

Вятская губерния

16+

№1 2020

МАСШТАБНАЯ СТРОЙКА:

в АО «Русь» открыли
реконструированную ферму



NEW HOLLAND T6050 — УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ТРАКТОР ДЛЯ ТЕХНОЛОГИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ЖИВОТНОВОДСТВА

 **NEW HOLLAND**
AGRICULTURE

ТСК ТЕХНИКА

Лизинг от производителя
с удорожанием от 0%

CNI
INDUSTRIAL CAPITAL



New Holland T6050 (производство Великобритании)

Мощность двигателя 130 л.с.,
рабочий объем 6,7 л., 6 цилиндров

Трансмиссия 12х12, полный привод,
блокировка дифференциалов

Гидросистема 63 л/мин, электрогидравлический
привод ВОМ, кондиционер

Опционально: пневмокомпрессор,
ПНУ с ВОМ, фронт. погрузчик, задняя спарка

Предложение действительно при авансе от 49%, срок лизинга на 24 месяца с равными платежами Заявка на финансирование должна быть одобрена кредитным комитетом ООО «ДЛЛ Лизинг» ОГРН 1027710020480/ ИНН 7710443169 (СиЭнЭйч Индастриал Кэпитэл).
Стоимость техники в рублях можно узнать в офисе официального дилера — ТСК «Техника».а — ТСК «Техника»



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Киров, Советский тракт, 10,
т. 8 (8332) 691-500, 691-600
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30,
т. (3412) 771-855, + 7-922-517-18-55
www.tsc-t.ru, www.newholland.tsc-t.ru



Содержание:

4	События
10	Путин оценил на отлично итоги работы аграриев в 2019 году
12	Огурцы и томаты стали лидерами роста цен в новом году
14	Масштабная стройка: в АО «Русь» открыли реконструированную ферму
20	Битва за наследство: одно из ведущих хозяйств в России делят вдовы и дети
26	Растущий рынок: зачем «Мираторг» запустил производство кормов для собак и кошек
30	Лес не для всех
34	Менеджмент кормления: основные принципы
38	Специалист на все руки
40	Коновалы для армии: как в России появилась ветеринарная служба
44	Фермерство для всех: как стать владельцем гуся, не имея собственного хозяйства

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 1
Дата выхода в свет – 10 февраля 2020 г.
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 7 февраля 2020 г., время - 15.00; фактическое – 7 февраля 2020 г., время - 15.00.
Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год. Тираж: 1200 экземпляров. Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
телефон редакции: +79229129741
телефон коммерческого отдела: +79123632364
Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15)
Заказ № 123
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



Расти вместе с нами!

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

8-922-942-88-50

8-922-937-99-96



С 5 по 9 апреля в Дубае пройдет ставшая уже традиционной Молочная Олимпиада. На этот раз тема мероприятия будет – «Глобальный молочный рынок: ожидание/реальность».

В рамках олимпиады пройдут VIII летний молочный саммит, российский экспортный форум, II международная конференция «Новое поколение и молоко» и круглые столы.

Прошлая, XI, олимпиада состоялась в 2019 г. в Санкт-Петербурге. Участие в ней приняли 430 представителей глобального молочного рынка.

В Киров может зайти агрохолдинг «КОМОС ГРУПП»

Регион рассматривается как привлекательный для производства молока-сырья благодаря своим климатическим особенностям.

Управляющий акционер одного из крупнейших агрохолдингов страны Андрей Шутов отметил, что Кировская область привлекает компанию своими климатическими особенностями, хорошо подходящими для наращивания объемов переработки молока.

Кроме Кировской области аналогичный интерес для предприятия представляет так называемый «молочный пояс» – территория от Волги до Урала и, в частности, такие регионы как Республика Удмуртия, Татарстан, Башкортостан и Пермский край.

Не последним фактором при этом является и благоприятный инвестиционный климат, который включает высокую мотивацию производителей и их желание участвовать в масштабных проектах, и поддержка от государства.

Что касается последнего, то по словам Андрея Шутова у «КОМОС ГРУПП» уже большой опыт работы с госучреждениями и нала-



живания с ними продуктивного сотрудничества.

«КОМОС ГРУПП» на данный момент располагает предприятиями в четырех субъектах: Удмуртской Республике, Пермском крае, Республике Башкортостан и Республике Татарстан. Всего в состав агрохолдинга входит три свинокомплекса, два мясокомбината, хладокомбинат, комбикормовый завод и пять сельхозпредприятий.

В 2018 году агрохолдинг переработал 482,6 тыс. тонн молока, про-

извел более 1 млрд яиц, 476 тыс. тонн комбикорма, 42,5 тыс. тонн молока-сырья. Объем свиноводства составил 43,4 тыс. тонн на убой в живом весе, птицеводства – 52,3 тыс. тонн.

«КОМОС ГРУПП» известна выпуском продукции таких марок как «Село Зеленое», «Молочная речка», «Топтыжка» и «Вараксина».

Выручка агрохолдинга по итогам 2018 года составила 42,6 млрд рублей, а чистая прибыль достигла почти 2 млрд.



Кировская область примет участие в программе «Современный облик сельских территорий»

Она будет реализовываться в рамках масштабного проекта «Комплексное развитие сельских территорий», общий объем финансирования которого в стране в 2020-2025 годах превысит два триллиона рублей.

Главные цели федеральной программы – сохранение доли сельских жителей в численности населения страны на уровне не менее 25,3% и благоустройство жилых помещений в сельских населенных пунктах.

Кировская область планирует присоединиться к программе в следующем году. По словам председателя правительства региона Александра Чурина, это станет хорошей возможностью привлечь дополнительные средства в развитие инфраструктуры в районах области.

В ближайшее время будут определены муниципалитеты, которые примут участие в программе. При этом, по словам министра сельского хозяйства области Алексея Котлячкова, максимальная стоимость будущих проектов и их количество от одного региона не ограничены.

Средства, которые область планирует получить в рамках проекта, будут направлены на строительство, реконструкцию или капитальный ремонт социальных и культурных учреждений в районах, а также на

закупку транспорта и развитие объектов ЖКХ.

Чтобы проект попал в программу, он должен соответствовать нескольким критериям, каждый из которых имеет свой весовой коэффициент:

1. Доля внебюджетных средств в общем объеме финансирования проекта.
2. Срок реализации проекта.
3. Доля одобрения жителей населенного пункта, где планируется реализовать проект.
4. Вклад проектов в достижение целей госпрограммы.
5. Доля трудоспособного населения в общей численности населения сельских территорий.
6. Прирост постоянных рабочих мест.
7. Отношение среднемесячных располагаемых ресурсов домохозяйств на сельских территориях, где планируется реализация проекта, к среднемесячным располагаемым ресурсам городских домохозяйств.

При этом приоритет имеют три последних критерия.

В 2020 г. на сельхозстрахование выделят 2 млрд руб. господдержки

В этом году в России планируется застраховать более 5 млн га посевных площадей, это около 6-7% от их общего количества. Кроме того, страховкой будут защищены 24% поголовья сельскохозяйственных животных, то есть почти 7 млн условных голов.

На эти цели в рамках «компенсирующей» субсидии министерства сельского хозяйства направит более 2 млрд рублей.

В 2019 году в сфере агрострахования произошел ряд серьезных изменений. Так, был исключен порог гибели урожая, сократилась минимальная сумма страхования, экспертизу посевов в случае оценки ущерба теперь можно проводить «постфактум», на основании документов, а в страховые случаи добавились снег и дождь.

В связи с этим по итогам 2019 года объем бюджетных средств, направленных на сельхозстрахование, составил 1,5 млрд рублей, что в два раза больше, чем годом ранее.

6,9 млрд руб.

составит общая сумма кредитного портфеля Кировской области в рамках программы господдержки. В ее рамках кредит аграриям выдается по ставке не более 5%.

В США изобрели вакцину от африканской чумы свиней

Минсельхоз США заявил об изобретении вакцины от африканской чумы свиней (АЧС), которая эффективна в 100% случаев. Разработкой занимались ученые из нескольких университетов страны под эгидой ведомства.

Статья с результатами исследования опубликована в свежем номере журнала вирусологии Американского общества микробиологии. Вакцину получили за счет генетической модификации предыдущих штаммов вируса. Спустя 28 дней после прививки (как высокой, так и низкой дозой вакцины) свиньи демонстрировали устойчивость к заболеванию.

– Эта экспериментальная вакцина подает большие надежды и способна обеспечить полную защиту от текущего штамма АЧС, который стал причиной нынешней вспышки в Восточной Европе и Азии, - заявил ответственный исполнитель министерства Дуглас Гладью.

Вирус АЧС открыт более 100 лет назад, но до сегодняшнего дня вак-



Источник фото: sberegai.admobikaluga.ru

цины от него не существовало. Сейчас вирус присутствует в 50 европейских и азиатских странах, включая Россию. По данным Всемирной организации здоровья животных, на эти страны приходится 75% мирового производства свинины.

В октябре голландский Rabobank заявил, что поголовье свиней в Китае за 8 месяцев сократилось на 50%: часть животных погиб-

ли от вируса, другие были забиты в рамках карантинных мероприятий, чтобы остановить его распространение.

С 2007 года, когда африканскую чуму впервые зарегистрировали на территории России, в стране уничтожили около 1 миллиона голов свиней. Прямой ущерб от заболевания превысил 3 миллиарда рублей, а косвенный – 15 миллиардов.

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более **10 лет!**



ООО «Приор»

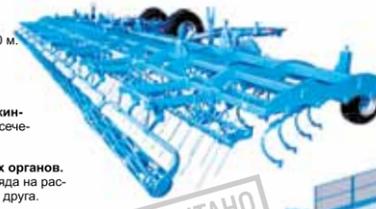
т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru

ПК «Ярославич» - производство почвообрабатывающего оборудования, тракторных самосвалных полуприцепов, погрузчиков, молокоохладителей и коммунальной техники.



Культиваторы блочно-модульные КБМ «УНИВЕРСАЛЬНЫЕ» в комплектации с оборотной лапой

- ✓ Ширина захвата: 4,2 м - 15,0 м.
- ✓ Стрельчатая лапа шириной 215 мм.
- ✓ Усиленная S-образная пружинная стойка высотой 520 мм, сечение 45x12 мм.
- ✓ Схема расстановки рабочих органов. Стойки устанавливаются в ряда на расстоянии 680 и 700 мм друг от друга.
- ✓ Прочная резина из легированной конструкционной стали.
- ✓ Рабочие органы собственного производства.
- ✓ Окраска двухкомпонентными полиуретановыми эмалями.
- ✓ Опорные колеса из 10 слойной резины.



ИСПЫТАНО МИС

Прицеп самосвалный с подпрессовкой ПСП-20 «ГИГАНТ»

- ✓ Грузоподъемность - 20 т / Вместимость - 30 м³
- ✓ Вместимость с доп. сетчатыми бортами - 40 м³
- ✓ Вместимость с учетом подпрессовки - 65 м³
- ✓ Борта из нержавеющей или оцинкованной стали толщиной 3 мм
- ✓ Надежная система разгрузки
- ✓ Трехосная рессорная тележка итальянского производства с подруливающей задней осью и широкопрофильными шинами низкого давления
- ✓ Рама из легированной конструкционной стали
- ✓ Окраска двухкомпонентными полиуретановыми эмалями
- ✓ Гидроцилиндры работают при любых погодных условиях



ЛИДЕР ПРОДАЖ



По всем вопросам приобретения обращаться к официальному дилеру ООО ПКФ «Агротехника», 610046, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
+7 (8332) 53-90-94 | at_kirov@mail.ru | www.agrotekhnika43.rf

Желаете получить ЗДОРОВЫЙ УРОЖАЙ?

Обеспечьте эффективную защиту семян озимых культур от семенной и почвенной инфекций с помощью качественных протравителей!

- ✓ Максимальный синергетический эффект
- ✓ Длительное профилактическое и защитное действие
- ✓ Высокая скорость проникновения препарата
- ✓ Полностью уничтожает болезни внутри и на поверхности семени
- ✓ Создает оптимальные условия роста и развития озимых культур

Сделано в России!



ТОРГОВЫЙ ДОМ
Кирово-Чепецкая
Химическая Компания

(8332) 75-20-55
+7-912-825-47-45



Источник фото: Министерство сельского хозяйства Ставропольского края

В Ставрополье запустили производство улиток

Экспериментальный участок находится на ферме «Улиточный сад» КФХ Артема Храмова.

Реализовывать проект хозяйство начало в прошлом году. Для этого фермер Храмов купил технологию у одного из крупнейших европейских хозяйств, которое специализируется на разведении улиток. Чтобы ее освоить, ставропольские специалисты прошли специальное обучение.

Улиток аграрий разводит в теплице площадью 500 м² в Предгорном муниципальном районе Ставропольского края. Температура воздуха в ней составляет 15-16 градусов. Одним из важных факторов разведения моллюсков является влажность, поэтому в помещении организована подача воды. Улиток

на ферме кормят только экологически чистыми продуктами, что положительно сказывается на качестве: образцы продукции, отправленные в Европу, получили высокие отзывы экспертов.

Цикл роста улитки составляет восемь месяцев. К концу этого срока особь обычно достигает веса в 15 г, после чего ее отправляют на переработку. Соответствующий цех находится в соседнем Пятигорске. Глава КФХ за короткий срок смог не только наладить производство, но и найти каналы реализации. Так, первая продукция фермы будет поставляться в рестораны Москвы. По итогам пробного сбора урожая планируется получить 300 тысяч особей.

Еще одно направление работы «Улиточной фермы» – сбор муцина, то есть слизи, которая используется в косметологии и эстети-

ческой медицине. Позже фермер собирается наладить еще и производство деликатесной икры улитки.

У молодого агрария большие планы на будущее. Например, он намерен строить ферму площадью 5 тысяч м² с объемом производства более 100 тонн в год. Уже в ближайшее время Артем Храмов вместе с местными видами начнет разводить средиземноморскую улитку. Разные виды моллюсков будут содержаться отдельно друг от друга.

По предварительной оценке КФХ, рентабельность производства улиток может достигать 200%.

Ранее глава Минсельхоза Дмитрий Патрушев на заседании Госсовета заявил, что разведение виноградных улиток включат в перечень сельскохозяйственных видов деятельности.

Китайцы инвестируют 3,3 млрд рублей в производство риса и сои в России

Масштабный проект будет реализован на территории опережающего развития «Михайловский» в Поморье.

Возведением комплекса мощностью 50 тысяч тонн продукции в год займется структура компании «Лянтай по научно-техническому развитию сельского хозяйства Хэйлунцзян» – «Дальселькор».

На данном этапе в проект уже вложили 200 миллионов рублей, а до 2023 года на эти цели направят еще более 3 миллиардов. Пока в эксплуатацию введено только одно основное здание будущего предприятия, которое предназначено для фасовки и хранения риса. Продукция будет реализовываться через торговые сети Приморского и Забайкальского краев, Амурской области, Бурятии, Монголии и Китая.

В скором времени работу начнет и еще один объект комплекса – сушильная башня. Кроме того, уже сформирована площадка для стоянки сельхозтехники.

Пока в рамках проекта сотрудники предприятия обрабаты-



Источник фото: jw-webmagazine.com

ют 3 тысячи гектаров в Спасском районе Приморского края, но в дальнейшем посевные площади планируют увеличить в 10 раз – до 30 тысяч га. Однако это произойдет только в том случае, если удастся расширить границы территории опережающего развития «Михайловский».

Соответствующее предложение уже внесли в Минвостокразвития.

Представитель Агентства Дальнего Востока по привлечению инвестиций и поддержке экспорта отметил, что китайские инвесторы обсуждали проект еще во время Восточного экономического форума, и спустя два года приступили к его реализации.

Так, в 2017 году «Дальселькор», учрежденный годом ранее компанией «Лянтай», подал заявку на получение статуса резидента свободного порта Владивосток и ТЕР «Михайловский». Тогда же была взята в аренду земля в Спасском районе, которую засеяли рисом и соей. Первый урожай риса составил 2,5 тыс. тонн, сои – 1,1 тыс. тонн. По итогам прошлого года эти показатели увеличились: валовый сбор риса вырос до 3,2 тыс. тонн, сои – 1,3 тыс. тонн. К ним добавились и кукуруза – 5,6 тыс. тонн.

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



ЭСК
ЭНЕРГОСТАЛЬКОНСТРУКЦИЯ

ООО «Энергостальконструкция»,
г. Киров, ул. Щорса, 95/244 м./ф.: (8332) 44-17-20,
50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru

Путин оценил на отлично итоги работы аграриев в 2019 году



3 февраля глава государства провел встречу с министром сельского хозяйства Дмитрием Патрушевым. Они подвели итоги года и обсудили планы по развитию АПК в нынешнем сезоне.

Президент отметил, что доволен темпами развития сельского хозяйства.

– У нас сельхозотрасль всегда в последние годы в передовиках. И прошедший год тоже был вполне удачным, сельхозотрасль, как обычно, на «отлично».

Дмитрий Патрушев подтвердил, что по результатам работы отрасли в 2019 году ожидается рост производства сельхозпродукции на уровне 4,1%.

Растениеводство

Прирост объема производства и урожайности фиксируется по всем основным сельхозкультурам.

Например, валовые сборы зерновых и зернобобовых культур выросли со 113,3 до 120,6 тыс. тонн, то есть на 7,4%.

Удалось увеличить и валовый сбор овощей открытого и закрытого грунта. В прошлом году собрали 14 тыс. тонн. Это лучший показатель в современной России. То же касается и плодово-ягодных культур. Кстати, овощи, плоды и ягоды были включены в новую доктрину продовольственной безопасности страны.

Прирост наблюдается и по валовым сборам подсолнечника, сои, рапса и сахарной свеклы.

В этом году в планах Минсельхоза увеличить площади посева озимых, которые должны стать основой будущего урожая. В последние годы площади под озимыми сортами пшеницы, ржи и ячменя практически не изменялись.

– Несмотря на теплую погоду в Центральной России, у нас 94% всех посевов озимых находится в удовлетворительном и хорошем состоянии. В принципе это лучше среднесезонных значений, то есть ситуация с озимыми у нас пока неплохая. Тем не менее прогнозы какие-то делать преждевременно. Посмотрим, когда сойдет снег, что будет с озимыми, – сказал Дмитрий Патрушев.

Министр добавил, что к началу новой посевной кампании все предприятия будут на 100% обеспечены семенами, топливом и минеральными удобрениями.

По мнению экспертов, именно растениеводство и, в частности, производство зерновых и масличных, стало главным локомотивом развития агросектора в прошлом году.

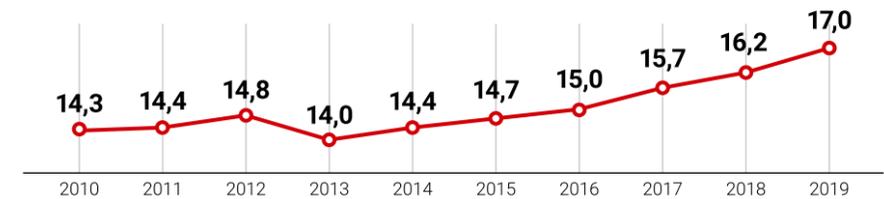
Медленно, но верно

Мясной сектор также показал рост в 2019 году, хотя и незначительный. Производство скота и птицы на убой в живом весе составило 15,2 млн тонн против 14,9 годом ранее.

Положительную динамику также демонстрирует пищевая и перерабатывающая промышленность. По данным Росстата, индекс пищевой продукции составил 104,9%, по напиткам – 103,1%.

– Также мы достигли хороших результатов по производству молока, 31,3 миллиона тонн мы смогли по-

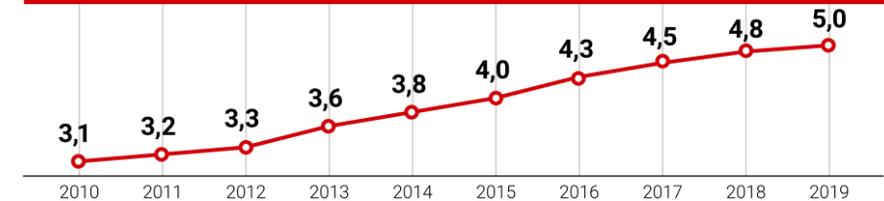
Производство молока в с/х организациях РФ, млн тонн



Производство КРС на убой в живом весе в хозяйствах всех категорий РФ, млн тонн



Производство свиней на убой в живом весе в хозяйствах всех категорий РФ, млн тонн



По данным Росстат

лучить. Это выше, чем по прошлому году. В 2020-м мы ожидаем рост и по производству мяса, и по производству молока. Он будет небольшой, – отметил в беседе с президентом Дмитрий Патрушев.

Экспорт

Одним из важнейших направлений развития агропромышленного сектора в прошлом году стал экспорт товаров. Он достиг 25 млрд долларов при плановом показателе в 24 млрд – именно такая цифра значится в национальном проекте. За последние пять лет экспорт сельхозпродукции из РФ вырос на 30%, что произошло на фоне снижения импорта.

Глава Минсельхоза отметил, что в прошлом году наблюдалось снижение объема экспорта зерновых из-за сокращения урожаев, но по другим важным позициям фиксировался рост.

– В 2019 году мы открыли дополнительно для нашей продукции

19 стран. В январе этого года открыли еще четыре страны, – объявил Патрушев. И конечно, на мой взгляд, наша серьезная победа – мы смогли договориться с Китаем, и в январе текущего года наша говядина и наши субпродукты из индейки могут поставляться туда.

Техника

Отгрузки отечественной сельхозтехники на внутренний рынок выросли на 1%. Их общий объем превысил 101 млрд рублей, при том, что доля на внутреннем рынке сократилась на 2%: с 60 до 58%.

Эксперты отмечают, что такая ситуация может быть связана с неопределенностью в процессе реализации мер господдержки. Так, дважды – летом и осенью – приостанавливалось действие постановления №1432, подразумевавшее субсидирование производителей сельхозтехники. Кроме того, в 2019 году не реализовывался механизм гарантированного обратного выкупа.

Огурцы и томаты стали лидерами роста цен в новом году

За первые 9 дней января средний рост цен на плодоовощную продукцию составил 2,8%, при этом самый сильный прирост по сравнению с концом декабря показали томаты – 5,4% и

огурцы – 9,4%. Средние потребительские цены на огурцы составили 143,17 рублей за кг, на томаты – 138,91 рубль за кг.

По словам экспертов, такая тенденция характерна для зимнего се-

зона, поскольку в стоимость овощей закладывается, например, освещение и обслуживание теплиц. Рост цен на томаты, как ожидается, сохранится до апреля, на огурцы – до середины марта.

Средние потребительские цены на томаты и огурцы, руб. за кг*

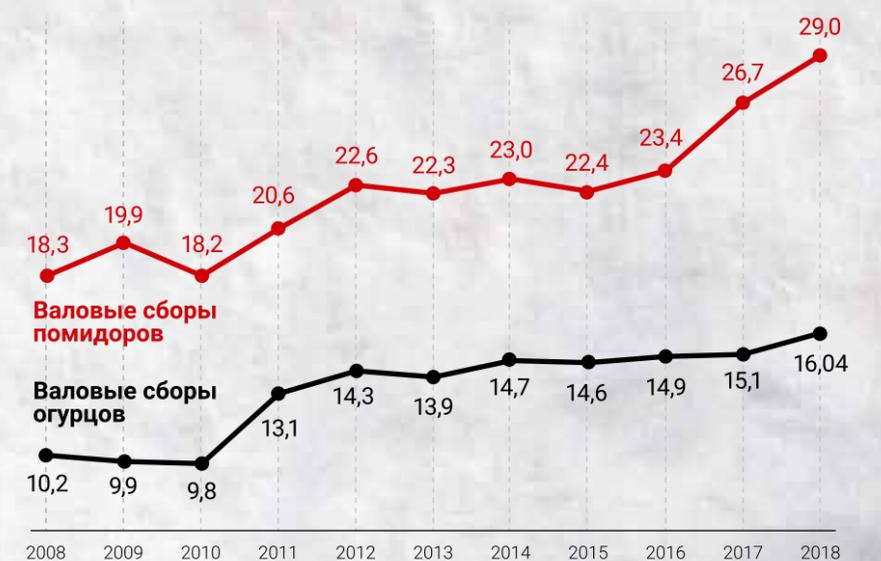
*Данные рассчитаны изданием на основе статистики Росстата



Доля овощей в структуре потребительских расходов, %



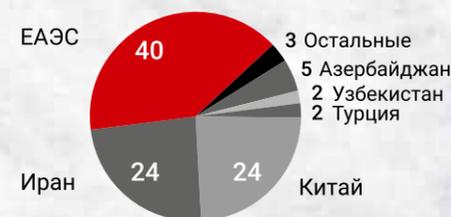
Валовые сборы огурцов и помидоров в хозяйствах всех категорий в РФ, млн ц.



Импорт томатов и огурцов в РФ, тыс. тонн



Структура импорта огурцов защищенного грунта за январь-октябрь 2019 г., %



Структура импорта томатов защищенного грунта за январь – октябрь 2019 г., %



Экспорт томатов и огурцов из РФ, тыс. тонн





Масштабная стройка:

в АО «Русь» открыли реконструированную ферму

«Шампанское не забыли?» – смеясь и переговариваясь, работники АО «Русь» Советского района входят под своды фермы. Здесь еще нет животных, а стены пахнут побелкой. Всего за несколько дней до наступления 2020 года коллектив хозяйства приготовился торжественно открыть реконструированный коровник.

-В этом году мы уже третий раз перерезаем красную ленточку. Для всего коллектива «Руси» это успех. За год нам удалось проделать очень большую работу, – с едва заметным волнением говорит Сергей Кошкин, руководитель подразделения «Управление производством» ООО «УК «Шахунское молоко». – За относительно небольшие деньги создали хорошие условия для коров, строим телячью деревню, готов новенький КЗС. Хозяйство развивается хорошими темпами. И позиция холдинга – эту работу поддерживать, помогать, чем можно. Много делается в хозяйстве, и это заслуга всего коллектива, в том числе и руководителя Владимира Степановича – локомотива всех специалистов. Он человек неугомонный, его сложно остановить: если разогнался, катком пойдет.

Новый руководитель

Владимир Бердинских в конце 1980-х окончил Кировский сельхозинститут по направлению «зоо-

инженерия», устроился в хозяйство Зуевского района и работал с мясным скотом. Затем трудился в Слободском районе зоотехником в зверохозяйстве «Вятка».

– В то время, в тяжелые, сложные годы, хозяйством руководила Капитолина Козловская. Она многому меня научила, говорила: «С деньгами каждый работать может, а ты попробуй без денег». Уроки не прошли даром. Я знаю, что из любой ситуации можно найти выход.

Долгое время Владимир Степанович работал в сфере мясной переработки. А три года назад руководство холдинга «Шахунское молоко» предложило ему возглавить АО «Русь» в Советском районе.

Скачок в продуктивности

История «Руси» похожа на судьбы многих кировских хозяйств. После изобилия советских лет к началу XXI века предприятие оказалось на грани банкротства. От полного развала его спас агрохолдинг «Шахунское молоко». Долгие

годы компания помогала поддерживать жизнь в хозяйстве. А пару лет назад, с приходом нового руководителя, у «Руси» начался новый период бурного развития.

Сейчас в хозяйстве три животноводческих отделения, удаленных друг от друга на десятки километров: Дубровское, Верхопижемское и самое большое – Греховское. В четвертом отделении – Родыгинском – лишь административные здания, склады и поля.

Общее поголовье КРС в «Руси» составляет 3000, из них 1540 – дойное стадо. Все взрослые животные, а также телочки на осеменение содержатся на привязи. Молодняк же – на беспривязи. Буквально за год «Руси» удалось сделать большой скачок в продуктивности – почти на 950 литров на голову. По итогам года средний удой составил 7970 литров.

– Такого результата удалось достичь благодаря индивидуальному подходу к животным. Начали работать со схемами синхронизации охоты, серьезно взялись за племенной учет, – объясняет Екатерина Туева, главный зоотехник-селекционер хозяйства. – Мы также хорошо поработали по выходу телят, сейчас он составляет 83%. Надо отдать должное директору и его заму по кормлению, агроному – удалось заготовить очень качественные корма. Показатели по энергии и протеину нас более чем устраивают.

Осенью 2019 года в АО «Русь» приобрели горизонтальный кормосмеситель «Хозяин» с весовой системой.

– До этого мы работали с отечественным миксером. Уровень «Хозяина» на порядок выше, – поясняет Екатерина Туева. – Главное преимущество миксера – хоро-

шая резка и смешивание. Все корма – жмыхи, патоку, кукурузу, зерно, силос, сено, солому – машина превращает в однородную приятную массу. Все частицы одинакового размера. Благодаря этому корова не роется, не выбирает самое лучшее, а поедает корм равномерно. На миксере установлена весовая система. Все данные мы сразу можем отслеживать в онлайн режиме. Это очень дисциплинирует тракториста. Отделение, на котором работает «Хозяин», показывает в настоящее время лучшую прибавку по хозяйству – больше одного килограмма на голову. Поэтому мы планируем купить еще один такой же кормосмеситель.

Нетривиальные решения

Сразу после назначения Владимира Бердинских начал наводить порядок в хозяйстве, опи-

раясь на поддержку холдинга. Нетривиальные бюджетные решения помогли улучшить условия содержания животных: коровам постелили резиновые коврики, подняли кормовой проход, установили вентиляцию, закупили нетелей в ведущих хозяйствах области, сконструировали новую мельницу, чтобы готовить сбалансированный корм.

– Я считаю, что мы бы не достигли всего, что имеем, без заместителя директора Татьяны Поляниной. Она – моя опора и талисман хозяйства. Работает на предприятии более 30 лет. Начинала в составе молодежного отряда. Именно благодаря ей нам удалось сохранить уникальное стадо, – говорит Владимир Степанович. – Вместе мы справились и с огромной текучкой кадров у доярок. Начали выяснять причину. В итоге пересмотрели начисление заработной платы не только у доярок, но и во всем хозяйстве. Никто не смеет теперь сказать, что его лишили премии. Не мы тебя лишили, а ты сам не заработал.

Минувшим летом в хозяйстве открыли новый телятник, а заодно сохранили производство в деревне Дуброва Советского района. И все благодаря простому решению, не требующему капитальных затрат.

– Раньше эта деревня процветала. А чтобы ее сохранить, надо, чтобы у людей была работа. Летом мы реконструировали картофелехранилище, превратили его в телятник. Много денег не потребовалось – просто навели порядок, провели воду, электричество, – рассказывает Владимир Степанович. – У каждого руководителя есть возможность влиять на развитие территории. Экономика – это очень хорошо. Но людей куда девать?

С божьей помощью

В самом дальнем отделении «Руси» стоит храм Николая



Руководитель хозяйства Владимир Бердинских

Чудотворца. Даже в годы гонений на церковь он не закрывался ни на один день. Этот храм – место силы для Владимира Бердинских.

– Когда я приехал в Советск, ноги сами повели меня к храму. С той поры, что бы ни происходило в хозяйстве – я еду в храм. Начинаются какие-то болезни у коров, сажу с собой в машину ветеринара, шучу: «Едем венчаться». Так всех специалистов уже свозил – от агронома до главного экономиста. Верю и вижу, что помогает.

В 2019 году в «Руси», благодаря поддержке управляющей компании холдинга, начали строительство телячьей деревни на 480 голов. А также постепенно стали обновлять парк техники – купили новый комбайн. Хозяйство располагает большими угодьями,

огромные поля находятся на удалении друг от друга. Но Владимир Степанович не считает это минусом для хозяйства.

– С одной стороны может показаться, что мы несем потери, потому что приходится перегонять технику на десятки километров. Но на самом деле, все зависит от того, как выстроить логистику. Наш агроном с этим прекрасно справился. За два года мы значительно сократили сроки посевной, уборки, заготовки кормов. Все верно рассчитали: заканчиваем одно поле, поспевают другие. Корма закладываем рядом с фермами, экономим в дальнейшем на их вывозе. А зерновые убираем точно в срок, с хорошей влажностью, при этом экономим на сушке.



Сейчас в хозяйстве 3000 голов КРС, из них 1540 – дойное стадо



Алексей Кузнецов, бригадир на участке основного производства

Бурное развитие

Весь 2019 год в «Руси» шла глобальная стройка – возводили сразу несколько капитальных объектов. Один из них – силосные траншеи.

– Мы закупили все материалы, а потом долго искали компанию, которая займется строительством. В итоге возвели траншеи очень быстро, буквально за две недели, – рассказывает Владимир Бердинских. – В этом большая заслуга ком-

пании «СМК». Они строили много объектов в хозяйствах Котельничского района. Там я и познакомился с руководителем компании. Уже по общению было понятно, что команда профессиональная. А когда увидели, как поставлена работа, сомнений никаких не осталось. Ребята все делают настолько быстро и качественно! Когда мы поняли, что сами не успеваем закончить телячью деревню (разрешение на строительство получили только 25 октября), вновь обратились к «СМК». И вновь они оперативно взялись за дело. Прделали огромную работу – демонтировали старые сооружения, начали возводить новые. Никаких нареканий у меня нет. «СМК» – профессионалы. Искренне рекомендую коллегам к ним обращаться.

Недавно в АО «Русь» появился новый зерносушильный комплекс «Амкадор».

– Я стараюсь вовлекать специалистов в выбор техники и оборудования. Так и получились с КЗС. Я ведь не специалист в этой сфере, поэтому мой главный агроном и главный инженер холдинга сами подбирали оборудование. Съездили в Беларусь, посмотрели производство, оценили работу и остановились на «Амкадоре», – рассказал Владимир Бердинских. – Так мы начали сотрудничать с компанией «Агрокомплект». Я очень доволен. Специалисты там работают отличные. С директором мы быстро нашли общий язык. Полагаю, что как только запустим КЗС, он будет одним из самых больших в области. Его мощность 40 т/ч. Так, потихоньку, развиваемся. Мне нравится сельское хозяйство – здесь можно заниматься творчеством. Мы пишем картину жизни: сохраняем деревни, выращиваем разнообразные культуры, кормим людей молоком.

Хотите с нами сотрудничать?

Строительно-монтажная компания «СМК»

ул. Московская, д.107, корп.1
 тел./факс: 8(8332)62-85-35
 сот.: 8-912-827-66-13, 8-922-909-61-08
 e-mail: smk-stroi@bk.ru

Зерноочистительно-сушильный комплекс амкодор

Зерносушильный комплекс «Амкадор» – это единая система, обеспечивающая производство качественных семян любых культур и в любом климате. Он проектируется, производится и поставляется клиенту одной единицей, остается только собрать.

«Амкадор» отвечает за производительность всего комплекса в целом, а не отдельных его элементов. Автоматизированная система управления построена на базе программируемых логических контроллеров (PLC) в комплекте со шкафами управления, мониторами и датчиками управления, придающие надежность комплекса и удобство работы операторов.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ:

40 т/ч по сырому зерну пшеницы при снижении влажности с 20 до 14%



АО «Агрокомплект» – официальный дилер «Амкадор» в Кировской области
 г. Киров, ул. Лепсе, 22, т.: (8332) 22-08-43, 8-922-667-33-39, agrokomplekt.kirov.ru



Источник фото: expertsouth.ru

Битва за наследство:

одно из ведущих хозяйств в России делят вдовы и дети

СЗАО «СКВО» – один из крупнейших экспортеров сельскохозяйственной продукции в Ростовской области, который может похвастаться и впечатляющими сборами зерновых, и внушительным поголовьем молочного стада, и стабильными доходами.

Но в центре внимания прессы предприятие оказалось не из-за своих показателей производства, а в связи с судебными спорами, которые разгорелись после того, как из жизни ушел Владимир Касьяненко, стоявший у руля компании более 25 лет. Он не оставил завещания, что привело к семейному разладу и борьбе за многомиллионное наследство.

С чего все началось

Еще в советские годы Владимир Касьяненко работал в колхозе им. Военсовета СКВО инженером-энергетиком, а в 1989 году стал его директором. Времена были непростые, но новый руководитель сумел удержать предприятие на плаву, а потом и вовсе постепенно вывел его

на лидирующие позиции в своем секторе.

В 1992 году колхоз был преобразован в сельскохозяйственное закрытое акционерное общество. Владимир Михайлович занялся обновлением материально-технической базы, начал использовать современные элеваторы и закупал иностранную технику. Именно благодаря его умелому руководству в СЗАО СКВО открылась одна из первых в России мегаферм с современным оборудованием, рассчитанная на 1500 голов КРС.

Свою сельскохозяйственную деятельность Касьяненко совмещал с политикой: в течение пяти созывов он избирался в состав депутатов Законодательного собрания Ростовской области.

В 2001 году аграрий создал новое юрлицо – ООО «Владлен», которое стало основным владельцем СЗАО СКВО.

Жены

Со своей первой супругой – Лидией – Владимир Касьяненко познакомился еще в институте. Вместе они приехали в колхоз, где он работал инженером, а она экономистом. Брак молодые супруги зарегистрировали в 1972 году. Вскоре у них родился сын Денис. Но со временем отношения разладились, и супруги стали жить отдельно. Время, когда они разъехались, точно не определено. Официально же развод был оформлен в 2007 году.

Предполагается, что со своей второй женой – Еленой и ее дочерью Анной – предприниматель стал жить с 1994 года. Опять же, точная дата является предметом споров. С первой супругой Лидией Владимир Касьяненко сохранил хорошие отношения: она продолжала работать на предприятии под началом бывшего мужа.

Никаких конфликтов в семье не было до тех пор, пока у Владимира не обнаружилось онкологическое заболевание. В 2015 году после продолжительной борьбы с болезнью он скончался. А так как завещания он не оставил, то права на его наследство предъявили сразу три человека: вторая жена Елена, сын от первого брака Денис и его приемная дочь Анна.

Дети

После смерти Владимира Касьяненко предприятие возгла-

вила 24-летняя Анна. В одном из интервью она рассказывала, что в адрес семьи в то время поступали многочисленные угрозы. Желая «отжать» агрохолдинг, потерявший талантливого руководителя, было немало.

Вскоре девушка решила отказаться от своей части наследства в пользу матери Елены. То же самое сделал и Денис. На молодого человека, по словам девушки, никто не давил. Семья жила дружно, и решение принимали сообща.

Но вскоре Денис изменил свое решение. В октябре 2015 года он уволился из «СКВО» и «Владлена» и подал иск о признании его отказа от наследства недействительным. В итоге суд восстановил его в правах.

Аналогичное решение приняла и Анна. Наследников вновь стало трое. Вскоре свои права на часть наследства предъявила и Лидия.

Мнения сторон

Лидия Касьяненко утверждает, что по факту она жила с мужем не до 1994 года, как заявляет вторая супруга, а дольше. Этот пункт в прениях сторон особенно важен: согласно российскому законодательству, суд может признать имущество, нажитое супругами во время их раздельного проживания, собственностью каждого в отдельности. А это значит, что доля Лидии в наследстве может существенно сократиться, как и доля Дениса.

В 2016 году Лидия Касьяненко потребовала признать за ней право собственности на половину имущества, принадлежавшего Владимиру. Однако районный суд Ростова-на-Дону отказал в удовлетворении требований, поскольку срок исковой давности истек. Женщина попыталась оспорить



Сейчас в хозяйстве 2,5 тыс. голов КРС и 15 тыс. свиней

решение, но ей снова отказали в удовлетворении требований.

Ключевым моментом, по мнению суда, стал как раз тот факт, что ООО «Владлен» не подлежит разделу как совместно нажитое имущество. Ведь компания была учреждена уже после того, как супруги разошлись.

Таким образом, добиться права на часть наследства Владимира Касьяненко его первая супруга до сих пор не смогла.

Камень преткновения

О том, почему известный аграрий и депутат не оставил завещания, ходит много слухов. Кто-то, например, полагает, что сделать это ему не дала вторая супруга Елена.

В одном из интервью приемная дочь Анна говорит, что причина прозаична: несмотря на неутешительный диагноз и плохие результаты обследования в немецкой больнице, Владимир Касьяненко верил, что сможет победить бо-

лезнь, а потому не озаботился и вопросом завещания.

Судебные тяжбы продолжаются до сих пор. Дошло до того, что летом прошлого года в отношении Елены Касьяненко было возбуждено уголовное дело. Ее обвиняли в мошенничестве, совершенном в особо крупном размере. По версии следствия, она обманным путем лишила имущества первую супругу своего мужа. Однако спустя всего четыре дня прокуратура признала возбуждение этого дела незаконным.

Развитие хозяйства

Несмотря на все юридические проволочки, 29-летняя Анна продолжает дело своего отца и активно развивает предприятие. Слухи о том, что агрохолдинг находится на грани банкротства явно преувеличены.

Развивается СЗАО «СКВО» по нескольким направлениям: растениеводство, свиноводство и молочное животноводство.

Сейчас на предприятии более 2,5 тыс. голов КРС голштинской и голштино-фризской породы, а также 15 тысяч свиней.

Площадь сельхозугодий составляет 16,5 тыс. га, причем, на них применяется особая агротехнология, которая была разработана для долгосрочного сохранения высокой продуктивности почв. Средняя урожайность озимой пшеницы – 50 ц/га, ярового ячменя – 40 ц/га, кукурузы на зерно – 55 ц/га, гороха – 30 ц/га, подсолнечника – 26 ц/га.

За три года в развитие растениеводства СЗАО «СКВО» инвестировало более 700 миллионов рублей, еще больше вложило в животноводство – 836 млн рублей.

Кроме того, активно ведется закупка техники и модернизация производства. Например, недавно на предприятии установили и запустили в эксплуатацию систему мониторинга движения и состояния сельхозтехники, а также систему расхода ГСМ на основе ГЛОНАСС.



За три года в развитие растениеводства «СКВО» инвестировало более 700 млн рублей

Источник фото: skvoagro.ru

Организуем любое мероприятие под ключ

- Поездки на предприятия для обмена опытом по стране и за рубеж
- Культурно-деловые поездки на выставки или в отпуск
- Проведение юбилеев, корпоративов, торжественных мероприятий
- Подготовка фото- и видеоотчетов
- Создание сувенирной продукции: грамот, медалей, ручек, блокнотов и другого
- Организация выступлений экспертов в области сельского хозяйства

Ассоциация «АгроИнфо»
г. Киров, ул. К. Маркса, 127, офис 304
тел. 89123632364 (Максим Вороновин)
agrofokirov@yandex.ru



0+



СВЕРХКОМПАКТНАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНАЯ СЕЯЛКА Citan 8000 / 9000 / 12001-С / 15001-С

Топ 10 аргументов:

- 1 Ширина захвата 8,0 м - 15,0 м.
- 2 Легкость хода - для низкого расхода топлива и высокой производительности
- 3 Очень узкий семенной бункер - для оптимального обзора
- 4 Система дозирования с удобным доступом - для быстрой настройки нормы высева и комфортной очистки
- 5 Наглядная централизованная настройка машины через систему настройки с удобным доступом
- 6 Расположенный далеко впереди семенной бункер - для усиления тягово-сцепных свойств
- 7 Комфортная и бесступенчатая регулировка давления на сошник из кабины трактора
- 8 Однодисковый сошник RoTeC рго - для точного хода, высокой проходимости материала и высокой степени самоочистки
- 9 Опциональная бортовая гидравлика - для использования с тракторами без достаточной гидравлической мощности
- 10 Успешно реализуется через АО «Росагролизинг»



Воспользуйтесь преимуществами Citan и ...

Ширина захвата - 8 м и 9 м
Объем семенного бункера - 4 600 л
Опциональный сервопривод дозирования

... и Citan-С

Ширина захвата 12 м и 15 м
Многосекционный бункер для посевного материала + удобрения - 8 000 л
У всех машин Citan транспортная ширина - 3 м и рабочая скорость - до 18 км/ч

Лучшая посевная машина 2019 года - Citan 12001С

По итогам открытого общероссийского конкурса «Лучшие сельскохозяйственные машины 2019 года» в рамках выставки «Золотая Осень-2019»



По всем вопросам приобретения обращаться к официальному дилеру ООО ПКФ «Агротехника», 610046, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3
☎ +7 (8332) 53-90-94 ✉ at_kirov@mail.ru 🌐 www.agrotehnika43.pf



Как я увеличил надой на 900 литров

В минувшем сезоне погода доставила сельхозпроизводителям немало проблем. Обильные дожди привели к переувлажненности почв, что сразу же сказалось на качестве кормов: по сравнению с 2018 годом грубых кормов плохого качества оказалось почти в два раза больше.

Не удивительно, что уже сейчас аграрии региона думают о приобретении техники для кормозаготовки, которая поможет минимизировать ущерб от обильных осадков.

Незаменимая техника

Чтобы оперативно собрать скошенную зеленую массу до того, как испортится погода, можно использовать пресс-подборщик RB15/2000 NW.

Его главная особенность – работа с травяной массой любой влажности с высокой плотностью прессования, что позволяет повысить качество кормов.

Благодаря ширине подборщика – 2 метра – техника подбирает широкие валки на высокой скорости и формирует в среднем 40-50 рулонов в час.

Управлять обвязкой сетки (полипропиленовым шпагатом или специальной сетью) можно как в ручном, так и в автоматическом режиме.

Пресс-подборщик полностью адаптирован к российским условиям и агрегируется с тракторами от 80 л.с.

Экономия и эффективность

Не менее важным фактором при заготовке кормов являются герметичность упаковки и ее плотность. Сохранить максимальную питательную ценность кормов без применения консервантов поможет линейный упаковщик NEOLINER NWS660. С производительностью до 120 рулонов в час.

Он упаковывает тюки диаметром до 1,7 метра, а благодаря особой технологии можно сэкономить до 50% стрейч-пленки по сравнению с индивидуальной упаковкой рулонов.

За счет полной автоматизации цикла работы управлять техникой можно без оператора, а самоходная функция позволяет ей передвигаться на небольшие дистанции без использования трактора.



– В прошлом сезоне часть заготовленных нами кормов оказалась плохого качества. Это сказывалось и на надоях, – рассказал руководитель ООО «СХП «Петруненки» Андрей Ушаков. – В итоге решили внедрить новую технологию заготовки кормов и начали с покупки техники. Съездили на заводы, посмотрели производство, изучили технологию сенажа в упаковке. После консультации со специалистами ТСК «Мотор», которые нам очень помогли, остановились на пресс-подборщике RB15/2000 NW и скоростном линейном упаковщике NWS660 NEOLINER.

Результаты превзошли наши ожидания. Во-первых, удалось повысить качество кормов. Раньше они у нас были II класса, то теперь выше. Во-вторых, на 900 литров увеличили удой на корову – было 4 200 литров, а стало 5 100.

За сезон ни разу никаких поломок не было, техника отработала идеально, так что покупкой мы очень довольны.



ТСК МТОР официальный дилер
ООО «Навигатор-Новое машиностроение»
г. Киров, ул. Менделеева, д. 4
Тел. 8 (8332) 512-840, 73-11-00,
www.motor92.ru

Растущий рынок:

зачем «Мираторг» запустил производство кормов для собак и кошек

Рынок кормов для домашних животных в России – один из самых активно растущих. Так, по данным глобальной компании-измерителя Nielsen, за октябрь 2018 – сентябрь 2019 гг. спрос на продукцию в натуральном выражении увеличился на 13%, а в деньгах – на 16%. Перспективность этого рынка подтверждает и интерес крупных игроков. Так, агропромышленный холдинг «Мираторг» в 2019 году запустил завод по производству кормов для домашних животных.

Рынок кормов для домашних животных в России – один из самых активно растущих. Так, по данным глобальной компании-измерителя Nielsen, за октябрь 2018 – сентябрь 2019 гг. спрос на продукцию в натуральном выражении увеличился на 13%, а в деньгах – на 16%. Перспективность этого рынка подтверждает и интерес крупных игроков. Так, агропромышленный холдинг «Мираторг» в 2019 году запустил завод по производству кормов для домашних животных.

Строительство завода в Курской области мощностью 22 тыс. тонн продукции за год велось с 2017-го. Общая сумма инвестиций составила около 4,8 млрд рублей.

Мясные обрезки – базовое сырье для производства – поступает с собственных площадок холдинга. Их перемалывают в фарш, из которого готовят сухую смесь, затем ее смешивают с рыбьим жиром, водой и мясной эмульсией с пгциферм «Мираторга». Из полученной

смеси с помощью давления и температуры формируют крикеты, сушат и упаковывают. Содержание мяса в готовом продукте составляет от 35 до 40% в зависимости от рецептуры и типа животного. На всех этапах производства от мясорубки до упаковки установлены металлодетекторы, чтобы в корм не могло попасть ничего лишнего.

Готовую продукцию проверяют и на самом заводе, и в государственных лабораториях. Корма для кошек и собак выходят под брендом Winner. Продукция «Мираторга» позиционируется как исключительно натуральная.

В течение двух лет холдинг планирует инвестировать в предприятие еще 4 миллиарда рублей и запустить вторую очередь завода, расширить производство и ввести в ассортимент влажные корма. Их ежегодный объем производства составит около 33 тысяч тонн.

В конце 2019 года стало известно, что томская компания «КДВ групп» также планирует вый-



ти на рынок товаров для домашних животных. Она уже подала заявку на регистрацию товарного знака «Мяуч», в том числе по классу кормов и пищевых добавок для животных. «КДВ групп», по ее собственным данным, объединяет 15 фабрик, на которых выпускается 700 видов продукции, в том числе кондитерские изделия, снеки, чай, кофе и соки. В портфель брендов компании входят «Кириешки», «3 корочки», «Яшкино», «Баренцев» и др. Ежедневно группа производит 60 тыс. тонн продукции. По оцен-

кам Forbes, ее выручка в 2018 году выросла на 13,8%, до 108,5 млрд руб.

Консервные заводы

Не только крупные холдинги обращают внимание на рынок кормов для животных. Все чаще можно увидеть обычные консервные заводы, которые занимаются изготовлением данной продукции.

Для мясных производств выпуск кормов для домашних животных – это один из способов диверсификации и повышения своей маржинальности. Если раньше компании

реализовывали субпродукты, то теперь могут перерабатывать их в корма, что увеличивает прибыль в пересчете на 1 кг продукции. К примеру, «Старорусский мясной двор», «Великоновгородский мясной двор» и «Наро-Фоминский консервный завод» производят консервы для животных по заказу сетей «Ашан» и «О'Кей».

В Кировской области два года назад тоже появился местный производитель кормов.

– Мы производили консервы для людей: каши с мясом, харчо, плов, тушеную говядину. Естественно, у

нас оставалось очень много обрезков в мясном производстве, – вспоминает Никита Муратов, владелец консервного завода. – Их утилизация – достаточно сложный процесс, поэтому пришла мысль – перерабатывать, добавлять необходимые ингредиенты и получать в итоге консервированный продукт для собак и кошек.

Технологи завода разработали рецептуру натуральных кормов в соответствии с ГОСТом. В составе только мясо, овощи и злаки. Корма выпускались в стеклянных и жестяных банках массой от 70 до 520



Источник фото: adm.kalinsk.ru

В производство кормов «Мираторг» уже вложил 4,8 млрд рублей

грамм. Цена варьировалась от 35 до 135 рублей в зависимости от состава. Ежемесячно выпускали порядка 5000 банок. Сложнее всего оказалось выйти на потребителя.

– Выйти на рынок со своей продукцией оказалось очень тяжело, затратно. Для федеральных сетей нужны большие объемы, плюс надо платить за место на полке. Нам не удалось попасть даже в региональные сети, несмотря на то, что мы размещались там со своими консервами для людей, – рассказывает Никита. – Мы пошли другим путем. Стали общаться с заводчиками, выступать спонсорами на тематических мероприятиях. Так, с помощью сарафанного радио о нашей продукции быстро узнала целевая аудитория, появились постоянные клиенты. В социальных сетях желающие оставляли заявки, а мы курьером доставляли корма по домам. Конечно, наша продукция присутствовала

и в зоомагазинах, но объемы, которые мы реализовали через них, были незначительны и несравнимы с объемами через адресную доставку. Неоднократно нам даже приходилось докупать сырье, потому что своего не хватало, слишком много было заказов.

К сожалению, производство кормов Никите Муратову пришлось приостановить по личным причинам.

– Вообще, выпускать корма для домашних животных намного рентабельнее, чем консервы для людей. Но временно мы не можем продолжать производство. Как только наша консервная линия вновь заработает, мы обязательно продолжим это дело.

Тенденции рынка

По данным компании Nielsen, крупнейший сегмент на этом рынке – корм для кошек. На него

приходится 73% в денежном выражении. За ним следуют корма для собак – 15%. Основные мировые игроки на рынке: Mars (бренды Whiskas, Kitekat, и др.) и Nestle (Felix, Friskies и др.).

Рынок активно развивается, на нём появляются новые категории товаров, например, лакомства для домашних животных.

По данным аналитиков, владельцы собак и кошек в России за последний год стали больше тратить на еду для своих питомцев. При этом россияне стали отдавать предпочтение более дорогим, качественным кормам, нежели бюджетным. Потребители теперь обращают внимание на состав, персонализацию, высокие стандарты и безопасность кормов. Персонализированный подход учитывает особенности животных, связанные с возрастом, образом жизни, размерами, породой и уровнем активности.

Классификация кормов

Весь корм для домашних животных разделяется на классы: «эконом», «премиум», «супер-премиум». Основным источником протеина в кормах эконом класса являются мясные или растительные ингредиенты низкого качества, а иногда мясо в таком корме вообще отсутствует, его обычно заменяют животными жирами или костной мукой.

При производстве кормов премиум класса, как правило, используют ингредиенты высокого качества. Они содержат все необходимые для организма животного витамины и питательные вещества. Основным источником белка в таких рационах обычно являются качественные мясные продукты. Источником белка растительного происхождения, как правило, бывает кукуруза.

В кормах супер-премиум класса используются продукты самого высокого качества: мясо ягненка, индейки, филе атлантической рыбы, яйцо как источник белка; рис, как один из самых полноценных и легко усвояемых видов зерновых культур; свекла как лучший источник клетчатки. Естественно, корма этого уровня и стоят значительно дороже.

Маркетинг решает все

Выпускница Вятской ГСХА, ветеринарный врач по образованию, а ныне совладелица группы компаний Zoki, которая включает в себя более 20 зоомагазинов, Елена Макарова, также отмечает бурный рост рынка кормов для домашних животных.

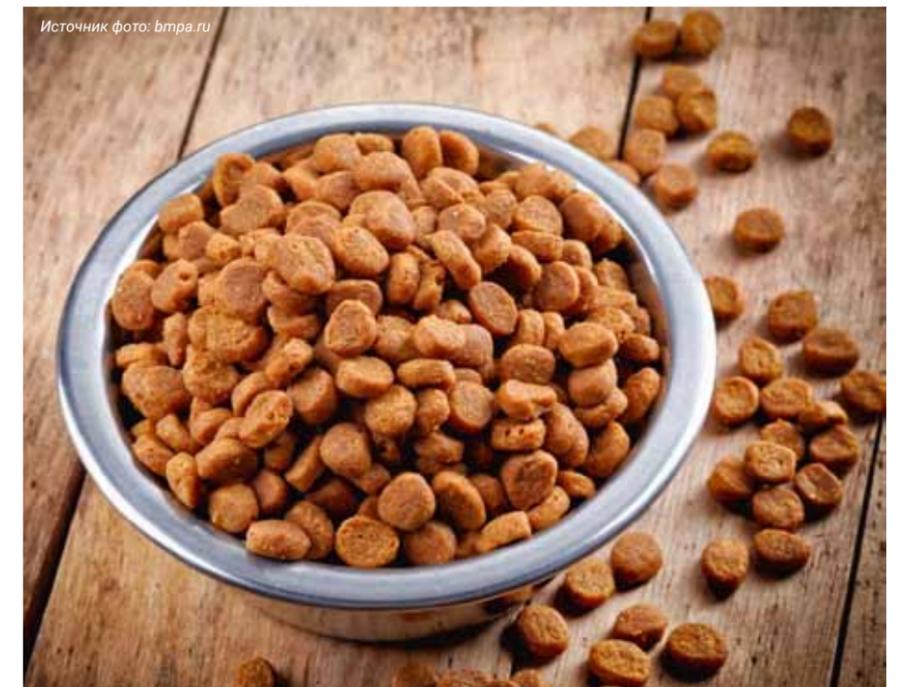
– Санкции против России сыграли на руку отечественным производителям: за последние 2-3 года в России появилось много новых российских брендов. В то же вре-

мя многие зарубежные производители переносят свои заводы в Россию. Таким образом, сокращается доля импортных кормов, а доля отечественных, наоборот увеличивается, – рассказывает Елена.

Каналы реализации кормов для домашних животных разнообразны: это и специализированные зоомагазины, и продуктовый ритейл, и интернет-магазины.

– Мы проводили свое мини-исследование. Нам нужно было оценить долю потребителей, которые готовы покупать качественные корма, и долю тех, кто покупает эконом-корма, потому что видели рекламу по телевидению. Как правило, в продуктовых розничных сетях представлены корма с минимальным уровнем качества и максимальным уровнем маркетинга. В зоомагазинах же представлены преимущественно корма премиум и супер-премиум класса. И объемы, которые реализуют через продуктовые сети, несравнимы с объемами, которые продают зоомагазины. Могу с уверенностью сказать, что реклама побеждает. Тем

не менее, интерес к кормам более высокого качества растет. При том что качественный корм – это синоним дорогого корма. Например, корма премиум сегмента сейчас стоят 1500-1700 рублей за 2 килограмма. Корма супер-премиума стоят 2-3 тысячи рублей за 2 килограмма. Менее качественные корма, конечно, в разы дешевле. У нас есть небольшой сегмент продукции собственной марки, но выпускать сухие корма мы не планируем. Года два назад, когда конкуренция была не так высока, мы думали о том, чтобы открыть производство под собственным брендом. Изучали этот вопрос, оценивали возможности. Но мероприятие это недешевое. Мы понимаем, что в раскрутку нового бренда надо слишком много вкладывать. Да и само производство дорогое. Самая большая проблема и строка расходов – это упаковка. Чтобы успешно встать на полку и продаваться, необходим дизайн, отличающийся от других торговых марок. Как и везде, многое упирается в маркетинг.



Источник фото: bmpa.ru

В последнее время растет спрос на корма премиум и супер-премиум класса



Лес не для всех

Дело Алексея Навального и «Кировлеса» прогремело в 2011 году на всю страну. Показательный процесс не только обнажил слабые места административного управления, но и остро поставил вопрос о необходимости реформ лесного сектора, который можно было охарактеризовать как непрозрачный и коррупционный. И это не удивительно – значимые законы, которые ограничивали бы нелегальный оборот древесины, не принимались почти 10 лет.

Более 60% Кировской области покрыто лесом. Но на тот момент вклад этого сектора в экономику региона не превышал 6%. Так, за 2016 год в областной бюджет от лесного хозяйства поступило чуть более 300 миллионов рублей при объеме заготовки в 9,6 миллионов кубометров.

Основной проблемой было практически полное отсутствие доступа к лесным ресурсам средних и мелких производителей – весь рынок был занят крупными игроками, которые не просто получали лес хорошего качества, но получали его на льготных условиях в рамках реализации инвестиционных проектов. И нередко вместо пере-

работки и использования сырья на нужды производства инвесторы просто продавали лес «на корню».

Ветер перемен

Изменить ситуацию взялся пришедший на смену Белых губернатор Игорь Васильев. Так, в декабре 2016 года был принят закон, уста-



Михаил Дудинов из Санчурского района в лесном бизнесе с 2007 года

навливающий требования к организации деятельности пунктов приема и переработки древесины.

Затем в регионе начала работать не имевшая аналогов в России интерактивная карта лесного комплекса ГИС «Лес», благодаря которой можно получить информацию обо всех арендованных и свободных участках леса.

Но главное нововведение – организация работы лесных аукционов, которые позволили повысить стартовую цену за кубометр леса с 147 рублей до 500 и больше.

– Аукционы на право заключения договоров купли-продажи – эффективный механизм распределения лесных ресурсов. Процедура проста и понятна. Условия и правила для всех участников абсолютно равны, – отмечал в 2017 году и.о. зампреда правительства Кировской области Максим Кочетков.

Ситуацию удалось сдвинуть с мертвой точки. Так, значительно

выросли налоговые поступления. В 2019 году общий объем поступлений НДФЛ в консолидированный бюджет области от лесного сектора составил 549 миллионов рублей, тогда как годом ранее этот показатель был 474 млн, то есть, на 16% меньше. Выросли неналоговые поступления и в бюджет региона – на 15% за год, до 964 млн рублей.

Продолжает сокращаться количество зафиксированных незаконных рубок. В 2019 году оно уменьшилось на 15% по сравнению с 2018 и на 42% – с 2016 годом. Это же касается и объема незаконно заготовленной древесины: в 2019 году ее было на 12% меньше, чем в 2018 и на 28% меньше, чем в 2016.

Что касается доступа к ценному сырью для средних и небольших предпринимателей, то здесь ситуация, по словам игроков рынка, практически не изменилась: несмотря на заявления регионального правительства, лес по-прежнему получают в большин-

стве своем крупные переработчики. Тогда как средние и мелкие вынуждены оставаться в стороне из-за слишком высоких цен. По сути, они не имеют прямого доступа к лесным ресурсам.

Что думают переработчики

Михаил Дудинов из Санчурского района в лесном бизнесе с 2007 года. Его основная специализация – переработка березы на черенки. Продукцию предприниматель продает московским партнерам. Объем переработки в среднем составляет 350-400 кубометров в месяц. Загруженность мощностей варьируется от месяца к месяцу, иногда часть из них простаивает. Причины этого могут быть самые разные, но чаще всего это нехватка сырья.

– С сырьем на рынке сейчас большие проблемы. Доступ к нему имеется у больших и реже средних производителей. В основном

сырье для производства используется закупное. Сейчас я получаю делянки через лесные аукционы в небольших объемах. За два года я приобрел около трех тысяч «кубов». Но я – «крепкий» производитель, объемы заготовки у меня достаточно большие, плюс имеется своя техника и для перевозки древесины, и для ее переработки. Мои коллеги, которые такой технической базы не имеют, на аукционы не заявляются, и, соответственно доступа к новому лесу практически не имеют. Сама по себе схема лесных аукционов мне кажется достаточно правильной только для пополнения бюджета. Но для развития лесного производства она неэффективна в данной форме, – отмечает Михаил Дудинов. – Сейчас, например, аукционы проходят в режиме реального времени, заявиться на них могут все, кто хочет. Это приводит, во-первых, к тому, что крупные игроки перед началом торгов между собой могут договариваться и потом, соответственно, получают то, за чем и приезжали – кто лес, кто – деньги. Предприятия с маленькими объемами, по сути, выбывают из игры, выиграть аукцион им очень сложно.

Еще одна проблема, по мнению переработчика – участие в аукционах не только местных, но и приезжих «лесников», которые зачастую делают это лишь ради получения прибыли, но никак не ради сырья.

– Оптимальным было бы, как мне кажется, сделать торги в электронном формате, чтобы никаких договоренностей между участниками быть не могло, и запретить или частично ограничить возможность заявляться компаниям из других регионов, – считает предприниматель. – Намного лучше будет для региона, если доступ к аукционам будет только у компаний-переработчиков древесины. Кроме того, считаю необходимым акти-

визировать работу местных лесничеств, чтобы на торги они выставляли больше делянок. Сейчас их явно недостаточно, при том, что Кировская область – лесной край. Ну и, конечно, хотелось бы, чтобы госорганы как-то скоординировали свою работу, чтобы перед ними была поставлена конкретная цель, к выполнению которой они бы шли совместными усилиями. А пока из-за их разобщенности мы страдаем: мне, чтобы эффективно работать, необходимо знать, сколько леса я смогу купить в ближайшие три года, и какого качества он будет. Сейчас никакой уверенности нет вообще.

Аналогичной точки зрения придерживается и предприниматель из Юрьянского района Елена Сулова, в компании которой сейчас трудятся 80 наемных работников.

– Ситуация в лесной отрасли после введения аукционов поменялась несильно. Далеко не все небольшие предприниматели заявляются на аукцион: это, во-первых, требует много времени, а во-вторых, шанс победить все равно у них достаточно мал – конеч-

ная цена бывает высокой, – отмечает Елена Владимировна. – Поэтому выигрывают аукционы в основном крупные игроки, у которых и раньше был доступ к этим ресурсам. Лично я была на паре аукционов, но так ничего и не взяла. Покупать по таким ценам мне невыгодно. Сырье мы закупаем, в основном у арендаторов, с мелкими производителями не работаем.

Один из наших собеседников, пожелавший остаться анонимным, и вовсе чуть не лишился бизнеса из-за введения аукционов.

– Что такое аукционы? Это крупные игроки, которые либо предлагают цену, за которой небольшим компаниям не угнаться, либо просят энную сумму за то, чтобы «самоустраниться» с торгов и не становиться конкурентами. Формально – никаких претензий к ним нет, но на деле, понятно, что это схема для зарабатывания денег, а не для честной закупки сырья. Как ее можно изменить? Думаю, достаточно сделать так, чтобы в аукционах участвовали только те, кому это действительно необходимо. А пока система остается неэффективной.



Доступ к древесине небольших производителей по-прежнему затруднен



Менеджмент кормления: основные принципы

Основная статья расходов при выращивании КРС, как известно, приходится на корма. Задача любого хозяйства – максимально снизить затраты, не принеся при этом вреда животным.

«Вятская губерния» поговорила с экспертом по кормлению Тино Хохмутом. В апреле на ежегодной выставке «АгроВятка-2020» он выступит перед специалистами и руководителями хозяйств с лекцией. А пока, на страницах журнала, Тино напомнил аграриям, каким образом можно выстроить менеджмент кормления в хозяйстве

Ко мне часто обращаются предприятия с тем, чтобы я помог им настроить систему кормления, и сразу говорят мне: «Тино, на всякий случай мы прислали вам все наши рационы!» Это, конечно, мило. Я не от-

рицаю, что это важно. Но рационы – отнюдь не первое, о чем нам надо думать.

Мы рассматриваем кормление как систему менеджмента, а значит, должны предъявлять к нему определенные требова-

ния. Кормление должно быть здоровым, привлекательным, эффективным, технологичным и управляемым.

Здоровое кормление

Корм должен быть гигиенически безупречен, причем до момента его попадания в рот. Если мы стараемся, чтобы корм был чистым, но корова ест с грязного кормового стола, все наши усилия напрасны. Зачем мне готовить вкусное блюдо, если я ем с грязной тарелки?

Я часто вижу, что аграрии соблюдают все этапы заготовки кормов. Но потом пропускают какой-то маленький шаг, который не требует больших временных и экономических затрат. Скажем, забывают про правильную выемку кормов. И, таким образом, перечеркивают результат, которого добивались. Это самое главное в менеджменте – делать правильные вещи правильно до конца.

Привлекательное кормление

Корова – это не машина. Мы можем посчитать, сколько ей надо

протеина, клетчатки, энергии, но она все равно не даст столько молока, сколько мы прогнозировали.

У коровы кормление должно быть привлекательным и ассоциироваться только с положительными рефлексами. Сравнение очень простое. Если в одной столовой чисто, аккуратно, вкусно готовят, быстро обслуживают, а во второй столовой на блюд в меню отсутствует, в какую столовую вы пойдете? Скорее всего, в ту, где вам нравится.

У коровы те же самые ассоциации. Если подход к кормовому сто-

лу вызывает у нее боль из-за неправильной конструкции, если она пугается миксера, если корм труднодоступен, естественно, корова будет реже подходить и есть. Мы помним, что потребность животного в питательных веществах можно условно разделить на два уровня. Первый – это все питательные элементы, которые нужны для собственной жизнедеятельности, основного обмена, просто чтобы корова увидела свет будущего дня. Второй уровень – те питательные вещества, которые нужны для увеличения продуктивности.



Корова достанет любыми путями то, что необходимо ей для выживания. А то, что она должна есть для высокой продуктивности, как в поговорке – «могу копать, а могу не копать».

Коровы любят четкий распорядок дня. Важно, чтобы корм раздавался каждый день в одно и то же время.

Эффективное кормление

Должна быть составлена четкая концепция кормления. Нужно кормить коров в зависимости от продуктивности. Если я знаю, что мое стадо даст 7500 кг молока, не надо заваливать его концентратами так, словно продуктивность составляет 10000-12000 кг. Как правило, мы просто перекармливаем коров.

Питание должно зависеть от физиологической группы и стадии лактации. Мы часто наблюда-

ем, что в конце лактации коров перекармливают, им дают слишком много энергии и белка. Это приводит к ожирению. Следовательно, начинается дьявольский круг: животные сложно телятся, заболевают, уходят из стада, телята рождаются больными.

Добавляя в рацион тот или иной ингредиент, мы должны четко понимать, за что он отвечают, какую пользу он принесет. Часто я вижу, как рационы «обрастают бородой». Зоотехники к основным кормам начинают добавлять множество консервантов, витаминов и прочего. Обычно я в таких случаях показываю на любую строку и спрашиваю: «А что делает этот ингредиент?» Бывает, получаю такой ответ: «Я не знаю, что, но нам сказали, что это полезно». Это не причина использовать ингредиент. Сначала надо понять, чего в кормлении не хватает, и какая добавка поможет нам это получить. Только

после установления дефицитов мы обращаемся к добавкам.

Технологичное кормление

Если мы посмотрим на потребность коровы в питательных веществах, то придем к выводу, что каждый день ей необходим новый рацион. Мы понимаем, что на практике это невозможно, и должны обойтись определенным количеством рационов.

В первую очередь, когда мы разрабатываем концепцию кормления, мы должны понимать, сколько разных рационов мы можем реально обслужить. На одном предприятии мне с гордостью заявили, что готовят 17 рационов. Я такого не видел нигде. Но почему-то продуктивность этого хозяйства была не самой высокой.

Технология – это всегда продукт компромиссов. Если я делаю много рационов, значит, у меня более

индивидуальный подход к животным, я кормлю их в соответствии с физиологическими и репродуктивными данными. С другой стороны, чем больше у меня рационов в хозяйстве, тем больше у персонала возможности наделать ошибок.

Управляемое кормление

Руководитель не управляет кормлением, не управляет коровами. Он управляет лишь персоналом. В некоторых хозяйствах (к счастью, таких все меньше) непонятно, кто отвечает за кормление: зоотехник, тракторист, доярка или кто-то еще.

Так, в одном из хозяйств я столкнулся с тем, что работающий на миксере мужчина не загружал в полном объеме сою. Когда начали разбираться, оказалось, что он хотел помочь: соя дорогая, давайте будем класть ее меньше. И ведь



мужчина болел за свое предприятие. По его мнению, он помогал сэкономить.

Система кормления связана со многими процессами на ферме, все переплетается. Например, если зарплата доярки зависит от количества надоенного молока, не

стоит потом удивляться, почему в последней стадии лактации коровы перекармливаются, с ожирением. Если доярка решает, сколько и какая корова должна получать концентратов, вы как руководитель можете идти домой, вам в хозяйстве больше делать нечего.

АВТОДРОМ
автотракторные запчасти

- Запчасти автотракторные, к МТЗ и грузовым автомобилям
- Электрика
- Автошины и стекла
- Фильтры, масла и смазки
- Инструмент
- Автоаксессуары

ПРИ ПОКУПКЕ ОТ 1000 Р. СКИДКА 7%*

Киров, ул. Производственная, 33Б, т. +7 (8332) 208-555, avtodrom43.ru, avtodrom43@mail.ru до 29.02

ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ

- Подшипники
- Ремни
- Прицепная сельхозтехника
- Шпагат сеновзальный
- Укрывная и стрейтч пленка
- Сетка полипропиленовая

20 лет вместе
РСКАСКОМ СВОБОДА

Официальный дилер трактора ANT 4135F по Кировской области: РСК «Аском Свобода»
Киров, ул. Производственная, 33Б.
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru
тел.: 8 (8332) 20-88-11

Специалист на все руки



Составление качественного рациона – это настоящее искусство, уверена начальник цеха животноводства в ООО «Агрофирма «Бобино-М» Екатерина Бердникова. Под ее чутким руководством продуктивность в хозяйстве достигла внушительной отметки в 9300 кг за год и продолжает расти.

Если бы в школе кто-то спросил меня, какую я выберу профессию, я бы с уверенностью сказала – бухгалтера, потому что точные науки и, в особенности, алгебра, давались мне очень легко, – рассказывает Екатерина Григорьевна. – Но сразу после выпуска поступить в институт, который я планировала, не

получилось, поэтому я пошла работать на ферму и, отработав год оператором машинного доения, поняла, что эта сфера мне подходит.

Екатерина поступила в Кировский сельскохозяйственный институт на факультет ветеринарии, а после окончания попала на работу в ССПК «Вятское» Уржумского района. Там она работала до 2011

одним словом – менеджмент стада и общение с коллективом, а не шприц в руках. На предприятии я смогла попрактиковаться, подробно изучила проблемные аспекты, а свои наработки потом смогла использовать в дальнейшей карьере.

Следующим местом работы для Екатерины Бердниковой стало ООО «Агрофирма «Бобино-М», где она трудится и по сей день вместе со своим супругом – руководителем предприятия.

Мастер на все руки

В «Бобино-М» Екатерина Григорьевна стала исполнять обязанности зоотехника по кормлению, а позже возглавила цех животноводства.

– Продуктивность предприятия зависит от того, как себя чувствуют животные, а они наиболее отзывчивы, если для их кормления используются качественные и сбалансированные корма. Придя на предприятие, я взялась за полную перестройку системы кормления. Работа была очень интересная, но сложная. Приходилось решать не только чисто технические задачи, но и налаживать общение с коллективом, ведь к каждому нужен свой подход.

За 8 лет, которые я тут работаю, уже подобрала, как говорится, коллектив под себя, поэтому и эффективность выросла. Мы вместе трудимся, у каждого четко определены задачи. Поэтому на какие-то конфликты ни силы, ни время не тратятся – можно полностью сосредоточиться на работе.

Рабочий день специалиста разнообразен: работать приходится и в «поле», и в офисе. С утра, например, Екатерина Григорьевна непременно посещает «рабочие»

помещения, общается с коллективом, на месте проверяет, все ли в порядке. Потом идет в свой кабинет, где занимается анализом и работой с документами.

– Таким образом, я не стала офисным работником, а выбрала творческую профессию.

Делу время – потехе час

Несмотря на плотный график, Екатерина находит время и для общения с семьей, и для хобби. По ее признанию, работать под началом супруга ей нравится – главное, отдавать дела профессиональные от семейных.

– Мы с супругом познакомились в 1995 году, когда были еще студентами. С тех пор идем рука об руку. Он мне помогает, я ему. Работать вместе – это удовольствие, ведь у нас есть общая цель – процветание агрофирмы.

В свободное от работы время Екатерина Бердникова любит смотреть сериалы или вязать.

– Конечно, сейчас вязаные вещи вышли из моды, но, надеюсь, внуки когда-нибудь будут их носить. А пока я отложила спицы и шерсть. Вместе с супругом мы начали большую стройку – новый дом. Поэтому все свободное время посвящаем именно этому занятию. Пришлось мне и молотком научиться владеть, и дрелью. А как же по-другому? В сельском хозяйстве женщина должна быть мастером на все руки: и дом уметь построить, и корову подоить.

Дети Екатерины и Андрея Бердниковых пошли не по стопам родителей: дочь окончила химический факультет ВятГГУ, а сын учится на факультете строительства и архитектуры в том же университете.



Источник фото: fototelegraf.ru

Коновалы для армии: как в России появилась ветеринарная служба

В XVIII – XIX веках Российская империя по многим экономическим и социальным показателям отставала от европейских государств. Это касалось и образования, несмотря на усилия Петра I и Екатерины II. Тем удивительнее, что именно наша страна в XVIII столетии стала колыбелью ветеринарного образования.

Первая ветеринарная школа в Российской империи открылась на 28 лет раньше, чем в Европе – в 1733 году. Как позже писал министр внутренних дел Виктор Кочубей в докладе Александру I, ее появление было связано с необходимостью обеспечить армию коновалами и кузнецами – уход за лошадьми сто-

ил государству немалых средств, а неумелый и неправильный уход за животными лишь увеличивал эти траты.

Основное внимание уделялось именно лошадям: ветеринары изучали их анатомию, физиологию и самые распространенные болезни. Из-за отсутствия глубоких знаний об опасных болезнях скота только

с 1744 по 1746 год официально было зарегистрировано 80 вспышек эпизоотий различных инфекционных болезней.

Позже, в 1797 – 1798 годах, от очередной вспышки сибирской язвы в стране, как сообщал тайный советник Степан Хотовицкий, погибло «несметное количество» скота. В аграрной России это вело к большим экономическим потерям, что подтолкнуло ветеринаров к активному изучению эпизоотий сельскохозяйственных животных и разработке первых мер их профилактики. Именно тогда в стране впервые стали вво-

дить карантин, были открыты возбудители парши и сибирской язвы, начали строить отделения санитарного надзора.

Россия стала первой страной в мире, где в узаконенном порядке начал применяться ветеринарно-санитарный предубойный осмотр скота и после убоя осмотр мяса, мясopодуlктов, а также рыбы, контроль их на рынке.

Вторая половина XIX века

В 1868 году начало работу Центральное ветеринарное управление. По всей стране стали открывать ветеринарные бактериологические лаборатории и противочумные станции и организовывать системы проверки биопрепаратов.

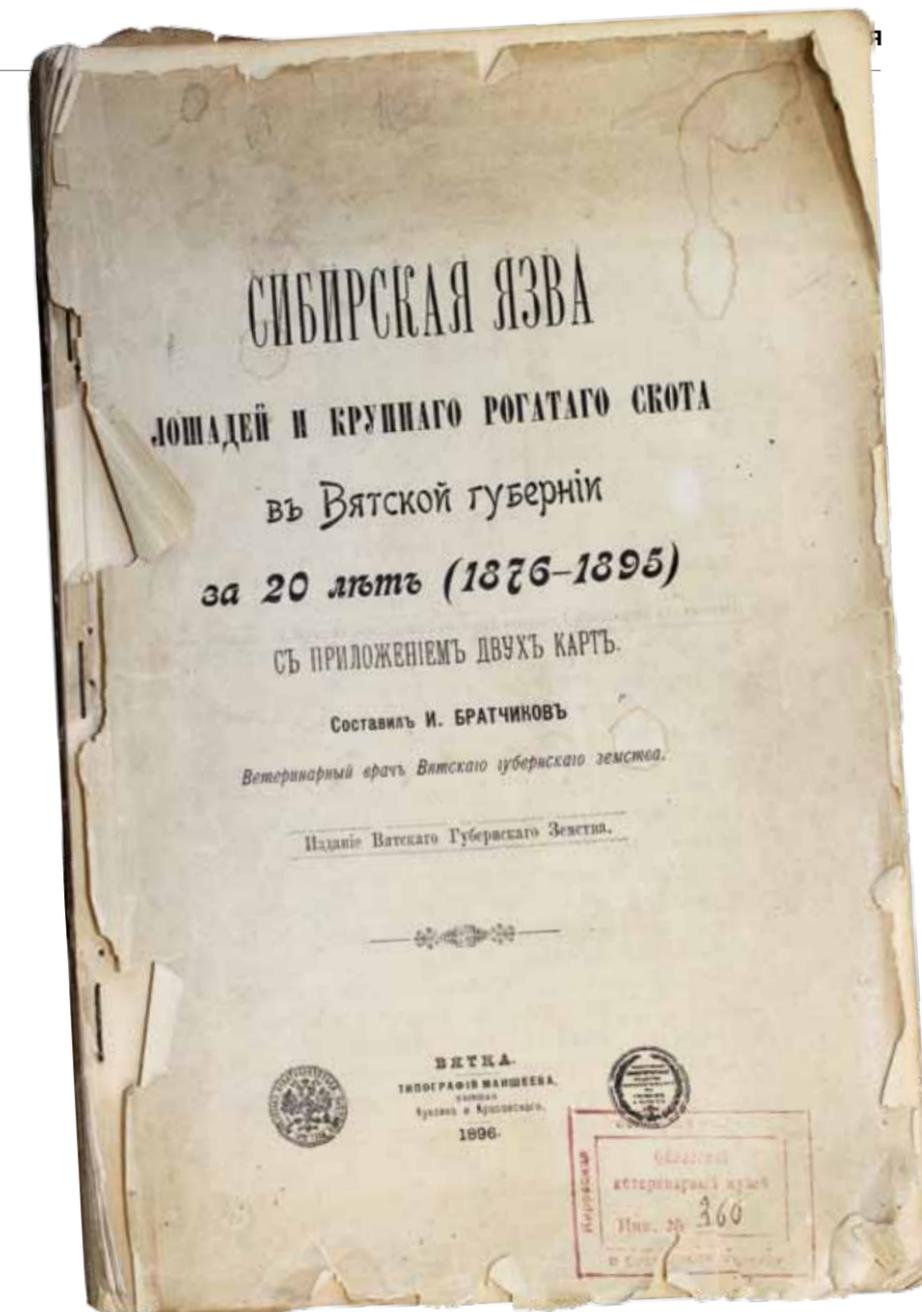
Принятый закон об обязательном убое больных, подозрительных и зачумленных животных из промышленного поголовья скота позволил правительству ввести особый сбор – 1,5% стоимости животных с владельцев скота, который шел на содержание ветслужбы. В итоге к началу XX века в Европейской части России чума рогатого скота была ликвидирована.

Кроме того, велись и активные научные исследования. Например, были разработаны вакцины против рожи свиней, повального воспаления легких, предложен инновационный метод маллеинизации, получен туберкулин – диагностическое средство при туберкулезе.

В этот период активно развивалась сеть земских ветеринарий, доказательством чего стал первый съезд земских врачей, проведенный в 1874 году в Вятской губернии.

Поступательное развитие

Первая мировая и гражданская война нанесли отечественному животноводству и ветеринарии



Трактат был написан губернским ветврачом Братчиковым Иваном Лаврентьевичем в 1896 года выпуска

огромный ущерб: в 1920 году объем общей продукции сельского хозяйства был в половину меньше, чем в довоенное время.

Чтобы изменить ситуацию, было создано Центральное ветеринарное управление наркомзема РСФСР, в котором после окончания войны трудились 665 демобилизованных ветврачей и 3000 фельдшеров.

Благодаря работе специалистов, в первой половине XX века на мно-

гих территориях удалось ликвидировать чуму КРС и сап. Велась активная профилактика сибирской язвы: проводилась иммунизация животных, организовывались скотомогильники, оздоравливались пастбища и прививались животные – всего 7 млн голов.

К 1949 году в России уже насчитывалось 24 биофабрики и биокомбината, которые производили 900 тыс. литров различных диагностических, профилактических и

лечебных препаратов. Так, благодаря разработке и внедрению высокоэффективных вакцин ТФ-130 и ЛТФ-130 был ликвидирован трихофитин КРС.

На протяжении всего этого времени улучшалась не только материальная база ветеринарной службы, но и условия работы самих специалистов. Например, за выслугу лет они получали льготную пенсию, была утверждена ин-

струкция о порядке оплаты труда тех ветработников, которые работают с особо опасными болезнями животных. С 1983 г. была повышена зарплата главных ветврачей совхозов на 30-60%, а рядовых – на 27-64%.

Современность

С течением времени Госветслужба страны из малочисленной

организации без материально-технической базы превратилась в широкую сеть учреждений, которые решают разнообразные задачи, начиная от научных разработок в области защиты животных от опасных заболеваний и заканчивая составлением госпрограмм и нормативно-правовых актов.

– За последние годы произошло много положительных изменений, – рассказывает начальник управления ветеринарии Кировской области Сергей Чучалин. – Мы бережно сохраняем наше наследие, но не забываем и о современных вызовах: приобретаем новое оборудование, оснащаем районные ветстанции необходимыми инструментами. Особое внимание уделяем образованию нового поколения ветеринаров, стараемся делать упор на получение ими не только теоретических, но и практических навыков.

Кировская область

Историю становления ветеринарной службы нашего региона можно проследить не только по архивным записям, но и по уникальным экспонатам, сохранившимся в не менее уникальном музее – едва ли не единственном в России.

– В музее хранится уникальный документ – «Протоколы заседаний 1-го съезда ветеринарных врачей Вятской Губернии». Этот съезд стал первым съездом ветеринарных специалистов в России. Состоялся он в Вятке в 1874 году, а само издание вышло годом позже и содержало подробное описание целей съезда, основных задач, стоящих перед ветеринарными врачами, имена участников и названия докладов, с которыми они выступали, – рассказывает Елена Лыскова, сотрудник Кировской областной ветеринарной станции.

О том, что в конце XIX века силы наших ветврачей были брошены



Мочка уха была найдена в желудке убитого волка, зараженного бешенством

на борьбу с сибирской язвой, можно узнать из еще одной уникальной монографии – «Сибирская язва лошадей и крупного рогатого скота в Вятской губернии за 20 лет (1876-1895)» губернского ветврача Братчикова Ивана Лаврентьевича, 1896 года выпуска.

– В этот период вопрос борьбы с эпизоотией стоял очень остро в России. Ученые пытались минимизировать ущерб от этого особо опасного заболевания, в связи с чем и начали проводиться подробные исследования, подготавливалась первая статистика. Братчиков не только описал ситуацию с сибирской язвой на территории региона, но и начал вакцинировать животных и наладил статистический учет падежа крупного рогатого скота.

Еще один интересный экспонат – откушенная мочка уха человека, которая свидетельствует о периоде массового распростране-

ния бешенства среди животных в Вятке в 1920-х годах.

– В этот период диких животных можно было встретить прямо на улицах города. Так, в 1925 году в районе современного кинотеатра «Смена» на группу молодых людей напала стая волков. Часть из этих животных была потом отстреляна, и при вскрытии в желудке одного из них нашли мочку уха с золотой сережкой пострадавшей женщины.

О том, что ветеринарная служба в Вятской губернии активно развивалась, свидетельствует и множество интересного и инновационного для той эпохи оборудования. Например, едва ли не единственный сохранившийся в России противогаз для лошади или деревянная конская закрутка, позволявшая ветврачам при взятии крови или иной манипуляции временно зафиксировать животное.

– О том, что ветслужба Вятской губернии не стояла на месте, свидетельствуют и уникальные разработки. Например, профессор Варганов, который работал в Вятской ГСХА, изобрел вагиноскоп – устройство для искусственного осеменения и диагностики коров и телок – рассказывает Елена Лыскова. – Вообще, Александр Иванович Варганов – талантливый исследователь, и вагиноскоп – не единственное его изобретение. Так, он придумал и ввел в эксплуатацию акушерский экстрактор для коров, разработал методики введения новокаиновых блокад, способы лечения маститов.

Мы очень рады, что наши коллеги до сих пор приносят нам новые экспонаты, сохраняют наследие ветеринарной службы региона. Благодаря этому мы можем привить интерес к профессии у молодого поколения, повысить значимость работы ветеринарных врачей у нынешних аграриев.



Этот противогаз для лошади – едва ли не единственный, сохранившийся в России



Фермерство для всех:

как стать владельцем гуся, не имея собственного хозяйства

До недавнего времени Новониколаевка была ничем не примечательным селом в 400 километрах от Новосибирска. Гости заезжали сюда редко, а местная молодежь старалась побыстрее перебраться в город. Теперь же это место притяжения любителей экотуризма и натуральных фермерских продуктов, а также родина необычного формата ведения хозяйства – «Нью-Колхоза».

Изменить течение жизни в Новониколаевке удалось благодаря усилиям одного человека – Константина Терещенко, бизнесмена, независимого депутата горсовета города Барабинска и эко-активиста.

Идея создания необычного предприятия бизнесмену пришла шесть лет назад.

– Я проезжал со своим 9-летним сыном мимо большого загона с гусями, и неожиданно ребёнок сказал, что хочет завести себе такую птицу. Я очень удивился. Обычно дети просят игрушки или планшеты, а тут – гуся. Я подумал, что если сын хочет животное, то это хорошо: и ответственность у него разовьется, и трудолюбие. Поэтому стал думать, как воплотить его мечту в реальность.

Поскольку семья Терещенко жила в обычной городской квартире, поселить гуся решили на приусадебном участке, на родине деда. А чтобы ребенок мог наблюдать за тем, как птица растет, в помещении установили веб-камеру.

– Я давно занимаюсь бизнесом и сразу стал думать о том, как масштабировать такой формат и перенести его из сферы хобби в предпринимательство. Это актуально – ведь потребители хотят быть уверенными в качестве покупаемого продукта. А тут они не только смогут видеть, как растет птица, но и вмешиваться в этот процесс: просить добавить больше корма, света и так далее.

Рабочая модель

Главным для Константина было – создать модель и доказать, что она работает, а уже затем внедрять ее среди селян.

– Сейчас многие фермеры нередко работают себе в убыток: часть мяса продают «по дешевке» своим друзьям и знакомым, часть продукции и вовсе не могут реализовать. Продавать через небольшие специализированные магазины или на рынке тоже не всегда прибыльно, ведь для начала надо оплатить различные сборы. Поэтому для меня было важно, чтобы обычный фермер мог выращивать именно столько птицы, сколько необходимо, чтобы не искать каналы реализации и иметь средства для ведения хозяйства до того, как он выручит деньги от продажи.

Предстояло решить три основных вопроса: где найти деньги, как выйти на покупателей, и по какой цене реализовать товар. Их решение и привело к созданию «Нью-Колхоза».

– Схема у нас достаточно простая. В хозяйстве у фермера, который решает присоединиться к нашему коллективу, проводится интернет и устанавливается веб-камера. Затем мы ищем потенциальных клиентов, которые покупают, например, гуся, сразу называют точное количество приобретаемого товара и вносят предоплату, то есть делают своеобразный предзаказ. Таким образом, у фермера есть деньги на содержание птицы, он точно знает необходимый объем, а покупатель может наблюдать за ростом купленного им гуся или утки через камеру, и, соответственно, следить за качеством.

Свое дело

Константин Терещенко не только смог придумать рабочую схему



Ежегодно предприниматель проводит тематические праздники: День пеляди, День гуся и День бычка

ведения хозяйства, но и сам некоторое время занимался разведением птицы.

– Стартовый капитал у меня уже был. На поиск места для фермы много времени не потребовалось. Мы купили заброшенное здание пекарни и там оборудовали необходимые помещения. Разводили цесарок и гусей: у нас было маточное поголовье, мы также купили два электронных инкубатора, благодаря которым удавалось выращивать до тысячи особей в месяц.

Бизнесмен добавил, что свое хозяйство и «Нью-Колхоз» ему нужны не ради получения прибыли, а из любви к малой родине – хочется, чтобы Новониколаевка «поднялась с колен».

Точки роста

Птицеводство в «Нью-Колхозе» стало лишь одной из точек роста. Упор также делался на рыбоводство и сельский туризм. Но и здесь Константин Терещенко разработал интересную концепцию.

– К рыбоводству мы тоже решили подойти нестандартно и выпустили «облигации на пелядь». Например, человек хочет купить рыбу подешевле. Мы ему предлагаем наши «рыбные облигации» номиналом 700 рублей. Он их приобретает, а мы эти средства тратим на закупку мальков пеляди. Потом выпускаем их, и до конца сезона они растут. Затем устраиваем один из наших традиционных праздников – День пеляди, на котором все покупатели облигаций могут забрать свой товар.

Клиенту предоставляется выбор: пять килограммов свежемороженой пеляди, два килограмма пеляди холодного копчения или столько же вяленой рыбы. Выгода, по словам бизнесмена, очевидна – в магазине килограмм пеляди стоит от 600 рублей, а по облигациям натуральный продукт выходит намного дешевле.

Экотуризм

Для тех, кто хочет не только купить натуральные фермерские продукты или рыбу, но и отдохнуть, в Новониколаевке обу-

строен охотничий домик на 10-12 человек.

Любой желающий может приехать, поохотиться в местных лесах, насладиться красотой озер, сходить на рыбалку или просто провести время на свежем воздухе, приготовив шашлык или свежую рыбу.

Чтобы привлечь больше туристов, Константин Терещенко в течение года организует различные праздники. Например, уже упомянутый День пеляди, День утки, День бычка.

Праздники собирают по несколько сотен гостей, которые приезжают со всей области. Благодаря этому и деревня получает «вторую жизнь», и покупатели знакомятся с местными производителями.

– Пока особых планов на будущее у меня нет. Модель «Нью-Колхоза» уже работает, туризм в Новониколаевке потихоньку развивается, люди приезжают и втягиваются, покупают фермерские товары. Может быть, в ближайшем будущем мы запатентуем нашу идею, именно идею, а не саму модель бизнеса.

АГРОВЯТКА

9-10 АПРЕЛЯ 2020

Место проведения: город Киров, ул. Прудная, 51

Организатор : Ассоциация «АГРОИНФО»

Координатор мероприятия : Вороновин Максим

тел. 8-912-363-23-64, agroinfokirov@yandex.ru

МТЗ

**- трактор, который пашет на вас,
а не вы - на ТРАКТОР**



BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

ТСК «МОТОР»

Единственный официальный дилер*
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове
г. Киров, ул. Менделеева, 4
Тел.: 73-11-00



www.motor92.ru