

ЖЕНЩИНА ИЗ РУССКОГО СЕЛЕНИЯ:

КАК ТАТЬЯНА МАСЛЕННИКОВА ПОДНИМАЕТ
АГРОФИРМУ В ФАЛЕНСКОМ РАЙОНЕ

ЛИЗИНГ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ
С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%



CASE MAGNUM 310

мощный универсал
для вашего хозяйства

Мощность 311-357 л.с.

Трансмиссия Full Power Shift 18x6

Гидросистема – 282 л/мин.

Мощность на ВОМ – 265 л.с.

Предложение действительно при авансе от 10%, срок лизинга до 60 месяцев. Заявка на финансирование должна быть одобрена кредитным комитетом ООО «ДАЛ Лизинг» ОГРН 1027710020480/ИНН 7710443169 («СиЭнЭйч Индастриал Капитал»). Стоимость техники в рублях можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника»



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10
тел. (8332) 691-500, 691-600
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30
тел. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55
www.caseih.com

CASE IH
AGRICULTURE

ДЛЯ ТЕХ, КТО ТРЕБУЕТ БОЛЬШЕГО

Содержание:

- 4 События
- 10 Женщина из русского селения: как Татьяна Масленникова поднимает агрофирму в Фаленском районе
- 20 Топ-10 производителей молока в Кировской области
- 26 Зоотехник-экспериментатор из Сунского «Большевика»
- 30 Ложка дегтя в бочке меда: проблемы пчеловодства в России
- 34 Цветочный бизнес: фермеры осваивают свободную нишу
- 38 «Если журналист сказал правду, его жизнь не прошла зря»: интервью с Ольгой Лушниковой
- 42 Голод в царской России: последствия неурожая 1891-1892 годов

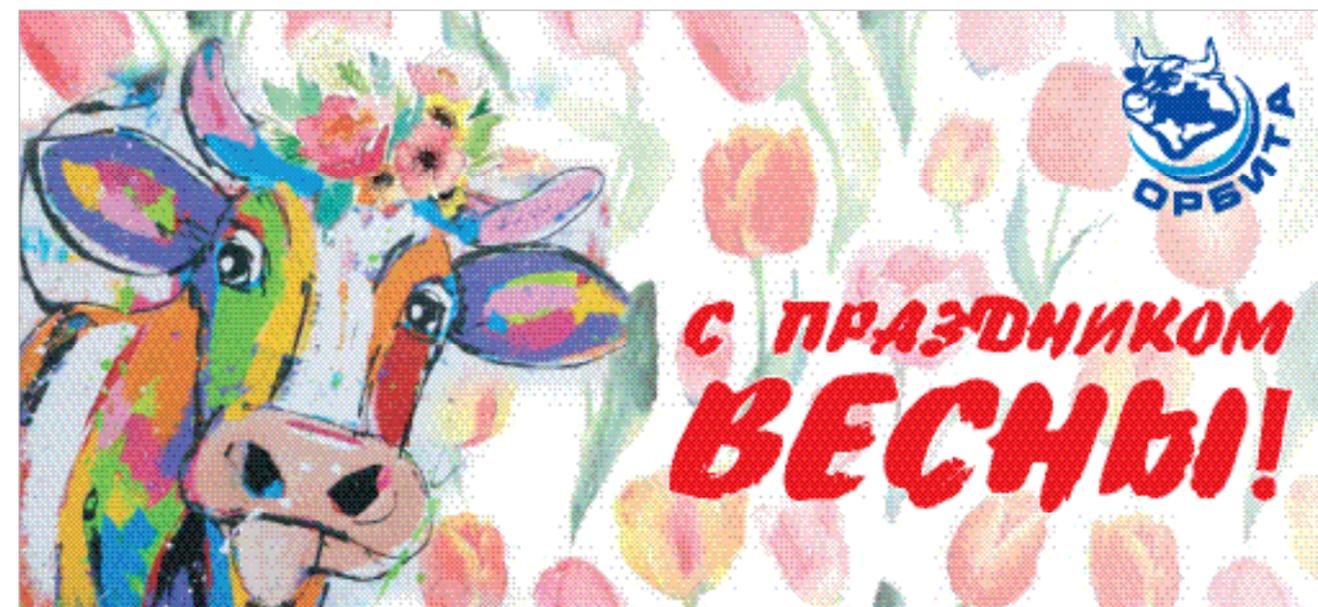
«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С. В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 2
Дата выхода в свет – 9 марта 2021 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 4 марта 2021 г., время – 15:00,
фактическое – 4 марта 2021 г., время – 15:00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1500 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +7-922-912-97-41
Телефон коммерческого отдела: +7-912-363-23-64

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «ПРИНТ МАСТЕР» (г. Москва, ул. Лефортовский Вал, д. 24, подвал пом. IV, комн. 5, офис 71) Заказ № 154. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

8-922-942-88-50

8-922-937-99-96

«Сарапул-молоко» начнет экспорт товаров в Арабские Эмираты

Компания является производственной площадкой холдинга «КОМОС ГРУПП».

16 февраля «Сарапул-молоко» получила право на экспорт молочной продукции в Объединенные Арабские Эмираты. Предприятие будет поставлять за рубеж ультрапастеризованное молоко, сливки и молочные коктейли.

ОАЭ — вторая страна, с которой компания наладила сотрудничество в этом году. В январе она впервые экспортировала свою продукцию в США, тогда было отгружено 8,4 тонны.

«История поставок в США началась с того, что в июле мы получили сообщение в Фейсбуке от жительницы города Пунта Горда, что во Флориде, она в свое время эмигрировала в США из Ижевска, — рассказывает управляющий акционер агрохолдинга «КОМОС ГРУПП» Андрей Шутков. — Женщина с восторгом написала, что ее друзья обнаружили в одном из магазинов Чикаго молоко «Село Зеленое» от производителя из Удмуртии. И, разумеется, им стало интересно, не подделка ли это. Это действительно было наше молоко. Поставка была тестовой. Мы решили, поскольку наше молоко ждут за океаном и так ему рады, то нужно действовать! В короткие сроки наша производственная площадка «Сарапул-молоко» подала документы в Роспотребнадзор на включение в реестр предприятий-экспортеров молочной продукции в США.

В 2019 «Сарапул-молоко» начала поставки «молочки» на один из самых крупных рынков — китайский.



В прошлом году в Поднебесную было экспортировано 90 тонн молочной продукции.

В январе этого года агрохолдинг продемонстрировал новый рекорд по объему отгрузок за пределы Удмуртии — было отправлено 2450 крупнотоннажных автомобилей с продукцией. Этот показатель на 13% выше цифры за январь 2020 года.

«Сарапул-молоко» — единственное производство в Удмуртии, оснащенное современными линиями Tetra Pak для выпуска ультрапастеризованного молока. В 2015 году здесь начали производство и розлив молока и молочных напитков в упаковку Tetra Brik Aseptic Edge 200/250 мл. Благодаря новой линии, которая в час производит 8 000 пакетов, «Сарапул-молоко» существенно увеличила объемы производства молочных продуктов в порционной упаковке — молока, сливок и молочных коктейлей.

Вскоре здесь были запущены две новые линии по производству и розливу ультрапастеризованного молока и молочных напитков: А3 Flex compact Edge 0,2/0,25л и А3 Flex Edge 0,5/1л. Производительность линий — 8000 шт./час.

Экспорт молока из России

Удмуртия — не единственный регион, показывающий прирост экспорта молочной продукции, эта тенденция наблюдается и в целом по российскому рынку.

Положительную динамику в частности показали поставки сыров и творога, они увеличились на 12% до 28 тыс. тонн в физическом выражении. Около 43% стоимостного объема пришлось на молодые сыры, 36% — на плавленые. Поставки кисломолочных продуктов выросли на 6,2%, до 74 тыс. тонн. Экспорт мороженого вырос на 7,9%, молока и сливок — на 11%, сливочного масла — на 79%, молочной сыворотки — в два раза.

40% всего российского экспорта приходится на Казахстан. Именно в эту страну направляют 72% экспортного объема молочной сыворотки, 47% — творогов и сыров, 31% — кисломолочной продукции.

Увеличились поставки российской «молочки» в Украину — на 18%, в основном за счет прироста отгрузок сыров и творога, молока и сливок и сливочного масла. Поставки в Белоруссию выросли на 9,8%, в США — в 3 раза, в Китай — на 22%, в Узбекистан — на 57%.

Алексей Чикилев презентовал свою новую книгу

Заслуженный агроном России представил свою книгу о растениеводстве в Средней полосе.

Алексей Чикилев, кандидат экономических наук, один из авторов Закона о биологизации земледелия в Кировской области, работал над книгой «Огород Средней полосы. Каркасное земледелие» в течение пяти лет. В труде он обобщил свой более чем 40-летний опыт работы в сельском хозяйстве.

— Книга будет полезна на всех уровнях: управления, образования и производства. Имею в виду, что полезную информацию в ней для себя найдут госслужащие, преподаватели и студенты сельхозвузов, агрономы-производители. Я уверен, если взять на вооружение тезисы из этой книги, мы постепенно перейдем из полосы рискованного земледелия в зону привлекательного земледелия, — сказал на презентации Алексей Чикилев.

Книга состоит из двух частей: теоретические и практические основы биологизированной системы земледелия. Автор подробно описал свой эксперимент по внедрению опыта китайского земледелия в Нечерноземье. Автор пишет, как на две недели ускорить ранневесеннее поспевание почвы. Также в книге обоснованы преимущества использования технологической колеи, дражирования семян, влияние кремния на почву и многое другое.

Книга в твердой обложке проиллюстрирована фотографиями из личного архива Алексея Чикилева. Также читатели найдут в ней схемы и таблицы, которые станут полезными всем агрономам и садоводам-любителям.



Труд о Нечерноземье заинтересовала агрономов из KWS, и Алексей Александрович подарил коллегам экземпляр книги



Победители Агроолимпиады получили книгу прямо на мероприятии

Приобрести книгу Алексея Чикилева «Огород Средней полосы. Каркасное земледелие» можно в редакции «Вятской губернии», предварительно позвонив по т. 8-912-363-23-64, Максим Вороновин.



Птичий грипп на Юге России: грозит ли человечеству новая зараза

У семи сотрудников птицефабрики на Юге России ученые выявили грипп птиц нового типа А(Н5N8). Это первый подтвержденный в мире случай инфицирования людей данной болезнью.

Глава Роспотребнадзора Анна Попова сообщила, что после обнаружения заболевания, руководство предприятия провело необходимые меры по защите людей и животных, благодаря чему

дальнейшего развития эпидемиологическая ситуация не получила. Сейчас все сотрудники чувствуют себя хорошо, они полностью здоровы. Отмечается, что течение болезни было легким.

Способы передачи

Новое заболевание может передаваться от животных к человеку. Но от человека к человеку — пока нет. Однако вирус может мутировать, и тогда ситуация станет на порядок сложнее.

— Это научное открытие наших ученых позволяет предупредить и

ученых, и практиков, и общественность и граждан во всем мире, чтобы своевременно принять необходимые меры и противодействовать новой угрозе. Время для этого у нас сегодня есть, — подчеркнула главный санитарный врач России. Она отметила, что Россия направила информацию о первом случае заражения Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ).

Кировская область

Кировская область по птичьему гриппу благополучна. Пока случаев заболевания у нас не зарегистрировано.

На территории региона в общей сложности содержится около 2500 тыс. голов птицы, причем 2000 тыс. из них — на 5 птицефабриках.

— Чтобы предупредить возникновение заболевания, государственная ветеринарная служба ежегодно проводит мониторинг эпизоотической ситуации, — рассказывает зам. начальника Управления ветеринарии Кировской области Елена Иванова. — Так, в 2020 году специалисты Областной ветлаборатории исследовали почти 6000 проб от домашней и дикой птицы, ни одного положительно-

го результата не было. Правда, в 2017-2018 годах геном возбудителя гриппа птиц был выявлен в продукции, привезенной из Ростовской и Пензенской областей. Зараженная вирусом продукция была сразу же уничтожена.

Кроме того, ветслужба ежегодно проводит вакцинацию птицы в личных подворьях граждан. В 2020 году мы провели иммунизацию 164 тыс. голов птиц, а в этом планируется провакцинировать 159 тыс. голов. Благодаря всем этим мероприятиям Кировская область сохраняет благополучие по гриппу птиц.

«ТИАН-Трейд» — партнер успешных фермеров

В Кирове открылось представительство компании «ТИАН-Трейд». Она входит в крупнейший холдинг с российско-белорусской управляющей компанией «Анкар-Имэк», которая работает на рынке СНГ уже более 20 лет и имеет собственную научно-консультативную базу. Головной офис находится в Москве.

«ТИАН-Трейд» — лидер в разработке решений в области лабораторной диагностики и контроля качества молока, а также в области животноводства, гигиены производства, ветеринарии. Компания специализируется на поставках товаров, необходимых как для сельхозтоваропроизводителей, так и для перерабатывающих предприятий различных отраслей.

«ТИАН-Трейд» предлагает по доступным ценам максимально широкий ассортимент товаров. Это средства для обработки вымени, инструменты для ухода и содержания КРС и молодняка, оборудование и средства для мойки и дезинфекции, спецодежда, уборочный инвентарь, аксессуары для молочной промышленности и многое другое.

В перечне товаров «ТИАН-Трейд» особое место занимают экспресс-тесты:

- на определение антибиотиков в молоке, причем не только по обязательным к проверке 4 группам, но и по другим антибиотическим препаратам, применяемых в ветеринарии для лечения маститов и других заболеваний у КРС;

- ветеринарные тесты: на определение кетоза, на выявление инфекций вымени, на определение концентрации иммуноглобулина G в крови, возбудителя диареи и многие другие — удобны, надежны, а потому востребованы у ветеринаров.

Двери представительства «ТИАН-Трейд» открыты для всех — и для начинающего фермера, и для опытного производственника. Любая, даже самая незначительная

покупка в «ТИАН-Трейд» будет для них выгодной и удобной.

В «ТИАН-Трейд» дорожат каждым клиентом и убеждены, что способность компании эффективно реагировать на любые запросы клиентов является залогом долгосрочного плодотворного сотрудничества.

Складской комплекс «Мир», на территории которого находится офис-склад «ТИАН-Трейд», удобно расположен на въезде в город. На складе общей площадью более 350 м² можно увидеть продукцию, предлагаемую «ТИАН-Трейд», получить консультацию квалифицированных специалистов — в штате представительства работают микробиолог и ветеринарный врач, которые дадут исчерпывающие и профессиональные ответы. В экстренных случаях возможны консультации с выездом к клиенту. Компания располагает собственным автопарком и осуществляет бесплатную доставку продукции.



Представительство ООО «ТИАН-Трейд»

610014, г. Киров, ул. Щорса, 105, этаж 2, офис 204

т.: +7 (332) 21-30-12

+7 (800) 100-23-17 (Бесплатный звонок по РФ)

Пресс-подборщик RB15/2000NW

- Ширина захвата подборщика — 2 м
- Размер формируемых рулонов, (d x h) — 1,5 x 1,2 м
- Плотность прессования — до 450 кг/м³
- Габариты (длина-ширина-высота) — 4,46 x 2,78 x 2,36 м
- Упаковка — сетка/шпагат



ХИТ СЕЗОНА!

ТСК «МОТОР»

официальный дилер ООО «Навигатор Новое машиностроение» в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



www.stmotor.ru

Женщина из русского селения: как Татьяна Масленникова поднимает агрофирму в Фаленском районе

Русские женщины, как известно, и коня на ходу остановят, и в горящую избу войдут. Это не красовская характеристика идеально подходит Татьяне Масленниковой, директору «Агрофирмы «Талица» Фаленского района.

Предприятие совсем небольшое — общее поголовье — 320 голов, из них 100 голов дойного стада — не может похвастаться рекордными достижениями. Но волевой директор и дружный коллектив не гонятся за медалями. Они занимаются сельским хозяйством не благодаря, а вопреки. И каждую новогоднюю ночь загадывают: «Еще бы год продержаться, поработать».

От СПК к агрофирме

История сельхозпредприятия в селе Талица похожа на путь многих хозяйств Кировской области. Колхоз образовался до Великой отечественной войны. После переживал укрупнения и разукрупнения. В 70-80-е годы расцвел, активно строился и «подтягивал» за собой инфраструктуру села. На рубеже веков его ожидало стремительное падение вниз. В таких ситуациях предприятия спасают, как правило, талантливые руководители. И регион знает немало таких примеров. Но колхозу «Талицкому» повезло меньше — в критический момент не оказалось рядом человека,

который смог бы вывести предприятие из кризиса. В итоге в 2010 году оно обанкротилось.

Казалось, сельское хозяйство в Талице доживает свой век. Но от полного исчезновения его успел спасти местный предприниматель Александр Масленников. Он реорганизовал предприятие, и вместо колхоза «Талицкий» появилось ООО «Агрофирма «Талица».

На собственные средства Александр Леонидович обновил материально-техническую базу: приобрел комбайн, пресс-подборщик, трактор, построил ферму.

Волевая женщина

Впереди забрезжили лучи светлого будущего. Но случилась трагедия: Александр Масленников безвременно ушел из жизни. Хозяйство осиротело. И вот тогда, собрав все силы и волю в кулак, у руля встала его супруга — Татьяна Масленникова. Она решила продолжить дело мужа.

— То лето перечеркнуло всю мою прежнюю жизнь. Я коренная жительница Талицы, но с 1997 года мы



жили в Кирове. Пока муж трудился в лесной сфере и поднимал хозяйство, я занималась домом и детьми, работала по профессии экономистом. Думала, что в этом и есть мое предназначение, — вспоминает Татьяна Геннадьевна. — Но пришлось аккумулировать все силы

и вникать в суть работы на селе. Мысли о том, чтобы закрыть производство, сдать на мясо скотину и распродать технику, даже не возникло. Я не могла бросить дело, начатое супругом. Чувствовала ответственность за людей. Пусть в коллективе всего 30 человек,

но ведь они работают. Да и сердце кровью обливалось, если представляла, что поля будут зарастать. Решила: закрыться никогда не поздно, надо попытаться что-то сделать и выжить.

Беда не приходит одна. Зимой 2015 года, через несколько ме-

сяцев после того, как Татьяна Масленникова заступила на должность директора, в агрофирме сгорела ферма.

— Прошло уже столько лет, а мы до сих пор не поняли, как и почему это произошло. Даже пожарная служба не смогла дать конкретного объяснения причины возгорания. Просто раз — и загорелся двор, словно огонь возник из ниоткуда, — вспоминает Татьяна Масленникова.

Дойное стадо удалось спасти. Правда, размещать его было нелегко. Пришлось сдать молодняк, и на его месте устроить коров. Новоиспеченная директор и здесь не опустила руки. Продала личное имущество и вложила деньги в восстановление и развитие хозяйства. Построила новую ферму, реконструировала телятник.

— Мы возродились, словно феникс из пепла. Понесли, конечно, огромные финансовые затраты. Они дались нам тяжело. Никакую поддержку от государства на развитие в виде грантов или субсидий мы не получаем. Для этого надо быть КФХ или крупным предприятием. Маленькие хозяйства почему-то сверху не видно, — сетует Татьяна Геннадьевна. — Спасибо за субсидии на технику, литр молока и «погектарку». На эти деньги мы ежегодно покупаем удобрения.

Реформы в производстве

Как только агрофирма оправилась от удара, Татьяна Масленникова стала думать над главной задачей: как повысить продуктивность и снизить себестоимость литра молока. Надой в то время составляли чуть больше 3000 кг на корову за год. Помогли советы специалистов.

Начали с азот: расставили поголовье по физиологическим группам, перешли на трехразовую дойку, чтобы раздоить коров, большое

внимание уделено лечению. В результате падежи снизились, от маститов почти избавились, молодняк стали получать здоровый.

— В 2016 году наш агроном вышел на пенсию, замену ему найти не удалось. Так что пришлось самой вникать в тонкости растениеводства. Оказалось, ничего сложного нет, главное — соблюдать севооборот. Мы увеличили посевные площади и поменяли полностью травостой. До этого почему-то выращивали культуры, из которых хорошего силоса не получить. А без основных кормов большого и дешевого молока не получить. Тем более, что минералки мы покупаем по минимуму. Комбикорм готовим сами.

Татьяна Геннадьевна признается, такие реформы в животноводстве и растениеводстве ей не удалось бы провести без поддержки специалистов.

— Николай Иванович Гребенкин, зам по животноводству, работает в хозяйстве с 1980-х годов. Он мэтр

зоотехнии. Трактористы опытные, знают, как правильно и в какие сроки боронить, когда подкармливать. Им не нужно лишнего раз напоминать. Вообще, у нас каждый знает свою работу и выполняет ее добросовестно.

Нехватка кадров

Талица — село небольшое. В нем проживают около 400 человек, в основном — пенсионеры. Трудоспособное население занято главным образом в бюджетной и торговой сферах. В сельское хозяйство ни мужчины, ни женщины идти не спешат.

— Нам трудно найти среди своих односельчан работников, — сокрушается Татьяна Геннадьевна. — На землю идут трудиться только энтузиасты — работа у нас тяжелая и круглогодичная. Специалистов, как и рядовых сотрудников не хватает.

Из условий нехватки кадров Татьяна Геннадьевна выкручива-

ется, как может. Так, нашла двух работников в соседних селах, в сезон приглашает опытных комбайнеров. Коллектива в 30 человек хватает для поддержания жизни хозяйства, но не более — о развитии речь не идет.

— Я часто думаю, что можно увеличить поголовье. Но тут же одергиваю себя: кто работать будет? У нас всего две доярки. У них на руках по 50 коров, плюс ясельные телята — нагрузка немалая. А нового человека привести на работу неоткуда.

Денежный вопрос

В 2018 году из-за падения цен хозяйство оказалось на грани — едва сводили концы с концами. Пришлось затянуть пояса: закупили только запчасти и ГСМ. Но ни одному человеку зарплату тогда не снизили.

— Вообще, у нас зарплатный фонд очень большой. В идеале он должен составлять 20-25%, у нас —



35%. А летом и того выше. Средняя зарплата — около 18 тысяч рублей.

Молоко «Талица» сдает на два завода — в Уни и Уву. Почти все объемы проходят по высшему сорту.

— Ценой нас не обижают, все выплаты производят в срок. Еще бы снизить себестоимость нам и увеличить поголовье до 200 коров — жили бы припеваючи. Но это утопия, мечты в наших условиях.

Реализация сырого молока — не единственное средство заработка хозяйства. Дополнительную прибыль агрофирма получает с продажи излишек зерновых. Плюс помогает собственная пилорама — благодаря лесу ремонтируют дворы, ниже рыночной стоимости предлагают дрова своим работникам, помогают социальной сфере. И, конечно, оставляют бычков на откорм.

Точный агрономический расчет

Хозяйство засеивает 717 га зерновыми и 545 га — многолетними травами. Этих объемов хватает, что-

бы прокормить все стадо. На монокультуру пока агрофирма не перешла — еще не купили кормосмеситель. Летом коров переводят на зеленку.

— Сею тимopheевку, лядвенец, клевера. Раньше выращивали козлятник, но в последние годы от него не было никакой отдачи, поэтому отказались. Силос закладываем исключительно в траншеи у дворов. Как только я пришла, отказалась от буртов в полях — слишком накладно выходит. Зимой приходится гонять три трактора: один дорогу гребет, второй грузит, третий на ферму везет.

Выращивают стандартный набор зерновых: озимая рожь, овес, пшеница, ячмень — все, что нужно для фуража.

— Урожайность не такая высокая, как хотелось бы, но жить можно. 2020 выдался сложным. Только посеяли — пришли заморозки. В итоге получили всего 15,9 ц/га. В 2019 было намного лучше — 21 ц/га.

Рассчитывать только на себя

Татьяна Масленникова придерживается твердой позиции — кредиты у банков не брать. Максимум — приобрести технику в лизинг.

— Займы для нас — слишком рискованное дело. Если опять случится падение цен на молоко — нам нечем будет выплачивать кредит.

В планах на ближайшее будущее у Татьяны Геннадьевны — не просто выжить, а сохранить и преумножить то, что есть.

— Как только я пришла на пост директора, мы стали ставить себе цели на год: построить ферму, нарастить поголовье молодняка, возвести для него новые дворы. Так и живем: пишем план-минимум и выполняем его. Так и будем делать, пока можем, с настроением «сегодня хорошо, а завтра будет еще лучше». Сейчас средний возраст сотрудников 40-45 лет. Будем работать до последнего человека.



Сейчас в «Талице» 320 голов КРС, из них 100 — это дойное стадо

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более 10 лет!

ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru



Главные призеры Агроолимпиады:
Алексей Карякин, Анна Романова, Виталий Чикилев (организатор), Сергей Русаков, Александр Митрофанов

В Кирове подвели итоги VI межрегиональной Агроолимпиады

В конце февраля в конференц-зале отеля Four Elements собрались лучшие агрономы из Кировской области и Республики Удмуртия. В столицу Вятской губернии они приехали на награждение победителей и призеров Агрономической олимпиады-2021.

За шесть лет с момента проведения первой Агроолимпиады изменилось многое. В арифметической прогрессии выросло количество желающих проверить свои познания в агрономии. Если в 2015 году на интеллектуальном прище состязались 28 человек, то

в этом — более 100. Расширилась география участников, и олимпиада стала межрегиональной. В ней приняли участие агрономы сельхозпредприятий, специалисты государственных и муниципальных служб из Кировской области, Республик Удмуртия и Марий Эл.

Соревнование специалистов

Агроолимпиада прошла 16 февраля при поддержке Торгово-Сервисной Компании «Техника» в формате онлайн-экзамена. Участникам следовало в течение 60 минут выполнить 50 заданий. Например, установить по качественным характеристикам вид корма или по повреждениям — болезнь растения. Назвать имя ученого-разработчика технологии безотвальной обработки почвы или

определить название сорняка по фото. Актуальной была тема строения и работы почвообрабатывающей и уборочной техники, оборудования по подработке зерна. Конечно, следовало вспомнить и о особенностях применения средств защиты растений.

По результатам тестирования победителей и призеров разделили на две номинации: агрономы сельскохозяйственных предприятий и специалисты-агрономы государственных и муниципальных служб.

Первое место среди агрономов-производственников заняла Анна Романова из СПК «Сунский», Сунского района.

Победителем во второй номинации стал Александр Пантюхин, ведущий агроном Зуевского отдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Кировской области.

Топ-10 агрономов сельхозпредприятий

1.	Анна Романова	СПК «Сунский» Сунского района
2.	Сергей Русаков	КФХ ИП Русаков С.В. Орловского района
3.	Алексей Карякин	СПК «Коньп» Кирово-Чепецкого района
4.	Ильяс Гайнанов	СПК СА колхоз «Зерновой» Малмыжского района
5.	Александр Анисимов	ООО Агрофирма «колхоз «Путь Ленина» Котельничского района
6.	Вера Кислицына	АО СХП «Кировское», г. Киров
7.	Павел Савельев	ООО «Октябрьское» Свечинского района
8.	Александр Антощенко	ООО «СХП Пунгино» Верхошижемского района
9.	Сергей Бережных	ПК племзавод «Красный Октябрь» Куменского района
10.	Никита Савков	КФХ Савков Н.В. Котельничского района

Также в отдельную номинацию организаторы мероприятия выделили дебютанта Агроолимпиады Александра Митрофанова, заместителя генерального директора по растениеводству в АО «Ошмес». Он занял первое место среди представителей Удмуртии.

Победители и призеры получили памятные грамоты и ценные призы, которые пригодятся им в работе.

Образовательные семинары

По традиции, кроме подведения итогов олимпиады, агрономов ждали образовательные семинары. Основной темой обучающей программы стала технология возделывания озимой ржи и рапса.

Артем Горелов, менеджер по развитию бизнеса «КВС РУС» подробно рассказал о портфеле продуктов компании для нашего региона, особенно отметив преимущества озимой ржи. Виталий Ивкин, технический эксперт службы аг-

росервиса «КВС», разъяснил детали посева, возделывания, систем питания и защиты озимой ржи. Отдельно остановился на ее значении в кормовых рационах.

Константин Гречищев, представитель компании Bourgault (Борго) рассказал о преимуществах канадских технологий на примере посева комплекса Bourgault 3320, который вызвал большой интерес у аграриев Кировской области. Он позволяет в сложных климатических условиях делать идеальный посев любых культур.

Мнение участников

Анна Романова, агроном ООО «Сунский», Сунский район, Кировская область

—Яучаствовала в Агроолимпиаде в третий раз. Заметила, что с каждым годом вопросы усложняются. От этого еще интереснее. Каждое задание заставляло задуматься. Где-то нужно было посчитать,

где-то вспомнить, обратиться к справочникам.

В процессе подготовки к олимпиаде и во время самого тестирования я узнаю что-то новое, расширяю свой кругозор, углубляю знания.

Рада, что ТСК «Техника» проводит специализированные мероприятия для агрономов. Имею в виду не только олимпиаду, но и тематические семинары. Всегда полезно послушать экспертов, узнать о новинках и обменяться опытом с коллегами.

Честно, не ожидала, что смогу занять первое место. Получила ценный приз. Уверена, он пригодится в работе. Будем его использовать с коллегами на производстве и в растениеводстве, и в животноводстве.

Александр Пантюхин,
ведущий агроном Зуевского
отдела филиала ФГБУ
«Россельхозцентр»

— В олимпиаде участвую третий год подряд. Мне интересно проверить себя. Не буду утверждать, что задания становятся сложнее год от года, но поразмыслить всегда есть над чем. Главное — внимательно читать вопрос.

Приятно, что подведение итогов олимпиады сопровождается тематическими семинарами. Очень интересно было послушать о гибридной ржи — я ранее не сталкивался с такой культурой. Поэтому взял на заметку нюансы посева и защиты растений.

Александр Митрофанов,
заместитель генерального
директора по растениеводству в
АО «Ошмес», Шарканский район,
Республика Удмуртия

— Зимой от наших партнеров — ТСК «Техника» пришло приглашение на Агроолимпиаду. Я сразу ре-



Мероприятие посетили более 50 участников

шил: попробую! В последний раз участвовал в подобных мероприятиях, будучи студентом.

На половину вопросов ответил с легкостью — хватило знаний, полученных в сельхозакадемии. А вот над некоторыми пришлось поломать голову. Особенно над заданиями, касающимися техники. Опыта работы с передовыми машинами и агрегатами пока маловато, поэтому пришлось штудировать информацию в интернете.

Одним из самых сложных заданий для меня оказалось определить по качественным характеристикам вид корма. Честно, не ожидал, что у ржаного силоса содержание сырого протеина может быть 18%. Как и многие, наверное, подумал на люцерну.

На мой взгляд, Агроолимпиада несет образовательно-просветительскую функцию. «Вырывает» из будней, подталкивает к изучению нового и повторению старого. А встреча с коллегами на награждении позволяет обменяться опытом. С удовольствием приму участие в следующей Агроолимпиаде, надеюсь показать достойный результат и занять призовое место.

“

Владимир Завадский,
агроном ТСК «Техника»:

Как организатору мне приятно видеть такой интерес к Олимпиаде. В этом году «присоединили» 3 новых региона. Удмуртия — молодцы: в Олимпиаде дебютировало сразу 20 республиканских агрономов. Надеюсь, Коми и Марий Эл подтянутся в следующем году.



Фото: igra.udmurt.ru

Как правильно снимать сельхозтехнику с зимнего хранения

На полях еще лежит снег, но для механизаторов и инженеров сельхозпредприятий уже настала горячая пора: необходимо поставить на колеса, смазать и отремонтировать всю технику. Если машина хранилась по всем правилам, то возвращение ее с консервации к жизни не станет большой проблемой. Тем не менее, свои нюансы есть и здесь. Руководитель сервисной службы АО «Агрокомплект» Антон Семенов напоминает, как правильно подготовить сельхозтехнику к весенним полевым работам.

Необходимо помнить одно из самых главных кредо инженера: «Машина любит ласку, чистоту, уход и смазку». Если строго соблюдать все рекомендации в надлежащие сроки, агрегат обязательно ответит вам взаимностью и прослужит долгие годы.

Итак, первый шаг — расконсервация. Все машины следует снять с подставок и подкладок, очистить от предохранительной смазки, пыли и грязи, удалить заглушки и другие герметизирующие устройства.

Во время расконсервации техники работники могут соприкос-

нуться с токсичными элементами: консервационными и рабоче-консервационными смазками, ингибиторами коррозии, щелочными растворами и органическими растворителями.

Не полагайтесь на «русский авось». Для своей же безопасности используйте средства индивидуальной защиты. Что применять — прописано в инструкции к технике.

Резина

От долгого простоя сильно страдают резиновые детали техники. Речь не только о шинах, но и о тор-



мозных шлангах, приводных ремнях двигателя и деталях подвески. Резина должна быть эластичной, без видимых трещин и других дефектов. Во всех шинах нужно проверить давление — подкачка наверняка потребует. Помните, что уменьшение внутреннего давления в шинах на 25% против нормы снижает срок службы их на 25-40%.

Аккумулятор

Следующий шаг — аккумулятор. Полностью зарядите его и доведите плотность электролита до нормы, соответствующей данному климатическому району. Перед подключением батареи к бортовой сети проверьте напряжение между токовыводами.

Жидкости

Довольно быстро, всего за 6 месяцев, приходит в негодность

бензин в баке. Легкие фракции испаряются, октановое число снижается, а само топливо постепенно окисляется. Конечно, вы можете в моменте сэкономить: попробовать завести мотор на старом бензине и вырабатывать его. Но рекомендую смотреть на перспективу и попытаться сберечь не копейку, а рубль. Слейте старое топливо и залейте новое.

У дизельной техники слейте старое масло с поддона и заправьте новым, согласно эксплуатационным документам на двигатель. Проверьте и при необходимости отрегулируйте натяжение ремня генератора. Прокачайте систему топливоподачи, чтобы удалить из нее воздух.

Срок годности (обычно не более 2 лет) есть и у других технических жидкостей машины: моторного и трансмиссионного масла, тормозной и охлажда-

ющей жидкости. Ездить на старых, уже окисленных маслах в агрегатах — верный способ загубить технику.

Кондиционер

Вводить в эксплуатацию кондиционер после длительного перерыва в работе необходимо в соответствии с инструкцией на климатическую установку:

- прокрутить вручную вал компрессора на 8-10 оборотов для прокачки масла из картера компрессора в систему;
- проверить все шланги кондиционера на наличие перегибов и дефектов;
- провести очистку всей установки;
- проверить все электрические соединения;
- включить кондиционер и проверить количество хладагента, при необходимости произвести дозаправку.

Гидравлическая система

Всем известно, что рабочая жидкость гидравлических систем, управляемая в бак, должна быть чистой, а ее уровень — максимальным. Поэтому после наполнения бака проработайте все составные части системы, чтобы жидкость равномерно их заполнила, и долийте ее в гидробак.

Не начинайте работу, если бак заполнен менее чем на 75% от его объема — это ухудшает температурный режим работы систем и создает предпосылки для вспенивания и старения рабочей жидкости. В результате, естественно, уменьшается срок службы составных частей гидравлических систем.

Подтяните все соединительные элементы и при необходимости замените фильтроэлементы в линейных фильтрах.

Регулировку срабатывания предохранительного клапана гидро-

распределителя производят в заводских условиях, поэтому регулировать его без крайней необходимости запрещается. Если потребность все же есть, выясните причину изменения давления в гидросистеме. Это может произойти при засорении гидросистемы или при неисправности или износе насоса. Сомневаетесь? Обратитесь к специалистам.

Первый выезд

Дьявол кроется в деталях. Поэтому не забудьте проверить затяжку гаек крепления колес. Далее прокрутите стартером или вручную двигателя, прогрейте их.

После успешного запуска двигателя тщательно проверьте работу всей бортовой электрики: от стоп-сигналов и поворотников до клапона и электроприводов зеркал. От попадания влаги во время «анабиоза» электрические контакты мо-

гут окислиться, и лучше убедиться в отсутствии проблем до начала движения.

А дальше «покатайтесь» вперед и назад с поворотами в разные стороны. Чтобы проверить работу всех механизмов двигателя, трансмиссии, ходовой части и рулевого управления.

Важно после длительной стоянки машины на открытом воздухе в течение первых 15-20 минут начинать движение с малой скоростью (не выше 10 км/ч). Это позволит деталям трансмиссии и ходовой части (особенно шинам) прогреться, что повысит их работоспособность при возрастании нагрузок.

У рабочих (навесных, прицепных) машин проверьте на месте исправность действия механизмов медленным прокручиванием. Обнаружили неисправность? Не откладывая в долгий ящик, устраните ее.

Топ-10 крупнейших производителей молока в Кировской области по итогам 2020 г.

1 АО Агрокомбинат
«Красногорский»
г. Киров

36 085,3

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Александр Морозов

Поголовье коров – 5298 голов



Технология доения



Технология содержания

6 ООО Агрофирма
«Новый путь»
Орловский р-н

16 947,1

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Сергей Бояринцев

Поголовье коров – 2180 голов



Технология доения



Технология содержания

2 СПК
«Красное Знамя»
Куменский р-н

30 518,7

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Владимир Шулаев

Поголовье коров – 2825 голов



Технология доения



Технология содержания

7 ООО Агрофирма
«Колхоз «Путь Ленина»
Котельничский р-н

16 233,3

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Сергей Киржаев

Поголовье коров – 2150 голов



Технология доения



Технология содержания

3 АО «Агрофирма
«Немский»
Немский р-н

30 422,1

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Сергей Корчемкин

Поголовье коров – 3926 голов



Технология доения



Технология содержания

8 ООО «Агрофирма
«Адышево»
Оричевский р-н

16 139,6

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Зоя Ракова

Поголовье коров – 1810 голов



Технология доения



Технология содержания

4 ЗАО племзавод
«Октябрьский»
Куменский р-н

23 269,5

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Александр Росляков

Поголовье коров – 2150 голов



Технология доения



Технология содержания

9 ОАО «Племзавод
Мухинский»
Зуевский р-н

14 449,4

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Николай Ложкин

Поголовье коров – 1500 голов



Технология доения



Технология содержания

5 ООО «Агрофирма
«Мухино»
Зуевский р-н

17 300,3

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Алексей Лепихин

Поголовье коров – 2130 голов



Технология доения



Технология содержания

10 ООО «АПК
«СОЮЗ»
Вятскополянский р-н

13 141,8

валовое производство
молока, ТОНН

Руководитель



Антон Шишкин

Поголовье коров – 1618 голов



Технология доения



Технология содержания

Топ-10 крупнейших производителей молока в Республике Коми по итогам 2020 года

Название	Район	Общее поголовье/ из них коров	Технология содержания коров	Валовое производство молока, тонн
1. ООО «Межадорское»	Сысольский	952 / 514	Беспривязная	4149,9
2. ООО «Пригородный»	Сыктывкар	918 / 436	Привязная	3446,98
3. ООО «Южное»	Прилузский	1973 / 820	Беспривязная	2840,16
4. ООО «Извайльский-97»	Ухтинский	1137 / 500	Беспривязная/Привязная	2834
5. ООО «Северная Нива»	Корткеросский	775 / 410	Беспривязная/Привязная	2465
6. ООО «Небденский»	Корткеросский	766 / 350	Беспривязная	2376,15
7. ООО «Ухта-97»	Ухтинский	926 / 402	Привязная	1883,19
8. СПК «Вишерский»	Корткеросский	1021 / 430	Привязная	1798,25
9. ООО «Сыктывдинское»	Сыктывдинский	651 / 330	Беспривязная/Привязная	1716,86
10. ООО «Койгородок»	Койгородский	802 / 310	Привязная	1529,52

Топ-10 крупнейших производителей молока в Республике Удмуртия по итогам 2020 года

Название	Район	Общее поголовье/ из них коров	Технология содержания коров	Валовое производство молока, тонн
1. ООО «Русская Нива» (входит в агрообъединение)	Сарапульский	10461 / 5000	Привязная / беспривязная	36463
2. СХПК (колхоз) «Колос»	Вавожский	9980 / 3500	Привязная / беспривязная	30077
3. ООО «Мир»	Воткинский	4543 / 1716	Беспривязное	20373
4. СПК (колхоз) «Удмуртия»	Вавожский	6998 / 2500	Привязная / беспривязная	19639
5. АО «Восход»	Шарканский	3919 / 1800	Привязная / беспривязная	16959
6. АО «Ошмес»	Шарканский	4028 / 1850	Привязная / беспривязная	16121
7. СПК «Родина»	Граховский	3021 / 1370	Беспривязное	10176
8. ООО «Россия»	Можгинский	3745 / 1230	Привязная / беспривязная	10113
9. СПК (колхоз) «им.Калинина»	Дебесский	2684 / 1105	Привязная / беспривязная	9363
10. СПК «Свобода»	Увинский	3128 / 1250	Привязная	8711

Робот-дояр В ПОМОЩЬ ЛЮДЯМ

4 февраля 2014 года в Москве на площадке Международной выставки «Агроферма-14» прошла официальная церемония вручения приза «Лучший продукт». Его получила датская компания SAC за роботизированную установку RDS Futurline Max, признанную лучшим продуктом для работы в условиях Российской Федерации как для мелких, так и для крупных молочных ферм.

Роботы-дояры SAC работают в Европе с 2002 года. В России первая установка появилась в 2014 году в Калужской области. RDS Futurline Max — новое поколение доильных роботов. В работу этой машины заложена система, гарантирующая российским аграриям оптимально удобный и выгодный производственный процесс по получению качественного молока.

В настоящее время компания SAC производит свой робот-дояр в двух доступных вариантах комплектации. Это блок с одним доильным местом (обслуживает группу до 70 коров) и блок с двумя доильными местами (обслуживает группу до 140 коров). В обоих вариантах используется высокотехнологичная рука-манипулятор Heavy-duty японского производства Motoman. Робот поставляется с завода в собранном виде «подключи и работай».

Для российских экономических условий наиболее предпочтительно применение на ферме доильного робота с двумя доильными боксами. Вот основные плюсы этой машины:



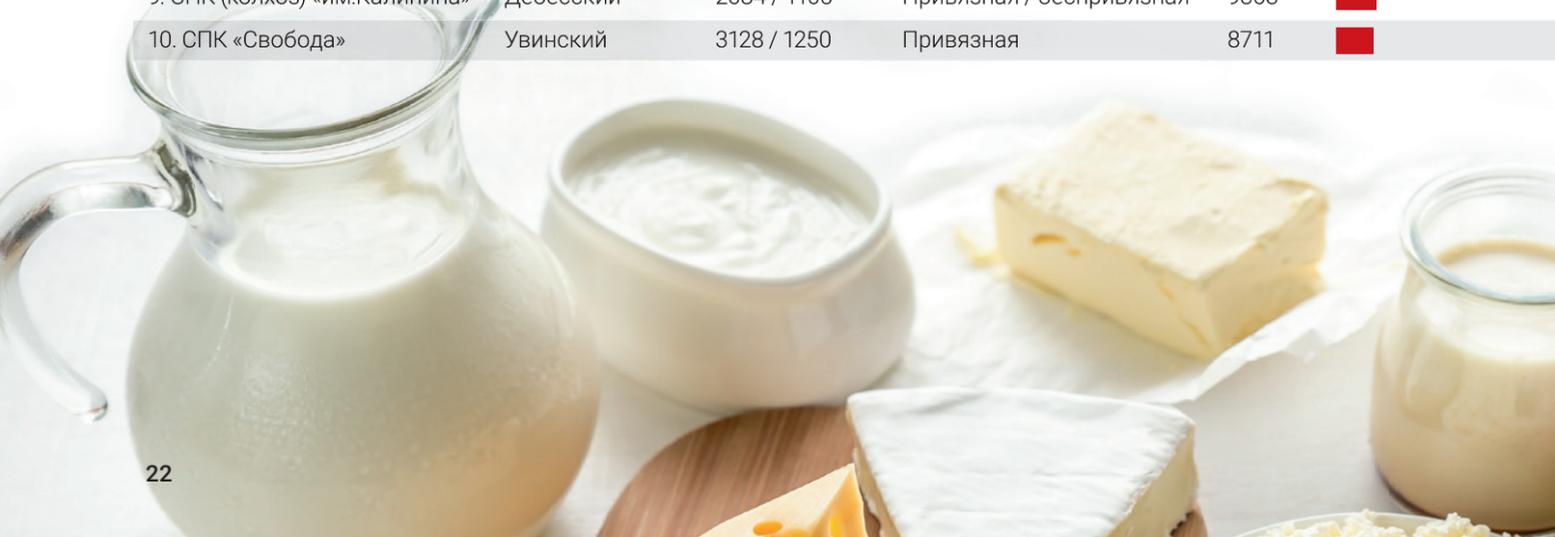
- оптимизация всех затрат, связанных с доением, на одну корову;
- доильная рука-манипулятор не находится в доильном боксе. Это позволяет исключить ее поломку от удара ногой животного;
- машина поставляется в собранном виде и тестируется на заводе;
- низкие затраты на монтаж и сервис, так как фактически имеется один блок управления на два доильных места;
- не требуется строительства отдельного утепленного помещения для размещения робота;
- эксплуатация может производиться при температуре в коровнике до +0 градусов, так как манипулятор приводится в движение от электричества;
- лучшая на рынке защита от инфекций. Уникальная подготовка доильного стакана включает в себя мойку моющими средствами каждый час и дезинфекцию паром после каждой дойки.

Если вы стараетесь экономить электроэнергию и воду, то робот SAC является наиболее правильным для вас решением. По данным производителя задокументировано, что этот робот имеет наиболее низкие затраты воды среди всех доильных роботов, представленных на рынке. Умеренное потребление энергии и низкие эксплуатационные расходы делают установку привлекательной с финансовой точки зрения.

SAC и ее дилер в лице ООО «Сельский дом» обеспечат вам быстрый и эффективный сервис робота. За более подробной информацией вы можете обратиться к специалистам компании «Сельский дом» г. Киров.



ООО «Сельский дом», 610027, Киров, ул. Володарского, 227а, оф. 1
Тел. 8 (8332) 37-27-37
Моб: +7-912-728-48-00



БТЗ-243 К.20 – 250 лошадиных сил на службе аграриев области

Основная обработка почвы, посев, уборка, транспортировка и кормозаготовка — это далеко не весь перечень работ, на которых можно использовать модернизированный колесный трактор БТЗ-243 К.20. Он был создан на базе популярного у аграриев Кировской области трактора Т-150 К, который массово использовался на полях несколько лет назад.

В процессе создания БТЗ 243 К.20 применялись современные технологии, которые позволили модифицировать трансмиссию, гидравлику, а также навесную систему для эффективного использования трактора с современными высокоскоростными сельскохозяйственными орудиями.

Специально разработанный эргономичный дизайн в сочетании с новой облицовкой позволяет увеличить рабочую зону видимости оператора, а также упростить доступ к основным узлам трактора.

Использовать трактор в широком спектре работ можно за счет мощного 4-рядного 6-цилиндрового двигателя мощностью 250 лошадиных сил и с современной системой Common Rail.

Преимущества трактора БТЗ-243 К.20 в сравнении с предшественником Т-150 К:

- экономичная модель двигателя Stage III
- панорамная кабина покрыта тонирующей пленкой, с центральным расположением места оператора
- увеличенный топливный бак объемом 430 литров
- увеличенный поток гидравлической системы 130 л/мин
- увеличенный размер колес.



Евгений Шишкин, главный инженер СХПК «Искра»

— Мы купили два БТЗ-243 К.20 вместо старых Т-150 К. Последние нам очень нравятся, на одном мы 15 лет отработали без поломок. Поэтому им на смену искали такой же надежный вариант, чтобы он был не только производительный и долговечный, но и комфортный. А в БТЗ очень удобная кабина с кондиционером, так что летом в нем не жарко, зимой — не холодно, шум и пыль не мешают.

Важное отличие БТЗ-243 К.20 от Т-150 К — три радиатора, которые раньше располагались отдельно, теперь стоят в едином блоке,

что экономит место. Кроме того, 6-рядный мотор в новом БТЗ весит примерно на 400 кг меньше, и сам по себе намного компактнее. При этом он мощнее (250 л.с, а не 180), у него выше класс — Евро-4 и он снабжен системой впрыска аккумулятора типа Common Rail.

Есть положительные отличия от Т-150 К и по КПД. На БТЗ-243 К.20 она идет усиленная, рассчитана на мощность трактора.

И если в Т-150 в коробке стояло два гидравлических насоса (один на гидросистему и один на рулевое управление), то в БТЗ стоит один насос на гидросистему, который идет и на рулевое управление, и на общую гидросистему. И один из главных плюсов — фильтр теперь вынесен за кабину. Соответственно, сокращается время на обслуживание фильтра, и сам процесс упрощается.

В БТЗ-243 К.20 усиленная задняя навеска, поэтому трактор выдерживает нагрузку в 5 тонн, плюс у него идут шины большого диаметра, что повышает проходимость. Использовать мы его будем во время культивации, для заготовки силоса, внесения органических удобрений и в зимний период при расчистке дорог.

Мы покупкой довольны: хорошее соотношение цены и качества. Плюс, в дальнейшем не будет проблем с поиском каких-либо запчастей, так как трактор полностью отечественной сборки и масла для его обслуживания тоже используются российские.



www.stmotor.ru

ТСК МОТОР — официальный дилер БТЗ в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, д. 4
Тел. 8 (8332) 512-840, 73-11-00

СКИДКА ПО ПРОГРАММЕ 1432



Зоотехник-экспериментатор из Сунского «Большевика»

Порой происходит так, что специалистов засасывает рутинная работа. Новый трудовой день становится похож на предыдущий. И человек теряет интерес к делу, выходит на работу машинально, без искры в глазах. Это точно не про Любовь Шишкину, главного зоотехника СПК «Большевик». В животноводстве она работает около 20 лет. И до сих пор каждое утро с улыбкой спешит на работу.

Любовь Александровна родилась в Тужинском районе Кировской области. В отличие от сельских ребят, в детстве на ферму не бегала. И в профессию зоотехника попала, можно сказать, случайно. Выбирала место учебы методом исключения.

— К медицинскому душа не лежала. Для обучения в политехе хорошо нужно знать точные науки, любить физику, а у меня все же больше гуманитарный склад ума. Поступать в педагогический отбили желание преподаватели в школе. Постоянно твердили: учителей не хватает, идите в пед. Так, из всех вузов Кирова остался только сельскохозяйственный. Я пошла за целевым направлением к председателю местного колхоза. В хозяйстве как раз не было зоотехника, вот руководитель и уговорил меня получить эту специальность.

Но родители ратовали за то, чтобы дочь поступала на агронома, и были категорически против профессии зоотехника.

— Объясняли так. Агроном всегда в почете и уважении, никогда не бывает виноват. Если урожай плохой — подвела погода, хороший — агроном постарался. К тому же агроном работает только летом, всю зиму отдыхает. Зоотехник же трудится круглый год. И только он один в ответе за здоровье и продуктивность животных.

Любовь Александровна не послушала родителей и все-таки поступила на зоотехника. Студенческие годы вспоминает с теплотой: познавательные лекции, много практики на учхозе. Еще будучи студенткой, она вышла замуж за инженера, и уехала за ним в Сунский район, устроилась в колхоз «Плельский». Институт окончила заочно.

Селекционер

После рождения детей семья Шишкиных переехала в райцентр.

Как раз в «Большевике» открылась вакансия зоотехника-селекционера. На этой должности Любовь Александровна проработала 9 лет.

— В 2002 году хозяйство получило статус племенного репродуктора, я начала работать в 2004. Нужно было продолжить заносить в базу «Селекс» родословные поголовья. В те времена использовали еще бумажные племенные карточки. Они занимали много места, все столы в кабинете ими завалили. Иногда целый день могли искать отца и мать одной коровы. Как же я радовалась, когда восстанавливала несколько поколений предков!

Главный зоотехник

В 2013 году в карьере Любви Шишкиной случился резкий поворот. Однажды утром директор пригласил ее к себе в кабинет и сказал принять дела главного зоотехника. Он как раз недавно уволился.

— Предложение руководителя стало для меня неожиданностью. Я любила свою работу — с базами, программами, цифрами, бумагами. А главный зоотехник больше взаимодействует с коллективом, отвечает за технологии и кормление. Я не касалась этих вопросов 9 лет. Понимала, что придется заново все изучать. И отказалась. Но руководитель попросил: пока поработайте, а потом посмотрим.

В течение месяца Любовь Александровна исполняла обязанности главного зоотехника. Директор предприятия аккуратно вводил ее в курс дела, подсказывал. И когда она освоилась, утвердил в должности.

Любовь Александровна начала работу с обучения. Сама посещала курсы, изучала новые технологии в животноводстве. И потихоньку стала внедрять теорию в практику.

— Конечно, я не ломала существующую систему. А прислушивалась к опытным бригадирам. Мы

обсуждали работу, вместе находили оптимальные решения.

Первое, что сделала Любовь Шишкина — избавилась от ручного кормления. Раньше доярки самостоятельно раздавали минеральные добавки. Сложно было проконтролировать соблюдение норм.

— Мы приобрели во все отделения кормосмесители. Поставили у каждой фермы накопительные бункера. И начали готовить комбикорма в одном месте на все стадо. Конечно, продуктивность сразу выросла.

Не обходилось, впрочем, и без трудностей. Так, первое время в должности главного зоотехника Любовь Александровна очень не любила выходные.

— Меня преследовал страх. А если с коровой что-то случится: не сможет разродиться, болезнь, падеж? Как и чем я помогу животным? А потом поняла: я не одна в хозяйстве, рядом всегда и ветврачи, и заведующие фермами. И теперь, обучая молодых специалистов, с высоты опыта повторяю им: не бойтесь, в нашем предприятии сплоченный и ответственный коллектив.

Экспериментальный плацдарм

Одна ферма привязного содержания — двухсотгодовалник — в «Большевике» выделяется на фоне других отделений. Средний надой на корову там достигает 10600 кг.

— Такой продуктивности удалось достичь благодаря стараниям всего коллектива, и в особенности опытного, мудрого бригадира Валерия Шутова. Недавно он вышел на пенсию. Валерий Дмитриевич сам каждый день садился за руль кормораздатчика. Строго контролировал соблюдение всех технологий. Люди, видя



Новые технологии Любовь Шишкина опробует на привязной ферме с самой высокой продуктивностью, а затем масштабирует на все хозяйство

его заинтересованность и нацеленность на результат, становились более ответственными.

На самой продуктивной ферме Любовь Александровна испытывает новые технологии. Те, что дают положительный результат — масштабирует на все хозяйство.

— Например, внедрили технологию сквашивания молока и выпойку кефира молодняку. Здесь же опробовали добавку для высокоудойных коров для поддержания энергетического баланса. Создали банк молозива.

Любовь Александровна уверена: без обучения нет развития. Технологии стремительно развиваются. И их надо осваивать и внедрять, не бояться нового. Работа по старым инструкциям не позволит выйти на новый уровень.

Несмотря на постоянное обучение и поиск новых, эффектив-

ных решений в животноводстве, Любовь Шишкина не забывает о своих непосредственных обязанностях. Каждое утро спешит на планерку, составляет план работы для себя и подчиненных. Следит за контрольными дойками, приемкой телят, перевесками, пегегоном животных и, конечно, кормлением.

— Я не жалею, что в свое время осталась на должности главного зоотехника. Все-таки селекционер трудится в режиме нон-стоп постоянно, бывает, рутинно затягивает. А я сейчас могу и экспериментировать, и спокойно, планомерно работать.

Погода в доме

Каких бы высот в работе не достигали женщины, для большинства все равно важнее «погода в

доме». Любовь Шишкина — не исключение. И на этом фронте у нее все хорошо — муж, две дочери. Старшая — творческая личность. Окончила институт и работает по профессии — художником-дизайнером. Младшая — спортсменка, студентка Пермского пединститута и профессиональный футболист. Выступает за клуб «Звезда-2005», играет за сборную России.

— Я уверена: нужно давать детям то, что они хотят. Старшая с детства увлекалась рисованием. Мы поощряли ее хобби: водили в художественную школу, дарили карандаши и краски. Младшая с малых лет была бойкой девочкой. Играла в баскетбол, волейбол, футбол, каталась на горных лыжах. Конечно, мы поддерживали ее. Сделали все, чтобы она смогла реализоваться в спорте.

Желаете получить **ЗДОРОВЫЙ УРОЖАЙ?**

Обеспечьте эффективную защиту семян озимых культур от семенной и почвенной инфекций с помощью качественных протравителей!

- Максимальный синергетический эффект
- Длительное профилактическое и защитное действие
- Высокая скорость проникновения препарата
- Полностью уничтожает болезни внутри и на поверхности семени
- Создает оптимальные условия роста и развития озимых культур

Сделано в России

Торговый дом Кирово-Чепецкая Химическая Компания

(8332) 75-20-55
+7-912-825-47-45

КОСИЛКИ БАРАБАНЫЕ И ДИСКОВЫЕ

ЗАДНЕНАВЕСНЫЕ, ФРОНТАЛЬНЫЕ, ПОЛУПРИЦЕПНЫЕ, ДВУХСТОРОННИЕ, КОМПЛЕКСЫ

Косилка фронтальная дисковая KDF 301

Ширина захвата	3 м
Транспортная высота	3 м
Ширина захвата	1,1-1,7 м
Количество дисков	7 шт.
Количество ножей	7/14 шт.
Обороты ВОМ трактора	1000 об/мин
Мощность трактора	от 100 л.с.
Производительность	3,5 га/ч
Категория навески	ПНУ-540
Масса	1360 кг

Косилка двухсторонняя задненавесная KDD 861

Рабочая ширина захвата	8,60 м
Ширина захвата	2x1,340-2,00 м
Количество дисков/ режущих ножей	14/28 шт.
Обороты ВОМ трактора	1000 об/мин
Требуемая мощность трактора	от 160 л.с.
Производительность	10 га/час
Транспортная ширина/высота	3,00/3,80 м
Категория навески	ПНУ II
Масса	3080 кг

АГРОСОЮЗ
Официальный партнер техники и запчастей

Официальный дилер ООО «СаМаш Рус» на территории Кировской области

т.: +7 (8332) 48-03-24, +7-912-828-03-24
e-mail: as-ldrov43@mail.ru

2 ГОДА ГАРАНТИИ



Ложка дегтя в бочке меда: проблемы пчеловодства в России

В 1940 году в нашей стране насчитывалось 10 млн пчелосемей. В 2021 году их осталось около 3 тысяч. Но снижение количества пчел — далеко не единственная проблема отечественного пчеловодства.

Андрей Краснов — основатель семейной пасеки Красновых. Долгое время он занимался недвижимостью, а в 2010 году увлекся разведением пчел, которое стало его хоб-

би. Спустя два года Краснов начал продавать пчелпакеты и плодных маток под собственным брендом «КАИГА» и натуральный мед под названием Боровский. За счет собственных средств он ку-

пил 20 пчелосемей и необходимое оборудование.

А в 2020 году пчеловод решил воспользоваться пандемией коронавируса. Пока многие секторы экономики простаивали, он начал активно развивать свой бренд и находить новых партнеров. Именно в это время пасека семьи Красновых переехала в го-

— В Германии потребляется около 4 килограммов меда на душу населения. В России же — всего 300-400 граммов. Кроме того, наш потребитель мало знаком с некоторыми видами меда. Например, мало употребляется падевый мед, тогда как в Европе он считается ценнейшим продуктом. Найти на отечественном рынке натуральный падевый мед, который никогда не кристаллизуется и богат различными витаминами, очень трудно.

Пчеловод также отмечает, что российский потребитель гонится за низкой ценой, а за ней, как правило, кроется ненатуральный мед.

— Так как численность населения с каждым годом растет, то натурального меда всем не хватает. Поэтому химическая промышленность производит и поставляет на полки магазинов много искусственного меда, либо натурального, но с добавкой химического. Все это делается на крупных предприятиях. С другой стороны, если вы покупаете мед у пчеловода, то в 99% случаев вам скажут, что он натуральный. Вопрос «Кормите ли вы сахаром пчел», в наше время неактуален. Например, у меня на подъезде периодически появляется объявление о продаже трехлитровой банки меда за 900 рублей. Если в натуральный мед добавлять сахар, то себестоимость будет выше.

Продвижение на нуле

Андрей Краснов отмечает, что за демократичную цену натуральный мед все же можно найти. Например, подсолнечный мед будет стоить около 1000-1200 рублей за трехлитровую банку. Низкую себестоимость этого продукта можно объяснить тем, что собирается его очень много. Кроме того, в южных регионах страны фермеры, чтобы увеличить урожай, пла-

тят пчеловодам за опылением полей подсолнуха, что тоже снижает себестоимость. С другой стороны, по потребительским качествам мед из подсолнуха не такой яркий, как цветочный, каштановый или липовый.

— Проблема культуры потребления меда решается только одним способом — популяризацией меда в массах. Поэтому, когда меня приглашают вступить в какое-нибудь объединение пчеловодов, я у них спрашиваю, был ли в прошлом году выполнен маркетинговый план по продвижению меда на рынке. Оказывается, что ни одно собрание пчеловодов не использует продвижение меда, и этот вопрос даже не стоит на повестке дня. Между тем, целесообразно было бы тратить членские взносы на маркетинг и продвижение натурального меда от местных пчеловодов.

Несмотря на обилие искусственного меда на российском рынке, по мнению Краснова, химическая продукция не конкурирует с натуральной.

— Натуральный мед всегда будет стоить дороже, и на него всегда найдется потребитель, который оценит его, вкусовые качества и пользу для здоровья, — говорит фермер.

Вопрос пестицидов

В последние годы в пчеловодстве появилась еще одна обсуждаемая проблема — массовая гибель пчел от пестицидов, которыми аграрии обрабатывают свои поля. Но здесь Андрей Краснов также предлагает часть ответственности возложить на самих пчеловодов.

— Да, сельхозпредприятия и государство обязаны предупредить пчеловода за несколько дней о том, что будет проводиться обработка полей. Но большинство производителей меда не зарегистриро-

род Боровск в Калужской области, а позже появилась еще одна — в Московской области, в деревне Велеминово.

Первыми клиентами стали знакомые, а затем сработало «сарфанное радио». В отличие от многих фермеров, Андрей Краснов активно продвигает свою продукцию в социальных сетях, а также организует экскурсии на пасеку.

Культура потребления

О проблемах пчеловодства фермер знает не понаслышке. И главной из них считает низкую культуру потребления.



ваны как пчеловоды, их не предупреждают об обработке, и пчелы гибнут. Конечно, беда может коснуться и официально оформленных пчеловодов, но это уже человеческая халатность.

Что касается взаимодействия с государством, то пока Андрей Краснов и его коллеги не видят каких-либо серьезных проблем.

— Основная задача государства, по моему мнению — это не мешать развитию пчеловодства, ведению бизнеса. И сами пчеловоды должны действовать в рамках закона. То есть регистрировать пасеку, оформлять на нее паспорта, сдавать мед на анализы.

Взгляд ученого

Врио замдиректора по научной работе «Федерального научного центра пчеловодства» Анастасия Шестакова называет другие проблемы сектора.

— В отечественном пчеловодстве отмечается ряд проблем, которые остаются неизменными на протяжении нескольких десятков лет. Например, большие сложности возникают со сбытом меда. Ситуация осложняется низкими ценами на внутреннем рынке, вы-

сокими транспортными расходами при доставке меда в центральные регионы и плохим продвижением продукции. Потребители все чаще предпочитают широко рекламируемые сладости в красивой упаковке, которые к меду отношения не имеют. По незнанию или в погоне за низкой ценой покупают фальсификат, либо медовые продукты.

Кроме того, в последние годы ухудшается эпизоотическое состояние пчелиных семей из-за увеличения степени инвазии и появления новых заболеваний.



Причиной последнего является бесконтрольная интродукция пчелиных маток и пакетов в РФ из стран ближнего зарубежья. При этом отечественных лекарственных препаратов на нашем рынке достаточно, если следовать строго инструкции, то качеству продукции они не навредят.

Очень сильно сектор пострадал в 2019 и 2020 годах, когда множество пчел погибло из-за массовой обработки сельскохозяйственных культур пестицидами. Поэтому сейчас крайне важно выработать алгоритм взаимодействия между пчеловодами и специалистами АПК.

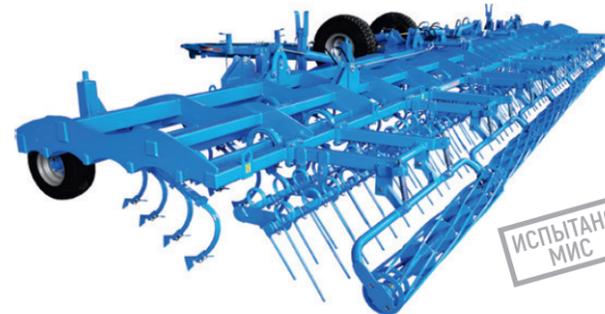
Несмотря на все эти проблемы, мы считаем, что будущее у отечественного пчеловодства, конечно, есть. Территория России обладает богатой кормовой базой для развития пчеловодства, благодаря чему имеются перспективы экспортного потенциала страны, как в реализации продуктов пчеловодства, так и племенного материала.

Кстати, отечественное пчеловодство не лишено внимания со стороны государства. Так, в 2020 году был принят Федеральный Закон о пчеловодстве в РФ, ведется работа над созданием свода правил содержания медоносных пчел.

ПК «Ярославич» - производство почвообрабатывающего оборудования, тракторных самосвальных полуприцепов, погрузчиков, молокоохладителей и коммунальной техники.



КУЛЬТИВАТОРЫ УНИВЕРСАЛЬНЫЕ КБМ с оборотной лапой



ИСПЫТАНО МИС



Широкоизвестные модели культиваторов КБМ рекомендуются для внесения обработки почвы, осенней культивации по зяби, эффективно используются на больших посевных площадях. Не забиваются и стабильно держат глубину на полях с растительными остатками и сорняками, могут качественно работать по грубой вспашке.

Универсальные культиваторы КБМ обеспечивают комплексную подготовку почвы к посеву за 1 проход: культивация, рыхление, выравнивание, предпосевное прикатывание, подповерхностное уплотнение почвы на глубине посева. При этом создаются оптимальный тепло-, влаго- воздушный режим и благоприятные условия для быстрых всходов.

- ▶ 100% ПОДРЕЗАНИЕ СОРНОЙ РАСТИТЕЛЬНОСТИ.
- ▶ НЕЗАБИВАЕМОСТЬ НА ПОЛЯХ, ЗАСОРЕННЫХ РАСТИТЕЛЬНЫМИ И ПОЖНИВНЫМИ ОСТАТКАМИ.



По всем вопросам приобретения обращаться к официальному дилеру ООО ПКФ «Агротехника», 610046, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
+7 (8332) 53-90-94 at_kirov@mail.ru www.agrotehnika43.pf



ru.kverneland.com



- ▶ Патентованный маркер
 - ▶ Предупреждение о конце закрутки
 - ▶ УД и антистатическая защита
 - ▶ Максимальная прочность
 - ▶ Максимальный охват
- ШИРИНА/см 123 125 130
- 50 м Сетка сеновязальная KARATZIS S.A.



г. Киров, ул. Щорса, д. 62 +7(8332)21-77-70 ooots16@mail.ru www.mtp.ru.com



Цветочный бизнес: фермеры осваивают свободную нишу

Россия с ее огромными площадями и несколькими климатическими зонами по-прежнему остается одним из главных в мире импортеров цветов. Однако в последние годы в стране постепенно развивается собственное производство. Особую активность в цветоводстве проявляют фермеры. Так, например, хозяйство «Дарю Весну» в подмосковном Марьино решило сделать ставку на разведение тюльпанов.

Супруги Прохоровы уже 30 лет занимаются выращиванием цветов в Ставропольском крае. А недавно решили расширяться и осваивать столичный рынок, поэтому открыли филиал в Московской области и дали ему название «Дарю Весну». — Землю для открытия филиала приобретали на собственные средства. Рассматривали несколько вариантов расположения участка относительно Москвы, ос-

новная цель была — транспортная доступность с точки зрения логистики, то есть отправки товара, завоза необходимого оборудования, грунта, посадочного материала. Выбор пал на Марьино, которое находится на кольце между Дмитровом и Сергиевым Посадом, — рассказывает глава КФХ Лидия Прохорова.

Не последнюю роль в этом вопросе сыграл и климат. Производители цветов для строи-

тельства теплиц стараются выбирать регионы с теплым или умеренным климатом, поскольку чем ниже температура, тем больше средств придется тратить на обогрев теплиц.

— В прохладном климате Подмосковья есть свои плюсы. Тюльпаны — это весенние растения, поэтому они любят прохладу. Температура при их выращивании не должна превышать, даже на момент укоренения цветка, 4-5 градусов тепла. Затем она постепенно повышается до +15-17 градусов, когда начинается формирование бутона. По этой же причине выращивать тюльпаны в Ставропольском крае проблематично, поскольку охладить теплицу, когда за ок-

ном температура превышает оптимальные для цветов показатели, сложно.

Первые шаги

Участок площадью 2 га фермеры купили в 2019 году, с тех пор постепенно осваивают его, согласно бизнес-плану.

— На начальном этапе у нас был разработан проект, состоящий из нескольких очередей и не привязанный к конкретной земле. Когда участок был куплен, мы привязали проект к координатам и сразу же приступили к строительству. Сначала выровняли площадку, сделали подъездную дорогу, оградил участок забором, поставили помещения для охраны, подвели электроэнергию и приступили непосредственно к строительству. Мы сразу же возвели теплый хозблок (он же сортировочная) и начали строить теплицу площадью 1000 квадратных метров.

Сейчас в хозяйстве также построены упаковочный цех, установлен холодильник для готовой продукции и открыт офис обслуживания.

Внимание — качественным семенам

Кроме строительства необходимых помещений на начальном этапе КФХ потребовалось приобрести посадочный материал. Луковицы тюльпанов закупались в Голландии, так как в России их не готовят — трудно найти сочетание подходящего климата и торфяной почвы, необходимой для выращивания тюльпанов.

— Луковицы приходят уже подготовленные. То есть они изначально охлаждаются до температуры +5 градусов. При этом в момент перевозки температура не должна подниматься выше +7. Это

связано с тем, что тюльпан, как и любое луковичное растение, питается различными химическими элементами, которые находятся непосредственно в луковице. А луковица выделяет, формирует и запасает эти элементы, в частности кальций и глюкозу, только при достаточно низких температурах, способствующих протеканию определенных химических реакций. Благодаря этому в необходимых количествах формируется питательное вещество. Если его из-за несоблюдения температурного режима мало, то тюльпан будет болеть или вообще окажется без бутона.

На данный момент в КФХ выращивают 53 сорта тюльпанов. Отличаются они по многим критериям: объемами, размерами стебля и чаши, цветовой палитрой, формой и так далее. Уход за ними также различен.

— Есть семейства сортов, которые отличаются, например, температурой выращивания от момента укоренения луковицы до момента развития бутона: то есть некоторые растения теплолюбивые, некоторые, наоборот, любят прохладу. Поэтому мы подбираем сорта, исходя из соседства в теплице.

Для ухода за ними требуется определенное оборудование. В КФХ установлены три системы: теплоснабжения, холодоснабжения и полива. Приобретены они были на средства гранта начинающим фермерам, который выиграло хозяйство. Его размер составил 1,5 млн рублей. Как отмечает глава КФХ, именно теплоснабжение и охлаждение — главные статьи расходов в хозяйстве.

Начало производства

Непосредственно производство тюльпанов было запущено в 2020-ом. В этом году первая очередь тюльпанов включила в себя



Сейчас в хозяйстве «Дарю Весну» выращивают 53 сорта тюльпанов

350 тысяч луковиц, посаженных в грунт. Около 10% из них были «списаны», то есть, не соответствовали качеству.

Технология выращивания тюльпанов, по словам Лидии Прохоровой, известна уже давно.

— Посадка семенного материала происходит с середины до конца декабря. Луковицы, которые привозят в ящиках, очищают от скорлупы, освобождается корневой валик и верхушка, откуда будет выходить стебель. Затем луковицу замачивают в специальных растворах, чтобы обеззаразить ее, после чего высаживают в заранее подготовленные грядки ручным способом. В дальнейшем это все проливается с добавлением кальция в воду. Когда тюльпан распускается, его достают из земли вместе с луковицей, которую сразу отрезают или обламы-

вают. Финальный этап — упаковка в коробки и отгрузка товара. Производственный процесс не включает в себя никакие удобрения, так как все необходимое находится в самой луковице.

По словам Лидии Прохоровой, тюльпаны не сильно страдают от различных паразитов, потому что каждый раз высаживаются в новый грунт. Кроме того, пресечено распространение вредителя, если замечены первые признаки его появления, можно с помощью специальных растворов.

Ложка дегтя

Средняя себестоимость цветка меняется год от года, так как цена луковицы привязана к евро, а стоимость коммунальных услуг постоянно растет. Сейчас она составляет около 21 рубля.

— Нельзя сказать, что мы при открытии КФХ сталкивались с какими-то конкретными проблемами, но начать дело на новом месте было непросто. Бизнес в России — это всегда тяжело, а бизнес в России с нуля — очень тяжело. Сильнее всего сказывается отсутствие поддержки со стороны государства, начиная от налоговой и заканчивая местными властями. Потому что для получения гранта необходимо подготовить большой пакет документов, само хозяйство должно соответствовать очень жестким требованиям. Далеко не все могут столько времени на старте этому уделить. У нас, например, это заняло целый год. Во-вторых, многие не имеют необходимого уровня финансовой и юридической грамотности, чтобы все эти документы подготовить.

Свободная ниша

Искать каналы сбыта в Московской области пришлось с нуля. Для этого в социальных сетях размещалась реклама, с момента покупки участка продукцию продвигали и с помощью собственной страницы в инстаграме. Особое внимание уделили названию и дизайну — они должны были привлечь потребителя и вызывать интерес. Все это Лидия Николаевна с семьей придумывала самостоятельно.

— С крупными торговыми сетями мы не работаем, так как, скорее всего, они закупают цветы непосредственно в Голландии. Наши потребители — это торговые точки и различные интернет-магазины. Спрос на нашу продукцию большой, наверное, в 2-3 раза больше, чем мы производим сейчас. Ниша производства цветов в России, не только тюльпанов, достаточно свободная, жесткой конкуренции здесь нет. Даже в Московской области крупных производителей этой продукции можно пересчитать по пальцам. При этом качество цветов, выращиваемых в отечественных хозяйствах, выше, чем у тех, что приходят из Голландии. А сейчас как раз происходит изменение психологии потребителей, они начинают ценить именно качество, а не низкую цену.

По мнению Лидии Прохоровой, низкая конкуренция среди отечественных производителей обусловлена и особенностями психологии многих предпринимателей: им проще купить продукцию у кого-то другого, а затем с накруткой продать, чем что-то производить самим.

— Конечно, у нас есть план по дальнейшему развитию, например, построить дополнительные теплицы и начать выращивать другие виды цветов. Но главная цель одна — выращивать цветочные культуры 12 месяцев в году.



Лидия Прохорова, глава КФХ



«Если журналист сказал правду, его жизнь не прошла зря»: интервью с Ольгой Лушниковой

Проселочная дорога уходит вдаль, огибая небольшой лесок и припорошенное снегом поле. Приютившаяся рядом деревня еще в зимней дреме и, кажется, только просыпается: вот женщина вышла с лыжами из дому, а вот мужчина спешит на работу — на местное сельхозпредприятие. Именно сюда приехала снимать новый репортаж Ольга Лушникова — бессменная ведущая программы «Дорогие деревенские», которая уже 27 лет рассказывает о непростой жизни аграриев.

ловали. Иной раз придешь в аул — стакан воды не нальют. То же самое, кстати, видела и на Украине.

А потом как-то скучно стало, надоело, и я переехала в Киров, здесь у меня корни были: в Вятской губернии жил мой дед по матери.

Сельское хозяйство для вас — это судьба или осознанный выбор?

— Наверное, и то, и другое. Долгое время я с сельским хозяйством связана была лишь относительно. Дедушка служил в Вятской губернии в земстве: ездил по деревням и смотрел, кто как ведет свое хозяйство, есть ли сорняки, не развивается ли монокультура. Мама окончила сельскохозяйственный институт в Ленинграде, училась у Николая Ивановича Вавилова и Дмитрия Николаевича Прянишникова. Она была хорошим агрономом. Но я не стала продолжать династию и выбрала другую профессию — поступила в Уральский государственный университет на филолога, как-то с детства любила литературу, и в семье все писать умели. Но судьба все равно связала меня с сельским хозяйством. А было это так.

Я после вуза устроилась ассистентом режиссера на телевидении, оно мне всегда очень нравилось. Потом стала режиссером. Переехав в Казахстан, продолжила работать тележурналистом, снимала детские и литературные передачи. Потом все эти программы взяли и закрыли. Главный редактор позвал меня к себе и сказал, что место осталось только в сельскохозяйственном отделе. А я ведь всегда любила поле, помню, как в детстве бегала у себя в Красноярске по полям, срывала колоски, смотрела, созрели ли зернышки, да и к маме в деревню ездила часто. Поэтому за новую работу взялась с удовольствием.

Было сложно вникать в эту тему без профильного образования?

— Наоборот, именно образование мне и помогло. В те времена совсем по-другому относились к обучению, уровень был выше, а филфак Уральского университета считался одним из лучших в стране. И факультет у нас был необычный: вместе с нами учились и историки, и экономисты, и журналисты, поэтому предметы изучали самые разные. Начиная от стилистики и заканчивая биологией и математической лингвистикой. Так, я еще с университетской скамьи была знакома, например, с безответственной системой, почвоведением.

Сложность была не в отсутствии специализированного образования, а в цензуре: аграрная отрасль в те времена была сильно политизирована. Из текста могли вычеркивать цитаты запрещенных писателей: Евтушенко, Вознесенского, Ахмадулиной, Окуджавы. Нельзя было даже использовать местоимение «я», заставляли везде менять на «мы». Но кто же мы, когда это я. Ведь это главное в журналистике — пропустить через себя, рассказать историю со своей точки зрения. Поэтому каждый свой текст приходилось отстаивать.

Переехав в Киров, вы продолжили снимать сюжеты о сельском хозяйстве?

— Нет, сначала работала в газете «Выбор», потом ушла на радио «Россия», на телевидение вернулась уже в 90-х. Я тогда работала в ГТРК, нашим руководителем был Владимир Микрюков. Он как-то ко мне подошел, и говорит: «Давай сделаем передачу». Я согласилась. Название придумала сразу — «Дороги деревенские». Тема была неслучайно выбрана, аграрии давно просили снять передачу про



них, где поднимались бы важные для АПК проблемы. Так программа и появилась. Было это в 1993 году.

Я сразу выделила несколько рубрик: экономика сельского хозяйства, социальная сфера, истории репрессированных, политзаключенных, некоторые из них тогда еще живы были, и сюжеты о заброшенных, разрушенных храмах и церквях.

И вот уже 27 лет это мой основной проект. За это время было много и грустных моментов, и курьезных ситуаций. Мы не раз в грязи застревали на нашем УАЗике, порой вода в машине была по щиколотку. Как-то, кажется, в Богородском районе, нам до деревни пришлось идти пешком, дорога шла через лес. А тут как раз дождь прошел, я была в сапогах. Из машины вышли — вроде сухо. Я решила их снять. Мой оператор, Ким Худяев, предложил повесить сапоги на дерево, чтобы видно было издалека.

В итоге на обратном пути дерево так и не нашли.

Что в своей работе вы цените больше всего?

— Я очень благодарна «Дорогам деревенским» за то, что смогла познакомиться с выдающимися людьми. Во-первых, это команда самой программы, ведь один журналист ничего сделать не может. Сейчас я работаю с настоящими мастерами: оператором Сергеем Возжаевым и режиссером монтажа Андреем Барановым.

Целая веха в истории программы — это период, когда Комитет сельского хозяйства региона возглавлял Алексей Петрович Логинов. Меня с ним познакомил Алексей Александрович Чикилев, с которым я к тому времени общалась, у нас была общая тема: безотвальная обработка почвы. Я и в университете изучала эту техно-

логию, и в Казахстане нередко с этим сталкивалась, поскольку там в принципе по-другому обрабатывать нельзя землю, и мама была с ней знакома.

Так вот, Логинов в свои поездки по хозяйствам всегда брал Алексея Александровича как специалиста-агронома, а Чикилев всегда просил брать меня. Алексею Петровичу сюжеты нравились, и вот такой командой мы стали ездить и в другие регионы. Первая поездка была в Удмуртию, работал там Леонид Смоленцев, который внедрял в сельхозпроизводство плоскорезы. Именно с этим оружием мы возили знакомить глав наших хозяйств.

Потом была поездка в Белгород, где мы снимали сюжет про безотвальную обработку почвы, за нее особенно выступал Алексей Чикилев. У него потом была полемика с нашими аграриями, поддержали его не все.

Ездили и в Гомель. В Беларуси, правда, было непросто, все отказывались говорить, «бабки» боялись. Нам тогда пришлось рубли менять на местную валюту — «зайчики». Когда мы уже возвращались, деньги надо было менять обратно. Я прихожу в обменный пункт, а мне говорят — русских рублей нет, пришлось разменивать на доллары. Мы как границу пересекли, вышли из наших машин, стали кричать: «Ура, Россия!».

Запомнилась поездка в Орловскую область, губернатором которой тогда был Егор Строев. Он часто повторял: «Колхоз был и остается трагедией русского народа». Поэтому он старался объединить товарные, фермерские хозяйства и личные подворья в большие холдинги, конгломераты. Именно на них мы и ездили смотреть. Вернувшись домой, Алексей Петрович стал эту идею продвигать и аграриям нашей области.

Я считаю, что именно благодаря этим поездкам, бурным обсуждениям их итогов, постоянным обменам мнениями между аграриями Алексею Петровичу удалось создать крепкий фундамент для развития АПК нашего региона. В хозяйствах, например, стали больше внимания уделять кормовой базе. Раньше ведь кто как животных кормил: кто только силосом, кто сеном. А Логинов внедрил принципы, которые потом дали толчок развитию молочного животноводства, росту надоев. И семеноводческая база при нем была заложена крепкая, и технологии новые стали использоваться, и «безотвалка» кое-где прижилась, и рапс, привезенный из поездок, тоже.

Он был по своей природе сеятелем и собрал целую команду единомышленников, талантливых и преданных делу специалистов, которым помогли главы хозяйств. В этом его огромная заслуга.

А изменилась ли за это время деревня?

— Всегда больно об этом говорить. Я считаю, что деревне сейчас тяжело. Село еще как-то держится, а вот деревне труднее. А у нас ведь поэты и писатели ее восхваляли. В деревнях наших — душа, в них — народ, а если всего этого не будет, то что же с нашей страной станет? Именно поэтому я будущее вижу в крестьянско-фермерских хозяйствах. Человек будет держаться за землю, будет о ней заботиться, потому что она — его вотчина, а не колхоза. И поэтому сейчас в «Дорогах деревенских» в основном внимание уделяется социальной сфере. Так, одно из наших главных достижений — несколько сохраненных школ в регионах.

Почему после стольких лет работы вы продолжаете трудиться?

— Потому что встречаю много интересных людей. За время работы в «Дорогах деревенских» я познакомилась с талантливейшими учеными, среди них, конечно, Алексей Чикилев, с выдающимися агрономами и зоотехниками, главами хозяйств, с некоторыми из них я дружу уже многие годы.

Я нередко в хозяйства теперь езжу не чтобы оценить надою или урожай, а чтобы просто поговорить: с главами хозяйств, со специалистами. Порой бывает непросто, некоторые люди скрытные, их надо уметь разговорить, найти к ним подход.

За годы работы в «Дорогах деревенских» я со многими очень сдружилась. Из специалистов, например, могу Михаила Домнина назвать, талантливый агроном. Очень люблю ездить к Борису Ананьевичу Ожегину. Я уже знаю, какая у него пашня, сколько скота, какой надои, но он мне как человек интересен, разговоры с ним — всегда откровение в своем роде. Нередко заезжаю и к Николаю Семеновичу Ложкину. Мы с ним хорошо общаемся, хотя и спорим много на самые разные темы. Но я его за честность люблю и твердость характера.

Владимир Николаевич Симахин — тоже один из моих любимых руководителей. Он прекрасно знает, что сейчас полагаться можно только на себя, но несмотря на это руки не опускает.

Это чудо — видеть в глазах людей столько энергии, упорства, стойкости. Поэтому я знаю, что пока такие люди работают в АПК — сельское хозяйство будет жить.





Народная столовая общественного питания (1891-1892). Село Большой Муром, Нижегородская губерния

Голод в царской России: последствия неурожая 1891-1892 годов

Осенью 1891 и летом 1892 года Российская империя, по мнению современников, оказалась на грани одного из сильнейших демографических и экономических кризисов. В это время над 17 губерниями страны с общей численностью населения в 36 миллионов человек нависла угроза массового голода из-за неурожая. Чтобы удержать ситуацию под контролем, правительству пришлось оперативно вводить продовольственную ссуду зерном. Несмотря на это, смертность в 1892 году оказалась на 28% выше, чем средний показатель за предыдущие 10 лет.

Первым признаком надвигающегося бедствия стала аномальная погода 1890 года. Первые морозы ударили уже в конце октября, сама зима была суровой и с небольшим количеством снега. В конце февраля началась весна, также с минимальным количеством осадков, а в

середине марта на смену оттепели внезапно пришли морозы. В таких условиях озимые зерновые, на которые приходилось около половины всех посевов в стране, не могли полноценно развиваться.

«Добила» посевы установившаяся с апреля по сентябрь жаркая и очень сухая погода. Это означало неурожай не только озимых, но и яровых культур.

Нерешительные действия

Было очевидно, что в конце сезона в стране начнутся проблемы с продовольствием, а потому еще

в начале лета 1891 года земства начинают активную деятельность и проводят собрания, где принимают резолюции с просьбами о помощи.

Но неповоротливая бюрократическая машина реагировала крайне медленно и страхи земств считала преувеличенными. Поэтому вместо 2,5 млн рублей помощи на губернию выделялось 1-1,5 млн. И те, и другие цифры оказались недооцененными: земские в среднем в 4 раза, государственные — в 6-8 раз.

Политика властей

В конце июня власти перешли к действиям и начали продовольственную операцию. Составлялись списки голодающих, выдавались разрешения на ссуды из местных запасов, на свободном рынке закупался хлеб для последующих выдач. Все эти мероприятия финансировались за счет государства.

— Относительно порядка выдачи ссуд на продовольствие Его Превосходительство высказал следующее. Земские начальники при всяком удобном случае должны разъяснять населению, что ссуды выдаются с возвратом и при том на срок не более 3 лет, — писали в газете «Вятские губернские ведомости». — Во время выдачи ссуды все питейные заведения закрываются, закрываются эти заведения и по пути следования крестьян с полученными ссудами... Если обнаружится, что получивший ссуду продал ее или пропил, то такие лица исключаются из числа имеющих право на получение ссуды.

Кроме этого, правительство ввело частичный запрет на экспорт зерновых для регулирования цен на внутреннем рынке (среднегубернские цены выросли в 3,4 раза) и льготные тарифы на перевозку хлеба по железным дорогам в

пострадавшие регионы — для выравнивания цен уже на региональном уровне.

До октября 1891 года правительство вообще не признавало факт голода и запрещало публиковать статьи с наиболее устрашающей статистикой. Слово «голод» в публикациях заставляли менять на «неурожай». Именно поэтому в газетах Вятской губернии обзорных статей о голоде не было, а содержались лишь информационные сообщения о количестве пострадавших.

На местах дела шли не очень активно: местные власти с недоверием относились к добровольцам, которые начали собирать средства для помощи пострадавшим, и препятствовали их деятельности. Все это дало обратный эффект, и вместо правдивой информации общество было полно панических слухов, представлявших ситуацию катастрофической.

То, что правительство недооценивало масштаб бедствия понимали и крестьяне, и представители верхушки общества.

— Тон, взятый в высших сферах по отношению к бедствиям голода, доказывает, что там совершенно не отдают себе отчета в положении, и, в сущности, совсем не симпатизируют ни несчастным, которые терпят эти бедствия, ни сострадательным людям, стараящимся прийти им на помощь, — отмечал граф В.Н. Ламсдорф.

Реальный масштаб

В октябре правительство запрашивает точные сведения по урожайности и продовольственным запасам, и к ноябрю эта информация начинает поступать. Опасения подтверждались: урожай был крайне низким, продовольственные запасы и капиталы почти полностью использованы, значительная часть населения не имела никакой воз-

возможности прокормиться до нового урожая, а часть крестьян уже не имела хлеба.

Неурожай охватил 17 губерний. Сильнее всего пострадали Воронежская, Вятская, Казанская, Нижегородская, Оренбургская, Орловская, Пензенская, Пермская, Рязанская, Самарская, Саратовская, Симбирская, Тамбовская, Тульская, Уфимская и Херсонская губернии.

Уровень сборов основных хлебов упал здесь в среднем до 35-50%, в некоторых районах — до 22%. В октябре стало известно, что урожай оказался на 26% ниже среднего значения за десятилетие — 4,5 ц/га. Так, в Воронежской губернии на душу населения было собрано 2,1 пуда зерновых, в Самарской — 6,2 пуда, в Казанской — 3,8 пуда, в Симбирской — 8,4 пуда; при том, что минимальная годовая потребность в зерне на питание и посев

определялась в 13 пудов на душу населения. Недобор зерновых по стране оказался почти равен объему ежегодного экспорта.

Игнорировать проблему дальше было невозможно, и правительство, осознавшее масштаб бедствия, начинает действовать энергичнее. Например, власти на местах перестали чинить препятствия добровольцам, средств на закупку продовольствия стали выделять намного больше. Но это ситуацию не спасало, поскольку цены на зерно стремительно росли, а железные дороги были перегружены. В итоге все мероприятия были завершены лишь к марту 1892 года. А до того времени люди должны были выживать своими силами.

Земства выдавали в пострадавших губерниях ссуду в 12,3 кг зерна в месяц на человека, тогда как

в крестьянском рационе того времени этот показатель обычно составлял 18-19 кг. Хлеба печь меньше не стали, но теперь в него добавляли желуди и лебеду, что делало выпечку, по мнению обеспеченных горожан, «несъедобной».

Голодали не только люди, но и животные, которых нечем было кормить из-за неурожая овса, соломы и нехватки сена. Это влекло за собой снижение надоев, что ухудшало и без того скудное питание крестьян. При этом Вятская губерния оказалась одной из немногих, где, согласно статистике, поголовье скота сохранилось. Впрочем, некоторые ученые списывают это на ошибку в данных.

— В 1890 году считалось 934 000 голов крупного рогатого скота и 1 350 000 овец, а в 1891 году стало КРС 861 000 голов, а овец 186 000, то есть убыло 118 000 голов КРС и 1 164 000 овец или, если высчитать вес мяса, то утеряно было 708 000 пудов мяса рогатого скота и 1 164 000 пудов мяса овец, всего же 1 872 000 пудов мяса. Продано это мясо было приблизительно за 799 000 рублей. Цена хлеба тогда около 1 рубля пуд. Значит, купить на эти деньги можно было 799 000 пудов хлеба. Иначе сказать, променяли невыгодно: отдали 1 872 000 пудов мяса, а вместо них получили хлеба только 799 000 пудов. А если бы взято было столько же хлеба, сколько продано мяса, то пришлось бы доплатить 1 млн рублей, — писал корреспондент «Вятской газеты».

Последствия

Точное количество жертв голода определить не удалось, у разных исследователей оно варьируется от 400 до 654 тысяч человек. Значительная часть этих смертей была вызвана не столько самим голодом, сколько болезнями, в частности, эпидемией холеры.



Семья больных тифом в городе Княгинине (1891–1892)

Kverneland ru.kverneland.com

ТЕХСНАБ г. Киров, ул. Щорса, д. 62 +7(8332)21-77-70 oobts16@mail.ru www.mtp.ru.com

Квернеланд 3000

Ширина жатки: 123 125 130

Сетка сеновяляющая

SAMASZ **AgroAgro 180** **ПЛУГИ ПОЛУНАВЕСНЫЕ ОБОРОТНЫЕ С БОЛТОВОЙ ЗАЩИТОЙ** **Sukov**

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

Фиксированные цены в рублях*

* Вся подробная информация у продавцов ООО «Агросоюз»

- ✓ Модельный ряд плугов AgroAgro от 6- до 9-корпусного исполнения;
- ✓ Подходят для тракторов от 203 л.с.;
- ✓ Рама плуга произведена из профиля 180*180*10;
- ✓ На выбор четыре вида отвала (тип LEMKEN и Kverneland);
- ✓ Благодаря широкому спектру опций возможна комплектация плуга в соответствии с потребностями клиента;
- ✓ Оптимальная комплектация для агрегатирования с трактором Кировец K700 / K744

АГРОСОЮЗ Сельскохозяйственная техника и запчасти

Официальный дилер ООО «СаМАШ Ру» на территории Кировской области
тел.: +7 (8332) 46-03-24, +7-912-826-03-24
e-mail: as-kirov43@mail.ru



Раздача хлеба голодным детям священником Модератовым (1891–1892). Лукояновский уезд, с. Протасово

Были и экономические потери — от сокращения экспорта зерна и поголовья в пострадавших губерниях.

Имелись и не столь явные последствия, которые, тем не менее, оказали в последующем большое влияние на жизнь имперской России. Голод 1891-1892 годов стал причиной усиления оппозиционных и народно-демократических настроений в среде интеллигенции.

Неурожай также привел к реформам в управлении сельским хозяйством, в частности, на базе Министерства государственных имуществ было создано Министерство земледелия и государственных имуществ.

Активизировались дискуссии в среде агрономов, которые теперь

сосредоточили внимание на изучении мелкой пахоты, пользе зяблевой вспашки и чистых паров, совершенствовании приемов обработки почвы.

Оценка события

В советский период голод считался свидетельством кризисного состояния крестьянского хозяйства и порочности экономической политики царского правительства, которая представлялась направленной на развитие экспорта и капиталистической промышленности за счет эксплуатации крестьян.

— Отпуская хлеб при таких условиях, мы поддерживаем в народе хроническое недоедание, гораздо более опасное, нежели какой бы

то ни было неурожай единичного года. Такие порядки подготовляют самым определенным образом голод, а в момент, когда он наступит — и все трудности бороться с ним. Немудрено, что при таких условиях производительность земледельческого труда ничтожна, — отмечал агроном Константин Вернер.

До сих пор открытым вопросом остается влияние организации хозяйства на урожай. Так, современники отмечали, что меньше всего пострадали помещичьи хозяйства, где удалось получить достаточно хороший урожай даже при столь неблагоприятных условиях. Другие же утверждали, что «неурожай ничему другому нельзя приписать, как той засухе, которой отличался настоящий год».

0+

АГРОВЯТКА

8-9 АПРЕЛЯ 2021

Впервые: показ
лесозаготовительной техники

Место проведения: город Киров, ул. Прудная, 51
Организатор: Ассоциация «АГРОИНФО»
Координатор мероприятия: Вороновин Максим
тел. 8-912-363-23-64, agroinfokirov@yandex.ru

НОВЫЙ **BELARUS 82.3**

- Модернизированный привод переднего моста (ПВМ)
- Новый (усиленный) корпус сцепления
- Реверс-редуктор
- Дисковый ВОМ

НА СКЛАДЕ
ТСК «МОТОР»



STAGE



экологический стандарт
д-243s2 (60 кВт/81 л.с.)



www.stmotor.ru

ТСК «МОТОР»

Единственный официальный дилер*
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00

BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

Дилерский договор №20/08-09 от 20.10.2020 г.