% из них произведено на Минском тракторном заводе. Техника себя зарекомендовала и востребована. Ежегодно наши предприятия закупают сотни новых тракторов белорусского производства, в том числе по областным программам поддержки АПК и в лизинг, — отметил министр.

Николай Денисов добавил, что открытие торгово-сервисного центра — гарантия для нижегородских аграриев того, что они смогут купить оригинальную продукцию, за качество которой отвечает производитель.

Ставка – на квалифицированные кадры

При этом аграрии Нижегородской области станут на шаг ближе не только к технике BELARUS, но и качественному сервису, поскольку открывается центр на базе Лукояновского Губернского колледжа. И это неспроста: на сегодняшний день Лукояновский район — один из крупнейших сельскохозяйственных районов юга Нижегородской области.

Открытие сервисного центра МТЗ — это результат почти двух лет работы представителей разных организаций: и самого Губернского колледжа, и ООО «МТЗ-Татарстан», и ТСК «Мотор», и представителей различных министерств Правительства Нижегородской области.

— Впервые сюда, в Лукоянов, мы приехали еще в 2019 году. Тогда же состоялась первая встреча рабочей группы, на которой обсуждалась возможность использования материально-технической базы колледжа для создания центра. Мы планировали открыть его еще в 2020 году, но помешала пандемия коронавируса. Теперь мы хотим сказать слова благодарности губернатору Нижегородской области Глебу Никитину, компании ТСК «Мотор», которая помогала претворить идею в реальность и, конечно, руководству колледжа, где будут обучать будущих специалистов, — отметил в своем приветственном слове Константин Анисимов.

Не только теория, но и практика

Чтобы будущие механизаторы могли не только овладеть необходимой теоретической базой, но и в деталях изучить внутреннее устройство тракторов марки BELARUS, в колледже также открылся учебный класс Минского тракторного завода. Теперь студенты смогут проходить практическое обучение на передовых моделях тракторов от белорусского производителя.

Кроме того, в центре также будут проходить и другие образовательные процессы: семинары, сертификация специалистов и программы повышения квалификации.

— Сегодня мы являемся очевидцами практической реализации проекта, задуманного год назад. При разработке концепции торгово-сервисного центра в основу были положены не только продажа и обслуживание техники, но также образовательная часть. В ближайшем будущем мы планируем организовать здесь учебный центр, в котором будет проходить обучение всех сотрудников-аграриев, курсы повышения квалификации. Более того, центр станет базой для производственной практики наших студентов, базой для повышения квалификации и прохождения стажировки работников СПО. Данный центр можно считать примером кластерного взаимодействия между образовательными организациями, производителями и агропромышленным комплексом Нижегородской области, — подчеркнул Александр Гунаев, директор колледжа.

С его словами согласился и министр сельского хозяйства региона, который подчеркнул, что АПК сегодня — это современная сфера экономики, в которой используется современная техника и оборудование, и для работы необходимы квалифицированные кадры.

— Ребята, которые учатся в Лукояновском Губернском колледже, имеют возможность проходить

обучение на современном оборудовании, могут разобрать машину, собрать ее. Очень важно, что студент еще за партой получает практический опыт работы по будущей специальности. Если ребята досконально разберутся в том, как устроены белорусские тракторы, у них не будет проблем с тем, чтобы изучить другую технику, — отметил Николай Денисов.

Делу — время, потехе — час

После торжественной церемонии открытия гостей ознакомили с новыми моделями тракторов BELARUS, показали демонстрационные площадки и представили современный учебный класс, где будущие студенты будут практиковаться.

Все это сопровождалось обменами мнениями и продуктивными дискуссиями об АПК Нижегородской области, особенностях сервиса и техники Минского тракторного завода, деловыми знакомствами.

И, конечно, не обошлось без развлекательной программы. Кроме вкуснейших угощений всех присутствующих порадовали выступлением народного вокально-хореографического ансамбля «Белы Птах» — одного их самых известных коллективов Республики Беларусь. Они исполнили для гостей известные фольклорные композиции, представленные как в аутентичном звучании, так и обработках белорусских композиторов.

Только вперед

На этом компания ТСК «Мотор» не намерена останавливаться и уже строит планы на будущее. Один из них — открыть еще один филиал сервисного центра, но уже ближе к областной столице.

— Мы хотим сказать огромное спасибо всем тем, кто принимал участие, поддерживал нас. Отдельное спасибо Николаю Константиновичу за то, что верили в нас. Мы начали работать. Начали работать уверенно, неплохо. Мы видим перспективы, видим горизонты. И я вам гарантирую, что мы за эти горизонты еще зайдем. Поэтому представители сельхозпредприятий, фермерские хозяйства — милости просим. Мы вас всегда ждем, наши телефоны не выключаются даже ночью. Приезжайте — мы окажем любую посильную помощь и поддержку, — подчеркнул руководитель нового сервисного центра и директор компании «Авторемстрой» Николай Марушкин.

Нижегородская обл., г. Лукоянов, ул. Пролетарская, 130.
mtz-nn.ru, т. 8-83196 44899

г. Киров, ул. Менделеева, 4
www.stmotor.ru, т. (8332) 51-55-55

Компания GEA и аграрии Малмыжского района приняли участие в автопробеге «Дорогу Молоку»

Коллектив «Инжинирингового Альянса», дилера производителя GEA в Кировской области, вместе с делегацией аграриев посетили сельхозпредприятия в Ленинградской и Вологодской областях, Республике Карелия.

В 2021 году маршрут автопробега проходил под девизом «Душа Русского Севера». Протяженность маршрута — 1400 км.

— Я впервые стал участником федерального автопробега и не пожалел. Ленобласть сейчас — безусловный лидер в стране по молочной продуктивности, поэтому посмотреть было на что. Услышал я положительные отзывы о наших партнерах, например, GEA и WWS Russia, с которыми наше хозяйство сотрудничает в различных направлениях через представительство в Кирове, — делится впечатлениями Ильяс Хайруллин, главный зоотехник СПК «Зерновой» Малмыжского района. — Первым мы посетили фермерское хозяйство Виктории Попковой в Приозерском районе. Там узнали о разведении коров французской молочной породы монбельярд, увидели козью ферму. Следом попробовали молочную продукцию в хозяйстве «Первомайский». Там особенно мне запомнился проект по переработке навоза. Его цель — минимизировать негативное воздействие на окружающую среду. В Карелии посетили два хозяйства. Все сопровождалось интересными дискуссиями с экспертами молочного рынка. Удалось пообщаться и познакомиться с молочниками Алтая, Нижнего Новгорода и других регионов. Затрагивали темы кормления, содержания коров. И все это на фоне великолепной природы Карелии. Немало времени было уделено и посещению исторических музеев, культурных объектов. Спасибо большое организаторам за приглашение на мероприятие, «Инжинирингового Альянсу» и его команде!

Также впечатлениями от автопробега поделился Андрей Алтынбеков.

— Принимающие нас руководители хозяйств отмечали, что успешно сотрудничают с компанией GEA. В некоторых установлены уже современные доильные залы «карусельного» типа. С пользой провели время с моим коллегой и другом Артуром Егиазаряном — дилером GEA по Ленинградской области. В целом, как отмечали участники, у нас сложился один из самых дружных и многочисленных экипажей. Примем обязательно участие и в следующем мероприятии! Автопробег в нашем регионе проходил в 2019 году, но тогда участники объехали не все достойные «молочные» предприятия. Поэтому через несколько лет вновь будем ждать «Дорогу молоку!» в нашем регионе, - сказал Андрей Равильевич.

Автопробег «Дорогу Молоку!» проводился в девятый раз. Он объединяет всех участников молочной индустрии: руководителей животноводческих хозяйств, молочных заводов, представителей власти и СМИ. С 2012 года в автопробеге участвовали более тысячи человек. Они посетили более 25 «молочных» регионов России.

ИНЖИНИРИНГОВЫЙ АЛЬЯНС

ingalianc.com

Клостридиоз:

причины и лечение заболевания

Клостридиозы — актуальная проблема в молочном скотоводстве. Это наиболее опасные бактериальные заболевания, которые могут привести не только к ухудшению здоровья КРС, но и его гибели. Чем бывают вызваны данные инфекции, и как с ними можно бороться, в интервью «Вятской губернии» рассказала Олеся Латышева, к.б.н, эксперт по кормам ООО «АгроВитЭкс».

Возбудители клостридиоза — анаэробные бактерии клостридии, которые широко распространены в природе. Патогенные и условно-патогенные клостридии постоянно находятся в окружающей среде, преимущественно в почве, воде и навозе, обитают на слизистых оболочках животных, в кишечнике. Они вызывают целый спектр серьезных заболеваний, таких как эмфизематозный карбункул, анаэробная энтеротоксемия, столбняк, брадзот, злокачественный отек и кормовой хронический клостридиоз.

Особенность клостридиозов — их стремительное развитие: в течение нескольких дней они способны привести к летальному исходу.

Особенности жизнедеятельности бактерий

Во внешней среде клостридии покрыты плотной споровой оболочкой, защищающей их от воздействия экзогенных факторов. Они отлично переносят минусовые температуры, воздействие химических веществ и активно размножаются при высокой влажности в бескислородной среде.

Возбудитель попадает в организм с кормом или через открытые раны на коже, а распространяется с фекалиями зараженных особей. При использовании навоза от больных животных в качестве удобрения клостридии попадают в почву, а при несоблюдении правил заготовки силоса и сенажа, вновь оказываются в корме и заражают поголовье. Таким образом цикл замыкается.

При попадании в кишечник клостридии теряют оболочку, после чего начинают выделять сильнейший яд — ботулотоксин, который вызывает некротический энтерит. Поэтому одно из основных проявлений клостридиоза — сильная интоксикация. Еще одна особенность клостридий — они из пищеварительного тракта легко проникают в кровь, а потому способны поражать печень, почки и нервную систему животных.

Особенно активно клостридии размножаются в ЖКТ. Связано это с тем, что в хозяйствах для лечения различных заболеваний часто используют антибиотики, которые подавляют деятельность многих бактерий, но не клостридий. Более того, использование антибиотиков имеет в отношении клостридий обратный эффект и создает им лучшие условия для размножения, так как, по сути, у них не остается конкурентов-бактерий.

Часто заболевание может протекать бессимптомно, но опознать его все же можно. Первые признаки клостридиоза — отказ от приема пищи и воды, ухудшение общего состояния КРС, нарушение в работе пищеварительного тракта, фекалии бурые с примесью крови, диарея, нарушение равновесия при движении, мышечные судороги.

Так как клостридии выделяют яд, то у коровы проявляются признаки интоксикации: животное становится вялым, отказывается от пищи и воды. Более серьезным показателем является ботулизм, то есть неспособность животного самостоятельно глотать и, как следствие — резкое снижение веса.

Сюда же можно отнести отечность, учащенное дыхание, плохую координацию и падения, спазмы мышц, учащенное сердцебиение, судороги, возникновение очагов припухлостей под кожей.

Наиболее подвержены заболеванию телята, особи с ослабленным иммунитетом и коровы после отела.

Факторы риска

Основных факторов риска развития клостридиоза четыре: антисанитарные условия содержания животных, повышенная влажность, некачественные корма и инфицированные почва и вода в местах выпаса и в коровнике. Осложняется ситуация тем, что клостридиозы, как уже было отмечено, не лечатся антибиотиками.

Поэтому борьба с этим заболеванием должна быть комплексной:

- лабораторная диагностика заболевания;
- идентификация возбудителя и типа продуцируемых им токсинов;
- своевременно начатое лечение или убой животных;
- вакцинация восприимчивого поголовья.

Большое внимание также следует уделять дезинфекции помещений и контролю кормов. То есть, главная задача — не допустить круговорота клостридий в хозяйстве, когда бактерии с навозом попадают на поля, затем на траву, потом в силосную яму и снова на кормовой стол.

Лечение и профилактика

Чтобы разорвать цепочку перемещения клостридий, можно прибегнуть к вакцинации животных в телячьем возрасте. Но вакцины не всегда справляются с этой задачей. Высокая изменчивость клостридий во многих случаях делает стандартные вакцины неэффективными.

Поэтому полное искоренение клостридиозов представляет большие трудности, особенно в регионах с черноземными почвами. В плодородных почвах, которые еще и удобряются навозом, количество спор практически не уменьшается, а при благоприятных для возбудителя условиях, наоборот, увеличивается, создавая тем самым стационарность инфекционного очага.

Для полной защиты от клостридиозов наряду с вакцинацией необходимо использовать препараты, уничтожающие как самих клостридий, так и их токсины. Это возможно при одновременном применении в хозяйстве двух продуктов — сорбента с пробиотическим действием и консерванта на основе органических кислот.

Как это работает?

Сорбент с пробиотиком, во-первых, связывает токсины тех клостридий, которые уже живут в кишечнике, соответственно снижает токсическую нагрузку на организм. Во-вторых, с помощью пробиотика вытесняет клостридий, в кишечнике создается конкуренция за питательную среду, а это приводит к более крепкому иммунитету и здоровому микробиому в ЖКТ.

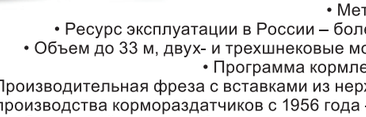
После удобрения почвы навозом клостридии способны в ней размножаться и, когда в хозяйствах низко срезают травостой или, например, кукурузу, то зеленая масса сильно загрязняется пылью, а с ней обсеменяется клостридиями. Если к этому прибавить низкую кислотность, характерную для силосования без консервантов, то создаются отличные условия для размножения клостридий. Более того, в таком силосе бактерии не только активно развиваются сами, но и способствуют образованию молочной кислоты, которая негативно влияет на здоровье животных, вызывая ацидоз. Консервант же, вносимый в силос, ингибирует размножение клостридий и вызывает их гибель.

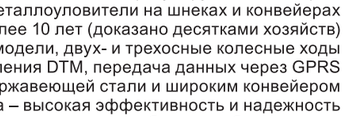
Любая проблема разрешима, в том числе и борьба с клостридиозом, если знать ее причину и в соответствии с этим выполнять необходимые действия.

КОРМОРАЗДАТЧИКИ — НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ
STORTI

Самоходный измельчитель-кормораздатчик Dobermann SW - флагман линейки кормораздатчиков STORTI, выпускающихся с 1956 года.

Отличительные особенности:
• Мощный двигатель DEUTZ (опционально до 252 л.с.)
• Скорость движения до 40 км/ч (опционально)
• Автоматическая смазка с регулируемым таймером
• Металлоуловители на шнеках и конвейерах
• Ресурс эксплуатации в России – более 10 лет (доказано десятками хозяйств)
• Объем до 33 м, двух- и трехшнековые модели, двух- и трехосные колесные ходы
• Программа кормления DTM, передача данных через GPRS
• Производительная фреза с вставками из нержавеющей стали и широким конвейером
• Опыт производства кормораздатчиков с 1956 года – высокая эффективность и надежность
• Сервисный центр в г. Киров – низкая стоимость владения, быстрое обслуживание





ООО «НПП «СЛОТЕК» – официальный дистрибьютер STORTI в РФ
Поставки со склада и на заказ, обслуживание, модернизация, ремонт любой сложности
г. Киров ул. Производственная, 29, тел. (8332) 211-650,8-922-6666-774, npp-slotek@mail.ru, slotek.ru

ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ТЕХНИКИ ПО НИЗКИМ ЦЕНАМ СО СКЛАДА
РСК АСКОМ СВОБОДА

- Запчасти для сеялок, техники Ростсельмаш, МТЗ, Беларус, John Deer, Amazone, Deutz-Fahr, New Holland, Claas, Lemken, Krone
- Рабочие органы для сеялок, борон, культиваторов, плугов отечественного и импортного производства
- ГСМ и автомасла фасованные и в розлив. Собственный парк бензовозов
- Диагностика, ремонт, ТО с/х техники
- Всегда в наличии сетка сенажная, шпагат сеновязальный, укрывная и стрейч пленка, зерновые рукава.

ПОСТОЯННОЕ НАЛИЧИЕ НА СКЛАДЕ

г. Киров, ул. Производственная, д. 33Б
т.: +7 (8332) 20-88-11, www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru

В Коми прошел демопоказ сельхозтехники

В середине августа на базе предприятия «Межадорское» прошел демонстрационный показ техники от ведущих мировых производителей сельскохозяйственной техники – Case IH, New Holland, KUHN и APV.

Организатором мероприятия выступила ТСК «Техника». Несмотря на уборочную страду, в «Межадорское» съехались руководители хозяйств из соседних районов.

ТСК «Техника» представила вниманию гостей тракторы New Holland TD 5.110 и New Holland T 6050, пресс-подборщик KUHN FB 3100 с функцией резки и соломовыдуватель PRIMOR 3570 M, а также лугопастбищную борону APV GP 300.

Всю технику аграрии увидели в работе. Не смотря на то, что некоторые орудия проходили по свежескошенной сырой траве, это не помешало им показать впечатляющие результаты. Так, пресс-подборщик скатал ровные, плотные рулоны. Соломовыдуватель PRIMOR 3570 M за считанные минуты переработал его.

Луговая борона

В демпоказе участвовало еще одно актуальное орудие для аграриев Коми — лугопастбищная борона APV GP 300. Все этапы ухода за полями она выполняют за один проход, так как представляет собой и сетчатую борону, и луговой каток. Выравнивающая пластина срезает кочки и кротовины, распределяя их по полю. Такая предварительная подготовка дает возможность оптимальной работы зубьев. Они вырывают сорняки и задернения, аэрируют луговую дернину. Благодаря высевающему устройству возможно высевание в открытый грунт семян трав, а следующий за устройством каток обеспечивает контакт посевного материала с почвой.

Мнения гостей

Татьяна Костылева, директор ООО «Межадорское»

— ТСК «Техника» при организации демопоказа учли все детали, кажется, даже с погодой договорились. Встреча оказалась максимально полезной. Интересно было послушать о новых технологиях мониторинга полей. Кто-то из коллег узнал об этом впервые. А кто-то нашел более приемлемые условия, предложенные компанией. Мы посмотрели всю технику в работе, особенно заинтересовала луговая борона. Встреча позволила обсудить с коллегами актуальные вопросы. Это и в принципе, рентабельность сельского хозяйства, и сложности работы, и различие в технологиях. Мне очень понравилось мероприятие, надеюсь, ТСК «Техника» не раз пригласит нас на подобные встречи.

Денис Лобов, начальник отдела развития отраслей агропромышленного комплекса Министерства сельского хозяйства и потребительского рынка Республики Коми

— Проведение мероприятия, несомненно, было полезным для аграриев республики. В нем приняли участие руководители и специалисты ведущих предприятий агропромышленного комплекса. Были продемонстрированы образцы перспективной для использования в сельхозпроизводстве техники и оборудования мировых производителей, в том числе по системам точного земледелия. Аграрии познакомились с передовым опытом, приобрели необходимые знания, обменялись контактной информацией для дальнейшего сотрудничества.

KRONE
THE POWER OF GREEN
НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ:
• Рассрочка до 31.12.2021г.*
• Предоплата 20%
* все подробности у продавцов ООО ПКФ «Агротехника»
Роторный волкователь Swadro
1. Ширина захвата от 6,0м;
2. Зубья Lift KRONE для более быстрой, точной укладки валков и чистого корма;
3. Не требуемые техобслуживания роторы и редуктор ротора;
4. Износостойкая беговая дорожка с гарантией 3 года;
5. Очень компактны при транспортировке.
Роторный ворошитель KWT
1. Необслуживаемые приводы посредством восьмипальцевой муфты Octo-Link;
2. Необслуживаемый роторный редуктор с жидкостной смазкой;
3. Износостойкие зубья Super-C с расчесывающим эффектом KRONE для чистого подбора скошенной массы;
4. Регулировка без применения инструментов угла разбрасывания для оптимальной адаптации свойств корма.
Комбинация косилок EasyCut B
1. Скашивание без потерь;
2. Автоматическая регулировка опорного давления Combi Float;
3. Поперечные подающие шнеки для укладки в валок;
4. Из трех делается 1, 2 или 3: от широкой укладки до укладки в 1 валок - с помощью механизма Collect эта комбинация отличается универсальностью применения;
5. Плющилка в дополнительной комплектации;
6. Простое управление: косилки могут оснащаться терминалами управления с дополнительным джойстиком и без него.
АГРОТЕХНИКА
ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ
тел.: +7 (8332) 46-70-80, e-mail: at_kirov@mail.ru
www.arpotexника43.рф

ГУСЕНИЧНЫЙ ТРАКТОР «АГРОМАШ 90ТГ»
МОТОР
www.stmotor.ru
ТСК «МОТОР» – официальный дилер ООО «Волжский Комбайновый завод» по Кировской обл.
г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. (8332) 73-11-00, 512-840
**возможна продажа техники со скидкой – по программе субсидирования, утвержденной постановлением Правительства РФ №1432, подробности у продавца

Крафтовые сыры: история фермерского хозяйства «Козье подворье»

Поэзия должна быть и в жизни, и в работе, ведь когда поет душа — все идет на лад. Именно такой подход использует Николай Вотинцев, глава крестьянско-фермерского хозяйства «Козье подворье» в Пермском крае. Он производит крафтовые сыры из козьего молока, постоянно экспериментирует с сортами и вкусовыми качествами продукции, которая уже нашла своих почитателей.

Николай Вотинцев родился и вырос в деревне, а потому просто не представляет свою жизнь без сельского хозяйства и каждодневного труда.

— Моя мама долгое время работала на пасеке, отец всю жизнь прожил в деревне. Поэтому все мое детство меня окружали разные животные, я учился о них заботиться. После окончания школы решил уехать в большой город. Но, оказалось, что шум, суета — это не мое, я поспешил вернуться и осел в деревне Малые Кизели. Долго мечтал о собственном хозяйстве, в 2011 году стал разводить овец и баранов, а в 2016 решил сменить специализацию и открыл КФХ по разведению коз.

По словам Николая Федоровича, инвестиции в ферму составили почти 6 миллионов рублей. Большая часть из них — собственные сбережения, а 1,5 млн удалось привлечь по гранту начинающим фермерам. Он был направлен на строительство корпуса для содержания животных.

— С землей проблем у нас никогда не было, ее здесь в достатке, поэтому мы купили небольшой участок в 20 гектаров и стали понемногу увеличивать площадь. Сейчас у нас в общей сложности 102 гектара. Коз я закупал по соседним деревням, не породистых, всего 20 голов. А вот с козлами пошел по длинному пути, так как с самого начала понимал, что племенная работа — это крайне важно, тем более что породистые козлы — дорогое удовольствие. Поэтому долго выбирал, в итоге приобрел двух 3-месячных козликов в племенном хозяйстве «Лукоз» из Йошкар-Олы. Потом постепенно начал улучшать стадо. В этом сезоне «рабочий» козел у нас только один, англо-нубийской породы. Выбор на эту породу пал неслучайно.

Сыр — продукт длительного вызревания, а потому от молока зависит очень многое, в частности, какой будет вкус у сыра через месяц, полгода или два года. Если вы попробуйте козье молоко разных пород животных, то разницу вы вряд ли почувствуйте. Но вот в сырах она будет сильно заметна. Поэтому для твердых сыров больше подходит англо-нубийская порода. А для молодых сыров идеальны зааненские козы.

Вопросы содержания

Все травы на корм животным в КФХ сеют самостоятельно. Николай Федорович остановил выбор на многолетнем разнотравье: клевер, козлятник, лядвенец, овсяница. Больше всего площадей отдано под лядвенец, так как он хорошо растет в этом регионе.

— Сено мы заготавливаем сами, а зерно и премиксы — закупаем. Никаких специальных добавок в корма мы не используем, животные — это не машины по производству молока, у нас нет погони за высокой продуктивностью, главное — чтобы козы чувствовали себя комфортно, а объемов производства нам и так хватает.

В хозяйстве есть вся техника для кормозаготовки, начиная от тракторов и заканчивая прицепным оборудованием.

Содержание животных пастбищно-стойловое. С апреля по ноябрь они находятся на свободном выпасе без пастуха, могут уйти от дома на 3 километра, но всегда возвращаются. Единственная опасность в этом случае — дикие животные, которые иногда забредают на территорию хозяйства.

В летний период, когда активизируются клещи, животных обязательно обрабатывают от паразитов. Кроме того, в хозяйстве проводят плановые ветеринарные обследования и ежемесячную диагностику на скрытый мастит.

Ассортимент сыров

Еще до открытия хозяйства, Николай Вотинцев планировал производить молоко, а затем сдавать его на местные предприятия. Но здесь появилась первая проблема — покупатели, хотя и были заинтересованы в продукте, готовы были приобретать только большие объемы, около 500 литров в неделю. Кроме того, потребовалось бы покупать дорогостоящее оборудование для охлаждения и хранения молока, а лишних средств на тот момент не было.

— Вторая проблема — неоднозначное отношение к самому молоку. Многие считают, что у него есть неприятный привкус, запах. Но это вопрос не столько гигиены производства или содержания животных, сколько физиологии. Бывают козы, у которых, молоко все равно будет с привкусом, как за ними не ухаживай. Таких животных нам приходилось убирать.

Именно поэтому Николай Вотинцев решил сделать ставку не на молоко, а на производство сыров и открыть собственное КФХ. Специальное оборудование для этого, например, формы для закваски, термометры и так далее, обошлось дешевле, чем тот же танкер для охлаждения молока.

Сейчас в хозяйстве производят 11 наименований сыра, основной упор делают на мягкие сыры

Фермер всему учился сам, методом проб и ошибок: читал учебники, изучал информацию в интернете, общался с коллегами.

— Производство сыра — это не работа по шаблону. Многим кажется, что здесь нет ничего трудного: прочитал рецепт и сварил. Но на самом деле — это творческий процесс, здесь интуиция нужна, знания, чутье, простым списком ингредиентов не обойдешься. Именно этим и отличается крафтовое сыроварение — здесь ты волен творить.

Первый удачный сыр у меня получился примерно через полгода — кесо бланко. А сейчас у нас уже около 11 наименований. Мягкие — халуми, кесо бланко, шевр, фета; полутвердые — например, качотта с пажитником и лавандой; и твердые — гауда, каприно.

При этом я всегда ищу, что еще можно сделать интересного и с точки зрения технологии, и с точки зрения вкуса. Это больше работа для души, я получаю настоящее наслаждение от процесса варки. Кажется, что сыр ты делаешь один и тот же, но каждый раз он будет разным по тональности, с каким-то своим, особенным вкусовым оттенком. Поэтому люди и «подсаживаются» на нашу продукцию, она каждый раз открывается с новых сторон, не говоря уже о пользе.

Сейчас хозяйство больше ориентируется на производство мягких сыров, поскольку для твердых необходимо сырохранилище. В холодильнике они будут занимать много места, кроме того, их надо долго хранить, например, каприно романо — 9 месяцев. А фермеру нужно свободное место, так как объем продукции достаточно большой. Поэтому такой сыр делается в КФХ по заказу.

В «Козьем подворье» содержатся не только козы, но и овцы романовской породы. Это — вклад в будущее, отмечает фермер.

— Пока у нас овцы идут исключительно на мясо. Но, конечно, есть планы делать из их молока сыры, они тоже очень необычные и будут пользоваться спросом, в частности, пекорино романо. Пока, к сожалению, у нас просто рук не хватает на эту работу.

Каналы сбыта

Искать первых покупателей из-за специфики продукта было непросто. Фермер начал активно продвигать свои сыры через знакомых, возил пробники в торговые точки. Постепенно покупателей удалось заинтересовать.

— Сейчас у нас стабильный спрос, поклонники «Козьего подворья» есть не только в нашем районе, но и за его пределами. Сыры реализуем через магазины фермерских продуктов в Перми. Кроме того, мы располагаемся рядом с федеральной дорогой, поэтому иногда товары удается отправить в другие города с попутчиками: поступают заказы из Казани, Ижевска и Москвы. Я горжусь тем, что многим смог привить любовь к продукции из козьего молока. Одна из покупательниц рассказала, что на моем сыре и молоке выростила троих детей. Такое признание многого стоит.

Семейное дело

Николай Вотинцев подчеркивает, что его КФХ — это семейный бизнес, без поддержки детей и родственников в этом деле — никуда.

— Хозяйством занимаются все четверо моих детей, каждый по мере возможностей. Младший сын, Семен, все детство провел с животными, помогал за ними ухаживать, лечил, а потому стал ветеринаром. Сейчас он в армии, но мне помогает его невеста Светлана: ведет наши соцсети, занимается smm-продвижением. Старший — Тимур и его семья — живут в городе и помогают мне с реализацией продукции в торговых точках. Еще один сын — Кирилл — работает вместе со мной, выполняет разные задачи по хозяйству. Дочь Арина помогает с соцсетями, работами по хозяйству и дому, когда приезжает. И, конечно, все четверо обязательно участвуют в сенокосе, за что им большое спасибо — у меня времени на это уже просто не хватает.

С апреля по ноябрь козы находятся на свободном выпасе без пастуха

В будущее с надеждой

Главная цель на будущий год — строительство полноценного сыроварного цеха, так как объемы производства постепенно растут и с тем оборудованием, которое есть, справляться с растущим спросом уже непросто.

— Кроме того, планируем продолжать селекционную работу, наращивать поголовье, расширять каналы сбыта. В сельском хозяйстве, я считаю, надо не планировать — а делать, поэтому я ставлю перед собой реальные задачи и выполняю их.

История Среднеивкино:

от монастырской вотчины до аграрной столицы района

В этом номере «Вятская губерния» запускает новую рубрику — «История села». В ней мы будем рассказывать об истории конкретных сел и деревень бывшей Вятской губернии. Первый наш рассказ — о селе Среднеивкино Верхошижемского района Кировской области, где расположено одноименное хозяйство.

Сначала село было известно как Верхоивкино, так как было последним вверх по течению реки Ивкины. А свое нынешнее название официально получило в 1768 году.

Спустя несколько лет, в 1785, здесь начали строительство одной из главных местных достопримечательностей — Троицкой церкви. Средства на нее общими усилиями собрали прихожане.

Некоторые утверждают, что здание смогло так долго сохраниться благодаря особому материалу, использованному при строительстве — яичному белку, с которым замешивали раствор для кладки стен. Хотя некоторые части церкви приходилось перестраивать, например, каменную колокольню, сильно поврежденную «громовым ударом».

Село было вотчиной Вятского Успенского Трифонова монастыря, поэтому сначала здесь селились только священнослужители. В 1796 году Среднеивкино стало административным центром Поломской волости. До наших дней сохранилось здание бывшего волостного правления, на чердаке которого найден знак волостного судьи.

В 1859 году в селе насчитывалось всего шесть дворов, в которых жило 76 человек. Несмотря на небольшое количество жителей, уже в XIX веке село могло похвастаться двумя учебными заведениями: Верхоивкинским приходским одноклассным мужским училищем и церковно-приходской женской школой.

Развитие образования

В 1890 году при народном училище по инициативе одного из учителей организовали «опытное огородничество». На участке земли длиной 27 и шириной 25 саж культивировали огородные растения. Предполагается, что на его основе в дальнейшем развивался и пришкольный участок.

В то же время появились и первые мастерские. В столярной изготавливали столы, стулья, диваны, кресла и все то, что можно сделать из дерева. В кузнечной делали топоры, оковку тарантасов, подковку лошадей. И если на первую деньги — 600 рублей — выделил волостной сход, то на вторую пожертвовали миряне.

Вскоре в селе началось строительство каменной школы, которая в 1918 году была реорганизована в Единую трудовую школу. В 1938 году за ее партами сидели 554 ученика, которых обучали 20 педагогов.

Время перемен

Перемены начала XX века потрясли всю Россию. Но Среднеивкино продолжало жить относительно размеренной жизнью. Казалось, политические вихри и бури его почти не коснулись — у местных жителей были более насущные дела. Например, строительство моста через Ивкинку, который к 1913 году практически развалился, в то время как движение по нему только увеличивалось. Местным жителям пришлось из собственных средств оплатить 10% сметной стоимости нового сооружения.

В это же время сельские купцы были заняты еще одним важным вопросом — налаживанием почтового и телеграфного сообщения. Они отправили в Санкт-Петербург ходатайство, в котором попросили построить в Среднеивкино почтовое и телеграфное отделения. Ходатайство было удовлетворено, правда купцам пришлось предоставить бесплатные помещения для их размещения, квартиры для начальников отделений и бесплатно установить телеграфные столбы на линии в 57 километров.

До 1917 года в селе вела активную деятельность эсеровская группа «Крестьянский союз», которая была организована в стране еще во время первой русской революции 1905 года. Но Советская власть установилась в Среднеивкино бескровно — 21 апреля 1918 года сюда из Орлова прибыл отряд красноармейцев, принесший новые порядки.

Современное Среднеивкино (фото Е.Чудиновских)

Жители села во время Первой мировой войны

Фото: музей истории Среднеивкино

Троицкая церковь в XIX веке

В XX веке в Среднеивкино продолжают развиваться не только ремесла и инфраструктура, но и сельское хозяйство. В 1929 году совместными усилиями жителей Среднеивкино и нескольких близлежащих деревень была организована коммуна «Новый путь», на базе которой спустя три года появился колхоз «Безбожник». А уже на следующий год, в 1933-м, здесь открылась машинно-тракторная станция с 25 тракторами.

Годы войны

Во время Великой Отечественной на фронт ушли около 550 жителей села, многие из которых были награждены медалями и орденами. А те, кто остался дома, помогали, как могли — заготавливали лес для восстановления Сталинграда, участвовали в сборе средств на построение эскадрильи «Кировский колхозник» и «Верхошижемский колхозник».

Позже жители села воевали в горячих точках, таких как Афганистан и Чечня.

Основа экономики

Знаковым для жителей села, а в дальнейшем и для судьбы всего поселения стало создание в 1965 году совхоза «Среднеивкинский», во главе которого встал Андрей Хлебников. Уже спустя два года хозяйство заслужило себе хорошую репутацию, став победителем соцсоревнования по производству и продаже хлеба. Всего за восьмую пятилетку (1966-1970 годы) здесь было построено три коровника на 600 мест, два телятника на 300 мест, механизированный ток, три зерносклада, овощехранилище, общественная баня, Дом культуры и 30 двухквартирных домов.

Девятая пятилетка оказалась для совхоза не менее продуктивной: по сравнению с предыдущей поставки молока увеличились на 46%, мяса — на 35%, а картофеля — в 12 раз. Впервые в совхозе в это время провели конкурс мастеров машинного доения, появилась школа механизаторов, а семи работникам посчастливилось побывать на Выставке достижений народного хозяйства в Москве.

С тех пор поступательное развитие совхоза не останавливалось ни на минуту, подтверждение чему — признание его высокорентабельным и перевод на полный хозрасчет.

В 1989 году, на исходе двенадцатой пятилетки, директором совхоза на общем собрании избрали Николая Викторовича Харькина, который до сих пор возглавляет предприятие, ныне известное всем как «Агрофирма «Среднеивкино».

Знак волостного судьи

ИЗМЕЛЬЧИТЕЛЬ-ВЫДУВАТЕЛЬ СОЛОМЫ KUHN PRIMOR 3570 M

призводство Франция
самовыгрузка, вместимость 2 рулона (тюка)
регулируемая длина резки от 4 см
управляемый выдув до 18 метров

ТРАКТОР NEW HOLLAND T6050

производство Англия
двигатель 6,7 л., 6 цилиндров,
мощность 130 л.с.
диапазон передач КПП 12x12
электрогидравлический привод ВОМ с плавным пуском

ЛИДЕРЫ ПРОДАЖ СЕЗОНА 2021

ПОЛУНАВЕСНОЙ ОБОРОТНЫЙ ПЛУГ KUHN MULTI-LEADER 8T

призводство Франция
8 корпусов, сечение рамы 180x180 мм
Мощность трактора (мин/макс) - 240/360 л.с.
Ширина захвата - до 50 см на корпус

ТРАКТОР CASE IH MAGNUM 310

Производство Америка
Максимальная мощность 357 л.с.
Трансмиссия Full Power Shift 18x6
Гидросистема - 282 л/мин
Мощность на ВОМ - 265 л.с.

ЛИЗИНГ 0%
ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

ЛИЗИНГ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ООО «ДЛЛ ЛИЗИНГ». АВАНС 49% СРОК ЛИЗИНГА 13 МЕСЯЦЕВ. СРОКИ АКЦИИ 29.12.2020 - 30.10.2021. МИНИМАЛЬНАЯ СУММА ЛИЗИНГА 20 000 ЕВРО. ОПЛАТА ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В РУБЛЯХ ПО КУРСУ ЦБ РФ. ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДОСТУПНО ПРИ СТРАХОВАНИИ ТЕХНИКИ НА ВЕСЬ ПЕРИОД ЛИЗИНГА. ООО «ДЛЛ ЛИЗИНГ» ОГРН 1027710020480/ИНН 7710443169 (СИЭНЭЙЧ ИНДАСТРИАЛ КЭПИТЭЛ). СТОИМОСТЬ ТЕХНИКИ В РУБЛЯХ МОЖНО УЗНАТЬ В ОФИСЕ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА - ООО «ТСК «ТЕХНИКА».

TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Киров, Советский тракт, 10; т. (8332) 691-500, 691-600
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30; т. (3412) 77-18-55
www.tsc-t.ru, mail: info@tsc-t.ru

ЗЕРНОСУШИЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ ПОД КЛЮЧ

Амкодор (Республика Беларусь)
Шахтные сушилки производительностью от 15 до 100 т/ч

Агрострой (г. Воронож)
Конвейерные сушилки производительностью от 5 до 50 т/ч

Poleks DRY, AKY, CSI
- Сушилки горизонтальные модульные мощностью от 10 до 90 т/ч
- Системы хранения зерна
- Оборудование для семенных заводов

---

1. Топочные блоки (газ, дизельное и твердое топливо)
2. Итальянские горелки фирмы Unigas, Baltur
3. Транспортное оборудование (нории, транспортеры)
4. Машины очистки (п-во РФ, РБ, импорт)
5. Силосы для хранения зерна
6. Запчасти, сервис

АГРО КОМПЛЕКТ

АО «АГРОКОМПЛЕКТ» — официальный дилер
в Кировской области и Удмуртской Республике
г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел. 8-912-739-05-53 (Александр)
www.agrokomplekt.kirov.ru