

К 2036 году
сельское население
в Кировской области
сократится на треть

Сладкое лакомство:
как развивается рынок
мороженого в России

В Удмуртии
начали применять
трансплантацию
эмбрионов КРС



НАЧАТЬ С НУЛЯ:

КАК ЗА 9 ЛЕТ СХП «ПОЛОМСКОЕ»
СДЕЛАЛО ГИГАНТСКИЙ РЫВОК

МТЗ

**- трактор, который пашет на вас,
а не вы - на ТРАКТОР**



BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

ТСК «МОТОР»

Единственный официальный дилер*
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: 73-11-00



www.motor92.ru

Содержание:

- 4 События
- 10 К 2036 г. сельское население в Кировской области сократится на треть
- 12 Начать с нуля: как за 9 лет СХП «Поломское» сделало гигантский рывок
- 18 В Удмуртии начали применять трансплантацию эмбрионов КРС
- 22 В России разработали новую стратегию развития лесопромышленного комплекса
- 26 Озимая пшеница: нюансы возделывания
- 34 Ставка – на огурец: тепличное хозяйство Андрея Хлебникова
- 38 Сладкое лакомство: как развивается рынок мороженого в России
- 42 Ударными темпами: стахановское движение в вятской деревне

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 7
Дата выхода в свет – 7 августа 2020 г.
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 5 августа 2020 г., время – 15.00; фактическое – 5 августа 2020 г., время – 15.00.
Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц – стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц – стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров.
Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail:red@vg-media.ru

Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
телефон редакции: +79229129741
телефон коммерческого отдела: +79123632364
Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15)
Заказ № 841
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



Растим
вместе с вами!

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

8-922-942-88-50

8-922-937-99-96

В Подмосковной Коломне построят козью ферму на 3,6 тысячи голов

Крестьянское фермерское хозяйство «МираСыр» вложит 338 миллионов рублей в строительство молокоперерабатывающего предприятия и площадки по племенному разведению коз. Сейчас у КФХ 600 животных, поголовье планируют увеличить до 3,6 тысячи. Из них 2,5 тысячи будут дойными.



Вод фермы в эксплуатацию запланирован на следующий год. После выхода проекта на полную мощность, здесь будут получать до 2,8 тысячи тонн молока в год, около 370,5 тонн сыра и более 86 тонн мяса.

Хозяйству предоставят в долгосрочную аренду без проведения торгов 640 га земли в Коломенском городском округе.

Интересно, что основными производителями козьего молока в Московской области являются именно крупные крестьянско-фермерские хозяйства.

Перспективный рынок

Промышленное молочное козоводство – относительно новое направление для отечественно-

го сельского хозяйства. Из-за небольшой емкости рынка продукт получается нишевый, что требует от инвесторов усилий по его продвижению.

Вложенные средства окупаются не всегда, так как фермерам трудно выйти на покупателей, готовых платить за обычное, по их мнению, молоко в среднем в два раза больше. Однако, в отличие от разведения коров, козоводство не такой капиталоемкий и трудноокупаемый бизнес.

Большинство козьих ферм при продвижении продукта выбирают одну из двух моделей: либо делают

ставку на экологичность или крафтовое производство, либо ориентируются на сетевой канал продаж. При этом само козоводство «выходит из тени»: если раньше оно было чаще всего прибыльным хобби, то теперь привлекательной становится племенная продажа.

Крупных производителей продукции из козьего молока в России не так и много: это агрохолдинг «Лукоз», УГМК-Агро, «Красная горка» и «Приневское». Несмотря на небольшой прирост производства молока, поголовье за последние 4 года сократилось: с 2,2 млн животных в 2015 году до 2 млн в прошлом.



Вятская ГСХА развивает опытные делянки в Кировской области

В этом году агрономический факультет сельхозакадемии начал исследования эффективности удобрений на нескольких культурах.

Опыты проводятся в ЗАО «Агрофирма Средне-ивкино», ЗАО племзавод «Октябрьский», СХПК им. Кирова, АО «Русь», а так же в условиях учебно-опытного поля самой Вятской ГСХА.

Как пояснила ректор академии Елена Симбирских, опыты направлены на изучение влияния различных видов удобрений и технологий их применения на такие культуры как яровая ячмень, картофель, яровая пшеница, яровой

рапс, и мало распространенные в Кировской области рыжик яровой, масличный лен, сурепица яровая и люпин узколистый.

– В рамках предварительного анализа почв и форм удобрений установлен дефицит серы, которая влияет на содержание белка, повышает иммунитет растений и урожайность. В производственных условиях была доказана эффективность удобрений на яровых зерновых и картофеле. Мы уже подготовили проект рекомендаций мест-

ным химическим компаниям по введению серы в состав удобрений, – рассказала Елена Сергеевна.

В теплице учебно-опытного поля академии заложены опыты и по лесовозобновлению хвойных пород: сосны, ели, кедра. Часть усилий направлена на исследование эффективных методов борьбы с борщевиком Сосновского – ученые Вятской ГСХА уже разработали собственную технологию и апробируют ее на практике, изучая влияние на почву и окружающую среду.

Ректор добавила, что проводимые исследования помогают развитию сельского хозяйства Кировской области в двух направлениях. Во-первых, они способствуют увеличению урожайности зерновых в регионе и оптимизации технологии их возделывания. Во-вторых, по рекомендациям академии химкомпания смогут скорректировать составы удобрений под конкретных заказчиков, повышая эффективность их использования.

– К работе на опытных делянках мы привлекаем не только ученых, но и магистрантов с бакалаврами. Они получают ценный исследовательский и агрономический опыт, который поможет им стать высококвалифицированными специалистами и сформирует у них компетенции агрономов-исследователей.

Вентиляция для животноводческих комплексов

- светоаэрационные шторы из поликарбоната
- вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- приточные форточки
- зенитные фонари
- оконные вентиляторы
- турбодефлекторы



Строительство высокотехнологичных животноводческих комплексов

- изготовление металлоконструкций любой сложности
- каркасы животноводческих ферм
- ангары
- склады



ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32 e-mail: ooo_prior@mail.ru



официальный представитель поставщика многофункциональных самоходных машин **BOVMAN**

ООО НПП "МЕДБИОТЕХ"

Вершинин Дмитрий
89226603511,
DVerzhinin@medbiot.ru

Гмызин Михаил
89229065435,
MGmyzin@medbiot.ru





В производство мясокостной муки в Липецкой области вложат 1,5 млрд рублей

Строительством новой производственной площадки займется компания АСК, которая стала резидентом особой экономической зоны «Липецк». Мощность завода составит 15 тысяч тонн мясокостной муки в год и 3,3 тыс. тонн животного жира, предназначенных для замещения импорта.

АСК также будет перерабатывать и утилизировать все виды отходов животного происхождения на территории Липецкой области. На данный момент в регионе мощностей такого рода нет.

По словам генерального директора Ассоциации производителей кормов ЕАЭС Владимира Манаенкова, спрос на мясокостную муку в России сейчас есть. Но она должна быть высокого качества, чтобы производители кор-

мов были уверены в ее безопасности. Именно здесь кроется одна из проблем отрасли – часть продукции приходится закупать за рубежом, поскольку отечественная мука далеко не всегда соответствует критериям качества. И если продукция нового завода окажется безопасной, спрос на нее будет обеспечен.

Менее оптимистично настроен руководитель Национального кормового союза Сергей Михнюк. По его словам, необходимо учиты-

вать быстро меняющиеся на фоне пандемии коронавируса рыночные условия, в частности, падение спроса. Чтобы оценить будущий успех компании, надо представлять, располагает ли она собственной сырьевой базой или планирует утилизировать сырье от локальных производителей. При этом важно, насколько будут загружены мощности предприятия.

По словам Михнюка, на данный момент мясокостную муку нельзя назвать основным источником протеина в производстве кормов. Поэтому, вероятнее всего, АСК будет делать ставку не на ее производство, а на выгоды от утилизации отходов мясоперерабатывающих предприятий.

Дисковая борона для качественной обработки почвы

Обработка почвы дисковыми боронами позволяет существенно улучшить условия произрастания культур, сократить вероятность поражения посевов вредителями и сорняками. А почвообрабатывающая техника Ростсельмаш гарантирует успех в этой работе. Так тандемная дисковая борона DX-850/880 давно зарекомендовала себя у аграриев как достойный помощник.

Она предназначена для окультуривания залежных земель (целины), обработки паров, подготовки поля к пару или посеву, заделки пожнивных остатков и удобрений в почву.

Борона DX-850/880 выполняет сразу две функции: работает на глубине до 18 сантиметров, одновременно разрыхляет, перемешивает и разравнивает поле. То есть фактически боронование и вспашка производятся одним орудием.

Сила в простоте и надежности

Нагрузка на 1 дисковое лезвие позволяет с легкостью проникнуть в почву при любых условиях. Передние диски с вырезами (ромашка) улучшают заглубление и подрезание сорной растительности. Задача задних, гладких – сделать почву более ровной и заделать остатки сорняков в почву.

Толщина лезвия на дисках 9 мм оптимальна для продолжительной службы. Борсодержащая сталь, из которой изготовлены эти острые элементы, обеспечивает высокую прочность, гибкость и износостойкость.

Фиксированные углы атаки дисковых батарей позволяют однород-

но проникать в почву, работать с потоком пожнивных остатков, а также равномерно распределять нагрузки на технику. Износостойкие скребки дисков эффективно удаляют налипшую на них грязь и пожнивные остатки, сводя к минимуму время на их очистку.

Копирование рельефа

Плавающая сцепка способствует гладкой и ровной обработке поля, а также гарантирует защиту подшипников и дисков от стрессовых нагрузок при наезде на камни. Борона точно следует неравномерному рельефу местности. В отличие от сцепки жесткого типа, плавающая двигается вверх или вниз вместе с трактором, не нарушая балансировку дисковых батарей. В случае, если встречаются препятствия, дисковая борона просто перекачивается через них без передачи веса на передние батареи дисков. Таким образом, значительно уменьшается вероятность повреждения дисковых лезвий и подшипников, а также снижаются удар-

ные нагрузки на саму раму. В плавающую сцепку также включен выравнивающий подпружиненный рычаг, который сокращает продолжительность процедуры выравнивания передней и задней части дисковой бороны.

Успешная работа

Уже второй сезон борону используют в крестьянско-фермерском хозяйстве Игоря Казакова.

– DX-850/880 мы выбрали, опираясь на два важных для нас критерия. Во-первых, очень привлекательная цена. А во-вторых, дилер Ростсельмаш «Вятушка АГРО» пошел нам на встречу и предложил хорошие условия. Бороной работаем практически везде. Земли у нас залежные, культиватором каждое поле пройдем, а дисковая борона хорошо разделяет. За два сезона мы обработали уже порядка 3 тысяч гектар. Обработка почвы нам нравится. Учитывая даже то, что земли у нас сложные – в основном суглинок. Производительность достойная. Мы получили то, что хотели, – говорит Игорь Казаков, глава КФХ.

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

До 31.08.2020 действует акция «Межсезонье»

По всем вопросам обращаться к официальному дилеру – «Вятушка АГРО»

т. (88332)25-56-68, 25-57-9





ТСК «Мотор» совместно с Вятской ГСХА открыла фирменную аудиторию Минского тракторного завода

Торжественное мероприятие состоялось 31 июля в Вятской ГСХА. А началось все еще 5 месяцев назад: на совещании, где присутствовали новый ректор академии Елена Симбирских, гендиректор МТЗ-Татарстан Константин Анисимов и Дмитрий Колбин, коммерческий директор ТСК «Мотор» – официальный дилер МТЗ, был подписан протокол, одним из пунктов которого было открытие агрокласса.

Эти люди заняли твердую позицию в отношении развития материально-технической базы нашей академии, подготовки наших студентов по направлению «Агроинженерия», – рассказывает ректор ВятГСХА, к.с.н., Елена Симбирских. – Мы очень надеемся, что это сотрудничество переродится не только в образовательную совместную деятельность по подготовке кадров, но и в научные ис-

следования, которые будут проводиться инженерным факультетом совместно с нашими белорусскими коллегами.

Аудитория, предоставленная сельхозакадемией, была в состоянии далеко от идеального: 200 м², где менять надо было все: от пола и потолка, от окон и ворот, до мебели и электрики. Но отступать было нельзя, как любят говорить в «Моторе»: взялся за гуж, не говори, что не дюж.

К концу июня класс был готов. Сумма, потраченная фирмой «Мотор» на ремонт, составила более 2 млн руб., что во времена всеобщей пандемии более чем существенно.

Созданный класс, как добавила ректор, очень интересный. В России примеры сотрудничества дилера сельхозтехники и университета можно пересчитать по пальцам, а Кировский агрокласс имеет и свою специфику, так как предполагает работу в цифровом формате. В нем будут транслироваться разного рода онлайн-занятия непосредственно с площадки дилера МТЗ в Кировской области – ТСК «Мотор».

Большим сюрпризом для всех сотрудников и студентов факультета механизации стал подарок

от Минского тракторного завода – новейший трактор МТЗ-1523 с топливной системой Common Rail, стоимость которого превышает более 4 млн руб. При том это было впервые – столь щедрый подарок в не самой богатой области России. Большая заслуга в этом генерального директора МТЗ-Татарстан Константина Анисимова, который приехал на открытие, чтобы лично вручить ключи от трактора ректору ВГСХА.

Надо отдать должное и министру сельского хозяйства и продовольствия Кировской области Алексею Котлячкову – изначально идея об открытии подобных классов была предложена именно им: он как никто понимает, что без квалифицированных кадров на селе

нет будущего, а основной их кузницей для сельхозпредприятий всегда была Вятская ГСХА.

– Мы являемся эксклюзивными дилерами Минского тракторного завода уже почти 15 лет, и проект по открытию этого современного класса было нашим совместным решением, – отмечает гендиректор ТСК «Мотор» Андрей Колбин. – Вятская ГСХА всегда была для нас одним из основных поставщиков квалифицированных сотрудников, многие руководители подразделений нашей компании закончили этот вуз, а с открытием нового класса техники «Беларус» мы надеемся еще более укрепить отношения с академией, а главное, это позволит прививать любовь к технике МТЗ «с пеленок», а точнее с первого курса.

К 2036 г. сельское население в Кировской области сократится на треть

Росстат опубликовал демографический прогноз до 2036 года, согласно которому, численность населения в стране через 16 лет сократится на 10 млн человек – со 146,7 млн в нынешнем году до 134,3 в 2036 г. Аналогичная тенденция будет наблюдаться и в Кировской области: с 1,3 до 1,1 млн человек.

При этом в нашем регионе на треть сократится численность сельского населения: до 186,1 тысячи человек. Причем доля детей от 0 до 15 лет снизится с 18,1% до 13,3%. Зато численность трудоспособного населения вырастет до 59,5%.

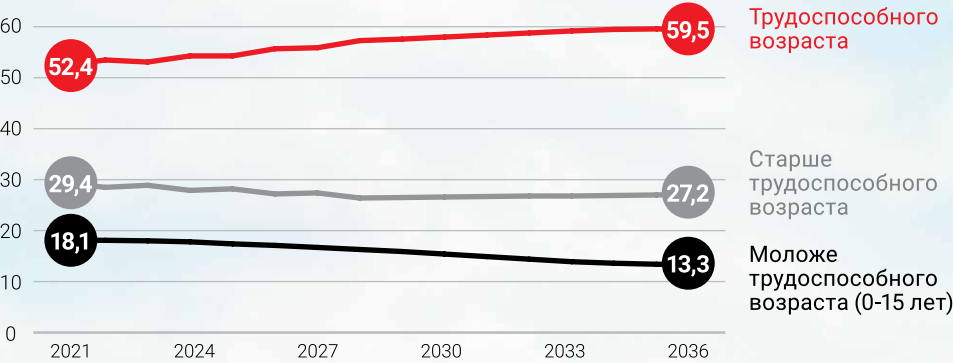
Численность сельского населения в Кировской области, тыс. чел.



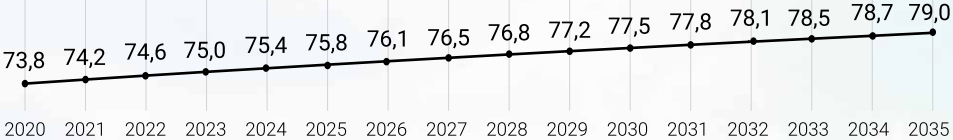
Численность постоянного населения в Кировской области, млн чел.



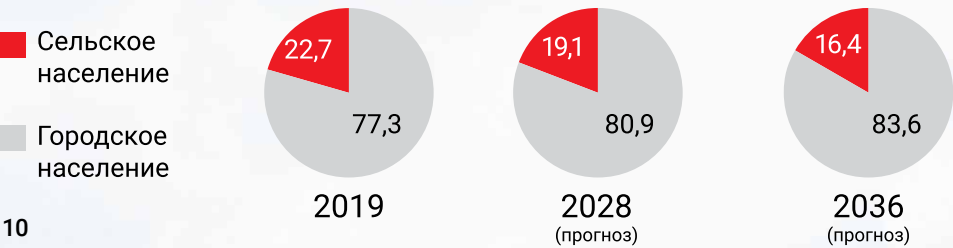
Численность населения по отдельным возрастным группам в Кировской области, % (по данным Росстата)



Ожидаемая продолжительность жизни в Кировской области, лет



Доля городского и сельского населения в общей численности населения в Кировской области, %



Численность сельского населения по полу и возрасту в Кировской области на 1 января 2020 г., чел.

Возраст	Мужчины	Женщины
0-4	6574	6382
5-9	9055	8437
10-14	6986	6639
15-19	4840	4677
20-24	6573	6034
25-29	5498	2083
30-34	9127	3689
35-39	8955	5774
40-44	9645	8041
45-49	9618	9251
50-54	10331	10802
55-59	14624	15291
60-64	15226	17171
65-69	10306	13411
70-74	5383	8058
75-79	1960	4921
80-84	2214	6690
85-89	972	3847
90-94	239	1278
95-99	26	126
> 100	6	23



Начать с нуля:

как за 9 лет СХП «Поломское» сделало гигантский рывок

СХП «Поломское» в Кирово-Чепецком районе – одно из самых молодых сельхозпредприятий в области: его создали в 2011 году. За 9 лет хозяйство совершило настоящий прорыв в производстве и прошло путь, который другие осваивали десятилетиями.

Сельским хозяйством в селе Полом занимались с советских времен. Но в лихие 90-е и трудные нулевые предприятие так лихорадило, что к 2011 году производство затухло. Имущество в рамках процедуры банкротства за долги выставили на торги.

Хозяйство, а значит, и село спасли инвесторы. Они выкупили основные фонды обанкротившегося предприятия: 958 голов КРС, из которых 380 – дойное стадо, 1200 га земли, изношенную технику, старые производственные помещения.

Новые собственники сделали ставку на развитие молочного животноводства и запланировали увеличить дойное стадо до 1500 голов, а посевные площади – до 10 тысяч га. Конечно, параллельно нужно было обновлять машинно-тракторный парк, животноводческие помещения и молочное оборудование, модернизировать зерносушильные комплексы.

Сделать это невозможно без грамотного и опытного руководителя. Поэтому учредители пригласили на должность генерального директора Валерия Царегородцева.

Руководитель

Он родился и вырос в Пижанском районе. После школы поступил в сельскохозяйственный институт в Кирове. В 1993 году, после выпуска, устроился в племязавод «Октябрьский» Куменского района. Сначала работал бригадиром, потом начальником цеха растениеводства. Руководил предприятием в то время Николай Росляков.

– Под руководством Николая Николаевича трудиться было интересно. Он очень грамотный руководитель, многому меня научил. Я прошел у него хорошую школу.

В «Октябрьском» Валерий Царегородцев дорос до главного агронома. Был награжден Почетной грамотой Министерства сельского хозяйства РФ. А спустя некоторое время получил предложение – возглавить СХП «Поломское».

– Я сразу согласился на предложение инвесторов. С нуля начинать производство очень интересно.

Начало пути

Кое-какие мощности и коллектив в хозяйстве были. Правда, дисциплина хромала. Новому дирек-





За 2019 год валовый надой молока составил 8254 тонны

тору предстояло навести порядок во всем, чтобы предприятие могло набрать скорость и развиваться.

– Мы объяснили людям, что пришли всерьез и надолго. Если они готовы добросовестно работать, хозяйство будет процветать, – говорит Валерий Германович. – Очень поддерживали инвесторы. Вкладывали деньги, так что людям зарплату платили исправно.

Первым делом Валерий Царегородцев собрал коллектив специалистов. Так, заместителем директора по животноводству стала Ольга Трушников (ранее она работала в «Зерновом» Малмыжского района), ветврачом – Константин Коркин, главным бухгалтером – Елена Дудина, инженером – Сергей Кожевников, юристом – Татьяна Мохова. В качестве исполнительного директора начал работать Виктор Кулаков. Именно он (кста-

ти, тоже агроном по образованию) возглавлял предприятие еще до его продажи с торгов.

– Родом я из Малмыжского района, работал долгое время в Саваях. А потом, можно сказать спонтанно, оказался тут, – рассказывает исполнительный директор. – Руководитель предложил мне работу, я взял из дома мяса на зиму да денег немного и сразу переехал. Конечно, с приходом инвесторов жить стали лучше. Сейчас под моим руководством почти 170 человек. О каждом голова болит. Но я уверен в нашем будущем.

Ставка на технологичность

Всё стадо стояло на одном комплексе – Макасовском. Коров выгоняли на летний выпас, дойка была двухразовой, доярки работали в одну сме-

ну. Соответственно, и надой были, мягко говоря, невысокими – около 5000 кг. Ольге Трушниковой пришлось перестроить всю технологию животноводства.

–Мы пересмотрели рационы – перешли на полнормешанный. Расставили скот по физиологическим группам, внедрили трехразовую дойку, отказались от летнего пастбища. Доярок перевели на двухсменку. Конечно, коллектив в некоторых случаях оказывал сопротивление нововведениям. До некоторых доносили преимущества – они понимали. С теми, кто не хотел технологично работать, прощались. Качество молока сразу улучшилось, стали сдавать высший сорт. Продуктивность росла.

Вывести животноводство на новый уровень помогла и современная техника. В ООО СХП «Поломское» работают три комбисмесителя «Хозяин».

– В каждом отделении у нас по «Хозяину». В работе они нравятся – смешивают корма качественно. А в обслуживании простые. В этом году приобрели весовое оборудование на комбисмесители. Мы видели, что можем увеличить надой, если кормление будет более контролируемое. Все-таки человеческий фактор присутствует в этом процессе. Теперь благодаря программе мы контролируем рационы вплоть до килограмма. По результатам этого года посмотрим на прибавку в продуктивности.



Сейчас в распоряжении хозяйства 12700 га

Надежное оборудование для надежных людей

Компания «Смарт Дейри» является дилерцентром Lely в Кировской области и Республике Коми. За 2012 – 2019 годы нами установлено 85 роботов Lely Astronaut и 19 роботов-подталкивателей корма Lely Juno, в текущем году будет запущено еще 14 роботов Lely Astronaut A5 и 4 робота Juno.

В режиме круглосуточного дежурства работают квалифицированные сервисные инженеры, прошедшие профессиональное обучение и аттестованные согласно международным стандартам. Имеется склад запасных частей и расходных материалов.

Мы даем готовые решения – от составления проекта двора до установки и запуска оборудования в эксплуатацию. Готовы консультировать и помогать фермерам в вопросах механизации производства.



Организуем экскурсии на действующие роботизированные фермы, расположенные в России (Кировской области, Пермском Крае, Нижнем Новгороде и Москве) и за рубежом (Нидерланды) с целью наглядной демонстрации работы оборудования Lely.

Надежное оборудование для надежных людей.

Официальный дилер в Кировской области – ООО «Умная ферма»

г. Киров, ул. Рудная 51, оф. 114

т.: 8 (8332) 40-22-55, 40-22-44, 8-951-938-46-98

lely.com/smart-dairy



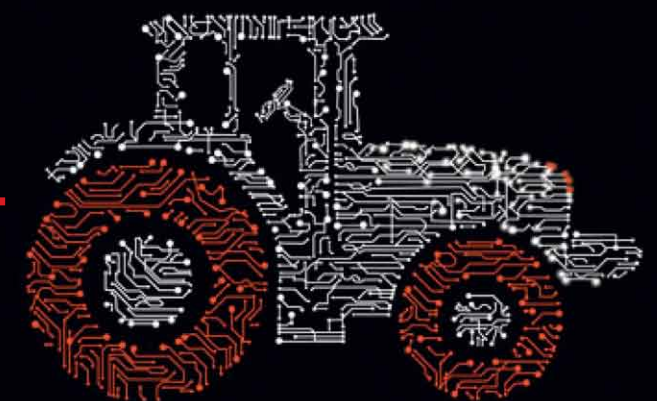
AGROSALON 2020

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «КРОКУС ЭКСПО», МОСКВА, РОССИЯ

06-09 ОКТАБРЯ

ОРГАНИЗАТОР ПОЕЗДКИ:
АССОЦИАЦИЯ «АГРОИНФО»

МАКСИМ ВОРОНОВИЧ
ТЕЛ. 8-912-363-23-64
AGROINFOKIROV@YANDEX.RU



0+



Валерий Царегородцев, гендиректор ООО СХП «Поломское»

Я уверена, что она будет, – рассказала заместитель директора по животноводству.

Модернизация

В 2014 году хозяйство получило статус племпредупродуктора по черно-пестрой породе. А чтобы нарастить поголовье, в 2013 году разработало бизнес-план с привлечением инвестиций учредителей и кредита банка на модернизацию Ореховского комплекса. Так, старенькие разрушенные строения превратились в беспривязные фермы с доильными роботами.

– Ореховский комплекс находится в непосредственной близости от Кирово-Чепецка. Из города никто не идет работать на ферму. Поэтому перед нами стояла цель – решить проблему кадров. Сделать это можно только с помощью роботов. Мы долго выбирали фирму. Посетили роботизированные фермы в Европе и России.

Смотрели оборудование в работе. В итоге прислушались к советам коллег и приобрели 9 роботов Lely. Благодаря им здорово повысили качество молока. В выборе не ошиблись, – говорит Валерий Царегородцев.

В результате запуска Ореховского комплекса поголовье дойного стада выросло на 400 голов. В 2018 году учредители приобрели с аукциона Марковскую МТФ, ранее она принадлежала агрохолдингу «Абсолют-Агро».

– Мощности находились в плачевном состоянии, все там растаскивали. Коллектив очень просил, чтобы мы как можно скорее запустили ферму. Потому что людям было негде работать, – говорит гендиректор. – Сейчас ферма запущена на две трети.

Подтягивать растениеводство

Сейчас в распоряжении хозяйства 12700 га, из них 2500 отданы

под зернобобовые. Основные поля расположены в Поломе. Около фермы в Ореховцах земли практически нет. Поэтому корма приходится перевозить на дальние расстояния.

– На силосование выращиваем клевер с тимофеевкой. Сею и кукурузу, немного, около 200 га каждый год. Конечно, зерно не успевает доходить до такой спелости, чтобы питательность была высокая, – рассказал исполнительный директор Виктор Кулаков. – На сено идет костер с лядвинцем. Вообще, пока мы активно развивали животноводство, растениеводство осталось чуть позади. Но теперь и его подтянем. Мы знаем, как усовершенствовать технологии.

Раньше в хозяйстве сеяли рапс, чтобы обеспечить животных жмыхом. Но от него отказались и отдали площади под зерновые, все-таки хозяйство специализируется еще и на семеноводстве.

Вопрос рентабельности

За 2019 год валовый надой молока составил 8254 тонны, что на 29% больше, чем в 2018 году. Дойное стадо составило 1230 голов, к 2022 году его планируют увеличить до 1500. Рентабельность производства молока сейчас в пределах 20%.

– У нас пока высокая себестоимость литра молока. Из-за специфики хозяйства. Отделения удалены друг от друга. Между крайними фермами 60 км, – объясняет главный бухгалтер Елена Дудина. – Но себестоимость мы постепенно снизим за счет развития растениеводства, уменьшив количество перегонов техники, улучшим качество собственных кормов. А вот за продуктивностью гнаться не будем. Надо смотреть не на литры, а на экономику. При продуктивности в 8200 кг, с учетом увеличения поголовья, мы можем твердо стоять на ногах и смело смотреть в будущее.

Маневренный и производительный трактор DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80

В июле 2020 года с конвейера завода «Мехинструмент» в г. Павлово Нижегородской области сошел 500-й трактор DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80.

Тракторы DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80 производятся в России с 2015 года. Все это время ООО «Самэ Дойц-Фар Руссия» демонстрирует уверенную динамику роста производства. Так, с 2015 года объем выпускаемой продукции увеличился в 6 раз. По словам Владимира Кравченко, Генерального директора ООО «Самэ Дойц-Фар Руссия», благодаря организации производства в Нижегородской области DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80 стал доступен для российского покупателя. 500-ый трактор DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80, сошедший с конвейера в феврале 2020 года, – это только один из этапов. Мы наращиваем объемы производства. В этом году произведем 275 тракторов, чтобы обеспечить российских сельхозтоваропроизводителей надежной и эффективной техникой», – прокомментировал Владимир Кравченко.

Полноприводные тракторы Agrolux 4.80 (колесная формула 4x4) отличаются высокой прочностью и надежностью.

Эта универсальная и простая в эксплуатации машина с короткой колесной базой разработана специально для небольших фермерских хозяйств, коммунальных служб, а также в качестве трактора для вспомогательных работ по уходу за посевами и для животноводческих ферм.

Общая высота трактора с кабиной и кондиционером не превышает 2,48 м, радиус поворота – 3,7 м. На трактор установлена высокоэффективная трансмиссия, идеально сочетающаяся с современным двига-

телем SDF. Объем топливного бака – 70 литров. Инновационная тормозная система оснащена авторегулировкой зазора между суппортом и тормозным диском для обеспечения безопасности и маневренности. Кроме этого на тракторе устанавливаются разборные диски, которые позволяют регулировать ширину колеи.

Отличительные особенности трактора DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80 – высочайшая производительность, непревзойденная топливная экономичность, максимальный комфорт оператора, низкие эксплуатационные расходы и несравнимое удобство технического обслуживания.



Алексей Сысуйев, заместитель председателя СПК колхоз «Искра» Котельничского района

– Семь лет назад мы приобрели трактор DEUTZ-FAHR Agrolux 410 для работы на ферме. Дело в том, что проходы в животноводческих помещениях у нас низкие. Не каждый трактор проедет. А этот спокойно проходит. Плюс он маневренный – идеально подходит для работы на ферме. Agrolux зарекомендовал себя хорошо, мы были довольны его возможностями, поэтому в 2019 году взяли Agrolux 4.80.



Теперь оба трактора задействованы на раздаче кормов. В летний период иногда привлекаем их для вывозки сена и соломы с полей – справляются. Трактористов условия работы устраивают: из кабины обзор хороший, имеется кондиционер. Могу сказать, что оба эти DEUTZ-FAHR – небольшие, маневренные, экономичные, их можно использовать на разных видах работ.

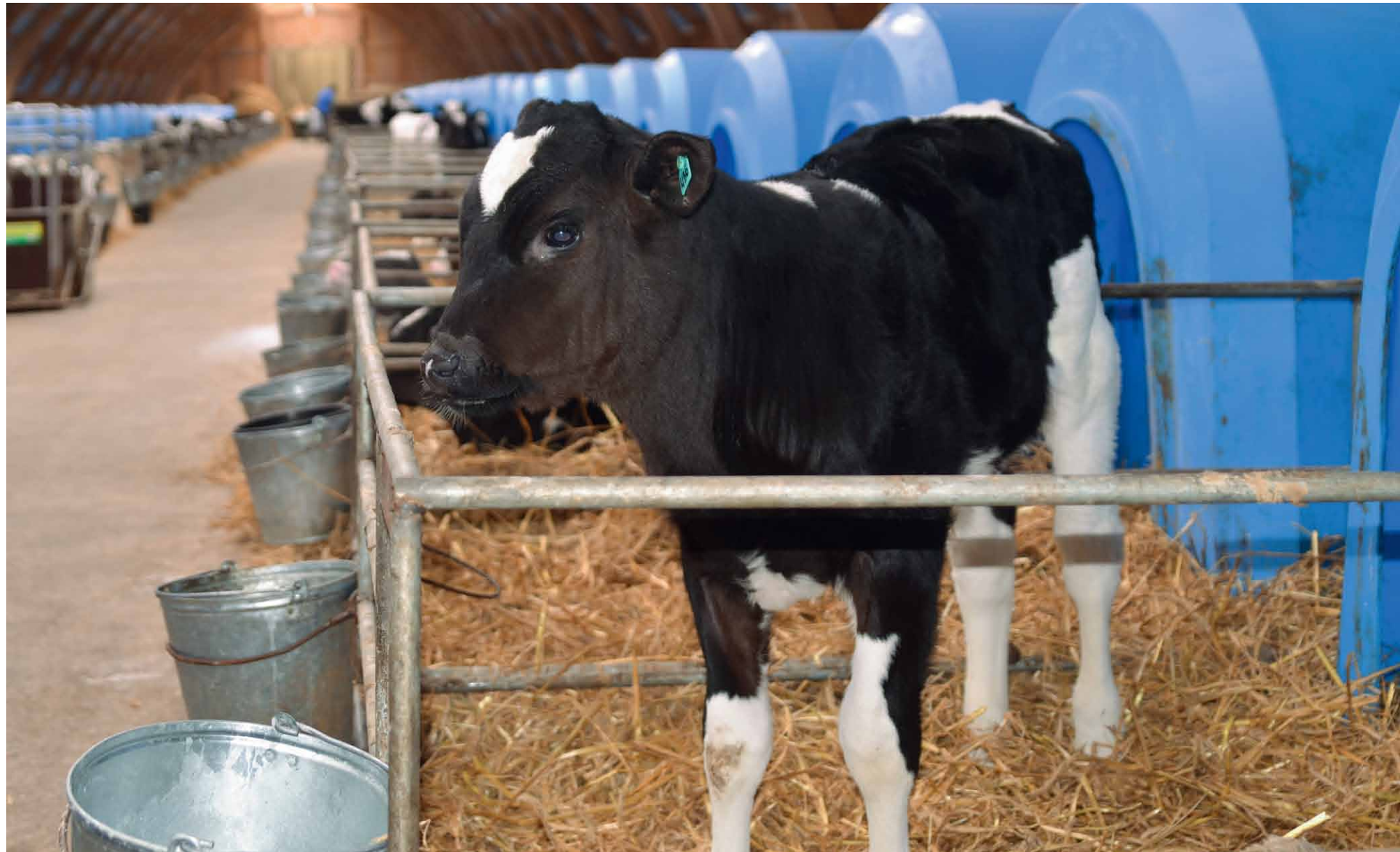
Напомним, что производимые в России тракторы DEUTZ-FAHR Agrolux 4.80 с 2016 года поставляются по программе федерального лизинга АО «Росагролизинг», а начиная с 2019 – по уникальной лизинговой программе обновления парка техники, разработанной АО «Росагролизинг» для производителей сельскохозяйственной продукции.

Программа действует для сельхозтоваропроизводителей, работающих более 1 года, соответствующих требованиям Федерального закона от 29.12.2006 №264-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «О развитии сельского хозяйства».



ООО ПКФ «Агротехника» – официальный дилер в Кировской, Вологодской и Архангельской областях

т./ф.: +7 (8332) 53-90-94 | e-mail: at_kirov@mail.ru | агротехника43.рф



В Удмуртии начали применять трансплантацию эмбрионов КРС

В начале июня в трех ведущих племенных хозяйствах республики телкам-реципиентам пересадили эмбрионы от импортных высокопродуктивных животных редких линий и ветвей.

Работы по трансплантации должны были начаться в Удмуртии еще в прошлом году. Но планы изменились из-за

вспышки нодулярного дерматита: животных прививали от болезни. В этом году сроки вновь сместились. На этот раз помешала пан-

демия коронавируса – закрытие границ.

Трансплантацию провели в трех хозяйствах республики: СПК «Родина» Граховского района, колхозе (СХПК) «им. Мичурина» и СХПК колхоз «Луч» Вавожского района. В общей сложности пе-

ресадил 23 эмбриона импортной селекции с выдающейся родословной.

– Средний ТРІ (Американский комплексный индекс племенной ценности) отобранных телок для получения эмбрионов составляет 2830, LPI (Канадский индекс племенной ценности) 3480. Средний ТРІ быков – 2873, а LPI – 3657. Плюс при выборе опирались на те показатели, которые мы развием на протяжении последних 10 лет: продуктивное долголетие, соматика,

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



ООО «Энергостальконструкция»,
г. Киров, ул. Щорса, 95/244 м./ф.: (8332) 44-17-20,
50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru



фертильность дочерей, здоровые копыта, легкость отела, – рассказала ведущий зоотехник по племенной работе «Можгаплем» Любовь Мордвинцева. – Мы хотим получить эмбрионы в том числе от быка, который занимает первое место в ТОП-100 лучших быков мира. Его кличка HELIX. Считаю, что иметь потомство от быков, которые входят в ТОП-100 и ТОП-500 лучших быков мира очень престижно для республики в целом и хозяйства в частности. Их дети дадут сильное потомство.

В «Можгаплем» рассчитывают получить 50% приживаемости эмбрионов. Кстати, работа еще не окончена. В середине августа в тех же хозяйствах пересадят еще 9 эмбрионов.

– Технология трансплантации дорогостоящая. Так, пересадка несексированного эмбриона отечественной генетики обошлась в 45-50 тысяч рублей, – говорит директор «Можгаплем» Александр Александров. – Такой же импортный будет стоить уже порядка 170 тысяч рублей.

Технология

Сейчас эмбриотрансфер развивается по двум направлениям:

классической in vivo и современной in vitro. В «Можгаплем» использовали первый вариант. При этой технологии эмбрион формируется в организме матери.

У животных-доноров предварительно с помощью гормонов вызывают суперовуляцию, чтобы получить большее количество яйцеклеток. Если за время обычного полового цикла созревает только одна-две яйцеклетки, то у коровы, получившей гормональную стимуляцию, их будет в десятки раз больше.

Затем животное искусственно оплодотворяют семенем высокопродуктивного быка, подобранным по требуемым критериям. Через 7-8 дней зародившиеся в матке эмбрионы вымывают нехирургическим путем. В среднем за одно вымывание из коровы-донора извлекают 5-8 пригодных эмбрионов. После этого их пересаживают реципиентам для вынашивания или замораживают.

Технология in vitro – относительно новый способ получения эмбрионов. При этой технологии все процессы формирования эмбриона идут вне организма животного в лабораторных условиях. Из яйцеклеток извлекают яйцеклетки, доращивают их в искус-

ственной среде, после чего оплодотворяют. Полученные таким образом зародыши культивируют «в пробирке» 7-10 дней, а затем пересаживают в организм реципиента или замораживают.

Выбор реципиентов

Непременными условиями для проведения работ по трансплантации являются полноценное кормление и содержание животных. Отобранные животные-реципиенты должны быть в состоянии средней упитанности, с хорошим физическим развитием, без патологических изменений, иметь крупный и правильной формы таз.

– В суррогатные матери мы выбрали 8 телок в возрасте от 14 месяцев, достигших необходимой живой массы. Главное, чтобы они были крепкие, здоровые, могли выносить теленка, бесп проблемно

отелиться, – рассказала Галина Черных, главный зоотехник СХПК колхоз «Луч» Вавожского района.

По тем же параметрам реципиентов выбирали и в колхозе (СХПК) «им. Мичурина» Вавожского района.

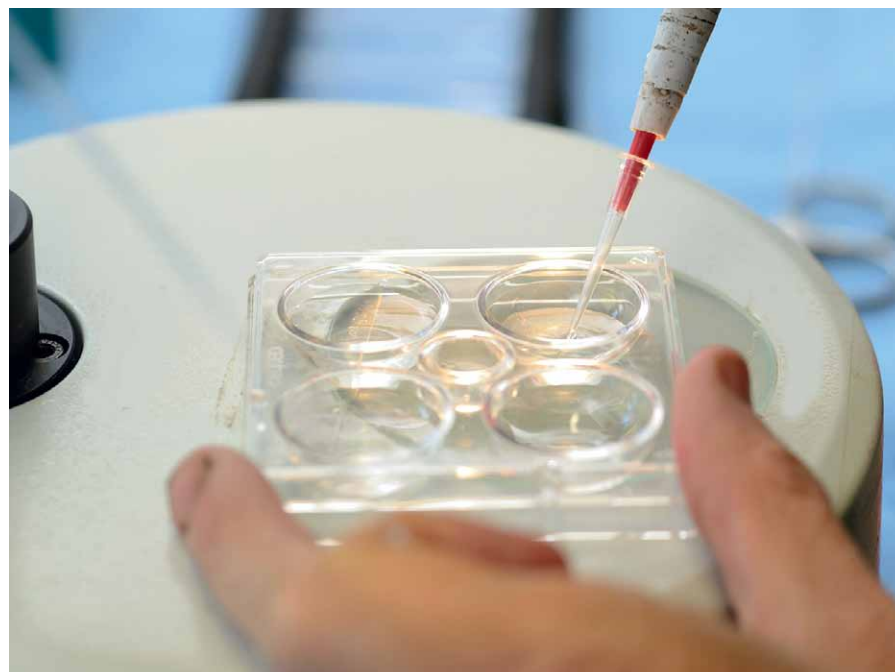
– Мы осеменили 5 здоровых телок в возрасте от 14 до 16 месяцев. Они содержатся на беспривязи. Кормим их полнсмешанным

круглогодичным монокормом. Думаю, всё как у всех. Перед осеменением провели синхронизацию полового цикла, хотя обычно на телках схемы синхронизации не используем, применяем их только для коров. Затем контролировали охоту, ректально исследовали животных, – рассказала Лариса Чернышева, и.о. зоотехника-селекционера колхоза (СХПК) «им. Мичурина».

Специалисты уверены, что за технологией трансплантации эмбрионов будущее.

– Сейчас она интенсивно развивается, потому что имеет ряд неоспоримых преимуществ. Во всем мире эмбриотрансфер признан более безопасным, чем торговля живым скотом и семенем, – говорит Любовь Мордвинцева.

Кроме того, методом трансплантации эмбрионов не переносятся никакие вирусные и инфекционные заболевания. Эмбриотрансфером можно очистить хозяйство от лейкоза, вирусной диареи, инфекционного ринотрахеита и других заболеваний. Например, в Израиле в свое время так избавились от лейкоза.



ГУСЕНИЧНЫЙ ТРАКТОР «АГРОМАШ 90ТГ»



Субсидия по ПП 1432*



www.motor92.ru

ТСК «МОТОР» – Официальный дилер «Агромаш» по Кировской обл.
г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. (8332) 73-11-00, 512-840

**возможна продажа техники со скидкой – по программе субсидирования, утвержденной постановлением Правительства РФ №1432, подробности у продавца



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К ЗЕРНОУБОРОЧНОЙ ТЕХНИКЕ

(Дон, Вектор, Акрос, Полесье, CLASS, New Holland, John Deere)

ПОСТОЯННОЕ НАЛИЧИЕ НА СКЛАДЕ

Пленка, сетка, стрейч-пленка, шпагат

Большой ассортимент запчастей для тракторов (МТЗ-80, 82, 1221, ДТ-75, Т-150)

Ремни, автомасла, инструмент



г. Киров, ул. Производственная, 336
т.: +7 (8332) 20-88-11, www.svoboda43.ru
svoboda.rsk@yandex.ru



В России разработали новую стратегию развития лесопромышленного комплекса

Кировская область – лесной край, и экономика некоторых районов, особенно на севере региона, напрямую зависит от лесопромышленного комплекса.

На территории области действуют 1200 предприятий, а объем ежегодной расчетной лесосеки составляет 15 млн кубических метров.

Несмотря на некоторые положительные тенденции, лесопромышленный сектор испытывает трудности не только в нашем регионе, но и в целом по стране. Его развитию препятствуют избыточные административные барьеры, устаревшая техника, недостаточная эффективность лесовосстановления и ограниченный масштаб внутреннего рынка.

Стратегия 2018

Для решения проблем, которые копились десятилетиями, правительство страны разработало в 2018 году долгосрочную стратегию развития ЛПК, рассчитанную до 2036 года.

Одним из ее главных положений было формирование промышленных кластеров на базе целлюлозно-бумажных комбинатов и предприятий деревообработки. По задумке, это должно снизить се-

бестоимость продукции и повысить ее конкурентоспособность. Развивать такие предприятия будут в Красноярском и Хабаровском краях, Вологодской, Томской, Свердловской областях, Ханты-Мансийском автономном округе.

Кроме того, кластеры на базе производства пиломатериалов и фанеры будут развивать в Пермском крае, Кировской, Костромской и Тюменской областях.

Реализация программы должна «оживить» лесной сектор: к 2030 году ожидается прирост добавленной стоимости до 676 млрд. рублей и увеличение вклада лесного комплекса в ВВП с 0,5% до 1%. Налоговые поступления должны вырасти с 91 до 189 млрд рублей.

Довести до совершенства

Однако исполнить задуманное оказалось непросто. За два года никаких кардинальных изменений не произошло. Кроме того, изменились и экономические реалии, которые поставили под сомнение эффективность некоторых стратегий.

Так, ранее предлагалось сделать ставку на экспорт пиломатериалов и целлюлозы. Однако на фоне того, что темпы прироста целлюлозы снижаются, а мощности по производству товарного картона растут, такой сценарий кажется неоправданным.

В итоге в марте этого года в правительстве решили, что стратегию

необходимо дополнить, при этом не акцентировать внимание на глубокой переработке леса, а охватить все процессы отрасли.

Один из важнейших пунктов – повышение прозрачности процессов в ЛПК. Для этого будет доработана система ЛесЕГАИС, к которой намерены подключить федеральную и таможенную службы.

Еще одно дополнение – формирование нескольких законодательных инициатив, среди них – введение в широкую практику продажи древесины на торгах через товарную биржу.

Кроме того, планируется пересмотреть ответственность лесопользователей и внести соответствующие поправки в законодательство.

Пока остаются вопросы к качеству и темпам лесоустройства, которое проводится в регионах. Поэтому разработан законопроект, который предлагает мероприятия в этой сфере перевести на федеральный уровень. Это позволит систематизировать работу и в конечном счете снизит уровень криминала в лесах.



Экономика в технике

Современный рынок сельхозмашин и оборудования предлагает аграриям огромный ассортимент, как говорится, на любой вкус, цвет и кошелек. Важно здесь не ошибиться и приобрести действительно нужную и надежную технику, а вместе с ней и квалифицированный послепродажный сервис.

Официальный дилер – компания ТСК «Техника» более 10 лет поставляет технику известных мировых брендов NewHolland, CaseIH, KUHN, Bourgault, APV, Petkus и другие.

ТСК «Техника» предлагает своим клиентам проверенные на практике технологические решения и комплексы машин, которые позволяют повысить экономическую эффективность агропредприятий. Надежная техника, выгодные условия поставки, качественный сервис и доступные запчасти – вот важные составляющие в работе ТСК «Техника». Именно это чаще всего предопределяет решение клиента при выборе техники и поставщика.

Об опыте сотрудничества с ТСК «Техника» рассказывают руководители сельскохозяйственных предприятий региона.

Андрей Шулаев, исполнительный директор СПК Красное Знамя, Куменского района

— Всего в парке нашего предприятия уже более 30 единиц техники New Holland, KUHN, Case. Уборку на площадях 13 тыс. га ведем зерновыми комбайнами New Holland CX с широкозахватными жатками, на кормозаготовке работают высокопроизводительные кормоубороч-

ные комбайны New Holland FR450 и FR9060. Легко справляются со сдвоенными валками с 18 метров. В растениеводстве успешно используем шесть тракторов New Holland T7060 (213 л.с.) и несколько 130-сильных New Holland T6050. Машины очень надежные. В этом году приобрели в ТСК «Техника» мощный американский трактор Case Magnum 310 (357 л.с.). Сейчас он пашет с оборотным плугом KUHN. Для семеноводства купили немецкий высокопроизводительный протравливатель Petkus. Вся техника работает без простоев, благодаря оперативному сервису ТСК «Техника», и запчасти у них всегда в наличии.

Сергей Корчемкин, исполнительный директор АО «Агрофирма Немский», Немского района (Агропромышленный холдинг «Дороники»)

— С компанией ТСК «Техника» работаем достаточно давно и успешно. Весной в наш холдинг поступили новые канадские сеялки точного высева Bourgault 3320 для посева зерновых и рапса. Это позволит улучшить качество сева и увеличить урожайность культур. В этом году мы решили также купить мощный кормоуборочный комбайн New Holland FR500, потому что по техническим характеристикам он превосходит комбай-

ны, которыми мы пользовались до этого. Так, пропускная способность выше, благодаря большому барабану-измельчителю и мощному 500-сильному двигателю. Есть автоматическая регулировка длины резки в зависимости от влажности зеленой массы. Сервис ТСК «Техника» старается оперативно и гибко решать любые вопросы. Это крайне важно в сезон полевых работ.

Алексей Лепихин, директор ООО «Агрофирма «Мухино», Зуевского района

— В предприятии работает много машин и оборудования от компании ТСК «Техника». Ставку делаем на высокую производительность агрегатов, т.к. хозяйство большое и площади немалые. В этом году пополнили парк зерновых комбайнов новеньким New Holland CX6.90 с девятиметровой жаткой. Это уже четвертый комбайн этой марки в хозяйстве. Качественный и бережный обмолот у New Holland позволяет получать хорошие семена. В животноводстве успешно используем трактора New Holland T6050 (130 л.с.). Купили в этом году третий такой. Надежная английская сборка. Универсальный в применении и простой в эксплуатации. Для послеуборочной обработки зерна построен современный зерносушильный комплекс немецкой фирмы Petkus. Сервисные специалисты ТСК «Техника» в любой момент готовы оказать техническую поддержку. С запчастями все в порядке.

Новый NEW HOLLAND T6050 – английский мастер своего дела



**ПРОГРАММА ЛИЗИНГА
ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ
С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%**

Мощность двигателя 130 л.с., рабочий объем 6,7 л., 6 цилиндров
Трансмиссия 12х12, полный привод, блокировка дифференциалов
Гидросистема 63 л/мин, электрогидравлический привод ВОМ, кондиционер
Опционально: пневмокомпрессор, ПНУ с ВОМ, фронт. погрузчик, задняя спарка



*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника»

Людмила Волкова, зав. лабораторией яровой пшеницы ФГБНУ «Федеральный аграрный научный центр Северо-Востока им. Н.В. Рудницкого»



Озимая пшеница: нюансы возделывания

Озимая пшеница – не самая популярная культура в Кировской области. По данным Министерства сельского хозяйства и продовольствия региона, в последние годы ею засеивали всего около 9000 га. Преимущественно, в южных районах – Вятскополянском, Малмыжском, Уржумском, Санчурском, Пижанском и Яранском. Для сравнения, на посевы яровой пшеницы в области приходится примерно 65 тысяч га.

Причина такой непопулярности проста – неподходящие климатические условия и особая требовательность озимой пшеницы, заверяет кандидат биологических наук Людмила Волкова, заведующая лабораторией селекции яровой пшеницы ФГБНУ «Федеральный аграрный научный центр Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого».

– Я понимаю хозяйства, кото-
рые отказываются от выращи-

вания этой культуры. Возделывать ее очень сложно, велик риск потерять большую часть урожая. Пшеница требует особых условий, которые нужно соблюдать неукоснительно: нейтральные или слабокислые почвы с хорошим плодородием – гумус не менее 3%, ровный рельеф. Поскольку после вспашки сложно выровнять поле, лучше использовать безотвальную обработку. Важны предшественники. В идеале – чистый пар, в

крайнем случае, занятой пар или культуры, которые своевременно убирают – горох, ранний картофель. Семенной материал – качественный, из переходящего фонда. Свежие семена могут иметь пониженную всхожесть, что ведет к изреженности посевов и увеличивает риск заражения болезнями, в частности, спорыньей. Сорта лучше высевать районированные, они дают лучшие урожаи. Например, стандарт Скипетр, Казанская 560, Московская 56, Московская 40, Московская 39, Янтарная-50.

Технология возделывания

Высокие урожаи могут гарантировать строгое соблюдение техно-

логии возделывания и благоприятные погодные условия. Если второй критерий неподвластен агрономам, то на первый повлиять могут только они.

– Под осеннюю обработку надо вносить всю норму калия и фосфора. В зависимости от запланированной урожайности и плодородия почвы агрономы рассчитывают необходимую дозу. Внесение азота лучше разделить на три этапа: по 30% под осеннюю обработку, при весеннем бороновании и в фазу начала стеблевания, – советует Людмила Владиславовна.

Оптимальный срок посева рассчитывается так: от первых всходов до угасания функций пшеницы (начинается при переходе среднесуточной температуры 5 градусов) должно пройти 50-55 дней, растения должны сформировать 3-4 побега. Таким образом, рекомендуемый срок посева – третья декада августа-начало сентября. Ранний и поздний посев чреват тем, что весной из-под снега растения выйдут ослабленными.

– Много зависит от зимы. Если снег ляжет на не мерзлую землю, а весной снежный покров высокий при положительных температурах – велика опасность выпревания. Резкие перепады температур ведут к образованию ледяной корки и выпиранию растений, холодная малоснежная зима – к вымерзанию, – напоминает Людмила Волкова. – Из-за этих рисков аграрии и боятся сеять озимую пшеницу.

Заболевания

Как осенью, так и весной на всходах могут распространяться сразу несколько заболеваний. Среди них: корневые гнили от разных возбудителей, бурая ржавчина, мучнистая роса, снежная плесень, слеротиния. Во время цветения растения могут поражать пыльная головня и фузариоз колоса.

– Основной причиной гибели озимой пшеницы является снежная плесень. У некоторых сортов по весне наблюдают 30-60% поражения этим заболеванием. Меры борьбы: ранневесеннее боронование и подкормка азотом. Потенциальная кустистость у озимой пшеницы намного выше, чем у яровой и ржи. То есть даже если она пострадала зимой, благодаря заботе агронома, может восстановиться и принести хороший урожай. Предотвратить заражение болезнями поможет протравливание семян. Если по осени сэкономите на нем рубль, весной на обработку фунгицидом потратите 10, – говорит Людмила Волкова. – В последние годы значительное распространение получил септариоз листьев и колоса. И устойчивых сортов на сегодняшний день к ним нет. К важным агротехническим мерам по борьбе с ним можно отнести глубокую запашку пожнивных остатков и зерновой падалицы, обкашивание обочин полей.

Защита растений

Схема защиты озимой пшеницы от вредных организмов – это комплексный подход, который включает в себя протравливание семенного материала совместно с регуляторами роста и микроэлементами, обработка посевов в фазе кущения гербицидами в баковой смеси с регулятором роста, обработка посевов фунгицидами и инсектицидами в баковой смеси с регулятором роста в фазе флаговый лист – начало колошения.

Перед посевом семена пшеницы необходимо обработать протравителями. Если используете препараты триазольной группы, такие как Фразол Классик, Тебу 60 и другие, надо сеять на меньшую глубину.

Обработка семян микроэлементами требуется, если их содержание в почве не превышает следу-

ющих показателей: бора – 0,3 мг/кг, меди – 1,5, марганца – 3, цинка – 1, кобальта – 0,3, молибдена – 0,04 мг/кг.

Для улучшения всхожести необходимо включать в баковую смесь регуляторы роста, например, «Альфаestim» – 30-50 мл/т, «Эмистим» – 1 мл/т. Это повышает энергию прорастания на 15-20%, полевую всхожесть на 15-25%. В составе баковых смесей также используются пленкообразующие составы на основе органосиликоновых ПАВ, таких как «Полидон Бонд».

Посевы озимой пшеницы обрабатывают инсектицидами при массовом наличии вредителей на посевах обработки с учетом экономических порогов вредоносности. В этих условиях следует использовать инсектициды, содержащие диметоат («Тагор», «Кинфос»), альфа-циперметрин («Фаскорд», «Эсперо») и другие.

В фазе молочной спелости озимую пшеницу обрабатывают против комплекса основных вредителей. Краевые обработки полей проводят в начале заселения посевов основными вредителями, также с учетом экономических порогов вредоносности.

Для защиты семян и посевов озимой пшеницы следует использовать фунгициды, содержащие карбендазим («Азорро», «Зим 500»), пропиконазол («Анемон», «Капелла», «Титул 390», «Титул Дуо», «Триада»), бенамил («Беназол»).

Ориентировочным показателем экономической целесообразности выполнения защитных мероприятий является прибавка урожайности зерна 2,5-3 ц/га и более. При расчетах прибавки необходимо учитывать, что при однократном применении системного фунгицида сохраняется до 70% уносимого ржавчиной и другими болезнями урожая, при двукратной – 80%. Таким

образом, для защиты озимой пшеницы от ржавчины и других болезней в большинстве случаев достаточно одного опрыскивания высокоэффективным фунгицидом типа «Анемон», срок действия которого продолжается до 35-45 дней с момента его нанесения.

Химическую прополку посевов озимой пшеницы экономически целесообразно применять, если численность многолетних сорняков достигает 3,6 шт/м² или однолетних – 20,5 шт/м². Карантинные сорняки следует уничтожать при любой численности.

Обработку посевов проводят по вегетирующим сорнякам, начиная в фазе кущения культуры до выхода в трубку препаратами содержащими клодинафоп-пропаргил («Арго»), 2,4-Д («Примадонна», «Примадонна Супер», «Примадонна Гранд», «Сварог»), флуроксипир («Унико»), дикамбы кислоты («Фенизан»).



Следует учитывать, что биологическая эффективность гербицидов в сухую и жаркую погоду (более 25 градусов С) резко снижается. Поэтому этот прием лучше проводить утром или вечером.

Опыт АПК «Союз»

Возделывать озимую пшеницу в АПК «Союз» начали с приходом нового агронома Николая Гамоюнова. Уже четыре года вятскополянское хозяйство ежегодно отводит около 6000 га своих угодий (а в распоряжении предприятия всего около 10 000 га) под озимой клин. Так, в 2019 году засеяли 976 га рожью и 806 га пшеницей.

– Озимая пшеница более урожайная, чем яровая. В среднем мы получаем в районе 42-45 ц/га. Яровая постоянно попадает в засуху, поэтому мы собираем порядка 28-32 ц/га. Культуру выращиваем, в первую очередь, на семена для себя и на продажу. Поскольку получаем зерно третьего класса с клейковиной более 23%, реализуем ее как продовольственную пшеницу.

Мы тщательно подбираем сорта. Пробовали Скипетр, Московскую-56, Московскую-40, в этом году закупили новый – Мера. Для нас важно, чтобы пшеница хорошо зимовала, обладала высокими хлебопекарными качествами. Сорт обязательно должен быть короткостебельным. Московская-56 или 39 достигают 107 см в высоту, велика вероятность, что они в неблагоприятных погодных условиях полягут. А вот Московская-40 уже короткостебельная. Поэтому



нынче пшеница стоит хорошая, а вот высокая рожь полегла.

Чтобы получить хороший урожай, надо не только сорт грамотно подобрать, но и четко соблюдать технологию. Обязательно используем хороший протравитель от снежной плесени. Применяем стимуляторы роста корневой системы, сложные удобрения, чтобы она ушла окрепшей в зиму. Конечно, сею в оптимальные сроки. В нашей зоне мы обязаны уложиться с 20 августа по 10 сентября. Если не получилось, естественно, есть вероятность, что растения уйдут в зиму ослабленными. Зимы в последние годы выдаются не суровыми, а теплыми, что тоже не слишком хорошо. Так, в прошлом году 120 га из 600 пришлось пересевать. В этом году – 45 га подсеять.

Важно использовать хороший посевной материал. Жаль, что не всегда удается сеять переходящим фондом. Свежие семена дают на 20% ниже урожайности. К тому же риск того, что перезимовка пройдет неблагоприятно.

Конечно, пшеница требует ровных полей. У нас же рельеф холмистый. Стараемся выбирать южные склоны, чтобы скорее снег сошел. Но опять же летом такие поля сильнее нагреваются. Мы стараемся сеять по чистому пару. Он накапливает и влагу, и минеральные вещества. Или сею после многолетних трав.

С почвенными условиями нам повезло. Все почвы близки к нейтральным, слабокислых у нас всего 300 га. Содержание фосфора и калия высокое, где-то даже повышенное.

Площади посевов и урожайность пшеницы и ржи в Кировской области

Наименование культуры	2018 г.		2019 г.	
	Площадь, га	Урожайность, ц/га	Площадь, га	Урожайность, ц/га
Озимая пшеница	8 857	24,5	7 635	17,9
Яровая пшеница	64 520	18,6	71 655	20,2
Озимая рожь	59 356	19,3	51 398	18



Профилактика, а не тушение пожаров: история ветврача «Агрофирмы «Коршик»

Ветеринар на селе – человек особенный. Он, как доктор, в белом халате лечит пациентов, по первому зову спешит на помощь, невзирая на время и расстояние. А как животновод, почти круглогодично «щеголяет» в резиновых сапогах. 28 лет именно в такой униформе работает Инна Попова, ветеринарный врач «Агрофирмы «Коршик».

Родилась Инна Николаевна в Куменском районе. Но потом ее семья переехала в Оричевский район, деревню Усовы. Родители были агрономами. Но их дочь продолжать семейную династию не захотела.

– И мама, и папа были настоящими фанатами своего дела. Поэтому их никогда не было дома. Рано утром они давали мне с братом и сестрой поручения и уходили на работу. Возвращались уже поздно вечером, – вспоминает Инна Николаевна. – Именно поэтому работа агронома мне не нравилась. А вот животных я любила. Очень хотела им помогать.

Поэтому после школы она поступила в Уржумский техникум на ветеринарного врача.

– Я всегда с удовольствием вспоминаю учебу в техникуме. Время было веселое и интересное. Мы ездили по всему району на практику. Каждый год в программе обучения был месяц производственной практики в учхозе техникума. Мы работали в животноводстве, постигали все азы с самых низов. Преподавали нам специа-

листы с большим практическим опытом. Школа уржумского техникума очень сильная.

Первые шаги в профессии

В 1992 году сразу после окончания техникума Инна Попова поступила на заочное отделение Кировского сельхозинститута. И устроилась на работу в родную деревню Усовы в совхоз «Ленинец», который впоследствии преобразовали в подсобное хозяйство АО «Кировоблгаз».

Поскольку на предприятии не было главного ветеринарного врача, Инна Николаевна с головой нырнула в работу – без старшего наставника пришлось тяжело.

– Меня спасли лекции из техникума. Я хранила их на работе и постоянно перечитывала тетради по акушерству, терапии, паразитологии. Также большую помощь оказали работники Оричевской ветстанции. Там в разное время работали Валентина Преснецова, Анна Лютова, Алексей Хитрин, Виталий Жаворонков. Я звонила им в любое время, они всегда помогали. Плюс

постоянно общалась с главными ветврачами из соседних хозяйств. Так постепенно наработала опыт.

Конечно, не обходилось без курьезов. В хозяйстве, кроме коров, жила еще лошадь. В один из дней она пала. Вскрывать ее, конечно, должна была Инна Николаевна, вот только опыта такого у нее еще не было.

– С коровами я уже как-то управлялась. Но лошадь при мне первая пала. Что делать – не знаю. Позвонила на ветстанцию, попросила помощи. Приехала ко мне Анна Владимировна Лютова. Вдвоем мы с ней лошадь вскрыли. Поскольку животное было уже старенькое, диагнозов поставили много, в том числе инфаркт миокарда. На следующий день директор на планерке спросила, от чего лошадь пала. А я от волнения вспомнить ничего не смогла, кроме инфаркта. Директор посмеялся: «Что вы с ней такого сделали, что до инфаркта довели?»

В деревне Усовы Инна Попова проработала до 2015 года, но ее судьбу изменил телефонный звонок.



Главный ветврач

Три вечера подряд звонил руководитель «Агрофирмы «Коршик». И каждый раз Инны Николаевны не было дома. К счастью, через пару дней они встретились. Раиф Салихович предложил ей должность главного ветеринарного врача. Она сразу не ответила и взяла две недели на раздумье, чтобы взвесить все «за» и «против».

– Мой сын тогда заканчивал 4-й класс. Я очень хотела, чтобы он занимался спортом. А в Коршике для этого есть все условия, сильная школа многоборья. Старшая дочь поступила в медакадемию, из Коршика до Кирова ездить намного удобнее, – рассуждала Инна Попова. – Конечно, долгие годы я работала в небольшом хозяйстве с общим поголовьем 600-700 животных. А в «Коршике» только дойное стадо – 900 голов. Фронт работы в несколько раз больше, ответственность выше. Но я хотела развиваться, понимала, что нужно идти вперед. В «Коршике» тогда шла тотальная модернизация,

самое время идти вперед вместе с предприятием. Я согласилась и переехала.

Сейчас в «Агрофирме «Коршик» под опекой Инны Николаевны 1437 коров и примерно 1100 голов молодняка. К концу года дойное стадо увеличится до 1480.

– Я уверена, что главное в работе ветеринара – своевременная профилактика болезней. Важно грамотно планировать вакцинацию, делать все прививки в срок. Тогда ветврачу не придется работать пожарным и тушить «костры» заболеваний.

Инновационная сфера

Ветеринарное дело интенсивно развивается. Специалистам постоянно приходится держать руку на пульсе.

– Когда я только начинала работать, коровы были не такие высокоудойные как сейчас, а значит, и проблем было меньше. С ростом продуктивности увеличивается риск заболеваний вымени. А значит, нам надо проводить более ин-

тенсивную работу. Поэтому мы огромное внимание уделяем регулярным проверкам на скрытые маститы. И проблема воспроизводства всегда у нас во главе угла.

Технические новинки помогают Инне Николаевне совершенствовать работу.

– Специалисты КМК – наши проводники в мир инноваций. На всевозможных выставках они узнают о новых приборах и технологиях, рассказывают нам. А мы сразу готовы их внедрять в производство. Например, стали использовать рефрактометр – прибор для проверки крови телят на иммуноглобулины. Благодаря анализу мы сразу понимаем, в каком состоянии теленок, как мы можем ему помочь, укрепить здоровье. Раньше коров на кетоз проверяли по моче, по молоку. Сейчас используем прибор, который по капельке крови выдает все результаты. Мне кажется, нельзя игнорировать достижения науки, надо брать их на вооружение, чтобы развивать свое производство.

Зона ответственности

В прошлом году руководитель хозяйства предложил Инне Николаевне возглавить цех животноводства. Теперь под ее руководством около 10 специалистов.

– У меня замечательный коллектив, в котором каждый любит свою работу и готов развиваться. Поэтому за успехами нашего хозяйства стоит слаженный труд многих сотрудников. Я – одна из них. Если бы в первые годы работы у меня спросили, что я не люблю больше всего, я бы ответила: проверку на туберкулез или скрытые маститы. Тогда это казалось мне очень нудным. Сейчас я люблю в своей работе все. И я точно знаю, что если не буду работать с удовольствием и добросовестно, качественного молока хозяйство не получит.

Нужен ДЕСИКАНТ?

Ощутите повышение количественных и качественных характеристик урожая с эффективным десикантом от надежного производителя!

- Быстрое действие препарата – убедительный результат!
- Стремительное поглощение растениями – скорое и равномерное созревание
- Экономия средств на досушивании семян
- Быстрое разложение действующего вещества
- Возможность применения для культур пищевого назначения



Торговый Дом
Кирово-Чепецкая
Химическая Компания
(8332) 75-20-55
+7-912-825-47-45



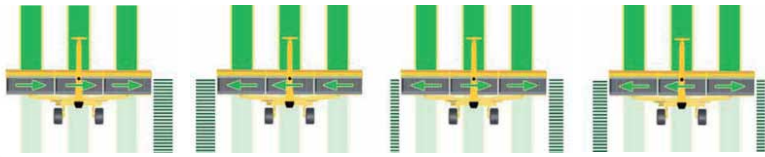
ВЫБОР ПРОФЕССИОНАЛОВ, СТРЕМЯЩИХСЯ К КАЧЕСТВУ

ВАЛКООБРАЗОВАТЕЛЬ
RT 1000

Непрерывный валкообразователь ROC RT 1000 представляет революционную систему сгребания.

Главное отличие, в сравнении с традиционным ворошением - это система сбора: ROC RT 1000 поднимает срезанное сырьё, чтобы перенести его на конвейерную ленту.

- Эти отличия приводят к тому, что:
- скошенная трава меньше рвётся и более высокого качества;
 - меньшие потери продукта;
 - меньшие повреждения следующему урожаю.



тел.: +7 (8332) 53-90-94
e-mail: at_kirov@mail.ru
www.agrotechnika43.pф



Ставка – на огурец:

тепличное хозяйство Андрея Хлебникова

Рынок тепличных овощей в России активно развивается. За первые три месяца 2020 года их производство в стране увеличилось на треть, в связи с чем в этом году эксперты ожидают рекордных урожаев. Наибольший прирост показывают огурцы – 142 тыс. тонн, на 42% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Свой вклад в развитие отрасли вносит и Кировская область. А поскольку «тепличных» фермеров у нас не много, все они – на вес золота.

Андрей Хлебников – один из крупнейших производителей тепличных огурцов в Верхошижемском районе и в целом в Кировской области. Успех его не случаен – помогли трудолюбие, любовь к ремеслу и помощь родителей, тоже аграриев.

– Я вырос в семье фермеров. Отец – Валерий Евгеньевич, долгое время работал в одном из хозяйств главным инженером, а затем главой деревни Сырда. Мать, Лариса Ивановна, по образованию агроном, всю жизнь посвятила растениеводству. Поэтому сам я с детства привык работать в этой сфере, хотя и не думал, что когда-нибудь свяжу свою жизнь с ней.

На перепутье

После школы Андрей Валерьевич пошел в техникум, затем поступил в Вятскую ГСХА на инженерный факультет и нашел работу в областном центре в одном из автосалонов, где получал хорошую зарплату.

– Какой-то блестящей перспективы в случае окончания вуза я не видел, поэтому решил не тратить свое время, забрал документы и полностью посвятил себя работе в компании. Ни тогда, ни сейчас об этом решении не жалею. Спустя некоторое время понял, что мне

хочется попробовать что-то новое, бросить себе вызов, начать работать на себя. Конечно, я сразу начал думать в сторону сельского хозяйства, захотелось вернуться к истокам. Тем более, что возвращаться было куда.

Свое дело

Родители Андрея Хлебникова к тому времени уже не первый год выращивали картофель, а в 2001 году решили сменить направление и зарегистрировали в деревне Сырда ИП, переориентировавшись на овощи и зелень. Открывать еще одно предприятие в семье Хлебниковых смысла не видели, поэтому переписали на сына 11,7 га.

– Первый год у меня был тестовым, я решил поработать без регистрации хозяйства, посмотреть, как у меня получится, определиться с культурами, которые буду выращивать. Я полностью одобрил решение родителей уйти от выращивания картофеля. Под ним порой бывало до 20 гектаров. Но стоимость как была низкой восемь лет назад, так и осталась. Да еще и конкуренция у нас в районе высокая, совсем рядом хозяйство «Среднеивкино». У них, конечно, объемы куда больше. Поэтому я продолжил дело родителей и начал выращивать морковь и огурцы. В этот же год построил и первую теплицу – 50 на 4 м.

Грантовая поддержка

Дела у агрария шли хорошо, в 2017 году он решил открыть собственное КФХ и подал документы на конкурсный отбор по программе «Поддержка начинающих фермеров». Со своим проектом по выращиванию овощей и зелени в защищенном грунте Андрей попал в число победителей и получил грант в 1,5 млн рублей.



– Собственных средств мы вложили около 170 тысяч рублей. На деньги гранта я создал два рабочих места – принял к себе в КФХ своих родителей. С тех пор я больше работников не нанимал – неко-го. Деревня небольшая, и специа-листов днем с огнем не сыщешь. Согласно бизнес-плану, основная часть средств была направлена на строительство теплицы. Она по-лучилась больше первой – 50 на 11, то есть 550 квадратных метров. Остальные теплицы строил за свой счет. Всего их у нас пять получа-ется: три летних и две зимних с отоплением.

Справляться с внушительным объемом работы помогает техни-ка: два трактора, плуг, культивато-ры, опрыскиватели, гребнеобра-зователь. Как признается Андрей, техника весьма старая, но со сво-ими задачами справляется.

Рабочий процесс

Ранней весной семейство Хлебниковых высаживает огур-цы, вслед за этим – морковь, потом зелень: петрушку, укроп и сельде-рей. Морковь хорошо раскупают, поэтому в 2020 году фермер решил увеличить площади под ней с 5 до 7 гектаров.

– Мы выращиваем голландские сорта Ромоса и Шантане Роял французской селекции. У них хо-рошие показатели по урожайно-сти и, кроме того, они районирова-ны, по ним можно получить, хоть и небольшую, но субсидию от го-сударства. Огурцы мы выращива-ем сортов Адам, Бьерн и СВ 4097. Все это гибриды голландской се-лекции, самоопыляемые. С куста в среднем получаем по 8-9 килограм-мов – весьма хороший показатель. Мы делаем ставку на ранний огу-

рец: он всегда востребован, и цена на него привлекательная. Недавно мы решили увеличить объемы за-сола огурцов, чтобы потом прода-вать их зимой.

С поиском каналов сбыта про-блем не было, делится фермер, по-могли многолетние наработки ро-дителей. Огурцы расходятся в ос-новном по своему району.

– Зелень мы уже второй год подряд отправляем на заводы «Принто». Они используют ее для приправ. Один из наших ос-новных покупателей – санаторий «Нижеинкино». Им мы продаем зелень, свежие и соленые огурцы и морковь. А то, что от моркови остается, отправляем в Киров на переработку.

Удар в спину

В этом году Андрей Хлебников работает себе в убыток. Причина – пандемия коронавируса, кото-рая ударила по крестьянским хозяйствам.

– Обычно в санаторий «Ниже-инкино» каждый месяц приезжа-ют в среднем по 500-600 человек. За счет этого на нашу продукцию постоянный спрос. В этом году из-за ограничительных мер все закрыли. Не было отдыхающих, а соответственно, и необходи-мости в закупке продуктов. В итоге большая часть товара у нас про-сто пропала. В определенный мо-мент мы даже не знали, чем пла-тить налоги.

Фермер сетует, что от государ-ства поддержки не было никакой.

– Конечно, нам хотелось бы рас-ширить свой ассортимент, начать выращивать, например, помидо-ры. Но сейчас стоит вопрос не о расширении, а о выживании. Тем не менее в будущее смотрю с опти-мизмом. По-другому у нас, в сель-ском хозяйстве, нельзя. Мы всег-да полагались только на себя, так что и с этой напастью справимся.

ДЕНЬ ПОЛЯ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ 10 СЕНТЯБРЯ

День Поля проводится на асфальтированной площадке в черте города
Место проведения: г. Киров, ул. Советская, 45;
Учебный полигон Вятской ГСХА (остановка Чистые пруды)

Организатор мероприятия – Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо».

Координатор мероприятия: Вороновин Максим, директор ассоциации «АгроИнфо»
Тел.: +7-912-363-23-64, e-mail: agroinfokirov@yandex.ru

Количество участников ограничено. 0+

В связи с эпидемиологической обстановкой мероприятие может быть отменено или перенесено на другой период

МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ ТРАКТОР ZETOR ANT 4135F

СКИДКА 15%
ПО ПРОГРАММЕ 1432*

СЕРВИСНОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ

ГАРАНТИЯ
24 МЕСЯЦА

ЛИЗИНГ*



- Система привода – 4WD
- Передний ведущий мост – статический
- Управление – гидростатическое
- Тормоза – гидростатические
- Максимальная подъемная сила – 77 кН
- Производительность насоса гидравлики – 70 л/мин.
- Скорость вращения заднего ВОМ – 540/1000 об/мин.
- Объем топливного бака – 180 л
- Номинальное напряжение бортовой цепи – 12 В
- Максимальная снаряженная масса – 4 800 кг



Официальный дилер трактора ANT 4135F по Кировской области: РСК «Аском Свобода»
Киров, ул. Производственная, 33Б.
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru
тел.: 8 (8332) 20-88-11

*АО «Росагролизинг»



Сладкое лакомство:

как развивается рынок мороженого в России

«Энгельсский молочный комбинат» в Саратовской области приступил к строительству одного из крупнейших заводов мороженого в стране. В площадку мощностью около 20 тысяч тонн продукции в год инвестируют 1,7 миллиарда рублей.

Строительство предприятия стало новым этапом развития этого направления деятельности комбината. На его базе уже производят мороженое под двумя марками: «Белая долина» и «Из села Удоево». Рост спроса на натуральное мороженое из молока без заменителей побудил инвестировать в производство этой категории товара.

Кроме проекта «Энгельсского молочного комбината» реализуются и другие, в частности завод компании «Айсберри» в Ярославской области с инвестициями около 1,3 млрд рублей и фабрика в Краснодарском крае, строительством которой занимается группа компаний «Ренна» (бренд «Коровка из Кореновки»).

Свободная ниша

Причина интереса крупных инвесторов к этому сектору – активное развитие рынка мороженого

в России после его падения в 2014 году и стагнации в 2016, а также повышенный интерес к молочному рынку в целом.

В прошлом году условная емкость рынка (производство + импорт – экспорт) в натуральном выражении составила порядка 407 тыс. тонн. Это хоть и ниже пиковых значений 2018 года, но значительно выше значений предыдущих пяти лет (с 2013 по 2017 годы).

Для отечественных производителей здесь настоящее раздолье – на долю импорта приходится не более 4% рынка, что связано с высокими транспортными издержками компаний и, как следствие, высокой неконкурентной ценой. К тому же такие иностранные игроки, как британский Unilever и швейцарский Nestle, контролируемые до 25% российского рынка, уже давно имеют производственные площадки в нашей стране.

Зато между российскими производителями конкуренция в последние годы становится все сильнее. Если в 2015-2016 годах одной из ключевых тенденций был поиск равновесия между снижением цены и сохранением качества, то в 2018-2019 баланс сместился в сторону качества. Большую часть рынка занимают три компании: «Инмарко» (Unilever), ГК «Ренна» и «Фронери».

Сегментация

Одной из характерных особенностей российского рынка мороженого на данный момент является его четкое разделение на районы производства. Так, в январе-сентябре 2019 года, больше всего мороженого производили три федеральных округа: Центральный, Приволжский и Сибирский. На их долю пришлось 23%, 22% и 20% от общего объема соответственно. Следом за ним идут Южный федеральный округ (14%) и Северо-

западный (11%). Меньше всего мороженого производят на Урале – 5%, в Северо-Кавказских регионах – 3% и на Дальнем Востоке – 2%.

Кроме этого, специалисты отмечают, что ассортимент продукции по регионам также распределяется неравномерно. Наиболее привлекательными рынками остаются Москва и Санкт-Петербург: здесь цены на продукцию выше, соответственно, выше и доходность.

– В среднем по России потребление составляет 3-4 кг на человека в год, в крупных городах – до 5 килограммов, – рассказывает Наталья Пенькова, эксперт рынка молока и молочных продуктов Института Конъюнктуры аграрного рынка. – В Сибири средние цифры традиционно выше. Культура потребления мороженого в Сибири всегда была более развита, чем в среднем по стране, в том числе по причине присутствия здесь крупнейших российских производителей. Отсюда парадокс: сибиряки потребляют на 10-12% больше мороженого.

Перспективы развития

В современной России постепенно начинает формироваться культура потребления мороженого, хотя в большинстве случаев оно по-прежнему выступает как продукт спонтанного потребления или как дополнение к напиткам в кофейнях.

Потребители становятся все более избирательными, а москвичи и петербуржцы и вовсе привередливыми, поэтому развитие рынка в ближайшие годы будет идти в сторону качественных, а не количественных изменений. Речь идет, в первую очередь, о появлении новых сегментов.

– Современный покупатель ищет не только вкус, но и эмоции. Как пример, проект «Чистая Линия» для москвичей, который



поднял производство мороженого на высоту птичьего полета, а именно – на башню «Федерация». Гость площадки может проследить процесс приготовления и съесть только что закаленный стаканчик или рожок, – рассказывает эксперт Наталья Пенькова. Кроме того, четко прослеживается тенденция на производство новаторского мороженого (черного, голубого или сразу шестицветного) и снекового.

Еще одна тенденция ближайших лет, по мнению эксперта, – повышенное внимание к ЗОЖ-мороженому низкой калорийности с пребиотиками или протеинами и в то же время – рост производства мороженого с высокой жирностью, но 100-процентной натуральностью.

Кировская область

За последние несколько лет рынок мороженого в Кировской области претерпел значительные изменения. В первую очередь это каса-

ется конкуренции: в регион через федеральные сети зашли крупные производители, которые потеснили продукцию местных компаний. Последние теперь вынуждены работать как в сторону экстенсивного расширения – за счет пополнения или доработки ассортимента, так и интенсивного – за счет выхода на новые рынки сбыта.

Так, одно из крупнейших предприятий в этой сфере – Кировский хладокомбинат – успешно реализует свою продукцию почти в 50 регионах страны. Причем некоторые рынки порой оказываются перспективнее кировского из-за более высокого уровня жизни и, соответственно, большей покупательской способности. Свою роль играет и погода: если в Кирове из-за прохладного или слишком жаркого лета потребление мороженого сокращается, то в других регионах, где температура держится на уровне +25 градусов – растет.

Ориентация современного потребителя на здоровую продук-

цию также сказалась на региональных производителях. Тот же КХК запустил линейку продукции «Здоровая еда». Несмотря на то, что принципиально от традиционного мороженого она не отличается, ставка делается именно на грамотный маркетинг. Информация о том, что товар, пусть и отчасти, является «здоровой» едой, что в нем есть витамины, привлекает покупателей намного больше.

На руку региональным производителям играет и тот факт, что большая часть сырья закупается в пределах области, что снижает себестоимость продукции за счет сокращения логистических издержек. Правда, часть компонентов, например, фруктовые наполнители, приходится приобретать в других регионах и даже за рубежом.

Все это делает кировских производителей мороженого вполне конкурентоспособными, несмотря на доминирование в сетях федеральных игроков.

Кормовой стол «Луг Здоровья»: качество, безопасность, комфорт

Компания «Луг Здоровья» – производитель современного, качественного покрытия для кормовых столов, матрасной системы и стеновых панелей для с/х организаций. Среди ее клиентов – более 100 хозяйств из 19 регионов России, в том числе 30 из Кировской области. Например, СПК «Красная Талица», где новое износостойкое покрытие смонтировали на двух дворах.

Мы давно задумывались об обновлении кормового стола, но не могли найти подходящего нам поставщика, – рассказывает председатель СПК Владимир Луппов. – Однажды нам позвонили специалисты компании «Луг Здоровья». Мы договорились встретиться в хозяйстве. Они провели для нас презентацию и показали образец продукции. Посоветовавшись с главным зоотехником, мы решили приобрести покрытие для кормового стола именно у них. И не прогадали – в течение двух лет оно себя очень хорошо зарекомендовало.

Не нарушая рабочий процесс

Монтаж полимерного покрытия «Луг Здоровья» производится по специальной технологии, а способ крепления покрытия – запатентован. При небольшом износе бетонного основания проводится подготовка и выравнивание сухим способом, а если в бетоне имеются углубления более 2 см – производится заливка ям жидким раствором ЦПС. Через несколько дней монтируется полимерное покрытие «Луг Здоровья».

«Луг Здоровья» – важное звено в кормлении

– Новое полимерное покрытие решило сразу несколько проблем, – отмечает главный зоотехник СПК «Красная Талица» Ольга Колегова. – Во-первых, на гладкой поверхности намного легче подталкивать корма, а сам корм полностью по-

едается животными, не лишается полезных соков, которые «вытягивает» бетон, и меньше окисляется. Во-вторых, коровы не раздражают язык о шероховатый бетон и больше времени проводят у кормового стола, съедают больше корма и все кормовые добавки. И, соответственно, дают больше молока. Благодаря повышению комфорта питания стабилизировался объем удоев, продуктивность коров выросла. За последний год надой увеличился на тысячу кг – с 7500 до 8500 кг на корову.

Чистота – залог здоровья

Еще один плюс, по словам главного зоотехника – повышение гигиенических показателей: работникам стало легче следить за состоянием кормового стола, поскольку его можно быстро очистить от остатков корма. Кроме того, на покрытии корм меньше портится и отсутствует патогенная микрофлора, что также сказывается на продуктивности.

Проверка временем

Владимир Луппов отмечает, что за все время эксплуатации покрытие кормового стола «Луг Здоровья» не износилось, не повредилось, несмотря на то, что по нему проезжает трактор с кормораздатчиком.

– Сейчас с таким покрытием у нас два двора. В этом сезоне также планируем обновлять кормовой стол в Колодкинской ферме, затем – в Залесской. В будущем зай-



мемся и дворами с молодняком. На этих фермах мы тоже планируем смонтировать кормовой стол «Луг Здоровья» – качество у них на высшем уровне.

Современные технологии

Как отмечают представители компании, средняя окупаемость нового покрытия составляет полгода, а в тех хозяйствах, где до реставрации имелся сильно съеденный бетон, окупаемость составляет – 3-4 месяца.

В прошлом году компания «Луг Здоровья» сделала еще один шаг в повышении качества продукции. Была подобрана новая рецептура материала на основании анализа на определение линейного термического расширения и отработана технология производства листа, которые дали положительные результаты.

2020 год стал знаковым в компании «Луг Здоровья». На международной выставке «АГРОС-2020» полимерное покрытие кормового стола «Луг здоровья» признано «Лучшим продуктом года».

Ким Андрей Геннадьевич

тел. +7(922)668 51 59

Ведерников Алексей Петрович

тел: +7(929)290 41 27

E-mail: kormstol@mail.ru

Сайт: kormstol.pф



Алексей Стаханов,
основоположник
движения (справа)

Ударными темпами: стахановское движение в вятской деревне

Конец 1920-х и начало 30-х годов для жителей СССР прошли под эгидой социалистического соревнования. Ударными темпами рабочие заводов и колхозов нагоняли экономическое отставание страны, ставя рекорд за рекордом. Казалось, наращивать производительность уже некуда. Но в ночь с 30 на 31 августа 1935 года шахтер Алексей Стаханов добыл 102 тонны угля при норме в 7, дав тем самым толчок новому витку трудовой гонки.

На самом деле рекорд, шокировавший не только советских, но и европейских рабочих, – заслуга не только Стаханова. Как он признавался позже, ему помогали двое подсобных рабочих. По словам удар-

ника, «крепко подумать» о повышении производительности труда его подтолкнула речь Сталина, произнесенная на выпуске академиков Красной армии.

Вскоре о рекорде стало известно всей стране: в газете «Правда» на первой полосе опубликовали статью «Советские богатыри», в которой подробно рассказали о достижении Стаханова и еще одного шахтера-передовика – Мирона Дюканова, к тому времени уже побившего рекорд своего коллеги.

Вскоре стахановское движение, зародившееся среди шахтеров Донецкого угольного бассейна, охватило другие регионы и отрасли. Стахановцы появлялись в сферах автомобилестроения, железнодорожного транспорта, кожевенно-обувной промышленности, текстильного производства и, конечно, сельского хозяйства.

«Жить стало лучше, жить стало веселее»

Активно присоединился к новому виду соцсоревнования и Кировский край, а точнее, вятская деревня. Зимой 1935 года шесть колхозниц заявили, что вырастят по 10 центнеров льноволокна с гектара. Цель амбициозная: в большинстве колхозов региона в то время собирали в среднем по 1,5-2 ц/га. Однако с ее достижением женщины справились, а эстафету у них переняли другие льноводы области. В итоге именно Кировский край стал одним из первых, где развернулось массовое движение за рекордные результаты в выращивании и переработке льна.

Но на этом аграрии не остановились. Спустя всего пару месяцев – в феврале 1936 года – стахановцы взяли обязательство добиться урожайности в 8-12 ц/га. Одним из главных инициаторов был комбайнер Васенев и доярка колхоза «Ленинская искра» в Оричевском районе Дуркина.

Вскоре стахановская «лихорадка» охватила всю область, рекорды ставились один за другим. Так, 18-летняя Анна Солянова из колхоза «Красная Поляна» в Малмыжском районе получила урожай картофеля в 348 ц/га. Евдокия Юферева из шабалинского «Якоря» установила всесоюзный рекорд в трепке льна. Ее коллега Ольга Чертищева из Фаленского района на трепке волокна давала 22 кг при норме в 8.

Удивительно, что рекордные урожаи кировские аграрии получали на земле, которая плодородием не славилась. Так, стахановское звено уже упомянутой Юферевой добилось 11 центнеров льноволокна с одного гектара. При этом погода была неблагоприятной. Но это энтузиастов не останавливало.

Не отставали от ударных темпов и животноводы: в том же Фаленском районе скотница Фекляня Пестова смогла полностью сохранить молодняк и добиться среднемесячного привеса на теленка в 15 кг, а у свиноматки Александры Яговкиной поросята каждый месяц прирастали на 17-18 кг. В 1936 году лучшей колхозной племенной фермой Кировского края была признана ферма «Ленинской искры» в Оричевском районе, где средний удой на корову составил 3093 литра. Доярка этой фермы А. Дуркина получила от коровы по кличке Белуга 4066 литров молока. В 1938 г. эта же Белуга дала уже 8119 литров.

Догнать и перегнать

Развитию стахановского движения в регионе способствовали газеты и журналы, которые всячески поощряли подвиги трудящихся и безжалостно «казнили» лентяев.

Вот типичные заголовки, которые встречаются буквально в каждом номере газеты «Кировская правда» за 1935 год: «В восемь раз увеличит доходы от льноводства колхоз «Новый строй», «Проведем сев на отлично!», «Четыре урожая в сезон», «Организовать массовое соревнование на колхозных полях!», «Посеять в сжатые сроки на отлично», «Трактористы, покажите примеры большевистской работы!».

Тем же, кто за темпами не успевал или был халатен к своим обязанностям, спуску журналисты не давали. Посеял непротравленное



Стахановская бригада в Иркутской области, 1954 г.

зерно? И вот о тебе уже небольшая заметка в газете

«Бездельник Плишкин». Не вывел технику в поле, читай о себе в статье «Правда о «буксующих» тракторах». Чуть запоздал с севом – найдешь себя в колонке «Прогульщикам и бракоделам – приволье». Более того, отстающих в севе даже заносили на специальную «Черную доску». В одном из номеров «Кировской правды» в нее попали Зуевский, Фаленский, Свечинский, Лебяжский и некоторые другие районы. Подпись под ней была соответствующая – «Безобразная медлительность».

Выше продуктивность – больше зарплаты

Конечно, не только в погоне за газетной популярностью колхозники выбивались из сил, трудясь на полях. Мотивацией служило и вне-

дрение новой системы оплаты труда – прогрессивно-сдельной. Теперь зарплата работника напрямую зависела от количества произведенной им продукции. В итоге стахановцы нередко получали намного больше, чем в среднем по отрасли.

Они имели и другие привилегии. Например, зачастую именно стахановцам отдавалось предпочтение при распределении путевок в санатории или билетов на концерт. А во время Великой Отечественной войны стахановцы имели преимущество в продовольственном снабжении. Различные награды, в том числе и правительственные, служили дополнительным стимулом.

Именно благодаря высоким урожаям и росту продуктивности в сельском хозяйстве вскоре после начала стахановского движения были отменены продуктовые карточки.

Ложка дегтя

Стахановское движение держалось не только и не столько на поддержке со стороны властей, сколько на энтузиазме самих рабочих, веривших в то самое светлое будущее, которое обещали советским людям. Но порой этого было недостаточно.

В Кировском крае, как и во многих других регионах страны, новое движение столкнулось с несколькими проблемами. Одна из них – плохая организация движения со стороны местных партийных и комсомольских организаций, из-за чего звенья по достижению рекордных урожаев появлялись лишь на бумаге.

Поначалу многие надеялись, что движение быстро сойдет на нет. Таких людей в 1935 году газета «Правда» назвала не иначе как «кретинами и тупицами».

ДВУХРЯДНАЯ ДИСКОВАЯ БОРОНА БДМ-8Х2 ПК



открытое акционерное общество
РОСАГРОЛИЗИНГ



62 сферических
диска



агрегатируется с тракторами
от 250 до 310 л/с



ширина захвата –
8 метров



вес
5655 килограмма



производительность –
10,83 га/час



ТСК «МОТОР»
официальный дилер компании DIAS в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



www.motor92.ru

К трагическим случаям приводила и нелюбовь общины к единоличникам. В 1936 году колхозница-стахановка Филатьева из Черновского района дважды пыталась покончить с собой. Как выяснилось, она была звеньевой в стахановском звене и попросила у председателя колхоза лошадь для вывозки удобрения. Председатель на это ничего не ответил, зато вместо него выступил местный кладовщик, который заявил: «Тебе привезти бочку с удобрениями, привязать на шею и ходить, вот и будешь стахановка». Еще один колхозник добавил: «Пока тобой здесь не пахло, все было хорошо, а теперь всех мутишь. Ты добиваешься как бы получить только премию». В итоге женщину отправляли на самые тяжелые работы, не выдавали ей хлеб и систематически высмеивали, что и привело к попыткам суицида.

Залог успешного развития

Несмотря на уравниловку и обезличенность, стахановское движе-

ние просуществовало достаточно долго. Оно стало не только интересным экономическим явлением, но и привело к появлению нового культурно-психологического типа людей: успешных новаторов, неутомимых и амбициозных работников, которые трудились не только ради личного успеха, но и ради благополучия всей страны.

Один из стахановцев с трибуны краевого слета заявлял: «Как нам не стараться для советского правительства, чтобы наше государство могло встать на ноги? Я был в Вятке в 1927 году и не помню, бегали ли такие автобусы по городу, как теперь... И как не должно быть заинтересованности в работе, когда от наших трудов такая масса появляется!».

Труд стахановцев помог разогнать экономику страны. За годы первой пятилетки (1929-



1932) производительность труда в промышленности СССР выросла на 41%, за годы второй пятилетки – уже на 82%. Во время Великой Отечественной войны, благодаря инновациям стахановцев, во многих сферах удалось наладить скоростное производство и строительство.



К новому виду соцсоревнования активно подключилась и вятская деревня

НАДЕЖНАЯ ТЕХНИКА ПО ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ



СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНОВЫЕ
УСЛОВИЯ НА ТЕХНИКУ
CASE IH и NEW HOLLAND



CASE MAGNUM 310 (США)

Мощность 311 – 357 л.с.
Трансмиссия Full Power Shift 18x6
Гидросистема – 282 л/мин
Мощность на ВОМ – 265 л.с.



NEW HOLLAND CX6.90 (Бельгия / Россия)

Мощность – 299-333 л.с. Активный соломотряс 6 клавиш
Зерновой бункер 9300 л Жатки 7,3 - 9,1 м
Барабанная система обмолота с роторным сепаратором



NEW HOLLAND FR450 (Бельгия)

Максимальная мощность – 450 л.с.
6-зонный металлодетектор MetaLoc
Автоматическая система изменения
длины резки HydroLoc

Детектор камней RockAlert
Силосопровод с углом поворота 210°
Подборщик 3,8 м, кукурузная жатка,
жатка прямого среза для зерносеяжа

ЛИЗИНГ ПОД 0%*

Специальные условия по трейд ин в сезоне 2020 г.



* ООО «Де Ланге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники в руб. можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Киров, Советский тракт, 10, т. 8 (8332) 691-500, 691-600
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30, т. (3412) 77-18-55, 8-922-517-18-55
www.tsc-t.ru, www.newholland.tsc-t.ru, www.caseih.com

SOLAR

NPK
micro

от УРАЛХИМ

SOLAR NPK micro –
линейка водорастворимых
комплексных удобрений
с микроэлементами.

www.solar.uralchem.com

- 100% растворимость в воде
- Наличие необходимых микроэлементов в доступной для растений хелатной форме
- Отсутствие тяжёлых металлов, натрия и хлора



Старт

15:30:15+2MgO+МЭ
11:40:11+2MgO+МЭ
13:40:13+МЭ



Универсал

18:18:18+3MgO+МЭ
19:19:19+МЭ
20:20:20+МЭ



Финал

15:7:30+3MgO+МЭ
12:6:36+2,5MgO+МЭ