

СЕКРЕТ «ПУНГИНО»:

ВЫСОКИЕ НАДОИ ПРИ НИЗКОЙ СЕБЕСТОИМОСТИ

ТРАКТОРНЫЙ ДИЛЕРСКИЙ ЦЕНТР

МОТОР

Киров, Менделеева, 4
т. 73-11-00
www.motor92.ru



БТЗ БРЯНСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ
ЗАВОД



DISD
A Doosan Brand



BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

Содержание:

- 4 События
- 8 Борьба за выживание:
фермерские хозяйства в условиях коронавируса
- 10 За апрель число безработных
в Кировской области выросло на 32%
- 12 Высокие надои при низкой себестоимости:
секрет СХП «Пунгино»
- 16 Впервые за 10 лет мир может остаться
без российской пшеницы
- 18 Холодное содержание телят: опыт кировских хозяйств
- 24 Авторитет в хозяйстве:
Андрей Едигарев – главный инженер СХП «Елгань»
- 28 Белок из личинок: использование насекомых на корм сель-
скохозяйственным животным
- 32 Чудо в перьях:
опыт разведения страусов в Башкортостане
- 36 От фермы до стола:
как работает современный мясокомбинат
- 40 В России пожарами охвачены 40 тысяч га лесов
- 42 Кырчанское восстание:
как вятчане боролись с властью Трифонова монастыря

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 4
Дата выхода в свет – 8 мая 2020 г.
Дата и время подписания в печать:
установленное по графику – 6 мая 2020 г., время – 15.00;
фактическое – 6 мая 2020 г., время – 15.00.
Распространяется бесплатно. При оформлении под-
писки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - сто-
имость 3000 рублей в год, при оформлении подписки
на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость
5000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров.

Адрес редакции и издателя: Россия, 610027,
г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127,
офис 304
телефон редакции: +79229129741
телефон коммерческого отдела: +79123632364
Отпечатано в полном соответствии с предоставленны-
ми материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный
проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15)
Заказ № 495
Ответственность за содержание рекламных матери-
алов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и
услуги сертифицированы. Мнение редакции может не
совпадать с мнением автора.



Растить вместе с нами!



Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

8-922-942-88-50

8-922-937-99-96



Кировская область стала лидером по суточным надоям в ПФО

На 29 апреля в сельхозорганизациях области производство молока составило 1972,8 тонны в сутки или 106,1% к аналогичной дате прошлого года. Среднесуточный надой от 1 коровы достиг 22,2 кг – на 0,7 кг выше уровня прошлого года. Это лучший показатель в ПФО.

Растет и реализация молока – на 6,6% к уровню 2019 г. Сейчас этот показатель составляет 1963,3 тонны. Лидерами стали хозяйства Куменского района, которые реализовали более 228 тонн молока.

Три сельхозкооператива получили господдержку на 7,5 млн рублей

Три сельхозкооператива в Кировской области получили грантовую поддержку из регионального бюджета в 7,5 млн рублей. Кооперативам из Яранского и Уржумского районов выделили по 3,6 млн рублей, из Оричевского района – 350 тысяч.

Одним из получателей гранта стал сельхозпотребкооператив «Агро-Роса» из Уржумского района, руководит которым Алексей Домнин.

– Я и раньше был связан с сельским хозяйством, а сейчас решил основать собственный сельхозкооператив. Он будет заниматься производством колбасы, колбасных изделий и деликатесов, – рассказал Алексей Васильевич. – Сырье планируем закупать у местного производителя. Производства у нас пока нет, мы только-только купили модульный цех на средства гранта. Сбывать продукцию будем местным жителям, уже заключили несколько договоров с районными магазинами. В дальнейшем планируем расширяться на область и за ее пределы.

Еще один кооператив – «Агро-Рус» из Оричевского района – будет производить салаты из ка-



Источник фото: Westend61 / Getty Images

пусты, морковь по-корейски и консервированные овощи. Работа предприятия пока не налажена, так как не закуплено оборудование.

– С этим у нас возникли проблемы, – делится руководитель кооператива Галина Попова. – Средства гранта мы получили, но приобрести на них то, что планировали, пока не можем из-за пандемии коронавируса. Как только это все закончится, закупим шинковки и упаковочное оборудование. Но на пробные партии продукции уже получена декларация о соответствии.

Продукция «Агро-Рус» реализуется не только в пределах области, но и в соседних регионах – Коми и Удмуртии.

В Яранске господдержку направят на производство натурального томатного соуса, маринованных овощей и фруктовой начинки для кондитерских изделий. Часть продукции будет поставляться в детские сады и школы района.

Выданные гранты помогут создать пять новых рабочих мест, которые будут обязаны сохраняться как минимум в течение пяти лет – именно столько длится обязательства получателей гранта.



Источник фото: www.health.harvard.edu

Завод по производству картошки фри приостановил работу

Группе компаний «Белая дача» пришлось временно приостановить работу единственного в России завода по производству картошки фри. Основатель ГК Виктор Семенов рассказал, что из-за особенности технологии производства завод в Липецке в июле и августе традиционно уходит на каникулы. Однако в этом году к этим двум месяцам добавились еще три.

Обусловлены такие меры пандемией коронавируса: спрос на продукцию завода упал из-за закрытия ресторанов и общепита. Так, в Европе потребление картофеля фри сократилось на 80%.

Виктор Семенов пояснил, что основной канал продаж для «Белой дачи» – это кейтеринг, а выручка от него упала сразу на 60%. Предполагается, что часть селекционного картофеля может пойти на корм свиньям.

Завод, ставший первым в стране по производству картофеля фри, открылся в Липецке в 2018 году. Это совместный проект «Белой дачи» и международного агрохолдинга Lamb Weston Meijer.

Основным покупателем продукции должен был стать McDonald's.

И это не случайно. Именно на конференции, организованной этой компанией, родилась идея создания завода. По словам Виктора Семенова, с брендом удалось быстро договориться, поскольку к тому времени он уже вел исследование рынка в России.

Согласно информации, представленной на сайте «Белой дачи», общий объем инвестиций планировался на уровне 100 млн евро.

Проектная мощность завода составила 10 т/ч с возможностью расширения до 15 т/ч. Годовая мощность оценивается в 100 тысяч тонн. Планировалось, что завод полностью закроет потребности России в импорте картофеля фри.

На данный момент на складах компании хранится около 20 тысяч тонн готовой продукции.

«Мираторг» расширит стадо КРС до 1 млн животных

По прогнозам компании, приплод телят абердин-ангусской породы на фермах в Брянской, Орловской, Калужской, Смоленской, Тульской и Калининградских областях ожидается в 290 тысяч голов. Это на 27% больше, чем в прошлом году.

Прирост ожидается за счет роста маточного поголовья, улучшения условий содержания животных и развития более эффективной системы зооветеринарных мероприятий. Основная ставка сделана на первый фактор. На данный момент материнское стадо превышает 300 тысяч голов. Это на 15% больше, чем годом ранее. Теперь «Мираторг» не зависит от импорта животных.

Представители компании отметили, что коронавирус сказался на нескольких показателях. В частности, сильно пострадал сегмент премиальной говядины из-за падения реально располагаемых доходов населения.

8,5 млрд руб.

субсидий получат российские аграрии на проведение мелиоративных мероприятий в этом году. Этот показатель на 10,4% больше, чем годом ранее.

Мировые цены на сахар обвалились до 12-летнего минимума

В конце апреля мировые котировки на сахар опустились ниже 10 центов за англо-фунт. Так, котировка закрытия майского контракта на Нью-Йоркской бирже 21 апреля составила 215 долларов за тонну.

Это самая низкая цена за последние 12 лет. В 2008 году падение было обусловлено мировым финансовым кризисом.

Меньше от обвала цен пострадали котировки на белый сахар в мешках: августовский контракт на лондонской бирже 21 апреля закрывался по стоимости 322 доллара за тонну. Однако в обоих случаях падение цен оказалось сильнее относительно нефти и других сырьевых товаров.

Как отмечает эксперт ИКАР Евгений Иванов, в целом на мировом рынке в текущем сезоне наблюдается дефицитный баланс сахара, тогда как предыдущие два сезона он был профицитным. Одна из причин сложившейся ситуа-



Источник фото: businessday.ng

ции – сокращение производства сахара в таких странах как Индия, Пакистан и Таиланд, где фиксируются засушливые погодные условия. Исправить ситуацию не удалось ни за счет переориентации Бразилии с этанола на сахар, ни за счет роста производства сахара в России.

Что касается РФ, то в начале года стало известно о закрытии или

временной приостановке работы нескольких крупных сахарных заводов из-за падения рентабельности сахарного производства.

С началом пандемии спрос на сахар внутри страны подскочил, а вместе с ним и цены на него. Однако после трех недель роста положительная динамика замедлилась и с 20 марта началась обратный процесс.

Пресс-подборщик RB12/2000NW

- Ширина захвата подборщика — 2 м
- Размер формируемых рулонов, (d x h) — 1,2 x 1,2 м
- Плотность прессования — до 450 кг/м³
- Габариты (длина-ширина-высота) — 3,7 x 2,2 x 2,0 м



ХИТ СЕЗОНА!

ТСК «МОТОР»
официальный дилер ООО «Навигатор Новое машиностроение» в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4



Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840 www.motor92.ru

Вентиляция для животноводческих комплексов

- светоаэрационные шторы из поликарбоната
- вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- приточные форточки
- зенитные фонари
- оконные вентиляторы
- турбодефлекторы



ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32 e-mail: ooo_prior@mail.ru

Строительство высокотехнологичных животноводческих комплексов

- изготовление металлоконструкций любой сложности
- каркасы животноводческих ферм
- ангары
- склады



Борьба за выживание: фермерские хозяйства в условиях коронавируса

Пандемия коронавируса ударила по всем сферам экономики, начиная от тяжелой промышленности и заканчивая розничной торговлей. Сельское хозяйство тоже не обошлось без многомиллионных потерь. Страдают и крупные производители из-за снижения покупательского спроса и проблем с логистикой, и небольшие хозяйства, многие из которых временно лишились основного канала реализации – ярмарок.

Основной удар пришелся именно на КФХ. Так, одними из первых с трудностями столкнулись кубанские аграрии, которые не могут реализовать продукцию из-за транспортных ограничений. Сильнее всего пострадали те, кто выращивают тепличные огурцы и редис, а также производители ягод, поскольку лишь малая часть из них продается в регионе – остальное вывозят в другие субъекты. Однако даже те, кто смог реализовать товар, несут убытки – из-за переизбытка продукции в регионе ее стоимость резко упала.

– Российским фермерам придется непросто. Они испытывают трудности, связанные с закрытием небольших рынков, невозможностью проводить традиционные ярмарки, – отмечает президент ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельхозкооперативов России Владимир Плотников. – Многие не знают, куда деть накопившийся излишек продукции. Параллельно с



Фермерское хозяйство Савковых

этим цена на нее падает, покупательская способность снижается. Отдельный разговор – удорожание семян, гербицидов, средств защиты растений, упаковки, запчастей, если они импортные. У меня недоумение вызывает, например, что в апреле подорожали удобрения. Мы все вместе пытаемся пережить это непростое время, а кто-то поднимает цены на минеральные удобрения на 10-15%.

Кировская область

С этими словами согласна Ольга Роднова, председатель СППК «Паозерский».

– Мы пострадали, как и все. Формат сельхозкооператива в кризис не спасает. Конечно, друг другу помогаем, сбор и переработка продукции налажены. Но большую ее часть мы реализуем через магазины, а покупательская способность

населения сейчас упала. Падение спроса по нам сильно ударило. Да и поток клиентов в торговых точках стал меньше, все дома сидят.

От кризиса страдают и крестьянско-фермерские хозяйства в Кировской области, такие как КФХ Дениса Монако, который занимается разведением герефордов в Оричевском районе.

– Нам сейчас приходится очень непросто, – рассказывает фермер.

– Работу остановить мы никак не можем: животные – это не машины, за ними уход нужен. Однако что дальше делать – пока неясно, продукцию мы сдавать сейчас не можем, многие торговые точки закрыты, а частные покупатели сидят дома, без денег, на хлебе и воде. Да и сама покупательская способность упала, хотя у нас и так мясо было недорогое. В итоге животных пока на убой не отправля-

ем, растим. Надеяться в данном случае можно только на самих себя. Помогать, как и всегда, будут крупным производителям, а фермерские хозяйства оставят без внимания. Что будет дальше, даже гадать не берусь.

Хозяйство Савковых

Некоторым хозяйствам региона повезло больше: они вовремя успели сбыть продукцию и взять кредит. К таким относится КФХ Никиты Савкова из Котельничского района, которое выращивает картофель и овощи.

– Коронавирус коронавирусом, но посевную никто не отменял, поэтому мы работаем в штатном режиме, ничего не изменилось, – рассказывает Никита Валерьевич. – Нам повезло: практически весь объем продукции, который был у нас «на руках» в начале года, мы успели продать до пандемии, поэтому снижение покупательского спроса мы на себе практически не ощутили. Часть товара мы поставляли в школы и детские сады, которые сейчас закрыты, поэтому ее реализовали через оптовиков. Это, конечно, минус для нас, что остатки пришлось сбывать не по плану.

Что касается финансов, то с этим у нас пока более или менее хорошо. До введения ограничений успели взять кредит и, соответственно, закупить ГСМ и минеральные удобрения. Трудности будут, если пандемия продлится до сентября, когда придет время собирать урожай и его куда-то сбывать.

За апрель число безработных в Кировской области выросло на 32%

Председатель Счетной палаты РФ Алексей Кудрин заявил, что, число безработных в России к концу года может вырасти в три раза – до 8 миллионов

человек с нынешних 2,5 млн. При этом после перезапуска экономики потребление и спрос восстановятся, что приведет к возобновлению работы малого и среднего бизнеса,

который сейчас несет огромные потери из-за простоя на фоне пандемии коронавируса. В свою очередь это вызовет сокращение количества безработных.

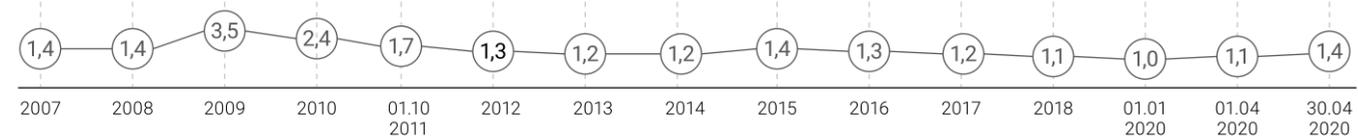
В Кировской области за апрель численность зарегистрированных безработных выросла почти на 32% по сравнению с началом месяца и почти на 36% по сравнению с нача-

лом года. Интересно, что еще в феврале 2020-го был обновлен исторический минимум по уровню безработицы в стране – 4,4% против 4,5% в январе этого года.

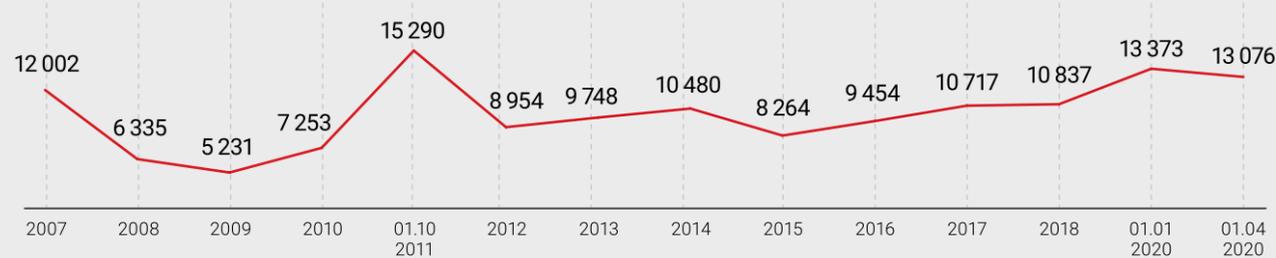
Численность зарегистрированных безработных в Кировской области на конец года, чел.



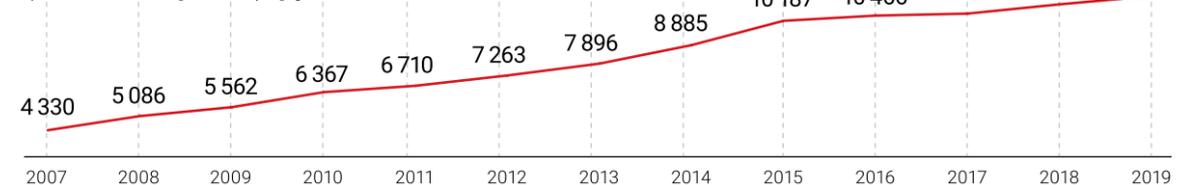
Уровень зарегистрированной безработицы в Кировской области, на конец года, % экономически активного населения



Число вакансий в службах занятости Кировской области на конец года, ед.



Величина прожиточного минимума в РФ для трудоспособного населения (в 4-ом квартале), руб.



Топ-10 районов в Кировской области с самым высоким числом безработных на 1.04.2020, чел.



Величина пособия по безработице в РФ, руб.

Год	Мин.	Макс.
2007	720	2880
2008	781	3124
2009	850	4900
2010	850	4900
2011	850	4900
2012	850	4900
2013	850	4900
2014	850	4900
2015	850	4900
2016	850	4900
2017	850	4900
2018	850	4900
2019	1500	11280**
2020	1500	12130

**для граждан предпенсионного возраста, для остальных категорий – 8000 руб.

Топ-10 самых востребованных профессий в Кировской области (Количество вакансий, ед.)

на 1 апреля 2020 г.

Швея	247
Медсестра	219
Повар	201
Оператор машинного доения	121
Воспитатель детского сада	102
Электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования	97
Кондитер	93
Оператор ЭВМ	86
Полицейский	78
Проводник пассажирского вагона	70

на 1 апреля 2019 г.

Медсестра	353
Швея	342
Кондитер	108
Оператор ЭВМ	100
Оператор машинного доения	100
Фельдшер	73
Проводник пассажирского вагона	70
Полицейский	69
Инспектор отдела режима и охраны	65
Парикмахер	58

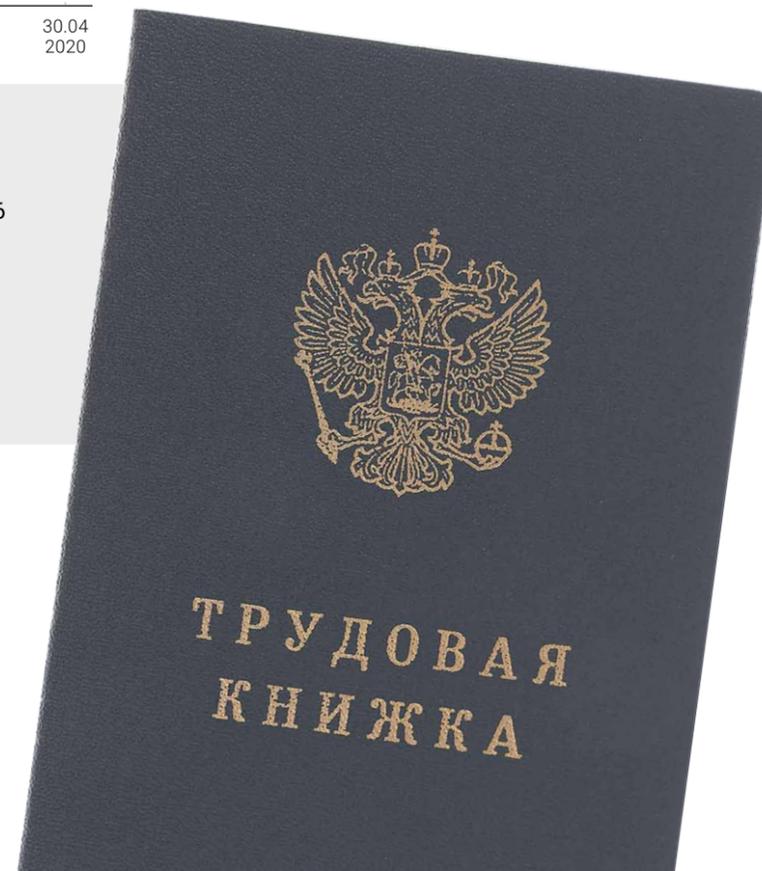
Избыточные профессии в Кировской области (Количество безработных, чел.)

в I полугодии 2019 г. (на 01.07.2019)

Машинист (кочегар) котельной	1762
Сторож (вахтер)	316
Продавец непродовольственных товаров	118
Менеджер	101
Администратор	54
Вальщик леса	40
Обрубщик сучьев	38
Социальный работник	35
Кондуктор	28
Контролер контрольно-пропускного пункта	26

в I полугодии 2018 г. (на 01.07.2018)

Экономист	456
Бухгалтер	408
Менеджер	294
Юрист	253
Продавец непродовольственных товаров	212
Товаровед	144
Оператор котельной	122
Истопник	55
Транспортировщик	23
Монтажник радиоэлектронной аппаратуры и приборов	21





Высокие надои при низкой себестоимости: секрет СХП «Пунгино»

Уже не первый год подряд СХП «Пунгино» становится лидером по продуктивности среди предприятий Верхошижемского района. По итогам 2019-го надой на одну корову составил 8800 кг. При этом себестоимость литра молока рекордно низкая – всего 13,69 рубля. За этими показателями стоят 20 лет проб и ошибок, экспериментов в растениеводстве и животноводстве, индивидуальный подход к животным.

На заре нового тысячелетия «Пунгино» возглавил Александр Антощенко, до этого работавший директором в соседних «Ниве» и агрономом «Среднеивкино». При этом за пле-

чами у него было обучение в школе хозяйственных руководителей – кузнице кадров СССР.

– 20 лет назад в хозяйстве процветали воровство и пьянство. Урожайность была 7 ц/га, на фер-

мах стояли 160 голов дойного стада с продуктивностью 1500 кг. КЗС не было. С этого я и начинал путь руководителя, – вспоминает Александр Александрович.

В какой-то момент перед новым директором встал непростой выбор – сдавать стадо на мясокомбинат либо экстренно учиться работать по-новому.

– Тогда толчок нам дал опыт «Красного знамени». Мы увидели, что можно и на привязи, в нено-

**ООО «Кировзооветторг» – официальный дилер
ГК «Агробалт Трейд» в Кировской области**
610035, г. Киров, ул. Складская, 9
тел.: +7(8332) 70-34-96, 70-44-58, 20-37-82
E-mail: gromos.kirov@mail.ru

1500 собственных гектаров и 300 арендованных.

– На одном поле мы можем встретить 5 типов почвы. Поэтому без технологии, точечной работы получить хороший урожай невозможно. Первые в районе мы перешли на сев лядвинца рогатого, козлятника, тимофеевки и люцерны. Эта четырехкомпонентная смесь трав дает отдачу в 2-2,5 раза больше, чем клевера, – объясняет Александр Антощенко. – Если раньше на полях, засеянных монокультурой, встречались проплешины, то теперь все всходы равномерные: не выросла люцерна, пробьется лядвинец, нет тимофеевки – взойдет козлятник. Благодаря смеси мы много выиграли. Полеглости меньше, питательность силоса выше. Хотя он у нас не проходит по влажности по первому классу, но второй класс получаем стабильно.

Агроном плюс зоотехник

Из зерновых на собственные нужды в «Пунгино» выращивают только овес и ячмень. Они идут на фураж коровам. От ржи отказались 2 года назад, поскольку себестоимость выходила высокой – порядка 6-7 рублей. Средняя урожайность зерновых в прошлом году составила 28 ц/га.

– Конечно, это не слишком много. Но надо учитывать, что у нас в основном пески. И с удобрениями мы пока мало работаем. К примеру, в том сезоне внесли всего 20 тонн сложных удобрений и 60 тонн селитры. Спасает грамотный севооборот.

За урожай в «Пунгино» отвечает сын руководителя и его полный тезка – Александр Александрович Антощенко, молодой агроном.

– Перед ним стоит серьезная задача. Надо вырастить однолетние и многолетние травы, а потом поехать на ферму и самому посмотреть, как коровы едят. Поговорить с зоотехником, с доярками. Агроному надо быть в контакте с животноводами. Зачем нужны твои зерно, силос, сено, если от них молока нет? – говорит руководитель предприятия. – Даже если нам понравился опыт какого-то хозяйства в сфере растениеводства, мы не будем его использовать, пока не убедимся, что это экономически выгодно и приемлемо для наших полей. Ставим эксперимент на 5-10 гектарах. Получилось – тогда масштабируем.

Индивидуальный подход к коровам

Сейчас в «Пунгино» 300 голов дойного стада. В ближайшее время поголовье планируют увеличить до 400 коров. За успехи в животноводстве отвечает главный зоотехник хозяйства Татьяна Евлюхина.

– Она очень грамотный специалист. Наша продуктивность – это ее заслуга. Несмотря на то, что мы являемся товарным хозяйством, Татьяна Анатольевна ведет очень серьезную племенную работу, – рассказывает Александр Антощенко. – Кстати, по всем минеральным добавкам мы работаем исключительно с компанией «Агробалт Трейд». У них качествен-

ная продукция, никаких проблем нет. Какое содержание вещества написано на этикетке, такое и есть, без сомнения. Дилер производителя – «Кировзооветторг». Его специалисты приезжают к нам по первому требованию, и специалисты из Санкт-Петербурга постоянно бывают.

В хозяйстве применяется трехразовая дойка. Это обусловлено высокой продуктивностью. Некоторые первотелки доят по 40 литров. Все стадо разделено на 4 физиологические группы. А вот рацион у каждой коровы индивидуальный.

– Сначала проходит миксер с основным кормом, а затем доярки вручную раздают добавки. У каждой коровы на табличке написан рацион. Его постоянно корректи-

руют. поголовье у нас небольшое, поэтому доярки знают каждую корову. Сами выводят ее после отела на пик продуктивности. Наши доярки – не просто рабочие, они все – практически специалисты, постоянно советуются с главным зоотехником, свои идеи предлагают.

Реконструкция ферм

За три года в «Пунгино» реконструировали три фермы. Главный зоотехник и руководитель предприятия долго обсуждали, какое выбрать доильное и холодильное оборудование. Поездили по хозяйствам, пообщались с коллегами, в итоге остановились на компании «ДеЛаваль».

– При строительстве первой фермы денег не хватало, но оборудова-

ние надо было менять. У нас был выбор между дешевым отечественным оборудованием и оборудованием компании DeLaval. Конечно, думаешь, где и на чем сэкономить. Но эта экономия потом боком выходит. Раньше у нас стояло холодильное оборудование отечественной компании. Спустя три года работы позвонили на завод, поставщику, а они говорят – покупайте но-

Официальный дилер DeLaval в Кировской области – ООО НПП «Медбиотех»

610047, г. Киров, ул. Дзержинского, 91. Тел./факс: (8332) 248-278, 248-44 8, 248-748.



Летом 2019 г. в «Пунгино» купили доильное и холодильное оборудование «ДеЛаваль»

вое. Три года мы мучились с молоком! Коровки болеют. Холодильник нормально не работает, не охлаждает – из-за качества молока хватаешься за голову. В итоге летом мы купили оборудование «ДеЛаваль», до Нового года все смонтировали. На сегодняшний день проблема решена. Качество работы оборудования нас устраивает, – рассказывает Александр Антощенко.

Нарадоваться на новую дойку не может и главный зоотехник Татьяна Евлюхина.

– В первый же день доярки сказали, что аппараты отличные. Сразу видно – корова отдоилась. Даже дояр без опыта может хорошо работать. Количество маститов сошло на нет, – говорит Татьяна Анатольевна.

– Мы анализировали, как часто оборудование выходит из строя, как работает сервисная служба. Если раньше наше российское оборудование ломалось, бывало, что никого не дождешься. А обслуживание компании «Медбиотех» на высшем уровне. Им надо отдать должное. Молодцы! – добавляет Александр Антощенко.

Денежный вопрос

При высокой продуктивности в 8800 кг себестоимость литра молока в «Пунгино» составляет всего 13,69 рублей.

– Мы приобретаем немного техники, следовательно, амортизация небольшая. Все кормовые добавки для коров покупаем в оптимальном количестве – чтобы отдача была максимальной, а затраты – низкими. Нашли баланс. Теперь планируем перешагнуть рубеж в 9000 кг по продуктивности, и больше нам не надо. В этом случае себестоимость останется на таком же уровне, а валовка поднимется до 9-10 тонн в день. Для коллектива в 50 человек – достаточно, можно достойно жить, обновлять технику.



Александр Антощенко, руководитель хозяйства

Сейчас Александр Александрович задумывается над строительством роботизированной фермы.

– В нашей стране долгосрочные планы – дело неблагодарное. Но думаю, мы построим роботизированную ферму. За этим будущее. В скором времени начнем изучать этот вопрос, готовить документацию. Привязную ферму, конечно, оставим. Все-таки не каждая корова готова пойти на беспривязь.

Из тех проблем, что стояли перед руководителем 20 лет назад, сегодня почти все реше-

ны. Остается только развиваться дальше.

– На всех тракторах у нас установлена GPS-навигация. Следующая задача – на фермы поставить видеонаблюдение, чтобы контролировать ночных скотников и то, как идет производственный процесс, сколько раз ветврач бывает на ферме. Чтобы все было под контролем. Затем сделаем подъездные пути к ферме, уделим внимание мастерским, гаражу. И продолжим просто нормально работать, – резюмирует Александр Антощенко.



Впервые за 10 лет мир может остаться без российской пшеницы

Министерство сельского хозяйства России ввело временную квоту на экспорт в конце марта. Она предполагала вывоз до конца июня не более семи миллионов тонн, однако покупатели выбрали ее уже 26 апреля. Запрет на экспорт пшеницы введен до 1 июля.

Эту меру Минсельхоз разработал при участии крупнейших отечественных экспортеров зерна. Ее цель – поддержать стабильность на продовольственном рынке России и стран ЕАЭС (Республики Армения,

Беларуси, Казахстана, Кыргызской Республики и Российской Федерации), обеспечить внутренние потребности в зерне.

Запрет на экспорт пшеницы продлится до июля, когда появится зерно нового урожая.

Впрочем, ситуация осложняется тем, что другие экспортеры пшеницы также ограничили поставки зерна. Это может привести к глобальному дефициту на мировых рынках и, как следствие, росту цен.

Многие покупатели пшеницы такие как Египет и Турция, пытаются оперативно нарастить объемы импорта. Ведь позже такой возможности может и не быть.

Дефицита не будет?

Российский зерновой союз обратился в Федеральную таможенную службу с просьбой разобраться в причинах стремительной выборки экспортной квоты по зерну. Об этом сообщил президент союза Аркадий Злочевский в рамках онлайн-видеоконференции.

По его словам, до 24 апреля таможенные декларации оформлялись равномерно – к этому моменту из установленного Минсельхозом лимита в 7 миллионов тонн было выбрано 3 с лишним миллиона тонн зерна. Но документы на оставшиеся порядка 3,1 миллио-



на тонн были оформлены всего за два дня – 26 апреля квота была уже исчерпана.

Он предполагает, что причиной такой стремительной выборки квоты могли стать «договоренности экспортеров с чиновниками, которые оформляли квоту». Однако наверняка это утверждать нельзя – в причинах нужно разбираться детально, уточняет Аркадий Злочевский.

Президент зернового союза акцентирует, что квота выбрана только на бумаге, а физически она будет исчерпана только к началу июня. Таким образом, на мировом рынке российское зерно будет отсутствовать лишь около месяца: ограничения установлены до конца сезона, и уже 1 июля экспорт возобновится. По мнению эксперта, в отсутствие российско-го зерна его нишу легко заполнят конкуренты.

По мнению Злочевского, в следующем сезоне произойдет общее снижение цен на зерно на мировом рынке. Ажиотажный спрос в этом сезоне приведет к накоплению запасов, с одной стороны. С другой – снизится покупательная способность у покупателей наше-

го зерна. Это неизбежно приведет к снижению цен. Куда деть излишки – этот вопрос станет главным для всех экспортеров в следующем сезоне.

Прогнозы

По данным министерства сельского хозяйства США, Россия в текущем году может занять лидирующую позицию в мире по объемам экспорта пшеницы. По прогнозам ведомства, на рынок будет отправлено 23,5 миллиона тонн зерна.

Экспорт пшеницы из США снизится до 21,8 миллиона тонн – это минимальный показатель за последние 44 года. Канада также уменьшит количество поставок до 20,5 миллиона тонн пшеницы, в прошлом году экспорт составил 24,1 миллиона тонн зерна.

Специалисты связывают такой вариант развития событий с ростом курса доллара, из-за чего стало невыгодно закупать американскую пшеницу. В то же время падение курса рубля способствует экспорту пшеницы в ряд государств. С частью стран были возобновлены контракты на поставки, с другими – заключены впервые.

Холодное содержание телят: опыт Кировских хозяйств

Пару лет назад «телячьими деревнями» могли похвастаться лишь единичные хозяйства в Кировской области. Сейчас холодное содержание телят – это общая тенденция, на него переходят многие предприятия в регионе. «Вятская губерния» обсудила с руководителями и специалистами хозяйств опыт внедрения этого метода выращивания молодняка.

АПК «Союз», Вятскополянский район

До 2017 года на предприятии регистрировали большое выбытие телят. Специалисты провели анализ и выяснили, что причина может крыться в методе содержания. Молодняк жил в телятниках в группах по 8-10 голов.

Тогда и приняли решение перейти на метод холодного содержания. В качестве эксперимента в январе 2017 года в хозяйстве поставили 20 индивидуальных домиков прямо на улице у родильного отделения.

– Телята превосходно себя чувствовали, развивались, крепились, росли. Ни одно животное тогда не погибло. Но поскольку их домики стояли прямо под открытым небом, работникам было некомфортно ухаживать за молодняком, например, в снег или дождь, – рассказывает главный зоотехник предприятия Сергей Салтыков.

Тогда на предприятии решили построить тентовый телятник на 102 головы. В ноябре 2017 года

это был самый оптимальный вариант по соотношению цены и качества.

– После года его работы показатель сохранности телят составлял 99,5%. При индивидуальном содержании они практически ничем не болеют, не перезаражаются, – говорит главный ветеринарный врач Вера Салтыкова. – Суточные привесы телят в настоящее время составляют от 900 до 1200 гр. В первый год работы телячьей деревни привес был 600-700 гр.

В 2018 году в «Союзе» заложили фундамент еще одного корпуса, уже на 200 голов. В настоящее время «телячья деревня» в селе Кулыги (первое отделение предприятия) рассчитана на 270 голов, а в селе Слудка (второй отделение) – на 120.

– При переходе на новую технологию ошибок почти не было. Наверное, только одна: в первом построенном корпусе не сделали в крыше вентиляционные шахты. Посчитали, что они не нужны. Но со временем их все-таки пришлось смонтировать, – при-



знает Сергей Салтыков. – За телят, первых экспериментальных и остальных тоже, не переживали и не переживаем, даже попоны в холода никогда не надевали. «Телячья деревня» дала нам высокую сохранность и крепкое здоровье молодняка.

ООО «Новомедянское», Юрьянский район

В конце 2018 года «телячью деревню» запустили в ООО «Ново-

медянское». В хозяйстве также были трудности с содержанием телят. Они росли в профилактории закрытого типа. Там постоянно наблюдали сильную загазованность.

– К строительству «телячьей деревни» нас подтолкнуло не только здоровье телят. Хотя в профилактории закрытого типа было тепло, влажно, у телят наблюдались диарея и кашель. В то время мы увеличивали поголовье. Профилакторий уже не вмещал весь молодняк, надо

было как-то выходить из ситуации, – вспоминает Александр Рассохин, руководитель предприятия. – У нас появились финансовые возможности, и мы начали строительство. Доверие к этому методу было – мы видели опыт коллег.

В февральские метели и морозы первые телята поселились в индивидуальныхдомиках. Результатом в хозяйстве остались довольны. Количество заболеваний снизилось, а вот привесы, наоборот, выросли.

– Через месяц провели перевеску и удивились. Если в профилактории среднесуточные привесы были по 650 гр., то в «телячьей деревне» стали по 900-1000 гр., – вспоминает Наталья Отрокова, главный зоотехник предприятия. – Телята покрылись шерстью, стали походить на плюшевые игрушки.

В «Новомедянском» стараются максимально выдерживать технологию. В течение часа после рождения теленку выпаивают молози-



Главное условие
холодного метода –
отсутствие сквозняков,
сухая подстилка

во, сушат под лампой и переводят в индивидуальный домик. Если температура на улице ниже -10 градусов – надевают попону. Метод холодного содержания повысил и производительность труда.

– Раньше у доярки на кормление 40 телят уходил час-полтора. Сейчас она на 80 голов тратит 20 минут, – уточняет Наталья Ивановна. – Сохранность телят выросла практически до 100%. Ушли кашель и диарея. Между телятами нет контакта, поэтому они не сосут и не лижут друг друга, как раньше, не заражают друг друга.

Мне кажется, что метод холодного содержания – наше настоящее и будущее.

ООО «Шварихинский», Нолинский район

По примеру других хозяйств в 2019 году в ООО «Шварихинский» возвели две «телячьих деревни» на 70 голов каждая.

– Сами построили арки, на них положили профнастил, сбоку доски. Получилась «телячья деревня» со световым коньком и окнами на стенах. Внутри в два ряда

стоят телячьи домики, – рассказывает Светлана Нагулова, директор предприятия.

Новорожденный теленок обсыхает в клетке с обогревающей лампой. В течение полутора часов ему выпаивают 4 литра молозива. Когда теленок становится абсолютно сухой, его переводят в индивидуальный домик.

– Падежа практически нет. Здоровье животных стало намного лучше. Все-таки это индивидуальное содержание – теленок – король в своем доме, – говорит Светлана Анатольевна. – Самое главное, что-

Агрофирма «Пригородная», Орловский район

«Телячью деревню» в хозяйстве запустили в августе 2019 года.

– Конечно, пока рано говорить о результатах. Все-таки прошло немного времени. Но точно могу отметить, что работа стала более технологичной. Персонал работает в две смены, все четко организовано. В домиках у телят чисто, сухо, – отмечает директор предприятия Виктор Михеев. – Метод холодного содержания нас дисциплинирует. Вообще, новые технологии требуют более квалифицированного персонала, чтобы сотрудники были более пунктуальными, исполнительными, ответственными.

Типичные ошибки

Метод холодного содержания не прощает ошибок. Поэтому так важно соблюдать все тонкости технологии. О типичных ошибках хозяйств и важных нюансах, на которые нужно обращать внимание, рассказала ветеринарный

врач компании «Сельский дом» Светлана Новожилова.

– Мне очень понравилась фраза одного из специалистов по кормлению: внимание к мелочам – признак мастерства. Любая мелочь может испортить большую хорошую работу. Уважаемые специалисты, давайте будем внимательны к мелочам.

1. Главные три условия холодного метода – содержание вне помещения на свежем воздухе, отсутствие сквозняков, сухая подстилка. Зачастую специалисты предприятий при внедрении холодного метода опасаются, что телята замёрзнут, поэтому стараются закрыть стены профнастилом и поликарбонатом. В таких помещениях в межсезонье отмечается загазованность, а при открытии ворот и сквозняки. Поэтому лучшая «телячья деревня» – это крыша и ветрозащитная сетка.

2. Я – за попоны. В зимний период они позволяют сэкономить 20% энергии. Она идет на привес, а не на обогрев тела. Как только ночью температура опускается до отметки +5°C, надеваем попоны (обяза-

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



Кстати

Нашей компании доверяют ведущие сельхозпроизводители Кировской области и Республики Коми:

СПК «Красное знамя»	ООО «Агрофирма «Адышево»
ООО «Агрофирма «Мухино»	ОАО «Племзавод Мухинский»
ООО Агрофирма «Колхоз «Путь Ленина»	ООО Агрофирма «Пригородная»
ЗАО «Агрофирма Среднеивкино»	ОАО «Племзавод «Пижанский»
ЗАО племзавод «Октябрьский»	ООО «Южное»
ООО Агрофирма «Чудиновская»	СПК «Вишерский»



ООО «Энергостальконструкция»,
г. Киров, ул. Щорса, 95/244 м./ф.п.: (8332) 44-17-20,
50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru



«Телячья деревня» в д. Кулыги в отделении АПК «Союз»

тельно на слабых и маловесных телят). Как правило, попоны великоваты телятам в первые дни жизни. Поэтому очень важно своевременно их поправлять, чтобы они не доставляли животным неудобств. После каждого телёнка попона замачивается на 1 час в дезинфицирующем средстве, далее стирается.

3. Часто в зимний период телятам позволяют лежать в выгульных двориках. В первые дни жизни телята ещё очень малы и глупы – им всё равно, где лежать. Даже в мороз они ложатся в выгульном дворике, мёрзнут, но продолжают там находиться. Телятницы должны обязательно поднимать таких телят и прогонять их в домик. В холодное время года новорожденных телят лучше закрывать первые дни в домиках.

4. Телёнок сразу после рождения должен выпить 4 л молозива (10-12% от массы тела), это воз-

можно только с помощью дренажа. После первой выпойки молозивом категорически запрещается проводить какие-либо манипуляции с телёнком: инъекции, биркование – это боль. А боль – это стресс. Он вызывает снижение усвояемости иммуноглобулинов. Следующее кормление после дренажирования – через 15-20 часов.

5. Кормление телят должно проходить максимально быстро для того, чтобы минимизировать стресс для телят, особенно маленьких, и не допустить охлаждения молока в холодное время года.

6. Солому в индивидуальные домики необходимо стелить непосредственно перед постановкой телёнка. Если это делать заранее, солома при низких температурах и высокой влажности воздуха очень быстро станет холодной и влажной.

7. Выпойка больных и ослабленных телят должна осуществляться

в последнюю очередь. Если телёнок не пьёт, нужно оставить его и поить других животных. После кормления всех телят необходимо вернуться к тому, который не попил. Бывает так, что утром совсем маленький телёнок отказывается пить только потому, что просто ещё окончательно не проснулся.

8. Расположение телят в «телячьей деревне» должно быть строго по порядку (по дате рождения и номерам на ушных бирках).

9. Для работы по заготовке и разморозке молозива должно быть приспособлено отдельное чистое помещение, чтобы исключить контаминацию молозива микроорганизмами.

10. Очень важно обеспечить ласковое обращение с телятами с самого рождения: спокойный и мягкий контакт с телёнком, разговор и лёгкое похлопывание уменьшает страх и снижает стресс.



ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА
БЫСТРИЦА

Правильный выбор сеялки – залог здорового урожая!



Андрей Ушаков, руководитель ООО «Петруненки» Фаленского района

– Сеялка С-6ПМ3 отработала в хозяйстве уже два сезона. За это время ни одной поломки. Настраивается очень легко. «Быстрица» обслуживает 2500 га. Высеваем на ней абсолютно все культуры – горох, пшеница, ячмень, овес, подсеваем травы. Всходы дружные. Если до этого мы получали 12-14 ц/га в среднем, то теперь 22 ц/га. Сеялку окупил за один год.

Универсальные пневматические сеялки Быстрица С-6ПМ2 и С-6ПМ3

Преимущества:

- ✓ Отсутствие потерь и механических повреждений посевного материала
- ✓ Наличие в базовой комплектации унифицированной системы контроля высева
- ✓ Перевод из транспортного положения в рабочее и обратно выполняется одним механизатором с помощью гидросистемы
- ✓ Минимальный расход топлива на 1 га.
- ✓ Сеялка Быстрица С-6ПМ3 имеет однодисковый сошник, что позволяет обеспечить работу с большим количеством пожнивных остатков и на влажных почвах.
- ✓ Сеялка Быстрица С-6ПМ2 имеет двухдисковый сошник с индивидуальной регулировкой заглубления и прикатывающим катком. Это позволяет обеспечить копирование рельефа почвы каждым сошником и одновременное прикатывание почвы.

Общие технические характеристики:

Тип сеялки	полуприцепная
Ширина захвата, м	6,0
Производительность за час основного времени, га/ч	до 6,0
Количество сошников	48
Глубина заделки семян, мм	от 15 до 95
Высевающая способность, кг/га:	
• зерновых	от 20 до 257
• бобовых	от 29 до 306
• трав и крестоцветных	от 1,3 до 104
• гранулированных удобрений	от 30 до 250
Ширина междурядий, мм	125 или 250
Емкость бункера, дм ³	2300
• зернового	1800
• тукового	500
Расход топлива, кг/га, не более	3,5
Рабочая скорость, км/ч, не более	10





Авторитет в хозяйстве:

Андрей Едигарев – главный инженер СХП «Елгань»

Должность главного инженера в хозяйстве – одна из самых почетных и ответственных. Как правило, ее занимают мастера своего дела, имеющие авторитет и уважение среди односельчан, восприимчивые к новинкам. Ведь в ведении главного инженера находится не только машинно-тракторный парк и мастерские. По сути, человек на этой должности – сердце всего хозяйства. От его знаний, умений, решений зависят урожаи и надои, работа животноводческих ферм и намолот зерновых.

Уже 13 лет главным инженером в ООО СХП «Елгань» трудится Андрей Едигарев. Он начал работу в хозяйстве в непростое для всех аграриев время. Но в том числе благодаря его работе сейчас «Елгань» – одно из передовых предприятий Кировской области.

Радиомеханик

Андрей Едигарев родился в небольшой деревне Митенки Унинского района. Когда ему исполнилось 6 лет, семья переехала в Елгань. Родители работали в местном колхозе. Отец механизатором, а мама – дояркой.

– Как и все деревенские ребята, я с детства сидел за рулем. Отец не жалел ни времени, ни средств, чтобы обучить нас с братом, – вспоминает Андрей Аркадьевич. – Но по стопам отца я не пошел. После школы поступил в училище связи на специальность радиомеханик теле-радио аппаратуры.

Правда, после первого курса Андрея Едигарева забрали в армию. Три года он служил в морчасти погранвойск. А после демобилизации восстановился в училище, получил диплом и вернулся в родную Елгань. Там работал ле-

том механизатором, зимой – в котельной школы.

– Середина 90-х – сложное время. Тогда я только женился. Надо было кормить семью. Я уволился из колхоза, устроился директором дома культуры. Зарплату получали растительным маслом, макаронами второго сорта, – вспоминает Андрей Аркадьевич.

Но ни культурно-массовая деятельность, ни организаторские способности Андрея Аркадьевича денег в то время не приносили. Единственный доход он получал благодаря полученным в училище навыкам – ремонтировал телевизоры и прочую технику. Со всех близлежащих деревень к дому Едигаревых приходили люди со сломанными электроприборами.

Управленец

Затем жизнь Андрея Едигарева круто развернулась. Его назначили главой администрации сельского поселения.

– Тогда мой рабочий день начинался не в кабинете, а на разнарядке с рабочими хозяйства. Надо было быть в курсе всех событий. Не люди должны идти к главе администрации, а он к людям. Так правильно работать, – уверен Андрей Аркадьевич. – Я знал всю ситуацию

в колхозе. Плюс ко мне обращались за помощью в ремонте автомобилей и тракторов. Радиомеханик же любую неисправность может найти и в электропроводке.

Во время работы главой администрации получил высшее образование – закончил Удмуртский государственный университет. Этого требовала должность главы. После 8 лет работы в администрации (местные жители дважды избирали его) Андрей Едигарев не стал в очередной раз выдвигать свою кандидатуру на выборах.

– Наверное, внутренне понимал, что пришло время поменять сферу деятельности. Я был молодым, энергичным, хотелось чего-то другого.

Три месяца Андрей Едигарев официально был без работы. А весной 2008 года руководитель тогда еще СПК «Елгань», ныне ООО «СХП «Елгань», Олег Мусихин пригласил его на должность главного инженера.

– Я согласился, конечно. Страшно не было. Я всю жизнь прожил в деревне. С мужиками общался, технику знал. Ведь даже когда я был директором дома культуры, все равно подрабатывал на весенне-полевых работах, на заготовке кормов. Так, с первых дней погрузился с головой в работу, раздумывать было некогда. Как раз тогда проводили ежегодные техосмотры транспортных средств. Техники в хозяйстве немало использовали, правда, в основном отечественной и старой. Но коллектив – асы. Им ничего не надо было говорить, они знали, что и как отремонтировать.

Они меня учили – рассказывали, показывали.

Техническая революция

Главный инженер несет ответственность не только за машинный двор и мастерские. В его ведении все структурные подразделения хозяйства: животноводческие дворы, строительство новых объектов и многое другое. Действительно, работы непочатый край.

– Я, как и директор, всегда был в тесном контакте с руководителями структурных подразделений – заведующим цеха животноводства и агрономической службой. Мы обсуждаем всю нашу деятельность – от освещения и навозоудаления до уборки урожая. Тогда мы решили сконцентрироваться на кормлении. Ведь, как говорят, молоко у коровы на языке.

В то время главенствовал ручной труд. На ферму в коридоры завозили солому, доярки вилами раскладывали ее по колодам. Соль и патоку раздавали ведрами. Конечно, рацион нельзя назвать сбалансированным.

– Тогда стали появляться кормосмесители. Надо было хорошо изучить вопрос, выбрать оптимальный. Конечно, мужики некоторые были против новой техники. Разъяснял им преимущества. В итоге купили первый миксер. В то же время директор принял решение о смене районного молокозавода на другой. Так надои возросли, стали появляться деньги, мы смогли позволить себе брать кредиты на технику.

Коллектив

Залог успеха любого дела – грамотные люди. Андрей Аркадьевич уверен, что «Елгани» в целом, и ему в частности, повезло с коллективом.

– С начала моей работы костяк работников остался прежним. И

СЕРЕДИНА 90-х – СЛОЖНОЕ ВРЕМЯ. ТОГДА Я ТОЛЬКО ЖЕНИЛСЯ. НАДО БЫЛО КОРМИТЬ СЕМЬЮ. УВОЛИЛСЯ ИЗ КОЛХОЗА, УСТРОИЛСЯ ДИРЕКТОРОМ ДОМА КУЛЬТУРЫ. ЗАРПЛАТУ ПОЛУЧАЛИ РАСТИТЕЛЬНЫМ МАСЛОМ, МАКАРОНАМИ ВТОРОГО СОРТА.

Я ВСЮ ЖИЗНЬ ПРОЖИЛ В ДЕРЕВНЕ. С МУЖИКАМИ ОБЩАЛСЯ, ТЕХНИКУ ЗНАЛ.

ТАК, С ПЕРВЫХ ДНЕЙ ПОГРУЗИЛСЯ С ГОЛОВОЙ В РАБОТУ, РАЗДУМЫВАТЬ БЫЛО НЕКОГДА. ТЕХНИКИ В ХОЗЯЙСТВЕ НЕМАЛО ИСПОЛЬЗОВАЛИ, ПРАВДА, В ОСНОВНОМ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И СТАРОЙ. НО КОЛЛЕКТИВ – АСЫ. ИМ НИЧЕГО НЕ НАДО БЫЛО ГОВОРИТЬ, ОНИ ЗНАЛИ, ЧТО И КАК РЕМОНТИРОВАТЬ. ОНИ МЕНЯ УЧИЛИ – РАССКАЗЫВАЛИ, ПОКАЗЫВАЛИ.

С НАЧАЛА МОЕЙ РАБОТЫ КОСТЯК РАБОТНИКОВ ОСТАЛСЯ ПРЕЖНИМ. И КАЖДЫЙ ЧЕЛОВЕК – МАСТЕР СВОЕГО ДЕЛА. ЕСЛИ КОМБАЙН СЛОМАЛСЯ, НИ ОДИН СОТРУДНИК ДОМОЙ НЕ УЙДЕТ, ПОКА НЕ ПОЧИНИТ. ЗНАЕТ, ЧТО С УТРА В ПОЛЕ.

каждый человек – мастер своего дела. Если комбайн сломался, ни один сотрудник домой не уйдет, пока не починит. Знает, что с утра в поле. А вот молодежь, конечно, другая. Всех студентов оставляем сначала слесарями, помощниками. По сути, заново обучаем парней работе на современной технике. Присматриваемся, если толковый – доверяем технику. Но все равно стараемся, чтобы молодой был под присмотром грамотного старшего наставника. Я ведь ночью не усну, если буду знать, что парень у меня один в поле пашет. Да и он мне постоянно будет звонить – советоваться.

Ответственность

Сейчас ООО «СХП «Елгань» – одно из передовых предприятий области. Хозяйство постоянно бьет рекорды и в валовом производстве, и продуктивности коров. Удивляет всех высокой организацией труда и роботизированными фермами.

В этом не малая заслуга Андрея Едигарева. Так, у него нет права на ошибку при приобретении техники, а значит, надо вникать и в агрономию, и в зоотехнию. Помимо техники он отвечает за многочисленные процессы в хозяйстве. Наверное, поэтому в коллективе царит «демократия с элементами диктатуры».

– Телефон у меня постоянно занят – все звонят по мелочам. Жена уже просит порой – выключи, отдохни. Мы стараемся все идеи обсуждать с коллективом на разрядке за чашкой чая. Часто мужики предлагают хорошие решения. Но бывает и так, что мое слово – закон. Например, на водонапорной башне на ферме сторел насос. Хоть снег, хоть дождь – поезжай и отремонтируй. Если корова не напьется, дойка не промоется, денег не будет и ничего не будет.

ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ШИРОКИЙ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД ТРАКТОРОВ DEUTZ-FAHR



AGROTRON X720

- 6-цилиндровый двигатель, 275 л.с.
- 40/40 коробка передач
- Колесная база 3095 мм
- Грузоподъемность заднего навесного устройства 10 500 кг
- Масса трактора 8753-9995 кг
- Габаритные размеры (Д/Ш/В) 5209/2749/3270 мм

Серия 6G

- 6-цилиндровый двигатель, 163-203 л.с.
- 4/6, 5/6 коробка передач или РКП
- Колесная база 2820 мм
- Грузоподъемность заднего навесного устройства 9700 кг
- Масса трактора 6267-7704 кг
- Габаритные размеры (Д/Ш/В) 6055/2543/3180-3221 мм

AGROLUX 4.80

- 4-цилиндровый двигатель, 81 л.с.
- 12/3 коробка передач
- Грузоподъемность заднего навесного устройства 3000 кг
- Масса трактора 3300 кг
- Габаритные размеры (Д/Ш/В) 3445/1900-2258/2480 мм
- Приобретение в лизинг в АО «Росагролизинг».

АГРОТЕХНИКА

По всем вопросам обращаться к официальному дилеру
 ООО ПКФ «Агротехника» 610046, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
 ☎ +7 (8332) 53-90-94 ✉ at_kirov@mail.ru 🌐 www.arpotekhnika43.pф



ПРОИЗВОДСТВО СОВРЕМЕННОЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

ГАРАНТИЯ 2 ГОДА



Валкователи с центральным и боковым валком

- Надежные итальянские редукторы и роторы
- Импортные рабочие органы
- Мощная усиленная рама
- Доступная цена от 590.000 рублей

ГАРАНТИЯ 2 ГОДА



Косилки дисковые 2,5 и 2,9 метров ширина захвата

- Надежный итальянский режущий брус
- Высокая производительность
- Низкое энергопотребление
- Доступная цена 275.000 рублей

ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ С ЗАВОДА

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА



Вертикальные кормораздатчики

- Компактные размеры
- Надежная конструкция
- Шнеки для резки рулонов целиком
- Стоимость от 1.450 тысяч рублей

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА



Самоходные кормораздатчики:

- Высокая производительность
- Адаптация к российским условиям
- Безупречная надежность
- Стоимость от 11 млн рублей

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА



Горизонтальные кормораздатчики

- Усиленные шнеки для тяжелой эксплуатации
- Ресурс работы до 15 лет
- Резка любых рулонов целиком
- Коэффициент смешивания 0,98
- Стоимость от 1.890 тысяч рублей

СЛОТЕК ООО «НПП «СЛОТЕК» – официальный дистрибьютер STORTI в РФ
 г. Киров ул. Производственная 29
 тел. (8332) 211-650, 8-922-6666-774, npp-slotek@mail.ru, slotek.ru



Источник фото: www.foodsecurity.ac.uk



Белок из личинок:

использование насекомых на корм сельскохозяйственным животным

Использование насекомых в качестве кормовых добавок для сельскохозяйственных животных – относительно новый тренд в аграрных биотехнологиях. Его суть – в выращивании личинок, которых можно использовать как источник белка в рационе и для универсальной биопереработки органических отходов. Затраты при этом весьма небольшие, что способствует росту популярности данного направления в Европе и США.

В России этот рынок пока развит слабо, но все больше аграриев проявляют интерес к новой технологии.

Источником белка в кормовых рационах могут быть несколько видов насекомых. Лидером по содержанию белка является хрущак или мучной жук – 86,2% белка. На втором месте тутовый шелкопряд – 81,7%, на третьем сверчки – 76,5%. Однако наибольшей популярностью пользуются сегодня личинки мухи черной львинки с содержанием белка на уровне 50%.

– Данный вид, существующий более четырех миллионов лет, не пошел по пути эволюции, не изменил синтез белка и жира, – рассказывает Геннадий Иванов, основатель компании, ставшей пионером в области производства кормовой добавки из личинок мух в России. – Благодаря этому во время технологического процесса наиболее полно сохраняются белки и аминокислоты, уровень которых в личинках значителен.

В жире насекомых присутствует лауриновая и гександиовая кислоты. Также в личинках содержатся меланин, хитин кутикулы (5-8%), обладающие значительным биопотенциалом и хорошо усвояемые животными кальций, фосфор и другие минералы.¹

Польза для иммунитета

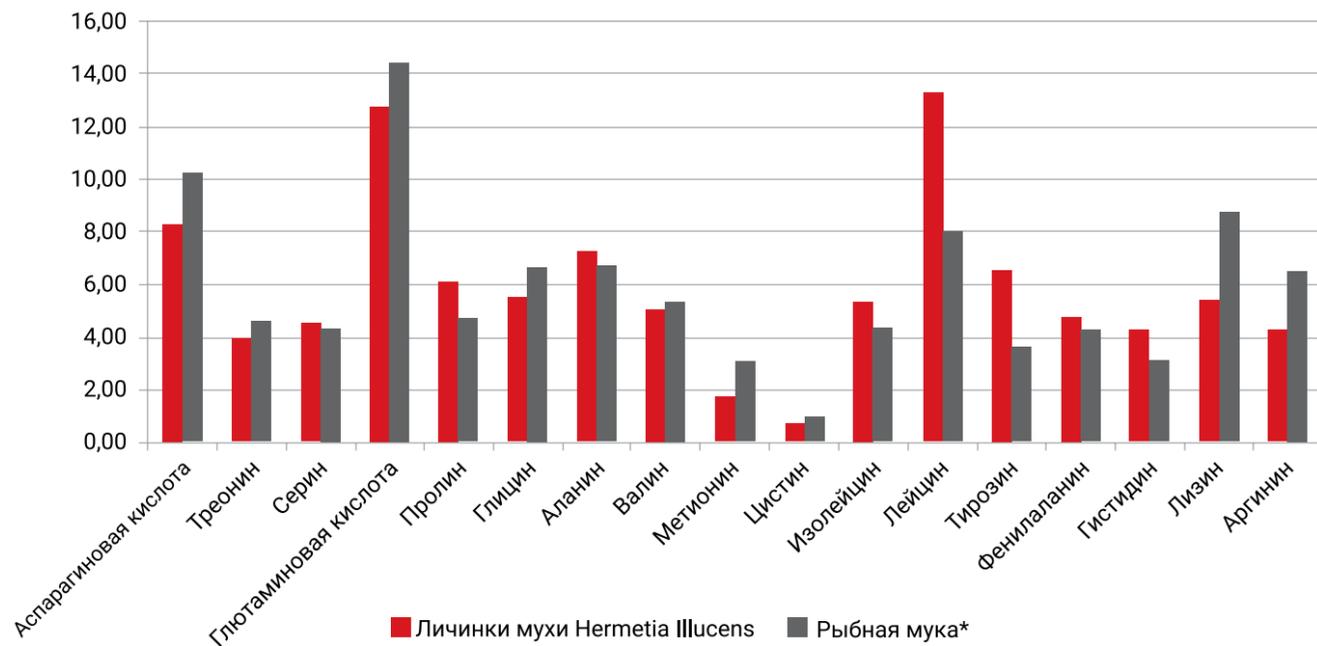
В связи с антибактериальной активностью лауриновой кислоты, наличием в личинках антимикробных пептидов, таких как цекропины, сартоксины и стомаксины, добавление личинок насекомых в корма для сельско-

хозяйственных животных – один из способов повысить их иммунитет, сократив использование антибиотиков, которые зачастую вызывают негативные эффекты в виде аллергии и дисбактериоза.

Так, у свиней и цыплят-бройлеров антимикробные пептиды повышают скорость роста, способствуют усвоению питательных веществ и оздоравливают кишечник, улучшая его микробиоту. У поросят-отъемышей, в чей корм добавляли муку из личинок мух, снижалось число случаев диарей.

– Это подтверждается опытами, – отмечает Роман Некрасов, д.с.-х.н, руководитель отдела кормления сельскохозяйственных животных ФНЦ животноводства – ВИЖ им. Л. К. Эрнста. – Исследования² проводили на базе нашего учреждения совместно с сотрудниками Института проблем экологии и эволюции им. А.Н. Северцова. Мы протестировали возможность скормливания личинок пороссятам, которых разделили на три группы. Первой – контрольной – давали полнорационный стартовый комбикорм с добавлением 5,0% рыбной муки. Вторая контрольная группа потребляла корм с 7,0% муки личинок мухи на фуражном зерне. Третья – корм с 5,0% рыбной муки, с включением личинок в дозе 0,5 кг/т. Опыты показали, что у 1-й группы прирост живой массы составил 0,29 кг, а у 2-й и 3-й групп – 0,38 и 0,34 кг соответственно. Положительно добавление личинок в корма сказалось и на переваримости питательных веществ. Улучшились показатели переваримости жира и клетчатки, повысилась естествен-

Сравнительное содержание аминокислот
(при пересчете на 100% сырого протеина), по данным ФГБНУ ФНЦ ВИЖ им. Л. К. Эрнста



ная резистентность организма животных.

Положительные результаты использования добавки из личинок мухи наблюдались и во время опыта на телятах, проведенного компанией Геннадия Иванова совместно с ВИЖ им. Л.К. Эрнста. У животных вырос процент лизиса и содержание лизоцима в сыворотке крови животных.

Геннадий Иванов подчеркнул, что важно изучать использование личинок и дальше. Но натуральная замена добавки, по его мнению, не означает, что использовать ее можно в любых количествах.

– Минимальная доза для поросят, – 1 грамм на один кг комбикорма. При таком количестве личинок удается нормализовать работу кишечника. Если количество увеличиваем до 3 грамм на кг корма, то здесь уже можно говорить о биоконверсии корма, то есть отношении количества затраченного корма к единице полученной продукции. Наши исследования показали, что добавление в рацион личинок черной львинки в та-

ком количестве приводит к тому, что животное более полно реализует свой генетический потенциал, прирост увеличивается на 8%, при этом конечно снижаются затраты кормов на полученную продукцию. Однако, если мы берем 6-7 граммов на кг корма, то при сегодняшней стоимости личинок мы можем не получить ожидаемого экономического эффекта.

Специалист добавил, что главная ошибка тех, кто начинает использовать сухую личинку – полная замена ею других источников белка, например, рыбной муки. Однако это неправильный подход: сегодня личинки насекомых должны быть дополнением к корму, а не заменой.

Безотходное производство

Еще одно направление использования черных львинок – стабилизация проблемных отходов, таких как навоз свиней и птиц. Эти насекомые на стадии личинки способны переваривать органические порции твердых биоло-

гических составляющих, осадки сточных вод, отходы от обработки рыбы, мяса, овощей. Причем, механическое измельчение после этого не обязательно – насекомые сами прекрасно справляются с этой задачей.

Таким образом, предприятие получает двойную пользу: биоконверсию отходов и полезную биологически активную добавку в корм животным.

По мнению экспертов, объемы производства протеина из насекомых будут расти. Ведь одна из главных тенденций в мире сейчас – приближение рациона животных к естественному. А для рыб и птиц в природе насекомые как раз и составляют существенную часть рациона.

1 – Р.В. Некрасов, М.Г. Чабаев, А.А. Зеленченкова, А.И. Бастраков, Н.А. Ушакова. Питательные свойства личинок *Hermetia illucens* L. – нового кормового продукта для молодняка свиней (*Sus scrofa domestica* Erxleben) // Сельскохозяйственная биология. – 2019. – том 54. – №2. – С.316-325

2 – Р.В. Некрасов, Пашкова Л.А., Чабаев М.Г., Зеленченкова А.А., Ушакова Н.А. Влияние скормливания муки из мухи Черная львинка на физиологический статус свиней // Зоотехния. – 2017. – №7. – С.18-21.

Ростсельмаш NOVA 340: современный и недорогой комбайн

Эпидемиологическая обстановка, лихорадка валют, экономический кризис – ни что из этого не мешает аграриям обеспечивать продуктивную безопасность России. В агрохолдингах, крупных и средних сельхозпредприятиях и фермерских хозяйствах без выходных трудятся животноводы и земледельцы.

Впереди несколько месяцев напряженной работы, после которых наступит один из самых ответственных этапов – уборка урожая. И здесь на помощь аграриям могут прийти комбайны Ростсельмаш NOVA 340.

Они сочетают эффективность, разумную цену и низкие эксплуатационные затраты. Компактный и высокоманевренный комбайн NOVA 340 незаменим на небольших полях со сложным рельефом.

Надежность и простота

Надежность комбайна отмечают в ООО «Заря» Малмыжского района, где работают три единицы техники. Приобрели их в начале лета 2019 года. После того, как руководитель

предприятия Игорь Дегтярев вместе с делегацией Кировской области посетил предприятие Ростсельмаш.



Игорь Дегтярев, генеральный директор ООО «Заря»

– Я увидел масштабы производства, отношение людей к своей работе – все очень серьезно. После этого, конечно, появилось больше доверия к производителю и уверенности в технике. NOVA 340 – модель нового поколения – пришла на замену всем известной «НИВА». Мы приобрели комбайны с шестиметровыми жатками. Отработали на них один сезон. Все наши ожидания оправдались. Площадь обмолота большая, регулировка решет простая и удобная. Наряду с зерновыми молотили и травы. Я всегда прислушиваюсь к людям, которые непосредственно работают на технике.

Комбайнерам NOVA очень нравится – ка-

бины просторные, удобные, обзор хороший. Комбайн NOVA 340 простой, но крепко сделан. Он современный, недорогой. Идеально подходит для наших урожаев. Поэтому в планах у нас приобрести еще несколько комбайнов Ростсельмаш NOVA 340.

Мощный и экономичный

Подбарабанное пространство комбайна Ростсельмаш NOVA 340 получило угол охвата в 154 градуса – при том, что в основном он бывает в пределах 130 градусов.

Жатка с выдвижным столом, а значит можно регулировать выступ ножа относительно линии захвата.

Комбайн оснащен турбодизельным двигателем YaMZ 534 (Stage IIIa), рядная «четверка» объемом 4,43 л, 180 л. с. (132 кВт при 2 000 об./мин). Запас крутящего момента до 20%. Электроника двигателя полностью следит за его работой и подает ровно столько топлива, сколько требуется в соответствии с текущей нагрузкой. Благодаря этому достигается минимальный расход топлива.

Благодаря клиренсу в 50 см для комбайна NOVA 340 не существует непроходимых мест. А компактный размер комбайна дает ему еще одно преимущество в работе на небольших участках – маневренность.

Современный дизайн и рациональная компоновка элементов комбайна Ростсельмаш NOVA 340 обеспечивают требуемую производительность и устанавливают выверенный баланс цены и качества.



Чудо в перьях:

опыт разведения страусов в Башкортостане

Разведение страусов – редкое в России направление фермерства, что объясняется высокой стоимостью птиц и экзотичностью самой продукции. Взяться за это дело решится редкий фермер, особенно в регионе, казалось бы, совсем не предназначенном для этого – Республике Башкортостан. Но в КФХ «Великолепный страус» усилия и труд, вложенные в любимое дело, окупились с лихвой.

Основатель хозяйства – молодой фермер Виталий Смирнов – приехал в Башкирию с далекого Ямала.

– Мы долгое время жили в Ямало-Ненецком АО, но в определенный момент решили круто изменить свою жизнь: продали все

квартиры, машины и переехали в Башкортостан. На новом месте встал вопрос с работой, хотелось начать что-то свое. Сам я к тому времени имел большой опыт работы в автобизнесе, а члены семьи работали в проектировочном институте. На этот раз решили сой-

ти с проторенной дорожки и рискнуть. В итоге выбор пал на сельское хозяйство.

Начинающий аграрий избрал для себя необычное поле деятельности – страусоводство.

– Страусы мне давно нравились, в детстве я их много видел, но, конечно, тогда не думал, что это может перерасти во что-то большее. Разведение этих птиц меня привлекло тем, что в нем пересекаются и агротуризм, которым я интересовался, и непосредственно промышленное производство мяса.

Первые шаги

К организации нового дела семья предпринимателя подошла ответственно: много ездили по России, знакомились со страусоводами, заказали несколько специализированных бизнес-экскурсий и консультаций, связанных с этим направлением. Опыт перенимали не только у соотечественников, но и зарубежных коллег – в странах СНГ и Израиле.

– Несмотря на хорошую подготовку и наработанную теоретическую базу, страхов и опасений было много, ведь мы были новичками в бизнесе, – делится Виталий Смирнов. – Но риск был оправданный.

В итоге в 2013 году в 40 километрах от Стерлитамака, в небольшом селе Инзелга открылось КФХ «Великолепный страус».

– Старт хозяйства нам обошелся в 4 квартиры и 2 машины, – смеется аграрий. – Начали с закупки двух семей производителей (1 самец и

2 самки каждая) и 10 недельных малышей. Прижились они хорошо. Через год приобрели еще около 50 страусят. Всех птиц закупили в России, но в разных регионах, чтобы не было кровосмешения. А дальше уже вели свою селекцию.

Ставка была сделана на разведение черного африканского страуса. Причина проста – эту птицу можно реализовать полностью: на продажу идет все, начиная от перьев и заканчивая когтями.

– С самого начала мы решили развивать два направления: производство мясной и яичной продукции и агротуризм. Приобрели 2,5 га земли, сейчас расширились до 11 га, поскольку планируем существенно увеличить поголовье: со 150 птиц до тысячи, а для этого нужно много пространства.

Грантовая помощь

Для того, чтобы ферма работала эффективно, требовалось за-

купить оборудование. В этом помог выигранный в 2014 грант «Начинающий фермер» в размере почти 1,4 млн рублей.

Эти средства были направлены на закупку сельхозтехники для заготовки кормовой базы и для покупки инкубаторов – одного из главных составляющих любой страусиной фермы. Благодаря им на свет ежегодно появляются 300-350 страусят.

– У нас на ферме трудятся около 10 сотрудников в зависимости от сезона. Парк техники ежегодно стараемся обновлять. Сейчас у нас есть трактор, грабли-ворошилки, пресс-подборщик и роторная косилка.

Экзотика в вольере

Так как опыта у аграриев в разведении страусов не было, пришлось всему учиться на своем опыте, в том числе и особенностям разведения столь экзотических созда-



ний в климатических условиях Башкирии.

– Самое главное для черного африканского страуса – создать большие и высокие сараи с длинными вольерами. Питание практически не отличается от сельскохозяйственных птиц, но есть свои тонкости и особенности. Составы комбикорма и грубых кормов зависят от возраста страусят, периода половой зрелости и времени года. Кроме комбикорма мы даем птицам зерновые культуры (овёс, ячмень, пшеницу, кукурузу), и каждый месяц в рацион добавляем витаминные комплексы. А чтобы снизить риск заражения инфекциями и сделать отдых наших питомцев комфортнее, каждый день проводим генеральную уборку. Поэтому у нас всегда царят чистота и порядок.

Мясная переработка

Работает КФХ и как производитель мясной продукции, и как зоопарк.

– Мы продаём оптом и в розницу сырое мясо, полуфабрикаты и, конечно, готовую продукцию, которая по качеству и вкусу занимает на международных выставках золотые медали. Нам, как птицеводам, не требуется специальный убойный цех, подходит и стандартная убойная площадка. А дальше уже мясной перерабатывающий цех, который совсем не похож на все остальные, так как страус – птица нестандартная и есть специфика в забое. Например, меньше требуется инструментов и деталей для разделки. Мы очень плотно работаем с местными ветеринарными специалистами.

У любителей экзотики «Великолепный страус» пользуется большой популярностью – на экскурсии приезжают сотни туристов из близлежащих городов и



Источник фото: vk.com/velikolepnistrays
автор - Максим Сикачев

Виталий Смирнов, основатель КФХ

районов. Первых покупателей найти было нетрудно, так как при хозяйстве работает кафе, в котором гостей угощают свежеприготовленными блюдами. Основными являются блюда из мяса страуса. Но кроме этого в меню входит много других необычных и вкусных угощений.

– У нас ферма действительно семейная, у каждого есть свои обязанности и ответственность, поэтому мы можем друг друга дополнять и менять, в случае, если кто-то отсутствует. Это касается и кафе. Многому учимся сами, экспериментируем, перенимаем опыт известных шеф-поваров. А самое главное – готовим все от души, поэтому все блюда очень вкусные.

Для того, чтобы гостям было интереснее, на ферму, кроме черных африканских страусов завезли и множество других животных: австралийских эму, пустельгу, павлинов, индюков, несколько пород кур, енотов, осликов, северных и

пятнистых оленей, ламу, лису, барсука и даже верблюдицу.

Плюсом к этому туристы могут посетить сувенирную лавку или зайти в мини-маркет, где представлены копченая колбаса, мясные чипсы, субпродукты и многое другое.

Планы на будущее

– Для нас открытие КФХ было прыжком в неизвестность, но мы были уверены в успехе, и сейчас все в наших руках. Планов на будущее очень много, основные, конечно, касаются дальнейшего расширения. Хотим стать лидерами в сфере страусоводства не только в России, но и в странах СНГ.

Кроме того, хотим, чтобы наши гости могли не только смотреть на животных, но и общаться с ними и получать удовольствие. Надеемся, что турпоток у нас станет постоянным. Будем придерживаться нашего главного правила – работать на благо людей и животных.

ГОРИЗОНТАЛЬНЫЙ ИЗМЕЛЬЧИТЕЛЬ-СМЕСИТЕЛЬ SAMURAI 7 Series

1 Габаритные размеры (д/ш/в), мм –
4794-8989 / 1612-2657 / 2189-3464

2 Требуемая мощность трактора –
от 30 до 220 л.с.

3 Высота сброса –
от 280 до 400 мм

4 Пустой вес –
от 2600 до 11500 кг

5 Объем бункера –
от 5 до 33 м³



Бескомпромиссное качество и технологии
Quality & Technology without compromise



тел.: +7 (8332) 53-90-94
e-mail: at_kirov@mail.ru
www.agrotehnika43.rф



АВТОДРОМ автотракторные запчасти

- Запчасти автотракторные, к МТЗ и грузовым автомобилям
- Электрика
- Автошины и стекла
- Фильтры, масла и смазки
- Инструмент
- Автоаксессуары



Киров, ул. Производственная, 33Б,
т. +7 (8332) 208-555, avtodrom43.ru,
avtodrom43@mail.ru

ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ



- Подшипники
- Ремни
- Прицепная сельхозтехника
- Шпагат сеновязальный
- Укрывная и стрейтч пленка
- Сетка полипропиленовая



Официальный дилер трактора ANT 4135F по Кировской области: ПСК «Аском Свобода»
Киров, ул. Производственная, 33Б.
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru
тел.: 8 (8332) 20-88-11



От фермы до стола: как работает современный мясокомбинат

Карантин и запрет на работу кафе, баров и ресторанов поставили под угрозу закрытия не только заведения общепита. Следующее за ними звено цепочки – мясокомбинаты, специализирующиеся на поставке свежего мяса, также оказались под ударом. Один из них – «ОричиБиф» – молодой мясокомбинат, детище известного Кировского предпринимателя.

В 2014 году бизнесмену Дмитрию Русских предложили стать инвестором убойного пункта в Оричах. На тот момент он представлял собой помещение с протекающей крышей, выломанными рамами, без хороших полов и, конечно, оборудования. По факту – гараж. По документам – убойный пункт и колбасный цех.

– Я рассматривал убойный пункт только с точки зрения инвестиций. Вложил собственные деньги, взял кредит. Мы поставили новую электроподстанцию, отремонтировали помещение, подвели воду, восстановили канализацию, поставили холодильное оборудование, шок-камеру. Все сделали с нуля и открылись в декабре 2015 года, – вспоминает Дмитрий Русских.

Бизнесмен был уверен, что новое предприятие под руководством человека, который изначально вызвался работать и восстанавливать цех, будет если не процветать, то уверенно стоять на ногах.

– Через год я попросил управляющего подвести итоги и понял, что он плавает в цифрах, путается, не может ничего толком сказать. Я встал перед выбором – потерять все вложенные деньги или попытаться реанимировать предприятие, самостоятельно взявшись за оперативное управление. Шаг за шагом начал вникать во все тонкости производства мяса.

Для этого Дмитрий начал посещать все крупнейшие выставки мясной промышленности в России, Европе и Америке. Чтобы вникнуть в специфику выращивания и производства КРС, ездил на сельскохозяйственные выставки, например, на «Золотую осень».

Опыт иностранцев

Изначально Дмитрий Русских понимал, что эффективно работать на морально устаревшем оборудовании, используя технологии прошлого века, невозможно.

– Мы старались организовать такое же производство, как за рубежом.

Все, что остается от коровы, они пускают в производство. Из костей делают костную муку, которая идет на корм животным. Из шкур шьют одежду. Даже радужная оболочка глаз стоит денег. Ничего никуда не уходит. Все остается на предприятии, из всего готовится продукт. Это то, к чему мы стремимся. Поэтому стараемся очень рационально выстроить технологический процесс. Чтобы зарабатывать, нельзя терять ни кусочка, отходов быть не должно.

Осмыслив опыт ведущих предприятий Европы, Дмитрий очень ответственно подошел к выбору оборудования. Помимо того, что стандартно используют на отечественных предприятиях, приобрел, например, пороховой пистолет с ударным стержнем для гуманного способа забоя КРС. Подобные технологии давно работают на убойных цехах Европы.

Коллектив

Собрать работоспособный коллектив, который действительно подкован в мясном производстве, оказалось не просто. Тем не менее, и это удалось сделать.

– Я очень горжусь тем, что нашел высокопрофессионального обвальщика. Он после окончания кулинарного техникума, а это около 20 лет назад, только и делает, что работает с мясом. Он на ощупь может определить качество и часть отруба. Немаловажную роль сыграло то, что на должность заведующего производством привлекли человека с огромным опытом. Сейчас он уже на пенсии, но продолжает работать с нами. Бойцов обучали самостоятельно – приглашали для этого специалистов, которые давали мастер-класс.

Работа с поставщиками

Дмитрий Русских сразу для себя решил, что работать с некачествен-



Дмитрий Русских, основатель мясокомбината «ОричиБиф»

ной говядиной не будет. А самое «чистое» мясо – на молочных фермах. Помотавшись по районам на машине, сотрудники мясокомбината смогли заключить договоры на поставку более чем с 30 хозяйствами, предлагая конкурентные цены и доставку за свой счет.

– Правда, не все успевают следить за ценами, поэтому только порядка пяти из них регулярно сдают на мясокомбинат животных на убой. Мы не принимаем коров живым весом. Мы оцениваем животное, исходя из цены за тушу – для этого есть специальные переводные коэффициенты. Такую систему закупа ввели, потому что на первых порах столкнулись с тем, что к нам привозили коров с полным желудком – иногда они весили по 100 килограммов. Я понимаю, что на местах в хозяйствах сложно следить за этим – у них свой рабочий процесс. Именно поэтому мы ввели такую ценовую политику – покупаем коров по выходу мяса. Мы открыты для всех. Платим живые деньги: сегодня привезли, завтра заплатили.

В настоящее время сырья на мясокомбинате хватает. Переполненные склады Дмитрию Русских

не нужны. При этом на предприятии всегда рады новым поставщикам.

Позиционирование продукции

Изначально мясокомбинат «ОричиБиф» ориентировался на опт, а не на розницу.

– Мы понимали, что работа с физическими лицами – это сложно и дорого. Логистика, продавцы, оборудование, дополнительные вложения в аренду. Содержание магазина обходится примерно в 300 тысяч в месяц. Поэтому мы понимали, что наш продукт – качественное мясо для гостинично-ресторанного бизнеса.

Основные клиенты «ОричиБиф» – большие рестораны, кафе, бары и столовые Кирова.

– Эти люди зарабатывают на качественных стейках ежедневно. Поэтому они должны быть уверены в качестве продукта, с которым работают. А это я могу гарантировать. Для нас важнее всего доверие клиентов. Да, мы продаем чуть дороже, чем крупный опт или импорт, но качество при этом гораздо выше.

После введения карантинных мер Дмитрию пришлось резко переориентировать сбыт продукции.

– Нам нужно выполнять обязательства перед хозяйствами. Мы не можем развернуть машину с коровами у ворот и сказать – поезжайте обратно. Да и я не могу оставить свой персонал без работы и зарплаты. Варианта, кроме как напрямую выходить на физических лиц, нет. Поэтому мы организовали доставку – с мясокомбината до квартиры.

Каждый день Дмитрий Русских, владелец крупной сети ювелирных магазинов, загружает автомобиль мясом и сам развозит его по городу. Заканчивает иногда около 9 вечера.

– Строить какие-то долгосрочные планы в настоящее время сложно. Меры, которые мы принимаем – спонтанные и вынужденные. Ситуация резко изменилась, все наши клиенты в связи с карантином закрылись, поставки на Север прекратились, кроме обычных людей никого из покупателей нет. Обстановка сама нас подстегнула. Мы понимаем, что люди хотят хорошего, качественного мяса. Рынки закрыты – покупать негде. Возможно, это некий знак свыше – ребята, выходите напрямую к физическим лицам. Поэтому мы организовали доставку.

Кстати, спустя 4 года работы Дмитрий Русских думает, что так и не окупил свои вложения в мясокомбинат.

– Это бесконечная история. Если бы планировал построить цех, а потом сразу продать его за реальные деньги, возможно, он бы окупился. Но всю прибыль я вкладываю в производство. И даже если у меня пойдут дела не так, как я рассчитываю, то я буду инвестировать средства в «ОричиБиф». Потому что я верю в свое предприятие, в свой продукт. Мне нравится то, чем я занимаюсь.



НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ:

• Рассрочка до 31 июля 2020г.

• Предоплата 10%

* ООО ПФК «Агротехника»



Роторный волкователь Swadro

1. Ширина захвата от 6,0 м;
2. Зубья Lift KRONE для более быстрой, точной укладки валков и чистого корма;
3. Не требующие техобслуживания роторы и редуктор ротора;
4. Износостойкая беговая дорожка с гарантией 3 года;
5. Очень компактны при транспортировке.



Роторный ворошитель KWT

1. Необслуживаемые приводы посредством восьмипальцевой муфты Octo-Link;
2. Необслуживаемый роторный редуктор с жидкостной смазкой;
3. Износостойкие зубья Super-C с расчесывающим эффектом KRONE для чистого подбора скошенной массы;
4. Регулировка без применения инструментов угла разбрасывания для оптимальной адаптации свойств корма.



Пресс-подборщик Comprima

1. Универсальны для любой культуры;
2. NovoGrip ременно-планчатый транспортер, в качестве устройства для поворачивания и уплотнения любой культуры;
3. Высокая продуктивность благодаря подающему и режущему ротору;
4. Полностью варибельные для прессования всех размеров рулонов;
5. Подборщик EasyFlow без направляющей беговой дорожки с W-образно расположенными зубьями.



ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

тел.: +7 (8332) 53-90-94, e-mail: at_kirov@mail.ru
www.agrotehnika43.pф

ОДОЛЕЛИ СОРНЯКИ? ЕСТЬ ПРОСТОЕ РЕШЕНИЕ!

Послеуборочные двухкомпонентные гербициды для контроля двудольных сорняков в посевах зерновых

- Повышенная эффективность за счет более совершенной препаративной формы и оптимизации соотношения действующих веществ
- Высокая скорость проникновения - быстрый результат
- Широкий диапазон возможных сроков применения
- Уничтожает сорняки с двойной силой
- Отсутствие последействия для последующих культур
- Мягкость действия на культуры



(8332) 75-20-55
+7-912-825-47-45

В России пожарами охвачены 40 тысяч га лесов

Весной 2020 года Россию, помимо коронавируса, мучает еще одна проблема – масштабные лесные пожары. Многие жители городов, предпочтя самоизолироваться на природе, стали уезжать на свои дачные участки, обостряя и без того непростую ситуацию.

Проблема усугубилась тем, что нынешняя зима во многих регионах выдалась малоснежной, а сильные ветры подсушили траву и бурьян на необработываемых полях.

В самом начале пожароопасного сезона Рослесхоз преду-

преждал о том, что наиболее уязвимыми в этом плане регионами станут Калужская, Брянская, Липецкая, Белгородская и Курская

области, а также отдельные районы Смоленской, Орловской, Воронежской и Московской областей. Его прогнозы подтвердились, и на большей части этих территорий был введен особый противопожарный режим.

Однако «передовой» традиционно оказались Сибирь и Дальний Восток, где ситуация с природными пожарами, по словам главы МЧС РФ Евгения Зиничева, сложилась критическая. В Забайкалье



Автор фото: Александр Папырин

и некоторых муниципальных районах Иркутской области и Республики Тыва ввели режим ЧС.

Как сообщает Авиалесохрана, за сутки (по данным на 5 апреля) в России ликвидировано 68 лесных пожаров на площади в более чем 14 тысяч га. Больше всего их было зафиксировано в Забайкальском крае – 13, Хабаровском крае – 5 и Амурской области – 4.

На данный момент огнем в стране охвачено еще более 40 тысяч га.

Ситуация в Кировской области

Кировская область, согласно рейтингу федерального агент-

ства лесного хозяйства, находится пока в относительной безопасности – на ее территории пожаров зарегистрировано не было. Это же касается и наших соседей – Пермского края, Удмуртской Республики, Татарстана, Марий Эл и Нижнего Новгорода.

– У нас в регионе обстановка на данный момент спокойная, можно говорить, что в большинстве случаев сохраняется первый класс пожарной опасности, – отмечает замруководителя КОГСАУ «Лесоохрана» Иван Ефремов. – Погодная обстановка не предвещает усиления лесных пожаров. Всем необходимым транспортом, оборудованием и сотрудниками мы укомплектованы. Что касается лета, то пока давать прогнозы сложно, надеемся, как и в предыдущие годы, у нас область будет малогорима.

В МЧС отмечают, что значительное число природных пожаров регистрируется в зоне экономической деятельности человека, и основная их причина – неконтролируемый поджог сухой травы. Так, более половины пожаров, возникших на территории России в период с 13 по 19 апреля, начались по вине человека.

Чтобы предотвратить подобные ситуации, профильные ведомства региона жестко контролируют проведение работ по очистке мест рубок и работу заготовщиков древесины. Также ведется работа по очистке территорий от сухой растительности, валежника, мусора и других легко воспламеняющихся материалов на полосе шириной не менее 10 метров от леса.

– Я пока с палом травы не сталкивался, да и от коллег своих не слышал, чтобы подобные проблемы были, – рассказывает Николай Широин, директор СХП «Дружба». – Но очень много пожаров происходят все же имен-

но из-за халатности человека. Вот к нам в район постоянно ездят рыбаки, грибники, из города местные жители. С собой мусор привозят, окурки кидают – вот вам и пожар. Еще очень у нас любят дачники мусор лишней на участках сжигать, из-за этого тоже иногда очаги возгорания появляются.

Прогноз на лето

Научный руководитель Гидрометцентра РФ Роман Вильфанд рассказал, что это лето в России с большой долей вероятности войдет в пятерку самых жарких в истории страны. Связано это с глобальным потеплением.

В апреле вероятность превышения среднемноголетних параметров пожарной безопасности вырастет в Центральном федеральном округе: Брянской, Белгородской, Калужской, Курской и других областях. В зоне риска по-прежнему останется Дальний Восток.

В мае аналогичная ситуация может сложиться в Челябинской, Волгоградской и Курганской областях, на части территорий Ростовской области и Республики Калмыкия.

Кировская область в прогнозах пока не фигурирует. По итогам прошлого года регион оказался на 50 месте в рейтинге субъектов по площади лесных пожаров – от них у нас пострадало 68,9 га.

Кроме того, температура в регионе, согласно прогнозам, будет типичная для лета: в июне и июле осадков будет немного, а средняя температура составит 21-23 градуса Цельсия. Правда, несколько дней будет по-настоящему знойных – до 26 градусов тепла без осадков.

В середине августа средняя температура постепенно начнет падать и опустится до 16-17 градусов.



Перов В.Г. «Сельский крестный», 1861

Кырчанское восстание: как вятчане боролись с властью Трифонова монастыря

Крестьянские восстания – явление привычное для России XVII – XIX веков. Угнетенный народ, страдавший от непомерных налогов, жестокости помещиков и произвола чиновников, свою ярость чаще всего обрушивал на государственную машину. Намного реже под удар попадало духовенство: несмотря на церковную десятину, вера для обездоленных людей играла важную роль, помогая сносить тяготы жизни.

Однако именно церковь оказалась причиной, по которой на протяжении почти целого года – с февраля 1675 по февраль 1676 года – практически вся южная часть Хлыновского уезда и частично север Казанского оказались во власти бунтующих крестьян.

Начало истории

XVII век – время укрепления в России феодально-крепостиче-

ского строя. По стране тогда прокатились крестьянские бунты под руководством Ивана Болотникова, Василия Уса и Степана Разина. К этому добавились масштабные городские восстания – Новгородско-Псковское, «медный» и «соляной» бунты в Москве, Соловецкое восстание в одноименном монастыре.

Не обошли волнения стороной и вятские земли. Правда, здесь они имели меньший масштаб, так как в регионе преобладало го-

сударственное черносошное землевладение, не создававшее условий для чрезмерной эксплуатации крестьянства.

Почву для масштабного восстания 1675 года в Вятской губернии подготовил бунт Степана Разина. С самого его начала в уездах наблюдались волнения крестьян, которые нередко перерастали в открытое сопротивление земледельцам и властям.

Воеводы были обеспокоены происходившим и немедленно начали принимать меры для охраны территории уездов от наступления со стороны повстанцев. Именно в это время в Хлынове полностью перестроили укрепления городского кремля и посада.

Вскоре войска Разина были разбиты царскими карательными отрядами, однако отголоски восстания раздавались во многих регионах. На Вятской земле это вылилось в волнения в Сунской и Кырчанской волостях Трифонова монастыря в 1675 году, в Хлыновском и Слободском уездах в 1679-1680 годах и в архиерейской вотчине в Березовском стане в 1681 году. Наиболее сильным из этих движений стало Сунско-Кырчанское. Это был заключительный этап длительного движения монастырских крепостных против своего владельца – Вятского Успенского Трифонова монастыря.

Народный гнев

Движение началось в 60-х годах XVII века среди крестьян, поселившихся в бассейнах рек Лудяны, Суны и Вои на границе между Вятской и Казанской землями. Среди них было много тяглых посадских и приказных людей и беглых из вотчин Хлыновского Успенского, Холуницкого Троицкого и Уржумского Цепочкинского монастырей.

Земли эти ранее принадлежали вятским землевладельцам, которые в порядке передачи отдали их в 1640 году Вятскому Успенскому монастырю. Первоначально переданная территория была достаточно небольшой – левобережье Быстрицы до реки Чернушки. Однако монастырь вскоре распространил свою власть на огромную территорию, которая включала в себя будущие земли всего Сунского района и часть земель Куменского и Вожгальского районов Кировской области. Центром стала Суна, поэтому владения назывались Сунской монастырской вотчиной.

Эксплуатация крестьян монастырем была жесткая: они платили денежный и натуральные оброки и отработывали барщину на монастырских запашках.

– Стараясь сбросить с себя ярмо монастырской эксплуатации, крестьяне добивались перевода их в черносошные (государственные), наряду с ясачными крестьянами*, которые жили на левобережье р. Вои и в низовьях р. Лудяны, и в административном отношении входили в Казанскую землю, – пишет историк Анатолий Эммаусский.

Спорный вопрос

В 1664 году несколько крестьян из Лудян обратились к казанскому воеводе с просьбой записать их в ясачные крестьяне*. Просьба была удовлетворена, и в поселение

отправились писцы, чтобы оформить документы.

Прибыв на место, служащие обнаружили, что в бассейне Лудяны и Вои живет большое число крестьян, которые считали себя свободными, но были вынуждены работать на Трифионов монастырь. Чтобы пополнить казну, казанский воевода велел всех этих крестьян перевести в черносошные и приписать к Казанскому уезду.

Это решение через Москву немедленно оспорил архимандрит монастыря Сергей. При этом дожидаться официального решения спора из столицы он не стал и перешел к активным действиям.

Он начал терроризировать сунских крестьян, чтобы те, когда дело будет рассматриваться на месте, давали показания в его пользу. Весной 1665 года Сергей вместе с 50 вооруженными монахами нагрянул в село Вознесенское, где «отряд» устроил экзекуцию, «до

полусмерти» избивая крестьян и заковывая их в железо.

После этого архимандрит обложил село единовременным оброком в 200 рублей и принудительно собрал эту сумму, причем, «у кого денег не было, и у тех де брали кафтаны шубные, сермяжные и овчинные, а с жен их сарафаны и кресты, и из ушей серьги».

С собой в Хлынов Сергей увез шесть крестьян, которых потом пытали и мучили, все церковные книги и даже казну.

Судебная тяжба

Приехавшая годом позже комиссия, которая должна была определить, где же проходит граница между Казанскими и Вятскими землями, точку в споре не поставила, ограничившись лишь описанием дворов на спорной территории.

После обсуждения в Боярской Думе царь постановил, что мо-

настырю должны отойти все земли, на которые у него есть документы и закрепить их за Вятским уездом, все остальные передать Казанскому уезду. Летом 1668 года граница была окончательно утверждена.

Этим решением многие остались недовольны. Одна из причин – Сунские земли отошли Вятской губернии, хотя многие их по-прежнему считали казанскими. Еще до определения границы в Вознесенское приехал отряд казанских стрельцов, который «взбаламутил» местных жителей, ратовавших за отсоединение от монастыря. Итогом стал погром и избивание тех, кто стоял за присоединение к обители.

Аналогичная ситуация повторилась и в 1668 году после принятия официального решения по спорному вопросу. Правда, на этот раз отряд стрельцов остановился в Вознесенском надолго и пре-



Горелов Г. Н. «Восстание Болотникова», 1944

ШПАГАТ

СНИЖЕНИЕ ЦЕН ОТ ОБЪЕМА!

150 руб./кг

2200 ТЕКС.



СЕТКА

для рулонных пресс-подборщиков



ПЛЕНКА

500-750 мм.

ТСК «МОТОР»
г. Киров, Менделеева, 4
т. (8332) 512-840



www.motor92.ru



Вид Успенского Трифонова монастыря в Вятке.

пятствовал сбору урожая в пользу монастыря.

Новый виток

Год спустя правительство утвердило акт о разделе земли и выдало жалованную грамоту Успенскому монастырю. Однако вместо того, чтобы наводить жесткие порядки на своей территории, его руководство решило выждать, ведь крестьянские волнения продолжались, а в Поволжье вспыхнуло восстание Степана Разина.

В 1670 году в Кырчанах образовалась повстанческая группа под предводительством Ильи Рохина, которая отказалась подчиниться монастырю и скрылась в немецких лесах. Преследовать ее власти не стали из-за неспокойной ситуации с Разиным.

К 1675 году отряд Рохина представлял собой немалую силу за счет беглых крестьян, посадских людей, солдат и стрельцов. В феврале группа напала на Кырчаны, приняв в свой состав множество местных крестьян, установив свою

власть над селом и расставив на всех дорогах караульных.

Рохин вместе с единомышленниками пытался привлечь на свою сторону жителей соседних территорий, но из этого ничего не вышло: из-за восстания Разина репрессии усилились, и немногие решались нарушить порядок. Полномасштабного восстания у бунтовщиков не вышло.

Новый архимандрит Иоиль решил не прибегать к насилию и попытался убедить восставших сложить оружие, отправив в Кырчаны чтимую населением икону Спаса. Так как вера в народе всегда была сильна, многие восставшие стали переходить на сторону своих противников.

Ответом Ильи Рохина стало нападение на церковных служащих и убийство одного из них. «Под раздачу» попали и те, кто открыто не вставал на сторону монастыря, но выказывал ему поддержку: таких крестьян отряды Рохина избивали, грабили и пытали.

Это позволило бунтовщикам укрепить свою власть на захвачен-

ных землях и держать ее в своих руках вплоть до февраля 1676 года.

Развязка

В конце января 1676 года умирает царь Алексей Михайлович, и вся страна присягает новому правителю – Федору Алексеевичу. Архимандрит Иоиль решает воспользоваться моментом и лично приезжает в Кырчаны, чтобы уговорить Рохина подчиниться. Однако вместо переговоров он едва не погибает, так как восставшие нападают на него и его свиту.

Иоиль обращается за помощью к гражданским властям. Подавить восстание было поручено дворянину Соковнину. О том, что именно он предпринял для выполнения поручения, остается неизвестным, но, так или иначе, бунтовщики потерпели поражение и волнения сошли на нет.

Илья Рохин и другие инициаторы движения выжили, скрывшись вместе с семьями в лесных дебрях за рекой Воей.

НАДЕЖНАЯ ТЕХНИКА ПО ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ



ДЛЯ ТЕХ, КТО ТРЕБУЕТ БОЛЬШЕГО

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНОВЫЕ УСЛОВИЯ НА ТЕХНИКУ CASE IH и NEW HOLLAND



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

CASE MAGNUM 310 (США)

Мощность 311 – 357 л.с.
Трансмиссия Full Power Shift 18x6
Гидросистема – 282 л/мин
Мощность на BOM – 265 л.с.



NEW HOLLAND CX6.90 (Бельгия / Россия)

Мощность – 299-333 л.с. Активный соломотряс 6 клавиш
Зерновой бункер 9300 л Жатки 7,3 - 9,1 м
Барабанная система обмолота с роторным сепаратором



NEW HOLLAND FR450 (Бельгия)

Максимальная мощность – 450 л.с. Детектор камней RockAlert
6-зонный металлодетектор MetaLoc Силосопровод с углом поворота 210°
Автоматическая система изменения длины резки HydroLoc Подборщик 3,8 м, кукурузная жатка, жатка прямого среза для зерносеялки



NEW HOLLAND T6090 (Англия)

Мощность – 165-198 л.с. Гидравлика – 113 л/мин
Трансмиссия Range Command 18x6 Мощность на BOM – 140 л.с.



NEW HOLLAND T7060 (Англия / Россия)

Мощность – 213-242 л.с. Гидравлика – 120 л/мин
Трансмиссия Power Command 18x6 Мощность на BOM – 218 л.с.

Нью Холланд. Сельское хозяйство. ® Рендж Комманд. Рельефа

ЛИЗИНГ ПОД 0%*



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Специальные условия по трейд ин в сезоне 2020 г.



Киров, Советский тракт, 10, т. 8 (8332) 691-500, 691-600
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30, т. (3412) 77-18-55, 8-922-517-18-55
www.tsc-t.ru, www.newholland.tsc-t.ru, www.caseih.com

SOLAR

NPK
micro

от УРАЛХИМ

SOLAR NPK micro –
линейка водорастворимых
комплексных удобрений
с микроэлементами.

www.solar.uralchem.com

- 100% растворимость в воде
- Наличие необходимых микроэлементов в доступной для растений хелатной форме
- Отсутствие тяжёлых металлов, натрия и хлора



Старт

15:30:15+2MgO+MЭ
11:40:11+2MgO+MЭ
13:40:13+MЭ

Универсал

18:18:18+3MgO+MЭ
19:19:19+MЭ
20:20:20+MЭ

Финал

15:7:30+3MgO+MЭ
12:6:36+2,5MgO+MЭ