



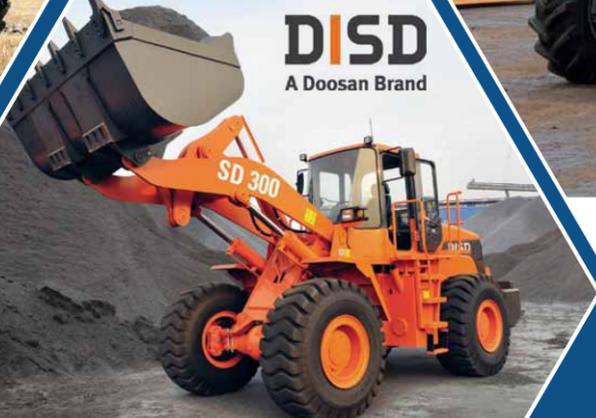
## АГРАРИИ НА САМОИЗОЛЯЦИИ:

КАК СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЯ РАБОТАЮТ В УСЛОВИЯХ КОРОНАВИРУСА

# ТРАКТОРНЫЙ ДИЛЕРСКИЙ ЦЕНТР

**МОТОР**

Киров, Менделеева, 4  
т. 73-11-00  
[www.motor92.ru](http://www.motor92.ru)



**DISD**  
A Doosan Brand



## Содержание:

- 4 События
- 8 Аграрии на самоизоляции: как сельхозпредприятия работают в условиях коронавируса
- 10 Воскрешенная «Дружба»: как лесник оживил сельхозпредприятие
- 16 Холдинг «ТРИО» продал свой сахарный бизнес
- 18 «Дороничи» и КМК вошли в список системообразующих предприятий РФ
- 22 Из-за коронавируса в России резко подорожал чеснок
- 26 Крупные инвестпроекты в лесной сфере
- 34 Сенаж в упаковке: преимущества технологии
- 38 Заслуженный агроном из «Среднеивкино»
- 42 Герефорды в Вятской глубинке
- 44 «Хулиганствующий гуляка»: как на Вятке появился первый автомобиль

## «Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +  
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области  
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.  
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.  
Директор – Вороновин М.О.  
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.  
Порядковый номер выпуска № 3  
Дата выхода в свет – 9 апреля 2020 г.  
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 7 апреля 2020 г., время - 15.00; фактическое – 7 апреля 2020 г., время - 15.00.  
Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров.  
Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru  
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304  
телефон редакции: +79229129741  
телефон коммерческого отдела: +79123632364  
Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15)  
Заказ № 1688  
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



# Расти вместе с нами!

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

**ПАТОКА** **ЖОМ** **ШРОТ** **ЖМЫХ** **КУКУРУЗА**

[www.orbita43.ru](http://www.orbita43.ru)

тел.: 8-922-976-18-27 8-922-967-88-50  
8-922-942-88-50 8-922-937-99-96

## Тракторы Ростсельмаш по выгодной цене

Только до 30 июня 2020 г. клиенты Росагролизинга смогут приобрести высокопроизводительные тракторы Ростсельмаш с экономией до 600 тысяч рублей

**П**редложение действует при одновременной покупке от двух единиц самоходной техники Ростсельмаш, одна из которых – трактор RSM. Экономия составляет 500 тысяч рублей

при покупке машины из 2000-й серии и 600 тысяч рублей – при покупке машины из 3000-й серии. «Скидка предоставляется на каждый трактор вне зависимости от их количества в чеке», – уточняют в компании.

– Сэкономленные на покупке средства аграрии могут направить на приобретение топлива. 500 тыс. руб. обеспечат работу трактора на вспашке 620 га, – ком-



ментирует директор департамента маркетинга Максим Нахабо.

**Подробности условий акции уточняйте у региональных дилеров Ростсельмаш.**

## «АгроВятку» перенесли на второе полугодие

Ежегодная выставка «АгроВятка», которая должна была состояться в Кировской области в начале апреля, перенесена на более поздние сроки в связи с пандемией коронавируса. На данный момент дата её проведения остается открытой.

**О**рганизатором мероприятия уже не первый год является Ассоциация «АгроИнфо». Ее директор Максим Вороновин отмечает, что несмотря на неопределенность с датами проведения, все экспоненты настроены оптимистично и от участия в выставке не отказываются, более того, продолжают поступать новые заявки.

– Наше предприятие уже давно принимает участие в «АгроВятке». Каждый год выставка радует потенциальными клиентами-сельхозпроизводителями. Мы понимаем предпринятые меры и обязательно примем участие в выставке, – отмечают представители Глазовского комбикормового завода.

Впервые на «АгроВятке» состоится показ лесозаготовительной техники. Гости смогут познакомиться с мульчерами, специализированными тракторами для



лесных работ и погрузочно-транспортными машинами.

Работа ведется и над наполнением блоков деловой программы, которая в этом году обещает быть особенно интересной. Гвоздем программы станет выступление одного из самых известных независимых экспертов в области животноводства – Тино Хохмута.

Помимо этого, в выставке традиционно будут участвовать крупные компании-сельхозпроизводители из Кировской области и соседних субъектов и ведущие лесопереработчики региона.

– Мы участвовали в «АгроВятке» на протяжении ряда лет, – расска-

зывает руководитель центра агроэкспертизы филиала «КЧХК» АО «ОХК «УРАЛХИМ» Михаил Домнин. – Для нас выставка интересна прежде всего потому, что здесь мы можем непосредственно пообщаться с сельхозтоваропроизводителями, поскольку у многих возникают вопросы, например, о разработке правильной системы питания, о новых удобрениях и их грамотном применении. Эта выставка – отличная площадка для обмена опытом с коллегами и получения обратной связи от клиентов. Плюс данного мероприятия является наличие всегда интересной деловой программы.



Школа в деревне Стрельской Опаринского района

## Не все школы Кировской области смогли перейти на дистанционное обучение

**Из-за пандемии коронавируса российские школьники переведены на дистанционное обучение. Но, как показала практика, осуществить его возможно далеко не везде. Особые проблемы возникают в сельской местности, где нет нормальной сотовой связи и интернета.**

**С**огласно мониторингу Института развития образования Кировской области, из 470 школ доступ к высокоскоростному интернету имеют только 267. В 68 школах скорость интернета не превышает 512 кб/сек.

Так, например, проблемы с дистанционным образованием возникли в деревне Стрельская Опаринского района.

– Мы пока не можем применить методы дистанционного обучения, которые подразумеваются этим форматом, то есть, с использованием электронных средств обучения. Потому что даже если компьютеры и планшеты у детей есть, то выхода в интернет – нет, – рассказывает директор местной школы Ирина Николаевна. – Пока для нас единственный выход, это передавать задания на специальных учебных карточках. Они будут разрабатываться на каждый урок каждый день и отдаваться родителям. Родители же будут передавать выполненные зада-

ния учителям для оценки. Также можно будет консультироваться по телефону.

Аналогично проблему решают и в других населенных пунктах.

– У нас не так много ребят, у которых могут возникнуть проблемы с выходом в интернет, но они, к сожалению, есть, – рассказала директор школы села Шурма Уржумского района Людмила Михайловна. – Мы сейчас занимаемся проработкой вопроса перевода их на особый режим обучения. Например, будем передавать задания их родителям, а затем проверять. Мы также пробуем устанавливать специальные системы на компьютеры в школе и дома у ребят, но пока о результатах говорить рано.

Больше всего школ, имеющих проблемы с выходом в интернет и, соответственно, переводом детей на дистанционное обучение, в Нагорском и Малмыжском районах – по три в каждом. В Пижанском районе два таких образовательных учреждения.

## XII Молочная олимпиада переносится из-за пандемии коронавируса

Организаторы мероприятия сообщили, что олимпиада состоится с 20 по 24 сентября этого года в Объединенных Арабских Эмиратах. На данный момент заявки подали уже более 200 участников из России, Беларуси, Великобритании, Германии, Японии и многих других стран.

В рамках деловой программы пройдут круглые столы, несколько конференций, темой которых станет потенциал современного молочного рынка и новые вызовы для сектора. Интересной будет и трейдерская секция о влиянии политических кризисов на молочное производство.

Главным же событием олимпиады станет VIII Летний Молочный Саммит «Глобальный рынок молока: жизнь после потрясений».

# 30 млрд руб.

выделят на строительство завода по глубокой переработке зерна в Красноярском крае. Он будет выпускать клейковину, кормовые дрожжи, биоразлагаемый полимер и лизин-хлорид.

## С 1 апреля отправляемую древесину в Китай следует обеззараживать

17 января 2020 года Китай выдвинул новые требования при поставках древесины из России. Главное таможенное управление КНР (ГТУ КНР) разрешило ввоз окоренной древесины из России в сопровождении фитосанитарных сертификатов, оформленных Россельхознадзором.

В случае невозможной очистки древесины от коры, по требованию ГТУ КНР необходимо проводить карантинное фитосанитарное обеззараживание. Его разрешенные методы, указанные в новых требованиях ГТУ КНР, включают в себя фумигацию (бромистым метилом, сульфурилфторидом), химическую и термические обработки. Согласно требованиям ГТУ КНР, бревна без фитосанитарного сертификата не должны поступать в страну.

Таким образом, при оформлении Россельхознадзором фитосанитарных сертификатов на неокоренную древесину в КНР, в документе необходимо указывать информацию о проведении и методе карантинного фитосанитарного обеззараживания.

Россельхознадзор, являясь национальной организацией по ка-



рантину и защите растений, при оформлении фитосанитарных сертификатов на подкарантинную продукцию с целью ее вывоза из Российской Федерации, обязан неукоснительно выполнять карантинные фитосанитарные требования страны-импортера.

Тем самым, руководствуясь выдвинутыми требованиями КНР к поставкам российской неокоренной древесины, Россельхознадзор обязан обеспечить контроль выполнения российской стороной указанных мер.

14 февраля 2020 года Россельхознадзор провел телефонные переговоры с ГТУ КНР. Российская сторона подняла вопрос, связанный с поставками в Китай древесины. Так как в феврале 2020 года в Россельхознадзор поступило пись-

мо от китайской стороны, дающее разъяснение к фитосанитарным требованиям ГТУ КНР, предъявленным к древесине.

Заместитель директора ГТУ КНР Ван Июй пояснил, что в зимний период (с 1 октября до 1 апреля) Россия может экспортировать древесину, не очищенную от коры и не прошедшую карантинное фитосанитарное обеззараживание на территорию Китая при условии сопровождения фитосанитарным сертификатом. В случае необходимости китайская сторона будет самостоятельно проводить карантинное фитосанитарное обеззараживание указанной продукции. При этом необходимо отметить, что после 1 апреля отправляемую в КНР древесину следует обеззараживать.

### Вентиляция для животноводческих комплексов

- светоаэрационные шторы из поликарбоната
- вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- приточные форточки
- зенитные фонари
- оконные вентиляторы
- турбодефлекторы



### Строительство высокотехнологичных животноводческих комплексов

- изготовление металлоконструкций любой сложности
- каркасы животноводческих ферм
- ангары
- склады



ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32 e-mail: ooo\_prior@mail.ru



ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА  
**БЫСТРИЦА**

Правильный выбор сеялки - залог здорового урожая!



**Андрей Ушаков, руководитель ООО «Петруненки» Фаленского района**

– Сеялка С-6ПМ3 отработала в хозяйстве уже два сезона. За это время ни одной поломки. Настраивается очень легко. «Быстрица» обслуживает 2500 га. Высеваем на ней абсолютно все культуры – горох, пшеница, ячмень, овес, подсеваем травы. Всходы дружные. Если до этого мы получали 12-14 ц/га в среднем, то теперь 22 ц/га. Сеялку окупил за один год.

## Универсальные пневматические сеялки Быстрица С-6ПМ2 и С-6ПМ3

### Преимущества:

- ✓ Отсутствие потерь и механических повреждений посевного материала
- ✓ Наличие в базовой комплектации унифицированной системы контроля высева
- ✓ Перевод из транспортного положения в рабочее и обратно выполняется одним механизатором с помощью гидросистемы
- ✓ Минимальный расход топлива на 1 га.
- ✓ Сеялка Быстрица С-6ПМ3 имеет однодисковый сошник, что позволяет обеспечить работу с большим количеством пожнивных остатков и на влажных почвах.
- ✓ Сеялка Быстрица С-6ПМ2 имеет двухдисковый сошник с индивидуальной регулировкой заглубления и прикатывающим катком. Это позволяет обеспечить копирование рельефа почвы каждым сошником и одновременное прикатывание почвы.

### Общие технические характеристики:

Тип сеялки.....	полуприцепная
Ширина захвата, м.....	6,0
Производительность за час основного времени, га/ч.....	до 6,0
Количество сошников.....	48
Глубина заделки семян, мм.....	от 15 до 95
Высевающая способность, кг/га:	
• зерновых.....	от 20 до 257
• бобовых.....	от 29 до 306
• трав и крестоцветных.....	от 1,3 до 104
• гранулированных удобрений.....	от 30 до 250
Ширина междурядий, мм.....	125 или 250
Емкость бункера, дм <sup>3</sup> .....	2300
• зернового.....	1800
• тукового.....	500
Расход топлива, кг/га, не более.....	3,5
Рабочая скорость, км/ч, не более.....	10



**МТС-Агро – официальный дилер на территории Кировской области.**  
тел. (88332) 400-200, 45-72-29, e-mail: mts-agro@list.ru  
г. Киров, ул. Прудная, 51, www.mts-agro.pф

# Аграрии на самоизоляции: как сельхозпредприятия работают в условиях коронавируса

Коронавирус дестабилизировал мировой рынок продовольствия. Одни страны ограничивают экспорт, в других срываются сельхозработы. Кировские аграрии, как и их коллеги по всей России, работают в обычном режиме. «Вятская губерния» поговорила с руководителями предприятий и узнала, какие меры они предпринимают для профилактики коронавирусной инфекции.



Антон Шишкин,  
директор ООО «АПК «СОЮЗ»  
Вятскополянского района

– Еще 26 марта мы издали внутренний приказ о переводе предприятия на особый режим работы.

Во-первых, отправили на удаленную работу непроизводственников. Всех, кто может работать на телефонах, компьютерах из дома, например, бухгалтерию, отделы снабжения. Если нужно, выходит на работу один дежурный бухгалтер. Например, селекционер 70% времени работает с базой в ком-

пьютере, поэтому мы его отправили домой.

Во-вторых, мы разработали и утвердили программу дезинфекции на производственных площадках. Не менее чем 1 раз в 3 часа в рабочее время дезинфицируем все контактные поверхности и не менее 5 раз в сутки моем все полы в общественных местах. К ним относятся бытовые комнаты и помещения для приема пищи, туалеты.

В-третьих, запрещен въезд всем посторонним лицам на территорию предприятия. Мы не пускаем никого. Исключение – водители, которые поставляют нам корма, удобрения, и те, что приезжают за скотом и молоком. Сами мы практически ничего не возим. Буквально на сторону ездим только за опилом на подстилку.

В-четвертых, ввели обновленные графики рабочих смен. Например, доярки привыкли, что в 10 часов они заканчивают дойку, все вместе с трех дворов собираются в одной комнате и принимают пищу. Мы их разделили. Теперь



каждый двор обедает отдельно. Все понимают, что на отдых есть час-полтора, но вынуждены заниматься работой, только чтобы не пересекаться с коллегами лишней раз.

Также всех, кто передвигается, мы обеспечили справками, что они работают на сельскохозяйственном пищевом производстве.

Рабочих, которые находятся в нашей внутренней группе риска (кто ездит на работу на корпоративном транспорте), обеспечиваем медицинскими масками. Все-таки мы не можем в автобусе перевозить по одному человеку. Также масками обеспечили всех сотрудников, которые общаются с «приезжими» водителями фур и молоковозов, и специалистов, кто в течение дня контактирует с большим количеством коллег.

Конечно, в первую очередь, мы стараемся ограничить контакты. Сам я также нахожусь практически на самоизоляции – в кабинете конторы. Была производственная необходимость появиться на ферме, пообщался там буквально с 1-2 специалистами.

Сейчас обсуждаем более жесткие меры, например, планируем разорвать смены. Чтобы в один день ездили на работу одни, во второй – другие. Но если сделаем это, на одного человека упадет колоссальная нагрузка. Ведь фактически в половину мы убавим ветеринарных врачей, зоотехников.

Мы специально на время карантина сдвинули дистанционное обучение для специалистов, чтобы они не тратили рабочее время. Но сейчас нагрузка на провайде-

ра сильно возросла, интернет работает еле-еле, ничего не грузит. Конечно, это осложняет рабочий процесс.

Пока мы не испытываем серьезных проблем из-за пандемии. Наше предприятия к основным производственным моментам готово.

Есть запас по кормам, средствам защиты растений, семенам. Думаю, что у хороших хозяйственников посевная пройдет в нормальном режиме.

Если заглядывать дальше, наверняка, покупательская способность населения упадет, из-за чего может сократиться потребительский спрос и снизятся закупочные цены. Но будем надеяться, что пандемия закончится в ближайшее время, мы с ней справимся.



Борис Ожегин, председатель СПК  
им. Кирова Оричевского района

– Мы закупили дезинфекционные средства и маски для сотрудников. Кроме того, ограничили передвижение работников внутри помещений, чтобы они без дела просто так по ним не ходили. Сейчас все строго работают на своих местах, никто друг к другу «в гости» не ходит. Также закрыли столовую, фитнес-зал, ограничили посещение самой фермы посторонними.



Олег Мусихин, директор ООО СХП  
«Елгань» Унинского района

– Особых мер мы никаких не принимали. Да, столовая закрыта, но особо распорядок дня у сотрудников не изменился. А дезинфекция у нас и раньше строгая на предприятии была, здесь все осталось без изменений.

# Воскрешенная «Дружба»: как лесник оживил сельхозпредприятие

Четыре года назад в деревне Монастырщина Оричевского района дотлевали развалины колхоза «Дружба». 75 полуголодных коров ютились в старых дворах 70-х годов. Из некогда обрабатываемых 2000 га засеяно было всего 40.

Но, как в сказке про волшебника на голубом вертолете, в забытый всеми колхоз приехал предприниматель Николай Широнин. Именно он спас коров от голодной смерти, а деревню - от вымирания.

**Д**етство бизнесмена прошло в деревне Шишкины Оричевского района. После школы Николай сразу ушел в армию. А по возвращении устроился трактористом в местный лесхоз.

– В начале 2000-х случилось немыслимое – лесхоз обанкротился! Пришлось мне самому лесом заниматься, – вспоминает Николай Леонидович. – Собрал бригаду, начал заготавливать, благо, у меня трактор был. Через год заработал еще на трактор, потом - на лесовоз. Вот так с 2005 года потихоньку и развивал свое дело.

Спустя 10 лет Николай Широнин обратил внимание на небольшое сельхозпредприятие в Монастырщине.

– Деревня умирала. Надо было ее спасать. Да и что лукавить, хотелось заняться сельским хозяйством. Лес ведь не вечный. В сентябре 2015 г. я выкупил паи и возглавил местный колхоз «Дружба».

Предприятие в то время было даже не в плачевном, а в ужасаю-

щем состоянии. Часть сотрудников разбежалась, другие приходили на работу для галочки. Все хозяйственные постройки требовали капитального ремонта. Работающей техники не осталось.

– Осенью единственное засеянное поле убрали комбайном, который давно надо было отправить в утиль. Он еле-еле дышал. Чтобы коровы зимой не упали от голода, пришлось закупать и основные корма, и зерно.

Распад колхоза «Дружба» происходил на глазах главного энергетика Сергея Смирнова. Всю жизнь он работал в этом хозяйстве. Правда, в начале 90-х ненадолго уходил в фермеры, но вернулся.

– В колхозе к 2015 году оставалось 20 сотрудников. Большинство приходили на работу как на посиделки. А некоторые и вовсе пьяные. При этом говорили: «Я могу работать, на ногах ведь стою!» – вспоминает Сергей Смирнов. – Когда Николай пришел к нам, стало понятно, что будем не только жить,



В первые три года Николай Широнин вкладывал в развитие хозяйства собственные средства

но и развиваться. Человек вкладывает деньги. Этим все сказано.

### Кадровый вопрос

Конечно, первым делом Николай Широин начал искать добросовестных сотрудников.

– Всех, кто не хотел работать, уволил. Жалко не было. Они ведь сами свое хозяйство до такого состояния довели. В итоге начал возить персонал из Оричей – 27 км туда и обратно каждый день, – говорит Николай Леонидович.

Но рабочих все еще не хватало. Спасение пришло из-за границы.

– К нам в деревню приехал таджик. За ним еще один и еще. Всего 9 человек. Поскольку у двоих уже было гражданство, а у остальных – разрешение на работу, мы всех официально трудоустроили. Сейчас у нас есть и бывший учитель с женой, и специалисты по обработке копыт – два парня обученными оказались. Так что мы благодаря иностранцам и этот важный вопрос закрыли. Глядя на их отно-

шение к работе, точно могу сказать, что трудолюбивее никого нет.

Открытым остается вопрос с механизаторами. Решать эту проблему пока удается с трудом.

– Сложно найти тех, кто хочет работать. На бирже труда была ярмарка вакансий. Я предлагаю должность тракториста с зарплатой 30 тысяч рублей. Но люди говорят, что за эти деньги работать не будут.

### Первые шаги в сельском хозяйстве

В первые три года Николай Широин вкладывал в развитие предприятия собственные средства. Хорошо помог лес. Собственным пиломатериалом ремонтировали фермы, дома, зерносушилку. Кстати, последняя, как и кочегарка, работает на дровах. Газа в Монастырщине нет, а использовать печное топливо дорого. В 2016 году купили часть техники и 45 нетелей.

В 2019 году построили по собственной технологии бес-

привязный двор: каркас помещения металлический, все остальное – деревянное.

– Решили заполнять ферму постепенно. Закупать племенной скот очень дорого, поэтому увеличиваем поголовье за счет собственного молодняка. Постепенно учились работать со стадом, заготавливать корма. Кстати, в этом году удалось заложить все траншеи силосом первого класса, – говорит Николай Широин.

Большую работу в животноводстве провел Иван Фокин, которого Николай Широин пригласил поднимать предприятие.

– Я всю жизнь проработал в хозяйствах. Со временем глаз замыливается, работа встает на поток. А когда выстраиваешь систему с нуля, появляется огромный интерес, азарт. Хозяйство растет, развивается, и ты вместе с ним, – говорит Иван Фокин.

Начинать ему пришлось буквально с азав: расставил животных по физиологическим группам, составил рационы. Постепенно вы-



В СХП «Дружба» официально трудоустроены 9 выходцев из Таджикистана



**НАСТАЛО ВРЕМЯ  
РЕМОНТА КПП ?  
КИРОВЕЦ®**

**СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ  
СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР «АГРОКОМПЛЕКТ»**

 **ПРЕДОСТАВЛЯЕМ УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ КПП  
ТРАКТОРОВ КИРОВЕЦ**

**БАЗОВАЯ СТОИМОСТЬ РЕМОНТА 40 000 руб.**

РАЗБОРКА/СБОРКА/ДЕФЕКТОВКА, СРОК ВЫПОЛНЕНИЯ 2 ДНЯ  
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ  
СОБСТВЕННЫЙ РЕМФОНД

 **ПРОИЗВОДИМ КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ  
ТРАКТОРОВ КИРОВЕЦ**

**ГАРАНТИЯ**

8 (8332) 22 04 43

АО «АГРОКОМПЛЕКТ»  
Г. КИРОВ, ЛЕПСЕ, 22

www.kirovplem.ru

Открытое акционерное общество

**ОАО «Кировплем»** 

по племенной работе



**ПРЕДПРИЯТИЕ ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ:**

- доставка спермопродукции и жидкого азота;
- индивидуальный подбор оптимальных пар при закреплении семени быков производителей;
- оценка типа телосложения первотелок;
- консультации по программе «СЕЛЭКС»;
- иммуногенетическое подтверждение происхождения;
- селекционный контроль качества молока;
- обучение операторов по воспроизводству стада, ректальное исследование УЗИ сканером.

E-mail: kirovplem@yandex.ru  
riskirov@mail.ru

610051. г. Киров, п/о Лянгасовы, п. Захарищевы;  
Тел.: 8 (8332) 55-10-29 – генеральный директор;  
Тел.: 8 (8332) 55-10-58, 55-10-88, 55-10-66 ф.- отдел искусственного осеменения;  
Тел.: 8 (8332) 55-10-45- РИСЦ; Тел.: 8 (8332) 55-10-60 бухгалтерия.

Юр. адрес: Кировская область,  
г. Киров, п. Захарищевы.  
ОГРН: 104431652250



Главный зоотехник Иван Фокин

росла продуктивность. По итогам 2019 она составила 7316 кг на голову. Сейчас в хозяйстве 421 голова КРС, из них 140 – дойное стадо. Ежедневная валовка – 3 тонны молока. Часть сдают в Татарстан, часть – в Костромскую область.

– В принципе, на наших кормах можно доить до 22 литров в день на корову. Без покупки дорогостоящих добавок. Наша цель сейчас – нарастить своими силами поголовье до 200 коров. То есть нам надо держать баланс между продуктивностью и выходом телят. Кстати, коровы у нас возрастные, в среднем по 6,5 лактации. До сих пор сдаем животных, которым по 13 лет! Причем доят они хорошо, – рассказывает Иван Фокин.

#### Уникальная технология

Ферму беспривязного содержания в «Дружбе» построили из дерева по собственным чертежам.

Но изюминкой все же стал доильный зал.

– Самый дешевый обошелся бы нам в 15 миллионов. Мы поставили два зала всего за 500 тысяч рублей. Недорогое и эффективное решение, – улыбается Николай Широнин.

Оказалось, что все новое – хорошо забытое старое. Идею почерпнули в прошлом, из тех времен, когда коров летом выгоняли на пастбище.

– Мы используем обычную линейную дойку, но при этом обустроили специальный зал на 4 скотоместа. Корова заходит, встает на свое место – каждая запоминает свое со временем. Доярка подцепляет аппарат, идет дойка. Затем корова уходит, на ее место приходит другая. Вот такая поточная система, – объяснил Иван Фокин.

В каждом зале работает по две доярки, плюс одна сменная.

Благодаря такому решению им не приходится таскать тяжелые аппараты.

#### Крепкая «Дружба»

В первые три года Николай Широнин только и делал, что вкладывал в хозяйство собственные средства. На четвертый год появилась первая прибыль.

– Сейчас мы живем благодаря молоку и мясу. Всех бычков оставляем на откорм. Но лес, конечно, – хорошее подспорье. Благодаря ему и топимся, и ремонтируем. Мы научились заготавливать хорошие корма. Постепенно увеличиваем посевные площади. Наша цель – 2000 га. В скором времени построим еще ферму, нарастим поголовье. За сельским хозяйством будущее. Даже в самые тяжелые времена оно и само выживает, и другим с голода умереть не дает.

## ПРОИЗВОДСТВО СОВРЕМЕННОЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

ГАРАНТИЯ 2 ГОДА



**Валкователи с центральным и боковым валком**

- Надежные итальянские редукторы и роторы
- Импортные рабочие органы
- Мощная усиленная рама
- Доступная цена от 590.000 рублей



**Косилки дисковые 2,5 и 2,9 метров ширина захвата**

- Надежный итальянский режущий брус
- Высокая производительность
- Низкое энергопотребление
- Доступная цена 275.000 рублей

## ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ С ЗАВОДА

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА



**Вертикальные кормораздатчики**

- Компактные размеры
- Надежная конструкция
- Шнеки для резки рулонов целиком
- Стоимость от 1.450 тысяч рублей



**Самоходные кормораздатчики:**

- Высокая производительность
- Адаптация к российским условиям
- Безупречная надежность
- Стоимость от 11 млн рублей



**Горизонтальные кормораздатчики**

- Усиленные шнеки для тяжелой эксплуатации
- Ресурс работы до 15 лет
- Резка любых рулонов целиком
- Коэффициент смешивания 0,98
- Стоимость от 1.890 тысяч рублей

СЛОТЕК

ООО «НПП «СЛОТЕК» – официальный дистрибьютер STORTI в РФ  
г. Киров ул. Производственная 29  
тел. (8332) 211-650, 8-922-6666-774, npp-slotek@mail.ru, slotek.ru

STORTI

## МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ТРАКТОР

Высокая эффективность машины обеспечивается использованием мощного и экономичного силового агрегата и надежной трансмиссии

ant 4135F

Разработан с учетом современных требований и имеет ряд особенностей:

1. наличие вала отбора мощности позволяет использовать трактор в качестве силовой установки для привода различных стационарных механизмов сельскохозяйственного и промышленного назначения;
2. трактор оснащен надежным двигателем ZETOR, удобной и простой в эксплуатации трансмиссией CARRARO с широким диапазоном скоростей. Трактор надёжен и комфортен в управлении;
3. простота конструкции позволяет устранять все возникающие неисправности в полевых условиях с минимальными затратами времени и средств.



АГРОСОЮЗ  
Сельскохозяйственная техника и запчасти

Официальный дилер трактора ANT 4135F  
в Кировской области, Республике Удмуртия и Татарстан  
т.: (8332) 46-03-24, +7-912-826-03-24  
e-mail: as\_kirov43@mail.ru



Источник фото: geneticliteracyproject.org

# Холдинг «ТРИО» продал свой сахарный бизнес

Сахарный бизнес липецкой группы «ТРИО» семьи Уваркиных полностью перешел под контроль французской компании Sucden. Стороны подписали соглашение о консолидации Sucden ста процентов ООО «Агросервис», которое управляет Елецким сахарным заводом и сырьевой базой.

5 1,54% акций французы приобрели у «ТРИО» еще в 2019 году. Выйдя из сахарного бизнеса, руководство липецкого холдинга сделало ставку на развитие молочного животноводства, кото-

рым занимается с 2005 года. Сейчас у «ТРИО» два молочных комплекса, рассчитанных на 3000 голов дойного стада. Средний надой в сутки на корову составляет 32-34 кг. Кроме того, внимание уделяют и выращи-

ванию картофеля – отдельному проекту в растениеводческом блоке компании. Сейчас «ТРИО» обрабатывает 1472 га картофельных полей и владеет современным картофелехранилищем, рассчитанным на 64 000 т. Средняя урожайность составляет 35 тонн с га.

## Привлекательный актив

Елецкий сахарный завод с мощностью переработки в 6000 тонн

ISO 2200. Он оснащен первой в стране паровой жомосушкой и имеет собственную ТЭЦ, которая на 100% обеспечивает предприятие теплотенергией и на 90% – электричеством. Обновление завода сказалось на выручке всей группы компаний. Если в 2014 году она составляла 11,3 млрд рублей, то в 2018 году – уже 17,1. Именно по этой причине завод стал интересен французам. Они видят большой потенциал предприятия и его команды. «Завод стал крупнейшим в России по производству сахара, а агрофирмы получили очень хорошие урожаи», – заявил финансовый директор российского представительства Sucden Глеб Тихомиров.

По словам основательницы холдинга «ТРИО» Евгении Уваркиной, дальнейшее укрепление позиций завода на рынке возможно лишь с увеличением мощностей до 15 тысяч тонн в сутки. Без сделки с Sucden эти планы в жизнь воплотить не получилось бы, по крайней мере, в ближайшей перспективе.

## Кризис перепроизводства

Руководство французской компании сохраняет позитивный взгляд на экономические перспективы развития в России. Однако пока крупных инвестиций в сахарную отрасль не пред-

видится из-за кризиса перепроизводства. Объем финансирования будет рассчитываться в зависимости от динамики цен на сахар.

Напомним, 25 февраля отраслевое объединение Союзроссахар сообщило, что низкие цены на продукцию стали причиной остановки деятельности четырех российских сахарных заводов. В первых числах февраля оптовая цена на сахар составляла чуть более 20 рублей за кг. Это на 40% меньше, чем годом ранее. Цены на сахар в стране оказались на 10-12-летнем минимуме. В итоге производство сахара стало убыточным.

Что касается компании Sucden, помимо Елецкого завода, ей принадлежит еще три сахарных предприятия в России – Добринский завод в Липецкой области, Каменский в Пензенской области и Тбилисский в Краснодарском крае. Крупнейший из них - Добринский - в сезоне 2018-2019 гг. переработал 1,3 млн т сахарной свеклы и выработал из нее 165 тыс. тонн сахара. На сайте компании говорится, что Sucden производит около 800 тыс. тонн белого сахара, перерабатывая примерно 5 млн тонн свеклы. Также в управлении компании находится более 244 тыс. га пахотных земель, где выращивается сахарная свекла, пшеница, ячмень, подсолнечник, горох и кукуруза.

свеклы в сутки был одним из главных активов «ТРИО». С 2014 года в модернизацию предприятия было вложено 8,9 млрд рублей. Сейчас это один из пяти заводов в России, получивших международный сертификат качества

### УНИВЕРСАЛЬНАЯ ПНЕВМАТИЧЕСКАЯ СЕЯЛКА С-6ПМЗ

- равномерность распределения посевного материала по всей ширине захвата;
- возможность работы с большим количеством пожнивных остатков и на влажных почвах
- отсутствие потерь и механических повреждений посевного материала;
- наличие в базовой комплектации унифицированной системы контроля высева;
- минимальный расход топлива на 1 га.



ООО ТСК «Агриконика» – официальный дилер по Кировской обл.  
г. Киров, ул. Воровского, д. 103А, тел. 8 (8332) 415-451, сот. 8-922-922-5333



**АГРИКОНИКА**  
ПОСТАВЩИК ТЕХНИКИ



## «Дороничи» и КМК вошли в список системообразующих предприятий РФ

Правительство России утвердило новый перечень системообразующих организаций в экономике страны. В список вошли 650 компаний, а с дочерними и зависимыми обществами – до 4000 организаций. Наряду с такими гигантами как «Газпром» и «ЛУКОЙЛ» в список попали сельхозпредприятия Кировской области – группа компаний «Дороничи» и ЗАО «Кировский молочный комбинат».

**Ф**инансовое состояние этих компаний будут постоянно мониторить. Предприятия получают право на дополнительную государственную поддержку, гарантии и льгот-

ное кредитование. Помимо этого на них может распространяться мораторий на банкротство в ближайшие полгода.

Кировское правительство тоже составило свой список системообразующих предприятий. В него вошли 140 компаний в разных отраслях. Все они смогли возобновить работу с 6 апреля при условии строгого соблюдения санитарных норм. В списке оказались и 8 сельхозпредприятий: ЗАО племзавод «Октябрьский», ЗАО «Агрофирма Среднеивкино», ЗАО «Заречье», ООО «Советская Агрофирма», СПК

(колхоз) «Красное Знамя», СПК Имени Кирова, ОАО «Племзавод «Пижанский» и СПК Колхоз «Большевик». Будут ли приняты какие-то особые меры поддержки в отношении предприятий из регионального списка, пока не ясно.

### Пострадавшие сферы

Глава Счетной палаты Алексей Кудрин оценил падение ВВП, которое ожидает Россию в результате пандемии коронавируса в 2020 году. Даже в умеренном сценарии снижение может составить 3-5%, а в худшем случае может повториться ситуация 2009 года, когда российская экономика провалилась на 8%. По его мнению, в таком случае властям придется пойти на «нестандартные меры поддержки экономики, в том числе и на прямые субсидии отдельным отраслям». Пока же об этом речи не идет, и бизнесу остается лишь подсчитывать убытки, ведь остановлены целые отрасли экономики.

Так, в Кирове еще до объявления президентом первой нерабочей недели свою работу приостановили два крупных предприятия: шинный завод Pirelli и завод «Веста», выпускающий стиральные машины. Объясняется это резким снижением спроса на продукцию предприятий. Не удивительно, что продажи шин и стиральных машин практически встали, ведь крупнейшие экономики мира сидят по домам.

С объявлением режима самоизоляции и карантинных мер застонал почти весь малый бизнес. Страдают сфера общепита, непродуктовая розничная торговля, салоны красоты, индустрия развлечений, детские образовательные центры и т.п. После окончания режима самоизоляции многие из них могут уже не открыться.

Так, одной из концертных площадок Кирова пришлось перенести более 20 концертов с конца марта и начала апреля на осень 2020 года.

– Технические специалисты, которые поддерживают работоспособность всего здания остаются на местах. Бармены, официанты ушли в оплачиваемый отпуск. Сейчас площадка ничего не зарабатывает, но при этом продолжает тратить – зарплаты, соцвыплаты – рассказывает управляющий развлекательного заведения. – Те налоговые каникулы, которые нам предоставили – не спасение. Сейчас нам не с чего платить налоги. Предприятие простаивает. Откуда потом появиться прибыли, чтобы мы разом могли выплатить всё за 6 месяцев? Для владельца это большой удар. Я не знаю, насколько хватит его запаса прочности.

Сильнейший удар нанесен и по сфере авиаперевозок. Так, например, российский лоукостер «Победа» с 1 апреля приостановил все полеты на 2 месяца. В компании по итогам первого полугодия ожидают серьезные убытки.

Еще в начале марта Международная ассоциация воздушного транспорта оценивала возможные потери индустрии в случае обширного распространения эпидемии в 113 миллиардов долларов.

Туризм и смежные с ним отрасли – гостиничный и ресторанный бизнес, производство и продажу сувениров – ждет огромный откат назад. Во Всемирной туристической организации ООН прогнозируют, что в 2020 году число международных туристов сократится на 20-30% по сравнению с показателями прошлого года. Речь идет о снижении поступлений от международного туризма на 300-450 миллиардов долларов и потере миллионов рабочих мест.



В соответствии с постановлением правительства области, все ТРЦ приостановили работу

Пандемия коронавируса перекроила календарь практически всех спортивных турниров. Европейский и российский футбол, баскетбол и другие виды спорта на паузе. Олимпиаду по летним видам спорта в Токио, которая должна была пройти летом 2020, отложили на 2021 год. А за каждым спортивным турниром тянутся огромные рекламные контракты. Убытки организаторов исчисляются миллиардами долларов.

### Разгул безработицы

Озвучивая меры поддержки, Владимир Путин назвал приоритетом сохранение рабочих мест и доходов граждан. Однако, как по-

казало Исследование Центра стратегических разработок, многие работники уже либо лишились работы, либо станут безработными в ближайшее время.

Почти каждая третья опрошенная компания (29%) уже оптимизировала фонд оплаты труда — перевела сотрудников на удаленную работу с меньшей зарплатой, сократила штат и зарплату, перевела часть работников на контракты. 40% планируют принять такие решения в будущем. Каждая вторая компания говорит, что, вероятно, сократит число сотрудников примерно на 13%. Каждая пятая планирует сократить зарплаты.

На фоне пандемии рекордный рост безработицы уже был зафик-

сирован в США. По подсчетам американского Министерства труда, работы лишились порядка 10 миллионов человек. За последние две недели марта количество заявок на пособие превысило 6,65 млн.

### Кому на Руси жить хорошо

В любом кризисе есть и те, кому проблемы на руку. На фоне распространения вируса люди массово начали скупать маски, антисептики и противовирусные препараты.

Так, производство антисептиков в России увеличилось в 4 раза. Сейчас их разливают не только на профильных предприятиях, но и на спиртовых заводах и даже фабриках по производству игрушек.

Швейные фабрики завалены заказами на пошив медицинских масок. А Минпромторг рекомендовал всем российским регионам подключить местные ателье и даже волонтеров к производству масок — не медицинских, а гигиенических, из четырехслойной марли. К рекомендации прислушалась и кировская мастерица Наталья Никулина. Рукоделием она увлекается 7 лет. Шьет интерьерные игрушки, текстиль для дома и детей, рисует открытки.

— Я никогда не оглядывалась на спрос, больше отдавалась творчеству. Поэтому зарабатывала совсем небольшие деньги. А сейчас столкнулась сама с тем, что масок нет ни в одной из аптек. Я нашла выкройку, сшила многоразовые маски семье, затем родственникам. И после этого через сарафанное радио ко мне пошли заказы, — рассказывает Наталья. — В день по 20 штук приходилось шить. На одну уходит порядка 30 минут. Делаю их из трех слоев марли для лучшей защиты, а сверху хлопковая ткань. Продаю по 150 рублей за штуку, чтобы каждый мог позволить себе защиту, и у меня даже получилось заработать. Хотя я не думала делать на этом деньги, хотела только помочь.

Коронавирус помог вырасти сервисам видеосвязи, поскольку многие офисные сотрудники перешли на удаленную работу, а школьники и студенты — на удаленное обучение. Акции Zoom Video Communications — компании-разработчика сервиса видеоконференций — подорожали более чем на 30%.

На коне оказались и производители товаров для взрослых. После призывов властей оставаться дома, продажи презервативов в России выросли на 30%, а сопутствующих товаров — на 300% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Большие возможности открылись и для интернет-провайдеров. Они получили возможность увеличить объем предоставляемого трафика и существенно нарастить абонентскую базу.

### Меры поддержки

Правительство России приняло ряд мер для поддержки экономики. Так, сейчас предусмотрено введение шестимесячного моратория на возбуждение дел о банкротстве. Также предусмотрено предоставление отсрочки по налогам для малого и среднего бизнеса (кроме НДС), а для микропредприятий — еще и по страховым взносам. Но не во всех отраслях, а только в тех, которые правительство считает наиболее пострадавшими. Кроме того, правительство и Центробанк совместно разработали меры по предоставлению малым и средним предприятиям полугодовой отсрочки уплаты процентов и основного долга по кредитам.

Однако предприниматели считают, что этих мер, недостаточно, чтобы удержать на плаву малый и средний бизнес.

— Нужны полные налоговые каникулы. Государство должно взять на себя ответственность и компенсировать бизнесу все затратные части. Если этого не сделать, среднего и малого бизнеса попросту не останется, — считает управляющий кировского развлекательного заведения.

В других странах меры по поддержке экономики выглядят более убедительными. Например, власти Норвегии взяли на себя выплаты 100% зарплаты всем гражданам, которые не работают из-за режима самоизоляции. Кроме того, ставка НДС снижена с 12 до 8% для бизнеса в области пассажирских перевозок, гостиниц и части культурного сектора. Мера будет действовать до 31 октября. Также правительство Норвегии внедрило схему госгарантий для новых банковских кредитов малым и средним предприятиям, которые понесли убытки из-за пандемии.



Завод Pirelli приостановил свою деятельность еще до объявления первой нерабочей недели

# Из-за коронавируса в России резко подорожал чеснок

**П**родажи чеснока на фоне распространения в России коронавирусной инфекции выросли более чем вдвое. Эксперты сравнили цифры в период с 23 марта по 2 апре-

ля 2020 г. с аналогичным периодом прошлого года. Оказалось, что объем продаж чеснока увеличился на 166%. Средний чек составил 49 рублей за покупку, что на 59% больше, чем в про-

шлом году за тот же период. Продажи растут несмотря на существенное подорожание этого продукта.

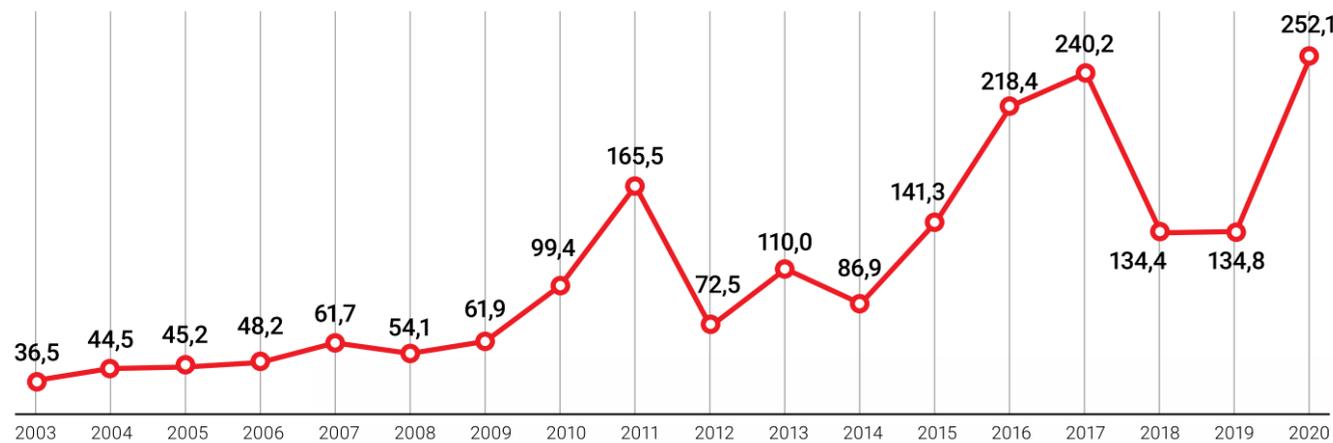
Рост спроса связан со стремлением покупателей защититься от

коронавируса и укрепить иммунитет. При этом Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) призвала не уповать на эффективность чеснока при лечении коронавируса.

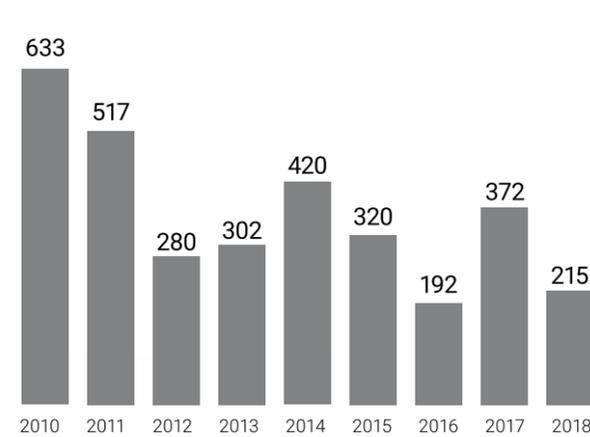
Кроме того, в России резко подскочили продажи имбиря, лимонов и меда. Все это традиционные средства для лечения и профилактики простудных заболеваний.



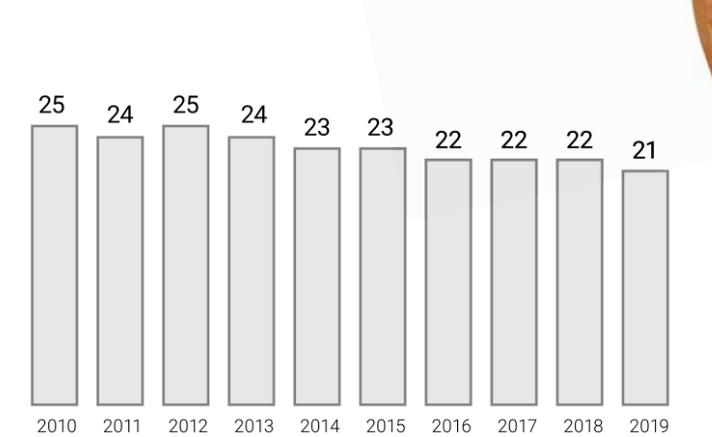
Средние потребительские цены на чеснок в феврале в Кировской области, руб.



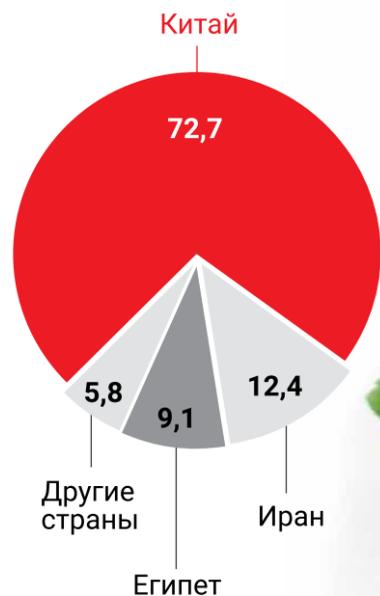
Импорт лука и чеснока в РФ, тыс. тонн



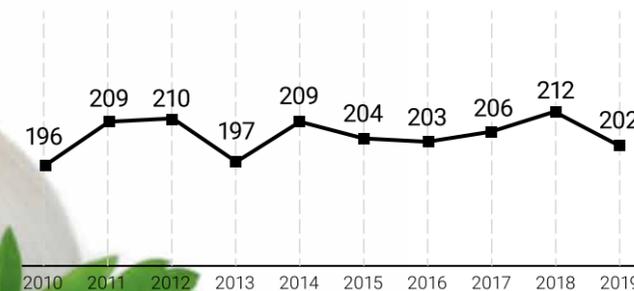
Посевные площади под чесноком в РФ, тыс. га



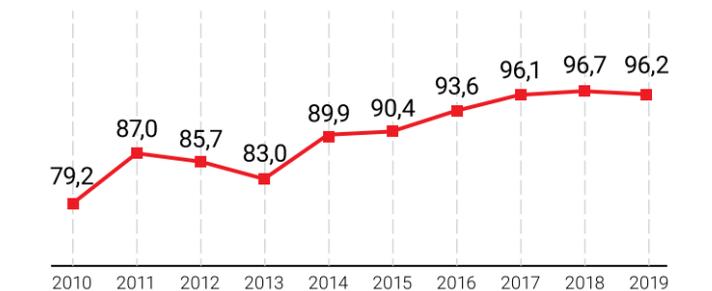
Основные поставщики чеснока в РФ по странам в 2019 году, %



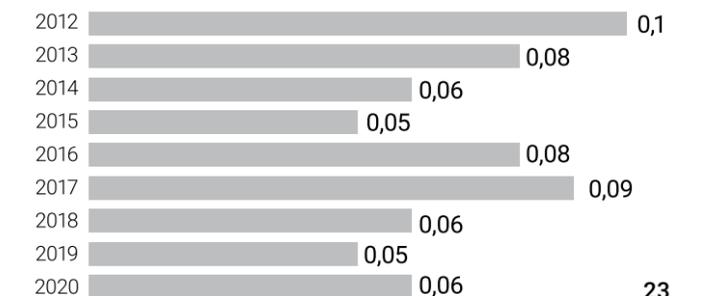
Валовый сбор чеснока в хозяйствах всех категорий в РФ, тысяч тонн



Урожайность чеснока в РФ в хозяйствах всех категорий, центнеров с га



Доля чеснока в структуре потребительских расходов, %



# Травяная мука: новое слово в кормозаготовке

Каждый год лето преподносит сюрпризы аграриям. И чаще всего неприятные: то холодно, то жарко, то засуха, то потоп. Заготовить в таких условиях корма хорошего качества – работа не из легких. К счастью, современные технологии позволяют заготавливать новые виды корма с высоким содержанием питательных веществ в кратчайший период, не оглядываясь на погоду. Речь идет о производстве травяной муки в гранулах.

**Т**равяная мука – натуральный корм, произведенный из зеленой массы. Ее быстро искусственно сушат при высокой температуре, размалывают в муку и затем прессуют в гранулы. Во время гранулирования, кстати, муку можно обогащать добавками, в частности, антиоксидантами, которые продлевают срок хранения витаминов. По питательности такой корм превосходит силос и сено, а содержание протеинов в нем почти такое же, как в зерновых комбикормах.

## Как ее производить?

В течение 3 часов после скашивания зеленую массу нужно высушить. Для этого используется сушильный комплекс барабанного типа. Масса подается в него с помощью транспортера. Горячий воздух попадает в барабан из теплогенератора, который работает на газовом, жидком или твердом топливе.

После зеленая масса направляется на измельчение в дробилки молоткового типа.

Следующий этап – гранулирование. Травяная мука пропаривается и поступает в прессовоч-

ный узел. С помощью отрезного ножа можно регулировать длину гранул.

Поскольку процесс прессования проходит при высокой температуре и давлении, после получения прочных гранул их необходимо сразу охладить. Поэтому травяные гранулы по конвейеру направляются в колонну охлаждения.

Последний этап – упаковка. Травяную муку в гранулах можно фасовать в мешки по 30-50 кг или биг-бэги по 800-1000 кг.

## Преимущества

Быстрая сушка позволяет сохранить львиную долю ценных веществ в зеленой массе. При дроблении разрушаются стенки клеток травы, высвобождается больше их полезного содержимого, что делает травяную муку более питательной и легкоусвояемой. При длительном хранении питательные свойства корма не теряются.

## Опыт использования

В прошлом году производство гранулированных кормов наладили в ООО ППСР «Нирис» из Краснодарского края. Оно специ-



ализируется на мясном производстве. Сейчас на предприятии около 1000 голов. Гранулы в хозяйстве используют в качестве основного корма.

– Мы начали производить для себя травяную муку в гранулах сразу по нескольким причинам. Во-первых, у гранул двойная кормовая ценность. Если раньше мы скармливали в сутки около 16 тонн сена, то сейчас всего 8 тонн гранул. Во-вторых, питательная ценность травяной муки намного выше, чем у простого сена. Все знают, что в сене, например, осенью еще сохраняется необходимое содержание протеина, кератина, клетчатки. К весне остается только клетчатка, все остальное улетучивается. В гранулах же, благодаря защитной пленке, все полезные вещества сохраняются. То есть фактически с какими показателями мы привезли зеленую массу, загранулировали, с таким содержанием до весны гранулы и сохраняются. Опять же, мы сохраняем содержание каротина в кормах, поскольку суш-

ка идет на оборудовании, а не под ультрафиолетом, который убивает каротин почти на 80%, – объясняет Александр Котляр, представитель хозяйства. – За счет того, что корма при сжатии проходят температурную обработку, они обеззараживаются. Если раньше сено многие животные затаптывали, оставляли на кормовом столе, то сейчас гранулы съедают подчистую.

## Необходимое оборудование

Линию по производству травяной муки можно приобрести у кировского производителя – ООО «Пеллет парк». Предприятие занимается изготовлением и ремонтом обо-

дования для производства пеллет. Их производственные мощности расположены на территории Нововятского механического завода.

Уже более 15 лет компания «Пеллет Парк» специализируется на металлообработке. Компания не просто поставщик оборудования – это партнер, заинтересованный

в эффективной и бесперебойной работе оборудования с максимальной выдачей продукции. Техподдержка и своевременное техобслуживание – залог успешных инвестиций. «Пеллет Парк» ценит своих партнеров.

Компания готова установить пеллетное производство под ключ с мощностью 1 или 2 тонны в час готовой продукции. Потребляемая мощность линии гранулирования составляет 168 кВт или 272 кВт. Специалисты компании наладят производство травяной муки в гранулах, а также обучат на местах рабочих. Кроме того, они готовы сами спроектировать и построить необходимое для линии помещение площадью от 400 до 600 м<sup>2</sup> с высотой потолка от 6 м.



**ООО «Пеллет Парк»**  
г. Киров (Нововятский р-н)  
ул. Советская 51/ 2  
тел. (8332)205-100  
8-963-000-31-33  
pellet-park.ru  
info@pellet-park.ru





# Крупные инвестпроекты в лесной сфере

За последние годы в Кировской области было реализовано несколько крупных инвестиционных проектов в лесной сфере. Результатом стало появление новых предприятий в Кирове, Лузе и Мурашах. В этой статье мы расскажем, как они создавались и что сейчас производят.

## ООО «Хольц Хаус»

В перечень приоритетных инвестиционных проектов Кировской области ООО «Хольц Хаус» попало пять лет назад. Создавать его было решено на площадке бывшего градообразующего ООО «Лузский ЛПК» в рамках нового промпарка. В итоге предприятие стало его якорным резидентом.

Открытие первой очереди состоялось в 2017 году. Тогда благодаря запуску цеха лесопиления было создано 98 рабочих мест, а объем инвестиций на тот момент уже превысил 311 млн рублей.

В том же 2017 году Фонд развития моногородов одобрил «Хольц Хаусу»

заем в 174 млн рублей по пониженной ставке.

Следующий год стал для компании знаковым – в Лузе «Хольц Хаус» запустила новое производство домов из клееного бруса. В общей сложности в этот проект, по словам гендиректора компании Николая Юферова, было инвестировано около 820 млн рублей. К концу 2019 года было создано 300 рабочих мест.

Сейчас в состав ООО «Хольц Хаус» входят три завода, расположенные в Кировской области: в Даровском, Котельничском и Лузском районах.

За год компания выпускает 25 тысяч «кубов» клееной дре-

весины. Ее продукция востребована не только на территории Кировской области, но и за ее пределами, в том числе в странах СНГ и Европы. Этому способствует высокое качество.

На заготовке древесины работают 4 высокотехнологичных комплекса, лесопиление построено на базе 2 автоматизированных и высокоскоростных фрезерно-брусующих австрийских линий, а чашкорезное оборудование для изготовления деталей деревянного дома оснащено ЧПУ, так что процесс происходит без участия человека, с помощью специализированной компьютерной программы. Качество материалов в компании проверяют самостоятельно – специально для этого здесь была построена собственная лаборатория.

На этом компания останавливаться не планирует. В дальней-

шем в рамках развития производства в Лузе Фонд развития моногородов готов рассмотреть возможность предоставления «Хольц Хаусу» льготного беспроцентного займа. В планах компании в ближайшей перспективе создать линию по глубокой переработке отходов деревообработки – производству топливных пеллет.

## Вятский фанерный комбинат (Segezha group)

Вятский фанерный комбинат – один из ведущих в ПФО и России производителей древесноволокнистых плит.

Его история берет начало в 2000 году: именно тогда состоялся первый запуск производства ДВП. Спустя шесть лет началось проектирование и строительство современного завода по производству большеформатной фанеры.

Проект получил статус приоритетного инвестпроекта.

В 2008 году была выпущена первая партия фанеры, а в 2010 году предприятие уже работало на полную мощность, обеспечивая весь производственный цикл от заготовки леса до его комплексной переработки.

В 2014 году комбинат вошел в состав Segezha Group корпорации АФК Система. Уже спустя год на предприятии была запущена новая японская линия переработки шпона, что позволило снизить траты на обслуживание производства, сократив издержки.

Вместе с расширением производства руководство комбината стремилось улучшить качество продукции. В 2017 году Вятский фанерный комбинат стал вторым предприятием в России, прошедшим аудит по новым требованиям стандарта Forest stewardship

council, а позже получил подтверждение на соответствие продукции требованиям Раздела VI Закона «О контроле над токсическими веществами (TSCA)» Управления охраны окружающей среды США (EPA).

В том же году комбинат второй раз попадает в список инвестпроектов. На этот раз – по увеличению мощности производства фанеры на 26 тыс. кубометров в год. В начале прошлого года здесь – впервые в России – запустили производство премиальной фанеры с тиснением honeusomb и выпуск ламинированной фанеры различных цветовых решений. Общий объем инвестиций в проект холдинга Segezha Group составил более 6 млрд рублей.

В настоящий момент Вятский фанерный комбинат производит 95,7 тыс. кубометров березовой фанеры, 25 млн м<sup>2</sup> ДВП, а также топливные брикеты. Боле того, раз-



Губернатор Игорь Васильев на заводе «Хольц Хаус» в Лузе

работана программа увеличения мощности до 190 тыс. кубометров фанеры в год и модернизации производства ДВП.

Готовая продукция поставляется на рынки России и СНГ, а также в страны Европы, Азии, США и Японию. На экспорт отправляется 70% всей фанерной продукции комбината.

### Мурашинский фанерный завод

В отличие от «Хольц Хауса» и Вятского фанерного завода, фанерный завод в Мурашах не был в списке приоритетных инвестпроектов и не получал соответствующие льготы. Но, несмотря на это, предприятие успешно развивается и уже успело зарекомендовать себя как высокотехнологичное производство, отвечающее всем современным стандартам.

Первая линия была запущена в 2017 году, общий объем инвестиций составил 5 млрд рублей.

– На Мурашинском фанерном заводе предусмотрен замкнутый цикл, безотходная технология производства, что может значительно сэкономить затраты пред-

а также в США, Европу, Израиль и Австралию.

Только за 9 месяцев 2019 года завод перечислил в консолидированный бюджет региона более 57 млн рублей налоговых платежей.

Объем производства после выхода на полную загрузку будет составлять 60 тысяч кубометров в год, а за счет создания второй линии (это планируется сделать в ближайшее время) – 120 тысяч кубометров.

Инвестиции будут направлены и на повышение конкурентоспособности за счет расширения и обновления ассортимента: запуска линии ламинирования, производства топливных брикетов и строительства завода по выпуску пеллетов.

Недостатка в качественном сырье для осуществления этих планов нет: его поставляют непосредственно из Кировской области, а также из Костромской области, Пермского края и Республики Коми.

В дальнейшем планируется заниматься заготовкой леса самостоятельно, взяв в аренду лесные участки в Мурашинском, Опаринском, Юрьянском и Даровском лесничествах Кировской области.

### Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



### Кстати

Нашей компании доверяют ведущие сельхозпроизводители Кировской области и Республики Коми:

СПК «Красное знамя»	ООО «Агрофирма «Адышево»
ООО «Агрофирма «Мушино»	ОАО «Племзавод Мухинский»
ООО Агрофирма «Колхоз «Путь Ленина»	ООО Агрофирма «Пригородная»
ЗАО «Агрофирма Среднеивкино»	ОАО «Племзавод «Пижанский»
ЗАО племзавод «Октябрьский»	ООО «Южное»
ООО Агрофирма «Чудиновская»	СПК «Вишерский»



ООО «Энергостальконструкция», г. Киров, ул. Шорса, 95/244 т./ф.: (8332) 44-17-20, 50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru

# Почему аграрии выбирают трактор Ростсельмаш RSM2375

На фоне пандемии и катаклизмов в экономике островком стабильности и благополучия остается сельское хозяйство. Несмотря ни на что, кировские аграрии начинают весенне-полевые работы. И на помощь им приходит надежный, простой в обслуживании трактор Ростсельмаш RSM 2375.

За годы работы на полях Кировской области RSM 2375 зарекомендовал себя высокопроизводительным трактором с минимальной стоимостью владения.

### Отзывы владельцев

Энергонасыщенный, недорогой в обслуживании трактор – такой оценки придерживается главный инженер АО «Ахмановское» Пижанского района Владимир Наймушин. В этом хозяйстве трактор работает семь лет.

– Тогда наряду с дорогостоящей импортной техникой мы приобрели и RSM 2375. За годы работы он зарекомендовал себя только с положительной стороны. Его отличает высокая производительность – работает с широкозахватными куль-

тиваторами и дисковыми боронами. При этом в отличие от той же импортной техники затраты на содержание трактора намного меньше, – утверждает Владимир Наймушин.

Согласен с коллегой и директор СХПК-СА «Лошкаринский» Василий Тетерин. В его хозяйстве трактор работает восемь лет.

– RSM 2375 безотказный, как автомат Калашникова. За годы работы никаких нареканий нет, – говорит Василий Тетерин, директор колхоза. – Используем его на дисковании и вспашке. Работает с 11-корпусным плугом и 8-метровой бороной.

### Европейский комфорт

В ООО «Надежда» Советского района работает 3 трактора Рост-

сельмаш RSM 2375. Первый хозяйство приобрело в 2011 году.

– Техника работает хорошо. У RSM 2375 высокая производительность, при этом он не требует высоких затрат. Прочный, надежный! – заявляет инженер Николай Таныгин. – Трактористам очень нравится на RSM 2375 работать. Есть кондиционер, никакой пыли в кабине нет. По крайней мере, ребята отрабатывают полноценную смену, никаких негативных отзывов о комфортабельности не слышал.

Энергонасыщенный трактор RSM 2375 создан для работы в сложных почвенно-климатических условиях. Мощность двигателя 275-375 л.с., запас крутящего момента – 49 %, объем топливного бака – 927 л. В базовой комплектации трактор оснащен МКПП Quadshift® III 12x4 и спаренной резиной шириной 520 или 710 мм. Мощные мосты с внешними усиленными бортовыми редукторами – одно из весомых преимуществ RSM 2375.





## Мнение из первых уст

### Кировские аграрии побывали на заводе по производству премиксов и молочной ферме

В феврале специалисты и руководители сельскохозяйственных предприятий, представители Министерства сельского хозяйства Кировской области посетили завод по производству премиксов в Оренбурге AVNutriSmart\* и одну из ведущих ферм Казахстана ТОО «Айс». В мероприятии, организованном ТСК «Техника» и Alltech\*, приняли участие 12 человек.

#### Производство премиксов в Оренбурге

В 2017 году между компаниями Alltech (США-Ирландия) и DLG Group\* (Дания), лидерами в области кормовой индустрии, было достигнуто соглашение о создании совместного предприятия AVNutriSmart.

AVNutriSmart – это высокотехнологичный премиксный завод, рабо-

тающий на современном немецком оборудовании фирмы H. Wolkong. В технологическом процессе используется уникальная система транспортировки QuickLift\*, которая имеет ряд технологических преимуществ перед традиционной системой, позволяющая обеспечить лучшую защиту дозируемых компонентов от механического воздействия.

Сырье закупается только у проверенных мировых производителей,

он позволяет полностью обеспечить коров органическими микроэлементами в форме Сел-Плекса и Био-Плексов, имеющих высокую биологическую доступность, не снижающих активность витаминов в процессе хранения премиксов, не оказывающих негативного влияния на всасывание других микроэлементов, в отличие от традиционных источников. Полное замещение неорганических микроэлементов органическими положительно влияет на: снижение числа соматических клеток, здоровье вымени, репродуктивную функцию, молочную продуктивность, здоровье копыт, уменьшение случаев маститов.

– Я впервые была на таком заводе. Мы увидели все производство: набор веществ, из которых готовятся премиксы, систему контроля, лабораторию, – рассказывает Наталья Локтина, начальник цеха животноводства ОАО «Племзавод «Пижанский». – Когда ты видел все своими глазами, появляется ощущение доверия к заводу, надежности продукции.

#### Казахстанские инновации

После визита на завод AVNutriSmart кировская делегация отправилась в Казахстан, город Актобе, на молочную ферму ТОО «Айс». Ферма является семейным бизнесом, начало которому было положено в 2010 году. Проект был осуществлен голландскими специалистами с нуля и включал в себя компьютерное управление поголовья израильской компании Afimilk\*.

Сейчас в ТОО «Айс» на беспривязном содержании находятся 1800 голов голштино-фризской породы, из них 960 голов дойного поголовья.

– Средний надой на одну корову составляет 34 литра в день. Средняя продуктивность коров за лактацию – 10 600 литров, – рассказывает управляющий фермы Армен Хуршудян.

Собственник фермы пригласил Армена, чтобы наладить производство, увеличить надои и повысить сохранность животных. С тех пор уже прошло 7 лет! Армен получил

ветеринарное образование, прошел обучение в Израиле и США.

– Всего ферму обслуживает 22 человека, из них – 6 доярок. Все специалисты на ферме работают по протоколам, – объясняет Армен Хуршудян.

Во время экскурсии у кировских аграриев возникла масса вопросов, на которые увлеченно и подробно отвечал управляющий.

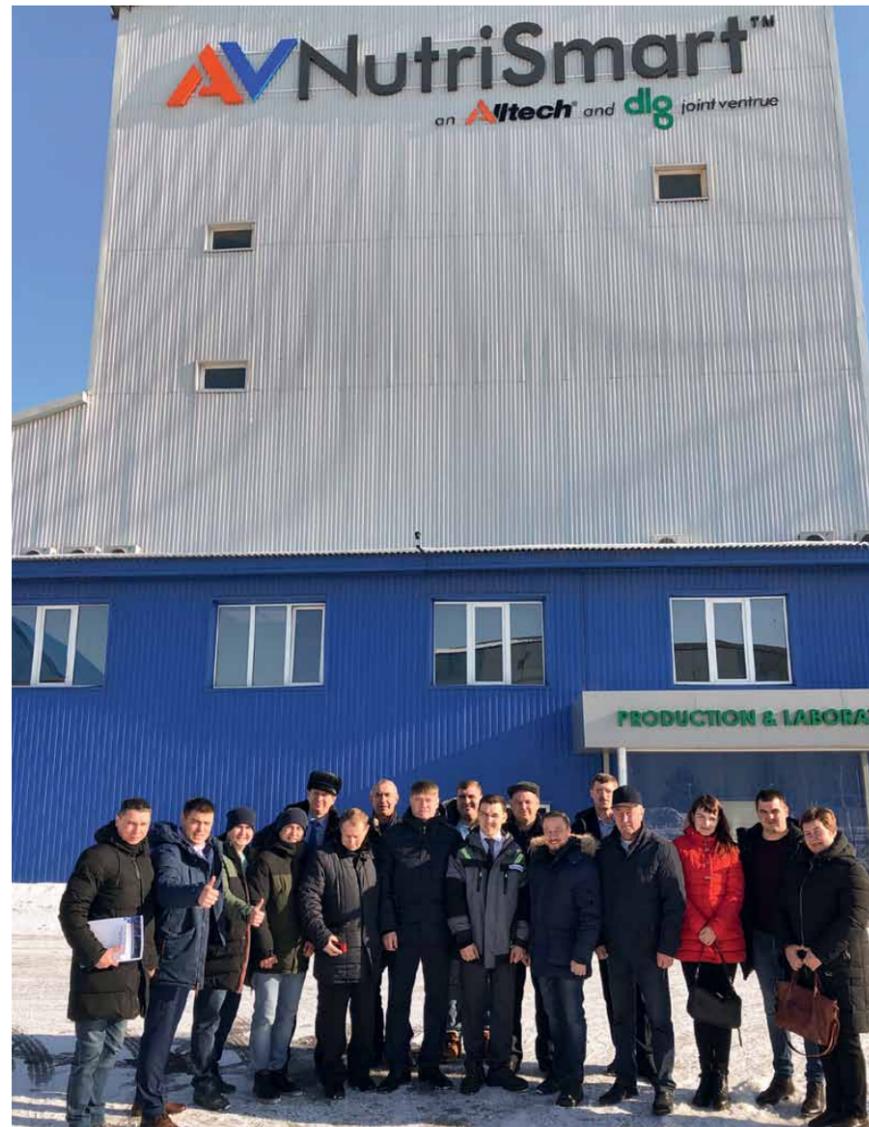
– На меня произвел большое впечатление уровень организации труда на предприятии в плане структуры, ответственности, взаимопонимания команды от простого животновода до специалиста и директора. Все завязаны на один результат. Всем нам есть чему у них поучиться, – поделился эмоциями Сергей Корчемкин, генеральный директор АО Агрофирма «Немский».

Организация и качество работы приятно удивили и Наталью Локтину, начальника цеха животноводства ОАО «Племзавод «Пижанский».

– Работа поставлена так, что каждый четко выполняет свои обязанности, – говорит Наталья Владимировна. – А у специалистов очень широкий кругозор. Нет такого, что если я зоотехник по кормам, то занимаюсь только ими, а остальное меня не касается; если я ветеринарный врач, то занимаюсь только профилактикой и лечением. Специалисты видят буквально все мелочи, недочеты, которые возникают в процессе производства. Продумано и организовано все. Особенно впечатлил уровень работы с программой управления стадом. Она позволяет определять проблемы и удалять их на самых ранних сроках.

#### Орошаемые поля

Не меньше поразило гостей и качество кормов в «Айс». Кормопроизводство на этом предприятии уникально. Кормовые культуры выращиваются на 825 орошаемых гектарах. Раньше эта земля вообще не обрабатывалась, поэтому перед вводом в оборот взяли анализы



почв. На основании результатов удобрили землю под культуры, которые планировали выращивать. При этом исходили не из того, что может произрастать (в этой зоне выпадает всего 120 мм осадков), а того, что нужно животным: кукуруза, люцерна и травосмесь райграс-клевер-овсяница. Сейчас плодородия орошаемых земель достаточно для того, чтобы производить необходимый объем кормов, – в сезон снимают до 4 уроков люцерны. При этом содержание белка в корме 18-22%.

### С заботой о здоровье коров

Однако высокопродуктивным коровам не хватает основных кормов даже самого высокого уровня. Уже несколько лет в «Айс» используют органические микроэлементы от компании Alltech, и с начала 2019 года микроэлементы Alltech были включены в состав премиксов AVNutriSmart. По словам управляющего фермой, именно они помогают улучшать здоровье высокопродуктивного стада (некоторые коро-

вы сохраняют высокие надои и на 8-9 лактациях). Эффективность органических микроэлементов отметили и кировские аграрии. Так, в АО Агрофирме «Немский» уже начали использовать добавки от компании Alltech:

– Органические микроэлементы, конечно, легче усваиваются. Мы ставим опыты на контрольной группе, будем смотреть результаты, сравнивать. Нам есть куда дальше развиваться, главное – не стоять на месте, максимально искать новинки технологические, производственные процессы, которые позволят нам на несколько шагов приблизиться к лидирующим позициям в рамках страны, – говорит Сергей Корчемкин.

Примеру коллег последовали и в «Племзаводе «Пижанский».

– Мы знали о том, что надо заменять неорганические микроэлементы органическими года 2 назад, но осторожничали. Наконец, решились. После 2-3 месяцев использования премиксов результаты подводить рано, – объясняет Наталья Локтина. – Но мы видели, какой результат дают органические микроэлементы в Казахстане. Ожидаем, что здоровье наших коров улучшится.

А здоровое животное может дать качественную продукцию в большем объеме и здоровое потомство. Это наша цель.

Поездка кировской делегации на завод AVNutriSmart и ферму в Казахстане оказалась очень продуктивной. Аграрии пополнили свои знания о премиксах, своими глазами увидели процесс их производства. В общении с управляющим высокотехнологичной фермы в Казахстане смогли затронуть важные вопросы, которые возникают в работе, получить на них ответы, обменяться опытом.

QuickLift – Квиклифт

DIG Group – ДЛГ Групп

AVNutriSmart – Эйви Нутрисмарт

Alltech – Аффилек

\*Alltech – Оптек

Киров, Советский тракт, 10, т. 8 (8332) 691-500, 691-600  
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30, т. (3412) 77-18-55, 8-922-517-18-55  
www.tsc-t.ru, alltech.com/russia

## Долгосрочное влияние органических микроэлементов на рост, репродуктивную функцию и лактацию у первотёлок.

F. Pino<sup>1</sup>, N. L. Urrutia<sup>1</sup>, S. L. Gelsinger<sup>1</sup>, A. M. Gehman<sup>2</sup>, and A. J. Heinrichs<sup>1</sup>  
<sup>1</sup>кафедра животноводства, Университет штата Пенсильвания, University Park 16802; и <sup>2</sup>Alltech, Николасвилль, KY 40356  
Опубликовано: *The Professional Animal Scientist* (2018) 34:51–58

**Цель:** Изучить влияние микроэлементов (далее МЭ) на рост, репродуктивную функцию и лактацию у первотёлок, получавших неорганические или органические микроэлементы (далее НМЭ и ОМЭ) с периода внутриутробного развития до 100 дней лактации в условиях контролируемого кормления.

**Схема опыта:** **Количество:** 64 сухостойные коровы и полученные от них тёлки.  
**Продолжительность:** от 60 дней перед отёлом до 100 дней лактации полученных тёлочек.  
**Группы:** скармливались Mn, Cu, Zn и Co в форме протеинатов (Биоплекс, Alltech) и Se в форме обогащённых органическим селеном дрожжей (Сел-Плекс, Alltech), либо неорганические сульфаты в следующих дозировках в различные периоды жизни:

	Заменитель молока (мг/кг)		Стартер (мг/гол/д)		Тёлка (мг/гол/д)		Сухостойная корова (мг/гол/д)		Первая лактация (мг/гол/д)	
	НМЭ	ОМЭ	НМЭ	ОМЭ	НМЭ	ОМЭ	НМЭ	ОМЭ	НМЭ	ОМЭ
Mn	24	35	103	82	211,6	225,9	145,1	126,5	385,9	353,2
Cu	9	13	159	120	71,9	75,5	78,8	75,3	128,9	67,0
Zn	38	49	77	54	213,1	228,3	382,8	387,9	392,8	358,9
Se	0,57	0,62	1,68	1,63	1,3	1,4	1,9	1,9	2,4	2,6
Co	0,32	0,23	2,11	3,3	1,2	1,3	1,3	1,3	1,9	1,0

### Важные наблюдения:

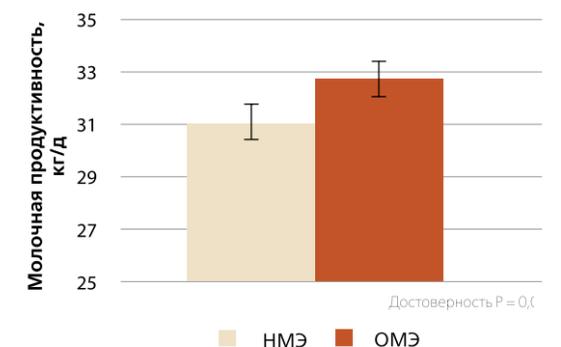
- Тёлки, получавшие ОМЭ телелись на 22 дня раньше и у них на 19 дней был короче интервал между отёлом и осеменением, чем у тёлочек, получавших НМЭ (145 и 164 дня соответственно, Таблица 1).
- У тёлочек, получавших ОМЭ, молочная продуктивность была выше (достоверность P=0,05) на 1,7 кг/д (Рисунок 1).

**Таблица 1:** Результаты скармливания в период сухостоя, а также с момента рождения до отёла потомства (тёлочек) различных источников микроэлементов (МЭ) и их взаимодействие.

Группа <sup>1</sup>	Число животных (n)	Возраст при отёле, дн. (мес.)	Разница, дн.
НТ	28	743 (24,8)	
ОТ	29	721 (24,0)	<22
НК		738 (24,6)	
ОК		711 (23,7)	<27
НТ – НК		741 (24,7)	
НТ – ОК		729 (24,3)	<12
ОТ – НК		747 (24,9)	
ОТ – ОК		699 (23,3)	<48

<sup>1</sup>Н = неорганические микроэлементы (неорганика или НМЭ); О = органические микроэлементы (органика или ОМЭ); Т = тёлки (от рождения до отёла); К = коровы (период сухостоя). Взаимодействия: НТ-НК = НМЭ тёлкам, НМЭ коровам; НТ-ОК = НМЭ тёлкам, ОМЭ коровам; ОТ-НК = ОМЭ тёлкам, НМЭ коровам; ОТ-ОК = ОМЭ тёлкам, ОМЭ коровам.

**Рисунок 1.** Влияние скармливания НМЭ и ОМЭ в период роста и лактации на среднедневную молочную продуктивность в первую лактацию (за первые 100 дней лактации).



### Выводы:

- Тёлки, полученные от коров, потреблявших в период стельности Биоплексы, телелись раньше, чем полученные от коров, потреблявших неорганические микроэлементы.
- Молочная продуктивность в первые 100 дней лактации была выше у тёлочек, получавших Биоплексы.
- Органические микроэлементы в форме Биоплексов способны улучшить репродуктивную функцию и обеспеченность питательными веществами тёлочек, а также повысить их будущую молочную продуктивность.

Bioplex 629

# Сенаж в упаковке: преимущества технологии



При кормлении высокопродуктивного скота основная прибавка удоя создаётся за счёт дорогих кормовых добавок, в итоге снижается рентабельность производства молока.

При этом многие хозяйства не видят путей выхода из такого положения, так как низкое качество основных кормов – сена, силоса и сенажа – принимают как неизбежное. Вячеслав Гуляев, кандидат сельскохозяйственных наук, рассказал, как можно повысить качество основных кормов.

Высокоэнергетичный корм можно получать при силосной технологии. Однако она имеет ряд неустраняемых недостатков.

Один из основных – отсутствие легкоусвояемых углеводов (сахаров и крахмала).

Часто наблюдается такая картина: рацион сбалансирован по протеину и обменной энергии, а животноводы хозяйства требуют добавить концентрированные корма. В результате рацион получается сбалансированный по питательности, но дорогой по стоимости. Кроме высокой цены избыток концентратов влечет за собой нарушение здоровья живот-

ных. При этом коровы быстро теряют продуктивное долголетие (через 2–3 лактации идут на забой) и воспроизводительные способности.

Между тем, современные кормозаготовительные машины при правильном использовании позволяют готовить травяные корма с высоким уровнем обменной энергии.

Как правило, хозяйства, перешедшие на кормление качественным сенажом, не отказываются от добавки концентратов, но начинают существенно экономить на этой дорогой части рациона. Обычно кормление сенажом в упаковке приводит к росту недо-

ев на 2-5 кг и экономии 50% концентратов (при сохранении продуктивности животных).

## Преимущества сенажа в упаковке

Сенаж в упаковке легче заготавливать в сложных погодных условиях, так как весь процесс от скашивания до укладки готового корма на хранение завершается в течение одного дня. За это время можно заготовить более 500 тонн сенажа в упаковке, что равноценно закладке 1000 тонн силоса.

Для заготовки нужны простые типовые агрегаты – пресс-подборщик и упаковщик. Эти машины значительно дешевле кормоуборочных комбайнов, при этом корм получается намного качественней. Заготовка сенажа в упаковку обеспечивает самое полное использование потенциала кормовых угодий – потери обменной энергии не превышают 10%.

Технология сенажа в упаковке позволяет каждый день брать свежий корм и не портить остающийся. В то время как при вскрытии большой траншеи, неизбежно начинается процесс порчи основной массы кормов.

## Опыт использования

Все преимущества сенажа в упаковке успели оценить в СПК «Быданово» Белохолуницкого района. Уже 4 года там заготавливают сенаж в линию, а до этого несколько лет – в индивидуальную упаковку.

– Мы пришли к технологии сенажа в упаковке из-за нехватки кормов. При этом у нас оставались небольшие площади, укусы с которых не позволяли заложить траншею, – рассказывает Сергей Предейкин, руководитель предприятия. – В то же время их надо было прибрать, получить хотя бы



Ворошилка роторная RT5800 H



Грабли колесно-пальцевые прицепные серии H90



Пресс-подборщики JB, RB, NB



Индивидуальный упаковщик рулонов FW10/2000



Линейный упаковщик рулонов (тюков) Neoliner NWS 660

какой-то корм, в идеале, конечно, хороший. А технология сенажа в упаковке без силосных траншей, дополнительных усилий, при наличии техники для заготовки сена позволяла получить тот объем кормов, которого нам не хватало. То есть сначала это была вынужденная мера. Опыт показал, что технология сенажа в индивидуальной упаковке – менее производительный метод и более затратный по пленке. Соответственно, мы просто решили перейти на более производительную технику и заготавливать корм в линию. Тогда уже на предприятиях области работала техника от «Навигатора – НМ», отзывы о ней были хорошие. Да и мы были знакомы с руководством завода. В итоге мы купили у них обмотчик и прицеп. Эти два орудия позволили нам быстро, качественно, в больших объемах и недорого заготавливать хороший корм, необходимый нашим животным.

Однако экономия на производстве качественных кормов – не единственный плюс техники «Навигатор».

– Важно, что для работы с техникой не нужна высокая квалифи-



TRB Подборщик-транспортёрщик рулонов

кация. Все управляется при помощи джойстиков. Поэтому в основном мы пользуемся услугами студентов-практикантов, они вполне справляются. Техника надежная. Это очень большой плюс, – говорит Сергей Николаевич. – Тем, кто хочет развивать свое производство, использовать технологию сенажа в линию, подойдет упаковщик от «Навигатора», который поставляет ТСК «Мотор» в Кировской области. Да, это не единственный выбор, но по моему убеждению, точно очень хороший.



ТСК «МОТОР» – официальный дилер ООО «Навигатор-Новое машиностроение»  
г. Киров, Менделеева, 4.  
Тел.: 512-840, 73-11-00  
www.motor92.ru

## КОСИЛКИ БАРАБАННЫЕ И ДИСКОВЫЕ SaMASZ

### ЗАДНЕНАВЕСНЫЕ, ФРОНТАЛЬНЫЕ, ПОЛУПРИЦЕПНЫЕ, ДВУХСТОРОННИЕ, КОМПЛЕКСЫ

#### Косилка фронтальная дисковая KDF 301

Ширина захвата.....	3 м
Транспортная высота.....	3 м
Ширина валка.....	1,1-1,7 м
Количество дисков.....	7 шт.
Количество ножей.....	7/14 шт.
Обороты ВОМ трактора.....	1000 об/мин
Мощность трактора.....	от 100 л.с.
Производительность.....	3,5 га/ч
Категория навески.....	ПНУ-540
Масса.....	1360 кг

#### Косилка двухсторонняя задненавесная KDD 861

Рабочая ширина захвата.....	8,60 м
Ширина валка.....	2х1,340-2,00 м
Количество дисков/ режущих ножей.....	14/28 шт.
Обороты ВОМ трактора.....	1000 об/мин
Требуемая мощность трактора.....	от 160 л.с.
Производительность.....	10 га/час
Транспортная ширина/высота.....	3,00/3,80 м
Категория навески.....	ПНУ II
Масса.....	3080 кг



**АГРОСОЮЗ**  
Сельскохозяйственная техника и запчасти

Официальный дилер ООО «СаМаш Ру»  
на территории Кировской области  
т.: (8332) 46-03-24, +7-912-826-03-24  
e-mail: as\_kirov43@mail.ru



## Желаете получить ЗДОРОВЫЙ УРОЖАЙ?

Обеспечьте эффективную защиту семян озимых культур от семенной и почвенной инфекций с помощью качественных протравителей!



Максимальный синергетический эффект



Высокая скорость проникновения препарата



Длительное профилактическое и защитное действие



Полностью уничтожает болезни внутри и на поверхности семени



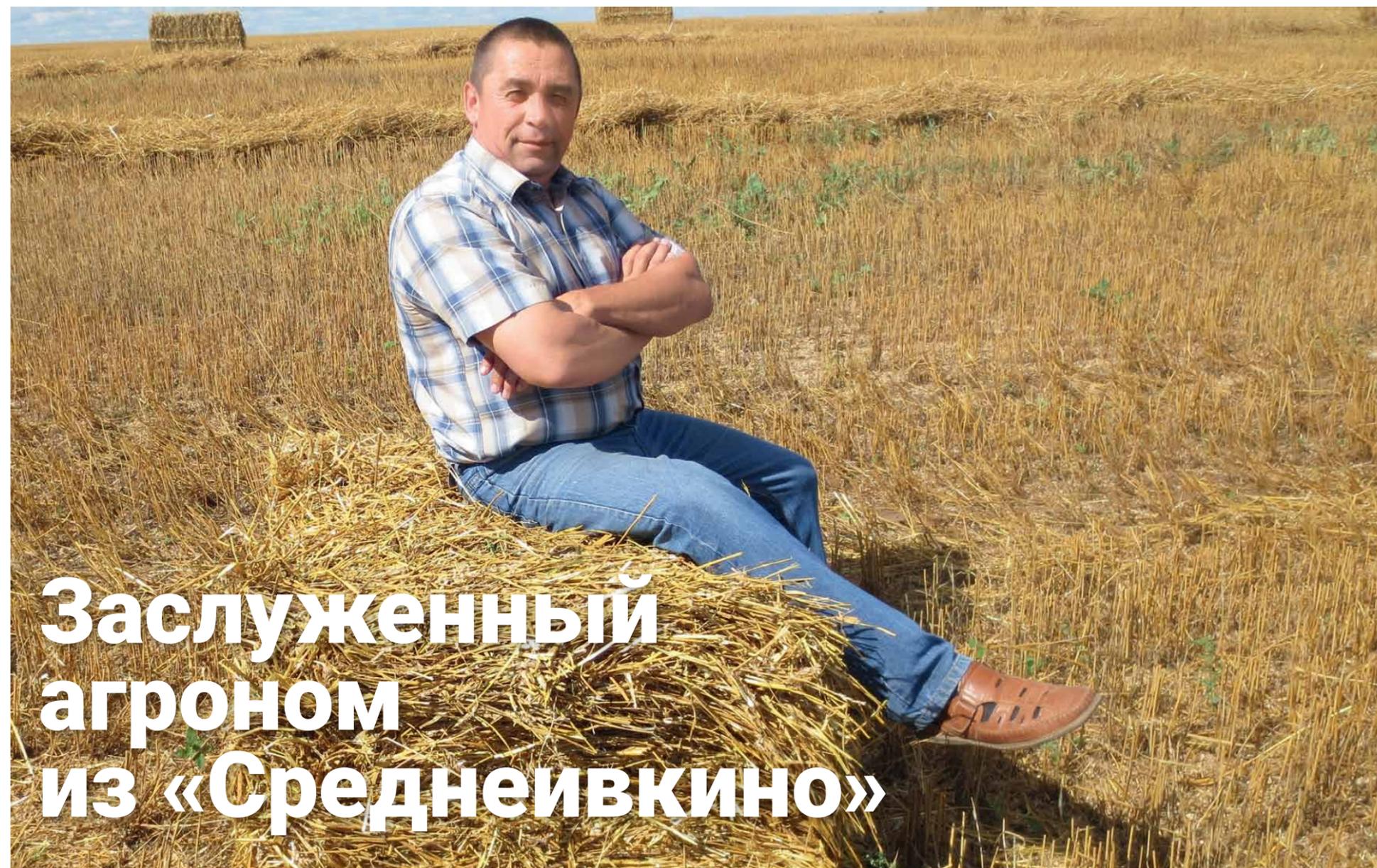
Создает оптимальные условия роста и развития озимых культур



ТОРГОВЫЙ ДОМ  
**Кирово-Чепецкая Химическая Компания**

(8332) 75-20-55  
+7-912-825-47-45





# Заслуженный агроном из «Среднеивкино»

Агрофирма «Среднеивкино» – один из лидеров среди сельхозпредприятий Кировской области. Она входит в десятку крупнейших производителей молока и может похвастаться впечатляющими показателями, современными технологиями и инновационными разработками. Немалая заслуга в этом принадлежит Александру Черных – главному агроному предприятия и заслуженному работнику сельского хозяйства России, который вот уже 19 лет работает в «Среднеивкино».

Родился Александр Павлович в небольшой деревне в 10 километрах от села Среднеивкино. Еще в школе успел поработать помощником комбай-

нера, но до 10 класса не думал о том, что свяжет свою жизнь с сельским хозяйством.

– Это случайно получилось, – рассказывает специалист.

– После окончания школы в 1981 году вернулся как-то летом с рабочей смены с поля и узнал, что мои товарищи едут поступать в институт. Решил от них не отставать: переоделся, сел в машину и отправился в Киров. В итоге поступил в Вятскую ГСХА на факультет агрономии. Успешно его закончил, отслужил в армии, а затем вернулся и сразу стал работать по специальности.

Карьера Александра Черных началась на его малой родине – в совхозе «Краснознаменный», где

он занял должность агронома отделения деревни Воскресенцы. Именно там он прошел своеобразное посвящение в специальность и получил необходимый опыт.

Новый этап наступил в 2000 году. Тогда совхоз «Краснознаменный», переименованный в СП «Нива», объединился с агрофирмой «Среднеивкино», и Александра Черных пригласили возглавить цех, сформированный на базе бывшего совхоза. Спустя некоторое время он стал заместителем директора, а сейчас

является главным агрономом предприятия.

– Несмотря на то, что я, пожалуй, уже достиг в карьере многого, к чему стремился, я продолжаю постоянно развиваться в профессиональном плане, ведь сельское хозяйство на месте не стоит. Мы с коллегами регулярно проходим курсы повышения квалификации, участвуем в тематических семинарах, обмениваемся опытом с другими предприятиями области. Кроме того, я ездил на производства в Швеции и Германии, где знакомился с передовыми технологиями. Стараюсь воплощать лучшие находки у нас в хозяйстве.

Заслуги Александра Черных неоднократно отмечали и на региональном, и на федеральном уровне. Так, в 2015 году ему присвоили звание заслуженного работника сельского хозяйства Российской Федерации.

## Инновации и опыт

Работы у агронома немало, ведь в «Среднеивкино» под многолетними травами занято 4,4 тысячи га, под зерновыми – почти столько же. Еще 400 гектаров занято картофелем, около 2 гектаров – овощами.

Как отмечает Александр Павлович, крайне важно постоянно анализировать результаты своей работы, придумываться новые схемы, а не полагаться на уже существующие.

– Например, мы 7 лет высевали кукурузу, но в этом году от нее откажемся. Дело в том, что за все время выращивания початки получили только три раза, а в остальных случаях выходила зеленая масса. Это раньше, в Советском Союзе, считалось оптимальным использовать ее на силос. Сейчас же животным просто сочный корм уже не нужен, им требуется крахмал в кукурузе. А чтобы этот крахмал

был, початок должен дозреть до восковой спелости. В наших условиях этого не происходит, поэтому и решили сделать ставку на рапс – у нас под ним сейчас 846 гектаров.

Пшеницу в агрофирме выращивают на продовольствие, клевер и люцерну – на травосмеси, ячмень и горох – на фураж. Кстати, опыт возделывания гороха Александр Черных перенял у других регионов.

– Сначала мы сеяли только горох, но не получили того результата по протеину, на который рассчитывали. Чтобы улучшить этот показатель, добавили к гороху ячмень, в котором энергии побольше, стали сеять кулисами: один проход сеялки – ячмень, один проход – горох. Затем все это закладывается в однолетний силос. В итоге у нас получился более сбалансированный корм, а это всегда положительно сказывается на надоях.

Александр Павлович отметил, что из-за низкоплодородной почвы долгое время урожайность в хозяйстве была не очень высокая – около 25-26 ц/га. После многолетней работы с клеверами и соломой и присоединения более плодородных земель деревни Калачиги ситуацию удалось исправить, урожайность выросла до 30-34 ц/га, а на некоторых культурах и до 55 ц/га. Помог в этом грамотный подход к применению удобрений.

## Внесение удобрений

Так, коллектив принял решение перейти на мочевины и разработал новую схему внесения удобрений.

– Раньше мы мочевины совсем не применяли, а теперь используем ее перед посевом под культивацию. Это «долгоиграющее» удобрение. Поэтому к фазе кущения растения азотом уже обеспечены. Раньше мы больше использовали аммиачную селитру, но азот в ней



Сейчас на всю технику в хозяйстве установлены GPS навигаторы

очень подвижен, может, например, с водой уйти или испариться. Работать с ней сложнее.

В будущем будем обязательно работать с известью. Мы бы и сейчас хотели это сделать, но пока в области это удобрение не продается.

Рационализировать использование удобрений помогает агрохиманализ, который проводится раз в пять лет.

– Мы считаем, смотрим потребность по культурам, исходя из этого на разные участки вносим разное количество удобрения. Но, честно говоря, такая система для нас неидеальна: в хозяйстве почвы неплодородные и полную дозу удобрений по выносу мы внести не можем.

#### Обработка почв

До недавнего времени в «Среднеивкино» половину полей распахивали, другую половину обрабатывали безотвальным методом.

– Но в этом году мы решили изменить соотношение: 70% будем пахать. Было время, когда сель-

хозпредприятия массово переходили на «безотвал». Мы рисковать не стали, экспериментировали с одним полем пять лет, и результат нас не удовлетворил - засоренность была слишком большая, приходилось использовать больше гербицидов. Поэтому ставку делаем именно на вспашку.

#### Новые технологии

Александр Павлович стремится не отставать от коллег из других стран, а потому с его приходом в «Среднеивкино» начали активно использовать новые технологии.

– Я ведь, кроме растениеводства, курировал еще диспетчерскую службу. И когда в агрофирму приехали мастера и предложили установить на трактора GPS, я сразу согласился. Поставили сначала 10 единиц, и нам все очень понравилось: удалось наладить учет топлива, рабочих часов. Быстро рационализировали работу механизаторов, приучили их к дисциплине. Сейчас все, что у нас «на колесах», ездит с такими датчиками.

После этого в «Среднеивкино» сделали электронные карты полей. Для их уточнения из Казани привозили беспилотник.

– Мы облетали поля три раза за сезон: весной озимую рожь посмотрели. Потом облетели во время приемки посевов, и один раз - непосредственно перед уборкой урожая. В итоге получили точные карты наших полей, а значит, смогли сделать более точные расчеты по объемам удобрений. Одним словом, за такими технологиями – будущее, я всегда держу руку на пульсе.

Недавнее приобретение хозяйства – квадрокоптер. Теперь Александр Павлович, используя снимки полей, может сравнивать, что было, например, в прошлом году, и как поле изменилось сейчас.

– В прошлом году, например, я ходил по пашне, смотрел, почему участки на снимках темные вышли. Оказалось – на ржи еще снег не сошел. А теперь ходить куда не придется – можно квадрокоптер использовать, а потом, в соответствии с проблемой, как хирургам применять какие-то меры воздействия.

# УАЗ носит «Прадо». А что носите Вы?



## СКИДКА 10% ПО ЛИЗИНГУ\*



ДЦ УАЗ, г. Киров, ул. Менделеева, 4;  
тел. 51-55-55, 8-922-949-40-24, [www.uaz-tskmotor.ru](http://www.uaz-tskmotor.ru)

\* Подробности о специальных программах, а также список комплектаций уточняйте у корпоративного менеджера. ООО «Балтийский лизинг».



## Геррефорды в Вятской глубинке

Фермерским хозяйствам в России приходится непросто: кому-то не хватает средств на покупку техники, другим – теоретических знаний, тетим – земель. Но Денис Монако из Оричевского района уверен, что все эти проблемы решаемы, если есть главное – любовь к труду и родной земле.

**В**от уже пять лет Денис Алексеевич является главой КФХ. За это время он вместе со своим отцом успел не только поднять хозяйство на ноги, но и отличиться на региональном и федеральном уровне, получив грант и став лауреатом выставки «Золотая осень».

– Мой отец всю жизнь посвятил сельскому хозяйству. Он приехал в Кировскую область из Краснодарского края, и в свое время купил с торгов не-

сколько помещений местного обанкротившегося колхоза, в которых и стал вести ЛПХ. Он и меня с детства к труду приучил. Я решил, что продолжу семейное дело, – рассказывает фермер.

Сделать первый шаг было непросто, собственное хозяйство – всегда большая ответственность, но помогло то, что у семьи уже было небольшое поголовье и техника.

В 2015 году Денис выиграл грант «Начинающий фермер». Он купил

еще 25 голов КРС и теперь ежегодно будет покупать такое же количество скота. Это условие прописано в бизнес-плане проекта.

– Конечно, когда делаешь ставку на мясо, есть один минус – реализация более длительная, чем в молочке, соответственно, прибыль также появится не сразу. Временами приходится непросто. Но зато физических усилий и времени на «мясников» требуется меньше, а для небольших хозяйств это очень важно.

Сейчас в КФХ всего 65 животных. Большая часть из них геррефордской породы. У них вкусное мраморное мясо, выход у него больше, да и сами животные неприхотливые.

### Содержание

В холодное время года животные содержатся в помещении, которое было переоборудовано из старого зернохранилища. Стены утеплены, а внутри установлено оборудование для подогрева воды на тысячу литров.

Летом бычки пасутся в загоне. Там сделаны специальные откидные панели, которые дают доступ к кормовому столу.

– Животные у нас поделены на группы: по возрасту и по весу. Кормим их три раза в день. Типичный рацион: сено и силос. Сверху добавляем посыпку – зерносмесь из пшеницы, овса и ячменя собственного производства. В этом году пришлось непросто: из-за засухи в мае, а потом переувлажнения сена заготовили в два раза меньше, чем обычно.

В уборке полей помогает недавно купленный комбайн. В хозяйстве есть и своя «фишка» – мельница, которую используют для приготовления зерносмеси.

### Мастер на все руки

В хозяйстве только два работника: сам Денис Монако и его отец.

– Приходится очень непросто: я и глава КФХ, и бухгалтер, и зоотехник, и специалист по кормам в одном лице. Без ошибок не обошлось, некоторые знания приходилось осваивать на практике. Да и времени ни на что другое, кроме ведения хозяйства, больше и не остается. Технику тоже приходится чинить самостоятельно. У нас, конечно, есть и новый, надежный транспорт. Но часть техники на старте мы брали подержанную, поэтому содержать ее в рабочем состоянии стоит немалых усилий. Тут нам, конечно, помогли средства выигранного гранта.

Сложно оказалось найти каналы реализации. Помогло сарафанное радио. Сначала фермер продавал мясо в Оричевском районе, но затем география поставок расширилась на всю область.

– Сейчас проблем со сбытом нет. Есть проблема с ценовой политикой. Мраморное мясо – это высокая ценовая категория. Наши потребители пока к такому не готовы, предпочитают более дешевые продукты. Вот и получается, что мы отдаем мраморное мясо едва ли не по цене обычного. Конечно, в Москве, например, за нашу продукцию предложат намного больше, но там и объемы требуются, а мы пока их не можем обеспечить.

Своего убойного пункта в КФХ нет – это слишком дорого для небольшого хозяйства. Поэтому часть продукции Денис Монако поставляет своим клиентам, другую убойный пункт отправляет в торговые точки.

В будущее фермер смотрит с оптимизмом. Хотя и сейчас с хозяйством справляться непросто, но он планирует расширяться.

– Планы у нас грандиозные. Например, хотим построить новое помещение на 200 голов, закупить новую технику.

# «Хулиганствующий гуляка»: как на Вятке появился первый автомобиль

18 февраля 1906 года вятская публика, прогуливаясь по заснеженной улице Московской, была шокирована невиданным зрелищем: по Вятке впервые проехал автомобиль. Принадлежало это чудо техники купцу Лаптеву, который привез модное авто из заграничной поездки. Это был «Фиат Алессо» 1904 года выпуска. По вечерам Кузьма Лаптев со своими приятельницами и друзьями приезжал в опереточный театр, собирая массу зевак.

Горожане встретили диковинку очень настороженно – машина пугала не только лошадей, но и консервативных жителей Вятки. Как писали в газетах, семейная публика даже перестала посещать Загородный сад.

## Автореволюция

В России первый автомобиль марки Mercedes-Benz выехал на городские улицы в 1895 году. Уже спустя год в Одессе и Нижнем Новгороде был налажен импорт авто марки Peugeot, а вскоре на Всероссийской промышленной и художественной выставке конструкторы Яковлев и Фрезе представили первую машину отечественного производства.

Несмотря на большой интерес к новому виду транспорта, в провинциальных российских городах XIX – начала XX века основным транспортом оставались извозчики. Не исключением была и Вятка.

Первым автолюбителем в городе стал представитель древ-



него купеческого рода Кузьма Лаптев. Именно его «Фиат» до смерти напугал прохожих на улице Московской.

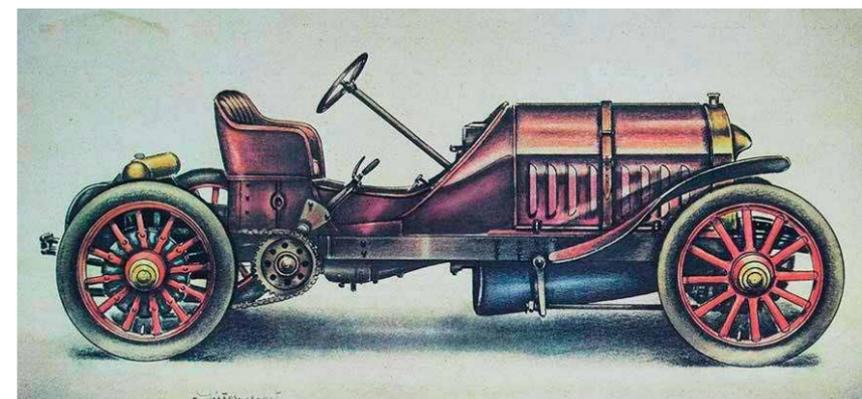
Стоило такое приобретение Лаптеву немалых денег – 3 тысячи рублей. Для сравнения, за 60 рублей в те времена можно было купить дойную корову, а за 100 рублей – лошадь для телеги.

Впрочем, на развлечения Кузьма денег никогда не жалел, да и шиковать ему было на что: в городе купца называли не иначе как баловнем судьбы, ведь от отца ему достался солидный капитал.

## Купеческая династия

Вообще, семья Лаптевых из села Подрелье Орловского уезда в те времена считалась одной из самых зажиточных в губернии. Расцвет династии совпал с наступлением в Российской империи эпохи капитализма. По всей стране, как грибы, начали появляться промышленные предприятия, и Лаптевы, обладавшие предпринимательской жилкой, активно влились в бурную экономическую жизнь.

Так, согласно данным Государственного архива Кировской об-



Фиат Алессо 1904 года

ласти, в начале XX века крупным кожевенным заводом с шорной мастерской владел Иван Игнатьевич Лаптев, который «был управляющим предприятием не из необходимости, а из любви к делу». На заводе трудились около 200 рабочих, а годовое производство определялось суммой в 1,9 млн рублей.

Еще одно предприятие было у Михаила Дмитриевича Лаптева. На его производстве 150 постоянных и 50 временных рабочих выделывали белые юфтевые кожи на сумму в 1,1 млн рублей за год. Семья регулярно участвовала в торгах на поставку кожевенных изделий в военное и морское ве-

домства, занималась также заготовкой и последующим сплавом леса до Саратова и Астрахани.

Собственным делом владел и Трифон Михайлович Лаптев, прославившийся тем, что выбирал себе в Европе невест, заключая с каждой из них брачный договор на один год, по истечении которого отправлял их из России обратно домой. Большинству вятчан этот человек внушал страх. Один из историков пишет: «Всякого рода остряки прикусывали языки, встречаясь с острым взглядом льдистых глаз Трифона Михайловича, словно стеной отгороженного от досужих разговоров. Хозяин завода, независимый и непреклонный, он вел заводское дело сильной рукой, оставаясь в стороне от шумных благотворительных и увеселительных компаний».

Показателем успешности семьи на производственном поприще стали награды купцам на Казанской выставке: в 1880 году Игнатий и Михаил Лаптевы получили большие серебряные медали за «хорошую выделку юфтевых и подошвенных кож».

Не удивительно, что семья не скупилась на благотворительность. Будучи старообрядцами, Лаптевы много денег жертвовали на вятское старообрядческое кладбище, которое вскоре так и стало



называться – «Лаптевским». Кроме того, в 1902 году Иван Лаптев учредил «Вятскую заводскую бесплатную народную библиотеку».

### Любитель развлечений

Не менее «эпатажным» оказался и Кузьма Лаптев. В Вятке он был известен как любитель изобильных пиров, эффектных развлечений и пьяных гулянок.

Сын вятского врача Валериан Николаевич Шкляев отмечал, что Кузьма – «очень здоровый и румяный, с красивой небольшой бородкой» человек, который любил две вещи: шикарную одежду и лошадей.

Показательными в этом плане оказались воспоминания мемуариста Александра Прозорова, который рассказал, что однажды супруга Лаптева – Прасковья – приняла его не в гостиной, как было принято, а в собственной комнате, лежа на шкуре белого медведя рядом с камином.

### Экстравагантное приобретение

Покупка автомобиля в 1906 году стала еще одной попыткой Кузьмы поразить свое окружение. Жители Вятки никогда до этого не видели подобного устройства, и авто показалось им устрашающей «Адской машиной».

Лаптев вместе с шумной компанией любил приезжать на своем «Фиате» в популярное место отдыха – Загородный сад, собирая вокруг себя толпу шумных гуляк и распугивая прохожих.

Не заботился купец и о комфорте других участников движения, например – лошадей, которые пугались «шумящей и трещащей колымаги». Именно из-за этого и произошло первое на Вятке ДТП. Вот как об этом писала либеральная газета «Вятская жизнь»:



– На Московской улице...г.Лаптев [на автомобиле] встретился с лошадью, на которой ехали две дамы. Лошадь, испугавшись, кинулась в сторону. В ту же сторону почему-то повернулась и колымага, вылетели обе дамы, и кучер долго волокся на вожжах...

Горожане поведением купца-гуляки возмутились и потребовали сурово его наказать. Впрочем, сам Лаптев из инцидента выводов, вероятно, не сделал: спустя месяц, в марте, он вновь попал в аварию, распугав на улице Николаевской лошадей извозчиков.

О еще одном небольшом происшествии вновь написала «Вятская жизнь»:

– ...Кузьма Лаптев продолжает на своей колымаге удивлять почтеннейшую публику и увечить людей. 1 марта при его проезде в автомобиле по Московской улице испугавшаяся лошадь опять выбросила и ушибла о тумбочки крестьянина с ребенком. А наш любитель диковинок промчался мимо как ни в чем и не бывало.

Лихачествам Кузьмы Лаптева пришел конец после Октябрьской революции. Некоторые историки предполагают, что, лишившись капитала при национализации, он окончил свою жизнь в Москве, другие считают, что он погиб в ГУЛАГе под Архангельском.

### Движение вперед

Вслед за Кузьмой Лаптевым, автомобилем в апреле все того же 1906 года обзавелся и вице-губернатор граф Виктор Владимирович Комаровский. Третья в губернской столице машина – изящная «автомобиль-каре́та» – появилась лишь шесть лет спустя у еще одного купца – Петра Клобукова. Это авто, по словам очевидцев, двигалось уже «совершенно бесшумно».

С тех пор автомобили и мотоциклы стали входить в обиход жителей города, хотя крестьяне еще некоторое время относились к ним с опаской и даже «угрожали мотористам намять бока».

ЛИЗИНГ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ  
С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%



# CASE MAGNUM 310

## мощный универсал для вашего хозяйства

Мощность 311-357 л.с.

Трансмиссия Full Power Shift 18x6

Гидросистема – 282 л/мин.

Мощность на ВОМ – 265 л.с.

Предложение действительно при авансе от 10%, срок лизинга до 60 месяцев. Заявка на финансирование должна быть одобрена кредитным комитетом ООО «ДАЛ Лизинг» ОГРН 1027710020480/ИНН 7710443169 («СиЭнЭйч Индастриал Капитал»). Стоимость техники в рублях можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника»



г. Киров, ул. Советский тракт, д. 10  
тел. (8332) 691-500, 691-600  
г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 200, каб. 30  
тел. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55  
www.caseih.com



ДЛЯ ТЕХ, КТО ТРЕБУЕТ БОЛЬШЕГО

# SOLAR

NPK  
micro

от УРАЛХИМ

SOLAR NPK micro –  
линейка водорастворимых  
комплексных удобрений  
с микроэлементами.

[www.solar.uralchem.com](http://www.solar.uralchem.com)

- 100% растворимость в воде
- Наличие необходимых микроэлементов в доступной для растений хелатной форме
- Отсутствие тяжёлых металлов, натрия и хлора



## Старт

15:30:15+2MgO+MЭ  
11:40:11+2MgO+MЭ  
13:40:13+MЭ

## Универсал

18:18:18+3MgO+MЭ  
19:19:19+MЭ  
20:20:20+MЭ

## Финал

15:7:30+3MgO+MЭ  
12:6:36+2,5MgO+MЭ