16+

№5 2020

Вятская губерния

ПОД ЖЕНСКИМ РУКОВОДСТВОМ:

ИСТОРИЯ УКРУПНЕНИЯ «АГРОФИРМЫ «ПОДГОРЦЫ»

МТЗ

- трактор, который пашет на Вас, а не Вы - на TRACTOR

Реклама. Товар сертифицирован

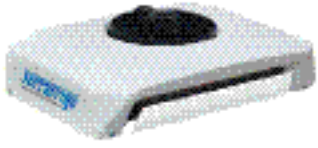
КОНДИЦИОНЕРЫ TERRAFRIGO ДЛЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Полный комплект, готовый к установке на ДОН-1500, НИВА СК 5М, МТЗ, ХТЗ, К-70

Компрессор Terrafrigo5H14
Фреон R-134a
Масло синтетическое
Вязкость 32

Испарительные блоки с функцией печки
Мощность испарителя
для всех моделей – 3,6 кКт.
Для К-700 – 3,6 и 6,8 кВт

Кронштейны



Конденсаторные блоки

Монтаж – бесплатно!* Заправка любых кондиционеров – 500 рублей!*

BELARUS MINSK TRACTOR WORKS

TerraFrigo

*При монтаже на 5 и более тракторов ** Дилерский договор №25/08- от 31 января 2020 г.

ТСК «МОТОР»
Единственный официальный дилер**
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: 73-11-00, 512-840

МОТОР
www.motor92.ru

Содержание:

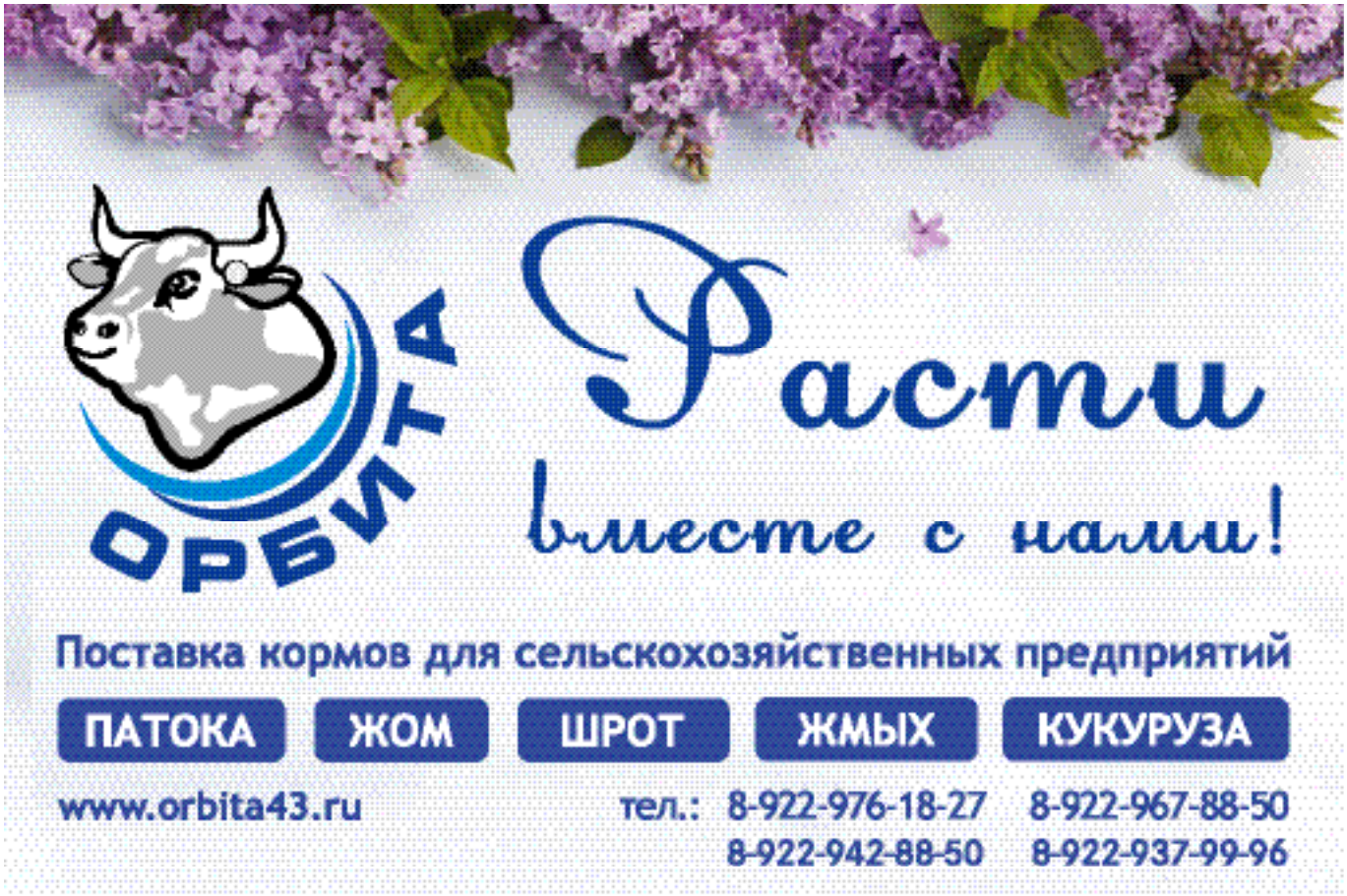
4	События
6	Из-за плохих дорог у СХПК «Дружба» отказались покупать молоко
10	Под руководством мудрой женщины: история укрупнения «Агрофирмы «Подгорцы»
14	Специалист широкого профиля
18	Чем грозит излишняя упитанность коров?
22	В I квартале 2020 г. производство российской с/х техники выросло на 30%
26	Как из картошки сделать прибыльный бизнес
30	Молодые специалисты: первый опыт и навыки
34	Биржевая торговля лесом: плюсы и минусы
38	Пихтовское чудо: как небольшое предприятие стало одним из лидеров рыбоводства в России
42	Денег много не бывает: Медный бунт в Москве

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 5
Дата выхода в свет – 4 июня 2020 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 2 июня 2020 г., время – 15.00;
фактическое – 2 июня 2020 г., время – 15.00.
Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров.

Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
телефон редакции: +79229129741
телефон коммерческого отдела: +79123632364
Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 1)
Заказ № 584
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



Агрофирма «Надежда» реконструировала молочную ферму

На торжественное открытие модернизированного комплекса приехал министр сельского хозяйства области Алексей Котлячков.

Автор фото: Невенченкова Натали

Обновленная ферма располагается в селе Колянур Советского района. Это подразделение агрофирмы, которая входит в крупный холдинг «Шахунское молоко». Он регулярно модернизирует мощности своих предприятий. Главная особенность этих изменений – закупка современного оборудования кировского производства. И реконструированная ферма не стала исключением.

Так, покрытие кормового стола для нее изготовили на заводе «Искож», кормораздатчики и систему навозоудаления сконструировали в Слободском, а поилки с теплым поением закупили на кировском заводе «Авитек».

Новое оборудование позволит увеличить численность коров к концу года до 1000 голов, в том числе за счёт ввода собственных нетелей. Пока же в агрофирме «Надежда» 2204 головы КРС, из них 930 – коров. На предприятии трудятся 160 человек.

Как рассказал гендиректор Шахунского молочного комбината Анатолий Маликов, уже через 3-4 месяца на новой ферме будут получать в среднем по 22 тонны товарного молока в сутки.

В прошлом году агрохолдинг запустил новую ферму на 270 голов в селе Мокино. Сейчас продолжается реконструкция в хозяйстве «Русь», а в сельхозпредприятии «Прогресс» в селе Ильинское двор на 240 голов уже готовится к вводу в эксплуатацию. Он произойдет в ближайшее время.

Главная задача, стоящая перед Шахунским молочным комбинатом – увеличение суточного надоя со 160 до 200 тонн. На переработку молоко будет отправляться в компанию «Лактис», а в дальнейшем, с увеличением объемов производства, часть пойдет на перерабатывающее предприятие в Шахунью.

Источник фото: aggrowth.com

«Содружество» вложит 35 млрд рублей в зерновой терминал в Ленинградской области

«Балтийский зерновой терминал», входящий в структуру группы «Содружество», начнет строительство производственно-логистического комплекса в бухте Батарейная Ленинградской области. Из общего объема инвестиций 8 миллиардов будет направлено на обустройство акватории и подходного морского канала.

Согласно планам компании, возведение объекта начнется в этом году, но из-за непростой эпидемиологической ситуации эти сроки могут сдвинуться. Строиться зерновой терминал будет на участке в 107 га, который правительство выделило компании в аренду на 10 лет. Сейчас на нем располагается недвижимость, находящаяся в государственной собственности. «Балтийский зерновой терминал» обязался ее самостоятельности снести и после утилизировать.

Гендиректор Института конъюктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько отметил, что сам по себе проект – хорошая идея, однако стоит помнить, что в регионе уже есть два или три подобных проекта и между ними высокая конкуренция. Рынок составляет порядка 4 млн т зерновых в сезон.

О планах по строительству терминала представители «Содружества» говорили еще в прошлом году. Правда, тогда объем инвестиций оценивался в 50-70 млрд рублей.

Сейчас кроме вышеупомянутого терминала, в России реализуется несколько аналогичных проектов: терминал в Усть-Луге, «Высоцкий зерновой терминал» и «Приморский УПК». При этом, как отмечают эксперты, в сезоне-2018/19 объем экспорта через порты Балтийского моря достигал 2,9 млн тонн, и этот показатель был максимальным. В этом сезоне из-за высокой конкуренции с Латвией, Литвой, Германией и Польшей, где удалось собрать хороший урожай, поток зерна в регион снизился до 1 млн тонн.

10.08.1942 – 19.05.2020

ОАО «Кировплем» выражает искренние соболезнования родным и близким Мельниковой Антонины Александровны

Ушел из жизни замечательный человек: добрый друг, учитель, «мама» для всех нас. Она нашла свое истинное призвание в преподавании и, став куратором сельскохозяйственной академии, научила и воспитала не одно поколение специалистов. Поступив в академию 17-летними девчонками и мальчишками, мы мало что знали о жизни и будущей профессии, но закончив альма-матер, мы стали настоящими профессионалами, и, встречаясь, всегда с любовью и улыбкой вспоминаем заботу «мамы Тони». Чтим. Помним.

Событие

Из-за плохих дорог у СХПК «Дружба» отказались покупать молоко

СХПК «Дружба» – крепкое предприятие в Оричевском районе, которое возглавляет Николай Широнин. Сейчас в хозяйстве более 420 голов КРС, 140 из которых – дойное стадо. Продуктивность по итогам прошлого года составила 7316 кг на голову, а ежедневно – 3 тонны молока. Однако все, что было достигнуто упорным трудом за четыре года, оказалось под угрозой.

В конце мая постоянный покупатель молока – предприятие из Костромской области – отказался забирать новую партию продукции. Причина одна – плохая дорога.

– Подъезд к Монастырщине, где располагается СХПК «Дружба», находится в плохом состоянии, причем, как со стороны деревни Крутцы, так и со стороны деревни Пустоши. На обычной машине проехать трудно, не говоря уже о такой специализированной технике как молоковоз, – рассказывает Николай Широнин. – Обычно мы подцепляли прибывший транспорт нашим трактором и вывозили на основную дорогу. Но недавно костромская техника вновь увязла в грязи и сломалась. В итоге нас поставили перед выбором: либо будет нормальная дорога, либо молоко у вас больше не забираем.

Часть дневной партии молока пришлось слить. Остальное теперь «Дружба» продает Высокогорскому молочному комбинату, который располагается в Татарстане. Решение не самое лучшее, поскольку продукцию приходится сдавать по 21,5 рубля - значительно дешевле, чем костромскому предприятию.

– Очень обидно, что сложилась такая ситуация. Мы стараемся: не только производство смогли наладить, но и спасли Монастырщину от вымирания, дали рабочие места. А теперь думаем, зачем было столько усилий прикладывать.

Главный зоотехник предприятия Иван Фокин отмечает, что местные жители на плохую дорогу жалуются уже не первый год, но ситуация к лучшему не меняется. Еще в апреле он написал обращение в прокуратуру. Представители ведомства провели проверку и установили факт нарушения требований ГОСТа. В адрес главы Оричевского района было вынесено представление об устранении нарушений.

Обращение Иван Фокин направил и в правительство области.

Ограниченные ресурсы

Как пояснил глава Оричевского района Вадим Нургалин, проблемы с грунтовой дорогой в Монастырщине были всегда. Часть работ по ней проводится в рамках контракта на содержание дорог. Отдельно составляются сметы, по которым закупается щебень и проводится отсыпка. Каждый год на обновление дороги выделяются определенные средства, но капитальные работы провести возможности нет – не позволяют финансы.

– Там есть два плохих места. Мы, конечно, могли бы и сейчас направить туда рабочих, чтобы засыпать щебень. Но в этом году воды много, и щебень там просто утонет, работа будет сделана зря, – говорит глава района. – Поэтому дорожники сейчас ждут, когда наладится погода, чтобы засыпать проблемные места. Я прекрасно понимаю, что хозяйство сейчас несет убытки, но и у меня бюджет ограничен – 5 миллионов рублей на ремонт всех дорог района.

Это совсем небольшая сумма, учитывая, что проблемных мест в районе несколько: ремонтировать надо дорогу на Быстрицу, есть решение суда на ремонт дороги на Коршик.

– В этом сезоне нам удалось получить 20 миллионов на ремонт дороги в Истобенске. Скоро уже приступят к работам. Если нам выделят дополнительные средства на обновление грунтовки в Монастырщине – можем хоть все в асфальт закатать. Но пока, к сожалению, приходится справляться теми средствами, что есть. А их немного, – добавил Вадим Нургалин.

8 фермеров из Кировской области получат по 3 млн рублей

Грантовый конкурс «Агростартап» проводится в Кировской области уже второй год. На этот раз фермеры приехали из Верхошижемского, Лебяжского, Сунского, Немского, Малмыжского, Орловского, Уржумского и Кильмезского районов. Проекты, которые представили аграрии на защиту, оказались разными: из сферы растениеводства, пчеловодства, разведения КРС и даже коневодства.

В итоге из 10 проектов 8 получат по 3 млн рублей в рамках национального проекта в сфере сельского хозяйства. Наибольшее количество баллов набрал Михаил Вараксин из Лебяжья. По проекту у него уже посеяны многолетние и однолетние травы на площади более 330 гектаров. В прошлом году гранты также выиграли 8 начинающих фермеров.

30 млрд руб.

вложит группа «Горкунов» в производство говядины. Она планирует построить фермы в шести районах Новосибирской области. К 2027 году компания планирует иметь 160 тыс. голов КРС.

Фото: Невенчекова Натали

В Кировской области начал работу крупнейший зерносушильный комплекс

Сельхозпредприятие «Русь» в Советском районе, входящее в состав Шахунского молочного комбината, построило крупнейший в регионе зерносушильный комплекс. 26 мая подрядчик – компания «Агрокомплект» – полностью завершил возведение объекта в Советском районе.

Инвестиции в проект составили 42 миллиона рублей. Большая часть из них – 37 млн – пошла на покупку оборудования. Еще 5 млн направили на устройство подъездных путей к объекту.

По словам генерального директора Шахунского молочного комбината Анатолия Маликова, строить комплекс начали давно. Временно ввести его в эксплуатацию пришлось еще в прошлом году. Тогда аграрии столкнулись с затяжными дождями, которые грозили частичной гибелью урожая. Чтобы его сохранить, комплекс пришлось временно вести в работу еще до полного завершения строительства.

– Мы каждый год сталкиваемся с проблемами во время сушки, – рассказывает директор АО «Русь» Владимир Бердинских. – У нас уже работают три зерносушильных комплекса, но с объемом работы они не справляются. Хозяйство большое, мы намолачиваем около 11 тысяч тонн зерна. Мощность комплекса составляет 40 тонн в час. Обошелся нам проект в 42 млн рублей. Сумма немаленькая, поэтому АО «Агрокомплект» пошло нам на встречу и вкладывало свои средства, чтобы не затягивать строительство.

Министр сельского хозяйства Кировской области Алексей Котлячков отметил, что для АО «Русь», которая содержит 1500 коров и производит 32 тонны молока в день, крайне важно иметь хорошую кормовую базу, которую поможет обеспечить новый комплекс.

«Кировплем»: итоги племенной работы за 2019 год

ОАО «Кировплем» – предприятие по искусственному осеменению с почти полувековой историей.

На 2020 год пробонитировано 45 основных быков производителей, 4 головы – черно-пестрой породы, кровность по голштинской породе 96%, средняя продуктивность матерей– 11700 кг; 41 голова быков голштинской породы из Дании, Канады, США, Белоруссии и России с продуктивностью матерей от 13000 до 18000 кг за лактацию. Все быки имеют геномный прогноз или оценены по качеству потомства. Запас спермопродукции на 01.01.2020 года – 893 тысячи доз, из них 510 – от быков улучшателей или имеющих геномную оценку.

Предприятие имеет статус РИСЦ (региональный информационно-селекционный центр) и в 2019 году бонитировка с использованием автоматизированной системы «Селэкс» проведена в 102 хозяйствах, занимающихся разведением крупного рогатого скота молочного направления продуктивности.

Пробонитировано 116234 (+5203) головы крупного рогатого скота, коров 76831 (+2852), что составляет 84,1%, от поголовья коров в сельскохозяйственных предприятиях Кировской области.

Породный состав пробонитированных коров:

- Черно-пестрая – 85,7%,
- Холмогорская – 11,0%,
- Айрширская – 2,7%,
- Истобенская – 0,6%.

Животные 4 -го поколения и чистопородные – 99,9% от всего поголовья. Коровы класса элита – рекорд составляют 99,6%, элита – 0,2%, 1 класса – 0,2%.

Основное поголовье (75,6% пробонитированных коров) сосредоточено в племенных заводах и племенных репродукторах.

Коровы – первотелки племенных хозяйств имеют высокую скорость молокоотдачи - 2,33 кг/мин при среднесуточном удое 28,6 кг.

Продуктивность свыше 10000 кг по последней законченной лактации у 8038 коров, из них 1325 это коровы, закончившие 1 лактацию.

Сельскохозяйственные предприятия используют спермопродукцию нескольких Российских и зарубежных предприятий, но 84 % от общего количества – поставка ОАО «Кировплем». Продуктивность лучших коров по региону - 15000-16000 кг молока за 305 дней лактации.

В 2019 году реализовано 4608 голов племенного молодняка КРС молочного направления продуктивности. Внутри региона продано 2175 голов крупного рогатого скота. Все животные реализованы классом элита-рекорд. За пределы Кировской области реализовано 2433 головы крупного рогатого скота (Республики Коми, Чувашская, Марий Эл, Татарстан, Удмуртская; области Костромская, Вологодская, Ростовская, Ульяновская, Тюменская, Нижегородская и Краснодарский край). Кровность реализованных племенных животных выше 90%; класс – элита – рекорд.

Характеристика коров по молочной продуктивности, живой массе за 305 дней последней законченной лактации, среднему возрасту в отелах и при 1 отеле.

Порода	Всего голов	Удой, кг	Мол. жир, %	Мол. белок, %	Жив. масса, кг	Продолжительность хозяйственного использования, в отелах	Средний возраст при 1 отеле, мес.
Племзавод							
Айрширская	1279	8344	4,13	3,55	598	2,90	24,1
Холмогорская	3904	8110	4,20	3,21	590	2,67	25,9
Чёрно-пёстрая	18231	8965	3,88	3,18	597	2,62	25,2
Племрепродуктор							
Айрширская	406	8400	4,06	3,21	517	2,60	26,5
Холмогорская	831	6818	3,74	3,11	524	2,87	27,6
Чёрно-пёстрая	19818	8131	3,89	3,16	562	2,48	26,4
Генофондное хозяйство							
Истобенская	455	4135	3,93	3,28	507	2,80	29,7

ОАО "Кировплем"

ОАО «Кировское» по племенной работе». Кировская обл., п/о Лянгасово, п. Захарищевы
kirovplem.ru
т. 8(8332)55-10-66, 55-10-45
e-mail: kirovplem@yandex.ru, risckirov@mail.ru

Тема номера

Под руководством мудрой женщины:

история укрупнения «Агрофирмы «Подгорцы»

Русская женщина порой не только «коня на скаку остановит, в горящую избу войдет», но и может достичь немалых успехов в традиционно мужском деле – руководстве сельскохозяйственным предприятием. Яркий пример – Любовь Тарасова, возглавляющая с 2011 года ООО «Агрофирма «Подгорцы». Это одно из крупнейших предприятий Юрьянского района Кировской области. По итогам 2019 года оно находится в шаге от десятки крупнейших хозяйств региона по объему производства молока.

Любовь Сергеевна – потомственный работник сельского хозяйства. Все ее предки трудились на земле. Отец был комбайнером, а мать много лет работала заведующей фермой, оператором по искусственному осеменению животных. Глядя на родителей, после школы Любовь Тарасова решила поступать в Кировский сельскохозяйственный институт.

– Я очень хотела учиться на агрофаке, но в последний момент передумала. Сложила все книги, которые нужны были для подготовки, и поехала поступать на экономический, – с улыбкой рассказывает Любовь Сергеевна. – В итоге получила специальность экономиста-организатора сельхозпроизводства.

Сразу после института по распределению Любовь Тарасова поехала работать в колхоз «Восход» Зуевского района (сейчас это отделение племзавода «Соколовка»). Через год вернулась в родное Мухино, устроилась в колхоз имени Дзержинского экономистом. После трудилась в сельской администрации, занимала различные должности в сельхозпредприятиях района.

Глава хозяйства

В декабре 2011 года рекрутеры КМК пригласили Любовь Тарасову возглавить «Агрофирму «Подгорцы».

– Я долго думала, но все же согласилась, решила попробовать. Предприятие в то время было в достаточно стабильном, работоспособном состоянии, имело неплохие результаты. Все благодаря молочному комбинату. К моему приезду уже была отремонтирована часть ферм, закуплена необходимая техника. Было с чего начать работу.

В коллективе к новому директору отнеслись по-разному: кто-то с недоверием, кто-то с любопытством, а кто-то поверил в то, что под руководством Любови Сергеевны предприятие будет развиваться.

В хозяйстве на то время была достаточно высокая продуктивность – 6837 кг на голову. Таких удоев удалось достичь благодаря помощи специалистов КМК и добросовестной работе сотрудников агрофирмы, плюс качеству кормов уделяли большое внимание. Единственный минус – поголовье было разделено на группы, каждая из которых закреплена за дояркой. Поэтому первым шагом нового руководителя стало изменение рутины работы.

– Как и во многих хозяйствах того времени, доярки таскали ведрами и раздавали патоку, фураж, жмыхи для животных. Я провела собрание и предложила переходить на поточно-цеховую систему содержания животных. Расставили их по физиологическим группам, и все корма стали закладывать в миксер. Конечно, продуктивность поднялась. Мы смогли контролировать упитанность животных в группах. Дояркам уже не приходилось носить в руках ведра, вручную раздавать корма. Их основная функция – подоить и сохранить здоровье вымени животного. Примерно через год моей работы от одной уважаемой доярки я услышала, что работать им ста-

ло легче. Мне было очень приятно. Этого я и хотела добиться.

Укрупнение колхозов

В декабре 2012 года специалисты молочного комбината предложили Любови Тарасовой возглавить колхоз «Прогресс» в д. Цепели Орловского района.

– Там дело обстояло намного сложнее. В очень плохом состоянии находились животноводческие фермы, не выплачивалась вовремя зарплата. Месяца четыре мы пожили отдельными хозяйствами. Но я поняла, что надо объединяться. Выручка в «Подгорцах» была 185 тысяч в день, в «Прогрессе» – чуть меньше. Но куда направить 185 тысяч? На зарплаты, на налоги, кредиты? Не хватит. А когда мы стали зарабатывать по 285 тысяч в месяц, стало легче.

Мы реконструировали животноводческие помещения. Одно превратили в родильное отделение, другое – в телятник беспривязного содержания, плюс построили еще один новый и коровник. Возвели склады для зерна, хранения сыпучих кормов, сена. Отремонтировали дороги у ферм – сейчас там можно в туфельках ходить, – с гордостью говорит Любовь Сергеевна. – До того, как мы взяли «Прогресс», в нем производили 4,5 тонны в день. Сейчас же – 11 тонн.

Общее поголовье в агрофирме достигло 3320 голов, из них 1510 - коровы. Все животные распределены по отделениям. В д. Подгорцы и д. Цепели – дойное стадо. Молодняк – в д. Верховье и Красногоры.

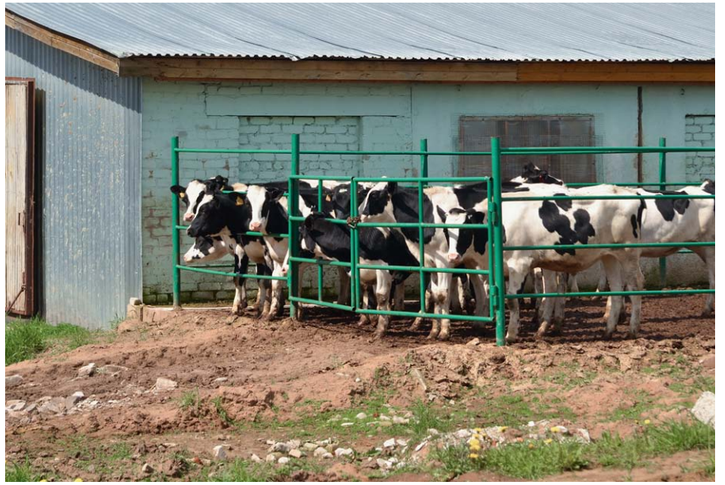
Телочки от рождения до отела и примерно 700 коров стоят во дворах с беспривязным содержанием. Остальное дойное стадо – на привязи. По итогам 2019 года продуктивность составила 8488 кг.

Ферма с двумя разными роботами

В декабре 2013 года в «Подгорцах» запустили роботизированную ферму. По словам руководителя, это – вынужденная мера. Собственных средств на стройку новой фермы не хватало. При этом в агрофирме без дела пустовало старое животноводческое помещение.

– У меня горел на него глаз – надо как-то использовать. Но оно узкое, доильный зал в нем не поставить. Один человек мне подсказал спроектировать там роботизированную ферму. Я съездила и посмотрела роботы нескольких фирм. Все-таки это сложная техника. У меня было опасение, не получится ли так, что мы их устанем. Остальное дойное стадо – на привязи. По итогам 2019 года продуктивность составила 8488 кг.

Любовь Тарасова возглавляет «Агрофирму «Подгорцы» с 2011 года



Общее поголовье в хозяйстве составляет 3320 голов, из них 1510 – коровы

новим, а поставщики потом будут относиться к нам прохладно. И мы попадем в сильную от них зависимость. Поэтому я приняла решение поставить два робота от разных фирм на одну ферму. Наверное, подобного в мире нет, – говорит Любовь Сергеевна. – Коллеги у меня постоянно спрашивают, какой из роботов лучше. Но я до сих пор не могу отдать предпочтение ни одному из них. Расход воды равный, стоимость обслуживания примерно на одном уровне, ломаются одинаково. А в целом, техника надежная.

На роботизированной ферме содержатся 120 голов. При таком количестве выдерживается оптимальное время между дойками высокопродуктивных животных. Среди них есть такие, что за сутки надаивают 60-70 литров молока.

– С роботизированной фермы идет молоко очень хорошего качества, маститов меньше. Да и труд людей намного легче.

Вообще, я за беспривязное содержание животных. Каждое предприятие для себя выбирает тип доильного зала.

В конце 2018 года в деревне Цепели запустили беспривязную ферму на 512 голов с доильным залом типа «елочка» 2х16.

Дорогостоящие корма

В агрофирме обрабатывают 7946 га, но их не хватает. Будь в Юрьянском районе свободные площади, хозяйство с удовольствием бы возделывало их, признается руководитель. Характеристики своих полей не позволяют производить дешевые корма. Они выходят дорогостоящими сразу по нескольким причинам.

– Во-первых, наши поля малоконтурные. Мы не можем использовать на них широкозахватную технику. Купили в этом году 12-метровую сеялку, но и то не на все поля можем с ней заехать. Во-вторых, угодья очень влажные, расположены близко к грунтовым водам. Посевная у нас всегда заканчивается поздно – ждем, когда можно будет заехать. Четвертое лето подряд выдается дождливым. И мне кажется, что в 2017 году налило столько, что до сих пор не успело высохнуть. В тот год мы вообще не могли убрать урожай. В-третьих, у нас очень велики затраты на транспортировку. Отделения и земли хозяйства находятся друг от друга на большом удалении. Между крайними полями порядка 80 км.

Из-за нехватки земли в последние годы агрофирма сократила клин под зерновыми. Сейчас они занимают примерно 2000 га.

– Например, мы мало сеем ржи. Но она идет и на семена, и на силос: фаза ее уборки совпадает с козлятником. Вместе закладываем их в силосную траншею. После уборки озимой ржи на ее месте сеем просо. Осенью оно тоже идет на силос. Года четыре уже выращиваем кукурузу. Кому-то, наверное, кажется смешно, что мы на севере решили ее сеять. Но когда земли не хватает, это выход. Вообще, ко всяким условиям можно приспособиться. Главное – иметь доверительные отношения с коллективом и идти к общей цели.

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.

ЭСК Энергостальконструкция

ООО «Энергостальконструкция»,
г. Киров, ул. Щорса, 95/244 т./ф.: (8332) 44-17-20,
50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru

Специалист широкого профиля

Грамотный зоотехник, опытный ветеринарный врач, чуткий управленец. Именно так можно представить Татьяну Евлюхину. Уже почти 30 лет она трудится в ООО СХП «Пунгино» Верхошижемского района. Благодаря ее глубоким знаниям и универсальности в работе, предприятие стало лидером района по продуктивности.

Татьяна Анатольевна родилась и выросла в Пунгино. После школы поступила в Куменское училище на ветеринарного фельдшера.

–Руководитель местного колхоза тогда настаивал, чтобы я после окончания поступила в сельскохозяйственный институт. Но я решила не получать высшее образование. В училище нам дали фундаментальные знания. Мне не терпелось вернуться в родное хозяйство, чтобы применить их на практике.

Поработав несколько лет ветеринарным врачом, Татьяна ушла в декрет. Но как только малышу исполнилось 7 месяцев, новый руководитель хозяйства, Александр Антощенко, предложил ей вернуться на работу.

– Я без дела сидеть не могу. Конечно, согласилась. К тому же было интересно – цели стояли амбициозные. Мне нужно было и коллектив подобрать, и работу в животноводстве выстроить.

Доярки на подбор

Коллектив Татьяна Анатольевна собирала под себя. В то время с одной группой животных работали посменно две доярки. Важно было сделать из них настоящую команду.

– Я поставила цель – подобрать сотрудниц так, чтобы у них и характеры сходились, и подход к животным. Чтобы они общались между собой, делились информацией о коровах – что у кого произошло, кто как себя чувствует. Со временем мне удалось собрать замечательный коллектив.

Сейчас в «Пунгино» много мужчин-дояров. Каждого из них Татьяна Анатольевна обучала лично.

– Мы принимаем молодых людей на работу сначала скотниками. Я смотрю, как они работают. Если вижу, что кто-то проявляет усердие, заинтересован, предлагаю попробовать себя в дойке. Конечно, эта работа оплачивается дороже, поэтому юноши с радостью соглашаются. Потихоньку обучаю их работе с аппаратом, уходу за животными. Если есть успехи – доверяю доильный аппарат и группу. Такая вот местная кузница кадров.

Татьяна Евлюхина считает, что секрет успеха в любой работе – доверительные отношения в коллективе.

– Как ты относишься к своим сотрудникам, так и они к тебе в ответ. Поэтому без взаимного уважения и доверия к цели не прийти.

Рост продуктивности

После того, как у Татьяны Евлюхиной появилась команда, жадная до работы и высоких результатов, пришло время наращивать продуктивность.

– Мы стали изучать опыт хозяйств с высокой продуктивностью. Поняли, что залог успеха – грамотно составленный рацион. Потихоньку начали отрабатывать технологию. Ввели патоку, минералку, чего раньше не было. Затем я объяснила дояркам, что пора перестроить работу с двухразовой на трехразовую дойку. Так шаг за шагом осваивали тонкости, оттачивали мастерство.

В хозяйстве небольшое поголовье – всего 300 голов дойного стада. Поэтому к каждой корове практикуют индивидуальный подход.

По мнению Татьяны Евлюхиной, секрет успеха в любой работе – доверительные отношения в коллективе

Даже схемы синхронизации используют не на группах, а на каждой корове в отдельности после обследования.

Самообразование

Татьяна Евлюхина постоянно учится. Ездит на учебу от компаний-поставщиков, курсы минсельхоза, перенимает опыт передовых предприятий региона.

– Я никогда не стесняюсь спросить того, что не знаю. Прочитала что-то, не поняла – звоню, консультируюсь. Не считаю, что это унизительно. А как сама научусь, своим доярочкам объясняю. Они у меня замечательные, все налету схватывают, так что, бывает, потом меня еще и сами поправляют. Мы можем дискутировать на равных, обсуждать нововведения, изменения технологии.

Обучение Татьяны Евлюхиной не ограничено ветеринарией и зоотехнией. В последние годы она активно интересуется агрономией.

– Директор, Александр Александрович, по образованию сам агроном, поэтому активно меня приобщает к растениеводству, возит по полям. Я даже по всходам научилась определять культуру. Мне, как зоотехнику, надо знать, что у нас растет, в каком состоянии посевы, чем я буду кормить животных.

От мечты к цели

Вот уже 20 лет Татьяна Анатольевна каждый день к 7 утра спешит на ферму. Обходит животных, затем идет на планерку.

– Я не могу сидеть на месте. Сама вместе со специалистами иду лечить коров, осеменять. При этом, конечно, у меня много бумажной работы, несмотря на то, что «Пунгино» – не племенное хозяйство. Хотя все говорят, что нам уже пора получать статус – коровы и по экстерьеру, и по генетике, и по продуктивности готовы.

Татьяна уверена, что постоянное самообразование, сплоченный коллектив и добросовестный труд позволят добиться самых высоких целей.

– Все мечты, связанные с работой, у меня сбываются. В какой-то момент у нас в очень плохом состоянии была одна из ферм. Я только и думала о том, чтобы этот двор не упал. Потом стала мечтать о железной крыше, потом – о новом дворе, о молочном блоке. И потихоньку все мои желания исполняются, благодаря труду каждого из членов коллектива. Теперь думаю о новых целях. Вот еще бы одну ферму, молодняк для нее вырастить хороший, и можно на пенсию. А плеяду специалистов себе на замену я уже подготовила.

ПРОИЗВОДСТВО СОВРЕМЕННОЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

ГАРАНТИЯ 2 ГОДА

Валкователи с центральным и боковым валком
• Надежные итальянские редукторы и роторы
• Импортные рабочие органы
• Мощная усиленная рама
• Доступная цена от 590.000 рублей

Косилки дисковые 2,5 и 2,9 метров ширина захвата
• Надежный итальянский режущий брус
• Высокая производительность
• Низкое энергопотребление
• Доступная цена 275.000 рублей

ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ С ЗАВОДА

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА

Вертикальные кормораздатчики
• Компактные размеры
• Надежная конструкция
• Шнеки для резки рулонов целиком
• Стоимость от 1.450 тысяч рублей

Самоходные кормораздатчики:
• Высокая производительность
• Адаптация к российским условиям
• Безупречная надежность
• Стоимость от 11 млн рублей

Горизонтальные кормораздатчики
• Усиленные шнеки для тяжелой эксплуатации
• Ресурс работы до 15 лет
• Резка любых рулонов целиков
• Коэффициент смешивания 0,98
• Стоимость от 1.890 тысяч рублей

СЛОТЕК

ООО «НПП «СЛОТЕК» – официальный дистрибьютер STORTI в РФ
г. Киров ул. Производственная 29
тел. (8332) 211-650,8-922-6666-774, npp-slotek@mail.ru, slotek.ru

STORTI

Чем грозит излишняя упитанность коров?

Упитанность коров выше норматива – проблема, с которой в последнее время сталкиваются животноводы в различных регионах России. Правда, на местах специалисты часто не замечают проблем. Антон Ирха, к.с.х.н., технический консультант ООО «Оллтек», г. Москва, рассказал «Вятской губернии», к каким серьезным последствиям может привести ожирение телок и коров.

Коровы и нетели с высоким балом упитанности (4-5 баллов), достоверно меньше потребляют СВ рациона после отела. Это приводит к существенному увеличению риска после отельных заболеваний – кетоза, смещения сычуга, задержания последа, эндометрита и тд.

Что приводит к ожирению?

К ожирению, в первую очередь, могут привести неправильные схемы выращивания молодняка. Чаще всего, в первые 6-8 месяцев жизни теленка хозяйства экономят на хороших комбикормах, стартерах, белковых концентратах, поэтому телятам не хватает протеина и энергии, для получения максимальных привесов. А когда потребление сухого вещества (СВ) увеличивается, и телки уже потребляют 8 кг и более СВ, то важно следить за упитанностью, ограничивая животных в энергии.

Часто в хозяйствах основной причиной излишней упитанности нетелей является начисление заработной платы в зависимости от суточных привесов. Другая проблема: привычка не ограничивать потребление корма или делать рационы с высоким уровнем энергии. Неправильно выстроенная схема менеджмента на предприятии приводит к ожирению и впоследствии к проблемам со здоровьем животных.

Некоторые хозяйства работают по принципу – корм всегда должен быть на столе. Но если телке в ее возрасте надо съедать 8 кг сухого вещества с определенным уровнем энергии и протеина, она не должна есть больше. И даже если у нее закончился корм, и она 4-5 часов не ест, это не проблема. Поэтому так важно заниматься менеджментом рационов. Вовремя корректируйте рационы – увеличивайте долю объемистого корма, чтобы не было длительного периода ожидания. А привесы в то же время не превышали 750-800 гр для животных в возрасте от 8 до 21 месяца.

Высокая упитанность коров зачастую связана с воспроизводством: удлинение лактации ведет к повышению балла упитанности.

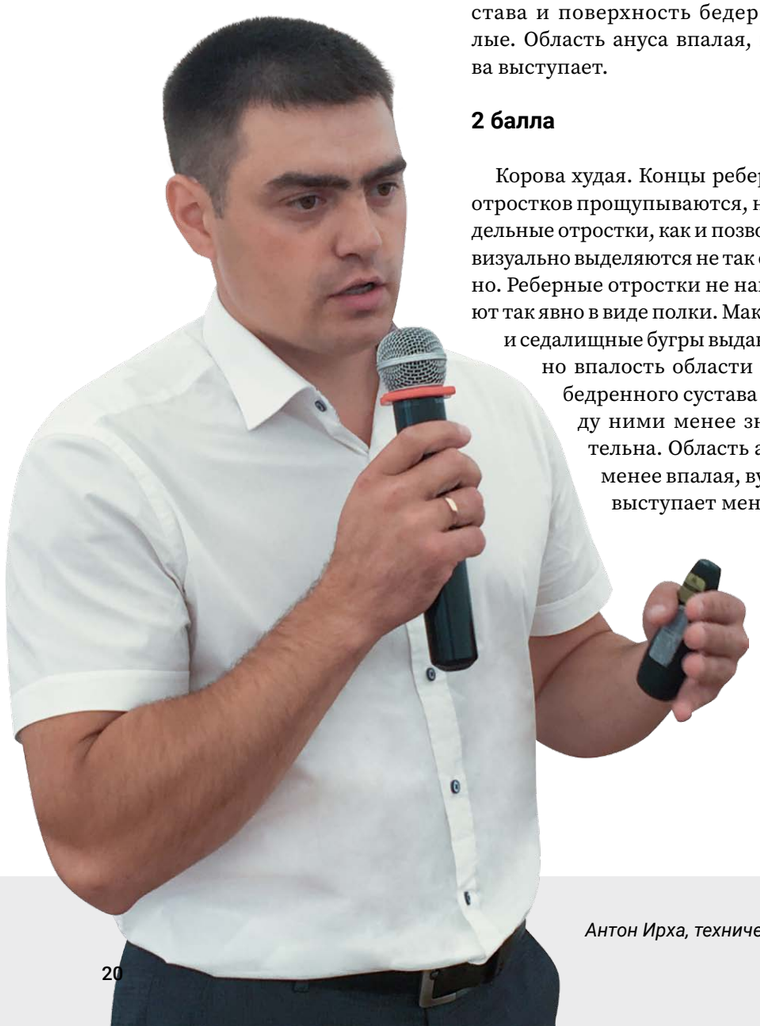
Важно постоянно проводить анализ дойного стада по трем параметрам: дням лактации, продуктивности и упитанности. Если пошел спад продуктивности, надо переводить корову в другую физиологическую группу, чтобы уменьшить энергетическую питательность рациона.

Памятка определения упитанности

Проводить оценку упитанности коров необходимо регулярно, чтобы фиксировать изменения запасов жира в каждой стадии лактации. В идеале оценка должна проводиться в начале и конце су-

хостойного периода и хотя бы 4-5 раз в течение лактации.

Оценить упитанность на ощупь довольно просто. Нажимайте кончиками пальцев на позвоночник, седалищные бугры и маклоки. Сожмите поясничную часть позвоночника коровы в том месте, где из нее выходят реберные отростки, непосредственно перед маклоками. Пальцы – сверху, большой палец – поддевает концы реберных отростков. Нажатием в этом месте можно довольно качественно определить толщину слоя подкожного жира.



Диапазон оптимальной упитанности	
Стадия лактации	**Балльная оценка**
Сухостой / отел	3.0 – 3.25
100 дней после отела	2.25 – 2.80
Конец лактации	3.0 – 3.25

1 балл

Корова истощена. Концы реберных отростков остры на ощупь и выпирают наподобие полки. Отдельные позвонки (остистые отростки) выступают. Маклоки и седалищные бугры четко очерчены. Область тазобедренного сустава и поверхность бедер впалые. Область ануса впалая, вульва выступает.

2 балла

Корова худая. Концы реберных отростков прощупываются, но отдельные отростки, как и позвонки, визуально выделяются не так сильно. Реберные отростки не нависают так явно в виде полки. Маклоки и седалищные бугры выдаются, но впалость области тазобедренного сустава между ними менее значительна. Область ануса менее впалая, вульва выступает меньше.

3 балла

Корова в средней упитанности. Почувствовать реберные отростки можно приложив легкое давление. «Полка» исчезла. Позвоночник в поясничной части выглядит как скругленный хребет, маклоки и седалищные бугры — округлые и сглаженные. Область ануса – ровная, хотя и без признаков жировых отложений.

4 балла

Корова сильно упитана. Отдельные реберные отростки можно прощупать лишь при сильном нажатии. В совокупности они скруглены и не создают эффекта «полки». Позвонки скрыты плоской поверхностью в области поясницы и крестца, и скругленной – в области хребта. Маклоки сглажены, промежуток между маклоками и позвонками — плоский. В области вокруг седалищных бугров намечаются участки жировых отложений.

5 баллов

Корова тучная. Кости позвоночника, маклоков, седалищных бугров и реберных отростков не видны. Очевидны жировые отложения вокруг корня хвоста и на ребрах. Бедра округлены, грудь и бока тяжелы, спина очень скруглена.

Антон Ирха, технический консультант ООО «Оллтек»

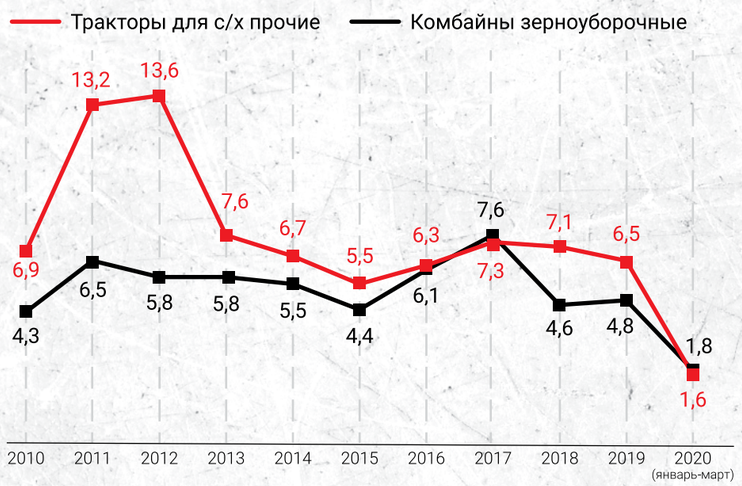
Цифра

В I квартале 2020 г. производство российской с/х техники выросло на 30%

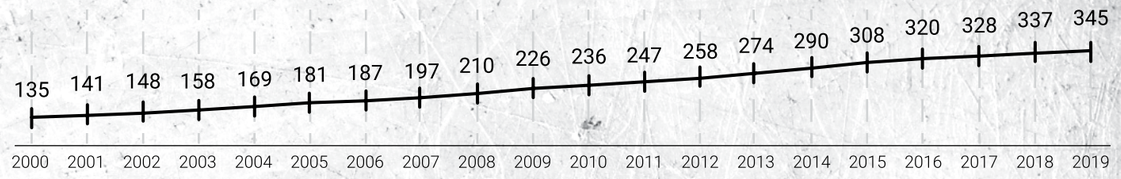
За три месяца этого года производство российской сельхозтехники составило 35 млрд рублей. Это почти на треть больше, чем за аналогичный период прошлого года. При этом выросли и отгрузки на внутренний рынок: по информации «Росспецмаша» они увеличились на 42% – до 22,5 млрд рублей.

Наибольший рост показали зерноуборочные комбайны – на 48%, пресс-подборщики – на 31% и сеялки – на 20%. В «Росспецмаше» отметили, что к концу года темпы роста отрасли начнут снижаться из-за падения платежеспособности многих предприятий на фоне пандемии коронавируса.

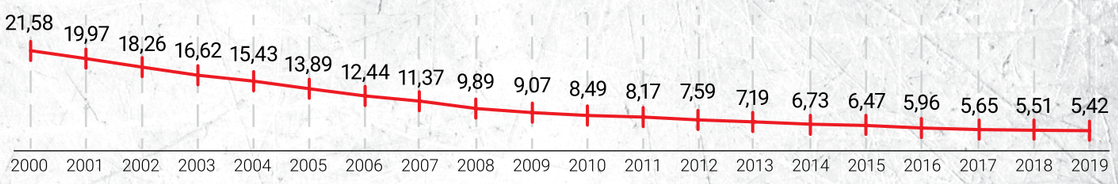
Производство тракторов и комбайнов в РФ, тыс. штук



Нагрузка пашни на один трактор в РФ, га



Парк тракторов всех марок в Кировской области, тыс. шт.



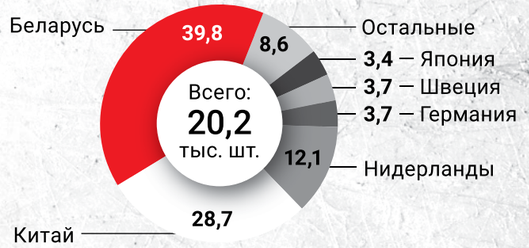
Отгрузка с/х тракторов и самоходных комбайнов российскими и зарубежными производителями на внутренний рынок, тыс. шт.

Виды техники	2018 г.	2019 г.
Тракторы, привод на 2 колеса:		
до 40 л.с.	6,07	8,14
40-100 л.с.	10,23	12,49
100 л.с.	5,06	4,76
Трактора с приводом на 2 колеса, всего	21,37	25,39
Полноприводные тракторы*	2,58	2,18
Тракторы для сельского хозяйства, всего	23,95	27,57
Самоходные комбайны**	5,9	4,57

*Тракторы с мощностью более 300 л.с., с 4 ведущими колесами равного размера, с поворотной или жесткой рамой
**Зерноуборочные и самоходные кормоуборочные комбайны

Доля российской техники на внутреннем рынке

Импорт тракторов в РФ в IV квартале 2019 года, %



Структура парка сельхозтехники по возрасту в РФ в 2019 г.

Обеспеченность стран тракторами и комбайнами, шт на 1000 га

	Тракторы	Комбайны зерноуборочные
Германия	65,0	11,5
США	25,9	17,9
Канада	16	7
Беларусь	9,3	5
Казахстан	6,4	2,8
Россия	2	1,6

Источники: Росстат, Росспецмаш, Кировстат

Точное выполнение рациона: как проконтролировать процесс?

Многие хозяйства сталкивались с одной и той же проблемой. Рацион на кормовом столе коров совершенно не соответствует составленному зоотехником на бумаге. Виной тому – человеческий фактор. Даже опытные механизаторы не могут в точности до килограмма загрузить нужный компонент в миксер. А оператор кормораздатчика не всегда соблюдает время смешивания, рекомендованное зоотехником.

Точно такая ситуация возникла несколько лет назад в СПК «Зерновой» Малмыжского района.

– Как и все, мы плотно работаем над увеличением продуктивности. А пару лет назад уперлись в потолок по удоям. Хотя основные корма заготавливали неплохого качества, – вспоминает Ильяс Халиуллин, заместитель директора по животноводству. Мы рассчитывали рационы, покупали дорогостоящие добавки. Но из-за того, что смешивали ингредиенты в неверных пропорциях, результата не получали. Тогда приняли решение приобрести на миксер весовое оборудование, чтобы контролировать точность исполнения рационов.

Опыт «Зернового»

Рашид Халиуллин, руководитель предприятия, узнал о весовой системе на одной из аграрных выставок в Москве.

– А потом оказалось, что «Кировсельмашснаб» в нашем регионе является дилером производителя. Мы обратились к ним.

Они оперативно установили весовое оборудование на тогда еще старенький миксер, – вспоминает Рашид Гафиуллович.

Первым делом главный зоотехник и руководитель объяснили сотрудникам, какие плюсы даст новое оборудование.

– Во-первых, оператору кормосмесителя не нужно постоянно сверяться с расчетами зоотехника, думать, верное ли количество ингредиентов он положил, подсчитывать в уме общий вес. Во-вторых, благодаря точности исполнения рационов, растет продуктивность коров, а значит, у работников повышается заработная плата, – объяснил Ильяс Халиуллин. – В первые дни использования весового оборудования я видел, что есть определенные недоработки. Операторы на миксере все-таки привыкли трудиться по-старому, оставались погрешности в загрузках, время смешивания не соблюдалось. Все нюансы я видел у себя в компьютере, говорил о них. Ребята работу корректировали.

Стоимость весового оборудования в базовой комплектации – от 400 тысяч рублей. Но срок окупаемости системы минимальный – порядка трех месяцев.

– Анализ по молоку мы делаем раз в месяц. Но я почувствовал позитивные изменения уже после 10-го дня работы весовой системы, – говорит Ильяс Халиуллин. – Без изменения рациона, исключительно за счет контроля его исполнения удои выросли примерно по 500-1000 гр на голову.

Рашид Халиуллин, директор СПК «Зерновой», также отмечает, что производство стало более эффективным.

– Мы убрали все сомнения из головы зоотехника. Теперь он уверен, что рацион, составленный в программе, без изменений окажется на кормовом столе у животных. Так, у него освободилось время для того, чтобы подумать, что еще можно улучшить в кормлении и содержании животных. Также мы облегчили труд тракториста и оператора миксера – у них перед глазами терминалы со всеми цифрами. А плюс по молоку, конечно, радует. В итоге мы приобрели новый кормосмеситель «Хозяин». Он итак в работе оправдывает свое название. А благодаря весовой системе он стал более интеллектуальным.

Принцип работы весовой системы

Зоотехник составляет на своем компьютере рационы для физиологических групп. Отмечает при этом последовательность и вес загружаемых в миксер кормов, время смешивания. На флешке или через интернет специалист передает данные на микрокомпьютер кормосмесителя.

Механизатор, работающий на миксере, выбирает на своем терминале группу коров и начинает загружать корма в той последовательности и количестве, которое выдает терминал. При этом в памяти автоматически сохраняется фактически загруженное количество корма. Аналогичная информация высвечивается на дублирующем табло в кабине погрузчика.

После загрузки последнего компонента включается таймер, отсчитывающий время смешивания. Только по истечению его тракторист сможет начать раздачу корма.

Все данные о времени смешивания и реальном весе загруженных ингредиентов фиксируются в памяти микрокомпьютера и передаются по окончании смены зоотехнику. Он может проконтролировать правильность приготовления и раздачи кормов для дальнейшего анализа.

Весовую систему можно установить на любой вид кормосмесителя.

КС МС
ООО КИРОВСЕЛЬМАШСНАБ

Киров, ул. Потребкооперации 6А, оф.107, т. 8-912-372-21-34.
С полным ассортиментом техники торговой марки «Хозяин» можно ознакомиться на сайте: КСМС.рф

Фермерское хозяйство

Как из картошки сделать прибыльный бизнес

Начать свое дело с нуля – задача не из простых. Сергею Русакову повезло – в первый же год после открытия его фермерское хозяйство не только устояло на ногах, но и оказалось прибыльным. Правда, уже следующий сезон показал начинающему аграрию, что сельское хозяйство требует не только материальных вложений, но и полной самоотдачи.

– Меня всегда тянуло к земле, поскольку вырос я в деревне. Долгое время работал пожарным, занимался ремонтом техники. Однажды мы купили старенький трактор, и я стал у мамы огород вспахивать, в поле выезжать во время сенокоса, – рассказывает Сергей. – И так все хорошо получалось, что я решил начать собственное дело. На тот момент у меня уже было немного сбережений. В 2010 году купил земли под Орловым, которые остались от развалившегося колхоза и 15 лет пустовали. Распахали первые 10 гектаров под картофель. Тогда в стране была страшная засуха, а у нас тут – дожди. Почвенно-климатические условия сложились идеальные и мы заготовили много сена, которое потом удалось продать по очень хорошей цене. Прибавьте к этому 133 тонны картошки и клевера, которые росли на полях. Мы их убрали и заработали денег. Я был очень рад, все получилось как нельзя лучше.

Первые испытания

Но радость была недолгой. Год спустя урожай картошки в хозяйстве превысил почти тысячу тонн, при этом хороших складов для хранения еще не было. К ноябрю единственное хранилище с протекающей крышей было все еще заполнено – картошку никто не покупал.

– Мне бы тогда опустить руки, но я успел набрать кредитов, долги надо было отдавать. Хочешь – не хочешь, а надо идти работать. Следующий год оказался не менее трудным: и с ценами проблемы возникли, и с финансами, нам уже в долг никто не хотел давать. Тогда я встал перед выбором: либо закрываться, либо модернизировать производство. Выбрал второе. В 2013 году я продал буквально все, что у меня было, взял кредит в банке и купил новый трактор и дорогой немецкий комбайн, поскольку главной проблемой на тот момент была уборка урожая. И благодаря этому мы «выплыли», рассчитались с кредитами и начали самое главное – строительство хранилища на тысячу тонн, которое завершилось в 2015 году. В 2016 у нас появилось еще одно, а спустя два года – третье.

После этого Сергей Русаков занялся расширением земель и закупкой новой техники. Так в хозяйстве появились пара тракторов, рулонный пресс и специализированная техника для почвооб-работки и уборки урожая. В планах – расширение парка, поскольку уже сейчас все мощности используются на 100%, и поломка одной машины приводит к простою.

– Именно поэтому я предпочел отечественные трактора зарубежным. Мы их сами можем починить, как говорится, «с колена». Нам не нужно ждать сервисную службу или приобретать дорогие детали. Все чиним своими силами, на это уходит максимум 3 часа.

Земельные угодья Сергея Русакова за эти годы увеличились с 10 до 400 га. Из них непосредственно под картофелем занято 80 га, под зерновыми – 100 га. Остальное – сидераты и сенокосы. Как рассказывает глава КФХ, сено он косит больше для собственного удовольствия, чем для прибыли. Чтобы сделать свою работу более эффективной, аграрий поступил в Вятскую сельхозакадемию на факультет агрономии, закончил его заочно и получил квалификацию «ученый-агроном».

Первые клиенты

Сергей признается, самым сложным для него было наладить правильную реализацию. Первый год с этим было просто – продукции не так и много, и она быстро «разлетелась» по частным покупателям, которые сами приходили в КФХ. Но в следующем сезоне, когда Сергей собрал почти одну тысячу тонн, продать картофель не получилось.

Тогда глава хозяйства принялся налаживать связи с торговыми сетями в Кировской области и соседних регионах, ездить на выставки, рекламировать продукцию в интернете. Постепенно сформировалась широкая клиентская сеть, пришлось нанять менеджера по продажам.

– В позапрошлом году мы купили 5-тонный автомобиль, поэтому теперь возим продукцию и в розницу, и оптом. Минимальная партия – 500 кг. Интересно, что в своем районе – Орловском – мы продаем только 0,2% своей продукции. Остальное – Киров (в день отгружаем по 10 тонн), Пермь, Коми, Сыктывкар и иногда Москва.

Собственный бренд

Следующим шагом стало развитие собственного бренда – «Картошка-матрешка».

– На данном этапе можно признать, что проект оказался неудачным. Во-первых, очень трудно наладить контакт с крупными торговыми сетями. У них множество условий, санкции за задержку продукции и так далее. Поэтому пока договориться удалось лишь с одной. Кроме того, потребители еще не привыкли покупать товар в упаковке, на который, к тому же, магазин цену накручивает. В неделю мы продаем 60-70 тонн картошки, из них у нас было 600-700 кг фасовки. Из-за низкого спроса на такой товар мы временно отложили брендирование и фасовку, но непременно к ним еще вернемся: планируем фасовать всю нашу продукцию.

Расширение производства

По словам Сергея, постоянные клиенты все чаще стали интересоваться, почему он выращивает картошку, но не занимается другими культурами открытого грунта.

В этом году фермер решил осваивать новую нишу и засеял часть полей свеклой и морковью. Пока – в качестве эксперимента.

– Загадывать не буду, надо смотреть урожаи и продажи, как справимся с хранением. Если товар окажется востребованным, то, безусловно, будем и дальше двигаться в эту сторону. Кроме того, как только позволят средства, будем менять технику. Склоняюсь к покупке более мощных тракторов, но уже зарубежного производства. А в этом году попробуем еще подать заявку на финансовую помощь от правительства. Дальше планировать пока не берусь. Как показал нынешний год, иногда все может пойти совершенно не по плану. Главное – сохранять позитивный настрой, трудиться с полной самоотдачей и любить свое дело – тогда все вернется сторицей.

Какой гербицид для гороха выбрать

Посевы гороха в России занимают 70-80% среди всех зернобобовых. Эта культура так популярна из-за высокого содержания белка, разнообразия использования, положительного влияния на плодородие почв, возможности выращивания в разных регионах.

До обработки

После обработки

Но получению высоких урожаев мешает высокая засоренность полей, а также широкое распространение сорняков. Горох слабо с ними конкурирует. Поэтому борьба с сорняками имеет первостепенное значение.

Сегодня в сельхозпредприятиях используют для защиты гороха гербициды с действующими веществами МЦПА, имазетапир, имазамокс и др. Но не все из них безвредны для культурных растений.

Так, например, МЦПА вызывает незначительное искривление стебля гороха, он приобретает более светлый и желтоватый цвет.

А у молекул активных соединений класса имидазолинонов длительный полураспад: действующее вещество надолго остается в почве.

Новый гербицид

Ведущий разработчик и производитель химических средств защиты растений Республики Беларусь – ООО «ФРАНДЕСА» – учел все побочные эффекты действующих веществ гербицидов и синтезировал новое соединение – имазамокс. Это послевсходовый системный гербицид широкого спектра действия для борьбы с однолетними злаковыми и двудольными сорняками.

Имазамокс проникает в сорные растения через листья и корни, блокируя при этом образование незаменимых аминокислот, приводит к гибели чувствительных сорняков.

От других имидазолиноновых гербицидов имазамокс отличает то, что он обладает почвенным действием. Это позволяет чередовать посев устойчивых и чувствительных к имидазолиноновым гербицидам культур.

Испытания на полях

В летне-осенний период 2019 года в сельхозпредприятиях Кировской области проводились испытания гербицида Родимич, ВР (имазамокс, 40 г/л).

Производственные опыты показали, что для получения стабильных урожаев зернобобовых культур и повышения эффективности их производства целесообразно применять препарат Родимич, ВР для борьбы с однолетними злаковыми и двудольными сорными растениями в установленных регламентах.

Преимущества препарата

- Двойное действие – через листья и корни чувствительных сорняков
- Длительный защитный период
- Эффективен против однолетних двудольных и однолетних злаковых сорняков
- Сдерживающий эффект против многолетних двудольных сорняков

Оптимальная фаза развития сорняков для обработки составляет: для однолетних двудольных сорняков – 4 листа; для однолетних злаковых сорняков– 1-3 листа. Сорняки должны быть в стадии активного роста. Оптимальная температура для обработки – от 15 до 25 °С.

Чтобы снизить риск гибели последующих культур в севообороте, после применения препарата целесообразно выдерживать рекомендуемые временные интервалы для их высева:

- до 4 месяцев – горох, соя, кормовые бобы;
- через 4 месяца – озимая пшеница;
- через 9 месяцев – яровая пшеница, яровой ячмень, овес;
- через 11 месяцев – кукуруза, озимый ячмень, подсолнечник, сорго, рис;
- через 24 месяца – сахарная и кормовая свекла, озимый и яровой рапс, овощи и другие культуры.

При планировании севооборота необходимо учесть последействия и составить правильное чередование культур, что позволит минимизировать риск отрицательного воздействия препарата на последующую культуру.

Чтобы приобрести препарат Родимич,ВР оригинального белорусского производства, обращайтесь к официальному дистрибьютору компании «ФРАНДЕСА» – АО «АГРОКОМПЛЕКТ».

ООО «ФРАНДЕСА»
115114, г. Москва, Павелецкая наб., 2,
стр. 2, оф. 37, т. +7 (495) 259-55-21
ru.frandesa.by, e-mail: info@frandesa.com

Производство
Республика Беларусь, 225209,
Брестская область, Березовский р-н, 1
т. +375 (1643) 3-74-61
e-mail: info@frandesa.by

Региональный представитель ООО «ФРАНДЕСА» по Волго-Вятскому региону
Евсюкова Наталия Валерьевна
т. +7 (918) 525-93-41
e-mail: n.evsjukova@frandesa.com

Официальный дистрибьютор по Волго-Вятскому региону АО «АГРОКОМПЛЕКТ»
610042,г. Киров ул. Лепсе ,22
т.: 8 (8332) 22-00-43, 8-912-733-89-24,
8-912-369-98-71
e-mail: agrokirov43@gmail.com

Дневник выпускника

Молодые специалисты: первый опыт и навыки

В апреле 2018 года журнал «Вятская губерния» запустил рубрику «Дневник выпускника сельхозакадемии». С тех пор прошло чуть больше двух лет. Мы продолжаем следить за тем, как складывается профессиональная судьба зоотехника-селекционера Ирины Поздеевой. Она работает в СПК «Красное Знамя» Куменского района и развивает новое для Кировской области направление – промышленное козоводство. Новой участницей рубрики станет выпускница этого года Надежда Лутошкина. После защиты диплома она планирует работать зоотехником в агрофирме «Чудиновская».

Ирина Поздеева,
зоотехник-селекционер
в СПК «Красное Знамя»

С тех пор, как я пришла на ферму, здесь многое изменилось. Во-первых, увеличилось поголовье. Если в прошлом году у нас содержалось около 700 коз, то теперь в два раза больше – почти 1500. Из них доятся 750. Соответственно, работы тоже прибавилось, особенно ручной. Сейчас моя основная нагрузка – это составление ежемесячных отчетов по движению стада, производству и сдаче молока.

В этом году мы осеменили примерно в три раза больше животных, чем в предыдущий сезон, поэтому добавилось и хлопот с окотами. Сейчас наша главная проблема — это нехватка кадров. Из-за этого приходится непросто – нужно успевать и тут, и там. Поэтому к моим прежним обязанностям прибавился уход за малышами. Я их выпаиваю, слежу за здоровьем, другими важными для нас параметрами. И, конечно, не забываю об окотившихся козах – им тоже нужен уход. Так и получается, что мы кроем – выращиваем, кроем – выращиваем.

Плюсом к этому активно закупаем животных, поскольку наша главная задача на сегодня – увеличить поголовье и нарастить дойное стадо до 2300 голов. Я пока в процессе закупки не участвую, этим занимается другой зоотехник, с большим опытом.

Зато теперь я работаю с современной техникой, поскольку у нас в хозяйстве появилось новое оборудование. Во-первых, запустили доильный зал – параллель 2 на 36. Она автоматизирована, оснащена автосъемом и оборудована системой охлаждения молока в потоке.

А еще у нас установили автоматическую станцию выпойки козлят. Она очень помогает в работе: следить за ней много не надо, смеси наводить самим не надо, каждое животное кормить отдельно не надо. Остается только смотреть, все ли поели, у всех ли все хорошо. Устройство систем сложное, но работать с ним оказалось легко. Специалисты из сервисной службы нам все объяснили, а затем мы и сами набрались опыта. Поначалу было, конечно, трудновато, но потом приноровились. В итоге время немного освободилось, а для нас это важно – дел много из-за растущего поголовья, а рабочих рук не хватает.

На отдых времени практически нет. И дело не только в самой работе, надо ведь еще и профессиональные навыки повышать, расширять знания по специальности. Как раз для этого нас недавно направляли на учебу. Мы побывали в племзаводе «Приневское» – одном из крупнейших в Ленинградской области. Там учились искусственному осеменению коз, а затем применяли полученные знания на практике.

Напряженный труд – это всегда нелегкое испытание. Но я получаю от этого удовольствие, ведь чем больше мы работаем – тем больше получаем опыта, чем больше опыта - тем больше навыков. А это помогает не бояться каких-то трудных задач, препятствий, учит ответственно подходить к делу, разбираться во всех аспектах.

Для меня странно, что никто не хочет идти в сельское хозяйство. Меня мои условия труда вполне устраивают: зарплата хорошая, условия жизни тоже. Конечно, не как в большом городе, но постепенно к этому привыкаешь и начинаешь получать удовольствие. Теперь я бы в город ни за что не вернулась. Мне здесь все очень нравится и, в первую очередь, моя работа. Очень рада, что выбрала эту профессию.

Надежда Лутошкина,
будущий зоотехник в агрофирме «Чудиновская»

Моя семья с сельским хозяйством никак не связана. Честно говоря, у нас даже сада или огорода нет. В 11 классе передо мной встал вопрос, куда поступать. Выбор был между тремя кировскими вузами: медакадемией, сельхозакадемией и ВятГУ. Так получилось, что в медакадемию, как изначально планировала, поступить не удалось, и я решила, что лучший выбор – сельхозакадемия.

С факультетом определилась быстро. Хотела идти на кинолога, но меня отговорили, сказали, что слишком узкая специализация и найти работу потом будет непросто. Поэтому я остановилась на биологическом, так как еще со школы любила биологию, и это направление показалось мне близким. О сделанном выборе ни разу не пожалела - учиться было интересно. Очень понравилось, что с самого начала нам дали хорошую базу, на которую мы потом «накладывали» более сложные учебные блоки. Все это подготавило нас к будущей работе на практике, мы не чувствовали себя не в своей тарелке, хотя и было сложно.

На третьем курсе у нас началась производственная практика, мы работали в хозяйствах, помогали зоотехникам. Перед ее началом к нам в университет приходили специалисты, которые рассказывали про предприятия нашей области. Мне больше всего понравилось агрофирма «Чудиновская» в Орловском районе, поэтому я решила проходить практику там.

Придя в хозяйство, я поняла, что мои ожидания оправдались: животные содержатся в очень хороших условиях, производственный процесс на высшем уровне, условия труда тоже отличные. Кроме того, там планировалось увеличение поголовья, поэтому специалисты в хозяйстве нужны. Во время практики я заносила данные контрольных доек в программу селекции, также работала с программой «Дель Про» и помогала в перегонках животных.

Защищать диплом я буду по теме «Оценка типа телосложения коров с разным уровнем продуктивности». Сейчас в агрофирме для сотрудников строятся дома. Когда я была на практике, старшие специалисты позвали меня к ним работать, сказали, что как раз к этому времени жилье будет готово. Так что, как только я защищу диплом, сразу поеду в «Чудиновскую». Думаю, это будет либо в сентябре, либо в октябре.

Придется привыкать к сельской жизни, но это не должно стать проблемой. Планирую сдать на права и, может быть, останусь жить в городе. Буду ездить на работу каждый день. Агрофирма находится недалеко от Кирова, на дорогу потребуется чуть больше часа.

Конечно, волнение есть, ведь впереди меня ждут большие перемены. В академии рядом с нами всегда были преподаватели, которые помогали и подсказывали, а тут начнется самостоятельная жизнь. Придется принимать решения, и от них будет многое зависеть.

Опрыскиватель Ростсельмаш на защите будущего урожая

Чтобы получить хороший урожай осенью, надо защитить растения от вредителей. Своевременно обработать посевы аграриям помогут прицепные опрыскиватели Ростсельмаш. Эта техника предназначена для обработки всех типов культур на разных стадиях вегетации.

Опрыскиватель RSM TS-3200 SATELLITE одинаково эффективен при применении в технологиях как сплошного, так и ленточного покрытия.

Умная техника

Норма внесения удобрений задается оператором и автоматически поддерживается на указанном уровне вне зависимости от изменения скорости движения. Прицепные опрыскиватели RSM TS-3200 SATELLITE способны вносить от 60 до 500 литров на гектар при скорости движения 12 км/ч.

RSM TS-3200 SATELLITE имеет ширину захвата 24-27 метров и бак объемом в 3200 литров. Ширину колеи опрыскивателя можно регулировать на 1,5, 1,8 и 2,1 метров. В базовой комплектации установлены тройные держатели форсунок и инжекторные распылители, которые обеспечивают эффективную работу даже при ветре до 8-10 м/сек.

Технологичность

Регулирование моста механическим способом дает возможность обозначить оптимальный размер колеи. Этот необходимо при работе с культурами, имеющими междурядья различной величины.

Кроме того, опрыскиватель попадает в габариты, допустимые для транспортировки по дорогам общего назначения, что облегчает его доставку до поля.

RSM TS-3200 SATELLITE – выбор тех, кто хочет не только защитить урожай, но и сэкономить свои средства и время.

Григорий Ходырев,
главный инженер
«Агрофирмы «Бобино-М»

– Мы используем прицепной опрыскиватель RSM TS-3200 SATELLITE в хозяйстве второй сезон. Изначально мы присматривались к недорогому опрыскивателю. В комплекте с RSM TS-3200 SATELLITE шла система параллельного вождения. Она управляет самим опрыскивателем. Соответственно, в том месте, где уже провели обработку, форсунки автоматически отключаются. Повторные проходы исключены. Во-первых, это большая экономия материала, а, во-вторых, гарантия того, что не будет избыточной дозы удобрений. Объема бака опрыскивателя хватает, ни разу не пришлось промывать форсунки. Большой плюс – механическая регулировка ширины колеи. Одним словом, умный агрегат.

Биржевая торговля лесом: плюсы и минусы

В 2013 году лесной сектор России, по словам президента Владимира Путина, находился в «критическом состоянии». Проблемных точек было много: высокий уровень коррупции, большое количество «серого» леса, нехватка продукции на внутреннем рынке при растущем экспорте. Инструментом, который должен был решить эти проблемы, а заодно и стимулировать рост отрасли в целом, стала биржевая торговля. Казалось бы, все просто: продавец получает площадку для торговли продукцией с гарантированной оплатой, покупатель – качественный товар по приемлемой цене. Но при всей своей привлекательности «лесные» биржи в России пока не снискали популярности, хотя часть экспертов по-прежнему видит в них большой потенциал.

В электронном формате торги впервые были проведены в 2014 году в Иркутской области. Она первой подписала соответствующее соглашение с Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой биржей и стала пилотным регионом. Было заключено 12 договоров на 28 тыс. кубометров лесоматериалов. В 2017 году через биржу в регионе реализовали уже 1 млн кубов леса, год спустя – почти 3.

Проект признали успешным: всего за полгода закупочная цена древесины СОМ (полученной при проведении санитарно-оздоровительных мероприятий) выросла более, чем в два раза. Поэтому в 2017 году география торгов стала расширяться, и к ним вскоре подключились более десятка регионов, в том числе и Кировская область. Соглашение о сотрудничестве региона с биржей было подписано 17 января того же года.

За и против

В правительстве области тогда говорили, что торги лесом через биржу имеют несколько положительных сторон. Прежде всего, увеличивается прозрачность рынка и возможность объективно оценивать стоимость древесины, благодаря достоверным биржевым индикаторам цены. Это подтверждается опытом уже упомянутых Пермского края и Иркутской области. Там, благодаря свободному доступу к ресурсу и отсутствию на бирже коррупционной составляющей, стоимость древесины у лесхозов существенно выросла. Например, в Пермском крае, который присоединился к проекту в 2017 году, древесина изначально продавалась по цене в 421 руб./м^3. А когда регион вышел на биржу – уже по 596 руб./м^3. В Новгородской области изменение цены было еще заметнее – со 158 до 853 рублей.

Для лесозаготовителей и переработчиков кроме выгодной цены есть еще одно преимущество - обеспечение гарантии получения оплаты товара. Покупатели в свою очередь, уверены в качестве продукции, так как на биржу допускается только лес, соответствующий ГОСТам. Облегчается для них и работа с налоговыми органами, благодаря прозрачности деятельности.

Минусов у системы меньше, чем плюсов, но они вызывают серьезные опасения у игроков рынка. Например, в отличие от нефти и газа, древесину трудно стандартизировать: иногда даже в границах одной области деревья могут отличаться. Тормозит развитие проекта и низкая заинтересованность крупных производителей: им по-прежнему зачастую выгоднее осваивать площади, полученные в аренду, особенно, в долгосрочной перспективе.

Трудности стандартизации

Свою роль играет и сама специфика этого инструмента: эксперты отмечают, что слабый интерес к биржевой торговле у представителей лесного бизнеса наблюдается в силу того, что у основной части предпринимателей на поставку древесины заключены долгосрочные договоры.

– По-моему мнению, созданная биржа – неэффективный инструмент торговли лесом, так как ее организаторы идут по формату некого административного ресурса, а не исходя из реальной заинтересованности участников рынка, - отмечает старший вице-президент Вятской торгово-промышленной палаты Юрий Исупов. Главная проблема – слишком большое количество вариантов продукции, которую крайне сложно подогнать под один стандарт, а в этом и заключается смысл биржи. Если мы

покупаем фьючерс на нефть марки Brent мы точно знаем, продукцию с какими характеристиками мы берем. В случае с лесом это не так просто.

Второй момент – поиск потенциальных покупателей. Если я, например, хочу продать баланс какой-либо породы, выбор у меня достаточно небольшой, все покупатели из числа плитных и целлюлозных комбинатов мне известны, поскольку необходимо учитывать дальность и стоимость транспортировки. Зачем мне идти на биржу, если покупатель не может взяться из ниоткуда?

И, наконец, третий момент. Допустим, вы – кировское предприятие, которое работает с пиломатериалами. Своим поставщикам из, например, Нагорска, вы говорите: хочу вот такую продукцию, с определенными характеристиками, без синевы и выпадающих сучков, без обзола, первый – третий сорт вместе и т.п. Вы уже знаете, как они работают, знаете, что они всегда выполняют ваши требования. Так зачем вам идти на биржу, где вы будете работать с неизвестными вам поставщиками и пытаться купить пиломатериал непонятного качества?

Что же касается доступа к ресурсам лесного фонда для малого бизнеса, то у нас в регионе сейчас есть и аукционы, и конкурсы, которые проводит министерство лесного хозяйства, поэтому смысла в бирже как таковой нет.

Новый этап

О том, что у биржевой торговли лесом все-таки есть будущее, свидетельствует статистика. В 2018 году объем торгов составил 1247 тыс. кубометров. По итогам прошлого года прирост составил 185%, до 3628 тыс. кубометров. Оборот биржевой торговли за год также показал прирост – на 56%: с 1255 до 1996 млн рублей, количество заключенных договоров выросло на 52%.

В прошлом году к проекту присоединились еще 10 регионов страны. Таким образом, всего соглашения о сотрудничестве заключены более чем с 24 регионами. Больше всего их из Сибирского и Приволжского федеральных округов.

Если говорить о региональной структуре торгов, то наибольшую долю в них в 2019 году занял Красноярский край – 79%. На Удмуртскую Республику, Иркутскую и Новгородскую области приходится в среднем по 4%, на Пермский край – 3,56% и на остальные регионы – 3%.

В планах на этот год у Санкт-Петербургской биржи старт торгов во всех регионах, заключивших соглашение и выход на торги коммерческих предприятий – арендаторов лесных участков. Кроме того, сейчас на повестке дня стоит организация лесных торгов на экспорт.

Источник фото: pihtovka.ru, Елена Сараматова

Пихтовское чудо:

как небольшое предприятие стало одним из лидеров рыбоводства в России

47 прудов площадью 586 га. Это – рыбное хозяйство «Пихтовка» в Удмуртской Республике. Его продукцию – карпов – знают далеко за пределами региона, а достижения в области рыбоводства неоднократно были отмечены на федеральном уровне.

Немалая заслуга в этом принадлежит нынешнему руководителю предприятия – Георгию Крылову, который пришел сюда в 1980 году.

– Я родился в деревне, всегда любил родную землю, но по началу не думал, что свяжу свою жизнь с сельским хозяйством. Еще в школе заинтересовался биологией, поэтому после выпуска не задумываясь поступил на химико-биологический факультет Удмуртского государственного университета. И с самого начала обучения стал заниматься ихтиологией и рыбоводством. Позже по распределению меня направили на работу в «Пихтовку». Я занял должность рыбовода.

По словам Георгия Степановича, ему повезло – «Пихтовка», работавшая на тот момент уже 10 лет, была крепким предприятием с хорошей базой, грамотными специалистами и новыми гидросооружениями.

– Я преклоняюсь перед теми людьми, которые работали до меня в рыбхозе. Они не просто построили хозяйство с нуля, но и потом сохранили фермы и поля – то, что сейчас выделяет «Пихтовку» среди других рыбоводческих предприятий, которые отказывались и от деревень, и от животных. Это один из факторов, ставших залогом нашего успешного развития. В то время «Пихтовка» была новым хозяйством и только начинала набирать обороты. Согласно проектным мощностям, необходимо было получать 400 тонн товарной рыбы, 90 тонн сеголетков карпа. Но к 80-му году эти показатели еще достигнуты не были. Поэтому нашей первоочередной задачей было выйти на проектную мощность.

Особенности северного рыбоводства

Георгий Степанович с энтузиазмом принялся за дело и уже через год занял должность главного рыбовода хозяйства, на которой проработал следующие восемь лет. За это время благодаря усилиям специалиста и его команды в «Пихтовке» в два раза увеличилось производство сеголетков карпа и товарной продукции. Параллельно с этим Георгий Крылов вместе с коллегой выпустил монографию «Промышленное рыбоводство в Удмуртской АССР», которая сыграла важную роль в становлении рыбного дела в регионе.

– Увеличение продуктивности – крайне сложная задача. Работая в хозяйстве, я понял, что многим специалистам не хватает знаний физиологии животных и биохимических процессов, которые происходят в их организме. А я, как биолог, наоборот, со всем этим знаком был очень хорошо. Поэтому я стал экспериментировать: начал работу с отказа от автокормушек, пробовал различную плотность посадки рыбы и, наконец, перешел на трехлетний оборот.

Как поясняет Георгий Степанович, Удмуртия входит в северную зону рыбоводства, где сумма эффективных температур ниже, чем в более южных регионах страны. Поэтому разводить рыбу здесь намного сложнее, что сказывается и на способах увеличения производства – пришлось искать нестандартные и инновационные методы.

– Однако в 90-х, когда я уже занял пост директора «Пихтовки», это была не единственная проблема. Переход на рыночную систему отношений «сломал» экономику, и нашей главной задачей стало не увеличение продуктивности, а сбыт продукции. Поэтому мы начали с поиска оптимального размера рыбы для покупателей. Тогда товарной рыбой по стандарту считалась та, которая имела навеску 350-400 граммов. Но оказалось, что в крупных городах люди просят рыбу намного больше – по полтора-два килограмма. Потребность в такой рыбе составляла 70% от всего, что мы выращивали. Еще 22% нашей рыбы долж-

Источник фото: Официальный сайт Главы Удмуртской Республики и Правительства Удмуртской Республики

Георгий Крылов показывает хозяйство главе Удмуртии Александру Бречалову

но было иметь навеску примерно в 800 граммов. И оставшиеся 8% – это рыба по 350-400 граммов. Такую рыбу всегда брали пенсионеры, так как их покупательская способность невысокая.

Путь в лидеры

Именно эти маркетинговые исследования подтолкнули хозяйство к новым переменам, которые вывели его в одни из лидеров рыбопроизводства в России. В «Пихтовке» кардинально изменили подход к питанию рыбы - от традиционного комбикорма было решено перейти на корм собственного производства.

– Говорят: хотите большой навес рыбы – переходите на качественные комбикорма. Это, конечно, правильно, но очень дорого. И мы решили, наоборот, кормить наших «питомцев» самым дешевым кормом – зернами ячменя, пшеницы и ржи. Наша рыба ведь диссертации не читает, не знает, что нужно питаться комбикормами, а потом уходить в зону комфорта. Она стала есть, что дают, а недостающие элементы брать из водоемов в виде циклопов, дафний, фитопланктона. А пруд – это экосистема, которая всегда находится в равновесии. И раз карп это равновесие нарушил, значит, его надо восстановить. И он восстанавливает. Появляется больше бактерий, которыми дафнии питаются, появляется больше органики, больше самого фитопланктона. Эта наша система уникальна, и она дает «Пихтовке» дополнительно продукции на 30 миллионов рублей. Более того, рыбопродуктивность наших прудов также крайне высокая – не 15 ц/га, как в большинстве хозяйств в России, а 30 ц/га и даже больше.

Изменение рациона питания помогло добиться необходимой навески рыбы. Сейчас потребительскому спросу соответствует 80-90% продукции рыбхоза, а скорость реализации выросла в 3,4 раза.

Поддержка села

Чтобы полностью обеспечить Пихтовку рабочими местами, предыдущие руководители сохранили и фермы, и поля. Поэтому в хозяйстве также развивается молочное животноводство и растениеводство.

Сейчас в хозяйстве 862 головы КРС, из них 345 – коровы. В структуре товарной продукции доходы от животноводства составляют 29%. По итогам прошлого года «Пихтовка» вошла в число лучших хозяйств республики по продуктивности – 8304 кг молока на корову. За год продуктивность дойного стада в хозяйстве выросла на 493 кг.

Сейчас хозяйство завершает строительство новой фермы на 460 голов в деревне Осиновка. Для нее уже закуплено более 190 голов племенных нетелей. В июне ее введут в эксплуатацию и постепенно начнут заполнять.

Чтобы обеспечить кормами животных – и коров, и рыб, в «Пихтовке» выращивают рожь, пшеницу, ячмень, горох, однолетние и многолетние травы, рапс. Всего в хозяйстве 5736 га земли, из них 4725 га пашни.

Растениеводство – лишь третье по значимости направление, но ему уделяется должное внимание. Благодаря этому урожайность достаточно высокая. В прошлом году по ячменю она составила 34,2 ц/га, по овсу – 32,2 ц/га, по озимой пшенице – 27,3 ц/га.

Техники для работы на полях и фермах достаточно: в гаражах стоят 31 трактор, 8 зерноуборочных и 2 кормоуборочных комбайна, 10 грузовых машин и 9 культиваторов.

Источник фото: pihtovka.ru, Елена Сараматова

Маркетинговое исследование показало, что 70% покупателей предпочитают крупную рыбу по 1,5-2 кг

Планы на будущее

– Для нас главное – чтобы все жители Пихтовки не просто имели работу, но и достойную оплату труда. В хозяйстве принято вести стратегическое планирование, цель – с 1 га пашни достичь выручки в 100 тыс. руб. Это значит, с имеющихся 4725 га «Пихтовка» должна получать в год 487 млн. руб. выручки. Каждые 27 га – это одно рабочее место. Если выйти на эти целевые показатели, уровень заработной платы в рыбхозе составит 70-80 тыс. руб. Пока у нас средняя зарплата составляет около 40 тысяч рублей, так что нам есть к чему стремиться.

Денег много не бывает: Медный бунт в Москве

Денежные реформы в России неоднократно вызывали народное недовольство и даже гнев. Одной из последних была «павловская» реформа 1991 года, когда на обмен наличных людям дали всего три дня, и те были рабочими. В итоге из обращения изъяли 14 миллиардов рублей, а фактически конфисковали их у населения. Стоя в гигантских очередях в банках, народ ругал правительство, на чем свет стоит. Спустя несколько месяцев самая большая страна в мире рухнула, как карточный домик.
Другая реформа произошла на три столетия раньше, в 17 веке, когда царь Алексей Михайлович решил заместить серебряные монеты медными, что в итоге привело к массовым народным волнениям. В историю они вошли под названием «Медный бунт».

Царя Алексея Михайловича его ближайшее окружение запомнило как набожного, спокойного и доброго человека. Он был любящим мужем, примерным отцом, страстным поклонником соколиной охоты. Благодаря ему в состав Российского государства окончательно вошел Смоленск, была присоединена левая сторона Днепра, на два года – Киев, основана Новая Немецкая слобода в Москве, активно развивались торговые отношения с Европой.

«Тишайший», как его прозовут потомки, самодержец, искренне заботился о благе вверенных ему земель и людей. За время своего 31-летнего правления он провел три крупные реформы: монетную, военную и церковную, а также принял свод законов, которым вся страна будет руководствоваться еще без малого 200 лет – Соборное уложение 1649 года. Однако это не помогло снять социальное напряжение: на долю второго из рода Романовых пришлись соляной бунт, восстание Степана Разина, церковный раскол и чума, разразившаяся в Москве и унесшая жизни более половины населения столицы. Немало проблем еще неокрепшей экономике государства доставил и Медный бунт 1662 года.

Предпосылки

В 1654 году Русское государство вступило в затяжную войну с Речью Посполитой за возвращение территорий, утерянных во время Смутного времени, и приобретение контроля над западнорусскими землями – территорий современных Белоруссии и Украины.

Дела на фронтах шли с переменным успехом, казна быстро пусте-

ла. Для Алексея Михайловича ситуация складывалась критическая: в то время в стране еще не было как таковой регулярной армии, а нерегулярные подразделения без денег воевать не стали бы. Проблема заключалась в том, что даже при желании чеканить больше монет было невозможно, поскольку в XVII веке в Московском государстве не было собственных золотых и серебряных рудников, и драгоценные металлы ввозились из-за границы.

Решение непростой задачи предложил боярин, глава Посольского приказа Афанасий Ордин-Нащекин. По его совету в стране начали выпускать медные монеты по цене серебряных. При этом налоги продолжали собирать серебром, а жалование раздавали медью.

На непродолжительное время проблема была решена. Но вскоре чрезмерный выпуск медных, ничем необеспеченных монет привел к их обесцениванию. Спустя пять лет за одну серебряную монету давали 12 медных, в Москве – 15, что привело к резкому скачку цен на многие товары, а затем – голоду. В стране появилось большое количество фальшивомонетчиков.

В добавок к этому правительство, чтобы пополнить казну, начало строго взимать недоимки с населения за прошлые годы, подняло налоги и объявило сбор «пятой деньги»: налога размером в 20 процентов с доходов. Чаша терпения народа переполнилась.

Народный гнев

Ранее утро 25 июля 1662 года. За ночь на улицах Москвы были расклеены прокламации, в которых требовали отмены медных денег, снижения налогов, прекращения злоупотреблений со стороны бояр и вельмож, а князь Илья Милославский, купец Василий Шорин и несколько членов Боярской думы обвинялись в тайных отношениях с Речью Посполитой. Последнее было неправдой, но возмущенных горожан это уже не интересовало – начался бунт.

Восставшие разделились на две части. Первая стала громить столицу, в том числе дом купца Шорина, собиравшего «пятую деньгу», вторая двинулась в Коломенское, где в это время находился царь со своим двором.

Алексей Михайлович к появлению многотысячной разгневанной толпы был не готов, но сумел сохранить лицо, выйти к народу и принять челобитную. Самодержец дал слово расследовать дело, наказать виновных в чрезмерной чеканке и наживательстве. Люди, успокоившись, повернули обратно. Однако им навстречу из Москвы выдвинулись бунтовщики, настроенные куда более воинственно.

Мелкие торговцы, мясники, хлебники, пирожники, деревенские люди вновь окружили дворец Алексея Михайловича и уже не просили, а требовали выдать

ПРЕСС-ПОДБОРЩИКИ COMPRIMA
KRONE
The Power of Green
НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ:
▪ Рассрочка до 31 июля 2020 г:
▪ Предоплата 10%
*все подробности у продавцов ООО ПКФ «Агротехника»
Comprima
F125(XC), F155(XC), CF155XC
V150, V180, V210(XC), CV150XC
1. Универсальны для любой культуры;
2. NovoGrip ременно-планчатый транспортер, в качестве устройства для поворачивания и уплотнения любой культуры;
3. Высокая продуктивность благодаря подающему и режущему ротору;
4. Полностью вариабельные для прессования всех размеров рулонов;
5. Подборщик EasyFlow без направляющей беговой дорожки с W-образно расположенными зубьями.
Агротехника
ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ
тел.: +7 (8332) 53-90-94, e-mail: at_kirov@mail.ru
www.агротехника43.рф

ВЫ БУДЕТЕ В ВОСТОРГЕ ОТ РЕЗУЛЬТАТА!
Комбинированный инсектицид для борьбы с максимально широким спектром грызущих и сосущих вредителей
Кирово-Чепецкая Химическая Компания
Широкий спектр инсектицидной активности, в том числе против скрыто живущих вредителей
Сочетание высокой скорости воздействия и продолжительного периода защитного действия
Возможность использовать в жаркую, сухую погоду без потери инсектицидной активности
2 действующих вещества с различным механизмом действия позволяют избежать возникновения резистентности
Восторг 5л
8 (8332) 75-20-55
8 (912) 825-47-45

им изменников, крича оскорбления в адрес и своего правителя, и бояр. «Тишайший» царь, несмотря на мягкий нрав, был подвержен вспышкам гнева. И на этот раз он дал ему выход. Дождавшись появления в Коломенском отрядов стрельцов, он отдал приказ применить силу. Войска согнали безоружных людей в реку, где те гибли сотнями.

Вопрос о численности бунтовщиков и погибших по-прежнему остается открытым, точных цифр установить не удалось.

– Можно считать правдоподобными цифры об аресте более 200 повстанцев в Москве, убийстве и аресте в Коломенском более 7 тысяч человек; там же утонуло более 100 и повешено «со 150» человек. Кроме того, в ночь с 25 на 26 июля «пущих воров» топили в Москве-реке с «больших судов». Столь же вероятными становятся и сообщения о 9—10 тысячах участниках восстания, – отмечает историк Буганов.

Зачинщики

В большинстве литературных источников личностям зачинщиков бунта внимание не уделяется, поскольку достоверных сведений об этом нет.

В сохранившихся исторических документах несколько раз фигурирует стрелец Кузьма Нагаев. Известно, что утром 25 июля он несколько раз читал перед собравшимся на Лубянке народом прокламацию. Правда о том, что он был в Коломенском, источники молчат. Зато известно, что в царской резиденции прокламацию и челобитную царю подали Лука Жидкий и М.Т. Жедринский.

На допросах арестованные указывали на еще одного активного участника бунта – рейтара Поливкина, который не только «шел перед бунтовщиками и кричал с ними», но даже «бил по рукам» с самим Алексеем Михайловичем. Во время следствия Поливкин подтвердил свое участие в мятеже, но подчеркивал, что «заводчиков» у разбушевавшейся толпы не было.

Документы сыска также изобличают дьячка Алексеевского девичьего монастыря Демьяна Филиппова, которого поймали в Коломенском вместе с «воровatыми людьми». Под пытками он признался, что слышал от мирских людей о «воровском заводе» Андрюшке.

Итоги

Бунт был подавлен, но народ добился своего – Алексей Михайлович отменил медные деньги, возобновилась чеканка серебряных монет.

Волнения сказались на успехах Русского государства в войне с Речью Посполитой. Зимой 1662 года был потерян Могилев, летом – Борисов. Но война все же закончилась удачно. После 13 лет военных действий, в 1667 году было подписано Андрусовское перемирие. По нему Россия отказывалась от завоеваний в Великом княжестве Литовском, но Речь Посполитая официально уступала ей Смоленск, некоторые земли южной Псковщины, Северскую землю и все земли Левобережной Украины к югу от неё.

Медный бунт оказал влияние и на самого Алексея Михайловича. Он стал подозрительным и скрытым. По его повелению был создан особый приказ Тайных дел, который совмещал функции контрразведки, тайного комитета, цензурной полиции, карательной системы и контролировал деятельность других приказов. Разместить его царь решил не в Кремле, а на Лубянке, в комплексе зданий с потайными ходами, пыточными и тюрьмами.

Медный рубль 1654 года

Медная копейка 1662 года

NEW HOLLAND — ПРОФЕССИОНАЛ В КОРМОЗАГОТОВКЕ

ЛИЗИНГ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%*

NEW HOLLAND N7060 (Англия/Россия)
с косилкой-триплекс GXS 9005 P+GXF 3205

- Мощность – 213-242 л.с.
- Трансмиссия Power Command 18х6
- Гидравлика – 120 л/мин
- Мощность на ВОМ – 218 л.с.

Комплект дисковых косилок Triple косилкой Kongskilde GXS 9005 P + GXF 3205
- Ширина захвата 9 м.
- Пальцевая плющилка (PE- нейлоновые пальцы).

NEW HOLLAND FR500 (Бельгия)

- Максимальная мощность – 500 л.с.
- 6-сезонный металлодетектор MetaLoc
- Автоматическая система изменения длины резки HydroLoc
- Детектор камней RockAlert
- Силосопровод с углом поворота 210°
- Подборщик 3,8 м, кукурузная жатка, жатка прямого среза для зерносенажа

Наилучшие отзывы: СПК «Красное Знамя», Агрохолдинг КМК, АО «ВяткаТорф», ООО «Агрофирма Строитель» и др.

Предложение действительно при авансе от 10%, срок лизинга до 60 месяцев. Заявка на финансирование должна быть одобрена кредитным комитетом ООО «ДАА Лизинг» ОГРН 1027710020480/ИНН 7710443169 (*СиЭнЭйч Индастриал Капитал). Стоимость техники в рублях можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника»

TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10
тел. (8332) 691-500, 691-600

г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30
тел. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55

www.newholland.tsc-t.ru

NEW HOLLAND AGRICULTURE

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРИЦЕП ПТСС-15

для круглогодичной транспортировки

Габаритные размеры:

- длина ..... 8720 мм
- ширина ..... 2500 мм
- высота (в транспортном положении) ..... 3715 мм
- высота (в рабочем положении с поднятым задним бортом)..... 4800 мм

Масса ..... 500 кг

Грузоподъемность ..... 15 т

Соответствует требованиям Технических регламентов Таможенного союза ТР ТС 031/2012

ТСК «МОТОР»

официальный дилер ООО «Смолсельмаш» в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

www.motor92.ru