

Как зимой
защитить молодняк
от болезней

Кузбасские
ученые вывели
телят, устойчивых
к лейкозу

ОТ СЕЛЬХОЗАРТЕЛИ ДО АГРОХОЛДИНГА:

СПК «БОЛЬШЕВИК» СТАЛ ВЛАДЕЛЬЦЕМ
АКЦИЙ СУНСКОГО МАСЛОЗАВОДА

ЗНАКОМЫЕ, НАДЕЖНЫЕ, ОБНОВЛЕННЫЕ



БРЯНСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ
ЗАВОД



- От 3% льготная ставка удорожания
- От 0% первоначальный взнос
- До 7 лет срок лизинга

РОСАГРОЛИЗИНГ

ТСК «МОТОР»

Официальный дилер Брянского тракторного завода в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4



Стоимость техники можно узнать у продавца – ТСК «Мотор»

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

www.motor92.ru

Содержание:

4	События
8	От сельхозартели до агрохолдинга: СПК «Большевик» стал владельцем акций Сунского маслозавода
18	Взлет «Мираторга»: как небольшой семейный бизнес превратился в крупнейший агрохолдинг страны
26	Как защитить молодняк зимой от болезней
30	Рентабельное овцеводство: опыт КФХ «Вкусно-Горки» в Ленинградской области
34	Потерю нефтяных доходов в 202 году компенсируют за счет зерна, рыбы и мяса
36	Лучший механизатор «Березниковского»
38	Кузбасские ученые вывели телят, устойчивых к лейкозу
42	Сокровища династии Вахрушевых: как пионеры в Боровице нашли клад «обувных королей»

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 12
Дата выхода в свет – 30 декабря 2020 г.
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 28 декабря 2020 г., время - 15.00;
фактическое – 28 декабря 2020 г., время - 15.00.

Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
Телефон редакции: +79229129741
Телефон коммерческого отдела: +79123632364

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15) Заказ № 1449
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



С Новым 2021 Годом!

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА	ЖОМ	ШРОТ	ЖМЫХ	КУКУРУЗА
---------------	------------	-------------	-------------	-----------------

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27 8-922-967-88-50
8-922-942-88-50 8-922-937-99-96



Вятской ГСХА присвоен статус университета

Конец декабря для вуза был ознаменован ярчайшим событием уходящего года – получением письма из Министерства сельского хозяйства Российской Федерации о присуждении образовательному учреждению высокого статуса университета. Отныне Вятская ГСХА именуется Вятским государственным агротехнологическим университетом. Этот статус – бесспорное свидетельство лидерства в аграрном образовании.

Достижение желанной цели стало результатом, за которым стоит огромный труд, упорство и преданность делу всего коллектива, поддержка наших друзей: партнеров, коллег, выпускников и всех, кому не безразлична судьба нашего вуза, — рассказывает ректор Вятского ГАТУ Елена Симбирских.

Чтобы доказать, что вуз заслуживает нового почетного статуса, была проделана большая работа. Начало ей положила новая Стратегия развития, которая во главу угла поставила стремление академии, а теперь уже университета, стать научно-образовательным центром в сфере агропромышленного комплекса.

В рамках этой деятельности была восстановлена аккредитация экономического направления, усилена научная составляющая вуза — обязательное условие для получения статуса университета, возобновлена работа лабораторий, расширены научные направления и повышены рейтинговые показатели, в том числе по публикации статей международного уровня, создана цифровая база, позволяющая вести обучения онлайн.

Активизировалась и работа по налаживанию кооперации с крупными сельхозпроизводителями и компаниями. Так, были проведены современные научные опыты совместно с производителями удобрений и оборудования. Вместе с партнерами открыты и новые со-

временные классы с высокотехнологичным оборудованием.

— Академия, по сути, обладает более высоким потенциалом и качеством подготовки кадров, — рассказывает ректор Вятского ГАТУ Елена Симбирских. — Когда мы говорим об университете, мы обозначаем вуз как научно-образовательный центр, играющий важную роль и в подготовке кадров, и в научной деятельности, и в развитии региона и сельских территорий в целом. Поэтому для нас — это важный этап в развитии вуза. Мы благодарны всем нашим партнерам, коллегам, губернатору Кировской области Игорю Васильеву, которые поддержали нас на этом нелегком пути.

Елена Сергеевна добавила, что изменение статуса вуза скажется не только на качестве образования, но и на отношениях с сельхозпроизводителями: уже сейчас они стали намного более доверительными, а сфера взаимодействия значительно расширилась.



Фото: Натали Невенченкова

В Вахрушах открылся современный кинозал

Еще с советских времен в поселке Вахруши Слободского района работал кинотеатр, но в 2000-х его перепрофилировали. С тех пор широкоформатные фильмы местные жители смотреть не могли.

В прошлом году благодаря усилиям сотрудников центра культуры и досуга Слободского района и, в частности, его руководителя Людмилы Маныловой, поселок смог принять участие в национальном проекте «Культура». В его рамках населенным пунктам с количеством жителей до 500 тысяч человек на конкурсной основе выделяются средства на оборудование современных кинозалов.

— Принять участие в программе мы хотели давно, но не было подходящего помещения. Это условие, прописанное в требованиях проекта, — рассказывает Людмила Аркадьевна. — В прошлом году де-

путат Госдумы помог нам с этим: выделил 300 тысяч рублей на ремонт бывшего помещения видеосалона, которое пустовало.

В итоге Вахруши стали одним из победителей конкурса и получили 5 миллионов рублей. На эти средства в помещение было закуплено современное проекционное оборудование для трансляции фильмов и удобные кресла. Новый кинозал рассчитан на 30 человек, но во время пандемии количество зрителей не должно превышать 18.

Как добавила Людмила Манылова, в кинотеатре, согласно условиям нацпрограммы, соотношение российских и зарубежных фильмов будет 50 на 50.

Областную агрономическую олимпиаду перенесли на 2021 год

Ежегодное мероприятие должно было состояться в декабре 2020 уже в шестой раз. Но из-за неблагоприятной эпидемиологической ситуации мероприятие перенесли на 16 февраля 2021.

Олимпиада пройдет в формате онлайн-экзамена в программе дистанционного обучения «Прометей» на сервере ФГБОУ ДПО «Кировский институт агробизнеса и кадрового обеспечения» (г. Киров, ул. Производственная, д. 20). На выполнение заданий дается один час.

Для участия в олимпиаде необходимо до 13 февраля 2021 г. отправить заявку на e-mail info@tsc-t.ru, указав в ней: ФИО, контактный телефон, e-mail, должность, название и адрес организации.

138,1 млн тонн

зерна в бункерном весе собрали российские аграрии, это на 11,4 млн т больше, чем в прошлом году.

на 50%

Россия снизила экспорт сахара с августа по ноябрь этого года по сравнению с аналогичным периодом 2019.



Правительство сможет устанавливать планку колебания цен на продукты

Соответствующие поправки в закон о государственном регулировании торговой деятельности были приняты Госдумой в третьем чтении.

Ранее Владимир Путин поднял тему подорожания базовых продуктов питания, которое, по его словам, не объяснить пандемией коронавируса. Он воз-

мутился, что при достаточном внутреннем производстве сахарного песка цена на него выросла на 71,5% за 11 месяцев. Аналогично ситуация обстоит с подсолнечным маслом — рост на 23,8%, мукой — 12,9%, макаронными изделиями — 10,5% и хлебобулочными изделиями — 6,3%.

В итоге принято решение о том, что производители, поставщики и ритейлеры установят пре-

дельные цены на сахар и подсолнечное масло, которые будут действовать до конца первого квартала 2021 года.

Как отметил министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев, к соглашению подключились ключевые производители, на которых приходится более 90% рынка сахара и свыше 85% — подсолнечного масла. Для сахара пре-

дельная оптовая цена установлена на отметке 36 руб./кг, розничная — 46 руб./кг. Для подсолнечного масла — 95 рублей за литр в опте и 110 рублей в рознице.

Стабилизация ситуации

Производители восприняли требования ограничения цен спокойно, но многие уже готовятся к сокращению маржи.

Для того чтобы снизить негативный эффект на предприятия, правительство анонсировало меры поддержки. Так, у производителей сахара появится возможность получать льготные кредиты по ставке от 1 до 5% на закупку сахарной свеклы для переработки.

Поддержку получит и хлебопекарная отрасль: размер компенса-

ции составит 2 тыс. рублей за тонну хлеба и хлебобулочных изделий со сроком хранения до пяти суток. Для небольших пекарен, которые производят около 15 тонн хлеба в сутки, сумма поддержки составит около 1 млн рублей за месяц работы, для крупных (от 60 тонн продукции в сутки) — более 3,6 млн рублей. При этом предприятие, получившее компенсацию, должно зафиксировать цены на свою продукцию.

Однако большая часть усилий направлена на стабилизацию ситуации с колебаниями цен в долгосрочной перспективе. Если говорить о семенах подсолнечника, то с января по конец июня следующего года на них вводится вывозная таможенная пошлина в 30%, но не менее 165 евро за тонну.

С 15 февраля по 30 июня 2021 года вводятся квоты на экспорт зерновых в размере 17,5 млн тонн. Вывозная таможенная пошлина внутри квоты составит 25 евро за тонну, а сверх квоты — 50% от таможенной стоимости, но не менее 100 евро.

Кировская область

По данным Росстата, сахарный песок оказался лидером роста цен и в Кировской области — плюс 85,7% к ноябрю прошлого года. На втором месте картофель, подорожавший на 56,1%, на третьем — гречневая крупа — 52,3%. Подсолнечное масло оказалось на четвертом месте — рост цен на 33,2%.

— Нам поступали обращения о росте цен на сахарный песок, в связи с чем ведомство сделало запросы в торговые сети областного центра, — рассказывает замруководителя Кировского УФАС РФ Ирина Мишихина. — В двух из них цены на сахарный песок с 1 июля по 30 ноября выросли в пределах 51-53%. Но при этом и закупочная цена выросла примерно на столько же. Размер розничной наценки не превышал 10%, а стоимость данного вида товаров в разных магазинах была различна, поэтому о сговоре в данном случае говорить нельзя. Рост цен в кировских сетях связан с ростом отпускных цен оптовых поставщиков. Это, в свою очередь, объясняется перепроизводством сахара в прошлом году и низкими ценами на него и низким урожаем сахарной свеклы в этом сезоне.

Что касается гречи, то, по словам Ирины Александровны, ее рынок в России профицитный, оснований для роста ее стоимости нет. Поэтому высока вероятность сговора на различных этапах производства и реализации. Сейчас УФАС пристально следит за изменением цен на этот продукт.

От сельхозартели до агрохолдинга:

СПК «Большевик» стал владельцем акций Сунского маслозавода

В декабре 2020 года СПК «Большевик» Сунского района исполнилось 90 лет. Несмотря на серьезную дату, пышного празднования не устраивали – эпидобстановка не та. Но предприятие сделало главный подарок себе и всем работникам – приобрело летом контрольный пакет акций Сунского маслозавода. Так племзавод стал агрохолдингом.

А началось все 7 декабря 1930 года, когда 26 крестьянских дворов в деревне Жабриевская (ныне село Большевик) одними из первых в Сунском районе объединились в сельхозартель. Ее первым председателем стал 20-летний комсомолец Андрей Тючкалов.

Он управлял хозяйством до 1951 года. После чего колхозники провели внеочередное собрание и избрали председателем фронтовика, орденоносца Алексея Обжерина. Под его руководством предприятие развивалось 26 лет. Так, в 1973 году колхоз «Большевик» признали победителем Всесоюзного социалистического соревнования по увеличению заготовок сельхозпродукции. Коллектив наградили переходящим Красным знаменем и оставили его хозяйству на вечное хранение. Оно и сейчас стоит в кабинете руководителя.

В 1977-1992 и в 1997-2000 гг. хозяйством руководил Сергей Печёнкин.

Пять самых трудных для предприятия лет, с 1992 по 1997, у руля стоял Виктор Машкин. Многие хозяйства в те годы оказались на

границе выживания. А «Большевик» выстоял.

2 июля 2000 года общее собрание членов колхоза избрало на должность председателя Леонида Неустроева. За 11 лет его правления производство молока и мяса выросло более чем в два раза при неизменном поголовье скота.

А с апреля 2011 года хозяйство возглавляет Александр Пермяков. Его родители всю жизнь проработали в «Большевике». Но сам он после окончания школы связывать свою жизнь с сельским хозяйством не планировал и поступил в Кировский университет на электрика.

— В 90-е годы работа в колхозе была тяжелым и неблагодарным трудом. А электрики всегда востребованы, зарплаты у них достойные. Но за 5 лет учебы желание жить в городе улетучилось, поэтому я вернулся в деревню. Поработал три года на частника, а потом устроился в колхоз. И почти 10 лет отработал главным энергетиком, — вспоминает Александр Владимирович. — Когда коллектив предложил мне возглавить колхоз, конечно, у меня появились очень



большие сомнения и опасения — смогу ли я справиться. Но если уж взялся, надо делать.

Ставка на прибыль

Резких шагов Александр Пермяков на посту руководителя не делал. Советовался со специалистами, ветеранами и принимал взвешенные решения. Работу вели сразу в трех направлениях. Во-первых, увеличение выручки.

— Мы подняли надои с 6000 до 8700 кг. Я постоянно нахожусь в поиске хороших покупателей.

Мониторю рынок: если цена на молоко выше за пределами области, то больше сырья отправляем туда. Жесткие договоры ни с кем не подписываем. Живем по законам рыночных отношений. Так же с реализацией мяса, — рассказывает Александр Владимирович.

Кроме того, новый руководитель оптимизировал расходы на покупку кормовых добавок, техники, запчастей и пр.

— Раньше на каждом из четырех отделений у нас была своя кормовая программа. С 2014 года она единая для всех. Мы много экспе-

риментировали, искали варианты самого выгодного сотрудничества. Считаю, что поставщики, с которыми мы сейчас работаем — лучшие для нас.

Забота о людях

В «Большевике» почти нет проблем с квалифицированными кадрами. Специалистов буквально выращивают в хозяйстве.

— Перспективные сотрудники у нас получают возможность карьерного роста. Руководствуемся простым принципом: прежде,

чем стать главным специалистом или начальником подразделения, человек должен потрудиться на низших должностях, узнать всю подноготную.

Особое внимание уделяют условиям работы коллектива. Поэтому постоянно обновляют машинно-тракторный парк за счет импортной техники.

— Я считаю, что лучше купить качественный продукт, который гарантированно прослужит долгие годы, чем сэкономить и потом кусать локти. Людям на нем будет комфортно работать.



Александр Пермяков руководит хозяйством с 2011 года

Капитальные ремонты

В постсоветский период в «Большевике» построили только один беспривязный комплекс на 400 голов. Остальные фермы 70-80 годов постройки. Поэтому за последние восемь лет Александр Пермяков постарался максимально обновить животноводческие помещения.

— Мы идем по пути наименьших затрат. Реконструируем, а фактически сносим и строим новые фермы привязного содержания. Кадрами мы укомплектованы, работать есть кому. Вполне возможно, что в ближайшее время жизнь заставит нас строить беспривязные фермы. Посмотрим, может быть, вновь будут какие-то государственные программы субси-

дирования доильных залов или роботов, — говорит Александр Владимирович.

Племенное хозяйство

Поголовье скота в «Большевике» составляет 3500 голов, в том числе 1360 — дойное стадо. Надой молока на одну корову — около 8800 кг. На ближайший год перед коллективом стоит задача — перешагнуть девятитысячный рубеж.

В 2018 году хозяйству присвоили статус племенного завода по разведению КРС черно-пестрой породы.

— Это другие возможности, другие деньги — большая финансовая поддержка на содержание маточного поголовья, финансирование и более высокие цены на

племенной молодняк. В предыдущие годы нетелей мы продавали в Татарстан, Мордовию, Кабардино-Балкарию, Краснодарский край, Тюменскую и Самарскую области. С 2018 года — только сельхозпредприятиям Кировской области. Спрос и цена на нетелей внутри региона увеличились.

В 2020 году «Большевик» продал 165 племенных животных более чем на 27 млн рублей. В среднем за одну нетель покупатели платят 166 тыс. рублей. Рентабельность этого направления составила 42%.

Заготовка кормов

В распоряжении хозяйства сейчас 11,3 тыс. га земли. По итогам сезона заложено 40,4 тыс. тонн силоса и се-



Перед коллективом стоит задача на 2021 год — увеличить продуктивность до 9000 кг молока на корову

нажа, в основном первого и второго класса, а также 5 тыс. тонн сена.

— Для сенажа мы построили траншеи. Но немало еще придется сделать вложений, чтобы минимизировать потери корма при хранении, сделать его более качественным. Сено храним под навесами. Подумываем закупить линию сенажа в упаковке — на корм телятам.

Урожайность зерновых в прошедшем году превысила 27 ц/га. В целом «Большевик» собрал более 11,3 тыс. тонн. Часть из них — продовольственная рожь, пшеница и семенной овес — пойдет на продажу сторонним организациям.

Кроме того, хозяйство занимается семеноводством многолетних трав — клевера, люцерны, тимофеевки, овсяницы.

Покупка завода

Летом 2020 года «Большевик» купил контрольный пакет акций Сунского маслозавода. Немаловажную роль в принятии этого решения сыграло падение цен на молоко в 2018 году.

За сутки завод перерабатывает 18 тонн сырья. Причем не все поставляет «Большевик». Часть идет с предприятий района. Завод производит молоко четырех видов, сметану 15% и 20%, сливочное и шоколадное масло, обезжиренный творог, йогурт без наполнителя. Вся продукция без добавления консервантов. Поэтому сроки реализации короткие.

— Мы уже ввели в ассортимент творог 5 и 9-процентной жирно-

сти. В дальнейшем планируем открыть производство йогуртов с фруктовыми наполнителями и запустить кисломолочную линию: кефиры, ряженку и пр. Основную часть продукции реализуют в Кировской области. Но в этом году завод уже вышел на рынки Марий Эл и Татарстана. Параллельно ведутся переговоры с покупателями в Московской области.

— Основная цель приобретения маслозавода — минимизировать риски для хозяйства в периоды падения рыночных цен на молоко и замкнуть цикл от поля до прилавка. Я уверен, что собственное перерабатывающее предприятие — это хороший залог для будущего развития «Большевика», — говорит Александр Пермяков.

С НОВЫМ 2021 ГОДОМ!

ДОРОГИЕ КИРОВЧАНЕ, РАБОТНИКИ ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ!

— Завершается сложный 2020 год, который заставил нас всех научиться жить и работать в новых условиях. Несмотря на ограничения во время пандемии, вы выполнили главную задачу отрасли — обеспечили продовольственную безопасность Кировской области и страны в целом. Благодарю вас за самоотверженный труд, за преданность делу, стабильность в жизни кировчан. Пусть каждый новый день 2021 года станет насыщенным и плодотворным, а ваши старания отметятся высокими результатами!

Желаю вам бодрости и сил, уверенности и энтузиазма, пусть в ваших семьях царит уют и благополучие. И, конечно, здоровья вам и вашим близким!

Алексей Котлячков, заместитель председателя Правительства, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области



УВАЖАЕМЫЕ ТРУЖЕНИКИ СЕЛА, КОЛЛЕГИ, ДРУЗЬЯ!

— От всей души поздравляю вас с Новым годом и Рождеством! Мне приятно осознавать, что АПК в очередной раз достойно справился с новыми вызовами, и этот период, в первую очередь, был воспринят с точки зрения новых возможностей. Как пример – конкурс «Вкусы России», Госпрограмма КРСТ.

Состоялись новые проекты и на уровне нашего региона – мы в 2020 году впервые запустили экспортный агроакселератор, в числе первых в России приступили к внедрению геномных технологий в животноводстве. Сверстана Дорожная карта по экономическому и социальному развитию удмуртского села – 2021 год объявлен в Удмуртии Годом села.

Дорогие коллеги! Пусть новый 2021 год для вас пройдет под символом стабильности и благополучия, станет годом позитивных перемен и осуществления жизненных планов! Пусть вас всегда окружают любовь близких и тепло семейного очага! Успехов вам в новом году!

С уважением, Ольга Абрамова, заместитель председателя Правительства, министр сельского хозяйства и продовольствия УР



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

— От имени Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Марий Эл поздравляю Вас с Новым годом и Рождеством!

Эти добрые и светлые праздники олицетворяют наши мечты и надежды, радость общения с родными и близкими, тепло семейного очага.

Уходящий год стал настоящим испытанием на прочность, годом новых возможностей, реализованных проектов и желаний.

Пусть новогодние дни будут наполнены атмосферой уюта и счастья.

Желаю крепкого здоровья, благополучия и любви!

Пусть наступающий год станет для Вас временем добра, созидания и успеха.

С уважением, Андрей Кондратенко, и.о. министра сельского хозяйства и продовольствия Республики Марий Эл



С НОВЫМ ГОДОМ!

— 2020 год выдался непростым для сельхозпроизводителей Кировской области, но, несмотря на это, они не только не остановились в развитии, но и нарастили показатели, запустили новые производственные площадки, нашли новых партнеров и смогли достойно себя показать на международных выставках.

Ассоциация «АгроИнфо» выражает искреннюю признательность аграриям области за их самоотверженный труд, за неустанный поиск новых решений и технологий, за любовь к родной земле и краю, за доверие, оказанное нам как Вашим партнерам.

Желаем, чтобы в 2021 году Вас ждало еще больше свершений, выгодных контрактов, деловых знакомств, производственных достижений. Пусть каждый день будет поводом для радости, партнеры – надежной опорой, коллектив – незаменимым помощником, а семья – местом, куда всегда хочется вернуться после тяжелого трудового дня.

Максим Вороновин, директор Ассоциации «АгроИнфо»



С НОВЫМ 2021 ГОДОМ!

ТСК «МОТОР» ОТ ВСЕЙ ДУШИ ПОЗДРАВЛЯЕТ РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ С НОВЫМ 2021 ГОДОМ.

— Хочу поблагодарить ВСЕХ за плодотворное сотрудничество в этом ОЧЕНЬ непростом для всех году!

Этот год показал, что самым ценным активом любого предприятия являются ЛЮДИ, поэтому в первую очередь хочу пожелать в Новом Году ЗДОРОВЬЯ вам, вашим сотрудникам и их семьям!

Также желаю вам дальнейшего развития и новых свершений, а мы, в свою очередь, постараемся не отставать от вас и будем предлагать вам еще больший выбор техники и совершенствовать наши сервисные услуги!

Дмитрий Колбин,
коммерческий директор ТСК «Мотор»



УВАЖАЕМЫЕ ПАРТНЕРЫ!

Поздравляем Вас и Ваш коллектив с Новым годом и Рождеством! От всего сердца желаем крепкого здоровья, счастья, мира и благополучия! Вашему бизнесу — уверенного роста и отличных перспектив! Пусть партнеры будут надежными, коллектив — слаженным, а поставку техники и сервисное обслуживание доверьте нам!

С уважением и наилучшими пожеланиями,
Дмитрий Чикилев, генеральный директор ТСК «Техника»



ДОРОГИЕ НАШИ ПАРТНЕРЫ И ДРУЗЬЯ! СЕРДЕЧНО ПОЗДРАВЛЯЕМ ВАС С НОВЫМ 2021 ГОДОМ!

*В Новый год за окном тихо падает снег,
Пусть за вашим столом будет радость и смех!
Пусть завидный успех ждет вас в деле любом
И войдет без помех счастье в светлый ваш дом!*

В наступающем 2021 году коллектив ООО «Сельский дом» желает всем аграриям хорошей погоды, интересных задач, амбициозных целей, желания двигаться только вперед, несмотря ни на какие проблемы и препятствия в нашей жизни! Будьте все здоровы и благополучны!

Наталья Яговкина, коммерческий директор ООО «Сельский дом»



ДОРОГИЕ ПАРТНЕРЫ И ДРУЗЬЯ!

Мы рады Вас видеть зимою и летом.
И пусть Новый Год наполняется светом!
Удачи, любви, исполнения мечты!
Здоровья, добра, теплоты, красоты!

Останутся в прошлом невзгоды и беды,
На горизонте мелькают победы!
Партнерам открыта дорога к успеху,
Преодолима пусть будет любая помеха!



Коллектив ООО РСК
«АСКОМ Свобода»

С НОВЫМ 2021 ГОДОМ!



ОТ ВСЕЙ ДУШИ ПОЗДРАВЛЯЕМ ВАС С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ 2021 ГОДОМ И РОЖДЕСТВОМ!

— От чистого сердца хотим выразить благодарность за сотрудничество и пожелать исполнения всех намеченных планов!
Дальнейшего всем процветания, уверенности в завтрашнем дне, крепкого здоровья, счастья и благополучия Вам и Вашим близким!
Удачи вам в новом году!

С уважением, коллектив
ООО ПКФ «Агротехника»



АГРИКОНИКА ПОСТАВЩИК ТЕХНИКИ

С НОВЫМ 2021 ГОДОМ И РОЖДЕСТВОМ!

Отгремели праздничные салюты, завершены все важные дела и настала пора для новых свершений. Мы желаем, чтобы очаг вашего вдохновения всегда горел ярко, и чтобы семена грандиозных планов проросли всходами не менее грандиозных побед! А воля к победе была такой же мощной и неустрашимой перед трудностями, как техника MASCHIO GASPARD0!

Коллектив ООО ТСК «АгриКоника»



GASPARD0

ДОРОГИЕ КОЛЛЕГИ, ПАРТНЕРЫ, ДРУЗЬЯ!

От лица коллектива ООО «Вятушка АГРО» примите самые искренние поздравления с наступающими праздниками – Новым годом и Рождеством!

Эти самые светлые и радостные праздники в году вселяют в нас надежду, помогают осознать, что уже сделано и что предстоит сделать, подводят черту под выполненными делами, становятся точкой отсчета для новых свершений.

Уходящий год был богат на события. Он оказался не самым простым для всех нас. Но вместе с испытаниями принес и новый опыт, позволил открыть новые горизонты и возможности.

Наши достижения помогли нам обрести уверенность в своих силах, наш профессионализм помог адекватно реагировать на меняющиеся финансово-экономические условия и принимать правильные решения.

Пусть ваши целеустремленность и трудолюбие станут основой для движения вперед, помогут достичь намеченных целей, воплотить в жизнь ваши мечты!

Я от всей души желаю вам и вашим близким здоровья и благополучия, мира и добра!

Удачи в Новом 2021 году!

С уважением, Надежда Сураева,
директор ООО «Вятушка АГРО»



ООО «Вятушка АГРО» – официальный
и эксклюзивный дилер ООО «КЗ
«Ростсельмаш» и АО «Клевер»
на территории Кировской области



Источник фото: pixabay

Взлет «Мираторга»:

как небольшой семейный бизнес превратился в крупнейший агрохолдинг страны

В конце сентября «Мираторг» ввел в эксплуатацию оптово-распределительный центр в подмосковном Домодедово для хранения и переработки сельхозпродукции. Проект обошелся холдингу в 8,5 млрд рублей. Это открытие стало очередным шагом в создании законченной вертикально-интегрированной структуры от поля до прилавков магазинов.

Новая площадка предполагает закупку сырья, его хранение, глубокую переработку, изготовление кулинарной продукции и услуги по ее доставке до магазинов. Ассортимент включает порядка 150 наименований: это бургеры, кулинария, жареные блюда, хлебобулочные изделия, супы, напитки и прочее. «Мираторг» планирует сотрудни-

чать с поставщиками из восьми регионов центрального округа.

ОРЦ мощностью переработки 25 тыс. тонн в год обеспечит работой 500 человек и будет ежегодно перечислять во все уровни бюджетов более миллиарда рублей налогов.

Это всего лишь один из проектов, которые холдинг реализовал в 2020 году. Новостные изда-

ния едва ли не каждый месяц сообщают об очередном открытии: то «Мираторг» запускает новую ферму, то вводит в эксплуатацию принципиально новое перерабатывающее предприятие.

Удивительно, но 25 лет назад все началось с небольшого семейного бизнеса, который за эти годы превратился в один из крупнейших агрохолдингов России с мировым именем.

Начало истории

В непростые для страны 90-е братья Александр и Виктор Линники закупили в Голландии машину сухого молока для ее перепродажи в России. Сделка принесла им неплохой доход, и они решили все-

речь заняться импортом. Это событие теперь считается отправной точкой в истории «Мираторга».

В России рынок продуктов питания активно развивался, особенно был популярен импорт дешевой американской курятины, которой были буквально завалены российские прилавки. Поэтому Линники решили сделать ставку на ввоз свинины и говядины из ЕС.

Постепенно компания расширяла географию импорта и сосредоточилась на странах Латинской Америки, которые были слабо освоены отечественными импортерами. «Мираторгу» удалось подписать два эксклюзивных контракта с крупнейшими игроками в регионе: Sadia и Minerva Foods.

Выигрышная ставка

Предпринимательская интуиция не подвела. В 2003 году в России ввели квоты на импорт мясной продукции, которые высчитывали по каждой стране отдельно. Так как страны Южной Америки и, в частности, Бразилия, в структуре импорта занимали небольшую долю, то их эти ограничения коснулись в меньшей степени. Кроме того, Линники получили право ввозить продукцию из США.

Благодаря этому «Мираторг» стал наращивать свою долю на российском рынке. При этом Линники не только наладили ввоз продукции, но и создали отлаженную сеть дистрибуции, что позволило начать им производство мясных полуфабрикатов и готовой продукции. Для этого совместно с компанией Sadia в Калининграде построили комбинат «Конкордия».

Зеленый свет

2005 год стал поворотным в истории компании. Правительство признало развитие агропромышленного комплекса страны прио-

ритетным и стало оказывать ему поддержку.

Большая часть инвестиций в тот момент направлялась в развитие птицеводческих комплексов. Александр и Виктор Линники решили воспользоваться моментом и занять свободную нишу – промышленное производство свинины, которое не пользовалось популярностью из-за длительного производственного цикла.

В том же году они купили 40% долей в двух белгородских свиноплеках, принадлежащих компании BelgoFrance, а в 2007 году полностью выкупили предприятие.

В 2006 году начинает свою работу площадка по убою и первичной переработке мяса все в той же Белгородской области. Еще год спустя открывается и производство мясных полуфабрикатов.

Именно в этом регионе был создан крупнейший в стране животноводческий кластер. В 2009 году после состоявшегося здесь выездного совещания Правительства РФ было принято решение дать «Мираторгу» кредит. Полученные средства позволили предприятию удержаться на плаву после кризиса 2008 года, повысить конкурентоспособность продукции и инвестировать в дальнейшее развитие.

Диверсификация производства

Для снижения рисков, братья Линники решили диверсифицировать производственный портфель, и компания начала строительство птицекомплекса все в той же Брянской области. К 2020 году «Мираторг» вошел в топ-10 производителей мяса птицы и создал в регионе вертикально интегрированное производство полного цикла: от выращивания зерновых для производства комбикормов до глубокой переработки.

Птицеводческие активы проекта расположены в Выгоничском и Трубчевском районах Брянской области. Они включают 20 птицеводческих площадок родительского стада и ремонтного молодняка, 7 бройлерных птицеферм, инкубаторий на 91,7 млн яиц и 1 мясоперерабатывающий завод. Объем производства на сегодняшний день составляет 114 тысяч тонн мяса цыплят-бройлеров и полуфабрикатов в убойном весе в год.

В это направление было инвестировано более 25 миллиардов рублей.

Новые рынки

На птицеводстве братья Линники не остановились и вскоре стали развивать еще одно, редкое для России, направление – производство говядины.

Компания начала активно скупать земли и закупать животных абердин-ангусской породы. На сегодняшний день у «Мираторга» одно из крупнейших поголовий КРС – более 700 тысяч животных. Размещаются они на 94 фермах в Брянской, Калининградской, Смоленской, Калужской, Орловской и Тульской областях.

Компания организовала высокотехнологичное производство полного цикла: от кормов до мясопереработки. Объем производства превышает 108 тысяч тонн в убойном весе в год. Общий объем инвестиций составил 78,5 млрд рублей.

Инвестиции вновь окупились, сегодня «Мираторг» является крупнейшим производителем говядины в России. Расти он будет не только за счет объемов, но и за счет расширения ассортимента. Так,

в октябре этого года холдинг увеличил выпуск говядины высочайшей мраморности вагю в 2,3 раза. Ее стоимость начинается от 10 тысяч рублей за килограмм.

Каждое из трех направлений имеет свои площадки по переработке продукции. Мощность завода по убою и переработке КРС составляет 400 тыс. голов в год, площадки по производству свинины СК «Короча» – 321 тыс. тонн (в 2018 году), производству мяса птицы – 100 тыс. тонн продукции в год.

В активах агрохолдинга также четыре комбикормовых завода, совокупной мощностью 1,66 млн тонн в год. Предприятия работают на натуральном зерновом сырье, выращенном на собственных сельхозугодьях холдинга. На заводах производят более 20 видов комбикормов, рецептуры которых раз-



Источник фото: msk.gov.ru

В 2019 году «Мираторг» выпустил около 554 тыс. тонн мяса



С Новым годом и Рождеством!

Кирово-Чепецкая Химическая Компания

Уважаемые коллеги!

Пусть следующий год каждому из нас принесет благополучие и успех, подарит новые блестящие идеи и поможет воплотить их в жизнь, а в наших семьях царят мир и взаимопонимание.

Желаем вам четких целей и перспективных планов, неугасаемых сил и дружбы коллектива, высокого достатка и неизменной удачи!



Дорогие друзья, коллеги и партнеры!

— Примите наши самые теплые, искренние, волшебные поздравления с Новым годом и Рождеством Христовым!

Перед тем, как перевернуть последнюю страницу и оставить уходящий год в истории, хочется подвести его итоги.

2020 год выдался непростым, однако для нашей компании он стал запоминающимся и знаковым. В этом году нам исполнилось 5 лет. Мы очень рады новым партнерским отношениям с сельскохозяйственными предприятиями, которые были установлены за этот период, и надеемся на их расширение.

Дорогие друзья! Мы знаем, что в АПК работают настоящие труженики – те люди, которые привыкли надеяться только на себя. Но пусть в наступающем 2021 году все-таки будет место и чудесам, а все задуманное реализуется легко и без преград. Урожайного года, новых достижений в развитии хозяйств и, конечно, счастья, крепкого здоровья вам и вашим семьям!

*Коллектив
ООО «АГРОЛАЙН»*



работаны с учетом особенностей кормления различных возрастных групп животных на определенных этапах откорма.

Постоянное развитие

В 2018 году в Курской области холдинг запустил овцеводческий комплекс закрытого типа с круглогодичным стойловым содержанием овец породы дорпер. Его мощность — до 50 тыс. животных одновременно, что позволяет производить 3,3 тыс. тонн мяса в живом весе в год. Проект предполагает выращивание племенного ядра с высокой генетикой, маточного поголовья и откорм ягнят до четырех-шести месяцев и достижения веса 45-55 кг. Инвестиции в комплекс составили 2,87 млрд руб.

Если проект станет успешным, то холдинг построит еще не менее 10 ферм, а общие инвестиции в проект превысят 20 млрд рублей. При масштабировании проекта планируется и строительство перерабатывающей линии.

Здоровая продукция

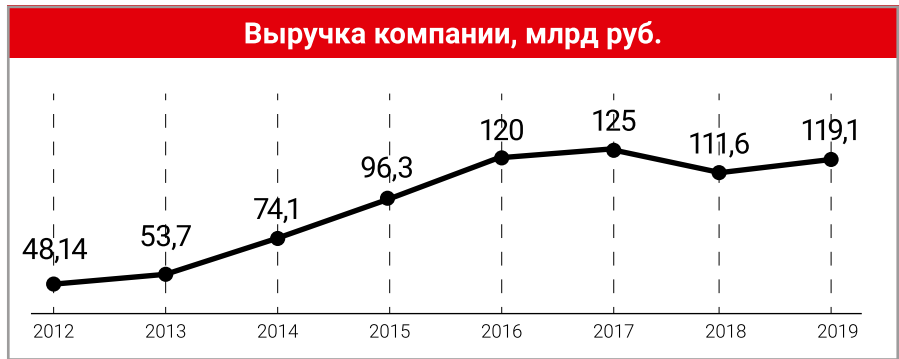
Являясь по итогам 2019 года крупнейшим землевладельцем в России, «Мираторг» имеет возможность развития плодовоовощного сектора. У компании есть предприятие по производству замороженных овощных, ягодных смесей и смузи мощностью до 50 т готовой продукции в сутки.

Долгое время сырье приходилось частично закупать, что было невыгодно, поэтому руководство решило начать самостоятельно выращивать овощи: горох, кукурузу, цветную капусту, фасоль, брокколи для дальнейшей заморозки и консервации.

Более 5 млрд рублей было вложено и в завод по производству мясных полуфабрикатов и готовых



Дмитрий Медведев и Виктор Линник на ферме КРС в Котляково в 2012 г.



блюдов мощностью 80 тыс. тонн в год. В этом году к нему добавилась площадка по выпуску супов, бульонов, соусов и жареного бекона, которые будут поставлять не только в магазины, но и для гостинично-ресторанного бизнеса.

Чтобы обеспечить сбыт продукции, «Мираторг» в 2011 году открыл первый розничный магазин площадью 750 м². В конце января 2019-го сеть компании уже состояла из 75 магазинов и супермаркетов и двух гипермаркетов. К этому недавно прибавилась и своя сеть бургерных «Бургер & фрайс», которая представлена в Москве, Воронеже и Брянске.

Производитель и экспортер

Сейчас «Мираторг» занимает второе место по производству мясной продукции в России и является лидером по производству свинины и говядины. В 2019 году он выпустил около 554 тыс. тонн мяса.

Холдинг развивает не только внутреннее производство, но и экспортное направление. Уже сегодня он поставляет мясную продукцию в страны Персидского залива, Африку, Азию, Европу, Китай, страны СНГ. «Мираторг» первым среди российских производителей приступил к поставкам мяса птицы и высококачественной говядины в Китай.

Высокопроизводительная сеялка Citan

В 2019 году, по мнению российских аграриев, лучшим посевным комплексом стал Citan 12001-C от AMAZONE. Он набрал наибольшее количество голосов и победил в номинации «Лучшая посевная и посадочная техника». Аграрии Кировской области также по достоинству оценили сеялку.

Сергей Ступин, главный агроном АО «Русь», Советский район

– В 2019 году мы приобрели 12-метровую высокопроизводительную Citan. Благодаря ей значительно оптимизировали посевную кампанию. До этого работали на 5 сеялках, теперь они все стоят у забора – Citan справляется одна. А значит, трактора и механизаторов можно задействовать на другие задачи.

Сеялка проста в работе: норму высева устанавливать легко, регулировки занимают мало времени. Сеет качественно, всходы получаются дружные. В прошлом году по итогам их приемки мы заняли первое место в районе.

Александр Резванов, главный инженер ООО «Чудиновская», Орловский район

– Мы искали агрегат, который сможет работать с семенами разных культур. Долго выбирали, сравнивали, остановились на AMAZONE Citan 12001-C. Очень довольны ею. Новая машина производительностью более 100 га за смену заменила нам 5 старых сеялок, что позволило сократить штат сотрудников, работающих на севе, с десяти человек до четырех. За сезон не было никаких поломок.

В этом году условия сева не радовали – очень сырая земля. Спасла посевную кампанию Citan. Она проходит везде и не тонет, поэтому у нас не было такого, что какие-то участки остались незасеянными.



Сеялка работала как с основными культурами, такими как горох, овес, пшеница, ячмени и др., так и с мелко-семянными: райгас, просо. В будущем хотим попробовать ее на кукурузе.

Александр Полушин, главный агроном СПК «Ленинец», Пижанский район

– Когда присматривали себе новую сеялку, собирали отзывы у коллег. Citan все хвалили, поэтому ее и взяли весной 2020.

Сеялка очень простая в обслуживании и настройке. Можно высевать любые культуры, главное перед этим внимательно изучить устройство, научиться регулировать. Весной по мягкой почве идет прекрасно.

Преимущества

Citan AMAZONE предлагает разделение процесса обработки почвы и посева с шириной захвата от 8 до 15 м. Низкое давление на почву и производительный посев – важнейшие преимущества в современных, узких севооборотах. За счет отделения обработки почвы семенное ложе может полноценно сформироваться, и закрытие борозды для появления дружных всходов будет обеспечено.

Механическое или полностью электронное дозирование гарантирует точный и равномерный поток посевного материала при норме высева от 2 до 400 кг/га, в зависимости от ра-

бочей скорости. Производительность сеялки Citan с шириной захвата 15 м может достичь 15 га/ч.

Сеялки Citan 12001-C и 15001-C позволяют вносить удобрения одновременно с посевным материалом. Для этого бункер разделен на два отсека – 2/3 для семян, а 1/3 – для удобрений. Если разделения бункера не требуется, то он полностью загружается одним сортом посевного материала. Дозирование от 2 до 400 кг/га обеспечивают редукторы Vario.

Приобретая Сеялку Citan вы получаете:

1. Высокую производительность за счет скорости и рабочей ширины.
2. Идеальное семенное ложе благодаря однодисковому сошнику RoTeC.
3. Простоту эксплуатации: загрузка, калибровка, чистка, выгрузка.
4. Сверхкомпактная складывающаяся сеялка Citan 12001-C с транспортной шириной 3 м.

Эта машина – один из флагманов самарского предприятия, успешно реализуется в рамках программ субсидирования сельхозтехники по постановлению правительства №1432 и через АО «Росагролизинг» и эффективно работает на полях практически во всех регионах страны.



Официальный эксклюзивный дилер в Кировской области
ООО ПКФ «Агротехника», г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
☎ +7 (8332) 53-90-94 ✉ at_kirov@mail.ru 🌐 www.agrotehnika43.ru



Александр Яшагин и Сергей Предейкин
на открытии роботизированной фермы

В СПК «Быданово» запустили роботизированную ферму

В конце декабря в одном из самых крупных предприятий Белохолуницкого района открыли роботизированную ферму. Она рассчитана на 224 головы, и пока заполнена на четверть. Объем инвестиций составил 59 миллионов рублей.

Строительство новой фермы – шаг на пути к увеличению производства молока.

— Знакомые как-то сказали мне, что если сейчас не увеличить объемы хотя бы до 15-16 тонн, через 5 лет хозяйство останется не у дел. Слова меня сильно впечатлили, — признается Сергей Предейкин,

председатель СПК «Быданово». — И это правда жизни.

Доильный зал или роботы

Изначально в «Быданово» планировали построить ферму с доильным залом. Но по ряду причин решение пришлось изменить.

— На мой взгляд, доильный зал — экономически целесообразный вариант. К сожалению, в последние годы качественное оборудование стало резко дорожать. А для меня практически невозможно получить кредит в 100-150 миллионов. Потому что хорошо финансируются мега и крупные проекты, а не средние, как наш.

Сергей Предейкин обратился к опыту коллег. В Кировской области многие хозяйства в послед-

ние годы оборудовали фермы доильными роботами.

— Перспектива у этого направления колоссальная. Роботизированная ферма как никакая другая подходит для наращивания объемов. К тому же решает нехватку кадров на селе, — объясняет Сергей Николаевич. — Оборудование выбирали среди производителей-лидеров рынка. Остановились на Lely. При принятии решения большой плюс сыграло наличие рядом дилерского центра «Умная ферма». Их сотрудники — хорошие специалисты с большим опытом. А после знакомства с Александром Рудольфовичем Яшагиным, руководителем центра, все стало на свои места.

Кстати, в хозяйствах Кировской области установлено 42 доильных робота Lely. Для сравнения, роботов других производителей — не больше десяти.

Планомерное строительство

Строительство фермы начали уже после того, как приобрели оборудование — два доильных робота Lely Astronaut A5. Год машины ждали своего часа на складе в Быданово.

— Работа шла последовательно. Залили бетон — установили часть оборудования, возвели стены — еще часть. Не нужно было ждать поставок, — рассказывает Сергей Николаевич. — О качестве обслуживания говорить пока рано. Но на сегодняшний день мы ставим положительную оценку работе ООО «Умная ферма».

— Установка робота — самое начало. Главная работа ждет нас дальше: правильно запустить, своевременно и качественно обслуживать оборудование, обучить специалистов хозяйства, — говорит Александр Рудольфович, руководитель компании «Умная ферма». — Поскольку есть взаимопонимание с коллективом предприятия, эти задачи решаются хорошо и бы-

стро. Роботы в Быданово — сотые по счету, что мы поставили. Опыт у нас есть, и результат покажем хороший. Очень важно, что наши сотрудники и специалисты хозяйства вместе идут в одном направлении.

Lely Astronaut A5

В «Быданово» установлены два робота пятого поколения Lely Astronaut A5. Это целая доильная система, которая отвечает за ветеринарный мониторинг стада, контроль качества молока, своевременное и качественное доение животных.

— Робот идентифицирует корову, анализирует, пришло ли ей время доиться, основываясь на данных от предыдущего доения, — объясняет Андрей Марамзин, менеджер по развитию региона Lely-Центр, «Умная ферма». — В процессе доения Lely Astronaut A5 контролирует молоко по ряду важных параметров: жир, белок, количество соматических клеток, температура и проводимость, проводит спектральный анализ. На основании этих данных делает вывод о качестве молока и пускает его либо в общий танк, либо в сепарационные ведра.

Lely Astronaut A5 получает информацию от каждой коровы посредством радиочастотных датчиков. Каждые 20 минут данные о жевательной и двигательной активности передаются в систему, даже если животное не посещает робота. Используя их, а также данные о молоке, Lely Astronaut A5 помогает контролировать здоровье животных, контролировать эффективность лечения. Также он отслеживает информацию об изменении веса и температуры тела животного. Выявляет коров в состоянии охоты, в том числе скрытой и сообщает точное время, для ее осеменения.

На уровне стада, основываясь на информации о руминации (же-

вательная активность), содержания жира и белка в молоке, Lely Astronaut A5 позволяет быстро реагировать на изменения и своевременно корректировать рацион, помогает точно и сбалансированно выполнить его расчет.

На уровне коровы можно следить за динамикой заболеваний обмена веществ в стаде, например таких как ацидоз, алкалоз. Позволяет быстро выявлять заболевания и своевременно реагировать на ранних стадиях. Ветеринарный врач может начать лечение сразу при появлении первых признаков, заболевание не запускается. Это значительно положительно влияет на ход лечения, скорость восстановления коровы после заболевания, снижает потери молока, минимизирует выбраковку коров.

По расчетам, новая ферма беспривязного содержания с двумя роботами будет давать около 5 тонн молока.

— Если мы не снизим качество корма, вкупе с комфортным содержанием и добровольным доением получим прибавку в продуктивности. По опыту, в 95% случаев на роботизированных фермах так и происходит, — говорит Сергей Предейкин.

У «Быданово» уже есть планы на дальнейшее сотрудничество с Lely центром «Умная ферма». В том числе, на поставку еще двух Lely Astronaut A5 и робота-подталкивателя кормов.



Официальный дилер в Кировской области — ООО «Умная ферма»
г. Киров, ул. Прудная 51, оф. 114
т.: 8 (8332) 40-22-55
8-951-938-46-98
lely.com/smart-dairy

Как защитить молодняк зимой от болезней

С начала зимнего периода ветеринарные врачи многих хозяйств отмечают рост числа респираторных заболеваний молодняка. Телята кашляют, жалуются специалисты. Светлана Новожилова, ветеринарный врач компании «Сельский дом», рассказала, как сберечь здоровье животных с наступлением морозов.



Светлана Новожилова,
ветеринарный врач
ООО «Сельский дом»

Частые респираторные расстройства указывают, в первую очередь, на плохой микроклимат в телятнике. Имеющиеся в хозяйствах старые, «уставшие» животноводческие помещения (зачастую именно они используются для содержания молодняка) не позволяют поддерживать оптимальный микроклимат в холодное время года. Загазованность, сквозняки, сырость, высокая микробная загрязненность воздуха, слабый иммунитет – вот основные причины ухудшения состояния здоровья телят зимой.

Опасный газ

Особую опасность для молодняка представляет газ аммиак. Основной его источник в телятниках – моча, содержащая мочевины. В животноводческих помещениях при повышенной влажности и пониженной температуре аммиак растворяется в конденсате (каплях на стенах и потолке), а при повышении температуры может снова переходить в газообразное состояние.

Аммиак в два раза легче воздуха и поднимается вверх, поэтому первый и основной «аммиачный»

удар принимают на себя телята. Если обслуживающий персонал ощущает запах аммиака, значит, в воздухе его содержится в два раза больше ПДК (предельно-допустимой концентрации).

Аммиак хорошо растворяется в воде, вследствие чего адсорбируется слизистыми оболочками носоглотки, верхних дыхательных путей и конъюнктивой глаз, вызывая сильное раздражение. Из-за этого снижается барьерная функция – способность противостоять внедрению микроорганизмов. В результате появляется кашель и слезотечение.

На практике мне приходилось наблюдать и сильнейший конъюнктивит от действия аммиака. При поступлении через легкие в кровь аммиак превращает гемоглобин эритроцитов в щелочной гематин. В результате в крови телят снижается количество гемоглобина и число эритроцитов, наблюдаются явления анемии. И это при том, что железодефицитная анемия сама по себе у новорожденных телят регистрируется довольно часто. Ввиду своей отличной растворимости в воде, аммиак может взаимодействовать и с влагой тела (сырая шерсть), что приводит к раздражению эпидермиса, покраснению кожи и зуду.

Внимание к деталям

В зимний период опасны и сквозняки, действующие совместно с высокой влажностью и низкой температурой. К ним особенно чувствительны маленькие телята.

Низкий уровень иммунитета – еще одна причина высокой заболеваемости молодняка. Сегодня каждый специалист знает о важности молозива для новорожденных животных, но не везде работа по правильной выпойке телят проводится в полном объеме. Кроме этого многочисленные стрессы медлен-

но, но верно подавляют иммунную систему, делая молодняк беззащитным перед инфекцией.

Как улучшить содержание телят в зимний период в «уставших» помещениях с недостаточным воздухообменом?

1. Особое внимание надо уделить своевременной уборке навоза, обновлению подстилки, проветриванию.
2. Лучшие условия стоит обеспечить для телок (они – будущее хозяйства). При недостатке площади стараться выращивать их без скученности.
3. Не жалеть денежные средства на качественные престартерные и стартерные корма.
4. Современный метод снижения загазованности, влажности и бактериальной обсемененности воздуха – применение средств для улучшения гигиены помещений (сухих дезинфектантов). Эти средства представляют собой мелкодисперсные порошки, адсорбирующие влагу, сероводород, аммиак и подавляющие развитие патогенной микрофлоры в животноводческих помещениях. Их основу составляют минеральные вещества (цеолиты, диатомиты, окись кремния, трепел), а в составе активный хлор (хлорамин В), оксид цинка и эфирные масла хвойных деревьев. Применять их следует не менее двух раз в неделю в присутствии животных, однородно рассыпая по полу из расчета 50-70 г/м².
5. Отличный иммунитет каждому новорожденному теленку обеспечит своевременная выпойка качественного молозива в достаточном количестве (не менее 10% от массы тела).
6. Необходимо минимизировать действие стресс-факторов. Кормить телят в одно и то же время. Прекращение кормления молоком, перегруппиров-

ку (перевод в другой телятник), ветеринарные обработки, смену комбикорма стоит проводить не одновременно, а с разницей в 6-7 дней. Отъем проводить группами: при достижении самым маленьким теленком в группе 60-дневного возраста выпойку молоком осуществлять в течение недели только по утрам, вечером этим телятам давать воду вместо молока перед тем, как кормить остальных телят. Следующую неделю давать воду и утром, и вечером перед тем, как кормить молоком остальных телят. Менять концентрированные корма постепенно. Приучать к кормосмеси также постепенно, не ранее 2,5-месячного возраста.

Оптимальная технология

Зима – лучшее время, чтобы спланировать новые стройки в хозяйстве и внедрить новые технологии. Если вы хотите получать крепкий и здоровый молодняк, вам следует перейти на метод холодного содержания. Он имеет ряд преимуществ.

Выращивание на свежем воздухе гарантирует отсутствие загазованности и сквозняков, низкую бактериальную нагрузку, инсоляцию солнечным светом. Обеспечивает индивидуальное содержание и уход в течение всего молочного периода. Площадь на одного теленка до 2,5-месячного возраста составляет 4,4 м². А у более взрослых телят есть зоны кормления, отдыха и активности.

УАЗ – надежная машина для бездорожья

УАЗ каждый год меняется, становясь все более современным и конкурентоспособным продуктом. Передвигаться на нем и по городу, и за его пределами приятно и удобно, так что комфортный внедорожник полюбился даже автоледи.

Так, Мария Ботвина, председатель совета Северного потребительского общества из Подосиновского района, сама ездит на УАЗ «Патриот» с механической коробкой передач.

– Я с детства люблю технику. За относительно небольшую цену я получила полноценный внедорожник. Уверенно могу передвигаться и по трассе, и по городу, и по бездорожью. Учитывая наши дороги, это – большой плюс. Серьезных поломок за время эксплуатации не случилось, что, несомненно, радует. Да и расход топлива очень приемлемый, – говорит Мария Николаевна. – Я благодарна менеджеру по корпоративным продажам ТСК «Мотор» Александру Сенникову. Он всегда внимательно выслушивает пожелания клиента, помогает подобрать автомобиль и для жизни, и для бизнеса – в работе, кстати, мы используем УАЗ «Пикап» и «Профи».

А основной фокус внимания сейчас направлен на новую модель УАЗ «Патриот» с автомати-



ческой коробкой передач PUNCH Powerglide 6L50. Это традиционный «автомат» с гидротрансформатором. Шестиступенчатая коробка передач обладает колоссальным запасом прочности – пик по мощности и крутящему моменту составляют 320 л.с. и 500 Нм соответственно. При этом АКПП работает в паре с обновленным двигателем ZMZ Pro, развивающим 149,6 лошадиных сил и 235 Нм.

Трансмиссия Powerglide 6L50 позволяет экономить топливо. При движении по шоссе с постоянной скоростью 90 км/ч УАЗ Патриот с «автоматом» потребляет на 2 л меньше, чем внедорожник с механической коробкой передач.

Кстати, УАЗ «Патриот» оборудован современной мультимедийной системой с 7-дюймовым цветным сенсорным экраном, встроенной навигацией и картами. Благодаря точной работе навигатора УАЗ «Патриот» поможет всегда оставаться на правильном маршруте.

Также «Патриот» оснащен передним мостом с поворотными кулаками открытого типа, гасящим вибрации коробки передач демпфером, амортизаторами СААЗ с улучшенными характеристиками, модернизированными двухлистовыми задними рессорами, поручнями на стойках кузова и многим другим.



ТСК «Мотор» – официальный дилер УАЗ в Кировской области.
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел. 8 (8332) 51-55-55

Рентабельное овцеводство:

опыт КФХ «Вкусно-Горки» в Ленинградской области

«Вкусно-Горки» — одна из крупнейших овцеводческих ферм в Северо-Западном регионе России, поголовье в которой превышает тысячу животных. Сегодня КФХ занимается не только реализацией товарной продукции, но и племенным разведением мясных овец французской породы Иль-де-Франс. Основа успеха хозяйства — экономическое планирование, грамотная оценка рисков и инвестиции в современное оборудование и технологии.

Основателем семейной фермы в Ленинградской области стал Андрей Степаненко — выпускник Сибирской Академии Государственной Службы. Его детство прошло в научном городке, где были сосредоточены научные институты сельскохозяйственного профиля.

— В школе я принимал участие в проекте «Малая сельхозакадемия», который помимо школьной общеобразовательной программы, также предполагал получение углубленных знаний по химии, биологии и практических навыков в сельскохозяйственных научных институтах Сибирского отделения ВАСХНИЛ. Выпускникам гарантировалось практически автоматическое зачисление в Новосибирский аграрный институт. Однако я выбрал другую специализацию и поступил в Академию государственной службы, успешно ее окончил и занялся предпринимательской деятельностью, основав собственное предприятие.

Несколько лет назад Андрей Степаненко приехал в Санкт-Петербург открывать филиал своей организации, но в определенный момент понял, что хотел бы вернуться к юношеским стремлениям и заняться сельским хозяйством. Рассматривались несколько вариантов специализации будущей фермерской деятельности, в конечном итоге выбор пал на мясное овцеводство. Это достаточно молодая, динамично развивающаяся отрасль не только в России, но и в мире.

Успешный старт

Андрей Степаненко отмечает, что при открытии КФХ была установка привлечь все имеющиеся механизмы государственной поддержки фермеров. Тем не менее основная финансовая нагрузка по созданию хозяйства легла все-таки на семейный бюджет.

— Официально наша семейная ферма зарегистрирована в конце 2014 года. Создавалась она как то-



фото предоставлены Андреем Степаненко

варное хозяйство мясного направления. Со временем пришло понимание, что без качественной современной генетики и селекционно-племенной работы хороших и стабильных результатов даже в товарной работе не достичь. На начальном этапе, пока создавалась необходимая животноводческая инфраструктура, мы провели сравнительные производственные испытания нескольких отечественных и зарубежных пород. В итоге для племенного и товарного стада выбрали французскую мясную по-

роду овец Иль-де-Франс. Это одна из лучших мясных пород в мире.

Сейчас семейная ферма «Вкусно-Горки» — это две современные овчарни и родильное отделение общей площадью более 3 тысяч «квадратов», бойня с охлаждением туш, крупнокусковой разделкой и вакуумной упаковкой, административно-бытовые помещения, ремонтная зона для техники, сенохранилища, складские помещения и многое другое.

— На данный момент у нас порядка 500 гектаров земли, часть из

них находится в нашей собственности, часть арендуем у коммерческих структур на вполне комфортных условиях. Практически вся земля обрабатывается, посажены многолетние кормовые травы, часть из них на семена. В этом году собрали первый урожай с семенников, посмотрим какие будут рыночные результаты. Что касается техники, то у нас сейчас шесть тракторов, шлейф разнообразной техники для почвообработки, посева и кормозаготовки, мини-погрузчик, зерноуборочный ком-

байн, прицепы для транспортировки и так далее.

Кормозаготовка

Благодаря разнообразной технике, базовыми кормами — сеном и сенажом, ферма полностью обеспечена. Более того, часть их реализуется в другие хозяйства Ленинградской области.

— Мы покупаем концентратную и зерновую часть рациона. Зерно сами заготавливать пока не можем, потому что в нашем регионе для этого требуется зерносушильное оборудование, которое у нас только в планах. На некоторых технологических группах мы используем комбикорма, в частности, для лактирующих маток и ягнят в родильном отделении. Для кормления в овчарнях используем прицепной смеситель-кормораздатчик, поэтому задача животновода — только подтолкнуть и поворотить корм.

Андрей Степаненко отмечает, что погодные окна для заготовки кормов в Ленинградской области бывают очень небольшими из-за нестабильной погоды. Поэтому хозяйство заготавливает не только сенаж в упаковке, но, иногда, и сено.

— У нас есть техника, чтобы готовить корм и вывозить его на склад в сжатый срок, не оставляя в поле. В нашем климате дождь может зарядить и на неделю, и на две, и на месяц. Поэтому бывают такие ситуации, когда приходится готовить сено в упаковке и, по нашему опыту, это — лучший корм.

Вопросы разведения

На пике поголовье в хозяйстве достигает 1500 животных. Это максимум для имеющейся на данный момент животноводческой инфраструктуры КФХ. В зимний период остаются в основном высокопро-



Фото предоставлены Андреем Степаненко

Семья Андрея Степаненко

дуктивные животные (овцематки, бараны) и ремонтный молодняк, а к лету поголовье снова достигает своего максимума.

– Структура поголовья плавающая. Сейчас мы держим около 500-600 высокопродуктивных маток, группу ремонтных животных для маточного поголовья, которая весной пойдет в случку. Плюс около 200 голов откормочного поголовья. Продажей «генетики» мы занимаемся с середины прошлого года, и в этом году продали около 700 голов – очень хороший для нас показатель.

Сейчас на ферме для размножения применяют гаремную случку для товарного стада, в планах также использование искусственного осеменения.

– Здесь вопрос не только селекционной работы. Когда у тебя ручная или искусственная случка, ты можешь зафиксировать дату осеменения и более точно спланировать дату ягнения и, со-

ответственно, более эффективно вести производственную деятельность. При гаремной случке барана рекомендуется закрепить за группой маток на 45-60 дней. В этом случае, во-первых, сам окот растягивается на аналогичный срок, а во-вторых, не всегда баран может осеменить всех самок. При искусственном осеменении нужно меньше баранов с более выдающимся генетическим потенциалом.

Родившиеся ягнята в хозяйстве содержатся вместе с матками до 2,5-3 месяцев. Затем их отлучают от матерей: баранчиков ставят на откорм, а овец на дорастивание. Отдохнувшие матки идут в случку в соответствии с производственным планом.

Цех убоя, охлаждения и переработки

КФХ Андрея Степаненко – одно из немногих, где есть свой сер-

тифицированный цех по убою и переработке.

– Фермерская деятельность – это самый сложный экономический ребус. Я глубоко убежден, что многие производственно-сбытовые вопросы могут и должны решаться не на уровне отдельно взятого хозяйства, а в кооперации. Потому что в рамках отдельно взятого КФХ экономически нецелесообразно осуществлять качественную переработку, строить и содержать канал сбыта.

Что касается нашего КФХ, то мы осуществляем убой в собственном цехе с последующим охлаждением туш в камере охлаждения. Есть также возможность делать крупнокусковую разделку и вакуумную упаковку. Причина открытия своего цеха забоя и переработки крайне проста – ближайший убойный пункт находится от нас в 60 километрах, поэтому мы были вынуждены продавать свою продукцию преимущественно оптовым поку-

пателям по 150-200 голов единовременно. В этом случае наша продукция попросту «растворялась» в потоке продукции из Дагестана, Калмыкии и других южных регионов. Поэтому об узнаваемости нашей ягнятины и речи быть не могло. А ведь качество нашей продукции на уровне исландской, новозеландской ягнятины, она нежирная, диетическая, имеет приятный узнаваемый аромат. Это позволяет отличать ее от большей части представленной на рынке баранины.

Теперь в хозяйстве есть возможность заниматься собственным рыночным позиционированием, делать розничные и мелкооптовые продажи, повышать узнаваемость бренда. Основные покупатели – специализированные мясные магазины, рестораны, сервисы по обслуживанию фуршетов и мероприятий.



Фото предоставлены Андреем Степаненко

Сейчас «Вкусно-Горки» – это две современные овчарни, родильное отделение и бойня

– Грандиозных планов на будущее у нас пока нет, об этом сложно говорить в текущих реалиях. Мы планируем развивать продажи животных на разведение, ставим задачу внести нашу породу

в реестр селекционных достижений, сохранить органичный рост хозяйства. И в этом мы соотносим наши планы с рыночными возможностями, – рассказывает Андрей Степаненко.







Пограничный маркер

Предупреждение о конце закрутки

УФ и антистатическая защита

Максимальная прочность

Максимальный охват

50

Сетка сеновзвешивальная

KARATZIS S.A.

ШИРИНА/см ☐ 123 ☐ 125 ☐ 130

ТЕХНАБ

г. Киров, ул. Щорса, д. 62 +7(8332)21-77-70 ooots16@mail.ru www.mtp.ru.com

32

33

Потерю нефтяных доходов в 2020 году компенсируют за счет зерна, рыбы и масла

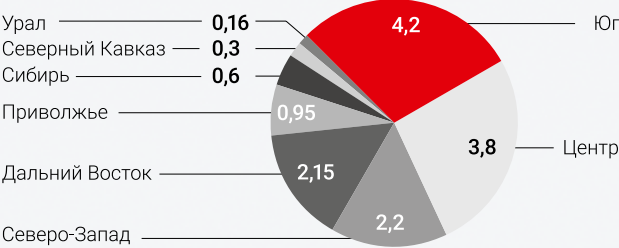
Экспорт продукции АПК из России в 2020 году вырос до рекордных 28,3 млрд \$. Это существенно выше целевого показателя в 25 млрд \$, который установило правительство страны. Львиную долю этой суммы обеспечили поставки за рубеж пшеницы, рыбы и различных масел.

Кировская область пока находится в списке регионов-аутсайдеров. Однако по итогам первых семи месяцев года нарастила экспорт продукции АПК в 1,6 раза — до 7,2 млн долларов. В основном мы отправляем за рубеж товары пищевой промышленности. На них приходится 58% поставок. И основную массу этого объема занимают мучные кондитерские изделия. Также регион активно экспортирует рапсовое и горчичное масла и картофель.

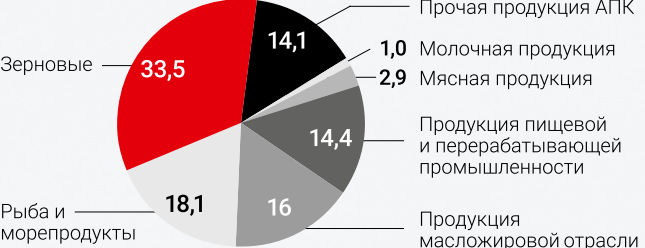
Топ-10 импортеров российского продовольствия, \$ млрд по данным на 29.11.2020



Распределение экспорта по округам России по итогам 7 месяцев 2020 г., \$ млрд



Экспорт продукции АПК из РФ в 2020 г., % по данным на 20.12.20



Динамика экспорта масел и зерновых из России



Крупнейшие регионы-экспортеры по итогам 7 месяцев 2020 г., \$ млрд

Регион	Сумма экспорта	Топ поставляемых товаров
1. Ростовская область	2,7	Пшеница, масло подсолнечное, семена подсолнечник
2. г. Москва	1,71	Пшеница, сахар, семена подсолнечника
3. Краснодарский край	1,27	Пшеница, масло подсолнечное, сахар
4. Приморский край	0,92	Рыба мороженная, ракообразные, кукуруза
5. Калининградская обл.	0,76	Масло соевое, соевые бобы, семена рапса, пшеница
6. г. Санкт-Петербург	0,56	Табак, чай, спирт и спиртные напитки, пшеница
7. Московская область	0,55	Шоколад, корм для животных, овощи, мясо птицы, йогурт
8. Мурманская область	0,51	Ракообразные, рыба мороженная, филе рыбное, фрукты и орех
9. Камчатский край	0,46	Рыба мороженная, ракообразные, филе рыбное, мясная мука
10. Сахалинская область	0,33	Рыба мороженная, ракообразные, моллюски, мясная мука, маргарин



Лучший механизатор «Березниковского»

Сергей Лумпов больше 30 лет работает в СПК «Березниковский» Куменского района. За это время сменилось не одно поколение техники, но даже к самой сложной машине он находит подход.

Сергей родился и вырос в селе Березник. С детства знал, с какой профессией свяжет свою жизнь.

– Мой отец работал на тракторе. Я вырос у него в кабине. Поэтому, еще даже школу не окончив, получил права тракториста. В наше время многие так поступали: была возможность параллельно со средним образованием получить профессию, – вспоминает Сергей Борисович. – Кстати, преподавал мне мой будущий руководитель – Владимир Николаевич Симахин. Он многому меня научил.

После школы была армия. Сергея Лумпова призвали в летные войска. Он не бороздил бескрайние небеса, но занимался не менее важным делом: обслуживал аэродромы и самолеты.

Одаренный тракторист

А сразу после службы начал работать в СПК «Березниковский». Коллектив принял его доброжелательно: опытные трактористы раскрывали секреты профессии и помогали юному механизатору.

– Дали мне старенький «Беларус» – никто ведь неопытного на новую технику не посадит, ее заслужить надо. Но поработал я на нем недолго: пересел на большой «Кировец». И вот на нем, родном, почти 20 лет в любую погоду от рассвета до заката.

На рубеже веков добросовестный труд Сергея Борисовича заметили на региональном уровне. Его признали лучшим механизатором Кировской области.

– Сам губернатор меня поздравлял. Вручил грамоту и гармонь. Правда, играть я на ней не умел. Да так и не научился. Руки у меня рабочие: крепкие, большие. А кнопки на гармошке маленькие – не попадаю пальцами, – улыбается Сергей Борисович. – А вот племяннику подарок понравился – он парень музыкальный.

Эволюция техники

В 2002 году Сергей пересел на новую модель «Кировца». А в 2009 – на импортный трактор.

– Мне доверили новинки хозяйства: железного коня, посевной комплекс и культиватор. Стоило все это под 15 миллионов. Конечно, я понимал, какая ответственность на мне лежит. Тяжело было овладевать компьютерами и автоматизацией, – признается Сергей Борисович. – Тогда же никто нас не учил работать на новой технике. Это сейчас дилеры проводят семинары, объясняют, что к чему. Доходил до всего своим умом. Помог опыт. Все-таки начинка в технике по факту одинаковая, лишь упакована по-разному. Вот и применял знания, которые еще в школе получил. Вообще считаю,

что при желании можно научиться чем угодно управлять.

Как и многие механизаторы, Сергей Лумпов отмечает сегодняшнюю заботу производителей о трактористах.

– Если бы я начинал работать на технике, которую мы сейчас используем – мог бы еще лет 50 работать. Сейчас сел в кабину – как дома на диване: не жарко, не холодно, не трясет, обзор прекрасный. Да и джойстик легче переключать, чем ранешние большие рычаги.

Сейчас Сергей Борисович – многопрофильный опытный механизатор. Он виртуозно владеет и тракторами любой мощности, и погрузчиками, и другой техникой. Правда, был момент, когда он чуть не порвал с сельским хозяйством.

– Моя жена работала медсестрой. В какой-то момент я решил, что тоже устроюсь в больницу водителем. Однако руководитель нашего хозяйства меня отговорил. А я и не жалею.

Счастливый человек

Все хорошо складывается у Сергея Лумпова не только на работе, но и в личной жизни. Из соседнего села он привез свою будущую жену, создал с ней большую семью.

– У меня сын и три дочки. Старший отслужил в разведке ВДВ и остался по контракту. Подолгу не видим его дома – командировки затяжные, бывает даже в Сирию. Две дочки совсем еще малютки. А первая в 10 классе учится, думает поступать на врача. Живем дружно. Если есть на земле счастливый человек, то это я.



Кузбасские ученые вывели телят, устойчивых к лейкозу

Сотрудники Кузбасской государственной сельхозакадемии, входящей в состав научно-образовательного центра «Кузбасс», получили телят с отредактированной ДНК, которые устойчивы к распространенной вирусной болезни КРС — лейкозу.

Проект стартовал в декабре 2018 года, когда академия стала победителем конкурса российского Министерства науки и получила грант на разработку технологии геномного редактирования для выведения мо-

лочного КРС, устойчивого к вирусу лейкоза.

Работа была проведена в три этапа. Первый — теоретический: ученые разработали методы проведения эксперимента. На втором этапе проводились исследовательские ра-

боты в условиях хозяйства-партнера — СХП «Михайловское» и в лабораториях. На третьем этапе оценивались результаты эксперимента.

Поскольку у животных нет иммунитета к лейкозу, у всех пород он протекает одинаково. Поэтому в качестве испытуемых выбрали группу из 600 животных наиболее распространенной в стране чернопестрой породы. Вес коров составлял до 500 кг.

Суть эксперимента

В рамках исследования по специально разработанной методике отобрали коров-доноров и реципиентов. Для каждой группы животных были разработаны методические рекомендации по кормлению и содержанию, подходящие их физиологическому статусу. Затем реципиентам подсаживали эмбрионы, которые ранее были проанализированы на наличие необходимой модификации генов — устойчивости к лейкозу.

Делалось это при помощи новой технологии редактирования геномов высших организмов — CRISPR/Cas9. Семь лет назад ученые доказали, что эта система работает не

только в клетках бактерий, но и высших организмов, позволяя исправлять неправильные последовательности генов и таким образом лечить наследственные заболевания. Именно эту технологию и использовали кузбасские специалисты, и именно она оказалось одной из проблем.

— Для нас главным вопросом было использование технологии редактирования геномов CRISPR/Cas9, — рассказывает ведущий научный сотрудник проекта, кандидат с/х наук Владимир Плешков. — Использование этого инструмента позволяет добавлять, удалять и вносить изменения в геном, и в результате получить животное с заданными признаками за короткий период времени. Однако отечественных специалистов, владеющих этими знаниями в полной мере, не так много. Поэтому, прежде чем приступить непосредственно к исследованию, сотрудники нашей академии прошли обучение по программе «Технология геномного редактирования CRISPR/Cas9 — теория и практика» на базе научно-исследовательской лаборатории Thermo Fisher Scientific в немецком городе Дармштад. Кроме того, большой вклад в реализацию проекта внесли наши коллеги — ученые из Санкт-Петербургского госуниверситета ветеринарной медицины.

Результаты

От начала разработок до появления первых телят с отредактированной ДНК прошло около 1,5 лет. Всего ученые получили 19 здоровых животных. После рождения телят тщательно обследовали. Установлено, что от своих сверстников они отличаются только устойчивостью к вирусу лейкоза КРС.

По мнению ученых, проведенное исследование стало новым эта-

пом развития сельскохозяйственной науки не только в России, но и в мире. Несмотря на то, что опыты с использованием технологии CRISPR/Cas9 проводятся давно, особенно за рубежом, редактированием генома устойчивости к вирусу лейкоза у КРС раньше никто не занимался.

— Если смотреть на этот вопрос глобально, проект сейчас на начальном этапе. Первоначально нам требуется закрепить полученный признак — устойчивость к лейкозу — в потомстве, затем исследовать показатели животных, провести оценку качества получаемой от них продукции — это очень важно. После этого необходимо будет работать над использованием технологии на сельхозпредприятиях, поскольку очевидно, что сейчас мы массово внедрять отредактированное поголовье не можем.

Но это, как отмечает Владимир Плешков, не единственная проблема.

— Все мы знаем, какие споры развернулись вокруг генно-модифицированных фруктов и овощей. Выращенные нами телята — это, конечно, не ГМО-животные, поскольку мы лишь убираем у них участок гена, чтобы вирус не мог прикрепиться, а не внедряем в его структуру чужеродную ДНК (трансген). Однако мы тоже пока не можем предсказать, как поведет себя организм с отредактированной ДНК. Организмы, живущие сейчас на планете, формировались, развивались, мутировали миллионы лет. А мы, по сути, получили новый организм с отредактированным геномом за столь короткое время. В этом кроется главная опасность.

Лейкоз

Вирус лейкоза КРС относится к инфекционным заболеваниям, нарушающим функцию иммун-



Источник фото: orsacampania.it

Единственное средство в борьбе с распространением лейкоза — лабораторная диагностика с последующей выбраковкой и убой инфицированных животных

ной системы. Он является генетическим паразитом, так как способен включаться в геном клетки хозяина. Это приводит к снижению племенной ценности животных и ухудшению генофонда КРС.

Лейкоз — неизлечимая болезнь, поэтому единственным доступным средством в борьбе с его распространением являются лабораторная диагностика с последующей выбраковкой и убой инфицированных животных. Именно в этом и заключается сложность: по внешним признакам практически невозможно определить, болен ли корова, поскольку выглядит она здоровой.

Клинические симптомы заболевания не проявляются у животных длительное время. Явные признаки лейкоза, например, увеличенные лимфоузлы, снижение иммунитета или увеличенная селезенка проявляются только на заклю-

чительной стадии болезни, а иногда они могут вовсе не проявиться. Корова-вирусоноситель может быть продуктивной и давать большие удои. У зараженных лейкозом животных часто рождаются здоровые телята, которые впоследствии могут заразиться болезнью от коров-вирусоносителей.

К слову сказать, Кировская область была неблагополучна по

лейкозу КРС с начала 60-х годов XX века. В конце 70-х годов официальное количество неблагополучных пунктов по этому заболеванию на территории области доходило до 133 в 28 районах области. Но к 2019 году с заболеванием удалось справиться. По данным на 8 декабря 2020 года, в регионе выявлено 5 пунктов, неблагополучных по лейкозу КРС.

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более 10 лет!

ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru

Делу – время!

Качество и время вспашки в сельхозпредприятиях зависят от надежности плуга, его грамотной эксплуатации и использования современных расходных материалов, в том числе и долот.

В этом сезоне в деле было проверено новое поколение долот для плугов с улучшенными характеристиками.



Какой же вывод?

Имея в своем арсенале прочный плуг и используя современные научные разработки, мы экономим свое время и свои ресурсы. Плуг пашет, он не простаивает.

Вот как отзывается о плуге Kverneland главный инженер СХПК им. Кирова Оричевского района Кировской области Чернядьев Юрий Александрович.

—Плуг Kverneland RN100-8 работает в хозяйстве десять лет, наработка составила около 30000 га. У плуга прочная рама, при этом плуг весит всего 3 тонны. Обслуживание простое, затраты эксплуатационные невысокие. Стоимость владения за период эксплуатации плуга – окупает все первоначальные вложения.



Материал статьи подготовлен на основании результата сравнительных испытаний долот Kverneland в ФГБУ «Кировская государственная зональная машиноиспытательная станция»

Знакомьтесь – система Knock-on

Испытание долот Knock-on проводилось в сравнении со стандартными оборотными долотами на сухих супесчаных почвах во время зяблевой вспашки на территории Кировской области. Сравнимые долота были установлены на 8-корпусный оборотный плуг Kverneland RN100. Долота Kverneland установ-

лены на левые корпуса по ходу агрегата, а оборотные – на правые.

Результаты показали, замена долота Knock-on сокращает время выполнения этой операции на 70% в сравнении с оборотным. Достаточно удара молотка для снятия и установки долота.

Прочность и износостойкость долота Knock-on увеличивает наработку плуга на 20% в сравнении со стандартным долотом.

Сокровища династии Вахрушевых:

как пионеры в Боровице нашли клад «обувных королей»

5 июля 1976 года запомнилось ребятам из пионерского лагеря «Салют», близ поселка Боровица Слободского района, на всю жизнь. В этот день они отправились на небольшую экскурсию по берегу Вятки и, гуляя по отмели, заметили в песке ящик. Внутри оказались завернутые в кожу драгоценности: золотые часы, монеты, серебряный столовый сервиз, цепочки, кольца, перстни с бриллиантами и другие украшения общим весом почти 53 килограмма.

Определить, кому принадлежал клад, удалось достаточно быстро.

– Раньше на Вятке существовало общество по борьбе с пьянством, членам которого выдавали значки, – рассказывает специалист Кировского областного краеведческого музея Юрий Кислицын. – Один из них и был обнаружен среди драгоценностей. Также в кладе нашли медаль за активное участие в проведении переписи населения. И значок, и медаль были номерными, записанными в ведомо-

стях. Благодаря этому и установили их владельцев. Ими оказались члены семьи промышленников Вахрушевых.

Найденные сокровища принадлежали Николаю Ильичу Вахрушеву и его супруге Апполинии Васильевне. Их имение располагалось как раз в Боровице. Предполагается, что супругам пришлось в спешке покинуть страну с приходом к власти большевиков. Вероятно, их предупредили о предстоящем аресте, и они решили спрятать самое ценное на малой родине.

Предметы из клада
в экспозиции
Кировского
областного
краеведческого
музея

После неожиданной находки пионеров, в тех местах началась «золотая лихорадка». Местные жители перекопали берег на три километра вдоль реки. Удалось ли им найти что-то еще – неизвестно.

Богатое наследие

Слухи о несметных сокровищах Вахрушевых и их кладах появились задолго до 1976 года, еще в 1920-е.

Как вспоминали жители поселка Вахруши, как-то раз к ним из соседнего Слободского приехал начальник местного отдела НКВД Огнев. Он взял с фабрики несколько рабочих и приказал им начать раскопки на территории фруктового сада во дворе одного из многочисленных домов Вахрушевых. Вскоре рабочие наткнулись на ящик с серебряной и позолоченной посудой, драгоценными рамами для картин, статуэтками, подсвечниками и деловыми бумагами. Все это Огнев погрузил на подводу и увез. Ни протокола, ни описи он не составлял и до Слободского не доехал. Больше его никто не видел.

Еще один клад Вахрушевых был найден в 50-е годы. Тогда строители рыли котлован под фундамент нового дома на улице Ленина и обнаружили множество серебряных монет. Передавать их в музей они не стали, а просто поделили между собой.

Спустя 40 лет, в 1990-е, бульдозерист, работавший в поселке, нашел еще один клад – памятный сервиз, подаренный семейству на юбилей. Определить, что сокровища принадлежали именно Вахрушевым, удалось по вензелям на вилках.

Посмотреть на знаменитые клады фабрикантов сегодня можно в Кировском и Слободском краеведческих музеях. В первом представлены части клада, найденного в Боровице, во втором – найденного в 90-х годах.





Знаменитый особняк
в поселке Вахруши,
построенный по проекту
архитектора Чарушина

Фото:Онкина Елена Николаевна/Википедия

– Экспонаты из клада Вахрушевых представляют интерес, в первую очередь, из-за того, что они – часть истории этого семейства, – отмечает Юрий Кислицын. – Кубки, монеты, вилки и ложки с вензелями – самые обычные вещи для богатых семей России. Да, на них есть красивые орнаменты, они сделаны из серебра с использованием позолоты, но уникальным клад делает принадлежность этих вещей одной из известнейших семей Вятской земли.

Успешные дельцы

Слухи о несметных богатствах появились не на пустом месте. Купцы действительно приобрели огромное по меркам губернии состояние, занимаясь выделкой кож и основав обувную фабрику, которая работает по сей день.

История династии началась в 1854 году, когда 55-летний зажиточный крестьянин Тимофей Вахрушев со своими четырьмя сыновьями построил небольшое кустарное предприятие по выделке кож в деревне Малозавалинской. Из оборудования у них было 14 чанов, 2 котла и 25 ведер. Всю работу делали вручную с использованием извести, золы, ивовой коры, дегтя и тюленьего жира, который специально закупался в Архангельске. В 1856 году у семьи было уже три таких предприятия, а в конце 1870-х в деревне работали четыре кожевенных завода и одно клееварное заведение. Сырье для нужд производства закупалось в Вятской, Уральской, Сибирской и Поволжской губерниях. В конце века в деревню приехал ссыльный немец Штемберг, бла-

годаря которому Вахрушевы наладили пошив сапог из выделанной кожи. В 1905 году начала работу знаменитая фабрика, на которой ежедневно производили до 100 пар обуви. Золотая жила Ставку Вахрушевы сделали на государственные нужды. Они постоянно участвовали в торгах на поставку кожевенных товаров в казну. Особым спросом пользовалась юфтевая обувь и амуниция. Их отличали высокая прочность и водоотталкивающие свойства. Сапоги из юфти получались крепкими и непромокаемыми. Вахрушевы стали поставлять свою продукцию в армию и в 1905 году получили статус официальных поставщиков двора его Императорского Величества.

ЖУРНАЛ «ВЯТСКАЯ ГУБЕРНИЯ» ОБЪЯВЛЯЕТ ПОДПИСКУ НА 2021 ГОД

Ассоциация «АГРОИНФО»: ИНН/КПП 4345455091/434501001 ОГРН 1164300051299
Р/сч. -40703810000000090506 в ОАО КБ «Хлынов» г. Киров
Кор/сч. 30101810100000000711 БИК 043304711
Адрес юридический: г. Киров, ул. Карла Маркса, д. 127, офис 304
Телефон. 8 912 363 23 64, E-mail: agroinfokirov@yandex.ru Сайт : vg-media.ru

Счет-договор № 2021 от 07.12.2020

№	Наименование	Цена, руб	Кол-во, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2021 год	250,00	12	3000,00

Всего : 3000,00 (три тысячи) рублей 00 копеек

Уважаемые руководители!
У вас есть возможность держать в курсе актуальных тем и событий в сфере АПК своих ключевых специалистов, оформив подписку на два номера ежемесячно со скидкой!

Счет-договор № 2021/1 от 07.12.2020

№	Наименование	Цена, руб	Кол-во, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2021 год (2 экземпляра в месяц)	208,33	24	5000,00

Всего : 5000,00 (пять тысяч) рублей 00 копеек

ВНИМАНИЕ!

В платежном поручении в графе «Назначение платежа» укажите :

- Номер счета-договора
- Почтовый адрес (с индексом), адрес электронной почты



Руководитель _____ Вороновин М.О.

Счет-договор №2021 и № 2021/1 от 07.12.2020 действует до 31 декабря 2021 года:

- Порядок расчетов – 100 % предоплата
- Документы (договоры, соглашения, счета, накладные, акты), переданные посредством электронной, факсимильной и иной связи, имеют юридическую силу; признается правовая сила за факсимильными воспроизведениями подписи полномоченных представителей сторон с помощью средств механического или иного копирования. Счета-фактуры заверяются оригинальными подписями должностных лиц, уполномоченных на то приказом по организации, и высылаются по почте.



В начале 20 века на заводе трудились 125 постоянных и 30 временных рабочих

Тимофей Вахрушев работал над строительством своей обувной империи вместе с сыновьями: Парфеном, Федором, Иваном и Ильей. В 1895 году был создан Торговый дом «Ф.Т. Вахрушева Сыновья». Их дело продолжали потомки. Так, после смерти Федора Тимофеевича его наследники – сыновья от первого брака Александр и Павел и от второго брака – Степан, Иван и Василий – заключили «домашнее условие», по которому решили вести торгово-промышленные дела совместно под фирмой «Наследников

Федора Тимофеевича Вахрушева», не производя раздела отцовских капиталов.

В начале XX в. они были владельцами двух кожевенных и клееварного заводов, где изготавливали сапоги, амуницию, шорные изделия по заказам военного ведомства (с годовым объемом продукции более миллиона рублей). К тому времени на предприятии насчитывалось 125 постоянных и 30 временных рабочих.

На рубеже веков дела успешно вели еще три торговых дома, созданных другими потомками ос-

нователя династии: «Наследники Парфена Тимофеевича Вахрушева», «Илья Тимофеевич Вахрушев с Сыновьями» и «Иван Тимофеевич Вахрушев с Сыновьями», – каждый из них имел свою специализацию.

Роковой XX век

Начало XX века ознаменовалось масштабной модернизацией на предприятиях. Вахрушевы купили иностранную технику, которая повысила продуктивность и качество кожевенных изделий.

Не забывали они и о родном поселке. За счет их пожертвований здесь построили Вознесенскую церковь, а главной достопримечательностью стал знаменитый бело-голубой особняк, созданный по проекту известного архитектора Чарушина. Дом с трехъярусной башней, шпилем и небольшими башенками по углам построен в стиле неоготики. Его фасад был обращен к тракту и напоминал средневековый замок.

Семья активно занималась и благотворительностью. Вахрушевы открыли богадельню, основали общество трезвости, при котором была чайная, библиотека и начальная одноклассная школа вечерних занятий для взрослых рабочих.

В 1917 году династия промышленников оказалась в опале у советской власти. Их предприятия национализировали, а сами купцы были вынуждены бежать.

– Семейство Вахрушевых очень большое, поэтому проследить судьбу каждого из них крайне трудно, – рассказывает специалист Кировского краеведческого музея Юрий Кислицын. – Известно, что многие из них были вынуждены уехать за границу, в США и даже Австралию, некоторые скрывались от власти в России, изменив фамилию, кто-то просто переезжал в другие города и пытался начать жизнь с чистого листа.



CASE MAGNUM 340 (США / Россия)

Мощность – 340 - 389 л.с.
Трансмиссия Full Power Shift 18x6

Гидросистема – 282 л/мин
Мощность на ВОМ – 265 л.с.



NEW HOLLAND T7060 (Англия / Россия)

Мощность – 213-242 л.с.
Трансмиссия Power Command 18x6

Гидравлика – 120 л/мин
Мощность на ВОМ – 218 л.с.

ПРОГРАММА ЛИЗИНГА «БЕРИ СЕЙЧАС - ПЛАТИ ПОТОМ»:

В период с декабря 2020 года по март 2021 года Вы оплачиваете только проценты и страховку. Оплата основного долга начинается с апреля 2021 года. Аванс 10%. Срок лизинга до 60 месяцев. Применяются условия фиксации льготного курса на дату покупки. Лизинговые платежи в рублях.

ПРОГРАММА ЛИЗИНГА «ГОД ФИНАНСОВЫХ КАНИКУЛ»:

В период с декабря 2020 года по октябрь 2021 года Вы оплачиваете только проценты и страховку, Оплата основного долга начинается с октября 2021 года. Аванс 49%. Срок лизинга до 15 месяцев. Применяются условия фиксации льготного курса на дату покупки. Лизинговые платежи в рублях.

Техника в наличии.

ПРОГРАММА РАННИХ ЗАКАЗОВ НА ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ И КОРМОУБОРОЧНЫЕ КОМБАЙНЫ



NEW HOLLAND FR500 (Бельгия)

Максимальная мощность – 500 л.с.; металлодетектор;
детектор камней; автоматическая система изменения длины резки;
подборщик 3,8 м; внесение консерванта.



NEW HOLLAND CX8.80 (Бельгия)

Максимальная мощность – 401 л.с., зерновой бункер 11500 л, барабанная система
обмолота с роторным сепаратором; система домолота с электронным контролем;
подготовка под автопилот и систему картирования урожайности; жатка 9,1 м.

ПРОГРАММА РАННИХ ЗАКАЗОВ НА ТРАКТОРА 6-Й СЕРИИ ДЛЯ ТЕХНОЛОГИЙ ЖИВОТНОВОДСТВА



NEW HOLLAND T6050 (Англия)

Мощность – 130 л.с. Гидравлика – 63 л/мин
Трансмиссия Range Command 12x12 Электрогидравлический привод ВОМ



NEW HOLLAND T6090 (Англия)

Мощность – 165-198 л.с. Гидравлика – 113 л/мин
Трансмиссия Range Command 18x6 Мощность на ВОМ – 140 л.с.

ЛИЗИНГ ПОД 0%*

Специальные условия по трейд ин в сезоне 2020 г.

CNI CAPITAL
INDUSTRIAL

* ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга от 60 мес., стоимость техники в руб. можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Киров, Советский тракт, 10, т. 8 (8332) 691-500, 691-600
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30, т. (3412) 77-18-55, 8-922-517-18-55
www.tsc-t.ru, www.newholland.tsc-t.ru, www.case.tsc-t.ru

НОВАЯ ЖИЗНЬ МТЗ 82



 **BELARUS**
MINSK TRACTOR WORKS

ТСК «МОТОР»

Единственный официальный дилер*
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: 73-11-00



www.motor92.ru