



Дорогие друзья, поздравляем вас с Новым годом и Ромдеством!

Хочется пожелать, чтобы в 2020 году с вами произошло то самое чудо, о котором мы все так мечтаем.

Желаем вам заниматься тем, что приносит удовольствие, достигать новых вершин и реализовывать свои мечты. А еще, пусть в вашей жизни будет побольше радостных моментов, которые однажды станут приятными воспоминаниями, встреч с преданными друзьями, тепла и любви в доме.

Здоровья и счастья вам и вашим близким!

Ваша «МСК «Мехника»



Содержание:

События Сказку сделать былью: 8 как молодая семья возродила сельхозпредприятие В Минсельхозе разработали программу развития 16 кормовой индустрии 18 Ставка на уникальность: история «Славольской сыроварни» Тонна картофеля с сотки: опыт Алексея Чикилева 22 Начать с нуля: о разведении герефордов 28 в вятской глубинке Практический опыт борьбы с маститами 32 15-летний школьник из Верхошижемья 38 открыл птичью ферму Деревянные скульптуры 42 История в черепках: что таит в себе вятская земля 44

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 + Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор - Тетенькина С.В. Директор – Вороновин М.О. Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А. Порядковый номер выпуска № 11 Дата выхода в свет - 6 декабря 2019 г. Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 4 декабря 2019 г., время – 14.00; фактическое – 4 декабря 2019 г., время – 14.00. Распространяется бесплатно. При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц – стоимость 5000 рублей в год.

Тираж: 1200 экземпляров.

Адрес редакции и издателя: Россия, 610027,

г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.

Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304

телефон редакции: +79229129741

телефон коммерческого отдела: +79123632364 Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15) Заказ № 1547

Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27 8-922-967-88-50

8-922-942-88-50 8-922-937-99-96

События



«ЭкоНива» к 2021 году переведет все свои мясные хозяйства на производство органической говядины.

Компания уже создала три дочерних предприятия. Новые 000 запущены в работу, в ближайшие полтора года они пройдут международную и европейскую сертификации.

Это позволит «ЭкоНиве» ставить на товары соответствующий знак и повысить цены.

На 1 сентября мясное поголовье «ЭкоНивы-АПК» насчитывало 8,4 тысячи голов, из которых 3,5 тысячи – маточное стадо. При этом на производство мяса приходится всего 5% от всей деятельности агрохолдинга. Основные породы, которые здесь разводят – герефорды и абердин-ангусская.

Ветеринарная служба области получила 9 новых автомобилей

Ключи от техники специалистам на Театральной площади вручил министр сельского хозяйства Кировской области Алексей Котлячков.

а службу ведомству поступили восемь отечественных легковых авто и одна машина повышенной проходимости, которая оборудована комплексом для утилизации биологических отходов. На закупку транспорта выделили 8,8 млн руб., часть из них поступила из бюджета области, часть от сельхозпредприятий.

Легковые машины будут работать в Кумёнах, Котельниче, Слободском, Суне, Советске, Яранске, Малмыже и самом Кирове, а вездеход с утилизатором – обслуживать всю область.

- Ситуация с распространением особо опасных болезней в стране достаточно напряженная, есть риски заноса и возникновения на территории нашей области африканской чумы свиней, высокопатогенного гриппа птиц, нодулярного дерматита КРС и так далее. Поэтому быстрая и оперативная работа госветслужбы крайне важна, – отмечает Сергей Чучалин, начальник управления ветеринарии Кировской области.



Это автомобили с хорошей проходимостью, на которых можно легко добраться в удаленные населенные пункты и перевозить необходимую для ветспециалистов спецодежду, препараты и вакцины, дезинфекционное оборудование.

- Крайне необходимое приобретение – мобильный комплекс для утилизации биологических отходов на базе автомобиля повышенной проходимости, – рассказывает Сергей Федорович. – Он тоже практически вездеходный. Благодаря этой современной технике ветслужба сможет эффективно ликвидировать распространение опасных инфекций среди диких и домашних животных. Например, за

счет сжигания трупов погибших животных. Температура сжигания в утилизаторе тысяча градусов, поэтому никаких микробов, вирусов не остается. Кроме того, такая инсинераторная установка экологически безопасна: она позволяет сжигать до 500 кг биологических отходов без ущерба окружающей среде.

По словам руководителя регионального управления ветеринарии, работа по материально-техническому оснащению ветслужбы будет продолжена, в планах приобретение еще нескольких машин, например, дезинфекционных установок, которые повысят эффективность работы специалистов.



Объем некондиционных силоса и сенажа за год вырос более чем в два раза

Ухудшение качества кормов специалисты связывают с плохими погодными условиями.

К ак показали результаты анализов областной ветеринарной лаборатории, по сравнению с прошлым годом количество некондиционных силоса и сенажа выросло в несколько раз.

– За 3 квартала этого года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года практически в два раза больше положительных результатов, то есть, качество существенно упало. Так, если по сенажу и зерносенажу в прошлом году положительных проб от общего количества было 20,5%, то в этом году уже 57,4%, – рассказал «Вятской губернии» начальник испытательного центра ветлаборатории Сергей Скрябин.

Неутешительной оказалась ситуация и с силосом: из 299 проб 63,5% не соответствуют нормативным показателям. В прошлом году их было всего 21,5%. Говорить можно и об ухудшении в этом году качества кормовых смесей и мо-

нокорма – 69,7% положительных результатов.

– Главной проблемой в этом году стала переувлажненность, а точнее то, что из нее вытекает. Речь идет, в первую очередь, об активном размножении патогенных плесневелых грибов и, в особенности, дрожжеподобного гриба рода Candida, – отмечает Сергей Павлович.

По другим видам кормов ситуация обстоит намного лучше. Более того, аграриям удалось улучшить некоторые показатели.

– Если говорить о сене, то положительными оказались только 3,5% проб, в то время как в прошлом году этот показатель составлял 5,1%. Из 17 проб соломы 5,9% положительны (в 2018 году – 5,8%). По комбикормам эта цифра составляет 4% против прошлогодних 7,3%, по концентрированным кормам – 4,3% против 6,5%, по витаминным подкормкам – 0,6% против 2,7%.

В Подмосковье для коров изготовили очки виртуальной реальности

Экспериментальное тестирование проводилось в хозяйстве «РусМолоко» Раменского городского округа.

Прототип очков виртуальной реальности был создан на основе исследования сотрудников голландского Wageningen University. Ученые установили, что условия окружающей среды оказывают сильное влияние на здоровье коров и, как следствие, удои.

Созданием устройства занимались ветеринарные врачи и консультанты с производств. Конструкция очков была изменена с учетом особенностей зрения и строения головы коровы.

В очки заложена программа имитации летнего поля, причем, учитывался и тот факт, что лучше всего животные воспринимают оттенки красной части спектра, а слабее всего – оттенки зеленых и синих тонов.

Во время проведения первого тестирования эксперты зафиксировали снижение тревожности и повышение общего эмоционального настроя стада.

12,72

млрд рублей составил ущерб аграриев от последствий ЧС в этом году. От непогоды пострадали 25 регионов, где в общей сложности культуры погибли на 1,55 млн га.

События

«Дамате» запускает систему искусственного интеллекта на своих производствах

Холдинг «Дамате» установил системы искусственного интеллекта в 192 корпусах для выращивания птиц в Пензенской области. Они контролируют работу сотрудников компании и следят за выполнением ими регламентных процедур, позволяя снизить влияние человеческого фактора на производство. Программа также способна отслеживать проникновение в помещения во внеурочное время и другие нарушения.

истема наблюдения за персоналом получила название Direktiva Tracking. Разработчиком этой технологии машинного зрения стала компания-резидент «Сколково».

Внедрение подобной системы позволит оптимизировать расходы, улучшить показатели сохранности птицы и качество продукции.

Технологические инновации «Дамате» внедряет на своих производствах не впервые. Ранее были опробованы система оценки продукции в режиме реального времени на конвейере и контроль досту-



па на предприятия по биометрическим показателям.

В этом году у «Дамате» большие планы по развитию. Компания планирует выпустить 130 тысяч тонн мяса индейки в убойном весе – это на 50% больше, чем годом ранее. Если цель будет достигнута, то «Дамате» станет крупнейшим производителем индейки в стране. Добиться этого удастся и за счет расширения производственных мощностей: после реализации нового проекта они достигнут 155 тысяч тонн в убойном весе.

Этот год стал для компании рекордным по инвестициям, их объем превысил 10 миллиардов рублей. Примерно такой же их объем запланирован и на следующий год. В 2019-ом «Дамате» ввела в эксплуатацию 64 новых птичника для подращивания и откорма птицы.

В следующем году в планах холдинга – ввод в эксплуатацию завода по глубокой переработке индейки мощностью 214 тысяч тонн в год, а также строительство новых птичников. Их количество составит 488 против нынешних 392.

Вентиляция для животноводческих комплексов • Светоаэрационные шторы из поликарбоната • Вытяжные шахты , в т.ч. с вентиляторами • Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота • Разгонные вентиляторы для охлаждения животных Нам доверяют более ООО «Приор» Т. 8-912-335-02-32 e-mail: ooo_prior@mail.ru

Производственной бригаде Шурминской школы исполнилось 60 лет

28 ноября в актовом зале школы в селе Шурма Уржумского района на празднование знаменательной даты собрались выпускники прошлых лет и представители райадминистрации.

стория учебно-производственной бригады началась в 1959 году. Тогда школе на базе совхоза «Шурминский» выделили участок в 13 гектаров и трактор. Благодаря преданности преподавателей своему делу бригада пережила непростые времена и в итоге осталась едва ли не единственной действующей на территории области.

Сейчас в распоряжении шурминской бригады 300 гектаров земли, на которых дети выращивают зерновые и овощи, а также

плодово-ягодный сад. Ученики с 8 класса изучают растениеводство, охрану труда, черчение, сельско-хозяйственные машины, общие слесарные работы, правила дорожного движения. Вместе с аттестатом и юноши, и девушки получают права трактористовмашинистов категорий С, Е и F.

– Мы считаем, что трудовое обучение – это очень важный этап в жизни человека, – отмечает Людмила Трушкова, директор школы. – Если мы научим ребенка, который в селе живет, трудится на



земле, значит в будущем он будет успешным.

В прошлом году бригада школы начала сотрудничать с компанией «Агрокомплект», которая поставляет им удобрения, семена и даже технику – комбайн.



 $6 \hspace{1cm} 7$



Сказку сделать былью:

как молодая семья возродила сельхозпредприятие

Шабалинский район нельзя назвать флагманом сельского хозяйства Кировской области. А еще лет 10 назад говорили, что в тех краях аграриев нет – только лесники. Однако сейчас ситуация изменилась, во многом благодаря активной и неравнодушной семье Рогожниковых. Они практически с нуля наладили производство молока и развивают в районе мясную переработку.

лександра и Евгению Рогожниковых можно назвать примером нового поколения предпринимателей: рассматривают свое дело как средство для самореализации и совершенствования мира.

Рогожниковы поженились еще в институте – он был студентом электротехнического факультета, она – экономического. Получив дипломы, окунулись в бизнес – вместе осваивали заготовку и переработку леса. Александр был все-

цело погружен в семейное дело, а Евгения совмещала работу с декретными отпусками. Супруги воспитывают троих детей.

В 2008 году Александру, на тот момент весьма успешному лесопереработчику, предложили возглавить одно из Шабалинских сельхозпредприятий. Сказать, что оно было в плачевном состоянии – значит ничего не сказать. Из действующих объектов – оставалась лишь польская сушилка да одна силосная яма. 130 коров стояли в полуразрушенных фермах, а весь коллектив предприятия состоял из 30 сотрудников.

– Мы были молодые, активные, но совсем не понимали, с какой стороны подойти к сельхозпроизводству. Стали ездить по предприятиям, смотрели, кто и как работает. Со временем немного начали понимать, как все устроено, – улыбается Евгения. – В сельском хозяйстве все зависит от мельчайших нюансов. А агрономия так вообще – простор для экспериментов. Вот мы и начали шаг за шагом налаживать производство.

Решающую роль сыграли инвестиции. Несколько лет прибыль от лесопереработки Рогожниковы вкладывали в молочное производство.

– Деньги шли на покупку сельхозтехники и скота, реконструкцию и переоборудование животноводческих помещений. В это же время мы присоединили два сельхозпредприятия. Они также находились в плачевном состоянии.

Матриархат

В 2016 году Александра Рогожникова избрали главой Шабалинского района. Тогда Евгения взяла руководство предприятием на себя.

- В принципе, мне все было знакомо. До того, как возглавить хозяйство, я курировала животноводство, правда, к растениеводству не прикасалась. Но время идет. Я нахожу хороших специалистов для нашего предприятия и учусь у них. Теперь вот даже в тракторах разбираюсь.

За развитие животноводства в «Высокогорском» отвечает зоотехник Ирина Минина. Сейчас в хозяйстве 800 голов, из них 380 – дойное стадо.

– Пока мы товарное хозяйство, но уже в следующем году планируем получить статус племрепродуктора. У нас на ферме есть коровы с 8 отелами, но при этом очень высокой продуктивностью. Так что генетика хорошая, – улыбается Ирина Павловна. – Постепенно улучшаем стадо и одновременно условия содержания животных.

Постоянная стройка

Центральная усадьба хозяйства – две молочные фермы – расположена в деревне Содом. В соседней деревеньке – еще одна ферма на 100 голов.

- Но она уже в таком состоянии, что ее нецелесообразно даже ремонтировать. В этом отделении трудится наш уважаемый работник. Ему остался буквально год до пенсии. Он закончит работать, тогда и ферму закроем, - говорит

В селе Высокораменское работает молочная ферма на 200 голов, беспривязный комплекс для молодняка и откормочная площадка для бычков. Этот год в «Высокогорском» хотят закончить с продуктивностью в 7200 кг.

- Год за годом мы увеличивали надои. По моим подсчетам, нам экономически выгодно поднять продуктивность до 8500 кг. Выше – можно лишь для удовлетворения собственных амбиций, но никак не для получения прибыли, – объясняет Евгения Рогожникова.

Тема номера Тема номера



Сейчас в хозяйстве 800 голов, из них 380 — дойное стадо



Этот год в «Высокогорском» планируют закончить с продуктивностью в 7200 кг

- Сейчас рентабельность производства у нас - порядка 30%. Поднимем продуктивность - будет еще выше.

«Высокогорский» давно сотрудничает с ООО НПП «Медбиотех».

- На наших фермах установлены доильные аппараты DeLaval, мы используем их «химию». Кроме того, сотрудники компании отбирают пробы грубых кормов для анализа. По любому вопросу специалисты «Медбиотеха» готовы нас проконсультировать по телефону, - рассказывает Евгения.

Мясная переработка

Откорм быков - важное направление «Высокогорского». Официальный дилер DeLaval в Кировской области -000 НПП «Медбиотех»

610047, г. Киров, ул. Дзержинского, 91. Тел./факс: (8332) 248-278, 248-448, 248-748.

Хозяйство наряду с еще несколькими предприятиями района входит в кооператив «Паозерский», у которого есть собственный убойный пункт. В прошлом году кооператив запустил цех мясной переработки. Львиная доля сырья в него поступает из «Высокогорского». Евгения Рогожникова максимально вовлечена в развитие этого направления. Она нашла предприимчивого директора для кооператива и технолога в цех, активно участвует в продвижении мясного бренда «Прямо из деревни».

- Сейчас в ассортименте цеха более 30 наименований, среди которых несколько сортов пельменей, вареники, голубцы, фаршированные перцы, котлеты. Мы позиционируем свою продукцию как фермерскую, используем только свое сырье, - рассказывает директор кооператива Ольга Роднова.

Если проблем с производством нет, то вот с продвижением на рынке все непросто. Продукцию реализуют сразу через несколько каналов: ярмарки, частные магазины в районах, заведения общепита в Кирове. Но спрос не позволяет загрузить цех на полную мощность.

- Завоевать рынок очень сложно. Мы стараемся использовать разные маркетинговые ходы. Сейчас, например, начали активно рекламироваться через интернет, соцсети, - поясняет Ольга Роднова. - У нас есть мысли сосредоточиться на премиум-сегменте и выходить на рынки Москвы.

Растениеводство

В «Высокогорском» обрабатывают порядка 3500 га. Из них под зерновыми 600 га. При этом выращивать зерно в Шабалинском районе не выгодно - проще закупать. Но для севооборота, ради хороших урожаев клевера сеют ячмень и пшеницу. Спектр кормовых культур в хозяйстве небольшой: клевера, тимофеевка, люцерна, вика, рожь. А вот козлятник на кислотных шабалинских почвах совсем не приживается. Заготавливают в хозяйстве силос и сенаж, в основном - в бурты.

- У нас трудности с землей поля разбросаны далеко друг от друга, дорога к ним бывает совсем непроезжая. Поэтому корма в основном закладываем в бурты, которые по зимникам вывозим к фермам. Это экономически целесообразно, - объясняет Евгения Рогожникова.

Все поля в «Высокогорском» малоконтурные - в среднем по 23 га. Есть только три поля площадью свыше 100 га. Этот фактор, а также климатические условия накладывают большой отпечаток на развитие растениеводства.

- Понятно, что широкозахватную технику на наши угодья не загнать - там развернутся негде. Плюс все поля на удалении - приходится делать большие перего-

ны техники. Дороги полевые разбивают лесозаготовители своими тяжелыми машинами. Да и погода нас редко радует. В этом году впервые пшеницу посеяли в начале мая - в ладоши хлопали от радости. А потом в июле-августе было только три солнечных дня. Вся вегетация встала.

Перспективы развития

Евгения Рогожникова уверена, что худшие времена ша-

балинского аграрного сектора позади. По крайней мере, ее предприятие будет только развиваться.

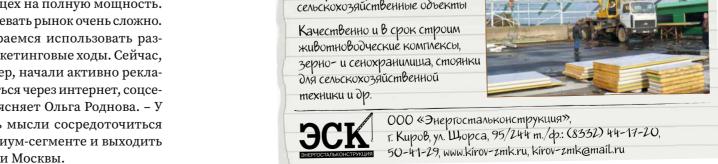
- Конечно, пока мы не можем полностью отказаться от поддержки лесного бизнеса: наш лес идет на ремонт объектов. Но могу сказать, что если мы прекратим вливание лесных средств в хозяйство, оно сможет полноценно существовать и даже тихонько развиваться. У нас много мыслей о будущем, мы рассматриваем различные варианты развития. Можно создать крупный агрохолдинг с замкнутым циклом производства. А можно - небольшую автоматизированную ферму, как в Голландии, например. Там, как в сказке: на лугу рядом с шикарной фермой пасутся коровы, неподалеку стоит красивый домик. И мне кажется, второй вариант, учитывая наши условия, наиболее привлекателен. Почему бы нам не воплотить сказку в жизнь? - говорит Евгения Рогожникова.



«Прямо из деревни» более 30 наименований



Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты





C Hoban 2020 rogon!



Thamaeune kupobrane!

От имени министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области поздравляю вас с наступающим 2020 Новым годом и Рождеством!

Уходящий год испытывал наших аграриев капризами погоды, но трудолюбие и высокий профессионализм работников отрасли помогли добиться намеченных планов и выполнить стоящие перед нами задачи.

Искренне благодарю вас за труд, желаю благополучия, стабильности и неиссякаемой энергии.

Пусть в грядущем году перед вами откроются новые перспективы, во всем сопутствует удача и благоприятствует природа. Развития и процветания вашему бизнесу, здоровья вашим близким.



Алексей Котлячков, заместитель председателя правительства, министр сельского хозяйства и продовольствия Кировской области

Doporue name konneru, go opne u bepune gpyz6a!

Ритм рабочий чуть замедлим, посмотрев на календарь, В ежедневнике отметим: скоро Новый год, январь! Благодарим вас за работу, за отношенье, за настрой, Желаем крепкого здоровья, успеха, славы мировой! Достаток, радость и улыбки пусть год грядущий вам несет! Все, что хотелось и мечталось, пусть сбудется под Новый год!



ООО РСК «Аском-Свобода»





Уватаемпе коллеги, партнерп

От лица коллектива ООО «Вятушка АГРО» поздравляю вас с наступающим Новым годом и Рождеством!

Новый год — это время, когда принято подводить итоги, оценивать сделанное, намечать планы на будущее. Уходящий год был насыщен важными событиями и свершениями. Пусть все хорошее, что радовало вас в уходящем году, непременно найдет свое продолжение в году наступающем.

Я хочу от всей души пожелать вам новых возможностей, успешных дел и плодотворного сотрудничества! Пусть в Новом году вам неизменно сопутствует удача в том важном деле, которым вы занимаетесь! Счастья, здоровья, радости, успехов и всего самого наилучшего вам и вашим близким!

С уважением, Надежда Сураева, директор ООО «Вятушка АГРО»

000 «Вятушка АГРО»— официальный и эксклюзивный дилер 000 «КЗ «Ростсельмаш» и АО «Клевер» на территории Кировской области.





Дорогие друзья, коллеги и партиеры!

От всего коллектива ООО ПКФ «Агротехника» примите искренние поздравления с наступающим Новым 2020 годом и Рождеством!

Пусть наступающий год будет для Вас началом благоприятных перемен и успешных дел, годом новых возможностей и достижений!

Искренне желаем Вам благополучия, стабильности, неиссякаемой энергии, крепкого здоровья, отличного настроения и исполнения всех желаний!

Пусть Вам всегда сопутствует успех, хорошее настроение и оптимизм!

Мы ценим наши дружеские и деловые отношения и искренне надеемся на их успешное продолжение!

С уважением, Юрий Кузнецов, генеральный директор ООО ПКФ «Агротехника»





C Hoban 2020 rogon!



Товорят, гто гудеса слугаются...

Но в сельском хозяйстве за всеми чудесами стоит упорный труд руководителей, специалистов и простых рабочих.

Поэтому мы хотим вам пожелать вдохновения, чтобы работа не казалась вам рутиной, настойчивости, чтобы жизненные перипетии не стали для вас препятствиями на пути к цели, и удачи, ведь иногда без нее все-таки не обойтись.

И пусть в наступающем году вас не подведут ни техника, ни погода, урожаи и надои будут высокими, а рентабельность производства даже больше, чем вы планировали! Поздравляем вас с Новым годом!



Ассоциация поставщиков техники и оборудования «АгроИнфо»: АО «Агрокомплект», ООО ТСК «Техника», ТСК «Мотор», ООО НПП «Медбиотех», ООО «Блок»



Сергей Чучалин, начальник управления ветеринарии Кировской области

Коллектив управления ветеринарии Кировской области сердегно поздравляет с наступаночинии Новам годом и Ротдеством!

Новый год объединяет нас вокруг главных ценностей: любви к детям, родителям, своим близким.

Это, безусловно, новые возможности, цели и планы, это время добрых надежд и радостных ожиданий! Точка отсчёта для новых дел и начинаний. Поэтому хочется пожелать, чтобы Новый 2020 год стал годом успехов, процветания и исполнения самых заветных желаний, пусть он будет радостным и счастливым, плодотворным и успешным.

Желаем здоровья и бодрости, в семье – спокойствия, атмосферы добра и гармонии, успехов в профессиональной деятельности!



Андрей Иосипчук, директор по Волго-Вятскому региону КЧХК



Thamaeune konneru!

Этот год был непростым для всех аграриев, но несмотря на это, вам удалось добиться впечатляющей результативности и эффективности.

Вместе с вами мы росли и развивались, разрабатывали более совершенные препараты, которые помогают в вашем нелегком и таком полезном труде.

Желаем вам, чтобы новый, 2020 год, стал годом новых свершений, открытий и достижений, рекордных урожаев и выгодных деловых сотрудничеств. Чтобы каждый день приносил новые открытия и знакомства, чтобы погода не подводила, сотрудники – радовали, а семья и близкие – окружали теплом и заботой.

Мы же в свою очередь обещаем, что продолжим создавать для вас по-настоящему качественные продукты, которые помогут вам сохранить и увеличить урожай!

Doporue konneru, egunomunennuku u napmuepa Akagemuu!

Примите искренние поздравления с наступающим Новым годом!

Уходящий год был насыщенным и плодотворным.

Пусть 2020-й приумножит все хорошее, наполнит жизнь каждого из Вас благополучием и уверенностью в завтрашнем дне, подарит новые знакомства и счастливые события!

Радости Вам, творческого вдохновения и успешного осуществления самых грандиозных планов!



С уважением, ректор ВятГСХА Елена Симбирски

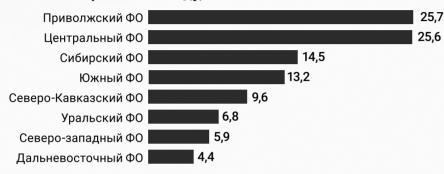
В Минсельхозе разработали программу развития кормовой индустрии

рограмма направлена на стимулирование оте-**—** чественных разработок и технологий в этой отрасли. Основное внимание в ней уделяется комбикормам. Работы будут вестись по трем технологическим направлениям: развитие технологий кормопроизводства и селекции и повышение качества кормов, внедрение новых технологий повышения питательной ценности и усвояемости комбикормов и развитие производства кормовых добавок для повышения сбалансированности и эффективности использования кормов.

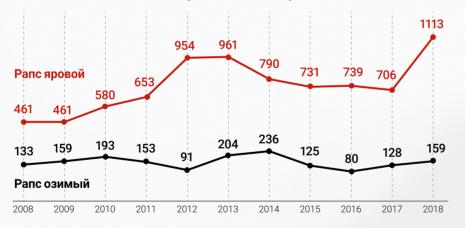
За счет программы министерство планирует снизить импортозависимость, повысить усвояемость комбикормов, увеличить производство с 28,9 до 33,3 млн тонн к 2025 году и снизить себестоимость.

Проект войдет в научно-техническую подпрограмму развития сельского хозяйства на 2017-2025 годы. В его реализацию вложат около 11 миллиардов рублей.

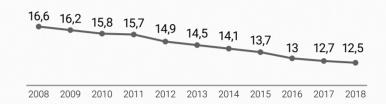
Расход кормов скоту и птице в хозяйствах всех категорий в 2018 году, млн тонн



Посевные площади под рапсом в с/х организациях, тыс. га



Посевные площади кормовых культур по РФ в сельхозорганизациях, млн га

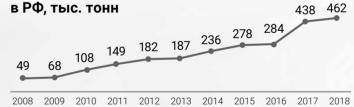


Производство комбикормов



2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018

Производство премиксов



Посевные площади кормовых культур в с/х организациях по РФ в 2018 году, тыс. га



Крупнейшие производители комбикормов в РФ в 2018 г., тыс. тонн

1. «Черкизово»	1820
2. «Мираторг»	1530
3. «Pecypc»	1100
4. «Приосколье»	1007
5. «БЗЭРК-Белгранкорм»	748
6. «Агро-Белогорье»	660
7. «Чароен Покпанд Фудс»	620
8. Агрокомплекс имени Н. Ткачева	580
9. «Русагро»	567
10. «Великолукский СК»	545

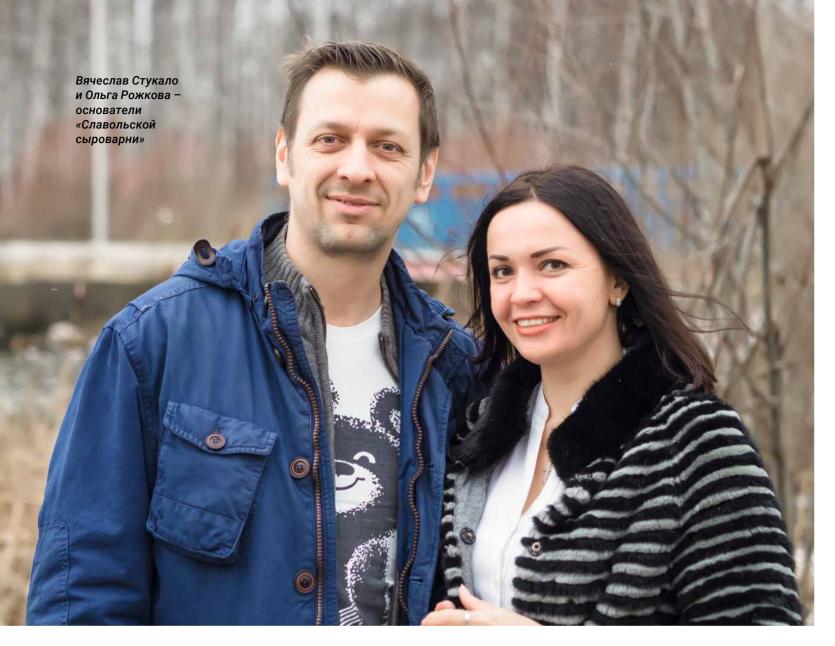
Кировстат сообщает, что в выпуске журнала «Вятская губерния» №9 в диаграмме «Средние цены производителей за несколько лет, руб. за тонну по Российской Федерации» в динамике за 2008-2019гг. допушены неточности. Верные данные:



Урожайность кормовых культур в хозяйствах всех категорий, ц/га







Ставка на уникальность: история «Славольской сыроварни»

Тающий во рту Велий Козий, насыщенный Ламмерт и золотистый ароматный халуми — эти изысканные сыры готовят в Ярославле на «Славольской сыроварне». Впрочем, известно это небольшое предприятие не только своей продукцией, но и социальной ориентированностью, ведь работу здесь могут найти даже люди с серьезными проблемами со здоровьем.

началось все около года назад, когда Вячеслав Стукало и Ольга Рожкова решили организовать свое производство сыров. Ольга взяла на себя маркетинговую составляющую, ведь

она 20 лет работала в продажах, а Вячеслав разработал рецептуру и занялся непосредственно приготовлением сыров – это его хобби, которым он увлекался уже девять лет. - Слава - удивительный человек. До запуска своего дела он долгое время работал фотографом, успел открыть свое ателье, попробовал себя в ресторанном бизнесе, работая наемным рабочим, - рассказывает Ольга. - В итоге несколько лет назад ему поручили развитие сырного направления в одном из ярославских ресторанов. Он всерьез взялся за это дело, прошел курсы повышения квалификации в Институте маслоделия и сыроде-



лия в Угличе и в итоге смог стать мастером своего дела.

Поиск поставщиков

На запуск производства потребовалась внушительная сумма – более трех миллионов рублей. Многие операции выполняются вручную, но для изготовления сыров требуется специализированное оборудование. Часть его сыроварне предоставили партнеры.

- Главная наша особенность экологически чистый продукт. Чтобы соответствовать этому критерию, сырье должно быть очень высокого качества. Как оказалось, такого молока в Ярославской области почти нет, нам пришлось приложить немало усилий, чтобы найти поставщика. Сначала мы брали молоко в Некрасовском районе, но объема вскоре стало не хватать. Тогда мы сменили партнера, им стало СХП из небольшого села Шопша. У них большое маточное поголовье ярославской породы, но, что более важно - здесь используется корм собственного производства, поэтому в качестве молока мы уверены. В скором времени планируем переехать на ферму, поближе к хозяйству, тогда сможем и

вовсе обходиться без транспортировки молока. Кроме того, это позволит увеличить объемы переработки с 200 литров в день до 1000, а это – 100 килограммов сыра.

Оригинальные рецепты

Производство Ольга и Вячеслав начали с молодых сыров, но сей-

час их главный продукт – это авторский полутвердый сыр Велий, рецепт которого выводился в течение нескольких лет. За основу была взята итальянская технология, которую доработали с учетом специфики российского молока: экспериментировали с заквасками, количеством ингредиентов.

- Название – Велий – выбрано не случайно. Оно со старорусского переводится как «великий». Вячеслав разработал несколько оригинальных рецептов. Например, у нас есть Велий Козий – приготовленный на козьем молоке на основе итальянской технологии, есть Велий копченый, с прованскими травами, пажитником, голубой плесенью и тмином.

Здесь готовят и классические сыры, такие как халуми. В его основе исключительно натуральные ингредиенты. Даже коптят сыры на фруктовой щепке.

О том, что продукция сыроварни действительно высокого качества, говорят и награды. На конкурсе «Лучший сыр России»



Социальный бизнес

Ламмерт от Вячеслава и Ольги взял золотую медаль, а Велий с тмином – бронзовую.

Трудности продвижения

Продукция представлена пока в четырех крупных городах: непосредственно в Ярославле, Санкт-Петербурге, Москве и Костроме. Сыроделы работают с фермерскими лавками, ресторанами и ярмарками. Кроме того, у них есть две собственные торговые точки, но в дальнейшем планируется расширение сети магазинов.

- Найти первых покупателей было крайне сложно. Приходилось просто ходить по ресторанам, магазинам, предлагать свою продукцию, убеждать в ее оригинально-

сти и качестве. Было много отказов, – рассказывает Ольга. – Здесь мне на помощь пришел мой опыт. Я долгое время работаю в продажах и продвижении, поэтому разработала свою собственную маркетинговую стратегию, которая в итоге принесла результаты. После того, как удалось найти первых покупателей, начало работать «сарафанное радио». Теперь нашу марку знают и любят, поэтому спрос превышает предложение, мощностей нам сейчас критически не хватает.

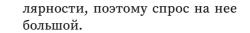
Одна из причин популярности продукции сыроварни – конкурентная цена. Так, Халуми стоит 900 рублей за килограмм, классический Велий – 1200.

- Цены у конкурентов, в том числе и у зарубежных компаний,

мы мониторим регулярно, поэтому стоимость наших сыров очень разумная. Благодаря этому найти сейчас покупателей достаточно просто. У нас сейчас другая забота – не хватает сыра чтобы спрос удовлетворить.

Важный вопрос, решением которого в ближайшее время займется Ольга – брендирование продукта. За год работы уже четко сформировалась целевая аудитория – это люди от 25 до 50 лет.

- Мы уже и сейчас активно рекламируемся в социальных сетях, с помощью листовок и других видов рекламы. По моему мнению, те, кто не может продвинуть свой эко-бренд, просто неправильно это делают. Сейчас такая продукция на пике попу-



Вопросы экономики

- С финансами у нас ситуация непростая. Мы вкладывали свои деньги в старт сыроварни. Теперь они закончились. И хотя спрос на наш товар очень большой, пока окупить предприятие не удается по той простой причине, что за молоко мы расплачиваемся без отсрочки платежа, а вот сами даем эту отсрочку магазинам, потерять каналы реализации нам нельзя. Кроме того, сыры - это долгий продукт, для его вызревания необходимо как минимум полтора-два месяца, и все это время наши деньги, по сути, лежат на полках. При этом за сырами нам еще и ухаживать приходится.

Поэтому главная цель предпринимателей сейчас – увеличить объемы производства и выйти на реальную прибыль. Именно ради финансовой поддержки они решили принять участие в грантовом конкурсе «Социальный предприниматель».



«Славольская сыроварня» – необычное предприятие, ведь здесь создают рабочие места для инвалидов по слуху. Пока работает лишь один такой специалист – молодая девушка, обученная по специальности «аффинер». Но это только начало. Как заявлено в бизнес-плане Ольги и Вячеслава, в будущем их компания создаст дополнительные семь рабочих мест для инвалидов по слуху и в год будет обучать не менее пяти специалистов.

– Первый наш работник-инвалид – это моя крестница, – говорит Ольга. – У девочки проблемы со слухом, из-за этого у нее были трудности с устройством на работу. Неприятная и несправедливая ситуация. Мы решили ей помочь,





предоставили ей место у нас на сыроварне, теперь она помогает нам ухаживать за сырами. Приходит раз в два дня.

Чтобы принять на работу больше людей с подобными недугами, необходимо расширяться. В этом должна помочь победа в грантовой конкурсе.

– Нам предоставили беспроцентный займ на 2 миллиона рублей сроком на три года. Средства

мы пока не получили, документы находятся в стадии оформления. Конечно, деньги придется вернуть, но даже эта помощь нам необходима, без нее пришлось бы очень непросто. На средства займа мы планируем закупить оборудование и отремонтировать помещение бывшей столовой на ферме, куда планируем переезжать. Если что-то после этого останется, то закупим сырье.



Тонна картофеля с сотки:

опыт Алексея Чикилева

🛭 Алексей Чикилев

Заслуженный агроном России и кандидат экономических наук Алексей Чикилев не прекращает череду научных экспериментов. В этом году не смотря на экстремальные погодные условия ему удалось провести опыт, который доказал, что в условиях Кировской области можно получить тонну картофеля с одной сотки. О нюансах экспериментальной технологии Алексей Александрович рассказал «Вятской губернии».

ето 2019 года запомнится всем аграриям как аномально холодное. После солнечного мая область накрыли три волны холода: в середине июня, после 20 июля и в начале августа. Майский прогноз на раннюю уборку не оправдался. Более того, уборка началась на месяц позже. Но даже в условиях такого непредсказуемого климата опытным аграриям удалось получить рекордные результаты. Секрет прост – научный подход и соблюдение технологии.

Беда нашей нечерноземной полосы – наличие сухой или мокрой притертой корки почв. Именно изза нее происходит «удушение» растений. А при избыточном выпадении осадков все питательные вешества

выпадении осадков все питательные вещества ток удобрялся березовым древесным углем. За из почвы вымываются. При этом одноврементра, среднее со-

ето 2019 года запомнит- но весь корнеобитаемый слой ся всем аграриям как ано- полкисляется.

13 опытных соток

Спасти от таких последствий может древесный уголь, а особенно его мелкая фракция. Она обладает парамагнитными свойствами, нейтрализует подкисляющее действие подзолообразования. И одновременно служит биологической мембраной для перехвата обменных форм питательных веществ, особенно аммиака, который затем превращается в бикарбонат аммония и постепенно усваивается корневой системой.

В течение пяти лет экспериментальный участок площадью 13 соток удобрялся березовым древес-

ные почвы имеют 6% гумуса, это эквивалентно получению урожая картофеля в 600 ц/га. Значит для получения тонны картофеля с сотки нам нужно поднять уровень гумуса до 10%. Что и удалось сделать благодаря применению древесно-

держание органического веще-

Для примера, в среднем огород-

ства достигло 14%.

Локальное удобрение

Давно известно, что локальное применение удобрительных сме-

сей позволяет в два раза повысить их отдачу. Этим летом на огородном участке локально использовалась почвенная смесь на основе биогумуса, мелкой фракции просеянного древесного угля и керамзита, цеолита, а также древесной золы.

Состав смеси не случаен. Если бы не холодное лето, о роли кремния в почве никто бы и не вспомнил. Именно кремний выполняет в почве перенос энергии и одновременно выступает в роли регулятора роста растений в условиях как холодной, так и жаркой погоды.

Сортообновление в домашних условиях

Наличие хорошего посадочного материала – самая серьезная проблема частного сектора. Даже самые хорошие сорта в условиях плохой агротехники быстро устаревают и не дают потенциальной урожайности, заложенной в сорт селекционером.

Выращивание рассады картофеля из ростков наиболее ценных сортов и получение маточных мини-клубней в условиях горшечной культуры – самый

реальный вариант сортообновления в домашних условиях. Такой опыт я проводил с картофелем украинской селекции сорта Луговский, с геном устойчивости к фитофторе.

Благодаря применению древесного угля, локальному внесению удобрений и выверенному сортообновлению с отдельных кустов картофеля сорта Луговский удалось получить по 20 клубней общим весом 2,5 кг, а с кустов других сортов и по 30 клубней. Урожайность картофеля составила 1 тонну с сотки.







КОВШИ (ширина от 1,2 до 2,4 метра):

- Зерновой объем 1 1,55 м³
- Челюстной объем 0.50 м³



вилы:

- Для поддонов г/п 1000 кг.
- Для рулонов 3 пальца, г/п 1000 кг.
- Для соломы и навоза 9 пальцев, г/п 650 кг.



ЗАХВАТЫ:

- Для рулонов грузоподъемность 600 кг.
- Для рулонов многофункциональный г/п 800 кг.
- Для силоса емкость 0,55 м³, г/п 500 кг.
- Для бревен усиленный ширина 1100 мм.



ОТВАЛЫ для уборки снега Light:

- Механический, ширина 2200 мм.
- Гидравлический
- Универсальный



подъёмники:

Для смешков Big Bag – грузоподъемность 1000 кг



РЕЗАКИ:

• Для силоса – емкость 0,55 м³, г/п 750 кг.

Приобрести это навесное оборудование можно у официального дилера Metal-Fach в Кировской области – TCK «Мотор».

Покупка сельскохозяйственной техники — существенная часть трат любого агрария. В непростых условиях современной экономики важно выбрать не только надежную, но и универсальную машину, которая при минимальных затратах сможет выполнять максимальное число задач.

Оптимальным решением в этом случае станет трактор МТЗ с навесным оборудованием от польского бренда с более чем 30-летней историей Metal-Fach.

В Кировской области оборудование этой компании с каждым годом становится все популярнее. Его активно используют в работе не только аграрии, но и коммунальщики, представители дорожных служб и торговые предприятия.

Данные устройства отвечают современным требованиям к сельхозтехнике, так как два года назад Metal-Fach провело масштабную модернизацию производственной линии, что положительно сказалось на качестве рам для навесного оборудования.

Управление джойстиком 3-секционного распределителя, оптимальные углы загрузки, надежные захваты и прочность металлических элементов, которые сконструированы таким образом, чтобы уменьшить амортизацию трактора, делают навесное оборудование польского бренда незаменимым помощником в хозяйстве.

Кроме того, в отличие от немецких и австрийских аналогов, Metal-Fach славится своими демократичными ценами, благодаря чему их приобретают и частные лица.

Преимущества навесного оборудования польского производителя уже успели оценить в СПК «Красное знамя», где полностью отказались от телескопических погрузчиков и перешли на оборудование из модельного ряда Metal-Fach.



- Мы довольны нашим приобретением. Погрузчик Metal-Fach мы купили еще шесть лет назад, с тех пор он нас ни разу не подводил, - рассказал инженер «Красного знамени» Буторин Сергей. - Привлекло нас в этой марке, в первую очередь, качество, и цена. Модель, которая есть у нас в хозяйстве, намного дешевле своих аналогов, стоимость владения, ремонт, замена каких-то деталей

тоже невысока. Техника универсальная и надежная, не раз нас выручала.

Такой же точки зрения придерживается и Владимир Гоман, директор агрофирмы «Дороничи».



– Metal-Fach – хорошие надежные погрузчики, некоторые из них у нас работают уже по 10 лет, нареканий к ним нет. Нравится, что техника многофункциональна, ее можно ис-

пользовать и для сельхозработ и для каких-то обычных хозяйственных задач. Гарантийным обслуживанием от ТСК «Мотор» тоже довольны, технику специалисты ремонтируют оперативно. Ну и, конечно, эти погрузчики – идеально сочетание качества и цены.



ТСК «Мотор» – официальный дилер Metal-Fach в Кировской области. г. Киров, ул. Менделеева, д. 4 Тел. 8 (8332) 512-840, 73-11-00 www.motor92.ru

Благодаря схемам питания от УРАЛХИМ кировские аграрии получили рекордные урожаи

В 2019 году АО «ОХК «УРАЛХИМ» проводило агроиспытания в ведущих хозяйствах Кировской области. Всего было заложено 16 опытных участков на яровой пшенице, ячмене, горохе, рапсе, картофеле и сое. Результаты испытаний поразили аграриев региона: урожайность на отдельных полях рапса составила 32,2 ц/га, а ячменя – 72,9 ц/га

Агроиспытания проходили в АО «Агрофирма «Дороничи», АО «Агрофирма «Немский», СПК «Племзавод «Новый», ЗАО «Племзавод «Октябрьский», КФХ Русакова, филиале ФГБУ «Госсорткомиссия», АО «Слободской ОСХП». Об агрономических и экономических результатах испытаний рассказал Михаил Домнин, руководитель центра агроэкспертизы филиала «КЧХК» АО «ОХК «УРАЛХИМ».

У: УРАЛ**ХИМ**

Ячмень. На полях использовали следующие схемы минерального питания:

Период		Доза внесения кг/га	
применения/фаза Вид удобрения растения		Схема УРАЛХИМ	Схема хозяйства
до весенней культивации	Фосфорно-калийное РК 5:55	100	50
до весенней культивации	Аммиачная селитра (34,5:0:0)	_	100
при посеве	Азотно-фосфорно-калийное NPKS (8:20:30:2)	60	_
при посеве	Азотно-фосфорно-калийное NPKS (16:16:16)	_	100
4-6 листьев (BBCH 14-16)	Сульфонитрат NS 30:7	100	_
4-6 листьев (BBCH 14-16)	Аммиачная селитра (34,5:0:0)	0	120
кущение (BBCH 21-24)	CTAPT 15:30:15+2MgO+M9	3	_
кущение (ВВСН 21-24)	Карбамид (мочевина) марки Б (46:0:0)	20	20

При использовании системы минерального питания УРАЛХИМ хозяйство получило 72,9 ц/га против 63,7 ц/га при использовании хозяйственной схемы.

– При этом мы затратили на применении удобрений на 638 руб./га меньше, чем хозяйство. В результате прибыль от применения нашей схемы составила 9777 руб./га. Цифры говорят сами за себя.

Рапс. Поля удобряли по следующим схемам:

Период		Доза внесения кг/га	
применения/фаза Вид удобрения растения		Схема УРАЛХИМ	Схема хозяйства
припосевное внесение	Диаммофоска NPK 10:26:26 («ДАФК»)	198	125
4-5 лист развернут, 14-15 фаза	CTAPT 15:30:15+2MgO+M9	3	_
4-6 лист развернут, 14-16 фаза	Сульфонитрат NS 30:7	198	_
удлинение стебля (высота 25-35 см), 31-35 фаза	Сульфонитрат NS 30:7	100	_
появление первых бутонов, до их пожелтения, 55 фаза	УНИВЕРСАЛ 18:18:18+3MgO+MЭ	3	_
появление первых бутонов, до их пожелтения, 55 фаза	Карбамид (мочевина) марки Б (46:0:0)	12	_

В результате урожайность на поле УРАЛХИМ составила 28,3 ц/га, всего продукции получено на 47 700 руб./га. При использовании хозяйственной схемы питания урожайность составила 17,6 ц/га. А продукции получено на 29 600 руб./га. Таким образом, стоимость прибавки урожая составила 18 000 руб./га. При этом стоимость дополнительных удобрений и работ для схемы УРАЛХИМ — 6 460 руб./га. Следовательно, прибыль от применения удобрений на рапсе составила 11 500 руб./га.

– Наши опыты подтверждают, что экономить на удобрениях – неправильно, нужно эффективно их использовать, – говорит Михаил Домнин. – Наша задача – помочь хозяйствам получать прибыль благодаря правильному применению удобрений.



Фермерское хозяйство



Начать с нуля: о разведении герефордов в вятской глубинке

Разведение герефордов – в теории прибыльное дело. На практике же выйти на окупаемость удается далеко не всем, не говоря уже о реальном заработке. Поэтому чаще всего в это направление инвестируют крупные хозяйства, фермеры же предпочитают не рисковать. Однако Газанфар Годжаев – глава КФХ из Арбажского района – решил сделать ставку именно на эту породу и не прогадал.

Большую часть своей жизни Газанфар Годжаев работал с лесом: он долгое время заготавливал древесину,

возил ее в Москву. Эта деятельность приносила ему стабильную прибыль, благодаря чему будущий аграрий скопил достаточно

средств для серьезных инвестиций. Выбор пал на сферу сельского хозяйства, тесно связанную с леспромом.

- В 2005 году у нас в районе как раз начали банкротить большой колхоз «Россия». Я понял, что это мой шанс и решил приобрести его имущество. Начал с закупки скота, который был в ужасном состоянии – животные едва стояли на ногах от голода. Кроме этого при-

обрел коров у колхоза «Рассвет» и у одного из хозяйств Куменского района.

Сначала все шло хорошо, быстро наладили канал сбыта молока – на завод в Котельниче. Доход был хоть и небольшим, но стабильным. Дойное стадо у нас было почти 200 голов. Но потом с работниками начались проблемы, поголовье мы снизили, показатели стали ухудшаться, и я принял решение переориентироваться на другое направление.

Выбор мясного направления

Среди скота, закупленного фермером, было 60 голов герефорд-

ской породы. Именно на них и сделал ставку Газанфар Годжаев.

В 2014 году он разработал бизнесплан по созданию мясной фермы. Проект был одобрен региональным минсельхозом и аграрий смог получить 9-миллионный грант.

Сразу же были оборудованы два кормовых стола, общий загон, небольшая крытая железная ферма, где животные размещались на зимний период или в сильный ветер, а также родильное отделение.

По словам Газанфара Годжаева разведение герефордов экономически выгодно, поскольку ухаживать за ними может небольшое число специалистов. Кроме того, мраморное мясо высоко ценится

на рынке, а значит в перспективе принесет большую прибыль.

Аграрий принялся за ремонт старой и обветшавшей фермы, а после – начал закупать оборудование: три трактора разных моделей, машину для перевозки сотрудников, комбайн.

Крепкое хозяйство

Сейчас КФХ Газанфара Годжаеваодно из крупнейших в районе. На прошедшем недавно Дне работника сельского хозяйства его глава получил диплом из рук министра Алексея Котлячкова.

В хозяйстве есть несколько кормовых столов, родильное отделение на 25 голов, отделение для телок и быков, каждое по 60 голов, теплое помещение для коров на 400 голов.

- В собственности у нас 600 гектаров земли, но мы дополнительно арендуем еще 300-400. На этих площадях выращиваем корм для животных, например, сено и солому, закупаем подсолнечный жмых, заготавливаем в траншеях сенаж и зернофураж. Курганы у нас тоже есть. На них животные питаются зимой, летом кормятся на пастбищах, которые мы засеваем тимофеевкой, клевером и люцерной. На осень и зиму курганы необходимы. У нас и молодые телята, и взрослые бычки и коровы их очень любят. Это касается не только качества корма, но и эффекта печи. Сначала мы даем им сенаж у кормовых столов, а затем выпускаем к кургану, где животные свободно гуляют. Они от этого стали более активными, шерсть улучшилась, выросли чубчики, характерные для этой породы, - рассказывает фермер.

Как отмечает Газанфар Годжаев, разница в рационах питания у голштинской породы, которую он разводил раньше, и герефордов есть, хоть и небольшая.



Газанфар Годжаев, глава КФХ в Арбажском районе

«ЭкоЯрмарке».

Сейчас часть скота хозяйство

сдает на убойный цех в Советске,

после мясо продают в небольших

торговых точках, например, на

- В Кировской области реали-

зация говядины, конечно, одна из

самых больших проблем. Вообще

– Герефорды более всеядны, в этом плане с ними легче. Когда переходили с молочки на мясное направление, из рациона стали убирать жмых и патоку.

Поголовье на ферме с каждым годом увеличивается. Так, на конец 2014 года (а это был первый год реализации бизнес-плана) оно насчитывало 528 голов. В этом году показатель достиг 740 голов, из которых 254 – маточное поголовье. Последний раз скот закупали в прошлом году у закрывавшегося хозяйства «Нива» в Верхошижемском районе.

- Самое сложное в разведение герефордов — справиться с первым этапом развития хозяйства, - рассказывает Газанфар Годжаев. - Если у тебя поголовье небольшое, 200-300 голов, то прибыли можно не ждать. Чтобы все вложения окупились, необходимо увеличить маточное поголовье как минимум до 300-350 голов. Именно этим мы сейчас и занимаемся. Планируем, что в следующем году выйдем на прибыль в 5-6 миллионов.

ным, а потому продается дороже, чем от той же голштинской породы. Но не у нас в регионе. Найти покупателей, которые бы взяли продукцию по ее реальной цене, невозможно.

Как правило, скот сдают партиями по 40 голов. В прошлом году было реализовано 86,1 тонн мяса.

Планы по развитию

В будущем фермер планирует организовать и племпродажу. Это можно было бы сделать и сейчас, но поскольку предприятие не имеет статус юридического лица, то по российскому законодательству не может быть племрепродуктором.

Сейчас в КФХ работает 15 человек. Задач много, но никто из сотрудников не жалуется, ведь и сам руководитель с утра до вечера трудится на объектах наравне со всеми.

– Больших планов на будущее пока нет, главное для нас – нарастить маточное поголовье, а значит и выйти на стабильную прибыль. Потом можно будет подумать и о расширении. Может быть, откроем собственный пункт переработки, – говорит Газанфар Годжаев.



Сейчас в хозяйстве 740 голов, из них 254 - маточное поголовье



Техника в наличии на выгодных условиях!





ООО ПКФ «Агротехника» - официальный дилер в Кировской области техники Deutz-Fahr, Krone, Amazone, Dieci, Ярославич 610046, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2/3; тел. +7 (8332) 53-90-94,

e-mail: at_kirov@mail.ru; www.агротехника43.рф





Мастит – самое «дорогостоящее» заболевание в молочном животноводстве. Изза него производители и переработчики молока несут огромные убытки. Причины просты – недополучение молока из-за поражения вымени, расходы на ремонт стада из-за преждевременного выбытия больных коров, а также их содержание и лечение.

Сергей Милованов, ветеринарный врач и старший консультант группы консалтинга «Делаваль», рассказал на семинаре, организованном ООО НПП «Медбиотех» об основных возбудителях мастита, а также о практическом опыте борьбы с этим заболеванием.

аще всего в хозяйствах встречаются с серозной и катаральной формами клинического мастита, чуть реже – с субклинической. А возникает это заболевание в большинстве случаев из-за несоблюдения технологии доения. Также корова может заболеть маститом из-за повреждения кожи сосков, отсутствия контроля за состоянием вымени, наруше-

ния работы доильного оборудования, неправильных условий содержания.

Как выявить мастит?

Визуально можно обнаружить только клиническую форму мастита. На него могут указывать отек, покраснение вымени, повышение температуры. Также на мастит указывают изменения в составе или

качестве молока. Так, при сдаивании первых струек можно увидеть сгустки, примеси крови, изменение цвета и консистенции. Резкое повышение количества соматических клеток также может быть признаком мастита.

Все патогенные возбудители делятся на два основных типа: контагиозные (передаваемые от коровы к корове, через руки дояра, оборудование) и приходящие из внеш-

ней среды (передаются через грязные поверхности).

Контагиозных возбудителей множество, но самые распространенные: золотистый стафилококк, Streptococcus agalactiae и микоплазма.

Золотистый стафилококк

С золотистым стафилококком сталкивались, наверняка, почти все хозяйства. Чаще всего мастит, вызванный этим патогеном, протекает в скрытой субклинической форме. Если из нее мастит перетекает в клиническую гангренозную форму, это говорит о запущенности заболевания в хозяйстве.

Передача золотистого стафилококка происходит во время доения через руки дояра или через оборудование. Патоген выделяет очень сильный токсин, который при воздействии антибиотиков вызывает дополнительную интоксикацию организма. Как следствие, заболевание протекает в очень тяжелой форме.

Золотистый стафилококк – «тканевой житель». Он поражает секреторные ткани вымени и вызывает ее рубцевание. В результате альвеолы вымени отмирают. У коровы, переболевшей один-два раза маститом, вызванным золотистым стафилококком, молоко просто не производится. Еще одна особенность возбудителя – он слабо чувствителен к антибиотикам, очень тяжело поддается лечению.

Мастит от этого возбудителя носит хронический характер. Заболевание протекает в течение длительного времени – вплоть до нескольких лактаций. Самый эффективный способ борьбы в данном случае – выбраковка животного.

В США, Европе, как правило, исследуют все поголовье на наличие золотистого стафилококка. Если у животного находят возбудителя – его сразу выбраковывают. В России предприятия не могут позволить себе такой подход. Поэтому очень редкие хозяйства прибегают к выбраковке больных животных, и то чаще всего, когда корова переболела уже 3-4 раза.

Streptococcus agalactiae

Этот возбудитель очень контагиозный, при этом заболевание очень легко поддается лечению. Поэтому часто в хозяйствах прибегают к терапии «Блиц».

Если в общем сборном молоке обнаруживают Streptococcus agalactiae, все стадо прокалывают противомикробными препаратами. Да, это влечет за собой выбраковку молока. Но эффективнее один раз, в течение короткого периода не получить молоко, чем долгое время бороться с возбудителем.

Streptococcus agalactiae очень легко передается телятам при выпаивании молока от инфицированных животных. В этом случае помогает применение пастеризаторов и сквашивание.

Микоплазма

Этот возбудитель должен привлекать особое внимание. На мой взгляд, это основная проблема многих хозяйств на сегодняшний день, поскольку микоплазма – что-то среднее между бактерией и вирусом. В обычных лабораторных условиях ее не выделяют. Чтобы выявить этот возбудитель, надо заранее договариваться с лабораторией, чтобы она подготовила особую среду, специальные тест-системы.

Микоплазма вызывает мастит в хронической, тяжелой, не поддающейся лечению форме. Терапия антибиотиками не приносит никакого результата.

Помимо мастита микоплазма способна вызвать другие заболевания. Так, если по стаду гуляет этот возбудитель, то вы, наверняка, обнаружите заболевания легких у телят, конъюнктивиты и бурситы у молодняка, хронические формы эндометритов.

Самая эффективная борьба с микоплазмой – профилактика. Важно соблюдать рутины доения, своевременно выбраковывать животных с хронической формой мастита. Обязательно необходимо тщательно дезинфицировать родильное отделение.

Колиформные возбудители

К ним относятся Е. Coli, Enterobacter aerogenes, cloacae, Klebsiella. Эти возбудители передаются в момент контакта сосков с грязью в окружающей среде.



Симптомы колиформенного мастита: угнетенное состояние животного, потеря аппетита, обезвоживание, продуктивность падает практически до нуля. Редко такой мастит протекает в субклинической или хронической форме. Все-таки колиформенный мастит протекает чаще всего в острой клинической форме.

Колиформы чувствительны к антибиотикам, на них действует широкий спектр препаратов. Но применение антибиотиков, как ни странно, вызывает зачастую ухудшение состояния животных. Дело в том, что колиформы содержат внутри себя токсины. Под воздействием антибиотиков возбудитель разрушается, токсины выделяются в организм и ухудшают состояние животного. Поэтому нужно применять комплексную терапию, направленную на дезинтоксикацию организма.

Еще одна особенность колиформенного мастита, как ни странно, – самовыздоровление. Если иммунитет сильный, то утром мы мо-

жем видеть угнетенное животное, падение продуктивности, а к вечеру животное само выздоравливает.

Для контроля над колиформами необходимо проводить все санитарные мероприятия, соблюдать правила гигиены в местах содержания животных, строго контролировать рутину доения. Важна и генетическая селекция. Благо, сейчас в характеристике быков появился пункт «устойчивость к маститам». Важно проводить вакцинацию против мастита.

Лечение и профилактика маститов

Прежде чем разработать схему лечения, надо определить тип возбудителя. Исходя из него подобрать антибиотик с определением чувствительности микрофлоры, применять препараты с коротким сроком выведения для минимизации разрушения альвеолярной ткани.

В период лактации необходимо как можно быстрее начать лечение, подобрать антибиотик.

В сухостойный период надо применять пролонгированные препараты, которые действуют весь период сухостоя, минус неделя перед отелом. Это позволит ликвидировать субклиническую форму мастита и предотвратить послеотельный мастит.

На каждой ферме важно вести учет всех случаев мастита, анализировать успешность лечения, динамику ситуации в стаде. Надо знать, какая корова, когда и сколько времени болела маститом. Если мы видим, что животное перенесло заболевание 5-6 раз, его надо выбраковывать.

Первый и основной пункт профилактики мастита – соблюдение технологии и правил машинного доения. Важен обязательный контроль исправности доильного оборудования. Поэтому нужно проводить плановое техническое обслуживание оборудования, где проверяются уровень вакуума, пульсация, вакуум в подсосковом пространстве.

«ВЯТСКАЯ ГУБЕРНИЯ» ОБЪЯВЛЯЕТ ПОДПИСКУ НА ЖУРНАЛ НА 2020 ГОД

Ассоциация «АГРОИНФО»: ИНН/КПП 4345455091/434501001 ОГРН 1164300051299

Р/сч. -40703810000000090506 в ОАО КБ «Хлынов» г. Киров Кор/сч. 30101810100000000711 БИК 043304711

Адрес юридический: г. Киров, ул. Карла Маркса, д. 127, офис 304 Телефон. 8 912 363 23 64, E-mail: red@vg-media.ru, Caйт: vg-media.ru

Счет-договор № 2020 от 05.11.2019

Nº	Наименование	Цена, руб	Кол-во, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2020 год	250,00	12	3000,00

Всего: 3000,00 (три тысячи) рублей 00 копеек

Уважаемые руководители! У вас есть возможность держать в курсе актуальных тем и событий в сфере АПК своих ключевых специалистов, оформив подписку на два номера ежемесячно со скидкой!

Счет-договор № 2020/1 от 05.11.2019

Nº	Наименование	Цена, руб	Кол-во, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2020 год (2 экземпляра в месяц)	208,33	24	5000,00

Всего: 5000,00 (пять тысяч) рублей 00 копеек

ВНИМАНИЕ!

В платежном поручении в графе «Назначение платежа» укажите:

- Номер счета-договора
- Юридический и почтовый адрес *(с индексом)*, те**лероч (с кодом)**, адрес электронной почты

Руководитель 3 (10 годо» Вороновин I

Счет-договор №2020 и № 2020/1 от 05.11.2019 действует до 31 декабря 2020 года:

• Порядок расчетов - 100 % предоплата

Документы (договоры, соглашения, счета, накладные, акты), переданные посредством электронной, фиксимильной и иной связи, имеют юридическую силу; признается правовая сила за факсимильными воспроизведениями подписи полномоченых представителей сторон с помощью средств механического или иного копирования. Счета-фактуры заверяются оригинальными подписями должностных лиц, уполномоченных на то приказом по организации, и высылаются по почте.

События



Более сорока специалистов посетили семинар о продуктивном долголетии коров

Вот уже седьмой год подряд в середине ноября в Киров приезжают ветеринарные врачи и зоотехники из ведущих сельхозпредприятий Кировской области, а также республик Коми и Марий Эл на семинары, организованные ООО НПП «МЕДБИОТЕХ» совместно с АО «ДеЛаваль».

в этом году на семинаре подняли наиболее актуальные для зооветспециалистов темы, например, такие как маститы, особенности кормления, здоровье копыт, сигналы коров и их комфорт, своевременное обслуживание оборудования.

Актуальные темы

Так, ведущий консультант АО «ДеЛаваль», ветеринарный врач Сергей Милованов рассказал коллегам об опыте борьбы с маститами. Именно эта тема вызвала наиболее широкую волну обсуждения. Ветеринарные врачи и зоотехники долго не отпускали спикера: задавали вопросы о нюансах профилактики и лечения маститов, делились собственным опытом борьбы с заболеваниями, просили специалиста проконсультировать по самым животрепещущим вопросам.

- Очень понравилось выступление консультанта о маститах. Хоть для нас это и пройденный этап, но все равно иногда что-то забывается. У спикера большая практика, поэтому послушать его было очень полезно, - рассказала Елена

Черемискина, главный зоотехник СПК «Красное знамя» Куменского района.

Региональные менеджеры АО «ДеЛаваль» Ильназ Шарипов и Леонид Пестов еще раз напомнили о том, почему своевременное комплексное обслуживание оборудования выгодно для хозяйства. А специалисты ООО НПП «МЕДБИОТЕХ» Ангелина Лоптева и Виталий Кочкин рассказали о комфорте и сигналах коров.

Неформальное общение

Визитная карточка каждого семинара, организованного ООО НПП «Медбиотех», – неформальное общение. Выступление спикера – это не академическая лекция, а беседа в формате круглого стола, а местами даже в виде викторины.

Еще одна изюминка семинаров – культурный отдых и праздничная программа. В перерывах между выступлениями у специалистов из разных регионов есть возможность пообщаться за чашечкой чая или кофе.

- Мне нравится, как специалисты «Медбиотеха» подходят к организации обучающих семинаров. Мы и учимся, и общаемся, и отдыхаем одновременно. Не возникает желания поскорее уйти домой с семинара, как часто бывает на подобных мероприятиях, делится впечатлениями Татьяна Евлюхина, главный зоотехник ООО «Пунгино» Верхошижемского района. - Семинар получился очень полезный. Спикеры выступали с интересными темами. По приезде в хозяйство мы сразу обсудили с коллегами новинки, о которых узнали, будем их внедрять в производство. Вообще наше хозяйство плотно сотрудничает с компанией «Медбиотех». Их специалисты общаются с нами на равных, всегда готовы прийти на помощь, если случается какая-то неприятность, готовы даже ночью к нам выехать. Мы очень благодарны им за это.

Получив полезную информацию и заряд позитива, участники семинара с нетерпением ждут новых интересных тем и приятных встреч с коллегами в следующем году.



Выступления спикеров — беседа в формате круглого стола

Выбор профессии



15-летний школьник из Верхошижемья открыл птичью ферму

Девятиклассник Павел Окунев из Верхошижемского района известен далеко за пределами Кировской области. Но прославили его не школьные достижения, а успехи в аграрной сфере. В 15 лет он – уже призер всероссийских сельскохозяйственных конкурсов, начинающий предприниматель и владелец птичьей фермы.

В 1991 году дедушка Павла Окунева построил в мертвой деревне Осколки собственные дом, ферму и начал заниматься молочным животноводством.

- Каждое лето с 7 лет я помогал дедушке в полевых работах. Именно он поощрял мой интерес к технике, рассказывал об устройстве тракторов, учил водить, - вспоминает Павел.

Год назад его дядя, тоже фермер, предложил Павлу купить инкубатор и разводить кур. Сначала школьник воспринял все, как шут-

ку, но потом изучил технологию выращивания птицы, почитал книги о бизнесе и загорелся идей.

– Дядя дал мне в долг 1000 рублей на инкубационное яйцо. Я решил сконцентрироваться на бройлерах, поскольку они неприхотливы в кормлении, в условиях содержания, но при этом у них очень вкусное мясо, – объясняет Павел. – Вырастил первую партию – 30 бройлеров – и сразу столкнулся с проблемой – как выйти на покупателей. Но благодаря сарафанному радио, через соседей,

знакомых, быстро распродал свою птицу.

Первую прибыль – 4500 рублей – Павел вложил в бизнес – закупил инкубационное яйцо и отдал долг дяде.

– До сих пор я всю прибыль инвестирую в бизнес, но это моя ошибка. Надо делать себе подарки, чтобы была мотивация работать усерднее, – говорит юный предприниматель.

Самодисциплине Павла могут позавидовать многие взрослые. Каждый день он встает в 7 утра и идет кормить птицу. Затем в его расписании школа и выполнение домашнего задания. Ровно в 6 часов вечера он вновь идет на ферму, чтобы убраться в курятнике и раздать корма.

- Конечно, иногда хочется вечером погулять с друзьями. Но нужно уметь переламывать себя. Если я не накормлю бройлеров, им будет плохо. И мне тоже, потому что привесы снизятся, я недополучу прибыль.

Экопродукция

Этим летом куриное стадо выросло до 70 голов. Чтобы обеспечить бройлеров кормами, Павел заключил с дядей договор о бартере: тот дает ему зернофураж и картофель, а юный птицевод расплачивается готовой продукцией.

- Переход на свои корма молниеносно отразился на качестве мяса – оно стало мягче и вкуснее, – говорит Павел. – Вообще мне не нравится подход птицефабрик, которые выращивают птицу на комбикормах, с использованием гормонов роста и антибиотиков. От этого надо отказываться, как делают сейчас в Европе, например. Я за эко-продукцию.

В середине осени Павлу пришлось резко снизить поголовье и сбавить бизнес-обороты. Виной тому – плохая успеваемость в шко-

ле. Впервые девятиклассник окончил четверть с тройками.

– Это недопустимо. Я хотел окончить 9 класс с отличием, но, к сожалению, не справляюсь. Сейчас у меня осталось 20 бройлеров, 9 яйценосных кур и один петух. Как только подтяну успеваемость, займусь масштабированием бизнеса. Летом, возможно, привлеку к производству одноклассников.

Агрообразование

По словам Павла, агрообразование в его школе – одно из лучших в области. Все школьники с 1 по 11 класс работают на приусадебном участке – выращивают овощи, цветы, учатся работать на технике.

Павел постоянно участвует в конкурсах сельскохозяйственных профессий. Так, в 13 лет он занял первое место в номинации «Вождение трактора», опередив студентов Куменского аграрно-технологического техникума.

В июле этого года Павел ездил в Барнаул на всероссийский конкурс сельскохозяйственных профессий «АгроСтарт». Среди 120 школьников он занял 3 место.

– Я разрабатывал бизнес-план для хозяйства, занимающегося выращиванием овощей в открытом грунте. На это задание давалось всего два часа. Считаю, что мог выступить намного лучше. Зато теперь понимаю свои точки роста, знаю, где и что мне нужно подтянуть, – говорит Павел.

После окончания школы Павел хочет поступить в Тимирязевскую академию на инженера.

-Я уверен, что свяжу свою жизнь с сельским хозяйством. Потому что за ним будущее. Мне странно, что люди уезжают из села, поступают на экономистов и юристов – их переизбыток на рынке, – рассуждает Павел. – А вот все, что связано с сельским хозяйством очень перспективно.

Делегация Кировской области посетила выставку Agritechnica в Германии

Представители ведущих хозяйств Кировской области и Удмуртии побывали на одной из самых масштабных выставок сельскохозяйственной техники. Организатором поездки стала компания ТСК «Техника», которая регулярно посещает это мероприятие с 2005 года.

а выставке в Ганновере делегация уделила особое внимание новинкам техники и последними технологическими разработками на стендах компаний, дилерами которых является ТСК «Техника»: New Holland, Case, Kongskilde, KUHN, Bourgault, APV, Petkus, Farmet и другие.

После плодотворной работы на статичной выставке аграрии отправились в тур по Европе на комфортабельных микроавтобусах. Во время путешествия делегация посетила крупнейшие в Германии и Австрии предприятия по выпуску сельхозтехники и оборудования, местные достопримечательности. Так, аграрии знакомились с культурным наследием стран, осматривая замки Вены, винодельни долины Вахау и горячие источники Карловых Вар.

В австрийском городе Санкт-Валентине делегация побывала на заводе компании СNH. Ежедневно здесь с конвейера сходят до 40 тракторов марок Case, New Holland и Stayer. В цехах завода кировские



аграрии воочию увидели инновационное производство. Также для гостей завода на специальном полигоне организовали тест-драйв. Каждый желающий смог сесть за руль новых моделей техники и лично убедиться в ее надежности и простоте эксплуатации.

Также делегация побывала на новом заводе компании APV – одного из лидеров по производству техники для посева и ухода за многолетними травами.

В заключительный день поездки аграрии посетили заводы Raiffeisen и Petkus, где познакомились с новинками зерносушильного оборудования: барабанным протравителем для бобовых, оптоселектором высокого разрешения и сортировкой производительностью 250 тонн в час.

- Поездка была увлекательная, нам удалось посетить много интересных мест и, прежде всего, три крупных завода по производству сельхозтехники, - рассказал Сергей Корчемкин, генеральный директор АО Агрофирма «Немский». - Сама выставка в Ганновере была шикарная. Мы увидели много инновационных разработок и новой техники, начиная от почвообрабатывающих агрегатов и заканчивая уборочными машинами. Пообщались с коллегами, узнали об опыте повышения урожайности в Европе, о получении экологически чистых продуктов. Организатору поездки ТСК «Технике» хочется сказать отдельное спасибо. Компания очень грамотно организовала логистику: по пути из одного города в другой мы осматривали достопримечательности, немного «разгружались», но при этом рабочий запал не теряли. В итоге никто от дороги не уставал и на новое место мы приезжали полными сил. На поездку у меня были конкретные задачи, я их все выполнил. Уже присмотрел в хозяйство технику, в ближайшее время планирую ее закупать у ТСК «Техники».



Павильон-шатер в аренду

для проведения мероприятий любого формата круглый год



70 000 руб. / сутки

- 200 квадратных метров (10м х 20м)
- ▶ Пол для павильона
- Система отопления
- ▶ Монтаж/демонтаж



Доставка в любой район города и области

Подробности по телефону: 8-912-363-23-64 (Вороновин Максим)

Хобби Хобби



Деревянные скульптуры

Свирепый лев, грациозная пантера и медведь легко уживаются на участке в несколько квадратных метров. Как это возможно? Очень просто, если все они вырезаны из дерева. Автор этих скульптур - умелец из Арбажа Сергей Федяев, который вот уже несколько лет занимается резьбой по дереву с помощью бензопилы.

ством в 2015 году, - рассказывает Сергей. - До этого уже имел дело с обработкой дерева, работал на пилораме. В определенный момент мне стало скучно: работа монотонная, профессионального роста как такового нет. А потом увидел в интернете несколько видеороликов о русской рубке, заинтересовался и решил совершенствовать свое мастерство.

Начал мастер с малого: сделал несколько пробных срубов по примеру из интернета. А вскоре решил, что для овладения искусством нужно пройти специальное обучение. Выбор пал на международную школу в Нижнем Новгороде, среди студентов которой встречаются и иностранцы, например, чехи.

- Я проходил месячное обучение по двум направлениям: норвежской и канадской рубке, которые считаются самыми сложными и интересными у профессионалов. Сначала мы изучали теорию, а затем оттачивали навыки на практике в специальных мастерских. После нас ждал экзамен - я со своим заданием справился на «пять» и в итоге окончил школу с отличием, - рассказывает Сергей.

Арбаж милее заграницы

Сертификат, который он получил, высоко ценится как на российском рынке, так и за рубежом. Несмотря на возможность работать за границей, мастер привязан к своей малой родине и уезжать из Арбажа пока никуда не планирует.



нибудь и гнили, а я из них красо-

в трех техниках: русской, канад-

ской и норвежской. Но в основном использует первую - ее техноло-

гия несколько проще и не требует

большого количества инструментов, лишь самые основные: бензо-

- Кроме того, русской рубкой

я могу заниматься самостоятель-

но. Для норвежской и канадской

требуется целая команда, так как

они сложнее. Соответственно, фи-

нансовые вливания также должны

Закончив обучение в школе,

Сергей еще некоторое время про-

должал совмещать основную рабо-

ту и хобби, но вскоре решил пол-

ностью посвятить себя делу, уже

да сложно. Жена сначала не пони-

мала, спрашивала, зачем мне это,

точно ли стоит так кардинально

- Начинать свое дело - это всег-

пилу, топоры и долото.

быть существенными.

Собственное дело

ставшему любимым.

Сергей может работать сразу

ту делаю.

я решился.

ал, с которым работает Сергей. Он прочный, долговечный, его легко обрабатывать, а главное - этих деревьев много в округе.

ность и следование стандартам.

- Сначала о моем хобби узнали соседи, а после сработало сарафанное радио. Первыми заказами были различные фигуры. Чаще всего хотят купить медведя. Иногда просят смастерить небольшие игрушки

мастера - избушка, созданная по мотивам русских народных сказок. Это была одна из его первых работ для иногородних заказчиков из Казани. Теперь такие домики стали заказывать чаще - они становятся отличным украшением для детских площадок.

-Я своей работой очень доволен. Конечно, со временем она несколько приелась, но я по-прежнему получаю от создания скульптур настоящее удовольствие, особенно, когда мои изделия приносят радость и заказчикам. О расширении пока не думаю: мне нравится работать одному. Но вполне возможно, что когда-нибудь решусь на создание полноценной бригады.

- Мне здесь очень нравится, менять свою жизнь, друзья говородная земля всегда милее. Кроме рили то же самое. Но мне мое дело того, у меня здесь семья и моя деочень нравилось, хотелось уделянка. Да и с местными властями лять ему все свое время, поэтому я тоже нашел общий язык, например, они мне привозят спиленные Тополь - это основной материдеревья. Так они бы лежали где-

> Мастер признался, что не рисует на бумаге эскизы своих будущих скульптур, а сразу приступает к работе, ориентируясь на образ, сложившийся в голове. А это открывает простор для творчества, ведь строго следовать макету вовсе не обязательно. Правда, есть исключения - срубы для домов, здесь, наоборот, на первом месте стоит точ-

для детей или детские комплексы.

Отдельный повод для гордости



История в черепках: что таит в себе вятская земля

Долгое время Вятский край редко попадал в поле зрения археологов: раскопки велись несистематически и охватывали небольшие территории. Все изменилось в 50-70-е годы XX века, когда сюда была направлена экспедиция Удмуртского государственного университета и Удмуртского НИИ, раскрывшая археологический потенциал региона.

аселяться территория Кировской области, а точнее, Камско-Вятского междуречья, начала еще в эпоху мезолита – это VIII-VI тысячелетия до нашей эры, – рассказывает заведующий лабораторией археологических исследований ВятГУ Алексей Кайсин. – На эту территорию наших предков привлекали, в первую очередь, месторождения кремния на Вятке. Поэтому раскопки позволяют узнать больше о традициях мезолитических обществ.

Но этим археологический «потенциал» Кировской области не исчерпывается: на ее территории можно найти множество памятников V-III тысячелетий до нашей эры, которые относятся к Прикамским неолитическим культурам и характеризуются своеобразной кремниевой индустрией и ямочно-гребенчатой керамикой. Она позволяет воссоздать быт древних поселенцев, а благодаря современным анализам, даже их рацион.

В III тысячелетии до н.э. население нашего региона научилось изготавливать великолепные каменные орудия с мелкой ретушью.

Славится Кировская область и большим количеством артефактов, оставшихся от ананьинской

культурно-исторической области, представители которой проживали на территории региона в IX-III веках до н.э. Именно на территории Кировской области сложился особый вариант этой культуры, который так и назвали – вятским. Сделано это было также на основании находок археологов, а именно – необычной и весьма своеобразной гребенчато-шнуровой керамики.

В конце XV века Вятская земля окончательно входит в состав Русского государства: здесь появляются новые группы переселенцев, обживаются новые территории, прокладываются торговые пути.

Следы этой бурной деятельности также нередко удается обнаружить современным археологам.

– Таким образом, территория Кировской области и, в особенности, ее центр – Киров, очень интересна для археологов. В ее землях скрыты следы нескольких культурных эпох, восстановить пробелы в знаниях о которых – наша главная цель, – отмечает Алексей Кайсин.

Среди всего многообразия интересных раскопок на территории Кировской области особо стоит отметить несколько: Скорняковское, Чижевское и Никулинское городища.



Алексей Кайсин, заведующий лабораторией археологических исследований ВятГУ

Скорняковское городище

Скорняковское городище – один из самых известных археологических памятников на территории Кировской области, который находится в Котельниче.

Первое упоминание о нем встречается на страницах отчета Вятского губернского статистического комитета за 1873 год. Вплотную его изучением в 1887 году занялся археолог Александр Андреевич Спицын.

Во время работ он обнаружил под верхним культурным слоем множество артефактов: керамику, жернова, льячки, четыре мед-

ных бляшки, железный нож и два небольших каменных ядра.

Найденные позже на разрушающихся склонах городища кости животных, лепная керамика двух типов, фрагменты гончарной посуды коричневого и черного цвета и гвозди позволили предположить, что использовалось оно в качестве оборонительного сооружения и, возможно, в качестве некого языческого святилища.

Обнаруженные во рву городища наконечники стрелы также могут говорить о том, что как минимум один раз оно осаждалось или даже было взято штурмом.

Больше всего раскопки Скорняковского городища могут рассказать археологам об ананьинском времени (IX – III вв. до н.э.), которое пришлось на ранний железный век. Артефактов средневековья здесь найдено очень мало, поэтому специалисты считают, что древние поселенцы обитали здесь непродолжительное время и, возможно, были вытеснены с этой территории в результате военного конфликта.

Никульчинское городище

Еще один известный не только в нашей области, но и в стране

археологический памятник. Он представляет собой остатки средневекового города Никулицына и датируется концом 1 тыс. до н.э. – XV веком.

Площадь городища – около одного гектара, который защищен двумя валами и рвом. Больше всего находок было сделано в «малом городище», которое достаточно хорошо сохранилось. «Большое городище», наоборот, практически полностью разрушено, так как на этом месте в XVI-XIX веках находилось церковное кладбище. Благодаря раскопкам удалось установить, что в городище изначально было более 20 ям



Во время раскопок археологи обнаружили изразцы облицовки печей, датируемые 17-19 веками

и сооружений, в том числе 12 жилых и хозяйственных землянок.

Образованное примерно в XII веке новгородцами-ушкуйниками поселение стало активно развиваться в XIII-XV веках, когда сюда направляется поток беженцев из разоренных татаро-монголами земель. Благодаря тому, что городище имело важное стратегическое значение – оно было хорошо укреплено и располагалось на высоком берегу – здесь сохранилось много артефактов.

В первую очередь это касается практически всех видов вооружения. Поскольку город был основан новгородцами, здесь процветала торговля. Отсюда множество находок, связанных с бытом и экономикой. Например, остатки гончарного горна, кузницы, выплавки железа и меди, устройства для ткачества, металло- и деревообработки, железное писало, шахматные фигуры, игральные фишки, детские игрушки, крестики, иконки и языческие амулеты.

Чижевское городище

В Чижевском городище, датируемом VII веком до нашей эры, археологи области активно стали работать относительно недавно, несмотря на то что первое его упоминание относится еще к 1770 году.

Точное его происхождение неизвестно, но артефакты позволяют предположить, что построили городище чудские народы или все те же новгородцы-ушкуйники. Первые раскопки на этом месте в 1865 году провел Петр Алабин, нашедший здесь фрагменты древней керамики и земляной вал. - К сожалению, сохранилось Чижевское городище не очень хорошо, потому что на этой территории имела места естественная эрозия почвы, – рассказал Алексей Кайсин. – Кроме того, местные жители активно использовали землю под пашню, что также не способствовало сохранению культурного слоя.

До недавнего времени памятник и вовсе считался полностью уничтоженным, но совместные раскопки 2019 года, проведенные Институтом археологии им. А.Х. Халикова и Вятским государственным университетом показали, что Чижевское городище по-прежнему представляет интерес для археологов.

Так, на его территории была найдена традиционная гребенчато-шнуровая керамика.

- Восстанавливать традиции и быт наших предков по таким небольшим частям - крайне сложная задача, которая, к тому же, требует существенных финансовых затрат. Современные технологии тоже приходят на помощь, недавно, например, мы отправили один из найденных образцов с Чижевского городища на углеродный анализ в Канаду. Думаю, что впереди у нас еще много интересных открытий и находок.



Благодаря современной науке ученым удается восстановить не только быт, но и рацион древних поселенцев



МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ ИТАЛЬЯНСКИЙ

МИНИПОГРУЗЧИК MULTIONE 9.5





Мощность: 50 л.с./37 кВт



Скорость: 12-25 км./ч



Вес: 2025 кг



Грузоподъемность

прямостоящего погрузчика: 2080 кг



Радиус поворота

внешний/внутренний: 1030/2550 мм



TCK «MOTOP»

официальный дилер компании MultiOne в Кировской области г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840

