

Нашествие вредителей:

хозяйства области
борются за спасение
урожая рапса

Простая математика:

почему мощности
молочной переработки
в области загружены
на 60%

Геномная селекция:

готова ли Россия
к революции
в племенном
животноводстве

Инвестиции из Татарстана:

Вятскополянская «Родина-2» запускает
новую ферму на 300 голов

МТЗ

**- трактор, который пашет на вас,
а не вы - на ТРАКТОР**



BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

ТСК «МОТОР»

Единственный официальный дилер*
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: 73-11-00



www.motor92.ru

Содержание:

4	События
8	Инвестиции из Татарстана: Вятскополянская «Родина-2» запускает новую ферму на 300 голов
14	Геномная селекция: готова ли Россия к революции в племенном животноводстве
18	Простая математика: почему мощности молочной переработки в области загружены на 60%
26	Кировская область опустилась на 5 место в рейтинге производителей молока
28	Нашествие вредителей: хозяйства области борются за спасение урожая рапса
34	Вико-ржаные смеси на зерносеяж: выгоды и преимущества
40	Как повысить продуктивность сотрудников без дополнительных затрат
44	По улицам Малмыжа прошел веселый карнавал

«Вятская губерния»

Газета зарегистрирована в Приволжском окружном межрегиональном территориальном управлении МПТР РФ. 16 +
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.

Свидетельство о регистрации ПИ №18-1461
от 2 октября 2003 года.
Учредитель: ООО «МИС».

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Выпускающий редактор – Пересторонина М.В.
Фотограф: Вотинцев А.В.
Дизайнер: Залетов Е.П.
Журналист: Злобина А.Э.

Порядковый номер выпуска № 7
Дата выхода в свет – 6 августа 2018 г.
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 3 августа 2018 г., время – 16.00;
фактическое – 3 августа 2018 г., время – 09.00.

Тираж: 1250 экземпляров.
Распространяется бесплатно.
Адрес редакции и издателя:
Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7 9123632364, e-mail: kraev.ilya@bk.ru, stetenkina@yandex.ru.
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
телефон редакции: +79229203106
телефон коммерческого отдела: +79229554741

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Элефант» (610040, г. Киров, ул. Мостовая, д. 32/7, тел./факс (8332) 38-34-34). Заказ № 5635.
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.

ОРБИТА

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА ЖОМ ШРОТ ЖМЫХ КУКУРУЗА

ООО «ОРБИТА-СНАБ»
www.orbita43.ru

тел.: (8332) 20-88-88 8-922-967-88-50
(8332) 20-88-89 8-922-976-18-27

Аграрии получают 5 млрд рублей компенсации на топливо

Деньги выделяют из резервного фонда РФ. Каждый регион получит средства как погектарную поддержку, исходя из объема обрабатываемых земель.

Минсельхоз оценивает убытки аграриев от удорожания топлива в первом полугодии в 12 млрд руб. Как сообщил министр Дмитрий Патрушев, в среднем за год дизельное топливо выросло в цене на 28%, бензин — на 22%. В дальнейшем сумма компенсации аграриям может быть увеличена.

Согласно представленным Минсельхозом данным, самую большую поддержку из федерального бюджета получают Алтайский край (336 млн руб.), Ростовская область (312 млн руб.) и Оренбургская область (238 млн руб.). Кировской области будет перечислено 67,1 млн рублей.



В магазинах могут появиться отдельные полки для молочкосодержащих продуктов

Минпромторг России подготовил проект постановления правительства РФ «О внесении изменений в правила продажи отдельных видов товаров».

Суть предложения заключается в том, чтобы размещать в магазинах молочкосодержащие продукты с заменителями молочного жира отдельно от натуральной молочной продукции.

Сейчас это предложение находится на согласовании с Минфином и Минэкономразвития. Если документ будет утвержден, поправки начнут действовать с 1 января 2019 года. В Минсельхоз РФ инициативу считают правильной,

поддерживают идею и переработчики молока.

— Когда на одной полке лежит сыр и тут же сырный продукт, или масло и тут же спред — это, как минимум, нечестно по отношению к покупателю. Многие не отличают по вкусовым качествам сыр от сырного продукта, — говорит заместитель гендиректора «Кировского молочного комбината» Федор Сураев. — Эти продукты надо разделить на полках в торговых сетях, чтобы они не стояли рядом и даже визуально не конкурировали друг с другом. Люди должны четко понимать, что это не сыр, не сливочное масло, не настоящий творог и не настоящая сметана.

РАСПРОДАЖА!
скидка до 20%*

на запасные части:

- ⚙ к зерноуборочным комбайнам Дон 1500 и Нива СК-5М
- ⚙ к силосоуборочному комбайну E281
- ⚙ к косилке E 302



ИП Некрасов В.И., т. 8-912-337-6719, e-mail: nekrasov_vitaly@mail.ru
Магазин «Техномир»: Кировская обл., К-Чепецкий р., ст. Просница, ул. Ленина, 37

*подробности у продавцов



УАЗ Патриот в августе со скидкой

60 000*₽



**Ждём тебя в автосалоне «УАЗ»
на Менделеева, 4, тел. 51-55-55**

*Подробности уточняйте у менеджеров в ДЦ УАЗ на Менделеева, 4, тел. 51-55-55





Компания «Агрокомплект» отметила 50-летний юбилей

20 июля в загородном комплексе в слободе Талица собрались сотрудники, партнеры, друзья, коллеги и ветераны АО «Агрокомплект» – одного из крупнейших поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса Кировской области.

В окружении гостей компания отметила свой 50-летний юбилей. История «Агрокомплекта» началась в июле 1968 года, когда приказом Областного объединения «Сельхозтехника» за номером 123 была организована хозрасчетная специализированная контора по комплектной поставке оборудования и сборных конструкций для сельскохозяйственных строений.



С годами предприятие росло и развивалось, осваивая все новые территории. В советское время ни один сельскохозяйственный объект в Кировской области не строился без участия этого предприятия.

30 декабря 1992 года решением областного комитета по управлению имуществом было учреждено акционерное общество открытого типа «Агрокомплект». Вместе с кировскими аграриями компания училась работать в новых экономи-

ческих условиях. Под управлением Вакифа Нуриева она с успехом прошла сложные 90-е и начало 2000-х и сейчас продолжает развиваться под руководством Розы Тарасовой.

– Я наверное, как родился, всегда знал, что такое «Агрокомплект». Без него никуда, что на ферме, что в поле, – сказал председатель СПК им. Кирова Борис Ожегин, выступая с поздравлением. – Вы выдержали сложные времена и продолжаете активно работать. Фирма действительно

нужная всем селянам.

Компанию поздравили не только руководители хозяйств, но и партнеры, представители органов власти и агрообразования.

– Мы подсчитали, что на сегодняшний день в вашей компании трудоустроены 19-20 наших выпускников, – сказал ректор Вятской сельхозакадемии Виктор Мохнаткин. – Спасибо за то, что вы сохраняете традиции и помогаете нашему вузу с материально-технической базой.



Антон Шишкин,
директор
АПК «Союз»
и ООО «Родина-2»

Инвестиции из Татарстана:

Вятскополянская «Родина-2» запускает новую ферму на 300 голов

В 2011 году двух владельцев крупного бизнеса из Набережных Челнов «потянуло к земле». Они купили обанкротившийся колхоз в деревне Кулыги Вятскополянского района и всего за три года фактически с нуля наладили в нем производство молока.

Теперь это хозяйство называется АПК «Союз». Вдохновленные успехом бизнесмены решили наращивать производственные мощности и приобрели еще один колхоз в селе Слудка того же района – СПК «Родина-2». В 2014 году он был на грани банкротства.

– Хозяйство шло в тупик, оно было сильно закредитовано, инфраструктура устарела, денег на модернизацию не было, – вспоминает замдиректора предприятия Виктор Печинников. – Мы провели общее собрание и решили, что надо принять предложение инвесторов – о покупке нашего

хозяйства. С тех пор «Родина-2» движется в правильную сторону – развивается.

Старые долги

На тот момент долги предприятия составляли более 40 миллионов рублей. В течение года

инвесторы рассчитались с кредиторами и начали модернизацию производства.

В 2017 году пригласили нового руководителя – молодого кандидата сельскохозяйственных наук Антона Шишкина. Сейчас он директор и в АПК «Союз», и в ООО «Родина-2».

Антон Владимирович родом из Нижегородской области. Там он прошел путь от простого зоотехника до руководителя хозяйства. Еще в 2008 году на предприятии, которым он руководил, получили надой свыше 10 000 кг молока на корову. А в последние годы хозяйство еще и занимало лидирующие позиции в регионе по валовому сбору зерна.

– Несмотря на то, что «Родина-2» долгие годы испытывала серьезные экономические проблемы, в хозяйстве сохранилась инфраструк-

тура, машинно-тракторный парк, молочное стадо. Но самое главное – сплоченный коллектив, – говорит Антон Шишкин.

Модернизация

С приходом инвесторов в «Родине» закупили новую технику, начали ремонтировать фермы и силосные траншеи: на дно залили монолитный бетон, поправили стены.

– Хозяйство сильно отстает в технологии хранения кормов. Более половины заготавливаемых кормов, а это 10-12 тысяч тонн сенажа и силоса, хранятся в курганах. К решению проблем, пусть и маленькими шагами, мы подходим всесторонне. Например, купили трамбовщик. Он позволил после ремонта силосных ям увеличить их вместимость на 40%. В конечном итоге это отразится на качестве кормов.

Ремонтируют в хозяйстве и старые дворы привязного содержания, в конце лета в них появится новая система вентиляции. В этом году откроют телячью деревню на 120 мест.

– Был у нас старый телятник – большое помещение. Мы снесли крышу, лишние стены, залили новый пол. Осталось домики поставить, – говорит Антон Владимирович. – Я был во многих странах, и жарких, и близких нам по климату.

Понял, что метод холодного содержания – простой и эффективный.

Сейчас в хозяйстве заканчивают строительство нового двора привязного содержания на 300 мест.

– На сегодняшний день эта система удобнее для коллектива, – объясняет Антон Шишкин. – Достигнем совершенства в привязном содержании, и, возможно, пойдем дальше на беспривязь и роботизированное доение. Да и утверждение проекта стройки совпало с падением закупочной цены на молоко. Это оказалось решающим фактором при выборе системы содержания.

Сильная генетика

Сейчас в «Родине-2» 750 дойных коров. Общее поголовье – 2000. Удой на корову чуть выше 7000 кг. Этим летом в хозяйстве начали работать с сексированным семенем. Осеменяют им только телочек.

– В этом деле важно мастерство ветеринарного врача и осеменатора. Постоянно говорю: подойдите к каждой телочке индивидуально, словно с женой планируете наследницу, – смеется директор. – Первые результаты уже есть. Мы работаем с поставщиками мировой генетики. Присматриваемся к канадской и европейской селекции.

У Антона Шишкина уже есть удачный опыт работы с иностран-

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты. Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.

ЭСК ООО ТСК «Энергостальконструкция»
г. Киров, ул. Щорса, 95/249 м./дз: (8332) 44-17-20,
50-41-23, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru

ной генетикой. В Нижегородской области ее начали использовать еще в 1999 году, а сексированное семя – в 2012.

– Результат тогда превзошел все наши ожидания и экономические планы. Вообще я считаю, что генетика – то, на чем руководителю любого ранга запрещается экономить. Пусть и результаты работы будут видны не мгновенно, а лет через 7-10. Так, в Нижнем мы утвердились на удое в 10 тысяч во многом благодаря грамотной селекции.

Экономика

Сейчас все молоко «Родина-2» сдает на завод Danone в Татарстане.

– В декабре 2016 года цена за литр доходила до 35 рублей. Но тогда мы работали не только с Danone, а еще и с небольшим переработчиком молока из Татарстана. В конце прошлого года сдавали в среднем по 30 рублей. Сейчас цена опустилась до 22-23 рублей при себестоимости в 16-17 рублей.

Всех бычков в хозяйстве откармливают в течение года. За это время животные набирают вес в 400-450 кг. Содержат их на открытых площадках и сдают на мясокомбинаты соседних регионов.

– Мы получаем свыше 120 рублей за килограмм. Конечно, рентабельность сложно посчитать до копейки. Но мы рассматриваем бычков как некую копилку, – объ-

«Хозяйство сильно отстает в технологии хранения кормов. Более половины заготавливаемых кормов, а это 10-12 тысяч тонн сенажа и силоса, хранятся в курганах. К решению проблем, пусть и маленькими шагами, мы подходим всесторонне».

ясняет Антон Владимирович. – Они не забирают у нас много денег, на корм в основном идет то, что осталось от коров. В то же время, если нам экстренно нужны деньги, мы



Бычков содержат на открытых площадках, откармливают до года и сдают на мясокомбинаты соседних регионов

можем реализовать бычков.

По мнению Антона Шишкина, залог успеха предприятия – ориентация на современные технологии и элементарный порядок.

– Прибыль скрывается в мелочах. В этом году мы внедрили обязательную очистку машин от пыли перед разгрузкой. С этим нам помогают 4 старшекласника. Оплата данной работы составляет чуть более 30% от стоимости новой нетели. Зато зимой я не схвачусь за голову – откуда у коровы клостридиоз? На-

хозяйства оборудованы системами расхода топлива и ГЛОНАСС.

– Все затраты на это окупались за весеннюю посевную кампанию. Работы сделали больше, а горючего сожгли меньше, благодаря правильной логистике и снижению хищений. К сожалению, такое до сих пор встречается, – восклицает директор. – С людьми разговариваем жестко. Если доказано, что тракторист сливает топливо, ездит по своим делам – сразу депремируем. Зато теперь люди научены. А вообще наш народ любит порядок, хоть и ворчит.

Сплоченный коллектив

Сейчас на предприятии работает более 100 человек. Почти половина из них – молодежь. Специалисты по возможности ездят на обучение, семинары – повышают знания о современных технологиях. А к людям предпенсионного возраста у директора хозяйства

мальную зарплату – «внутрихозяйственную пенсию». Я вижу, что сегодня чуть более 50% мужчин переживают 60-летие. Редко кто из них дотягивает до 62-65 лет. Доярки, телятницы в 55 лет не чувствуют ни ног, ни спины. Если пенсионный возраст поднимут, у меня язык не повернется сказать человеку, который отдал предприятию 35-40 лет жизни: «Тетя Маша, еще поработай или иди на биржу труда, если не можешь справлять со своими обязанностями».

Новая техника

За 4 года в хозяйстве серьезно обновили парк техники. Если раньше на машинном дворе стояли комбайны прошлого века, то теперь там красуются новинки отечественных и зарубежных производителей. Одно из последних приобретений – два кормосмесителя марки «Хозяин» у официального дилера ООО «Кировсельмашснаб».

– Агрегаты достаточно хорошие, надежность на уровне. Ничего плохого про них сказать нельзя. Кормосмесь готовят быстро и качественно, – рассказывает Антон Шишкин. – В нашем предприятии

наряду с «Хозяином» работают и импортные аналоги. Друг другу агрегаты не уступают, уровень производства высокий. Горизонтальный смеситель позволяет смешать большое количество корма при небольших габаритах въезда на ферму. Например, 12-13-кубовый вертикальный миксер уже в наши ворота не пройдет. С нашей стороны к поставщикам – ООО «Кировсельмашснаб» претензий нет. Сотрудничество налажено, нас все устраивает.

Технику – от легких тракторов до тяжелых комбайнов – «Родина-2» покупает у кировских компаний. А вот обслуживанием зачастую занимаются специалисты из Татарстана.

– Из Кирова к нам быстрее, чем за 5 часов не доедешь. Поэтому у нас есть договоренности со специалистами из Татарстана. Они оперативно приезжают и проводят ремонт. Конечно, татарские и кировские компании, бывает, обижаются друг на друга. Но для нас главное – безостановочное производство. Мы не можем повесить на ферму замок и сказать: сегодня пятница, вечер, давайте подождем до понедельника, а там уж как-нибудь коров подоим.

особое отношение.

– Если пенсионный возраст повысят, думаю, мы не будем ждать, пока люди официально выйдут на пенсию. Будем отпускать их тогда, когда им это станет нужно. Возможно, они не будут работать, но будут получать от нас мини-

ООО «Кировсельмашснаб» предлагает технику «Хозяин»

ИСРК-8, 12, 15
СРК-11В (от 11 до 30 кубов)

В ООО «Кировсельмашснаб» вы также можете приобрести:

- Технику для животноводства и содержания КРС
- Машины для заготовки кормов, технику для почвообработки
- Посадочные и уборочные машины
- Технику для внесения удобрений, посевные комплексы
- Запчасти к любой импортной и отечественной с/х технике

ООО «Кировсельмашснаб» – единственный эксклюзивный дилер на территории Кировской обл. и респ. Коми торговой марки «Хозяин»
г. Киров, ул. Потребкооперации 6А, оф.105, +7-912-372-21-34
О полном ассортименте техники торговой марки «Хозяин» можно ознакомиться на сайте: КСМС.рф

* Возможна продажа техники с предоставлением скидки 15% - по программе субсидирования, утвержденной постановлением Правительства РФ от 14.02.2012

8 причин работать с ОАО «Кировплем»



В Кировской области ситуация с племенным стадом резко отличается от общероссийской. Если в стране всего 14,4% племенных коров от общего поголовья, то в нашем регионе – 56%. Все племенные животные у нас идентифицированы, а 97% из них имеют подтвержденную родословную. Немалая заслуга в этом принадлежит ОАО «Кировплем».

1. Разнообразная генетика

Сейчас в «Кировплем» сформировано бычье стадо с самой разнообразной генетикой. Есть животные из Канады, США, Германии, Голландии, Дании, Белоруссии, нескольких регионов России и лучших кировских хозяйств.

– У нас есть генетика, которая может удовлетворить любые запросы, – говорит главный зоотехник-селекционер ОАО «Кировплем» Галина Смирнова. – Например, быки

из Нидерландов передают своим дочерям высокий рост и длинное тело, немецкие быки – крепкий костяк, широкую грудь, крепкое тело. Канадская генетика может обеспечить высокие удои с первой лактации, а белорусская, датская – продуктивное долголетие.

2. Все быки проверены на генетические аномалии

Перед покупкой все быки в «Кировплем» проверяются на

основные гаплотипы и благодаря чему ни одно животное не имеет генетических аномалий.

Однако со временем ученые выявляют все новые аномалии и гаплотипы у высокопродуктивных животных. В таких случаях «Кировплем» проверяет всех своих быков, а также запасы в банке семени на наличие нового моногенного заболевания. И в случае его обнаружения утилизирует спермопродукцию и сдает на мясокомбинат быков.

При покупке же импортной спермы нельзя быть на 100% уверенным в ее чистоте. И уж тем более никто не может гарантировать отсутствие у иностранных быков недавно выявленных генетических дефектов.

3. Высокое качество спермы и чистота от инфекций

– Я не знаю, какая система у иностранных производителей, а например, с некоторыми племенными предприятиями Центральной России у нас разный подход, – рассказывает Галина Смирнова. Вся спермопродукция «Кировплем» проходит тщательную проверку в областной ветеринарной лаборатории и перед отправкой заказчикам в лаборатории бактериологического контроля. На предприятии высокие стандарты чистоты от инфекций и четкое соблюдение санитарно – зооигиенических показателей.

4. Более концентрированное семя

Специалисты «Кировплем» не стремятся максимально разбавить сперму, чтобы получить как можно больше доз. Если по российскому стандарту в одной спермодозе должно быть 12-15 млн спермиев, то в продукции кировского предприятия – их 18-20 млн. Такие цифры гарантируют и более высокую оплодотворяемость. Для сравнения: в импортном семени, как правило, содержится до 10 млн спермиев, а в сексированном – лишь 2-4 млн.

5. Быка можно посмотреть вживую

В различных каталогах быков всегда стремятся представить в как можно более выгодном свете, и никто не даст вам гарантии, что при составлении каталога не использовался фотоп.

В отличие от других предприятий, «Кировплем» находится рядом. Его специалисты всегда рады принять гостей и показать быков вживую. Здесь можно убедиться, что животное обладает именно

теми качествами, которые заявлены в каталоге.

6. Низкая цена

Продукция «Кировплем» абсолютно конкурентоспособна по цене. В зависимости от характеристик быка, спермодоза стоит 120-260 рублей. Для постоянных клиентов предусмотрены скидки.

Для сравнения, в Москве семя с такой же генетикой обойдется в 170-350 рублей. Импортная же спермопродукция в разы дороже – до 700 рублей, а семя разделенное по полу до 7000 рублей за дозу.

7. Комплексные услуги

ОАО «Кировплем» не только продает семя быков, но и оказывает целый комплекс услуг. Это обеспечение сельхозпредприятий жидким азотом и инструментами для искусственного осеменения, доставка продукции до пункта, обучение операторов искусственного осеменения, а также оценка типа телосложения животных. Специалисты «Кировплем» не просто приезжают в хозяйство и оценивают животных, но и рассказывают об их недостатках и причинах, по которым они появились: например, неправильное кормление, выращивание или неверный подбор быка. На предприятии также работает собственная лаборатория иммуногенетического контроля подтверждения досто-

верности происхождения животных и лаборатория селекционного качества молока.

8. Специалисты «Кировплем» рядом и всегда готовы помочь

В близости «Кировплем» к сельхозпроизводителям области есть масса преимуществ. Например, не всегда можно точно выявить количество коров в охоте. И если хозяйство заказало недостаточное количество спермодоз, их можно докупить и получить в короткие сроки.

– Мы готовы оказать любую помощь, приехать в хозяйство и провести необходимую консультацию, – говорит Галина Смирнова. – Мы всегда идем навстречу клиентам, потому что мы здесь, мы были вчера и планируем быть завтра.

Отзыв о сотрудничестве:

Елена Лагунова, зоотехник-селекционер племзавода «Октябрьский»

– С «Кировплем» мы работаем еще с советских времен и никогда не прекращали работать. Сейчас они используют канадскую, североамериканскую, германскую, нидерландскую селекцию. Коровы нас удовлетворяют, поэтому мы берем сперму в «Кировплем». Кроме того, она дешевле, чем в других регионах.

На предприятии хорошие специалисты, которые помогают нам выбрать быков, проводят оценку телосложения, консультируют нас. Тем более сейчас на базе предприятия создан Региональный информационный селекционный центр. Мы всегда находим общий язык и взаимопонимание.

Также в «Кировплем» мы пользуемся услугами иммуногенетической и молочной лабораторий. Для нас это ближе и удобнее, чем ехать в другой регион.

ОАО «Кировплем», Кировская обл., п/о Лянгасовы, п. Захарищевы, тел. (8332) 55-10-58, факс (8332) 55-10-66, сайт: kirovplem.ru



Расшифровав геном, можно заглянуть не только в далекое прошлое человека или животного, проследив все хитросплетения его рода, но и узнать, каким будет его потомство.

ственной продуктивности, выбраковывать животных с генетическими заболеваниями и вести более точную племенную работу.

Геном – это совокупность наследственного материала, закодированного в ядре клетки живого существа. Он содержит

биологическую информацию, необходимую для построения и поддержания организма. Большинство геномов, в том числе геном коровы, построены из ДНК.

Расшифровав геном, можно заглянуть не только в далекое прошлое человека или животного, проследив все хитросплетения его рода, но и узнать, каким будет его потомство. В связи с этим кардинально меняется парадигма медицины, ветеринарии, генетики, селекции и биологии в целом. Например, теперь появляется возможность еще на стадии рождения живого существа предсказать, какие болезни ожидают его, и не допустить их, подбирая индивидуальные средства или методы.

Возможности геномной селекции

В каждом из трех миллиардов нуклеотидов закодирована информация обо всем организме коровы и ее отличиях от других животных той или иной породы. Чтобы получить к ней доступ, достаточно взять у коровы образец крови, волоса, других тканей или семени, из которых извлекается молекула ДНК. После этого с помощью специальных лабораторных исследований анализируется уникальное содержание ее нуклеотидов.

Однако использование геномной оценки не от-

меняет традиционные методы селекции, а дополняет их. Достоверность оценки по родословной при рождении животного – примерно 30%, по геному – 70%, по потомкам (при условии достаточного числа дочерей и сыновей) – 90%. Сочетание этих трех методов позволяет довести точность оценок до 99%. При этом значительно сокращаются сроки улучшения молочного стада.

Чтобы выявить, насколько ценен племенной бычок, требуется несколько недель, а не 5 лет. Это позволяет значительно расширить линейку отбора быков и, не затрачивая средства на их содержание, произвести селекцию – животных с выдающимися показателями использовать для воспроизводства стада, а остальных ограничить или исключить из программы разведения породы.

– На сегодняшний момент при традиционной стратегии разведения молочного скота ежегодный генетический рост по удою в Московской области составляет 63 кг в год, – рассказывает Александр Сермягин, руководитель лаборатории популяционной генетики и разведения животных Всероссийского института животноводства. – При использовании методов геномной селекции эта цифра может потенциально возрасти до 174 кг в год. Также может сократиться продолжительность с е р в и с -

Геномная селекция:

готова ли Россия к революции в племенном животноводстве

Несколько лет назад в селекционном деле западных стран произошла настоящая революция, последствия которой могут иметь фантастические результаты. В 2009 году ученые заявили о полной расшифровке генома коровы. Вскоре после этого в Европе разработали систему раннего прогнозирования генетических возможностей скота, основанную на анализе ДНК.

До недавнего времени определить потенциал продуктивности телки можно было только, исходя из усредненных показателей ее родителей. При этом невозможно было предсказать, какие именно гены унаследовало молодое животное: лучше или хуже. Оставалось только ждать три года до того, как корова покажет себя в работе, а в случае с быками – пять лет, пока начнут лактацию их дочери.

Геномная селекция позволяет оценивать быков и телок в раннем возрасте, еще до появления у них потомства или показателей соб-



Достоверность оценки по родословной при рождении животного – примерно 30%, по геному – 70%

периода на 5 дней и количество осеменений на одно оплодотворение.

Технология

Геномную оценку проводят с помощью генетических маркеров – это отдельные участки ДНК, которые отвечают за иммунную систему, высокие удои, быстрый рост мышечной массы, качество мяса и другое. Эти маркеры называют снипами (от английского Single Nucleotide Polymorphism-SNP). Они нанесены на специальную микро-матрицу со специфическими короткими фрагментами ДНК или РНК, что представляет собой так называемый биочип. Для оценки животного его ДНК сопоставляют с данными биочипа.

Чтобы использовать в России методы геномной селекции, необходимо создать референтную базу быков, уже оцененных по качеству потомства. Это своеобразный стандарт, с которым будут сравнивать остальных быков. Такая база должна состоять в идеале из 5-6 тысяч животных. От того, насколько

точно и качественно сформирована эта группа, зависят результаты всей последующей работы.

– В России пока делают только первые шаги в геномной селекции, – сетует Александр Сермягин. – Между тем, в США, Европе и скандинавских странах геномная селекция – это стратегическое направление развития животноводства.

Селекционные индексы

Генетические качества, по которым проводится оценка животных, складываются в племенной индекс. В разных странах используются

индекс NM\$. Его используют крупные производители молока. И племенная ценность животного в этом индексе определяется получением максимальной прибыли, которую оно приносит в течение своей жизни. Поэтому в NM\$ очень большой удельный вес имеют показатели воспроизводства и здоровья (48%), но несколько меньшее значение уделяется продуктивности (35%) и экстерьеру (17%).

Еще один индекс, который используют в США – TPI, его рассчитывает американская ассоциация голштинского скота. Здесь продуктивность имеет удельный вес в 43%,

«Первичные данные, на основе которых составлены индексы, основаны не на российской популяции молочного скота. По сути, мы используем зарубежные данные.

А ведь у нас разные условия внешней среды, кормление, технологии, различия в уровне продуктивности».

разные индексы. И даже внутри одной страны их может быть несколько в зависимости от той или иной породы.

Например, департамент сельского хозяйства США рассчитывает

воспроизводство и здоровье – 29%, а показатели экстерьера – 28%.

Сейчас геномной оценкой молочного скота в России занимаются некоторые профильные научно-исследовательские институты и

несколько частных компаний. Но поскольку в России пока нет ни официальной референтной базы животных, ни собственного индекса, молочный скот у нас пытаются оценивать по зарубежным индексам. А это, по мнению специалистов, как минимум некорректно.

– Первичные данные, на основе которых составлены индексы, основаны не на российской популяции молочного скота, – объясняет Александр Сермягин. – По сути, мы используем зарубежные данные. А ведь у нас разные условия внешней среды, кормление, технологии, климат, различия в уровне продуктивности.

Российская практика

В 2013 году компания «Мой ген», которая занималась генетическим тестированием людей, совместно с ВНИИплем предприняла попытку создать собственный индекс. Она объединила специалистов из МГУ, РГАУ МСХА и МФТИ, которые проанализировали отчеты, ежегодно подаваемые в Минсельхоз РФ племенными хозяйствами. В итоге



В 2009 году ученые заявили о полной расшифровке генома коровы

была составлена база животных: 1,5 миллиона коров с законченной лактацией и более 20 тысяч быков-отцов из разных регионов России.

Используя эту базу, компания разработала систему геномной оценки племенной ценности РФ и создала на ее основе индекс. Молочная продуктивность в нем имеет удельный вес в 50%, здоровье коровы – 30%, экстерьер – 20%.

– Хозяйствам, которые ведут качественную селекционную работу и хотят приблизиться к мировым

стандартам, не обойтись без геномной оценки, – считает научный сотрудник компании «Мой ген» Илья Рукин. – Она поможет принять наиболее эффективные решения, направленные на увеличение прибыли: каких коров сохранять в стаде, каких осеменять сексированным семенем, каких продавать.

По мнению специалистов, геномная селекция в России развивается очень медленно. Виной тому – недостатки в уровне селекционно-племенной работы, забюрократизированность отрасли.

– Геномная оценка – это не базовая технология. Она требует независимого учета, идентификации животных, – говорит Илья Рукин. – На сегодняшний день внедрение геномной селекции в производство идет не достаточно быстро. Масштабному внедрению мешает ряд ограничений, связанных со спецификой отечественного племенного животноводства. В первую очередь – отсутствие единого реестра племенных животных и наличие недостоверных первичных фенотипических данных. Переход отечественного племенного животноводства на современный уровень работы позволит значительно быстрее внедрить геномную селекцию в практику племенной работы РФ.

Зачем строить, если можно восстановить?!

Восстановление старых зданий: обследование, рекомендации, проектные решения, ремонтно-строительные работы.

ООО «СМУ №9» г. Киров, ул. Щорса, д. 83
 тел.: 8 (8332) 703-756, 8-912-827-2000
 e-mail: smu@stolyar.kirov.ru, puzikov.an@mail.ru, www.smu-19.ru



Простая математика:

почему мощности молочной переработки в области загружены на 60%

По итогам 2017 года Кировская область вышла на 4-е место по валовым надоям молока среди всех регионов России. Однако по объемам переработки мы не входим даже в десятку лидеров страны. 47% сырого молока вывозится за пределы Кировской области. При этом мощности наших перерабатывающих предприятий загружены лишь на 60%. Почему так происходит, попыталась разобраться «Вятская губерния».

В советское время практически в каждом районе Кировской области был свой молоко- или маслозавод. Сырье перерабатывалось там же, где производилось. Цельномолочная и кисломолочная продукция в основном потреблялась в самой области. А масло и сыры поставлялись не только на внутренний рынок, но и в другие регионы.

С тех пор ситуация кардинально изменилась. Из 39 перерабатывающих предприятий осталось только 20. Все вместе они перерабатывают чуть больше половины кировского молока (от 960 до 1080 тонн молока в сутки). Остальное (более 800 тонн в сутки) – вывозится за пределы региона.

Так, например, около 200 тонн ежедневно поступает на заводы холдинга «Шахунское Молоко», расположенные в Нижегородской области. В свое время эта группа компаний выкупила 8 сельхозпредприятий в Советском и Пижанском районах.

– В последние 10 лет динамика переработки молока существенно не менялась, – рассказывает Та-

тьяна Плехова, начальник отдела технического развития и пищевой промышленности областного минсельхоза. – За исключением одного факта – около 10 лет назад прекратил свое существование Яранский комбинат молочных продуктов. Это предприятие занимало второе место по производственным мощностям. Оно специализировалось на сушке молока и в свое время могло перерабатывать более 200 тонн сырого молока в сутки. Но сложное финансовое состояние привело к банкротству комбината и в конечном итоге к его остановке. В дальнейшем часть этих объемов взял на себя «Кировский молочный комбинат», запустив в 2016 году новый цех по производству сухого молока.

Лидеры отрасли

Сейчас КМК является лидером отрасли в регионе – он ежедневно перерабатывает свыше 350 тонн сырья. Второе место занимает «Городской молочный завод», расположенный в Кирово-Чепецке, который принимает на переработку до 120 тонн молока. На третьем месте – «Кировская молочная компания», входящая в состав агрохолдинга «Дороники» с заводом в поселке Пасегово. Она перерабатывает до 60 тонн сырья в сутки. Далее следуют «Во-

изводство в 2012 году – каждое из этих предприятий перерабатывает до 50 тонн молока в сутки*.

В настоящее время кировские предприятия выпускают около 60 наименований продукции. Ассортимент в молочке растет медленно, по сравнению, например, с мясной переработкой, где можно назвать до 400 видов продукции, и расширяется в основном за счет йогуртов с новыми добавками и наполнителями.

Влияние федеральных сетей

В 2009 году в Кировскую область начали заходить федеральные торговые сети. Сначала появились магазины «Магнит», затем гипермаркеты METRO и «Карусель», чуть позднее магазины «Пятерочка». За 9 лет федералы заняли около 40% рынка в городе Кирове, а в некоторых районах области их доля превысила 25% (по данным УФАС Кировской области).

Перераспределение рынка в торговле отразилось и на молочной переработке.

– Федеральные сети оказывают большое влияние на индивидуальных предпринимателей, у которых есть свои продуктовые магазины, а именно на их сокращение. Потому что в большинстве своем они не могут конкурировать с федералами по ценовой политике

Население области с 1990 года сократилось на 368 тыс. человек, то есть на 22%, и продолжает сокращаться. Потребление молочных продуктов на душу населения тоже резко упало – эта тенденция характерна для всей страны. Если в 1990-ом средний россиянин потреблял 385 кг молока за год, то в 2017-ом – только 233 кг.

жгальский маслосырзавод», ОАО «Янтарь» в Котельниче, производящее твердые и плавленые сыры, «Богородский молочный завод» и компания «Галактика-Вятка» в Фаленках, запустившая свое про-

и ассортименту, – рассказывает заместитель гендиректора «Кировского молочного комбината» Федор Сураев. – Поэтому такие магазины чаще всего закрываются. В связи с этим мы наблюдаем снижение

отгрузок нашей готовой продукции. Изначально, когда торговые сети только заходили в Кировскую область, у нас был рост продаж готовой продукции. Потом в какой-то момент рост прекратился, и началось снижение. Количество торговых точек увеличивается, а общие объемы продаж не растут, потому что общее потребление на одну точку снижается.

Федеральные сети зашли в регион со своим ассортиментом, и некоторым кировским производителям было непросто попасть со своей продукцией на их полки. Помог, как говорят в областном минсельхозе, патриотизм местных жителей.

– Менталитет населения у нас таков, что оно отдает предпочтение продукции, производимой на предприятиях области, – рассказывает Татьяна Плехова. – Другое дело, что нас вытесняют с внешних рынков. Например, Республика Коми – это второй по объему рынок, где наша продукция была очень востребована. Но



КМК перерабатывает более 350 тонн сырья в сутки

дистрибьюторов в районах – нет. И дистрибьюторам приходилось либо отказываться от нашей продукции, либо какое-то время работать в убыток. Конечно, очень непростой вопрос по ассортименту. Чтобы ввести какое-то новое

регионы приходится 45,5% всей переработки в стране.

Кировская область в число лидеров не входит. Напротив, мы занимаем 8 место среди регионов, испытывающих дефицит или недогрузку перерабатывающих

«Нас вытесняют с внешних рынков. Например, Республика Коми – это второй по объему рынок, где наша продукция была очень востребована. Но после захода туда федеральных сетей, нас стали теснить производители из других регионов, в частности из Вологодской области».

после захода туда федеральных сетей, нас стали теснить производители из других регионов, в частности Вологодской области. Соответственно объемы продаж кировских производителей там стали снижаться.

Не секрет, что федеральные сети диктуют свои условия местным производителям. С ними не просто договориться о цене или изменении ассортимента.

– У них, например, очень непростой процесс принятия повышения цен, – говорит Федор Сураев. – Бывали случаи, когда у нас приняли повышение, а у наших

наименование в продуктовую линейку, нужно найти массу аргументов и убедить всех, что это действительно необходимо.

60 на 40

По данным Центра Изучения Молочного Рынка, крупнейшими переработчиками молока в России являются Краснодарский край, Москва и Московская область, Алтайский край, Татарстан, Башкортостан, Санкт-Петербург и Ленинградская область, Удмуртия, Воронежская, Свердловская и Белгородская области. На эти

мощностей. Наши предприятия загружены лишь на 60%, и для этого есть объективные причины.

Население области с 1990 года сократилось на 368 тыс. человек, то есть на 22%, и продолжает сокращаться. Потребление молочных продуктов на душу населения тоже резко упало – эта тенденция характерна для всей страны. Если в 1990-ом средний россиянин съедал 385 кг молока за год, то в 2017-ом – только 233 кг. Таким образом, емкость молочного рынка Кировской области с советских времен снизилась более чем в два раза – с 639 тыс. тонн до 300 тыс. тонн. То



**Компания ПКФ «АГРОТЕХНИКА» –
официальный дилер ООО «Кивонь РУС»**



610046, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., д. 2А
Тел./ф.: 8 (8332) 53-90-94, 53-89-78
e-mail: at_kirov@mail.ru

есть потребляем мы только 300 тыс. тонн молока, а производим 642 тыс. тонн.

Раньше излишки молока тоже были, но они перерабатывались внутри области и распределялись благодаря плановой экономике в других регионах (особенно много поступало в Москву и на север). Сейчас это не позволяет сделать высокая конкуренция.

– У наших соседей – в Татарстане, Удмуртии, Нижегородской области, в Пермском крае – тоже растет численность поголовья КРС и объемы производства молока. Поэтому нам стало очень тесно на одном рынке, – говорит Татьяна Плехова.

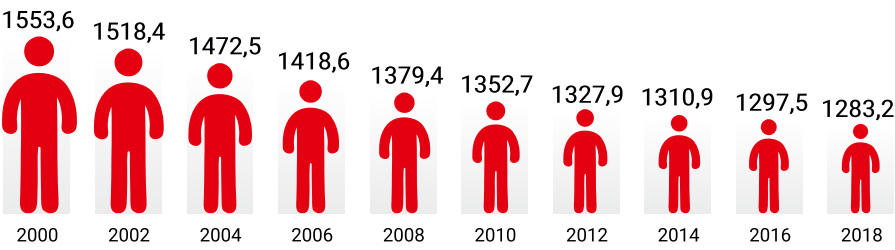
Конечно, в России есть регионы с дефицитом сырого молока – например, Москва и Московская область, Дальний Восток, Омская и Кемеровская области. Но чтобы выйти на эти рынки, нужна продукция с длительными сроками хранения. Кировская же молочка хранится в основном 7-14 суток. Кроме того, нужен узнаваемый федеральный бренд. А он подразумевает гигантские вложения в маркетинг.

Новое производство

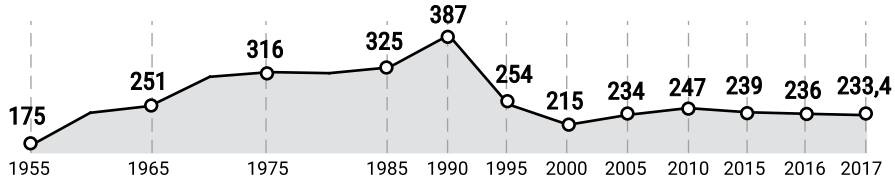
Необходимость создания в Кировской области нового производства федерального уровня прекрасно понимают и власти, и участники рынка. Тем более, если будет реализована программа «Миллион тонн молока», которая подразумевает увеличение валовых надоев в 1,5 раза.

– Цель и задача этой программы – добавочная стоимость, которая должна оставаться на развитие региона. Если мы будем продавать молоко в сыром виде в сопредельные территории, мы не получим того экономического эффекта, ради которого поставлена данная задача, – говорит Татьяна Плехова.

Численность постоянного населения в Кировской области, тыс. чел.



Потребление молочных продуктов в России на душу населения (в пересчете на молоко), кг в год

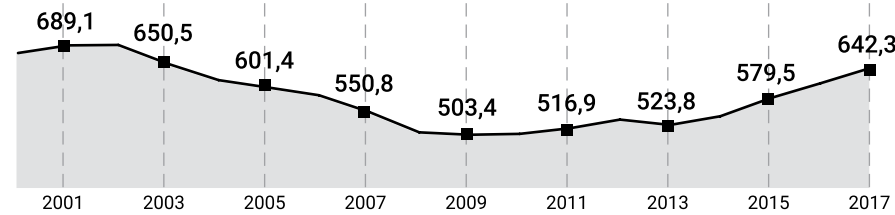


Емкость молочного рынка в Кировской области, тыс. тонн молока в год*



*Емкость рынка = Численность населения Кировской области x Потребление молочных продуктов в РФ на душу населения

Производство молока в Кировской области, тыс. тонн



– Тут напрашивается строительство супер-современного предприятия молочной переработки и допустим, новый продукт, который на 100% будет вывозиться на другие территории РФ или вообще поставляться на экспорт.

Такой пример в Кировской области уже есть – фаленский завод «Галактика Вятка». Это дочернее предприятие группы компаний «Галактика», расположенной в Гатчине. Завод производит только два продукта – ультрапастеризованное молоко и сливочное масло, которые на 100% реализуются за пределами области.

Крупным перерабатывающим предприятием мог бы стать завод по производству твердых сыров Агрохолдинга «Дорони-чи», проект которого был представлен еще в 2012 году. Но его реализация остановилась по внешнеполитическим причинам. Агрохолдинг уже вел переговоры с потенциальной компанией, под чьей маркой сыры завода можно было бы выпускать на рынок, однако после введения санкций в отношении России и ответного продуктового эмбарго компания с мировым именем отказалась от сотрудничества.



Инновации и эффективность от KUHN

Лучшие образцы сельскохозяйственной техники KUHN со склада официального дилера в г. Киров – ТСК «Техника»



Навесной распределитель минеральных удобрений Kuhn Axis 20.2
ёмкость бункера – 1400 л. (3200 л. с надставками)
рабочая ширина внесения удобрений от 12 до 36 м



Оборотный полунавесной плуг на опорном колесе Kuhn Multi Leader 8
количество корпусов – 8, ширина захвата корпуса – 35–50 см
механическая или гидравлическая защита корпусов



Прицепная дисковая косилка-плющилка Kuhn FC 3160
ширина захвата – 3,10 м, боковой или центральный брус
пальцевый или вальцевый плющильный аппарат



Ленточный валкообразователь-группировщик Kuhn Merge Maxx 902
ширина захвата – 9,1 м, боковой или центральный валок
возможность перегруппировки и оборачивания валка



Рулонный пресс-подборщик с фиксированной камерой Kuhn FB 3130
диаметр/ширина камеры прессования, см – 122/125
ширина подборщика – 2,3 м, измельчитель Opticut



Измельчитель-раздатчик рулонов и тюков Kuhn Primor 4260
вместимость – 4,2 куб.м., изменяемая длина резки
расстояние выдува через поворотный раструб до 18 м

**ПО ВСЕЙ ТЕХНИКЕ KUHN ДЕЙСТВУЮТ СЕЗОННЫЕ СКИДКИ, А ТАКЖЕ
ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ И ПРОГРАММЫ ЛИЗИНГА* ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА
В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ – ТСК «ТЕХНИКА»**

*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
WWW.TSC-T.RU

Торгово-Сервисная Компания «Техника»
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru

Ядовитый монстр, или как победить борщевик

Каждое лето десятки тысяч человек лечат химические ожоги, полученные от борщевика. Для некоторых встреча с этим растением заканчивается смертью. По оценкам ученых, в России борщевик самопроизвольно занял примерно 30% сельхозугодий (или 60 млн га) и каждый год оккупирует все новые территории.

В Кировской области от нашествия гигантского сорняка страдают и населенные пункты, и земли сельхозназначения, и лесные массивы. Темпы его распространения увеличиваются с каждым годом. А захваченная им территория в Кировской области такова, что ситуацию уже можно назвать чрезвычайной.

По подсчетам регионального минсельхоза, стоимость работ по уничтожению борщевика только на неэксплуатируемых землях сельхозназначения в нашем регионе оценивается приблизительно в 500 млн рублей. Таких средств в областном бюджете нет. Власти призывают бороться с ядовитым растением всем миром, обкашивая территории населенных пунктов.

Опыт уничтожения

В Московской области ситуация с борщевиком не лучше. Для борьбы с растением областные власти разработали законопроект, который предполагает наказание для владельцев

заросших борщевиком участков. Юридических лиц будут штрафовать на сумму от 150 тысяч до 1 миллиона рублей. Для должностных лиц примерные размеры штрафов – 20-50 тысяч рублей, а для физических – в пределах 3-5 тысяч рублей. Законопроект может быть утвержден уже в конце этого года.

В отличие от России, в Беларуси с борщевиком борются системно. Средства на это выделяют и государство, и предприятия. Вопрос постоянно держат на контроле президент страны Александр Лукашенко.

Эффективная борьба

Помочь в борьбе с ядовитым растением может ООО «ВяткаАгроПром». Компания предлагает полный комплекс услуг по избавлению от борщевика, который включает в себя механический и химический методы борьбы.

При втором методе специалисты компании выезжают на место и обрабатывают гербицидами всходы растения. Препарат через листья попадает в корень и уничтожает его. Однако очень важно производить эти работы своевременно, пока растение высотой 10-15 см находится в состоянии прорастания первых двух-трех листьев.

При механическом способе сотрудники «ВяткаАгроПром» в соответствующей экипировке выкашивают поросшие территории. Делать это нужно до того, как борщевик зацветет. Таким образом можно предотвратить формирование семян. Однако старые семена могут храниться в почве до 15 лет. Поэтому и комплекс мероприятий по истреблению опасного сорняка необходимо повторять ежегодно в течение как минимум пяти лет.

Специалисты «ВяткаАгроПром» при необходимости могут выехать на место, оценить объем и стоимость работ.

ООО «ВяткаАгроПром»
г. Киров, ул. Щорса, 95, оф. 323
т.: 45-12-41, 8-912-828-12-73

Борона дисковая БДМ-В «КОРТЕС»® на стойках с эластомерами

Двухрядная борона дисковая модернизированная БДМ КОРТЕС с подшипниковым узлом снаружи сферы диска, на стойках с эластомерами предназначена для поверхностной обработки почвы на глубину до 15 см, уничтожения сорняков и измельчения пожнивных остатков. Эффективна для предпосевной обработки в системе минимальной обработки почвы.

БДМ-В «Кортес» (4 метра) в динамике на Дне поля-2018! 16-17 августа!

Дисковая борона БДМ-Кортес получила золотую медаль «За производство высокоэффективной сельскохозяйственной техники и внедрение прогрессивных ресурсосберегающих технологий» в номинации «Почвообрабатывающие и посевные машины».



Работа в разных агроклиматических условиях России и на каменистой почве!

- Главным отличием дисковой бороны БДМ-В КОРТЕС является то, что стойка режущего узла установлена на эластомерах с возможностью поворота. При этом диск легко объезжает камни и другие препятствия.
- Эластомеры сглаживают удары, снижая нагрузки на режущий узел и особенно на подшипники, что увеличивает их срок службы.

Проходимость орудия - выше!

Между первым и вторым рядом дисков установлены регулируемые гребенки. Теперь земля с первого ряда дисков направляется гребенками ниже оси вращения дисков второго ряда. Таким образом повышается проходимость орудия.

Равномерная подготовка почвы к посеву!

С обеих сторон бороны установлены регулируемые по высоте и вылету щитки – отбойники, которые возвращают отбрасываемую дисками землю в зону обрабатываемой полосы. Кроме этого, на переднем ряду слева установлен дополнительный диск, который бросает землю на левый отбойник. Земля с левого отбойника направляется строго в борозду крайнего диска последнего ряда. В результате и справа и слева остается идеально ровная готовая к посеву поверхность.



📍 610030, г. Киров, ул. Прудная, 51
☎ 8 (8332) 328 800
✉ blok.kirov@yandex.ru

ООО «БЛОК»
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ
ТЕХНИКА И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ
Официальный дилер ООО «БДМ-Агро»
на территории Кировской области

Кировская область опустилась на 5 место в рейтинге производителей молока

Места в десятке российских лидеров по производству сырого молока ежегодно меняются. Еще в 2016 г. Кировская область занимала в рейтинге 6 место, в 2017-ом поднялась на 4 место, а за 5 месяцев этого года опустилась на одну позицию, уступив лидерство Воронежской области. Между тем, производство молока в нашем регионе продолжает расти. Если в январе-мае прошлого года кировские аграрии надоили 250,3 тыс. тонн молока, то за этот же период 2018-го – уже 259,3 тыс. тонн.

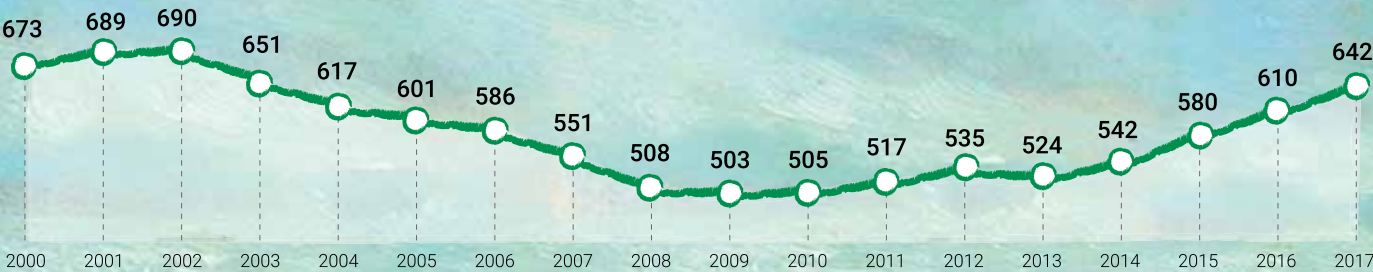
Лидеры по надою молока на 1 корову в Кировской области по итогам 2017 г., кг



ТОП-10 регионов по производству молока в сельхозпредприятиях в январе-мае 2018 г., тыс. тонн



Валовое производство молока в Кировской области, тыс. тонн



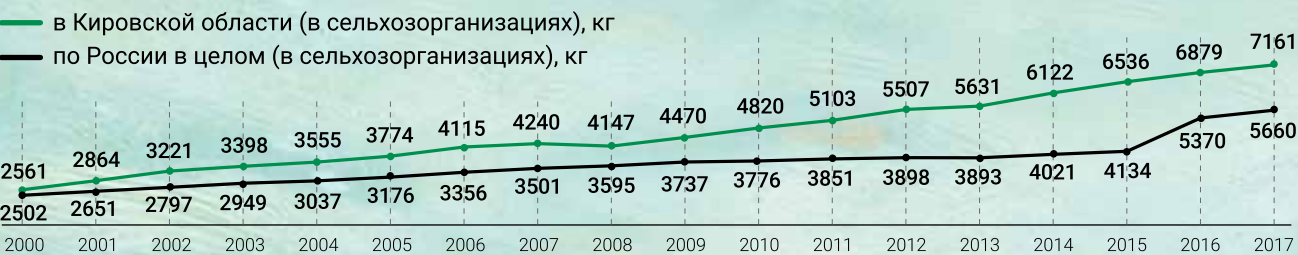
Лидеры по надою молока в Кировской области по итогам 2017 г., кг



Строительство молочных ферм в Кировской области в 2018 г.



Надой молока на одну корову за год



Нашествие вредителей:

хозяйства области борются за спасение урожая рапса

Этим летом посевы рапса в Кировской области атаковала капустная моль. В последний раз нашествие вредителя произошло в 2016 г. Тогда капустная моль нанесла колоссальный ущерб хозяйствам области. В некоторых предприятиях вредитель полностью уничтожил рапсовые поля на 100-200 га.



Это неприметная бабочка с размахом крыльев 12-17 мм. Окраска от серовато-коричневой до темно-бурой делает ее в неподвижном состоянии похожей на грязный кусочек соломы. За 30 дней жизни бабочка откладывает от 100 до 300 крошечных яиц и прикрепляет их к обратной стороне листа. Через 3 дня из них проклевываются личинки, которые и являются главными пожирателями растений. Сначала желтоватые, потом светло-зеленые, очень подвижные гусеницы непрерывно питаются

в течение одной-двух недель, потом окукливаются. В паутинном рыхлом коконе, надежно прикрепленном к листу, куколки развиваются 7-14 дней, после чего вылетает новая бабочка. Длительность полного цикла зависит от температуры воздуха и составляет от 15 до 33 дней.

– В 2016 году для кировских аграриев это был незнакомый вредитель. Специалисты ждали, пока появится достаточное количество гусениц, чтобы уничтожить их одной обработкой, из-за этого потери урожая были огромные, –

вспоминает Владимир Завадский, агроном ТСК «Техника». – В некоторых предприятиях капустная моль съела целые поля на 100-200 га. Там от рапса остались одни пеньки. На других полях потери составили около 20-30% – моль полностью объела листья и стручки. Допускать развития гусениц нельзя, поскольку с ними потом практически невозможно бороться.

Борьба с молью

Сейчас все внимание кировских агрономов, которые занимаются

выращиванием рапса, направлено на капустную моль. И чем закончится борьба с ней, пока не понятно.

– По моему мнению, это самый опасный вредитель для рапса. Он начинает появляться в период полных всходов, бутонизации. В течение всего этого времени откладывает яйца, дает несколько поколений, – объясняет Владимир Завадский. – С ней не получится так, как с другими вредителями – провели одну обработку и уничтожили. От одной выжившей моли появится еще 150. И так далее.

Жаркая и влажная погода идеально подходит для развития этого вредителя. Противостоять ему можно с помощью сложных инсектицидов на основе смеси пиретроидов и неоникотиноидов.

В агрофирме «Строитель» рапс выращивают на 2000 га. Огромная площадь посевов добавляет головной боли агроному и руководителю хозяйства.

– За полями мы следим каждый день. И агроном, и я сам заезжаем в поля, смотрим, – объясняет Вадим Сорокин, директор агрофирмы «Строитель». – Самое главное –

вовремя заметить вредителя. В этом году 20 июня после дождей мы впервые увидели моль, посевы обработали. Теперь действуем по технологии – есть насекомые или нет – опрыскиваем каждые 12 дней. Обращаем внимание уже только на эффект обработки. Бывает, что действия препаратов хватает только на 8 дней, тогда обработку повторяем не через 12 дней, а раньше.

По аналогичной технологии работают и в агрофирме «Дороничи».

– Ситуация с вредителями рапса в этом году, можно сказать, не от-

Источник фото: c.pxhere.com



– Обезопасить рапс от этого вредителя можно с помощью обработки семян протравителем на основе системного инсектицида. В этом году наши аграрии уже научены, поэтому используют лишь обработанный посевной материал, – рассказывает Владимир Завадский. – Практически весь рапс в этом году блоху пережил. Она появлялась, делала прокол на растении и погибала, поскольку в рапсе содержался инсектицид.

Рапсовый цветоед

Следующий вредитель – рапсовый цветоед – появляется в начале бутонизации. Если количество насекомых превышает 5 жуков на растение, то затраты на обработку рапса окупятся за счет сохраненного урожая.

– В этом году был массовый вылет жука – доходило до 20 насекомых на одно растение, – рассказывает Владимир Завадский. – Но как только порог вредоносности был превышен, хозяйства провели обработку инсектицидами. Поэтому серьезного ущерба удалось избежать – цветоед успел съесть лишь единичные бутоны. Тем не менее, на полях, которые не обработали

«Самое главное – вовремя заметить вредителя. В этом году 20 июня после дождей мы впервые увидели моль, посевы обработали. Теперь действуем по технологии – есть насекомые или нет – опрыскиваем каждые 12 дней».

личается от прошлогодней. Каждый год тяжело, – рассказывает директор агрофирмы Владимир Гоман. – Рапсу нужны постоянное внимание и уход. Мы подходим к этому вопросу системно: раз в две недели обрабатываем поля от вредителей.

Крестоцветные блошки

Капустная моль – не единственный вредитель на рапсе.

Так, крестоцветные блошки способны уничтожить до 70% посевов данной культуры. Это жучки длиной 3,5-5 мм. Окраска варьируется от темно-синей до черной. Зимуют взрослые жуки в почве, под растительными остатками. А массово появляются в конце апреля – начале мая. Блошки объедают листья, при сильном повреждении растения быстро вянут и вскоре засыхают.

вовремя, вредитель практически полностью уничтожил бутоны на центральном цветonoсе.

Специалисты сходятся во мнении, что спасти рапс от вредителей могут периодические инсектицидные обработки – раз в две недели или раз в десять дней. Например, в случае с капустной молью нельзя дожидаться экономического порога вредоносности. Как только он наступит – вредителя уже не остановить.



www.Agrorus.com

АГРОРУС

РАПИД ГОЛД ПЛЮС, СП

290 г/кг меди хлорокиси + 120 г/кг манкоцеба
+ 40 г/кг цимоксанила



ТИТАН, КЭ

250 г/л пропиконазола



ПРИВЕНТ, СП

250 г/кг триадимефона



КУНГФУ СУПЕР, КС

141 г/л тиаметоксама
+ 106 г/л лямда-цигалотрина



ИМИДЖ ПЛЮС, КЭ

150 г/л имидаклоприда
+ 75 г/л альфа-циперметрина



МОНАРХ, ВДГ

800 г/кг фипронила



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
WWW.TSC-T.RU

Торгово-Сервисная Компания «Техника»
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru



Решения DeLaval для здоровья копыт

Несмотря на обилие лекарственных препаратов на российском рынке, лечение животных с инфицированными ранами и гнойно-некротическими болезнями конечностей остается одной из самых непростых задач для врачей ветеринарной медицины.

При проведении исследований в 68 хозяйствах Республики Беларусь и в 3 хозяйствах Краснодарского края было выявлено 6067 коров (28,13%) с различными хирургическими болезнями. В основном они локализуются в дистальных областях конечностей (5184 случая или 85,45%).

Предотвратить заболевания конечностей позволяют различные системы мероприятий: повышение общей резистентности организма, улучшение условий содержания, нормализация рациона, дезинфекция помещений, своевременное правильное обрезание копытцевого рога, применение

ножных дезинфицирующих ванн с антисептическими растворами.

Чтобы оценить эффективность дезинфицирующих ванн, был проведен эксперимент на сельскохозяйственном предприятии «Савушкино» в Беларуси. Для профилактики гнойно-некротических болезней в дистальных отделах конечностей использовали раствор De Laval hoof cleaner HC40. Для очистки копыт от грязи и навоза – антисептическое средство от De Laval – 4Hooves.

Условия эксперимента

В эксперименте участвовало три группы коров по 200 голов.

Все они имели свободный выход на улицу. В местах выхода были расположены дезинфицирующие ножные ванны.

Для коров первой группы применяли двухступенчатые автоматические ножные ванны DeLaval, для второй группы – обычные двухступенчатые ванны, согласно разработанной схеме, для третьей группы – обычные двухступенчатые ванны с 5-процентным раствором медного купороса. Важным условием является то, что у всех животных была проведена функциональная расчистка копытец.

Разработанная схема состояла из следующих этапов:

- копыта очищались от грязи и навоза с помощью 0,4-процентного раствора DeLaval hoof cleaner HC40;
- затем проводилась функциональная расчистка копытец;

- при диагностике болезней в области пальцев использовалась хирургическая обработка;
- при наличии патологических процессов применялось квалифицированное однократное лечение в течение 3-5 дней;
- в дальнейшем в течение 7 суток коров прогоняли через ножные двухступенчатые ванны: первая – с 0,4-процентным раствором DeLaval hoof cleaner HC40, вторая – с 1-процентным раствором 4Hooves;
- для профилактики болезней копытец использовали 1-процентный раствор 4Hooves один раз в день, 2 раза в неделю.

Результаты эксперимента

В результате наблюдения за животными в течение трех месяцев получены данные, позволяющие судить о благоприятном влиянии дезинфицирующих ножных ванн на профилактику гнойно-некротических болезней и на продуктивность коров. Суточные надои у коров, которые пользовались автоматическими ваннами, увеличивались в сравнении с надоями контрольных животных (механические ножные ванны) в среднем от 0,6 до 2,5 литров. Количество зарегистрированных животных с заболеваниями дистального отдела конечностей во второй группе было на 9,6% больше, чем в первой подопытной группе, которая использовала

Хирургические болезни, диагностируемые в дистальной области конечностей при проведении диспансеризации		
Патология	Выявлено больных	
	Голов	%
Язвы: венчика, мякиша, свода межпальцевой щели	3722	71,80
Пододерматиты и ламиниты	581	11,21
Тиломы	306	5,9
Язвы Рустергольца	186	3,59
Гнойные раны и ссадины в области пальцев	139	2,68
Флегмоны венчика	98	1,89
Гнойный остеоартрит копытцевого сустава	87	1,68
Гнойный остеоартрит путового и венечного суставов	65	1,25
Итого	5184	100

автоматические ножные ванны. В третьей группе больных животных было больше на 22,7%.

Это позволяет говорить о том, что постоянный контроль и замена использованных растворов в автоматических ножных ваннах позволяет исключить человеческий фактор, а поддержание нормальной концентрации дезинфицирующего препарата способствует профилактике гнойно-некротических болезней конечностей.

При лечении животных с язвами кожи венчика, мякишей и свода межпальцевой щели с применением препаратов DeLaval hoof cleaner HC40 и 4Hooves восстановление клинического статуса происходило быстрее у коров первой подопытной группы (автоматические ножные ванны). У животных второй группы (механические ножные ванны) оно проходило медленнее и было довольно вя-

лым у животных третьей группы (механические ножные ванны с 5-процентным раствором медного купороса).

Заключение

Предложенная схема лечения коров с язвами в первой группе позволяет в более ранние сроки добиться восстановления функций поврежденных конечностей и профилактировать болезни в области пальцев. А применение двухступенчатых автоматических ножных ванн DeLaval наиболее эффективно при лечении коров с гнойно-некротическими болезнями конечностей.

В материале использована статья «Использование препаратов DeLaval hoof cleaner HC40 и 4Hooves для профилактики болезней конечностей у коров» (В.М.Руколь, К.В.Вандич)

Мы на расстоянии всего лишь телефонного звонка! Дежурный тел. сервисной службы: 45-37-25

ООО НПП «МЕДБИОТЕХ»
Сервисный центр компании DeLaval в Кировской области, Республике Коми и Республике Марий Эл
610011, Россия, г. Киров, ул. Олега Кошевого, 12, тел./факс: (8332) 714-056, 245-145, www.usloviyatruda.ru

Специалисты по капитальному оборудованию:	Специалист по консалтингу:	Специалист по сопутствующим товарам:
Вершинин Дмитрий DVerшинin@medbiot.ru 8-922-660-3511	Кочкин Виталий VKochkin@medbiot.ru 8-922-906-5435	Лоптева Ангелина ALopteva@medbiot.ru 8-922-666-7306
		Разумов Николай NRazumov@medbiot.ru 8-922-989-0080



Вико-ржаные смеси на зерносенаж: выгоды и преимущества

В условиях снижения плодородия почв, часто повторяющихся засух в Кировской области повышается значимость озимой ржи. Она по праву считается культурой низкого экономического риска, способной произрастать на малопродуктивных дерново-подзолистых кислых почвах. По своим биологическим свойствам – это одна из наиболее приспособленных к условиям нашего региона сельхозкультур.

В.А. Фигурин, зав. отделом кормопроизводства
ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока,
доктор с.х.н.

О.А. Паладич, начальник отдела развития растениеводства
министерства сельского хозяйства и продовольствия
Кировской области,
кандидат с.х.н.

Озимая рожь эффективнее использует зимние запасы почвенной влаги, так как начинает вегетировать раньше яровых зерновых культур и, следовательно, имеет больше возможности «уйти» от засух в весенне-летний период. Таким образом, в засушливые годы она является страховой культурой, стабилизирующей производство зерна и кормов.

Если посмотреть динамику урожайности озимой ржи за последние 10 лет и сравнить ее с другими зерновыми культурами, можно сделать вывод: несмотря на то, что озимая рожь уступает в среднем по урожайности ячменю, овсу и, в благоприятные годы, озимой пшенице, варьирование величины урожайности у ржи одно из самых низких – 7,7 ц/га, а коэффициент

вариации урожайности, отражающий нестабильность получения урожая, – наименьший среди всех зерновых культур. То есть озимая рожь – культура, дающая невысокие, но стабильные, по сравнению с другими культурами, урожаи.

При соблюдении элементарных агротехнических требований, таких как оптимальный срок сева качественными семенами пере-

ходящего фонда, заправка поля фосфорно-калийными удобрениями, подкормка, борьба с болезнями и вредителями, уборка в оптимальные сроки, рожь даст урожай, не ниже других зерновых.

Сокращение посевных площадей

Велика значимость ржи как санитарной культуры и прекрасного предшественника за ее способность к очищению полей от сорняков, обогащению почвы органическим веществом. Не случайно минсельхоз Кировской области рекомендует хозяйствам выдерживать в структуре посевных площадей соотношение озимых (которые большей частью представлены озимой рожью) к яровым зерновым и зернобобовым культурам в пропорции не менее чем 1:3. За последние 10 лет площади под озимой рожью сократились на 34%. Считается, что ее зерно из-за наличия в нем так называемых антипитательных веществ (пентозанов), затрудняющих его перевариваемость, малоприспособно для скармливания сельхозживотным. Однако существуют методы, позволяющие получать из зерна ржи ценные концентрированные корма. Определенную

долю ржи можно использовать при производстве комбинированных концентрированных кормов без каких-либо последствий для роста и развития животных. Кроме того, в последнее время активно идет селекция озимой ржи, направленная на выведение сортов с низким содержанием пентозанов.

Снижение посевных площадей озимой ржи приводит к распространению болезней сельхозкультур, увеличению числа вредителей (в первую очередь яровых зерновых культур) и особенно к засорению полей. Кроме того, это приводит к возрастанию напряженности производства в период весенней посевной и уборочной кампании, особенно на фоне недостатка кадров на селе.

Вико-ржаные смеси

В связи с выведением новых зимостойких сортов озимой вики, таких как Луговская 2, возрастает значимость озимой ржи как кормовой культуры в смеси с озимой викой. Озимая вика по мере прохождения фаз развития не так быстро, как озимая рожь, теряет кормовые достоинства. Озимые сорта вики более пригодны для скармливания, чем яровые, так как

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более 10 лет!

ООО «Приор» т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru

не содержат синильной кислоты.

Весной вики начинает вегетировать сразу после таяния снега, быстро отрастает. Хорошо удаётся на легких по механическому составу почвах, плохо переносит тяжелые глинистые почвы, очень чувствительна к кислотности почвы. При одновидовом посеве на зеленый корм может использоваться только в фазе бутонизации, так как по мере накопления урожая вегетативной массы она сильно полегает, поэтому и рекомендуется высевать в смеси с поддерживающей культурой.

Исследования ФГБНУ «НИИСХ Северо-Востока» показали перспективность использования кормовой массы озимой ржи для приготовления зерносенажа при уборке в фазу молочно-восковой спелости. Влажность растительной массы одновидового посева озимой ржи составляет 54,8%; зерносмеси при посеве 4,8 млн шт/га семян озимой ржи и 0,8 млн шт/га озимой вики –

Таблица 1. Сбор сухого вещества и ботанический состав растительной массы вико-ржаной смеси в зависимости от нормы высева компонентов и сроков уборки

Зерносмеси	Норма высева семян, млн./га	Сбор протеина т/га			Ботанический состав, %		
		Фаза развития озимой ржи					
		Молочная	Молочно-восковая	Восковая	Молочная	Молочно-восковая	Восковая
Озимая рожь	6,0	6,36	6,29	7,20	100	100	100
Озимая рожь + озимая вики	4,8 0,8	6,85	7,76	7,15	73 27	82 18	81 19
Озимая рожь + озимая вики	4,2 1,2	5,68	6,38	6,98	73 27	75 25	78 22
Озимая рожь + озимая вики	3,6 1,6	5,24	6,70	7,07	55 45	64 36	72 28

60,6%, т. е. уже достигает сенажной влажности.

С увеличением нормы высева вики влажность всей массы значительно возрастает. При нормах высева семян озимой ржи 3,6 млн шт/га и вики 1,6 млн шт/га она составляет 70,8%. И только к фазе молочно-восковой спелости зерна озимой ржи влажность всей массы вновь приближается к сенажной, т.е. находится на уровне 60%.

По сбору сухого вещества в фазу молочной и молочно-восковой

спелости зерна озимой ржи наиболее продуктивной является зерносмесь с меньшей нормой высева семян вики (0,8 млн шт/га) – 6,85 и 7,76 т/га соответственно (табл. 1).

К фазе восковой спелости достоверное нарастание сухого вещества зерносмесей отмечается лишь у посевов с нормой высева ржи 4,2 млн шт/га и вики 1,2 млн шт/га – сбор сухого вещества увеличивается на 0,6 т/га.

Кормовая ценность

Содержание питательных веществ и, соответственно, кормовая ценность вико-ржаных зерносмесей зависит от соотношения компонентов и сроков уборки. Кормовая масса вики озимой по содержанию сырого протеина значительно превосходит (в 2,2-2,8 раза) озимую рожь во все три срока уборки. Концентрация протеина в сухом веществе озимой вики колеблется от 11,4 до 13,1%. В зерносмесях содержание протеина возрастает с повышением нормы высева семян вики (табл.2).

Важнейшим показателем качества кормовой массы при оценке эффективности возделывания зерносмесей является концентрация обменной энергии (КОЭ) в 1 кг сухого вещества. Установлено, что для обеспечения средней продуктивности животных необходимо, чтобы содержание обменной энергии в корме было на

уровне 9,2-10,0 МДж в 1 кг сухого вещества.

Исследования показали, что КОЭ по всем вариантам опыта отвечает этим показателям и находится в пределах 9,1-9,7 МДж в 1 кг сухого вещества.

Выход обменной энергии и сбор сырого протеина с единицы площади по всем вариантам опыта, как правило, возрастает к фазе восковой спелости (табл. 3). С повышением нормы высева вики в зерносмесях возрастает и сбор сырого протеина. Однако из-за большой вероятности полегания зерносмесей с нормой высева семян озимой ржи 3,6 млн шт/га и 1,6 млн шт/га вики может возникнуть проблема с уборкой полеглых посевов. Поэтому на зерносенаж для высокого сбора сырого протеина, оптимальными нормами высева семян являются 4,2 млн шт/га озимой ржи и 1,2 млн шт/га вики. Для выхода обменной энергии и возможности уборки на

Таблица 2. Питательная ценность вико-ржаных смесей

Зерносмеси	Норма высева семян, млн./га	Содержание в 1 кг сухого вещества кормовых единиц по фазам развития озимой ржи		
		Молочная	Молочно-восковая	Восковая
Озимая рожь	6,0	0,71	0,67	0,70
Озимая рожь + озимая вики	4,8+0,8	0,70	0,69	0,69
Озимая рожь + озимая вики	4,2+1,2	0,76	0,72	0,76
Озимая рожь + озимая вики	3,6+1,6	0,73	0,70	0,74

Таблица 3. Продуктивность вико-ржаных смесей при уборке на зерносенаж в зависимости от соотношения компонентов и сроков уборки

Зерносмеси	Норма высева семян, млн./га	Сбор протеина кг/га			Выход ОЭ, ГДж/га		
		Фаза развития озимой ржи					
		Молочная	Молочно-восковая	Восковая	Молочная	Молочно-восковая	Восковая
Озимая рожь	6,0	279	314	383	64,0	64,6	73,2
Озимая рожь + озимая вики	4,8+0,8	337	413	441	65,4	72,3	70,9
Озимая рожь + озимая вики	4,2+1,2	343	461	493	56,2	67,1	71,5
Озимая рожь + озимая вики	3,6+1,6	438	519	529	50,4	65,8	71,1

зерно оптимальные нормы высева: озимой ржи – 4,8 млн шт/га, вики – 0,8 млн шт/га.

Оптимальные сроки высева зерносмесей в центральной агро-

климатической зоне – с 20 по 30 августа.

Выгоды выращивания вико-ржаных зерносмесей при уборке на зерносенаж очевидны.



Озимые сорта вики более пригодны для скармливания, чем яровые, так как не содержат синильной кислоты

Mitsubishi Pajero Sport
Превосходство – Ваше право!
От 1 999 000 руб.*
Автомобиль в лизинг.** Ваша выгода – до 10% от стоимости автомобиля

Mitsubishi L200
Он работает, пока вы отдыхаете!
От 1 829 000 руб.*
Автомобиль в лизинг.** Ваша выгода – до 12% от стоимости автомобиля

* подробности у продавца
**Лизинг предоставляют компании: ООО «Балтийский лизинг», АО «ВЭБ-лизинг», ООО «РЕСО-Лизинг» и другие. Условия лизинга могут отличаться в зависимости от компании, предоставляющей финансовую аренду (лизинг). Подробности на сайте: www.motor-mitsubishi.ru/for-byers/korporativnim_klientam/

МОТОРВАУТО-СЕРВИС
Официальный дилер Mitsubishi Motors

тел. 512-000
г. Киров, ул. Московская 106 а

«БИОТРОФ®2+» для заготовки кукурузного силоса

Основная причина заготовки кукурузного силоса низкого качества – высокая влажность силосуемого сырья (80% и более). Влажность кукурузы в фазе восковой спелости зерна соответствует оптимальным значениям для силосования – 60-70%.

Из массы влажностью 70% и ниже не вытекает сок в траншеях, и создаются более благоприятные условия для развития молочнокислых бактерий.

Однако кукуруза в фазе восковой спелости зерна приобретает и нежелательные свойства. Нижние части стеблей и стержни початков грубеют, часть зерна (15-18%) достигает физиологической или технической спелости и плохо переваривается скотом. При уборке кукурузы в эту фазу вегетации растения необходимо измельчать на отрезки длиной до 10 мм, зерно дробить на частицы не крупнее 5 мм, при этом количество недробленого зерна не должно превышать 5%.

Для предупреждения нежелательных типов брожения и улучшения кормовой ценности кукурузного

силоса оправдано использование консервантов.

Новый консервант

Компания «БИОТРОФ» разработала новый консервант «БИОТРОФ®2+», в состав которого входят молочнокислые бактерии *Lactobacillus plantarum* и *Enterococcus faecium*. Они обладают повышенным кислотообразованием и осмоотолерантностью, что позволяет обеспечить гарантированно быстрое подкисление зеленой массы и предотвратить вторичную ферментацию готового корма. Препарат эффективно работает при заготовке силоса, сенажа, зерносенажа и силоса.

Отличительная особенность данного консерванта – это отсутствие антагонизма между штаммами в композиции и

высокая сохранность титра в процессе хранения.

Опыт в ООО «Восток-Агро»

Опыт по изучению эффективности консерванта «БИОТРОФ®2+» при заготовке кукурузного силоса был проведен в ООО «Восток-Агро» Воронежской области. Закладка ямы проходила с 24 по 26 августа 2017 г., общий вес массы – 1508,9 т. Общий расход консерванта составил 65 л.

В итоге «БИОТРОФ®2+» отлично справился со своей работой. В сумме кислот преобладала молочная кислота, т.е. процессы брожения шли правильно с первых минут закладки траншеи. Содержание сахаров уменьшилось в готовом корме, что свидетельствует об активном синтезе молочной кислоты. Содержание аммиака находилось на уровне 4%, что говорит о минимальных процессах распада протеина за счет подавления консервантом нежелательной микрофлоры. Применение консерванта повысило перевариваемость органического вещества в готовом силосе на 2,6%.

Расход препарата «Биотроф®2+» составляет 1 л на 30 т зеленой массы. Закваска расфасована в 5-литровые емкости. Срок хранения 4 месяца. Имеется сертификат соответствия.

По вопросам приобретения препарата обращайтесь в ООО «Кировзооветторг»
610035, г. Киров, ул. Складская, 9 т. (8332) 70-34-96, 20-37-82, 70-44-58, 70-39-24, 8-912-820-88-40
e-mail: gromos.kirov@mail.ru, сайт производителя – www.biotrof.ru

Нужен ДЕСИКАНТ?

Ощутите повышение количественных и качественных характеристик урожая с эффективным десикантом от надежного производителя!



Быстрое действие препарата – убедительный результат!



Стремительное поглощение растениями – скорое и равномерное созревание



Экономия средств на досушивании семян



Быстрое разложение действующего вещества



Возможность применения для культур пищевого назначения



Сделано в РОССИИ!



ТОРГОВЫЙ ДОМ
**Кирово-Чепецкая
Химическая Компания**

(83361) 2-23-49
+7-912-825-47-45



КОМПАНИЯ РСК «АСКОМ-СВОБОДА»

- Запчасти для зерноуборочной техники РСМ (ДОН, АКРОС, ВЕКТОР), НИВА, ЕНИСЕЙ.
- Рабочие органы для почвообрабатывающей техники, плугов, борон: КТ, БДТ, БДМ, LEMKEN, KVERNELAND. В наличии и под заказ. Оригиналы и аналоги.
- Оригинальные качественные ремни «Ярославские ремни», «Optibelt».
- Оригинальные запчасти KRONE, SAMASZ, LEMKEN, HORSCH, SCHUMACHER (ножи, пластины, сегменты, болты, гайки, головки привода).
- Фильтры (топливные, масляные, воздушные). Масла.
- Запчасти для тракторов МТЗ. Подшипники.
- Запчасти для навозоудаления ТСН (звездочки, скребки, кронштейны, цепи).
- ГСМ (дизельное топливо, бензин, светлое и темное печное топливо для сушки зерна, бензин АИ-92).
- Сервисное обслуживание техники РСМ, МТЗ, доильного оборудования, кондиционеров и танков-охладителей.
- Инструмент. Автохимия. Тосолы. Шрусы. Литолы.

ДОСТАВКА ДО ХОЗЯЙСТВА. ОПЕРАТИВНО. КАЧЕСТВЕННО.



**ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ, КОНСУЛЬТАЦИИ,
ПОСТОЯННОЕ НАЛИЧИЕ НА СКЛАДЕ**



г. Киров, ул. Производственная, д. 33-б
т.: +7 (8332) 20-88-11
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru



Как повысить продуктивность сотрудников без дополнительных затрат



Чтобы построить успешное предприятие, нужна команда способных, перспективных, трудолюбивых сотрудников. Где их найти? — спросят многие руководители. Ответ прост: дайте своим людям то, что они хотят, и получите от них максимум.

А хотят они не только высокой зарплаты. Иногда вовремя сказанные слова заставляют человека свернуть горы. Об основных методах нематериальной мотивации сотрудников рассказывает бизнес-тренер по управлению и продажам, бизнес-консультант Ирина Вихарева.

Нематериальная мотивация – это создание у сотрудников внутренних мотивов к повышению эффективности труда и лояльности к предприятию без каких-либо дополнительных выплат. Я предлагаю рассматривать ее как некую кнопку для вдохновения сотруд-

ников, чтобы у них горели глаза на работе.

Пирамида Маслоу

В основе нематериальной мотивации лежат различные потребности человека, которые можно разделить на несколько категорий

в соответствии с известной пирамидой Маслоу.

Методы нематериальной мотивации работают только в случае, когда у человека удовлетворены базовые потребности (сон, пища, кров, тепло, безопасность). Возьмем, например, сон. Если у вас дома маленький ребенок, который всю ночь плакал, вы не выспались и пришли на смену, ваша эффективность, скорее всего, будет близка к нулю.

Или жилье – еще одна базовая потребность. В моей практике была такая ситуация. Девушка пришла на работу и вроде бы работает, но получается плохо. Оказалось, что она снимала квартиру, а хозяйка накануне вечером сказала ей съезжать. Девушка собрала все вещи и с чемоданом при-

шла в офис. Она не могла работать, потому что думала о том, где она будет ночевать.

Следующий уровень потребностей – это безопасность. Человек не должен ощущать угрозы от того окружения, в котором он находится. А приходя на работу, он должен понимать, что завтра это предприятие не закроется, и ему не сообщат о сокращении.

Когда эти потребности удовлетворены, можно подключать методы нематериальной мотивации. Рассмотрим основные из них.

1. Информирование

Проводя планерки или совещания, руководитель должен не только ставить задачи и обозначать проблемы, но и делиться с подчиненными информацией о том, что происходит на рынке. Потому что рядовому сотруднику, как правило, некогда следить за этим самостоятельно.

Когда руководитель говорит о том, что рынок изменился – вырос или упал – сотрудники начинают понимать, что им доверяют. Очень важно, чтобы в XXI веке руководитель мог выстраивать доверительные отношения со своими подчиненными. Тогда он сможет отдавать им на откуп реализацию каких-то серьезных задач.

2. Обратная связь

Обратная связь – это информационный обмен между руководителем и подчиненными. Он позволяет получать актуальную информацию о последствиях управленческих решений, корректировать работу отдельных сотрудников и целых подразделений.

Сотрудники хотят понимать, правильно они выполнили поставленную задачу или нет. И если они сделали что-то неправильно, они готовы это скорректировать.

То же самое касается обязательств руководителя перед сотрудниками. Если он что-то пообещал и не сделал, люди хотят понимать, почему. Напри-

мер, 10 числа должна выплачиваться зарплата, а ее не выдали. И если руководитель объясняет причину, люди готовы ждать и не уходить в состояние демотивации.

Главная задача обратной связи – скорректировать поведение человека в сторону достижения целей компании, чтобы при этом он оставался удовлетворенным и был настроен на рабочий процесс.

3. Похвала

Ни для кого не секрет, что похвала приятна каждому. Каждого из нас в детстве за что-то хвалили, мы понимали, что мы – молодцы, и хотелось сделать что-то еще лучше. Это остается в подсознании взрослого человека.

Если вы хотите вдохновить сотрудника, надо найти его преимущества и сильные стороны и похвалить при всех на каком-либо общем собрании.

Человек загорается и работает еще лучше, а глядя на него, активнее включаются в работу и все остальные сотрудники подразделения. Этот психологический эффект я называю эффектом синергии.

4. Делегирование

Более сложный процесс – делегирование полномочий. Оно вытекает из доверия. Очень многие руководители говорят: я вообще не могу ничего передать своим сотрудникам, потому что они ничего не сделают без меня.

Более грамотный руководитель поступает наоборот: он выбирает какую-то маленькую задачу, чтобы проверить, как сотрудник с ней справится. При этом руководитель просчитывает риски выполнения или невыполнения этой задачи. Есть три варианта: 1) вообще не сделает, 2) сделает наполовину, 3) сделает все хорошо.

В назначенный срок руководитель оценивает, каким образом была реализована поставленная задача. И если

Пирамида потребностей Маслоу

Потребность в самовыражении

Потребность в признании

Потребность в принадлежности

Потребность в безопасности

Физиологические потребности



его устраивает результат, он дает сотруднику все более масштабные и сложные задачи, таким образом подготавливая его для какой-то более высокой должности.

5. Возможность продвижения по карьерной лестнице

Если вы не можете предложить возможность карьерного роста, то к вам вряд ли придут перспективные, амбициозные кадры. Плох тот солдат, который не мечтает стать генералом. Стимулом является не сам карьерный рост, а ценные блага, которые ему сопутствуют: более высокая зарплата, авторитет, признание, наличие подчиненных.

Чтобы обозначить перспективы амбициозным сотрудникам, можно создать на предприятии кадровый резерв. Это некая группа людей, которые через определенное время могут занять руководящие позиции или какие-то ключевые должности, важные для компании. Допустим, возникает вакансия, и руководитель понимает, что может подобрать кадры внутри

организации, либо привлекает их со стороны. Разница в том, что сотрудник внутри уже лоялен к компании и вовлечен в процесс. А человек извне эти этапы еще не прошел. Второй момент – если мы берем людей внутри компании, все остальные тоже видят, что на предприятии можно расти.

Для сотрудников, включенных в кадровый резерв, организуется обучение по специально составленной программе. Его могут проводить как собственные специалисты, так и привлеченные.

Есть и другая форма обучения – наставничество. Для этого руководитель подбирает группу людей с большим опытом, у которых есть желание поделиться информацией с молодым поколением. Такая форма обучения мотивирует не только учеников, но и самих наставников. Таким образом они получают признание.

6. Доска почета

Доска почета – это один из способов похвалы, признания достижений и результатов работы

сотрудника. Фотографии лидеров производства можно разместить на специальном стенде в организации, где все могут их видеть. Яркий пример – доска почета на Театральной площади в Кирове или у районных администраций.

7. Профессиональные конкурсы

Если в подразделении есть несколько неформальных лидеров, их энергию можно направить в правильное русло. Для этого организуется конкурс на достижение определенных результатов, который проводится в течение месяца или года. Сотрудники начинают бороться за первенство и таким образом повышают эффективность своей работы.

Также стимулом может стать участие в профессиональном конкурсе районного или областного масштаба. Только при условии, что сам сотрудник этого хочет. Выдвигая его кандидатуру на конкурс, руководитель выражает свое доверие специалисту и признает его опыт и достижения в работе.



АГРОБАЛТ ТРЕЙД®
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

КОМПЛЕКСНЫЕ ПРОГРАММЫ КОРМЛЕНИЯ



**МИНВИТ®
МУММ®**

**ПРЕСТАРТЕРНЫЕ И
СТАРТЕРНЫЕ
КОМБИКОРМА,
БВМК, ПРЕМИКСЫ**



PIGSTREAM®

**ПРЕСТАРТЕРНЫЕ И
СУПЕРПРЕСТАРТЕРНЫЕ
КОРМА, КОМБИКОРМА,
ПРЕМИКСЫ, БВМК**



BESTMIX®

**ПРЕСТАРТЕРНЫЕ
КОМБИКОРМА,
БВМК
ПРЕМИКСЫ**



**Крылатый
Эклипс®**

**КОМБИКОРМА,
БВМК,
ПРЕМИКСЫ
МЮСЛИ**



ПРОДУКЦИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

**АМИГО
АНЗААК
Лизунец**

**ВИТАМИНОЛ
СТЕНДЕР
ПРОПИЛЕНГЛИКОЛЬ**

**Gold KEEPer®
КАСКА**

**Двотар
ЭГСИЛАН
АЦИФЛОР**

Правильные и вкусные программы!

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
г. Санкт-Петербург,
e-mail: info@agrobalt.com
www.agrobalt.com

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
ООО «Кировзооветторг», 610035, г. Киров, ул. Складская, 9
Тел.: (8332) 70-34-96, 20-37-82, 70-44-58, 70-39-24
E-mail: gromos.kirov@mail.ru

По улицам Малмыжа прошел веселый карнавал

21 июля в Малмыже состоялся традиционный праздник Ярмарка Казанская, возрожденный в 1991 году в новом формате. Его главной изюминкой, как обычно, стало карнавальное шествие по улицам города.

В нем участвовали бюджетные учреждения, предприниматели, коммерческие организации и впервые – многодетные семьи. Так, например, семья Савиных в составе семи человек предстала в образе героев комедийного фильма «Смурфики».

– В этом году тема карнавала – свободная. К выбору костюмов участники подошли с юмором. Поэтому так хорошо была обыграна тема футбола и пенсионной реформы, – рассказала глава администрации Малмыжского городского поселения Оксана Алешкина. – По итогам шествия жюри определяет победителей: гран-при, первое, второе, третье место, а также выбирает короля и королеву карнавала.

Традиционно праздник собрал множество гостей со всей области, а также из соседних регионов. В 2014 году Ярмарка Казанская стала одним из финалистов Национальной премии в области событийного туризма Russian Event Awards.



Трансплантация эмбрионов – это доступно и выгодно

В 2015 г. в Липецкой области открылся один из крупнейших в России центров по производству и трансплантации эмбрионов – ООО «Бетагран Липецк». Его донорское стадо сформировано из коров голштино-фризской породы импортной и отечественной селекции с продуктивностью не менее 11 000 литров молока за 305 дней лактации.

Получение эмбрионов в «Бетагран Липецк» осуществляется по двум мировым технологиям: *in vivo* (формирование эмбриона в организме матери с последующим вымыванием) и *in vitro* (получение эмбриона в лабораторных условиях или, проще говоря, «в пробирке»).

Животные донорского стада имеют геномную оценку:

- по gINET, Uiergezondheid, Vruchtbaarheid, Geboorte index - 100 пунктов и более;
- по основным признакам экстерьера (100 пунктов и более): Frame, Type, Uier, Beenwerk;

ООО «Бетагран Липецк» также предлагает к продаже нетелей голштинской породы ч/п, европейской, американской и канадской селекции, продуктивность матерей – не менее 11 000 кг.

Животные клинически здоровы, осеменены биопродукцией направленного пола, срок стельности – 3-4 месяца.

- протестированы на носительство генетических заболеваний: BY, CVM, BLAD.

Перед тем, как заключить договор, специалисты «Бетагран Липецк» выезжают на место, оценивают недостатки в кормлении, содержании, микроклимате, вакцинации, на основании этого дают рекомендации. После устранения выявленных недостатков с хозяйством заключается договор.



Далее происходит отбор реципиентов и обработка гормональными препаратами для синхронизации полового цикла. Перед пересадкой у коров и телок обследуют органы воспроизводства. На основе анализов принимается решение – готово ли животное к трансплантации. Реципиентов ставят на определенный рацион кормления.

На сегодня стоимость предлагаемого эмбриона, не разделенного по полу, составляет 12 000 руб.,

ных эмбрионов, один обойдется в 17 000 руб. (экономия 4 000 руб.).

Возможно заключение договора с заказчиком, в основу которого заложена система расчетов за полученную стельность. При этом стоимость стельности от пересадки эмбриона, не разделенного по полу, составляет 28 000 руб.; сексированного эмбриона – 45 000 руб.

Простой расчет показывает, что пересадка эмбрионов значительно выгоднее, чем покупка племенных животных за рубежом.

Приобретение импортной нетели обойдется в 150 000 руб. Еще 35 000 уйдет на ее содержание до отела. Итого – 185 000 руб.

При пересадке эмбрионов гарантированная стельность обойдется в 45 000 руб., еще 60 000 руб. пойдет на содержание реципиента, выращивание теленка до первотелки. Итого – 105 000 руб. Таким образом, экономическая выгода составляет 80 000 руб.

эмбриона, разделенного по полу, (сексированного) – 21 000 руб., стоимость услуги по пересадке эмбриона – 4 000 руб. Предусмотрена система скидок в зависимости от объема закупаемой продукции. Например, при покупке более 200 сексирован-

ООО «Бетагран Липецк»

Гендиректор – Седых Владимир Николаевич

Тел. 8 (47462) 38-3-20, 38-3-25; сот. +7-905-043-99-08

Руководитель отдела продаж – Ковальчик Оксана Михайловна

Тел. сот. +7-903-865-68-77

Новый New Holland CX 6.90 – профессионал для семеноводства



- Максимальная мощность 333 л.с.
- Молотильный барабан 1,6 м x 0,6 м
- Роторный сепаратор 1,6 м x 0,6 м
- Активный соломотряс 6 клавиш
- Площадь очистки 5,2 м²
- Площадь сепарации 6,5 м²
- Зерновой бункер 9300 л.
- Скорость выгрузки 100 л./сек
- Система картирования урожайности
- Жатки шириной захвата от 7,3 до 9,1 м
- Подборщик

ПРЕИМУЩЕСТВА NEW HOLLAND CX6.90

- Молотильный барабан с системой «Opti-Thresh» для бережного обмолота без травмирования семян
- Роторный сепаратор с системой «Multi-Thresh» для трудно вымолачиваемых культур
- Эффективная очистка с системой «SMART SIEVE» и «Opti-Fan» для уборки в условиях повышенной влажности и засоренности

**ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ И ПРОГРАММЫ ЛИЗИНГА* НА ВЕСЬ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД NEW HOLLAND
ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ – ТСК «ТЕХНИКА»**

*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера – ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600
Киров, Советский тракт, 10
www.newholland.tsc-t.ru



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

Демонстрационные
посевы сеялкой
Быстрица С-6ПМ2
на Дне поля-2018!



Сеялка универсальная пневматическая С-6ПМ2

Предназначена для посева зерновых культур, среднесеменных бобовых (гороха, люпина и др.), крестоцветных (рапса, редьки масличной), клевера, тимофеевки, люцерны и прочих семян трав с одновременным внесением гранулированных минеральных удобрений.



Ширина захвата —
6 метров



Производительность
до 6 га/час



Агрегируется с
тракторами тягового
класса 1,4 и 2,0



Емкость бункера —
2300 дм³



Комплектация
бороной



Простота настройки
нормы высева



Равномерная
глубина заделки
семян

Преимущества С-6ПМ2:

- равномерное распределение посевного материала по всей ширине захвата
- отсутствие потерь и механических повреждений посевного материала
- наличие базовой комплектации унифицированной системы контроля высева
- перевод из транспортного положения в рабочее и обратно выполняется одним механизатором с помощью гидросистемы
- наличие бороны в комплекте обеспечивает выравнивание почвы и исключает операцию боронования
- минимальный расход топлива на 1 га.

Особенности сошников:

- двухдисковые сошники с индивидуальной регулировкой углубления
- копирование рельефа поля каждым сошником
- одновременное прикатывание почвы
- размещение сошников в шахматном порядке для предотвращения нагребания почвы.

Технические характеристики:

Тип сеялки	полуприцепная
Ширина захвата, м	6,0
Производительность за час основного времени, га/ч.	до 6,0
Количество сошников	48
Глубина заделки семян, мм	от 15 до 95
Высевающая способность, кг/га:	
• зерновых	от 20 до 257
• бобовых	от 29 до 306
• трав и крестоцветных	от 1,3 до 104
• гранулированных удобрений	от 30 до 135
Ширина междурядий, мм	125 или 250
Емкость бункера, дм³	2300
• зернового	1800
• тукового	5 00
Тип сошника	двухдисковый с прикатывающим катком
Масса сеялки	2250
Расход топлива, кг/га, не более	3,5
Рабочая скорость, км/ч, не более	10



610030, г. Киров, ул. Прудная, 51



8 (8332) 328 800



blok.kirov@yandex.ru

ООО «БЛОК»

**СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ
ТЕХНИКА И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ**

Официальный дилер АО «Радиозавод»
на территории Кировской области.