

Как сделать  
производство  
говядины  
рентабельным

Интенсивное  
выращивание телят:  
особенности  
кормления до года

**Как привлечь в хозяйство  
молодого специалиста:**  
дневник выпускника сельхозакадемии

# Тракторы

# МТЗ



**Офис продаж тракторов и спецтехники:** 610050, г. Киров, ул. Менделеева, д. 4  
Т. (8332) 512-840, 73-11-00, 73-22-00  
E-mail: [mtz@motor92.ru](mailto:mtz@motor92.ru)

**Сервисное обслуживание:** Тел.(8332) 73-00-77, Одинцов Д.В.

**Отдел продаж запчастей к тракторам:** 610050, г.Киров, ул.Менделеева, 10  
Автоунивермаг «МОТОР»,  
Тел. (8332) 51-00-77

**Филиал в г. Сыктывкаре:** пос. Вьльгорт, Сысольское шоссе, 6  
Тел.(8212) 33-11-43



[www.motor92.ru](http://www.motor92.ru)

**ДИЛЕР В КИРОВЕ!**

## Содержание:

4	События
8	«АгроВятка-2018»: новинки техники и деловая программа
14	Урожайность в Кировской области оказалась ниже общероссийской на 10 ц/га
16	Как сделать производство говядины рентабельным
22	Как привлечь в хозяйство молодого специалиста: дневник выпускника сельхозакадемии
26	Подводные камни перехода на беспривязь: как избежать ошибок
32	Дорога жизни: весенняя распутица сказывается на экономике хозяйств
36	Интенсивное выращивание телят: особенности кормления до года
40	Охотничьи истории Дмитрия Кондрышева
44	Пароходная монополия: как на Вятке появился один из крупнейших флотов России

«Вятская губерния»

Газета зарегистрирована в Приволжском окружном межрегиональном территориальном управлении МПТР РФ. 16+  
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.

Свидетельство о регистрации ПИ №18-1461 от 2 октября 2003 года.  
Учредитель: ООО «МИС».

Главный редактор – Тетенькина С.В.  
Директор – Морозова В.Ю.  
Выпускающий редактор – Пересторонина М.В.  
Фотограф: Вотинцев А.В.  
Дизайнер: Залетов Е.П.  
Журналист: Злобина А.Э.

Порядковый номер выпуска № 4  
Дата выхода в свет – 4 мая 2018 г.  
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 3 мая 2018 г., время - 08.00; фактическое – 3 мая 2018 г., время - 08.00.

Тираж: 1200 экземпляров.  
Распространяется бесплатно.  
Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.  
Телефон: +7-922-931-94-95, e-mail: vyatgub@mail.ru, stetenkina@yandex.ru.  
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304  
телефон редакции: +79229203106  
телефон директора: +79229696043

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Элефант» (610040, г. Киров, ул. Мостовая, д. 32/7, тел./факс (8332) 38-34-34). Заказ № 5273.

Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.

**АТИ АВТОТЕХИМПОРТ**  
торгово-финансовая компания

- Сельскохозяйственная и дорожно-строительная техника от ведущих мировых производителей
- Сервисное обслуживание
- Запасные части
- Автозапчасти

г. Киров, ул. Прудная, 51  
Единый номер: 8-800-250-21-05

Тел.: (8332) 680-410; 8-912-361-26-88; 8-910-791-63-00  
e-mail: kirov.info@ati-nn.com, сайт: ati-nn.com



## Мясокомбинат «Абсолют» продают за 85 млн рублей

Объявление выставлено на сайте Avito. Его автором указано Волго-Вятское отделение Сбербанка. Мясокомбинат находится в залоге по долгам «Абсолют-Агро».

Лот оценен в 85 млн руб. В него входят производственно-административные помещения, земельные участки, оборудование для переработки мяса и производства колбасных изделий. В объявлении сообщается, что сейчас на промплощадке работает

арендатор, который производит более 250 видов продукции.

Напомним, ООО «Абсолют-Агро» было признано банкротом в 2014 году. В конце 2017 г. его долги перед ПАО «Сбербанк» на сумму свыше 868 млн руб. выкупил агрохолдинг «Дороничи».

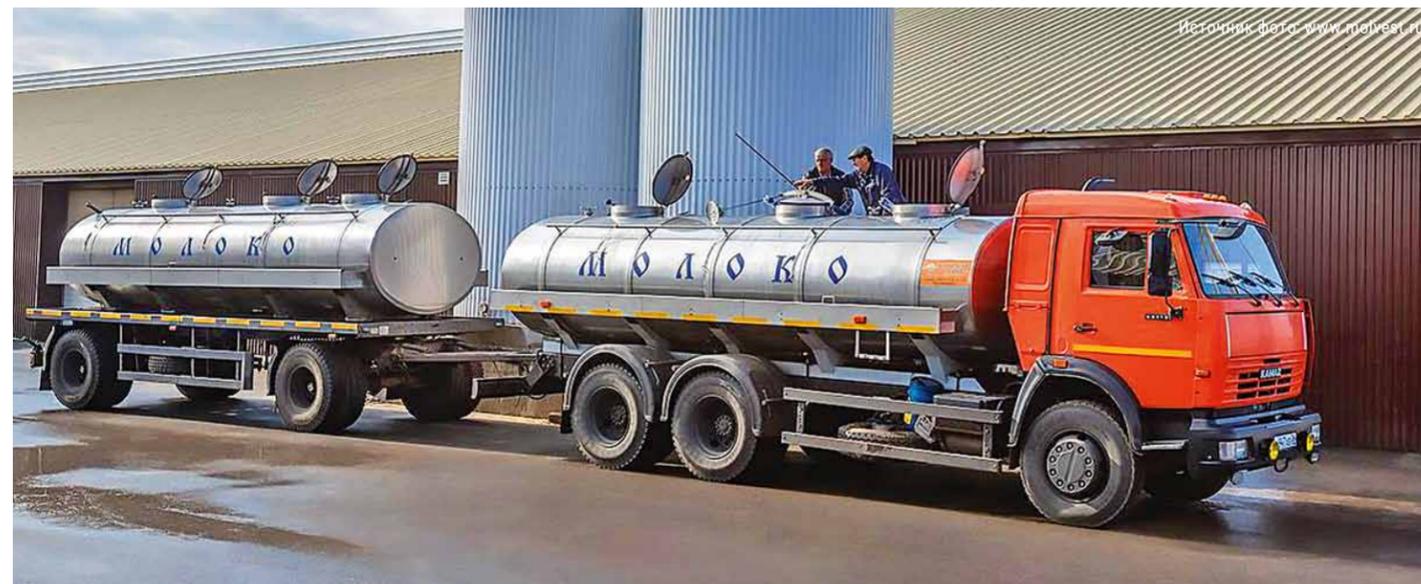
## 20% хозяйств области продают молоко ниже себестоимости

На 24 апреля средняя закупочная цена на молоко высшего сорта в Кировской области составляла 20 рублей 42 копейки за литр, что на 13,2% ниже средней цены конца апреля прошлого года.

**П**ри этом около 20% сельскохозяйственных предприятий области продают сырое молоко ниже себестоимости его производства, – говорит председатель Агропромсоюза товаропроизводителей Кировской области Владимир Огородов. – Если такая ситуация продержится еще несколько месяцев, для некоторых сельхозпредприятий не останется другого выхода, кроме как продать продуктивное поголовье.

Точки невозврата можно и необходимо избежать, если вовремя принять ряд мер государственной поддержки молокопроизводителей, считает Владимир Геннадьевич.

– На поддержку сельского хозяйства страны предполагается направить из федерального бюджета около 30 млрд рублей. Несколько дней назад стало известно, что из резервного фонда правительства РФ в ближайшее время будут выделены средства в сумме более 5 млрд рублей на субсидированные льготные краткосрочные кредиты. Это решение позволит мно-



гим сельскохозяйственным и молокоперерабатывающим предприятиям области пополнить собственные оборотные средства, обеспечить сезонные технологические процессы и закупку сырого молока на переработку.

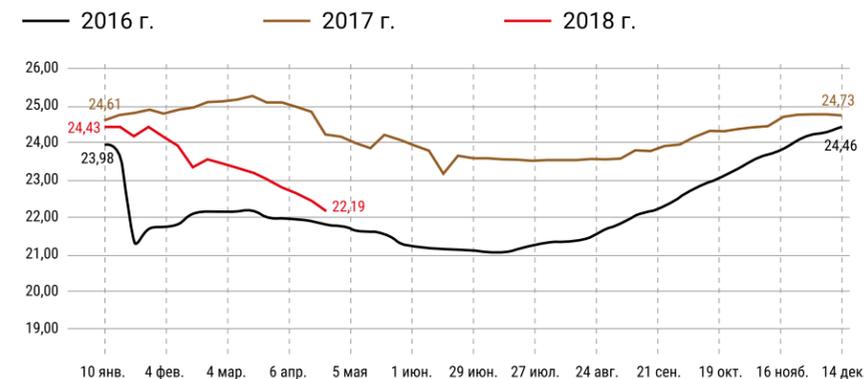
Вместе с тем, хозяйствам области, которые вынуждены продавать сырое молоко на уровне и ниже себестоимости, пополнить оборотные средства за счет льготных краткосрочных кредитов невозможно – эти хозяйства работают в убыток. Поэтому для таких хозяйств просто необходима дополнительная субсидия на килограмм произведенного

и реализованного молока, – говорит Владимир Огородов.

В региональном минсельхозе основной причиной сложившейся ситуации считают большое количество остатков молочной продукции с длительным сроком хранения. Так, на начало апреля на складах перерабатывающих предприятий области скопились 442 тонны масла, 219 тонн сыра, 444 тонны сухого обезжиренного молока и 33 тонны сухой молочной сыворотки.

– Белоруссия предлагает сухое молоко по 120 рублей за килограмм, в некоторых случаях даже за 90 рублей.

Средневзвешенная еженедельная цена на сырое молоко



Изменение: за неделю с 23 по 29 апреля -1,2% к декабрю 2017 года -10,3%

дителей Слободского и Оричевского районов. Три белохолуницких предприятия нашли нового покупателя – ООО «Ува-молоко».

– Кировский молочный комбинат, другие молокоперерабатывающие предприятия Кировской области, так же как и молокозаводы соседних регионов делают все возможное, в буквальном смысле протягивают руку помощи хозяйствам области. В случае отказа от приемки сырого молока на переработку многие хозяйства оказались бы в критической ситуации, – говорит Владимир Огородов.

Для выхода из ситуации минсельхоз предложил комплексную программу «молочного протекционизма». Однако некоторые участники рынка называют эти меры «беспрецедентным вмешательством» государства в рыночную экономику.

– Это не так. Прецеденты есть, их немало. Например, в Израиле осуществляется государственная политика в отношении планирования, производства и продвижения молочной продукции, управления запасами сухого молока и внедрения квот на объем производства. Дефицит молока ликвидируется путем выдачи лицензий на импорт сухого молока и молочных продуктов, – говорит директор департамента экономики Минсельхоза РФ Анатолий Куценко.

## В Подмоскowie строят первый в России сырный кластер

Кластер разместится в Дмитровском районе Московской области на площади 17 гектаров.

На этой территории построят около 10 сыроварен и завод по переработке молочной продукции. Сейчас ведутся работы по обустройству инфраструктуры и проектированию участков для каждой отдельной компании.

Для создания кластера власти Московской области планируют в течение года заключить соглашение о сотрудничестве с французским регионом Овернь-Рона-Альпы. Предполагается, что в рамках соглашения наиболее перспективным станет предоставление услуг консалтинга.

Сырный кластер позволит создать порядка 500 рабочих мест. К 2020 г. в Московской области планируют получать 1 млн тонн молока в год, и сыр в кластере будут изготавливать исключительно из подмосковного молока, в основном полутвердый и твердых сортов.

### 3,4

млн тонн составило производство скота и птицы на убой (в живом весе) в хозяйствах РФ всех категорий. Это на 5% больше по сравнению с аналогичным периодом 2017 г.

## Школьница из Верхошижемья спасла пять семей от пожара

23 апреля в поселке Верхошижемье произошел крупный пожар. В 14:40 на улице Юбилейная загорелся деревянный шестиквартирный дом. В это время девятиклассница Алена Хлыбова возвращалась из школы.

Девушка увидела, что ее дом горит. Она тут же с мобильного телефона позвонила в пожарную часть и сообщила о происшествии.

– Девушка, рискуя жизнью, вбежала в квартиру и разбудила спящего отца, затем оповестила всех соседей, – рассказали в ГУ МЧС по Кировской области. – Огонь распространялся так быстро, что спустя считанные секунды после того, как из дома выбежали люди, пути эвакуации были охвачены огнем и едким дымом, рушились строительные конструкции.

Пожар уничтожил крышу, веранду, стены. От дома 1975 года постройки остались только полуразрушенные печи.



Фото Екатерины Павловой vk.com/mouvt

К счастью, благодаря Алене Хлыбовой, никто не пострадал. Сейчас в управлении МЧС решается вопрос о представлении девятиклассницы к награде.

Всего в доме проживали 5 семей, в одной из которых пятеро несовершеннолетних детей. Без крыши над головой остались 16 человек. Пострадавшим выплатили материальную помощь – по 5000 рублей на семью.

Сейчас погорельцы разместились у знакомых, и родственников, кто-то снял жилье.

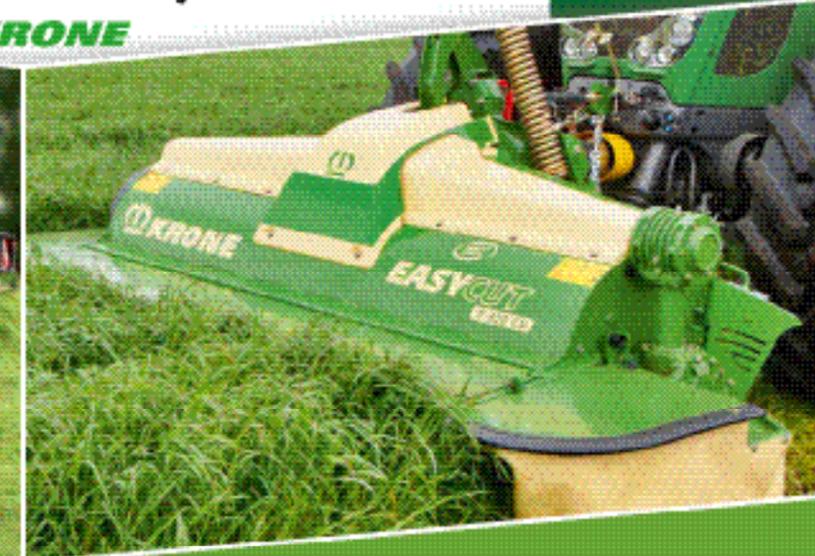
В Верхошижемском районе объявлен сбор средств для погорельцев. Если у вас есть возможность помочь – звоните в рабочие дни в отдел соцзащиты в п. Верхошижемье по номеру 8(83335)2-15-53. Требуются не только деньги, но также взрослая и детская одежда и обувь.

# Подготовка к сезону кормозаготовки

Техника в наличии

Комплекс косилок Krone EasyCut F320 CV + EasyCut B 870 CV Collect

KRONE



Прицепы фирмы PRONAR T023 и T046

PRONAR



ООО ПКФ «Агротехника» – официальный эксклюзивный дилер техники Deutz и Krone в Кировской области

**ОДОЛЕЛИ СОРНЯКИ? ЕСТЬ ПРОСТОЕ РЕШЕНИЕ!**

Послеуборочные двухкомпонентные гербициды для контроля двудольных сорняков в посевах зерновых

- Повышенная эффективность за счет более совершенной препаративной формы и оптимизации соотношения действующих веществ
- Высокая скорость проникновения - быстрый результат

- Широкий диапазон возможных сроков применения
- Уничтожает сорняки с двойной охлой
- Отсутствие последствий для последующих культур
- Мягкость действия на культуры



Торговый дом **Кирово-Чепецкая Химическая Компания**

(83361) 2-23-49  
+7-912-825-47-45



610046 Россия, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2а, тел.: +7(8332) 53-89-78, 53-97-37, тел. /факс +7(8332) 53-90-94, e-mail: at\_kirov@mail.ru www.agrotehnika43.pф



# «АгроВятка-2018»: новинки техники и деловая программа

5-6 апреля Кировские аграрии собрались на десятой предсезонной выставке сельскохозяйственной техники «АгроВятка». Ее организаторами стали Ассоциация «АгроИнфо», Вятская торгово-промышленная палата и правительство области.

За 10 лет существования выставки площадь ее экспозиции выросла с 5,4 до 25 тысяч квадратных метров. В этом году более 50 компаний из Кировской области, Москвы, Нижнего Новгорода, Перми, Екатеринбурга и еще 8 регионов представили свою технику, продукцию, услуги, а также научно-технические разработки для

повышения эффективности сельского хозяйства.

Особенностью юбилейной выставки стала деловая программа для руководителей и специалистов хозяйств. На семинарах зарубежные и отечественные эксперты рассказали об интенсивном выращивании ремонтных телок и нетелей, рутине доения и антимаститной програм-

ме, оптимизации кормления КРС и многом другом.

Кстати, специально для организации деловой программы Ассоциация «АгроИнфо» приобрела шатер площадью 200 кв. м с оборудованным полом и освещением. Утром 5 апреля в нем прошло совещание министерства сельского хозяйства с руководителями сельхозпредприятий.



Большой интерес у посетителей выставки вызывали белорусские комбайны

– Важно, что по предложению «АгроИнфо» мы провели штаб по подготовке и проведению весенних полевых работ прямо на выставке, – отметил зампред правительства области, министр сельского хозяйства Алексей Котлячков. – Это помогло привлечь к обсуждению больше заинтересованных людей.

Открывая выставку, Алексей Котлячков отметил, что региональное правительство будет и дальше помогать сельхозпроизводителям приобретать технику, возмещая часть затрат.

– Сегодня выставка «АгроВятка» направлена на популяризацию более производительной техники и стимулирование технического переоснащения сельхозпредприятий, без чего невозможны интенсификация и рост производства. Отрадно, что с каждым годом растет география участников и то, что мы привлекаем все большее число отечественных производителей, – сказал глава областного минсельхоза.

## Масло и точное земледелие

Настоящий ажиотаж на выставке наблюдался у стенда ТСК «Техника», где всем желающим наливали бутылочку льняного масла, произведенного с помощью фермерского варианта прессы холодного отжима FARMET UNO -1.

За месяц такая установка может дать 2,5 тонны масла и 5 тонн жмыха на корм скоту.

Многолюдно было и у стенда, демонстрирующего технологии точного земледелия: систему параллельного вождения и подруливающее устройство от компании TeeJet Technologies. Они позволяют управлять сельхозтехникой по заданной траектории при любой видимости: и ночью, и в тумане, и в пыли. Эта система дает точность от прохода к проходу в 15 см, в результате производительность работы повышается в два раза, а потери посевного материала и затраты топлива сокращаются.

## Отечественные новинки

Российские производители продемонстрировали на «Агро-

Вятке-2018» немало технических новинок. Так, например, в экспозиции компании «Вяткаагроснаб» была представлена техника для почвообработки краснодарской компании «БДТ-Агро»: культиваторы, дискаторы и комбинированные агрегаты. А также опрыскиватели российского бренда «Гварта».

– «Вяткаагроснаб» решила взять за основу общероссийскую тенденцию – сейчас востребована отечественная техника. Российские производители хорошо подтянулись в плане качества и соответствия уровню современных требований, – говорит гендиректор компании Борис Бусыгин. – К тому же, сегодня валюта весьма дорогая, разница в цене на импортную и отечественную технику существенна. Время, когда царил импорт, ушло в прошлое.

## Виртуальная реальность

У стенда ООО НПФ «Медбио-тех» посетителям предлагали примерить очки виртуальной реальности и пройтись по виртуальной животноводческой ферме. Благодаря этому не нужно ехать в хозяйство, чтобы посмотреть работу оборудования DeLaval в действии. Сделать это можно даже дома, сидя на удобном диване.



Участников выставки наградили дипломами и памятными подарками



Зампреды правительства области Алексей Котлячков и Александр Чурин осматривают выставку



Посетители выставки опробовали кабину трактора ХТЗ

– Я как будто побывала на экскурсии на современной козьей ферме беспривязного содержания с параллельной дойкой, – рассказывает посетительница выставки Анна. – Ощущение полного присутствия. Можно в деталях рассмотреть любое оборудование и устройство фермы.

В компании «Медбиотех» подготовили 10 видеороликов хронометражем 5–7 минут. Каждое видео – это виртуальное путешествие по ферме с различными типами доильного оборудования DeLaval.

#### Белорусские сушилки

Вокруг стенда компании «Агрокомплект» все время было многолюдно. И привлекало гостей не только импровизированное кафе европейского типа под открытым небом, которое организовали сотрудники компании. Большой интерес вызвало зерносушильное оборудование компании «Амкодор»: нории, транспортеры, топочные блоки, машины очистки, зерносушилки.

– Белорусские сушилки «Амкодор» отличает высокое качество. Если с оборудованием что-то случится, наказаны будут все, вплоть

до конструктора завода, – говорит Владимир Зверев, руководитель отдела зерносушильного оборудования АО «Агрокомплект». – Если мы говорим, что сушилка может делать 20 тонн в час, значит так и есть. Мы не добавляем оговорку «в идеальных условиях», как некоторые другие производители.

#### Популярная техника

Одним из самых популярных видов техники на выставке стали трактора МТЗ от кировского дилера ТСК «Мотор».

– Сегодня мы показали как уже полюбившиеся кировским аграриям модели, так и новинки МТЗ,

– рассказал руководитель дилерского центра МТЗ Александр Луппов. – Привезли большую линейку тракторов – с мощностью от 13 до 350 лошадиных сил. А также навесное и прицепное оборудование, совместимое с тракторами МТЗ.

На второй площадке «Мотора» была представлена техника «Навигатор – Новое машиностроение» – пресс-подборщики, грабли, транспортировщики рулонов. Кстати, «Мотор» является эксклюзивным дилером «Навигатора» в Кировской области. Также компания представила популярные у кировских аграриев телескопические мини-погрузчики Bobcat и DISD.



Очередь из желающих примерить очки виртуальной реальности



## ФРОНТАЛЬНЫЕ ПОГРУЗЧИКИ

Техника, которую выбирают лидеры с/х отрасли!



Сергей Прижимов, генеральный директор ОАО «Племзавод «Пижанский»

– Фронтальный погрузчик DISD SD-300 мы используем уже год. При покупке обратили внимание на достаточно приемлемую стоимость по сравнению с аналогами других производителей. В летний сезон активно эксплуатировали

данную технику на заготовке силоса и погрузке щебня, а зимой при необходимости задействовали для уборки снега. За это время к качеству работы погрузчика DISD у нас ни разу не возникло никаких нареканий.



Вячеслав Ягдаров, директор СПК племзавод «Соколовка»

– Фронтальный погрузчик DISD SD-300 – это хорошее приобретение для фермы. Для своего хозяйства мы приобрели его в 2017 году. При достаточно демократичной цене он показал себя надежной и качественной техникой. Погрузчик прост в эксплуатации и обслу-

живании, многофункционален, может использоваться практически в любое время года. Большой плюс еще и в том, что при необходимости всегда можно оперативно обратиться к официальному дилеру (ТСК «МОТОР») за консультацией, запчастями и обслуживанием.



www.motor92.ru

ТСК «МОТОР»  
Официальный дилер DISD в Кирове  
г. Киров, ул. Менделеева, 4.  
т. (8332) 512-840, 73-11-00, 73-22-00



## АО «ВМП «АВИТЕК» освоило производство автоматических поилок для КРС

**Огромное влияние на продуктивность молочного стада оказывает количество, качество и температура потребляемой воды. Для производства одного литра молока корова должна выпить не менее 3-х литров воды.**

Наблюдения показывают, что животное с удоем от 12 кг выпивает за сутки 35-40 л воды, а с удоем от 40 кг – 110-150 л. Свободный доступ к воде может увеличить продуктивность

стада на 7-8% без каких-либо дополнительных затрат. Сокращение же потребления воды, например, на треть, снижает надои примерно на 25%.

Коровы пьют до 20 л в минуту,

поэтому подача воды в поилку должна быть достаточно быстрой и максимально бесшумной. Наиболее благоприятное влияние на процесс пищеварения оказывает поение по потребности от 12 до 20 раз в сутки малыми порциями.

При привязном содержании все эти условия можно обеспечить, используя индивидуальные автоматические поилки типа ПА-1 производства АО «ВМП «АВИТЕК». Эти

изделия освоены предприятием в рамках программы импортозамещения и диверсификации. Поилки типа ПА-1 предназначены для оптимального и экономного обеспечения водой крупного рогатого скота.

### Конструктивные особенности поилок типа ПА-1

Поилка типа ПА-1 имеет конструкцию клапанного типа. При легком касании клапана носом животного вода поступает на дно чаши. Чаша поилки имеет гладкую поверхность, открыта и удобна для питья. Трубчатый легкоподвижный клапан обеспечивает равномерную подачу воды без брызг.

Поилки имеют различные исполнения, выбор которых зависит от продуктивного назначения, размера и возраста животных. Они более гигиеничны по сравнению с уровневыми поилками, поскольку препятствуют распро-

продуктивности (лактлирующих и в сухостойный период); 05 – для коров повышенной молочной продуктивности. Исполнения поилок отличаются вместимостью чаши и объемом расхода воды.

Поилки типа ПА-1 подходят для индивидуального поения лошадей.

В настоящее время на АО «ВМП «АВИТЕК» ведется работа по освоению групповых поилок для беспривязного содержания КРС.

### Преимущества поилок типа ПА-1 производства АО «ВМП «АВИТЕК»

- Поилки не нуждаются в дорогостоящей системе очистки воды, поскольку клапанные механизмы прочны, надежны и не подвержены засорению.

**Поилка типа ПА-1 имеет конструкцию клапанного типа. При легком касании клапана носом животного вода поступает на дно чаши. Чаша поилки имеет гладкую поверхность, открыта и удобна для питья. Трубчатый легкоподвижный клапан обеспечивает равномерную подачу воды без брызг.**

странению инфекции и инвазивного заражения всего стада.

Поилки типа ПА-1 изготовлены из чугуна и покрыты пищевой порошковой эмалью, безопасность которой подтверждена санитарно-эпидемиологическим заключением № 12-04-613 от 10.04.2012 г.

Поилки могут изготавливаться в пяти исполнениях: 01 – для телят и молодняка до 12 месяцев; 02 – для молодняка старше 12 месяцев и нетелей; 03 – для нетелей, первотелок, коров в сухостойный период, быков без носового кольца; 04 – для мясных коров, быков производителей без носового кольца, коров молочной

- Поилки подходят для подключения к циркуляционному водопроводу.

• Надежность поилок гарантирована системой менеджмента качества, соответствующей ГОСТ ISO 9001-2011, которая действует на АО «ВМП «АВИТЕК».

- Поилки устойчивы к вредным газам животноводческих помещений.

• Ресурс открываний/закрываний – 130000 раз.

• Срок службы поилки – 7 лет.

• Гарантийный срок с момента поставки составляет 12 месяцев.

Поилки типа ПА-1 прошли подконтрольную эксплуатацию на фермах агрофирмы «Дорони́чи»



и получили положительные отзывы.

– При содержании животных на привязи хорошо подходят именно такие маленькие поилки, работают они исправно. Мы планируем заменить все старые поилки на новые. Но заменять их нужно постепенно, потому что разом не перекрыть всю воду – это большой стресс для коров. Поэтому пока

мы составляем ежемесячные, а не годовые заказы. Но будем очень рады и дальше сотрудничать с «АВИТЕКом», – сказал гендиректор Агрофирмы «Дорони́чи» Владимир Гоман.



**По вопросам приобретения поилок обращайтесь:**  
**АО «ВМП «АВИТЕК», управление маркетинга и продаж**  
 тел. +7 (8332) 740-503,  
 факс +7 (8332) 740-504  
 эл. почта: market@vmpavitec.ru

# Урожайность в Кировской области оказалась ниже общероссийской на 10 ц/га

Несмотря на сложные погодные условия 2017 года, урожайность зерновых и зернобобовых в Кировской области составила 19 ц/га, что выше уровня двух предыдущих лет. При этом мы отстали от общероссийского показателя на 10,2 ц/га.

Хозяйства области поставили рекорд по урожайности пшеницы, получив 20,3 центнера с гектара. Это максимальный показатель по данной культуре за последние 11 лет.

## ТОП-10 регионов РФ с самой высокой урожайностью пшеницы в 2016 г., ц/га

1. Краснодарский край	58,5
2. Республика Адыгея	51,4
3. Белгородская область	44,9
4. Ставропольский край	42,8
5. Курская область	40,9
6. Липецкая область	39,6
7. Карачаево-Черкесская Респ.	39,5
8. Ростовская область	38,9
9. Орловская область	37,3
10. Воронежская область	36,8

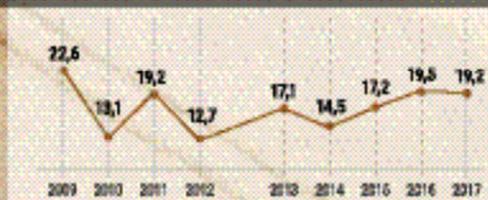
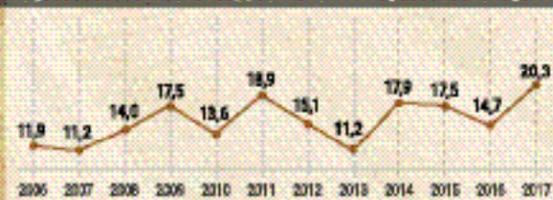
## Страны с самой высокой урожайностью пшеницы, ц/га (2006-2016 гг.)

1. Ирландия	82-99
2. Бельгия	79-89
3. Нидерланды	78-89
4. Великобритания	77-80
5. Новая Зеландия	71-81
6. Дания	70-75
7. Германия	65-81
8. Франция	62-75
9. Египет	63-65
10. Швейцария	50-61

## Урожайность зерновых и зернобобовых культур (в целом)



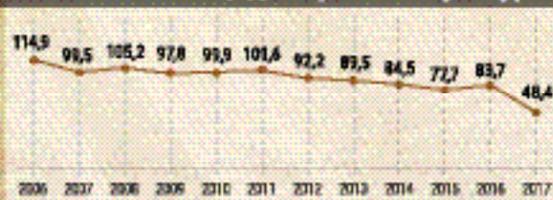
### Урожайность отдельных зерновых культур в Кировской области, ц/га



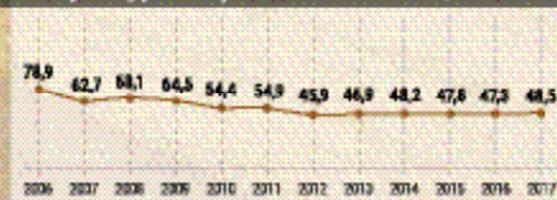
### Урожайность отдельных зерновых культур в Кировской области, ц/га



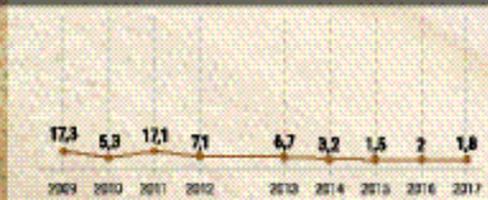
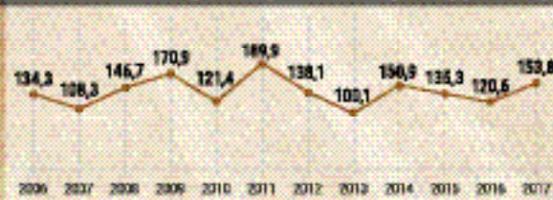
### Посевные площади зерновых культур в Кировской области, тыс. га



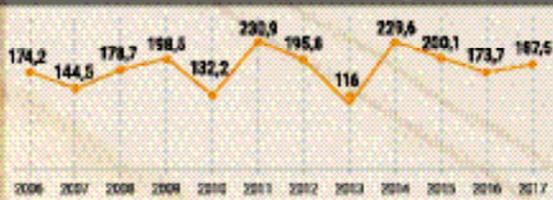
### Посевные площади зерновых культур в Кировской области, тыс. га



### Валовые сборы зерновых культур в Кировской области, тыс. тонн



### Валовые сборы зерновых культур в Кировской области, тыс. тонн



### Пшеница озимая и яровая



### Рожь озимая и яровая



### Тритикале



### Ячмень озимый и яровой



### Овес





Скот породы ангус

## Как сделать производство говядины рентабельным

**Спрос на специализированную говядину мясных пород в России в пять раз превышает предложение. Чтобы удовлетворить его, стране нужно дополнительно увеличить поголовье на 2 миллиона голов. Но в регионах не спешат заниматься мясным скотоводством из-за длинного производственного цикла и высоких рисков.**

Поэтому на полках магазинов в основном лежит говядина молочных пород скота. «Вятская губерния» пообщалась с генеральным директором Национального союза производителей говядины Романом Костюком и узнала, возможно ли в условиях молочного скотоводства Кировской области сделать производство говядины рентабельным.

**Роман Владиславович, охарактеризуйте текущую ситуацию в отрасли мясного скотоводства в России?**

– Предложение на рынке говядины в России в пять раз меньше, чем спрос. У нас есть всего три завода, производящих специализированную говядину: «Брянская мясная компания», «Заречное» в Вороне-

же и «Оренбив» в Оренбурге. Все остальные регионы производят или говядину из молочных пород скота, или небольшой объем специализированной говядины.

**Во многих регионах Приволжья, в том числе и Кировской области, мясное скотоводство не развито. Как вы думаете, в чем основная причина?**

– Не сложилось понимание мясной отрасли, ее бизнес-процессов, характеристик, специфики. В регионах не до конца понимают, каким образом строится мясное скотоводство, в чем его отличие от молочного животноводства, и как зарабатывать на говядине.

Производство говядины делится на несколько узкоспециализированных этапов: разведением занимаются одни, откормом – другие. Убой и переработка – это третий этап.

**Можно ли в хозяйствах, которые специализируются на молочном животноводстве, сделать рентабельным откорм бычков?**

– Сегодня в регионах ошибочно воспринимают понятие «зараба-

тывать деньги на говядине». Все считают, что деньги приносит именно говядина – животных надо откормить, забить, мясо надо кому-то продать и получить деньги.

Но простая математика показывает, что выгоднее всего продавать бычков-отъемышей в возрасте 6-8 месяцев и телок в возрасте 12-14 месяцев. Первые стоят в пределах 38-50 тысяч рублей. Телки – 80-100 тысяч рублей. Если мы попытаемся откормить бычка до 500 кг и выше, на это уйдет примерно 20 месяцев. И в этом возрасте и весе бык будет стоить 65-75 тысяч рублей. Разница между доходом от продажи отъемыша за 50 тысяч и доходом от продажи быка за 70 тысяч,

которого нужно дополнительно содержать, кормить, увеличивая свои затраты, очевидна.

**Большинство кировских хозяйств разводят черно-пеструю голштинизированную породу и продают бычков как раз в возрасте 6-8 месяцев, но больших денег это не приносит.**

– Все зависит от того, кому они продают. Если фирма не крупная, то и покупать дорого она не будет. Крупные компании выстраивают отношения надолго, поэтому платят стабильно хорошую цену. Например, «Брянская мясная компания» или воронежская «Заречное» завозят скот даже из Алтая. За пять тысяч километров от производственных площадок. Киров, кстати, ближе к этим производителям, чем Алтай.

### Что вы порекомендуете Кировским аграриям?

– Чтобы зарабатывать, надо найти крупного покупателя, который готов платить хорошую цену. Но объемов одного хозяйства для него будет недостаточно, поэтому Кировские аграрии могут скооперироваться. Собирать 6-8 месячных бычков со всей области и большими партиями поставлять на крупные предприятия.

Но и это решение временное. Так можно будет зарабатывать небольшие деньги еще несколько лет. Сейчас страна взяла курс на производство специализированной говядины. На том же Алтае уже много лет предприятия разводят специализированные мясные породы КРС и получают за это высокую цену.

Кировская область может освоить новую для себя отрасль и хорошо зарабатывать. Сегодня в России

и соседнем Казахстане огромный дефицит маточного поголовья для мясной отрасли – несколько миллионов голов скота. Кировские аграрии могли бы научиться содержать маточное поголовье специализированных пород КРС и продавать бычков-отъемышей в соседние регионы. А когда накопят масштаб маточного специализированного мясного скота, смогут использовать его на втором этапе – для построения собственных откормочных площадок.

### Какие породы мясного скота можно разводить в Кировской области?

– Есть четыре породы, которые могут дать прекрасные результаты по выживаемости и здоровому приплоду в условиях Кировской области: герефорд, галловей, обрак и ангус.

Мясное скотоводство может быть выгодным только при условии, что животные всегда будут на выгуле.

Ни о какой привязи речь идти не может. Бычки должны круглый год находиться

на открытых площадках. Скот можно пасти по балкам, каменистой местности, склонам, даже там, где не пройдет техника, где нельзя заниматься растениеводством.

Если хозяйства намерены заниматься мясным скотоводством, они должны разобраться со своей кормовой базой. Когда поймут, какие корма, в каком количестве у них есть, смогут определить, какую породу на этих кормах они способны выращивать с максимальным эффектом.

### Каковы особенности формирования рациона для мясного скота?

– Нужно разделить производственный процесс на два этапа. У нас есть маточное поголовье – коровы, которые держат 6-8 месяцев телят «на подсосе». И у нас есть телята-отъемыши для откорма. Питание маточного поголовья и бычков сильно отличается.

Корм бычков зависит от того, какой продукт будут готовить из их мяса. В стране востребованы жирная говядина для американской кухни (быстрые стейки) и постная говядина для европейской кухни (мясо для запекания).

Скот породы галловей



Источник фото: c.rhhere.com

Жирную говядину можно получить на интенсивном зерновом откорме: кукурузный силос, ячмень, зерно. Постную говядину получаем при экстенсивном травяном откорме.

Животные мясных пород с удовольствием объедают деревья – откуда могут дотянуться. Например, хвойные для них, как конфеты.

Корм маточного специализированного мясного поголовья КРС выглядит очень скудно: сено, солома, кормовые добавки, соль, вода, сенаж. Ни в коем случае нельзя кормить силосом, они не молочные породы.

### Расскажите об удачных примерах развития мясной отрасли в России?

– Удачных примеров такого развития в России пока нет, поскольку все регионы еще находятся в начале пути. И каждый идет своей дорогой.

Например, в Воронежской области в 2010 году мясного скотоводства не было вообще. В 2016-2017 годах стало 150 тысяч голов. На этот огромный рывок регион потратил 100 миллиардов рублей. Компания «Заречное» завезла около 30 тысяч голов племенного скота из США, Австралии, Германии, Венгрии, Франции и Швеции. Создала откормочную площадку на 60 тысяч голов. Построила мясохладобойню мощностью 50 голов в час (это 100 тонн мяса в день).

### Сейчас в Томской области реализуют концепцию ускоренного развития мясного скотоводства. В чем она заключается?

– Администрация региона поставила перед нашим Союзом задачу: сделать так, чтобы люди



Источник фото: hereford.org

Бык породы герефорд

перестали уезжать из глухих деревень, а могли зарабатывать в любой местности. При этом в регионе есть огромные, в том числе заросшие территории, которые не представляют ценности для индустриального сельского хозяйства.

Мы разделили весь процесс производства говядины на три этапа. Сотни маленьких деревенских фермеров на общей территории в 250-300 тысяч га выращивают маточное поголовье – по 50-180 голов на семью. Каждую осень они продают весь молодняк, включая телочек (кроме ремонтных) своим районным интеграторам, специальным компаниям со скотными площадками. Далее бычки, собранные в группы, идут на откормочные площадки в крупные предприятия, а телочки – на маточное поголовье для следующих ферме-

ров вокруг таких интеграторов. Получается, что крупные бизнес заказывает районному сообществу большие партии, как бычков, так и телочек. А люди в области выращивают живой товар, который легко продать.

Нашу концепцию можно назвать глобальным социально-экономическим проектом. Важно, что такую же программу утвердило правительство Казахстана в качестве национальной стратегии развития деревни. Сейчас мы ведем переговоры с Курганской, Ярославской областями, Башкирией, Краснодарским краем. Постепенно регионы начинают понимать, что мясное скотоводство – это инструмент, который позволяет зарабатывать деньги и реализовывать поручение президента по развитию села и социально-экономической сферы.

# Кормовые добавки от ведущих производителей: выгодные условия с компанией «АГРОЛАЙН»

Впервые участницей выставки «АгроВятка-2018» стала компания «АГРОЛАЙН». Она поставляет Кировским аграриям зерновые корма, премиксы, молочное сырье, стартеры и престартеры для телят, комбикорма, энергетики и другие продукты для КРС.

Более четырех лет назад компания «АГРОЛАЙН» стала известна хозяйствам области как представитель завода ООО «Продинвестмолоко». Это один из крупнейших в России производителей заменителей цельного и обезжиренного молока (ЗЦМ, ЗОМ), молочной сыворотки. Сейчас «АГРОЛАЙН» также является дилером таких известных производителей как Vitomek, Cargill, Prodiinvest.

– Когда мы начали работать с хозяйствами, поняли, что наши аграрии получают мало информации о правильном кормлении, – говорит директор «АГРОЛАЙН» Светлана Рябова. – Поэтому мы решили сотрудничать с компаниями, которые оказывают консалтинговые услуги по корректировке рационов КРС. Теперь наши поставщики – крупные производители – оказывают полное сопровождение хозяйств по кормлению.

## Индивидуальный подход

Для каждого хозяйства «АГРОЛАЙН» доставляет премиксы, приготовленные по индивидуальным рецептам, исходя из состояния стада и экономических возможностей предприятия. На основании анализов кормов и здоровья животных специалисты «АГРОЛАЙНА» корректируют рационы.



На выставке «АгроВятка» компания «АГРОЛАЙН» представила различные кормовые добавки для КРС

– Например, мы удешевляем кормовые добавки, если видим, что из них можно убрать элементы, которые животные в необходимом объеме получают из основного корма, – объясняет Светлана Рябова. – Нам важно не продать большой объем продукции. Нам важно дать хозяйству эффективный рецепт, который поможет ему сохранить здоровье животных и увеличить надои. Учитывая непростую ситуацию с нынешними ценами на молоко, мы готовы помогать хозяйствам в кредитовании на продукцию. Мы настроены на долгосрочное сотрудничество.

## Опыт сотрудничества

У компании «АГРОЛАЙН» в Кирове есть склады, способные вместить вагоны готовой продукции и свой автотранспорт. Каждую партию зерновых, поступающую на склад (подсолнечные, соевые,

льняные жмыхи и шроты, кукуруза, ячмень, пшеница) проверяют в лаборатории.

Уже более года с компанией «АГРОЛАЙН» сотрудничает Агрофирма «Среднеивкино». Совместной работой хозяйство довольно.

– Раньше мы сотрудничали с заводом Vitomek напрямую. Сейчас же работаем с ним через «Агролайн», и от этого только выиграли. Цена на премиксы не изменилась, а вот сроки доставки сократились, – рассказала, главный ветеринарный врач агрофирмы «Среднеивкино» Елена Новоселова.



ООО «АГРОЛАЙН», Киров,  
Заготзерновской пр-д, 14  
Тел.: менеджеры (8332)75-15-60  
бухгалтерия: (8332)75-12-18,  
директор: (8332)75-01-45



## Витанолл

Лучшее для питания растений

Витаминизированные удобрения на основе полимерного комплекса макро- и микроэлементов. Водорастворимые сополимеры имеют свойства диспергатора и поверхностно-активного вещества. Препарат обладает мощными адгезивными свойствами, что позволяет повысить эффективность работы пестицидов и удобрений, вносимых совместно. Стимулирующими и антиоксидантными свойствами за счет наличия в составе комплекса биологически активных кислот.

**Преимущества:**

- Высокая степень проникновения вещества в растение за счет уникальных свойств полимера
- Абсорбция влаги из окружающей среды и удержание ее на поверхности листовой пластины
- Повышения устойчивости к неблагоприятным погодным условиям
- Максимально равномерное и длительное питание растения
- Все главные элементы питания и витамины находятся в виде полимерных комплексов в доступной для растения форме
- Высокая устойчивость к метеофакторам (иниоляция, осадки)

**Нас выбирают:**

- ОАО Племзавод Мухинский – 19 530 л
- ЗАО Племзавод Семеновский – 19800 л
- ООО Агрофирма «Семиречье» – 8500 л
- ООО «Маяк» – 8000 л
- СПК «Корогино», ООО «Согласие-2», ООО «Родина», КФХ «Дубок», ИП КФХ Курочкин Г.А., ИП КФХ Куптас Е.Я. и др.

ООО «АгроРейдер», директор – Изергин Сергей Николаевич,  
тел.: 8(8332) 49-27-64, 8922 661-27-64, e-mail: Sengentaplus@mail.ru

## Для людей, коров и бизнеса

**Побелка ферм и производственных помещений**



**Окрашивание металлических конструкций**



**Строительство и ремонт ферм и производственных помещений**



**ФЕРМА**  
строительство и сервис

тел. 8-912-824-23-84  
pobelka-service@mail.ru



**Дорогие читатели, поздравляем вас с Днем Победы!**

Счастья, мира и благополучия! Пусть наши дети никогда не узнают войны. Пусть нашим отцам, мужьям и сыновьям никогда не придется брать в руки оружие. Спасибо нашим дедам за Победу!

Редакция «Вятской губернии»



## Как привлечь в хозяйство молодого специалиста

В этом номере журнала мы запускаем новую рубрику – «Дневник выпускника сельхозакадемии». Ее героями станут молодые специалисты, которые совсем скоро получат дипломы Вятской государственной сельхозакадемии. Ирина Поздеева станет зоотехником, а Евгений Марков – агрономом. В течение года мы будем следить за тем, как складывается их судьба.

Надеемся, что процесс поиска работы и обустройства на новом месте, описанный глазами наших героев, поможет руководителям хозяйств понять, как привлечь молодого специалиста на свое предприятие.

### Ирина Поздеева, будущий зоотехник

Я родом из села Юкаменского в Удмуртии. Мама была зоотехником в хозяйстве, и брат сейчас работает главным зоотехником. Вот и я тоже решила продолжить семейную династию.

Узнала, что в Кирове есть сельхозакадемия и подала документы, меня привлекла специальность «Кинология». Профессия казалась мне интересной. Это была еще детская мечта – разводить собак. Я поступила на зоотехнику, но потом выяснилось, что у кинологов все очень сложно в плане трудоустройства, особенно

непросто найти работу девушкам. Поэтому, когда после второго курса у нас было распределение по специальностям, я выбрала направление зоотехник-селекционер. Оно показалось мне перспективным и интересным.

После распределения у нас получилось две группы кинологов (около 20 человек), 9 зоотехников и только 4 зоотехника-селекционера. Учиться мне было совсем несложно. Наша

**«Я позвонила в «Красное Знамя», спросила, возьмут ли меня в качестве практиканта. Мне сказали: да, конечно, приезжайте. У меня была цель – показать, что я хочу работать, чтобы меня заметили. Я уверена, что если человек чего-то очень хочет, он всегда этого добивается».**

семья раньше держала корову, и я с детства знаю, чем она питается, умею доить, участвовала во всех сезонных работах.

На занятиях нам рассказывали, что в Кировской области есть хорошие хозяйства с высокой продуктивностью, высокой зарплатой. Одно из них – «Красное Знамя». Я почитала про него в интернете, узнала, что оно входит в число 50 крупнейших производителей молока в России, и решила туда съездить.

После третьего курса у нас была шестинедельная практика. Я позвонила в «Красное Знамя», спросила, возьмут ли меня в качестве практиканта. Мне сказали: да, конечно, приезжайте. И мы поехали туда вдвоем с однокурсницей. У меня была цель – показать, что я хочу работать, чтобы меня заметили. Я уверена, что если человек чего-то очень хочет, он всегда этого добивается.

На практике я помогала бригадиру: следила, чем кормят животных, все ли хорошо делают работники, помогала с перегонами и перевесками.

В итоге главный зоотехник меня заметила и предложила: приезжай к нам после окончания учебы, будем с тобой работать.

Следующую практику я проходила в том же хозяйстве, теперь пишу диплом на тему: «Эффективность использования быков разного происхождения в СПК «Красное Знамя».

Условия моей будущей работы мы уже обговорили с председателем хозяйства. Он предложил зарплату от 30 тысяч рублей как молодому специалисту и подъемные от хозяйства. Жилье тоже предоставляется – в общежитии для молодых спе-

циалистов. Я там уже жила во время практики. Комната с душем, горячей водой, туалетом. Правда, кухни нет. Но я рассчитываю купить мультиварку. Это такие мини-мечты о том, что я буду делать, когда начну получать зарплату. Можно и снять квартиру в Куменах. Я думаю, с таким уровнем зарплаты это можно потянуть.

Пока планирую продержаться года три. И если все будет хорошо, там и останусь. Мне нравятся условия, и я очень рада, что мне не придется после академии ходить и искать, что я буду делать, и где я буду жить.

В нашей группе зоотехников-селекционеров – два мальчика и две девочки. Один хочет открыть собственное хозяйство – пасеку. Он изучает дополнительную литературу, пишет диплом на эту тему и целенаправленно идет к своей цели. А двое других проходили практику в зверохозяйстве «Вятка» и собираются туда на работу.

### Евгений Марков, будущий агроном

Мне 32 года, и это мое второе высшее образование. Я родился и вырос в Кирове. После школы пошел учиться на преподавателя мировой

художественной культуры. Окончил университет, отработал в школе два месяца, и понял, что это не мое. Мне было сложно наладить дисциплину в классе.

Потом я работал в детском саду воспитателем, специалистом отдела хранения в архиве, рабочим на железобетонном заводе, сортировщиком рыбы, почтальоном.

**«Председатель обозначил самую главную задачу для агронома – рентабельность кормопроизводства. Он хочет повысить эффективность каждого вложенного рубля. В итоге я выбрал именно это хозяйство за возможность реализовать свои идеи».**

Однажды общался со своей знакомой, и она сказала, что работа агронома – хороший вариант, потому что люди всегда ели и будут есть. Да и в огороде работать мне нравилось с детства, хотя многих детей это раздражает. Я поступил на заочное ускоренное отделение сельхозакадемии. Учиться пришлось 3 года.

За это время я успел не только пройти практику в хозяйстве, но и попробовать себя в качестве оператора машинного доения в одном из хозяйств. Правда, оказалось, что я не соответствую их высоким требованиям по скорости работы и ловкости рук. За несколько дней, что я там был, я заметил одну недоработку. Стояла зима, и некоторые поилки замерзли. Я посмотрел на трубы, они не были утеплены даже элементарной стекловатой. Я хоть и не имею зоотехнического образования, но даже мне понятно, что корове надо пить теплую воду, причем в любое время. Свои мысли я сообщил начальнику смены.

В сельхозакадемии мне осталось только защитить диплом. Еще в феврале я разместил свое резюме на сайте Госслужбы занятости. Там было 20 вакансий в хозяйствах области. Пять из них откликнулись

на мое резюме. В двух я побывал на собеседовании.

Сначала съездил в Агрофирму «Кстинино», пообщался с председателем. Мне все понравилось: и состояние хозяйства, и техническая оснащенность. Единственное, меня смутил момент, когда руководитель сказал, что никаких особенных опытов они ставить не

хотят. Есть надежные проверенные способы, так зачем тратиться на что-то еще, когда нет гарантий, что это даст результат.

Потом я съездил на собеседование в СПК имени Свердлова Фаленского района. Председатель обозначил самую главную задачу для агронома – рентабельность кормопроизводства. Он хочет повысить эффективность каждого вложенного рубля. В итоге я выбрал именно это хозяйство за возможность реализовать свои идеи.

Недавно я еще раз побывал в СПК им. Свердлова, провел там три дня, познакомился с людьми, изучил документы и уже озвучил некоторые предложения руководителю.

Почвы у них кислые, и нужно применять кислотоустойчивые сорта, проводить

известкование и фосфоритование. Я также предлагаю переход на травосмесь люцерны, клевер луговой, клевер гибридный, овсяницу

на долговременных культурных сенокосах.

Не вижу смысла совсем отказываться от вспашки. Главное – разумное сочетание разных способов обработки почвы, а не погоня за модными тенденциями.

Я также предлагаю сокращение засеваемых площадей для улучшения их обработки. Экономия на зарплате и топливе, можно увеличить траты на известь, фосмуку, биопрепараты, минеральные удобрения. За счет этого поднять урожайность минимум до 20 ц/га по условиям засушливого 2010 года и до 35 ц/га – по условиям 2017 года.

В хозяйстве мне предлагают дом с печным отоплением, зарплату в пределах 15-20 тысяч рублей. Ее рост будет зависеть от результатов моей работы, и меня это вполне устраивает.

Евгений Марков, будущий агроном



**Внимание! Выгодные условия покупки на весь спектр самоходной и прицепной техники, а также сопутствующего оборудования от официального дилера в Кирове – ТСК «Техника»**



Техника в наличии и под заказ:

- универсальные колесные тракторы New Holland мощностью от 110 до 500 л.с.;
- кормоуборочные и зерноуборочные комбайны New Holland;
- телескопические погрузчики и мини погрузчики;
- почвообрабатывающая техника HORSCH;
- посевные комплексы HORSCH;
- оборотные плуги KUHN;
- кормозаготовительная техника KUHN (косилки, грабли-валкообразователи, ворошилки, рулонные и тюковые пресс-подборщики);
- техника APV для подсева трав;
- разбрасыватели удобрений, прицепные и самоходные опрыскиватели KUHN;
- техника KUHN для приготовления и раздачи кормов (соломоизмельчители, миксеры-комораздатчики);
- оборудование PETKUS для послепосевной обработки зерна (зерносушилки, зерноочистители, системы хранения, семенные линии и семенные заводы);
- оборудование для навигации и мониторинга транспорта

**Наши конкурентные преимущества:**

- техника премиум класса ведущих мировых производителей;
- большой модельный ряд, соответствующий любым требованиям заказчика;
- доступные цены и гибкая система скидок;
- программа поставки в лизинг от производителя с удорожанием от 0%;
- программа обратного выкупа Трейд Ин (Trade In);
- квалифицированное сервисное обслуживание в течение всего срока эксплуатации техники;
- оперативная поставка запасных частей и расходных материалов со склада в г. Киров



Торгово-Сервисная Компания «Техника»  
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10  
т.: 8 (8332) 691-500, 691-600, 78-77-00  
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru

\*Срок «Ваши деньги работают» увеличивается от 3 до 5% срок лизинга до 60 мес. стоимость лизинга можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника»

# Подводные камни перехода на беспривязь: как избежать ошибок

**В условиях снижения закупочных цен на молоко очень остро встал вопрос снижения себестоимости производства. У многих хозяйств есть в этом плане очень серьезный и пока незадействованный ресурс – отказ от привязного содержания. Эксперт компании GEA Йоханнес Эгберт из Германии рассказал, как правильно перейти на беспривязь, и какие при этом существуют подводные камни.**

**М**ы хотим получать от коровы как можно больший результат, а для этого нужно создать ей оптимальные условия с точки зрения обеспечения свежим воздухом, пространством и движением. В условиях привязного содержания сделать это очень трудно или

практически невозможно.

Второй очень важный фактор в пользу беспривязного содержания – это организация труда. Беспривязь позволяет серьезно сократить тяжелый физический труд. Отмечу, малополезный или бесполезный труд. Разница в количестве рабочего времени, кото-

рое затрачивается на одну корову при привязном и беспривязном содержании просто огромна. Самая трудоемкая работа – доение – при беспривязном содержании организуется намного легче и эффективней.

Еще один серьезный аргумент – при беспривязном содержании

нее не вкладывать. К сожалению, пока многие не понимают, что для экономической эффективности нужно с большим уважением относиться к потребностям животного. Так, например, корова хорошо переносит холод, но крайне негативно реагирует на жару. Или такая важная характеристика среды, как обмен воздуха. Корова на ферме без вентиляции никогда не даст нормальных результатов.

Я знаю, что в некоторых хозяйствах строят коровники привязного содержания и при этом достигают почти таких же результатов, как и на беспривязном содержании. Там создаются очень неплохие условия для животных и персонала, намного лучшие, чем в старых привязных коровниках.

Часто руководители, делая выбор в пользу привязного содержания, руководствуются стремлением сохранить больше рабочих мест и дать людям работу. То есть решение принимается под влиянием социального фактора. Но лично я знаю руководителей, которые выбрали привязное содержание временно, но в будущем мечтают построить хороший современный беспривязный комплекс.

## Как получить качественное молоко на беспривязи

Ошибаются люди, которые считают, что молоко высокого качества можно получить только на привязном содержании или при использовании дорогостоящих роботов.

Конечно, робот способен лучше, чем человек, выполнять рутинные процедуры. Но у робота могут возникнуть проблемы, например, при доении грязного животного. Он просто не сможет его идентифицировать.

То же касается и лечения. Не важно, кто доит корову. Если у нее мастит или предмаститное состояние, то количество соматиче-

ских клеток в молоке в любом случае будет выше. Конечно, робот способен идентифицировать и отделить некачественное молоко. Но, что делать с тем, что забраковано? С моей точки зрения, доить роботом больных коров – вообще бессмысленно.

Я лично знаю огромные комплексы в Америке и Германии с поголовьем более 2000 коров, у которых содержание соматических клеток в молоке меньше 200 тыс. То есть вопрос качества молока – это не вопрос привязного или беспривязного содержания. Это вопрос воли и менеджмента.

Я не могу понять людей, которые покупают для своих автомобилей самое дорогое масло, но пытаются сэкономить на качественном корме для своих коров. Я не понимаю тех, кто не вкладывается в лечение животных. Они же знают, что молокозавод снизит цену за плохое качество. Они знают, что больная корова дает меньше молока и требует больше ухода. Тогда почему они готовы не обращать на это внимания?

## Что решают кадры

Первое, на что нужно обращать внимание при переходе с привязного на беспривязное содержание – это подготовка персонала. В хозяйстве нужно обязательно организовать семинар на 2-3 дня для сотрудников всех уровней. На нем подробно разобрать все составляющие работы при организации беспривязного содержания.

Даже после этого хорошие хозяйства продолжают периодически приглашать внешних консультантов и аудиторов, чтобы выявить возможные проблемы.

Это касается в первую очередь рутинных действий. На привязном содержании каждая доярка обслуживает группу примерно в 40 коров, она знает каждое живот-

можно организовать специальные функциональные зоны, в которых находится животное: для доения, кормления, отдыха, отела, лечения. На современных беспривязных комплексах мы можем перемещать корову в те зоны, где она может получить самые лучшие условия, которые ей необходимы.

## Можно ли повысить продуктивность при старой технологии

Нельзя рассматривать корову, как бизнес, и при этом ничего в



ное, его состояние: когда корова пришла в охоту, как протекает стельность и т.д. На беспривязном содержании, тем более на больших комплексах, доярка видит корову только во время доения. В остальное время за ней должны наблюдать другие люди. И их нужно подготовить и мотивировать.

Конечно, основные моменты ухода за животными сохраняются. Но в целом работа строится совершенно иначе. И для того, чтобы изменить рабочие процессы и перейти на новую технологию, нужно тренироваться.

Пока в России очень мягкие ограничения на количество персонала. Возьмем, к примеру, традиционный для страны размер комплекса на 1200 голов. Я встречал штатные расписания для таких комплексов на 30-32 сотрудника. В США и Германии подобную ферму обслуживают 9-10 человек. Это в первую очередь вопрос обучения, организации труда, вопрос менеджмента.

То есть учить нужно не только доярок, но и руководящий состав. Ведь при переходе на беспривязное содержание происходит

перераспределение труда. При сокращении доли затрат времени на доение, увеличиваются трудозатраты управляющего персонала.

**Какие задачи ставить перед сотрудниками**

Очень актуален вопрос постановки целей. Особенно это показательно при создании ферм с нуля. Люди построили новый комплекс, купили за огромные деньги нетелей и сразу хотят получить прибыль. Какая ставится цель? Молоко, молоко, больше молока.

Но в ходе первой лактации куда важнее обеспечить стельность молодых коров. Мы не можем терять этих животных. Главная цель на этом этапе — обеспечить воспроизводство стада. Не важно, 7 или 8 тыс. литров даст на этом этапе корова. Главное, чтобы она была здорова и принесла нам теленка. И только тогда хозяйство выигрывает.

Раньше на Западе тоже считалось, что новый комплекс может выйти на нормальный режим работы за год. Сегодня мы знаем, что для этого нужно 2-3 года. Только к этому времени можно выйти на плановые объемы производства молока. Но, самое главное, обеспечить качественное выполнение всех рабочих процессов. Простая доярка не может овладеть всеми тонкостями за 2-3 недели. Для освоения нужно больше года.

Когда я консультирую инвесторов, всегда рекомендую выделять 2-3% бюджета на отбор и обучение кадров. Представьте, люди готовы тратить 200-300 миллионов рублей на строительство нового комплекса, но не хотят вкладываться в людей, которые будут на этих комплексах работать.

Обучение стоит денег, но без него не добиться результата. И чем сложнее технология, тем выше затраты по этой статье. Взять, к примеру, роботов. Там меньше персонала, но требуется очень высокий уровень квалификации.

Семинар Йоханеса Эгберта был организован «Торгово-сервисным центром животноводства». Г-н Эгберт может провести полный аудит организации производственного процесса в хозяйстве, либо проконсультировать по конкретному интересующему вас вопросу.

**Обращайтесь в «ТСЦ животноводства» по тел. (8332) 40-04-89. Сайт: www.animalcentr.ru**

**ВСЕ ДЛЯ КРОВЛИ И ФАСАДА**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР КРУПНЕЙШИХ ЗАВОДОВ РОССИИ, СНГ И ЕВРОПЫ



	<b>ФАСАДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ</b> - сайдинг - керамогранит - мокрый фасад		<b>ОГРАЖДЕНИЯ</b> - сварные - модульные - из профнастила - ворота и калитки		<b>УТЕЛИТЕЛИ</b> плотность от 30 до 180
	<b>САНДВИЧ-ПАНЕЛИ</b> ГПР ГПР Базальт		<b>КРОВЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ</b> - мембрана - наплавленный материал - профнастил - металлочерепица		

www.krovli-fasadi.ru

ул. Производственная, 29

тел.: (8332) 42-00-19

**ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ**



- ↓ ВЪЕЗД МАСТЕРА НА ОБЪЕКТ
- ↓ РАЗРАБОТКА ПРОЕКТА
- ↓ РАСЧЕТ И ПОСТАВКА МАТЕРИАЛОВ
- ↓ МОНТАЖ
- ↓ ГАРАНТИЯ НА РАБОТЫ 5 ЛЕТ\*



www.psk-skif.ru

ул. Производственная, 29

тел.: (8332) 42-00-19

## Биопрепараты для здоровья и профилактики заболеваний молодняка

На основании молекулярно-генетических исследований биологического материала КРС, практических знаний и основ физиологии животных компания «БИОТРОФ» разработала уникальные микробиологические препараты.

### «Целлобактерин+»

Ферментативный пробиотик «Целлобактерин+» содержит живые целлолитические бактерии, выделенные из рубца жвачных. Быстро заселяет рубец полезной микрофлорой, вытесняет патогенные микроорганизмы, снижает диареи, делает эффективным усвоение клетчатки.

### «Провитол»

Фитобиотик «Провитол» содержит живую культуру целлолитических бактерий и комплекс эфирных масел. Нормализует микрофлору рубца и кишечника, является кормовой заменой антибиотиков, устраняет диареи, снижает число соматических клеток в молоке.

### «Заслон»

Сорбент-нейтрализатор токсинов «Заслон» – природный сорбент с очень высокой сорбцией; содержит в своем составе эфирные масла, снижающие активность патогенной микрофлоры, и живую бактерию, трансформирующую токсины и вытесняющую патогены.

### «Интесан»

Осушитель – аэратор-ингалятор «Интесан» – инновация в зооги-



гиене! Высокоэффективный продукт для внесения в подстилку животным. Устраняет влажность, аммиак, дезодорирует помещение, снижает уровень патогенных микроорганизмов в стойле, предотвращает развитие бронхолегочных заболеваний, снижает уровень эндометритов, маститов, копытной гнили.

### Схема применения для телят

**1.** Телята в возрасте 5-60 дней: «Целлобактерин+» по 10-15 г с молоком. При частых случаях диареи выбирайте «Провитол» 10-15 г/гол./сутки. При сильной диарее задавайте препараты с водой принудительно.

**2.** Престартерный комбикорм: 10 г «Целлобактерина+» на 1 кг корма. При таком вводе дополнительная подача пробиотика требуется только телятам в возрасте 5-30 дней.

**3.** Переходные периоды (снятие

с выпойки, перевозка на другую ферму, смена корма) – по 15-20 г. «Целлобактерин+» в течение 2 недель в составе концентратов.

**4.** Массовая диарея, вызванная отравлением, резкой сменой корма: «Заслон» по 20-30 г (до 50 г) в течение 2 недель, «Провитол» по 20-30 г в течение 2-3 недель, до 1 месяца; возможно через 2 недели заменить «Провитол» на «Целлобактерин+» в составе концентратов.

**5.** Кормление телят кормами низкого качества, с признаками плесени, гниения: «Заслон» по 20-30 г/гол./сутки в составе концентратов.

**6.** С первых дней жизни подсыпайте в клетку ежедневно «Интесан» (после чистки клетки) из расчета 100 г/м<sup>2</sup>. При респираторных заболеваниях вносите «Интесан» и в зону отдыха. При поении телят молоком из обычных ведер или из корыт, вносите «Интесан» в кормушки для осушения и снижения бактериальной обсемененности.



По вопросам приобретения препаратов обращайтесь в ООО «Кировзооветторг» г. Киров, ул. Складская, 9 (пер. Базовый, 12) тел.: 8(8332) 70-34-96, 70-39-24, 70-44-58, 20-37-82

**ПЛЕНКА**

**СЕТКА**

**ШПАГАТ**

500-750 мм.

для силосных траншей

для рулонных пресс-подборщиков

2200 ТЕКС. СНИЖЕНИЕ ЦЕН ОТ ОБЪЕМА!

**МОТОР**

www.motor92.ru

**ТСК «МОТОР»** г. Киров, Менделеева, 4 т. 512-840, 73-11-00

**НАВИГАТОР**

НОВОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

15% СУБСИДИЯ\*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ № 1432

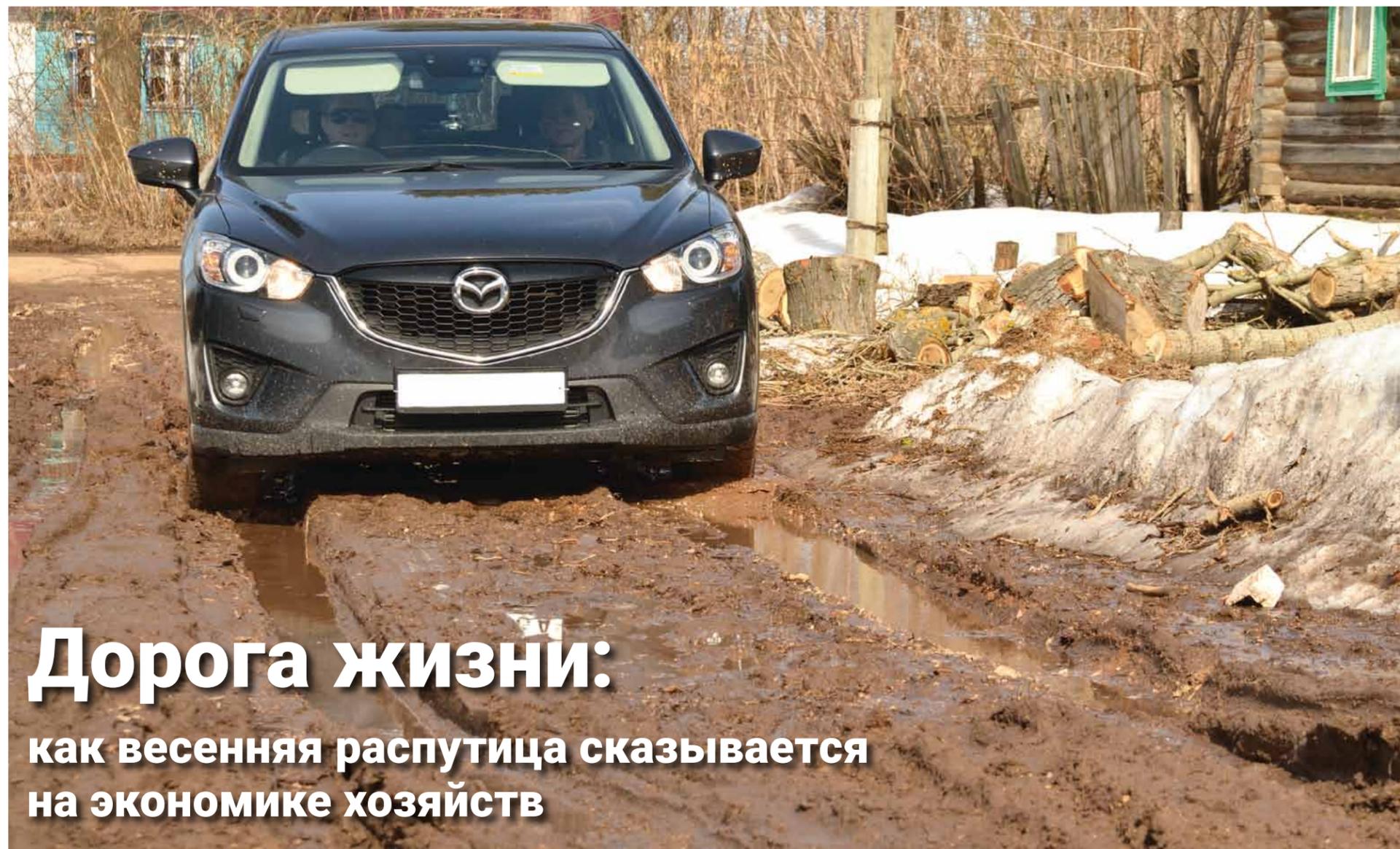
**ТЕХНИКА, ВЕДУЩАЯ К УСПЕХУ!**

**МОТОР**

www.motor92.ru

**ТСК «МОТОР»**

Официальный дилер ООО «Навигатор-Новое машиностроение» г. Киров, Менделеева, 4 т. 512-840, 73-11-00



## Дорога жизни: как весенняя распутица сказывается на экономике хозяйств

**В Кировской области более 24 тысяч км дорог, петляющих между городами, поселками и деревнями. Из них только 13 тысяч км, то есть 54% – с твердым покрытием. Остальные 46% дорог – грунтовые, а потому в весеннюю распутицу становятся труднопроходимыми. Из-за этого многие населенные пункты оказываются фактически оторванными от «большой земли».**

От села Елгань до районного центра Уни – 23 километра. Когда-то эта дорога была гравийной, сейчас же – обычная грунтовка. На трассе три крутых подъема. Осенью, весной и зимой большегрузы по этой дороге проехать не могут. Еврофуры или

застревают в грязи, или буксуют на подъеме в гору из-за гололеда. К счастью, с конца ноября по март до Елгани можно проехать по «зимнику» – это 12 километров по прямой через лес.

– Мы называем эту трассу «дорогой Деда Мороза», – шутит дирек-

тор «СХП «Елгань» Олег Мусихин. – Благодаря зимнику до нас могут доезжать большегрузы. – Сейчас же в погоне за большим молоком нам постоянно требуются то патока, то жмых, то кукуруза, то витаминные добавки. Но еврофуры с грузом не могут до нас доехать. Фактически мы отрезаны от всего белого света: зимник растаял, а обычная дорога превратилась в грязное месиво.

### Дорога, которой нет

Официально дорога от Елгани до Уней считается трассой с твердым покрытием. Но по факту его нет. За-

стрявшие фуры из глины в хозяйстве вытаскивают тракторами.

– Весной вместо дороги образуется две глубоких глиняных колеи. Но мы в любом случае каждый день должны отправлять по две машины с молоком. На некоторых участках дорога совсем провальная. Там приходится протаскивать молоковозы тракторами.

Олег Мусихин не раз обращался в дорожный комитет области, просил оценить состояние дороги.

– Комиссия приезжала, но уже летом, когда дорога высохла. Сделали вывод: проблем с дорогой нет. А в распутицу, когда по нашей дороге

не проехать, дорожников к нам не заманишь, – сетует Олег Иванович.

### «Ссылка» для молодежи

Такая ситуация с дорожным сообщением создает большие проблемы для дальнейшего развития хозяйства. Хотя потенциал у предприятия есть, и немалый. «СХП «Елгань» распахивает новые земли, строит фермы, зерно-сушильные комплексы. Но работать некому.

– Люди, которые здесь живут, стараются. А чтобы заманить молодежь, нужна дорога. Недавно к нам приезжали два выпускника сельхозакадемии, хотели устроиться на работу. Им понравились и наши роботы на фермах, и дом культуры, и состояние хозяйства, – говорит Олег Иванович. – Ребята уехали, а потом перезвонили. Говорят, посмотрели в интернете фотографии с вашими дорогами, после этого переезжать в Елгань сразу расхотели. Молодые люди ведь едут не в ссылку, им хочется в город выезжать. А как, если ни весной, ни осенью, дороги нет?

С ноября по март добраться из Елгани до Кирова можно через ближайший райцентр – село Богородское. По зимнику до асфальтированной трассы – всего 12 км, а до Кирова по такому маршруту – 150 км. В остальное время года придется делать огромный крюк, а общее расстояние увеличится до 250 км.

– Я стремлюсь эти 12 километров, нашу «дорогу жизни» через лес обустроить. Она нам необходима, – признается Олег Мусихин. – По лесу можно проложить плиты, не так и много их надо. Тогда по дороге можно будет ездить круглый год. Местность у нас для жизни очень хорошая. Так и молодежь к нам потянется.

### Потеря покупателя

Для СХП «Соловецкое» в Шабалинском районе плохая дорога стала одной из причин потери покупателя

– молокозавода в селе Боговарово Костромской области.

– Понятно, что в текущей ситуации с ценами все решает экономика. Объемы у нас небольшие, от таких хозяйств переработчики отказываются в первую очередь, – рассуждает директор СХП «Соловецкое» Николай Краснов. – Но отсутствие дороги тоже сыграло свою роль.

В самом Шабалинском районе есть асфальтированные дороги. Но вот до границы с Костромской областью, куда многие хозяйства сдают молоко, нормальной трассы фактически нет. На протяжении 10 километров идет песчаная дорога. Раньше ее грейдировали. Но сырое лето 2017 года не позволило этого сделать. А тяжелые лесовозы окончательно разбили трассу.

– Летом, если нет дождей, и лесовозы не ездят, дорога – еще ничего. Зимой тоже, – рассказывает Николай Краснов. – А вот в распутицу по ней не проехать. В прошлом году заводу, на который мы сдавали молоко, пришлось даже купить «Урал», чтобы протаскивать молоковозы по бездорожью. В январе директор молокозавода обращался в наше правительство. Просил помочь с дорогой: засыпать ее щебнем или гравием, установить весовой контроль для лесовозов. Но обращение осталось без ответа.

### Опарино-Альмеж

Хотя на календаре 21 век, в нашем регионе до сих пор есть район, не имеющий автомобильного сообщения с областным центром – Подосиновский. Его жители всегда ездили в Киров через Вологодскую область, делая крюк в 300 километров, пока в 2013 году не построили участок трассы Альмеж-Скрябино. После этого соблазн сократить путь с 650 до 320 км. стал слишком велик, и машины начали ездить напрямую. В итоге массово застревают в грязи на маршруте Опарино-Заря-Альмеж.

Интернет пополнился десятками

роликов, снятых отчаянными водителями, которые рискнули проехать по этой трассе. В грязной ловушке оказывались не только легковые авто, но даже техника МЧС, отправленная им на помощь. Передвигаться там в весеннюю распутицу могли только гусеничные трактора. Однажды на этой дороге перевернулась грузовая бетономешалка, не удержавшаяся в колее.

В 2013 году участок Опарино-Альмеж, который является частью трассы Киров-Котлас-Архангельск, и может соединить Подосиновец с Кировом, выбрали приоритетным направлением развития дорожной инфраструктуры региона. Эту стройку называли стройкой века. В 2015 году она должна была завершиться. Но эти планы не сбылись. Уже в 2014 подрядчик – компания «Интердорстрой» – начал отставать от плана, а в конце 2015 года выяснилось, что она и вовсе обанкротилась. Свои обязательства «Интердорстрой»,

конечно же, не выполнил, договор с ним расторгли. С тех пор стройка заморожена. Недостроенными остались 26,63 км трассы.

– Остаточная стоимость строительства дороги Опарино – Альмеж составляет 1107,8 млн руб., – пояснили в пресс-службе правительства области. – Продолжение строительства объекта планировалось в 2018 г. за счет иных

межбюджетных трансфертов Т2 из федерального бюджета, поскольку построить дорогу только за счет средств областного бюджета не представляется возможным. Но в связи с тем, что иные межбюджетные трансферты Т2 субъектам РФ в 2018 году не предусмотрены, строительство дороги планируется продолжить с 2019 по 2021 годы.

**В 2018 г. планируется выполнить ремонт на автомобильных дорогах общего пользования регионального или межмуниципального значения общей протяженностью 62,249 км, в том числе:**

1. Автомобильная дорога Киров – Кирово-Чепецк – Зуевка – Фаленки – граница Удмуртской Республики (5,013 км)
2. Автомобильная дорога Киров – Малмыж – Вятские Поляны (21,716 км)
3. Автомобильная дорога Киров – Советск – Яранск (16,63 км),
4. Автомобильная дорога Кырчаны – Нема – Кильмезь (2,0 км),
5. Автомобильная дорога Яранск – Кикнур – граница Нижегородской области (3,0 км)
6. Автомобильная дорога Адышево – Нижнеивкино (5,0 км)
7. Автомобильная дорога Белая Холуница – Кирс (1,0 км)
8. Автомобильная дорога Южный обход г.Кирова (4,0 км)
9. Мост через реку Летка на км 35+234 автомобильной дороги Слободской – Нагорск в Слободском районе (138,8 пог.м).



# НОВЫЙ GRAND PATRIOT



**Финальная распродажа  
автомобилей УАЗ 2017 года выпуска**

**от 584 100\* Р**



**ДЦ УАЗ, ул. Менделеева, 4, тел. 51-55-55.**

\*Подробности уточняйте у менеджеров в ДЦ УАЗ на Менделеева, 4. Акция действительна до 31.05.2018 г. Предложение носит информационный характер, не является публичной офертой. Количество автомобилей, участвующих в акции, ограничено.



## Интенсивное выращивание телят: особенности кормления до года

Технология выращивания ремонтных телок должна заложить основы крепкого здоровья и высокой молочной продуктивности взрослых животных. При этом быть экономичной и базироваться на современных организационных решениях. В рамках деловой программы выставки «АгроВятка-2018» эксперт по животноводству Владимир Слушков рассказал, как и чем нужно кормить теленка в возрасте до года.

**Т**елка должна родиться упитанной и здоровой. Если телка родилась худой, вместо того, чтобы расти, она будет набирать вес, соответственно, будет отставать в развитии. Ее

можно отбраковать или оставить в стаде. Но надо понимать, что такая телка никогда не даст плановую молочную продуктивность.

В первые 2 часа после рождения теленку нужно выпоить 3-4 литра

молозива. Оно в разы превосходит молоко по содержанию сухого вещества, протеина, иммуноглобулинов. Как правило, молозиво у коров имеет более высокое качество, чем у первотелок, в нем боль-

ше иммуноглобулинов. Поэтому в каждом хозяйстве должен быть так называемый «банк молозива».

### Кормление теленка в первую неделю

В первую неделю после рождения телят нужно кормить не менее трех раз в день цельным молоком. Но важно исключить молоко от маститных коров и животных, которых лечили медикаментами, чтобы исключить риски заболеваний. Также можно кормить теленка заменителем цельного молока, с содержанием молочных продуктов не менее 70%.

Количество скармливаемого молока зависит от веса теленка. Так, при весе в 29 кг суточная норма для теленка – 3,9 л. Соответственно, при трехразовой выпойке за раз нужно скормить 1,3 л. При весе в 33 кг суточная норма повышается до 4,5 л, разовая выпойка – 1,5 л. При весе в 40 кг – суточная норма 5,4 л, разовая выпойка – 1,8 л. При весе в 44 кг – суточная норма 6 л, разовая выпойка – 2 л.

При холодном методе выращивания можно кормить телят не три раза, а четыре-пять в день. Таким образом, можно выпаивать 5-6 литров молока без ущерба для здоровья теленка.

С 2-3 недельного возраста начинает развиваться железистая

**«С 5 месяцев и до полового созревания в 9 месяцев протекает первая фаза аллометрического развития молочных желез: вымя растет быстрее, чем все тело. Поэтому в этом возрасте важно сбалансированное соотношение протеинов и энергии».**

ткань вымени. Если в этом возрасте телочка начнет поносить, она даст в будущем как минимум на тонну молока меньше. За рубежом таких телят сразу отбраковывают.

Для активного роста и крепкого здоровья сельскохозяйственные животные нуждаются в качественном, полноценном и сбалансированном питании, содержащем все необходимые для организма вещества.

Комплексное применение биологически активных веществ в виде премиксов – это не только полноценное кормление с гарантированной эффективностью, но и профилактика, оздоровление животных при заболеваниях неинфекционного характера, стимуляция обменных процессов и повышение естественной резистентности организма.

Компания ООО «Блок» – официальный дилер в Кировской области ведущего российского производителя премиксов «МЕГА МИКС» предлагает:

- Витаминно-минеральные премиксы от 0,2%;
- Витаминные бленды от 0,02%;
- Минеральные смеси от 0,05%;

А также широкий спектр кормовых добавок и компонентов для всех видов продуктивных животных и птиц.



610030, г. Киров, ул. Прудная, 51  
8 (8332) 328 800  
blok.kirov@yandex.ru

ООО «БЛОК»

### Развитие рубца

В раннем возрасте не стоит вводить в рацион телят сено, так как оно не является стимулятором роста рубцовых папилл, соответственно, негативно сказывается на развитии рубца. Во-первых, из-за сена телята съедают меньше стартера. А во-вторых, низкое содержание энергии в сене приводит к образованию «сенного брюха».

При соблюдении правильной технологии можно получить у теленка в трехмесячном возрасте

С пятидневного возраста не ограничивать потребление стартерного корма, а с 14 дней – потребление воды. С выпойки молока теленка снимают, когда потребление стартера достигнет 1,5 кг при живой массе бычков в 60 кг, а телочек не менее 70-80. Как только животные наберут эту массу, молочный тип кормления станет неэффективным, привес начнет снижаться.

### Кормление в первые полгода

С 41 по 50 день жизни теленка нужно приучать к сену. В возрасте до 3 месяцев не следует давать телятам сенаж с влажностью более 60%, пастбищную траву и кукурузный силос.

С 51 по 60 день количество выпоенного молока необходимо сократить до 3 литров летом и 4 литров зимой. Престартером нужно кормить до трехмесячного возраста, чтобы после отъема от молока привес не начал падать. При соблюдении технологии среднесуточный прирост в первые 60 дней составит 850-950 г.



Владимир Слушков, эксперт по животноводству

В 4-6 месяцев нужно переводить телят на миксерную смесь: минимум 50% силоса, и максимум 50% сена. Соломой в этот период телят кормить нельзя, потому что привеса от нее не будет. Кроме того, телятам нужно давать минимум 2 кг концентратов в день.

**Кормление после 6 месяцев**

В этом возрасте нужно поддерживать объемы рубца телки, развивать молочную железу. Оптимальный привес после 6 месяцев составляет около 800 грамм в день. Но чем выше генетический потенциал удоя, тем выше будет привес.

С 5 месяцев и до полового созревания в 9 месяцев начинается первая фаза аллометрического развития молочных желез: вымя растет быстрее, чем все тело. Поэтому в этом возрасте важно сбалансированное соотношение протеинов и энергии. Образование жировой

реваривается в тонком кишечнике. Поскольку более 15 г крахмала на 1 кг сухого вещества вызывает ожирение телок. При соблюдении технологии к 13 месяцам телка вырастет до 390-410 кг.

В возрасте 13-24 месяцев уровень энергии следует уменьшить до 9,2-9,5 мДж/кг сухого вещества. Если в силосе недостаточно протеина, нужно добавлять белок, например, через шроты. Скармливать жмыхи нельзя, поскольку они могут вызвать ожирение. Также не рекомендуется кормить телок кукурузным силосом. Лучше давать 1-2 кг соломы.

**Осеменение**

При соблюдении данной технологии кормления к 14 месяцам нетель должна весить 410 кг. Как раз при такой массе и в таком возрасте ее нужно осеменять. Тогда корова отелится в 23-24 месяца и даст максимальную молочную продуктивность. Если опоздать с осеменением, то развитие коровы задержится, соответственно, в будущем она никогда не даст 9-10 тонн молока. Кстати, как показывает статистика, при отеле в 23 месяца корова имеет большую продолжительность жизни – 3,7 лактаций. При этом продуктивность лактации составит более 10 тонн.

ткани может негативно повлиять на рост молочных протоков.

В 7-12 месяцев теленок должен получать 9,7 мДж энергии/1 кг сухого вещества. При плохом качестве кормов не обойтись без концентратов: минимум 2 кг до 9 месяцев и минимум 1 кг в 9-12 месяцев.

При этом в корме не должно быть транзитного крахмала, который не расщепляется в рубце, а пе-

**Спонсор рубрики**

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



**ЭСК** ООО ТСК «Энергостальконструкция», г. Киров, ул. Щорса, 95/249 т./ф: (8332) 44-17-20, 50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru



Универсальный гербицид сплошного действия и десикант с повышенной концентрацией глифосата в препаративной форме. Является идеальным решением для предпосевной и довсходовой обработки, а также для десикации. Содержит большее количество действующего вещества в препаративной форме. Проявляет более высокую скорость действия по надземной части сорняков в сравнении с гербицидами на основе изопропиламинной соли глифосата кислоты. Полностью уничтожает практически все виды однолетних и многолетних двудольных и злаковых сорняков и древесно-кустарниковой растительности. Обладает более высокой дождестойкостью в сравнении с гербицидами на основе изопропиламинной соли глифосата кислоты.

ООО «Вятхимторг», г. Киров, ул. Ленина, д. 187  
 тел.: (8332) 333-001, 333-002  
 моб. тел.: 8-922-962-81-02, 8-922-962-81-01

С нами расти легче

www.avgust.com





# Охотничьи истории Дмитрия Кондрышева

Дмитрий Кондрышев, руководитель СПК «Звезда», уже 28 лет является заядлым охотником. Он исходил все поля и леса около деревни Сырда. Сейчас среди его трофеев 220-килограммовый кабан и лось с ветвистыми рогами. А начинал Дмитрий Аркадьевич с охоты на тетерева и глухаря.

**О**хотой начал заниматься с 1990 года. Произошло это случайно. Мне было 23, как-то поздней осенью пошел за грибами в лес и увидел, как охотники взяли кабана. Меня это заинтересовало, – вспоминает Дмитрий Аркадьевич.

В СССР с 1958 года все охотники-любители были объединены в специальный союз – Общество Охотников и Рыболовов. В каждом административном районе создавались его первичные организации. К моменту распада Союза в

1991 году их насчитывалось 45 тысяч, а членами Общества были порядка трех миллионов человек.

Чтобы начать охотиться и купить ружье, нужно было не только вступить в эту организацию, но и пройти специальную подготовку.

– Практиковался с местной бригадой и участвовал в биотехнических мероприятиях: засевал кормовые поля, устанавливал солонцы (кормушки с солью) для лося и зайца.

Через год после вступления в Общество охотников молодой

Дмитрий Кондрышев сдал экзамен (охотминимум) и получил разрешение на приобретение оружия.

– Я сразу поехал в специализированный магазин в Кирове и купил ружье. Стоило оно тогда целое состояние – 640 рублей. На эти деньги можно было купить цветной телевизор или даже мотоцикл.

## Птицы и зайцы

Первые годы Дмитрий Кондрышев набивал руку на глухарях, тетеревах и утках. Весной сидел в засаде на току, осенью – ждал, пока птица вылетит на поля, ходил по поймам рек за уткой. Но самой первой добычей стал заяц, а не птица.

– Знакомые мужики как-то позвали меня на загонную охоту. Напарник шел по лесу, прикрикивал – зайца загонял. Я же ждал на опушке. Только заяц показался – я выстрелил. Доля секунды – и у меня был первый трофей.

Но через несколько лет охота на мелкого зверя и птиц стала неинтересна.

– И тетеревов и глухарей у нас в области мало. К тому же, охота на дичь возможна только весной и осенью, а это самая горячая пора в хозяйстве – посевная и уборка. Не всегда удается вырваться с работы.

Так Дмитрий Кондрышев влился в местную бригаду охотников из 10 человек и стал ходить на копытных – кабанов и лосей. Их сезон как раз начинается после проведения полевых работ.

## Своя территория

С тех пор члены бригады охотятся вместе уже более 10 лет. Своей территорией мужчины считают поля и леса от деревни Сырда до Коршика. Границы им определило Кировское городское общество охотников и рыболовов.

– На год мы покупаем по три и более лицензии на кабана и лося. На территории к другим бригадам не лезем, зверя не отбираем, если

и о животных заботиться. На загонную охоту ходят в выходные, а перед этим объезжают поля и леса на машинах или снегоходах.

**«В СССР с 1958 года все охотники-любители были объединены в специальный союз – Общество Охотников и Рыболовов. В каждом административном районе создавались его первичные организации. К моменту распада Союза в 1991 году их насчитывалось 45 тысяч».**

только он сам к нам не прибежит, – смеется Дмитрий Аркадьевич.

Каждый год мужчины тщательно готовятся к охоте – засевают кормовые поля, вывозят на площадки зерноотходы, засыпают кормушки зерном для привлечения кабанов. Для лосей устанавливают солонцы. Как говорит Дмитрий Аркадьевич, любишь охотиться, умей

– На этой территории мы знаем каждый закуток, каждую тропинку. Механизм охоты отлажен – выбираем самое танкоопасное направление загона, ставим туда надежных людей, проводим предварительный инструктаж, по технике безопасности руководитель охоты каждому стрелку определяет направление и сектор стрельбы, все-таки охота

– вещь опасная, – говорит Кондрышев. – Конечно, человек сейчас хорошо оснащен: транспорт, нарезное оружие, средства связи. Но мы у зверя в гостях, а он у себя дома, поэтому находит лазейки. Примерно в половине случаев ему удается уйти из загона. Соблюдаем охотничью этику. Самок лося не бьем. Упор идет на самцов. А после охоты мы всегда начинаем разбор полетов: почему зверь ушел, почему охотника поставили туда, а не сюда, почему стрелок промазал.

### Загонная охота

По словам Дмитрия Аркадьевича, «охота на охоту не приходится». Иногда зверя берут за 8 минут, а иногда приходится выжидать по три часа, да еще и на морозе.

– Однажды на охоте до загона мы разговаривали с товарищем. Стоя-

ли и шумели. И вдруг буквально в 4-5 метрах от нас прошел здоровый кабан. Мы рты раскрыли. Случай беспрецедентный. Бывает, что кабана не всегда можно выгнать из загона, а тут сам пришел. Все случилось так неожиданно, что мы и выстрелить не успели.

В бригаде есть две хорошие собаки. Бывает, что они останавливают зверя и тогда охотники стреляют, как говорят, «из-под собаки».

– Конечно, загонщик выматывается, но это очень красиво. Подойти к зверю, когда его держит собака, невероятно интересно. О страхе в тот момент совсем не думаешь, – признается Дмитрий Кондрышев.

Иногда Дмитрий Аркадьевич охотится на лося на реву. В этом случае он подманивает зверя манком – устройством, издающим звук рева молодого самца или самки.

### Главные трофеи

Больше всего охотник гордится двумя своими трофеями: крупным лосем, которого добыл в прошлом году, и кабаном на 220 килограммов, добытого 8 лет назад.

– Я стоял под бугром и знал направление, откуда, скорее всего, пойдет зверь. Сначала я увидел рога. Потом вышел и сам лось. Я подпустил его на сто метров и выстрелил. Лось был с очень больши-



Источник фото: sky-hunters.com

Подойти к зверю на расстояние выстрела очень сложно

ми рогами. В наших лесах редко такие встречаются. В основном рога у наших мелкие – с 2-3 отростками. Мой же попался крупный – с 6-8 отростками.

На охоте многое зависит от опыта и интуиции. У зверя очень чуткий слух, поэтому лишний шорох, движение, треск сучка егостораживает. Подойти в лесу на верный выстрел – метров на 30-40 – очень сложно. Для этого нужны опыт и охотничья интуиция, а они приходят с годами. Не буду кривить душой, я хороший стрелок, редко промахиваюсь. Но

без промахов не обходится. Все решает стечение обстоятельств, доли секунды. Например, ждешь загонного лося на дороге. Он ее перебегает, а ты и среагировать не успеваешь.

Сейчас охоту Дмитрий Аркадьевич считает не просто хобби, а неотъемлемой частью жизни.

– Я устаю на работе, выматываюсь. А на охоте отдыхаю душой. Все проблемы исчезают, словно работы и не существует. Главное для меня – не взять зверя. Важен сам процесс охоты и общение с друзьями.



Сейчас Дмитрий Кондрышев предпочитает загонную охоту

Либо **YAMAHA**, либо  
**ГРЕБЛЯ!**

ул. Московская, 166 Б т. 621-000

# Пароходная монополия: как на Вятке появился один из крупнейших флотов России

В майские праздники двухпалубный теплоход «Василий Чапаев» отправился в очередной круиз из Нижнего Новгорода до Кирова. Первое плавание туристическая компания «Инфофлот» организовала еще в 2013-ом. С тех пор круиз на «Чапаеве» ежегодно повторяется во время половодья и неизменно пользуется большим спросом.

Пока это единственный с советских времен пассажирский теплоход, который проходит всю судоходную часть реки Вятки. И это ему удалось не сразу. В первое плавание «Василий Чапаев» смог подняться только до Котельнича. Но с каждым годом пробирался все выше по течению.

Это сейчас двухпалубное судно на реке Вятке – зрелище, можно сказать, экзотическое. А когда-то они были настолько же привычным видом транспорта, как в наше время, например, автомобили. Начиная с 60-х годов 19 века по Вятке плавали многочислен-

ные пароходы, буксиры и баржи, между владельцами транспортных компаний велась ожесточенная конкурентная борьба, и они придумывали все новые и новые маркетинговые ходы, стараясь привлечь пассажиров.

## Династия Булычевых

Первое судно с паровым двигателем жители губернии увидели в мае 1855 года, когда с Камы в Вятку зашел 120-сильный пароход «Любимый» пермского

купца Любимова. Спустя три года вятские купцы Куклин, Столбов и Чудиновских организовали первое пароходное товарищество, купили два судна и запустили на реке регулярное движение.

Однако в 1863 их монополии пришел конец. На Вятке объявился серьезный конкурент – купец Филипп Булычев из Орлова, который открыл свое пароходное дело. К этому времени у него уже был опыт речного бизнеса на Северной Двине. Предки Булычева вышли из крестьян и с конца 18 века вели заграничную торговлю через Архангельский порт, имели непосредственные контакты с лондонскими

торговыми фирмами. Сам Филипп Тихонович был потомственным почетным гражданином Орлова. В свои деловые поездки он брал подростка сына Тихона, а через несколько лет полностью передал ему дело.

На тот момент у Булычевых было только два буксирных парохода – «Гражданин» и «Ламех». Молодой наследник развивал дело с завидной энергией, постепенно тесня конкурентов. В 1874 г. он открыл пассажирское сообщение между Вяткой и Казанью сначала одним, а затем двумя пароходами. Через год купил еще два судна и в навигацию 1876 года уже был владельцем самого многочисленного на Вятке пароходства с флотом из семи самоходных судов. Своим пароходам Тихон Булычев давал значимые названия, которые складывались в полный титул его отца: «Потомственный», «Почетный», «Гражданин», «Филипп Булычев».

На полтора десятилетия он стал настоящим хозяином реки.

## Новатор по природе

Тихон Булычев был любителем технических новинок. Он одним из первых в России начал переводить флот с дровяного на нефтяное отопление. Специально для перевозки нефти построил баржу на собственной верфи в Иловатском затоне. Электрическое освещение жители Вятки впервые увидели в начале 1890-х гг. именно на пароходе Булычева. А первая в городе телефонная линия связала контору предпринимателя со складом керосина на берегу реки.

Про дачу Булычева в Кутырской слободе г. Вятки (современная ул. Заводская) ходило множество легенд. Рассказывали о «райских» садах и «хмельном» молоке. «Райские» сады существовали в виде оранжереи, где специально нанятый садовник выращивал персики, ананасы, дыни и арбузы. А «хмельное» молоко – это кумыс, который готовили специально для жены Булычева, страдавшей туберкулезом. Хозяйка выпивать его не успевала, поэтому остатки отдавали прислуге.

В современном Кирове о Булычеве помнят и сейчас благодаря его уникальному особняку на улице Ленина, построенному в готическом стиле. В народе это здание до сих пор называют «Красным замком», сейчас его занимает ФСБ.

## Яков Тырышкин

Равного по численности флота на Вятке никто, кроме Булычева, создать не смог. К началу 20 века у него уже было 19 пароходов, не считая многочисленного флота барж, гусан, баркасов и конторок.

Однако конкуренты наступали Булычеву на пятки. И главным из них был Яков Тырышкин. Он происходил из крестьян деревни Полом Вятского уезда. В 16 лет занялся извозным промыслом, перевозил различные товары между Москвой, Нижним Новгородом, Казанью и Вяткой. В 31 год Тырышкин уже был временным купцом второй гильдии и открыл в Вятке транспортную контору. Еще через 10 лет повысил статус до купца первой гильдии и основал собственное буксиро-пассажирское пароходство. Это было в 1880 г.



г. Вятка, пассажирский пароход  
«Иловатский затон»

Пароходы Тырышкина плавали по Вятке, Каме, а также Волге от Астрахани до Рыбинска. Первоначально его флот состоял из 3 пароходов и занимало лишь шестое место в вятском судоходстве. Впереди были созданные ранее предприятия Булычева, Казенина, Шубина, Якимовой и Стойлова. Но уже к середине 1880-х «Пароходство и транспортирование кладей Я.Ф. Тырышкина» прочно заняло второе место по объемам перевозок пассажиров и грузов по реке Вятке.

Если Булычев одевался по-светски изысканно и слыл англоманом, то Тырышкин был простым русским мужиком в длиннополом кафтане и сапогах. Основная борьба между ними шла за самого массового пассажира

тала более «человеколюбивыми», способными за меньшую плату оказывать больше услуг. Иногда они брали пассажиров там, где стоянка не предусматривалась.

### Тройственный союз

В непростые отношения между главными конкурентами вмешался молодой предприниматель из Слободского Петр Александров. У него было всего 4 парохода, и в одиночку он не мог претендовать на ведущую роль в вятском судоходстве. А потому предложил заключить тройственное соглашение.

В 1900 г. пароходства Булычева, Тырышкина и Александрова объединились в акционерное

### «Литературоведы утверждают, что именно вятский купец Тихон Булычев послужил прототипом образа главного героя пьесы Максима Горького «Егор Булычев и другие».

третьего класса. Тырышкин не только максимально снижал цены, но и предлагал различные бонусы: говорили, что в кассе его пароходства вместе с билетом давали булку-копейку, а по праздникам стопку водки. Тырышкинские пароходы бывшая публика счи-

Товарищество Вятско-Волжского пароходства, которое в народе прозвали «пароходной монополией». Тырышкин в нем занял пост директора, а Тихон Булычев стал директором-распорядителем.

Проиграли от этого объединения пассажиры – не стало деше-



*Владелец крупнейшей вятской пароходной компании Тихон Булычев*

вых билетов, незапланированных остановок и бонусов в виде стопки водки и булки-копейки.

Монополия зарабатывала и на грузоперевозках. Во время русско-японской войны железные дороги были загружены до предела. Поэтому в 1904 г. Товарищество организовало срочную буксирную линию от Вятки до Москвы. Его пароходы с прочными металлическими баркасами на буксире преодолевали 2336 верст по пяти рекам: Вятке, Каме, Волге, Оке и Москве. Эта линия успешно конкурировала с железной дорогой, расстояние по которой было в два раза меньше.

Однако успехами монополии Яков Тырышкин наслаждался недолго. В 1903 г. он неожиданно скончался в Казани. Тихон Булычев был отстранен от управления пароходством весной 1918 г. после национализации купеческого флота. Бывший миллионер и меценат обнищал, жил из милости у бывших служащих и много времени проводил в молитвах. Умер Тихон Филиппович в 1929 г. в возрасте 82 лет.



*Паромная переправа в Вятке*

# ВНИМАНИЕ ! СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНОВЫЕ УСЛОВИЯ в МАЕ на трактора NEW HOLLAND

Лизинг от производителя с удорожанием от 0%\*  
(подробности в офисе официального дилера – ТСК «Техника»)

**CNH**  
INDUSTRIAL | CAPITAL

## Универсальный колесный трактор New Holland T8.380

Производство Россия / США год выпуска – 2018, новый

Двигатель объемом 9 л, мощность 357 л.с., трансмиссия Ultra Command, полный привод 4WD, блокировка дифференциалов, передачи вперед/назад 18x4, гидросистема 166 л/мин., электрогидравлический привод ВОМ с плавным запуском, мощность на ВОМ 265 л.с., пневмокомпрессор, автопилот, широкая резина, задняя спарка.

Цена: ~~235 000 USD~~ **13 700 000 руб.**



## Универсальный колесный трактор New Holland T7060

Производство Россия / Англия год выпуска – 2018, новый

Двигатель объемом 7 л, мощность 213-242 л.с., трансмиссия Power Command, полный привод 4WD, блокировка дифференциалов, передачи вперед/назад 18x6, гидросистема 120 л/мин., электрогидравлический привод ВОМ с плавным запуском, мощность на ВОМ 218 л.с., пневмокомпрессор

Цена: ~~152 000 USD~~ **8 950 000 руб.**



## Универсальный колесный трактор New Holland T6090

Производство Россия / Англия год выпуска – 2018, новый

Двигатель объемом 7 л, мощность 165-198 л.с., трансмиссия Range Command, полный привод 4WD, блокировка дифференциалов, передачи вперед/назад 18x6, гидросистема 113 л/мин., электрогидравлический привод ВОМ с плавным запуском, мощность на ВОМ 140 л.с., опционально ПНУ и ВОМ, пневмокомпрессор

Цена: ~~110 000 USD~~ **6 400 000 руб.**



**Количество машин, участвующих в акции, ограничено.  
Звоните и обращайтесь прямо сейчас!**

\*000 «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY  
**ТСК ТЕХНИКА**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600  
Киров, Советский тракт, 10  
[www.newholland.tsc-t.ru](http://www.newholland.tsc-t.ru)



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

# Полунавесные оборотные плуги Grégoire Besson от 5 до 14 корпусов



## Серия SPMF 7+1

на одном опорном колесе  
для пахоты в борозде

Опыт и ноу-хау позволяют Грегуар-Бессон  
быть одним из лидеров на рынке плугов  
для тракторов любой мощности



Более подробная информация у официального дилера ООО ТФК «Автотехимпорт»



г. Киров, ул. Прудная, 51

Единый номер: 8-800-250-21-05

Тел.: (8332) 680-410; 8-912-361-26-88; 8-910-791-63-00

e-mail: kirov.info@ati-nn.com, сайт: ati-nn.com