



БОЛЬШАЯ СТРОЙКА:

СЕКРЕТ БУРНОГО РАЗВИТИЯ АГРОФИРМЫ «СТРОИТЕЛЬ»

НАДЕЖНАЯ ТЕХНИКА ПО ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ

CASE II
AGRICULTURE

ДЛЯ ТЕХ, КТО ТРЕБУЕТ БОЛЬШЕГО

**СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНОВЫЕ
УСЛОВИЯ НА ТЕХНИКУ
CASE IH и NEW HOLLAND**

NEW HOLLAND
AGRICULTURE

ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ



CASE MAGNUM 310 (США)

Мощность 311 – 357 л.с.
Трансмиссия Full Power Shift 18x6

Гидросистема – 282 л/мин
Мощность на ВОМ – 265 л.с.



CASE MAXXUM 140 (Англия)

Мощность 140 л.с.
Трансмиссия Semi Power Shift 16x16

Гидросистема – 113 л/мин.
Мощность на ВОМ – 120 л.с.



NEW HOLLAND CX6.90 (Бельгия / Россия)

Мощность – 299-333 л.с. Активный соломотряс 6 клавиш
Зерновой бункер 9300 л Жатки 7,3 - 9,1 м
Баранная система обмолота с роторным сепаратором



NEW HOLLAND FR450 (Бельгия)

Максимальная мощность – 450 л.с.
6-зонный металлодетектор MetaLoc
Автоматическая система изменения
длины резки HydroLoc

Детектор камней RockAlert
Силосопровод с углом поворота 210°
Подборщик 3,8 м, кукурузная жатка,
жатка прямого среза для зерносеялки



NEW HOLLAND T6090 (Англия)

Мощность – 165-198 л.с.
Трансмиссия Range Command 18x6

Гидравлика – 113 л/мин
Мощность на ВОМ – 140 л.с.



NEW HOLLAND T7060 (Англия / Россия)

Мощность – 213-242 л.с.
Трансмиссия Power Command 18x6

Гидравлика – 120 л/мин
Мощность на ВОМ – 218 л.с.

ЛИЗИНГ ПОД 0%*

**Специальные условия
по трейд ин в сезоне 2019 г.**

CNH
INDUSTRIAL CAPITAL

* ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники в руб. можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Киров, Советский тракт, 10, т. 8 (8332) 691-500, 691-600
Ижевск, Воткинское шоссе, 200, оф. 30, т. (3412) 77-18-55, 8-922-517-18-55
www.tsc-t.ru, www.newholland.tsc-t.ru, www.caseih.com

Содержание:

4	События
6	Земельный спор в Ростовской области закончился кровавой разборкой
8	Агрохолдинг «Дороничи» займется птицеводством
10	Большая стройка: секрет бурного развития агрофирмы «Строитель»
16	Кировские аграрии отметили День работника сельского хозяйства
18	За 8 месяцев экспорт азотных удобрений превысил 9 млн тонн
20	Безлактозные продукты: перспективная ниша или тупик для производителей
28	Длина резки и анализ корма: о чем нельзя забывать зоотехнику
32	Европейские традиции на русской земле: опыт выращивания улиток в Ярославской области
36	Охота как единение с природой: давнее хобби Александра Луппова
40	Речные пираты из Хлынова

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г. Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналисты: Злобина А.Э., Шметко В.А.
Порядковый номер выпуска № 10
Дата выхода в свет – 8 ноября 2019 г.
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 6 ноября 2019 г., время – 14.00; фактическое – 6 ноября 2019 г., время – 14.00.
Распространяется бесплатно
При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц - стоимость 5000 рублей в год.
Тираж: 1200 экземпляров.
Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7-912-363-23-64, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
телефон редакции: +7-922-912-97-41
телефон коммерческого отдела: +7-922-955-47-41
Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15)
Заказ № 1352
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



Расти вместе с нами!

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

ПАТОКА

ЖОМ

ШРОТ

ЖМЫХ

КУКУРУЗА

www.orbita43.ru

тел.: 8-922-976-18-27

8-922-967-88-50

8-922-942-88-50

8-922-937-99-96



Кировская делегация побывала на выставке «Золотая осень 2019»

Вот уже четвертый год подряд ассоциация «Агроинфо» организует для аграриев региона поездки на крупнейшие сельскохозяйственные мероприятия. На этот раз делегация из 10 человек отправилась ознакомиться с достижениями АПК на выставку «Золотая осень».

Для сотрудников племзавода «Пижанский» поездка стала презентом от руководителя предприятия Сергея Александровича Прижимова.

В этом году аграриев ждала насыщенная программа, которая началась с обзорной автобусной экскурсии по Москве. Гости столицы смогли познакомиться с главными достопримечательностями города (при этом не стоять в очередях) и послушать интересную лекцию о его истории.

Планы делегации во второй половине дня спутала погода – из-за сильного дождя пришлось отменить посещение Останкинской башни и парка «Зарядье». Несмотря на это, день завершился на позитивной ноте – участники делегации смогли отдохнуть от трудовых будней, пообщаться и обме-

няться последними новостями на гала-ужине.

Второй день был также наполнен событиями. Ранним утром делегация отправилась на выставку «Золотая осень». Здесь кировчанам предстояло познакомиться с продукцией аграриев со всех уголков страны, поучаствовать в дискуссиях о будущем агропромышленного сектора России и мастер-классах, посетить выставку сельхозтоваров с дегустацией продукции крупнейших игроков рынка.

Как рассказали участники поездки, благодаря грамотному планированию и сочетанию деловой и культурной программы ассоциация «Агроинфо» смогла сделать поездку увлекательной и познавательной.

– Мне наше путешествие очень понравилось, организация была на

высоте, – рассказала зоотехник по кормам племзавода «Пижанский» Мария Сидоркина. – Мы и Москву смогли посмотреть, и культурно отдохнуть, и узнать много нового из сферы сельского хозяйства. Выезжать за пределы Кировской области получается редко, а здесь мы смогли пообщаться с коллегами из других регионов. Такие мероприятия – отличная возможность для профессионального роста и обмена опытом, что крайне важно для тех аграриев, которые хотят быть «в тренде».

Чтобы события этого насыщенного уик-энда надолго сохранились в памяти участников делегации, организаторы поездки подготовили для них тематические фотоальбомы.

В следующем году аграрии из Кировской области смогут принять участие в еще одном крупном событии – международной выставке сельхозтехники «ЮгАгро», которая пройдет в Краснодаре. Организацией поездки вновь займется ассоциация «АгроИнфо».

Сеялка Amazone признана лучшей посевной машиной 2019 года

На выставке «Золотая Осень-2019» подвели итоги открытого общероссийского конкурса «Лучшие сельскохозяйственные машины 2019 года». Сеялка Citan 12001-С набрала наибольшее количество голосов и победила в номинации «Лучшая посевная и посадочная техника».

Основными критериями оценки техники стали качество выполнения технологического процесса, надежность, доступность сервисных услуг, цена машины или оборудования.

Высокая оценка качества, надежности и эффективности машины неслучайна. Широкозахватная высокопроизводительная Citan 12001-С, которая производится

на российском заводе Amazone – АО «Евротехника» в Самаре, хорошо известна российским аграриям.

Эта машина является одним из флагманов самарского предприятия, успешно реализуется в рамках программ субсидирования сельхозтехники по постановлению правительства №1432 и через АО «Росагролизинг» и эффективно работает на полях сельхозтоваропро-



изводителей практически во всех регионах страны.

За последние 2 года в Кировскую область поставили 14 сеялок Citan 12001-С.



По всем вопросам и условиям приобретения обращаться к официальному дилеру на территории Кировской области – ООО ПКФ «Агротехника»

тел./факс: +7 (8332) 53-90-94 e-mail: at_kirov@mail.ru www.agrotehnika43.pф

МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ ТРАКТОР ZETOR ANT 4135F

СКИДКА 15%
ПО ПРОГРАММЕ 1432*

СЕРВИСНОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ

ГАРАНТИЯ
24 МЕСЯЦА

ЛИЗИНГ*



- Система привода – 4WD
- Передний ведущий мост – статический
- Управление – гидростатическое
- Тормоза – гидростатические
- Максимальная подъемная сила – 77 кН
- Производительность насоса гидравлики – 70 л/мин.
- Скорость вращения заднего ВОМ – 540/1000 об/мин.
- Объем топливного бака – 180 л
- Номинальное напряжение бортовой цепи – 12 В
- Максимальная снаряженная масса – 4 800 кг



Официальный дилер трактора ANT 4135F по Кировской области: РСК «Аском Свобода»
Все вопросы по тест-драйву и консультации по тел.: +7-953-672-1991
Киров, ул. Производственная, 33Б
www.svoboda43.ru, svoboda.rsk@yandex.ru

*АО «Росагролизинг»



Земельный спор в Ростовской области закончился кровавой разборкой

22 октября на территории животноводческого хозяйства на хуторе Чернозубов в Ростовской области произошла перестрелка между местными жителями, которые не поделили земельный участок. В результате конфликта погибли пять человек – все мужчины. Еще двое в тяжелом состоянии были доставлены в больницу. В течение нескольких дней после этой кровавой разборки следователи задержали троих подозреваемых, чьи имена не раскрываются.

Участниками перестрелки стали две чеченские семьи – Бациевы и Дакишвили. Они переехали в Ростовскую область еще в 80-х годах, давно знают друг

друга, хорошо общались и даже нередко заходили друг к другу в гости. Связывали их не только дружеские, но и деловые отношения. Последние в итоге и стали при-

чиной сначала многолетних судебных тяжб, а затем и кровавой разборки.

Рассказывают, что Дакишвили и Бациевы много лет работали в племсовхозе «Новоселовский». Несколько лет назад его реорганизовали в сельхозкооператив.

В определенный момент Бациевы решили выйти из его состава, выкупили пай и стали самостоятельными фермерами. Их хозяйство начало приносить стабильный доход.

В то же время СПК «Новоселовский» начал испытывать финансовые трудности и предложил Бациевым сотрудничество в плане инвестиций. Но вскоре с выплатой займа возникли проблемы.

Позже новым руководителем «Новоселовского» стал Василий Дакишвили. Именно с этого момента между двумя семьями начались деловые конфликты, но поначалу они решались в рамках закона – в суде. Более того, семьи продолжали нормально общаться.

В 2018 «Новоселовский» стал арендовать земли у бывших колхозников, получивших пай в процессе приватизации, а Бациевы – активно выкупали землю у местного населения. Один из таких участков и стал причиной кровавой драмы.

Камень преткновения

20 гектаров земли под пастбище вот уже несколько лет являются спорной территорией, на которую претендуют Бациевы и Дакишвили. Судебные тяжбы по этому поводу длились не один год. За несколько дней до 22 октября Бациевы прогнали со спорного участка тракториста СПК «Новоселовский», который приехал готовить поле к зиме. Они настаивали, что земля принадлежит им.

Председатель кооператива Василий Дакишвили был возмущен таким поведением. Как рассказывают его родственники, один из Бациевых пришел к нему, начал кричать и даже угрожал. Стороны поняли, что мирно уладить конфликт уже не получится и договорились о встрече, на которой должны были расставить все точки над i.

22 октября около часа дня представители семей приехали на переговоры. Что произошло дальше, пока не установлено, так как версии семей кардинально отличаются друг от друга.

– Мой племянник Зураб поехал на встречу с двумя своими друзьями. Там у них началась драка с Бациевыми, – рассказывает представитель семьи Дакишвили Отар. – Наверное, их люди в засаде сидели: вскоре подъехали пять машин, из них вышли мужчины, начали прицельно стрелять из пистолетов.

Бациевы настаивают на обратном: драку затеяли Дакишвили. После этого с их стороны прибы-

ли несколько машин и раздались первые выстрелы.

В результате перестрелки погибли пять человек: трое из них – члены семьи Бациевых. Еще два человека с тяжелыми ранениями госпитализированы. При этом точное количество участников разборки неизвестно. По предварительным данным, их было около 15 человек.

Сразу после перестрелки в розыск были объявлены несколько человек. Трое из них (имена не разглашаются) задержаны. Возбуждено уголовное дело по статье «Убийство».

Что дальше?

После трагедии в соцсетях начали появляться сообщения о том, что на место происшествия стягиваются дополнительные силы полиции, а на самом хуторе ситуация крайне напряженная. Люди якобы боятся выходить из дома, опасаясь мести со стороны Бациевых, ведь их погибло больше.

Однако в представительстве Чеченской Республики в Ростовской области заявили, что это не соответствует действительности.

– Все в шоке, но не столько от того, что именно произошло, хотя это, безусловно, трагедия, сколько от того, кто стал участниками перестрелки: семьи дружили и, казалось, ничего не предвещало такой развязки, – говорит замруководителя представительства Асан Жунатович. – Причина тут не в национальной или семейной вражде, а в несовершенстве нашего земельного законодательства. Такое ведь по всей стране происходит. Как правило, крупные хозяйства и сельхозпредприятия выкупают большие сельхозугодья и земли под пастбища, не учитывая интересов местных жителей. У фермеров попросту нет земель ни для выпаса скота, ни для посевов. Из-за этого, к сожалению, возникают конфликты.

Агрохолдинг «Дороничи» займется птицеводством

Агрохолдинг «Дороничи» – инвестирует 1,6 млрд рублей на первом этапе в открытие собственной линии по производству мяса бройлеров. Для этого на торгах было выкуплено имущество обанкротившихся птицефабрик: Костинской и Кирово-Чепецкой. Первое обошлось холдингу в 81,2 млн рублей, второе – в 77,5 млн.



Источник фото: www.cnc3.co.tt

Ранее обе птицефабрики входили в состав холдинга «Кировхлеб». Перед запуском высокотехнологичного производства будут обновлены и модернизированы мощности, закуплено новое оборудование.

Реализация проекта будет проходить в два этапа. Первый из них завершится уже в августе 2020 года. Он предполагает запуск предприятия мощностью 33 тысячи тонн бройлера в живом весе. Срок окончания второго этапа назначен на 2025 год. К этому времени холдинг планирует нарастить мощность до 60 тысяч тонн и создать собственное родительское стадо.

Всего планируется построить более 30 корпусов: это помещения для содержания птиц, инкубаторы, убойные цеха и другие специализированные строения.

По словам директора по проектному управлению холдинга «Дороничи» Александра Михайлова, заняться птицеводством компанию подтолкнули как внутренние, так и внешние причины.

– Отсутствие издержек на транспортировку сделает нашу продукцию более конкурентоспособной на рынке по сравнению с ввозимой, тем более что спрос на мясо птицы на нашем рынке есть.

Дополнительных затрат на обслуживание нового направления не предвидится: наш комбикормовый завод способен полностью обеспечить потребность птицефабрик в кормах, сырьем для производства которых станет зерно, выращенное в собственных хозяйствах, – рассказал Александр Михайлов.

В 2018-2019 годах инвестиции агрохолдинга «Дороничи» в экономику региона оцениваются в 5,1 млрд рублей. В следующем сезоне этот показатель сократится, хотя по-прежнему останется весьма внушительным – 4,7 млрд рублей.

В производство технической конопли в Подмосковье вложат 8,6 млрд рублей

К 2021 году на территории подмосковного Солнечногорска 5 тысяч га засеют технической коноплей. Сейчас местные власти совместно с Ассоциацией производителей русской пеньки и «Мордовским пенькозаводом» ищут земли под посевы.

Рассматриваются варианты как с муниципальными территориями, так и предложения от частных владельцев. Работы будут проводить в рамках проекта «Возрождение технического коноплеводства». Засев участка в 5 тыс. га – лишь первая часть проекта, в которую будет инвестировано 2,4 млрд рублей. На этом же этапе предполагается создание 420 рабочих мест.

Далее планируется строительство завода по производству костры и волокна площадью 1,5 тыс. кв. метров. Стоимость этой части проекта – 2,6 млрд рублей. В результате будет создано 50 новых рабочих мест.

Последний, третий этап необходим для создания мощностей по производству котонизированного волокна, продуктов питания и даже косметики из конопляного масла. Волокно будет поставляться на текстильные предприятия Ивановской, Вологодской и Костромской областей, а также в Китай. А продукты и косметику планируется реализовать через федеральные торговые сети. На этом этапе к 2024 году в общей сложности будет инвестировано 3,6 млрд рублей, а количество созданных рабочих мест составит 130.

– Техническая конопля более дружных сельскохозяйственных культур подходит для



Источник фото: hemagazine.com

русского климата, а также является одной из самых высокомаржинальных отраслей. Благодаря этому проекту сотни человек получат работу и повысят уровень жизни своих семей, – заявил представитель администрации Солнечногорска Георгий Голота.

В 2020 году в Вожгалах откроют сырный завод

В Куменском районе ведется строительство нового завода по переработке молока. Предприятие по производству полутвердых сыров в Вожгалах откроют во втором квартале следующего года.



Источник фото: Правительство Кировской области

Посмотреть на ход строительства объекта приехал зампред правительства, министр сельского хозяйства и продовольствия Алексей Котлячков.

– Строительство завода, который разместится в двух корпусах, на четырех тысячах квадратных метров, началось во втором полугодии 2019 года. Сегодня первый корпус уже под крышей, скоро приступим к возведению второго, – рассказали зампреду.

Строительство завода кировчане ведут совместно с московски-

ми партнерами. Здесь будут выпускать четыре-пять видов сыров, в том числе, полуфабрикат для производства моцареллы для пиццерий, а также сыр чеддер.

– Главная отличительная особенность нашего объекта – полная автоматизация производства, без применения ручного труда, а также полный цикл переработки молока, включая процесс сгущения сывортки, остающейся от про-

изводства сыров, – отметили на предприятии.

Стоимость инвестиционного проекта – 550 млн рублей, из которых 400 млн рублей составят затраты на оборудование. При этом 80% оборудования будет произведено на одном из кировских заводов. С запуском нового высокотехнологичного предприятия в Куменском районе появятся 35 рабочих мест.

Вентиляция для животноводческих комплексов

- Светоаэрационные шторы из поликарбоната
- Вытяжные шахты, в т.ч. с вентиляторами
- Ветрозащитные шторы для холодного содержания скота
- Разгонные вентиляторы для охлаждения животных
- Приточные форточки
- Зенитные фонари
- Оконные вентиляторы
- Турбодефлекторы

Нам доверяют более 10 лет!



ООО «Приор»

т. 8-912-335-02-32
e-mail: ooo_prior@mail.ru

Большая стройка:

секрет бурного развития агрофирмы «Строитель»

В последние годы агрофирма «Строитель» в Уржумском районе Кировской области регулярно фигурирует в верхних строках отчетов минсельхоза. То в хозяйстве запускают роботизированную ферму, то первый в области семенной завод.

Своим бурным развитием «Строитель» обязан находчивому и энергичному руководителю Вадиму Сорокину. Зоотехник по образованию обладает деловой хваткой, которая так важна в агробизнесе. Благодаря его верным решениям агрофирма добивается высоких показателей и в животноводстве, и в растениеводстве.

В сельское хозяйство Вадим Сорокин попал благодаря своему отцу-пограничнику. В начале 90-х тот вернулся с семьей на свою малую родину – в Уржумский район из Читинской области, где проходил службу.

– Был 1993 год, я как раз окончил школу, а отец решил связать свою жизнь с фермерством, вот и отправил меня в сельхозакадемию. Хотя я до того времени даже корову в глаза не видел, – смеется Вадим Сорокин. – Выучился и сразу со студенческой скамьи начал работать в селе Андреевском зоотехником. Через год попал в «Строитель». И вот уже 20 лет здесь работаю.

Свой путь в этом хозяйстве Вадим Сорокин начинал в качестве заведующего фермой. За 14

лет успел поработать зоотехником-селекционером, главным зоотехником и заместителем директора по животноводству.

В 2013 году у агрофирмы «Строитель» сменился собственник, а прежний директор вышел на пенсию. Перед новым руководством встал вопрос – кто же возглавит предприятие?

– Коллектив и новый собственник агрофирмы выбрали меня. К тому времени я уже был готов стать директором и даже хотел этого. Не было никакого страха или волнения. Я готов был взять на себя ответственность за будущее предприятия, – признается Вадим Васильевич. – Мне повезло, у нас был хороший коллектив. Вместе мы продолжили работать, начали потихоньку развиваться,

обновлять парк техники и строить новые фермы.

Роботизированная ферма

В 2014 г. «Строитель» благодаря программе интеграции, реализуемой в Кировской области, присоединил несколько соседних агропредприятий. Но агрофирма развивалась не только за счет расширения, здесь начали строить роботизированную ферму. В 2016 г. ее ввели в эксплуатацию.

– Однажды мы ездили делегацией за границу, в Австрии посетили фермерское хозяйство. Фермер молодой, коровы у него полностью в грязи, вместо фермы – сарайчик, и там стоит робот Lely. Я посмотрел, в каких условиях работает эта техника, и понял, что штука надежная, – улыбается Вадим Сорокин. – К тому времени у нас на фермах были станции для кормления телят другой фирмы, но у них постоянно случались неполадки с элек-

троникой. Я подумал, что если также всё будет ломаться в роботах, то дело плохо. Но с Lely понял, что техника надежная. За годы работы мои предположения только подтвердились. Считаю, что в хозяйствах со стадом до 1000 голов роботы – это идеальный вариант. Вообще за ними будущее. Сейчас у многих предприятий проблемы – мало желающих работать в сельском хозяйстве. Старшее поколение уходит, младшее не приходит. Все равно сама жизнь заставит прийти к автоматизации.

На новый роботизированный комплекс поставили нетелей с хорошим экстерьером. Животные и специалисты быстро привыкли к новой технологии.

Экономичное животноводство

Сейчас в агрофирме «Строитель» 2000 голов КРС, из них 1000 – дойное стадо. Меньшая часть – 240 го-

лов – располагается на фермах прикормочного содержания. На роботизированном комплексе живут 760 коров. Средний удой на предприятии – 8400 кг в год на корову.

– У нас есть чем заняться сейчас в животноводстве. И я говорю не о повышении продуктивности, а об экономической составляющей, о том, как дешевле получать молоко, – говорит Вадим Сорокин. – У нас есть проблемы в воспроизводстве, сохранности молодняка. Будем их решать в ближайшие два года.

К 2020 году в «Строителе» запустят телятник на 300 голов. Затем на очереди телячья деревня на 200 голов и еще один телятник на 300 голов.

– У нас есть хорошие фермы, построим телятники – круг воспроизводства замкнется, показатели улучшатся, экономика станет совсем другой. Да и нетелей будем продавать больше, – рассуждает директор агрофирмы. – В 2009 году мы получили статус племрепро-



Галина Чайникова, зоотехник-селекционер «Агрофирмы «Строитель»

дуктора. Поэтому реализация нетелей – хороший источник дохода.

В «Строителе» для животных заготавливают стандартный набор основных кормов: сенаж из люцерны, силос из клевера и рапса. Раньше делали кукурузный силос, но он не устраивал зоотехников по питательности, поэтому в хозяйстве от него отказались.

Сексированное семя

В этом году в «Строителе» попробовали осеменять животных сексированным семенем. К такому решению руководителя подтолкнул пример хозяйства из Ярославской области.

– Они закупили импортных нетелей, и благодаря сексированному семени в короткие сроки увеличили поголовье до 2000 голов, активно стали продавать нетелей. Вот и мы решили попробовать.

С сексированным семенем в «Строителе» работала зоотехник-селекционер Галина Чайникова. Она поделилась своими впечатлениями.

– Мы закупили 100 пробных доз, осеменяли только телок. Работу начали в мае, поэтому, к сожалению,

основной объем осеменений пришелся на жаркий период. Это в какой-то мере повлияло на результат – процент осеменности был невысокий. Опыт, в целом, понравился, но пока эксперимент приостановили. Как только директор скажет, возобновим работу.

Упор на растениеводство

Еще год назад в «Строителе» собирались покупать новых роботов и увеличивать стадо на роботизированном комплексе до 1000 голов. Но реализовать эти планы помешала экономическая ситуация.

– В прошлом году цены на молоко сильно упали, мы до сих пор

отойти от этого не можем. Теперь вкладываться в животноводство боимся. В любой момент можно разориться по независящим от тебя причинам, – сетует Вадим Сорокин. – В растениеводстве же затраты окупаются быстрее. Посеял, собрал урожай, реализовал – вот и все. Рентабельность на данный момент у нас в растениеводстве выше, чем в животноводстве.

Сейчас в «Строителе» обрабатывают 10 тысяч га пашни. Выращивают озимую пшеницу, ячмень, овес, рожь. Реализуют семена в Кировской области и за ее пределами. В этом году средняя урожайность составила 27 ц/га.

– Это не очень хороший показатель. Ежегодно мы ожидаем 30 ц/га и выше. На результат этого года повлияли погодные условия – у нас была сильная засуха в июне, – говорит директор. – Со следующего года будем плотно заниматься повышением плодородности почв. В планах у нас и известкование, и фосфоритование, и внесение большого количества органики. Все-таки растениеводство рентабельно, будем делать на него упор.

Семенной завод

По словам Вадима Васильевича, в агрофирме акцентируют внимание не на количественных показателях, а на качественных. Для этого в прошлом году агрофирма на-



В «Строителе» для животных заготавливают стандартный набор основных кормов

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



ООО «Энергостальконструкция», г. Киров, ул. Щорса, 95/244 т./ф.: (8332) 44-17-20, 50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru





В 2016 году в агрофирме запустили роботизированную ферму, оснащённую роботами Lely Astronaut

чала строительство первого в области семенного завода. Свой выбор Вадим Сорокин остановил на оборудовании PETKUS.

– Мы много ездили по стране, смотрели, выбирали, сравнивали. В итоге остановились на оборудовании двух марок – немецкой PETKUS

и еще одной отечественной. В одном из хозяйств Тюменской области стояли сушилки обоих производителей. Там мне посоветовали не рассматривать отечественное оборудование. PETKUS оказался чуть-чуть дороже, но отзывы о нем были намного лучше. Уже сейчас я могу

сказать, что наш выбор оказался на 100% правильным. Никаких нареканий по работе. Соотношение цена-качество замечательное! Семена получаем отличного качества после сушки.

В последние годы в хозяйстве стали серьезно заниматься рапсом. И причин тому несколько.

– Во-первых, он нам хорошо подходит по севообороту, после него получается высокий урожай зерновых. Во-вторых, рапс в прошлом году показал наибольшую рентабельность – порядка 70%. В этом году мы собрали урожай больше, чем в прошлом, но рентабельность будет, наверное, такой же. Хотя в таких погодных условиях мы вообще думали, что ничего не получим, – смеется Вадим Сорокин. – Рапс приносит нам неплохую прибыль, значит, надо продолжать.

Основной объем урожая хозяйство сдает на рапсовый завод в Лебяжье. Об открытии собствен-

ной переработки в «Строителе» пока не задумываются.

– Я не вижу для себя большой выгоды в этом. Нужны капитальные вложения, а по итогу, исходя из расчетов, большой рентабельности мы не получим, – констатирует директор.

Социальная ответственность

Вадим Сорокин считает, что все проблемы, которые возникают перед его агрофирмой, решаются быстро и довольно легко. Исключение, наверное, составляют только дороги и объекты социальной инфраструктуры, за которые должно отвечать государство.

– При поддержке хозяйства по программе местных инициатив мы отремонтировали и построили новые дороги внутри села. Взяли на себя все хлопоты с водопроводом. А вот государство, к сожалению, свои обязательства не испол-



В «Агрофирме «Строитель» используют робот-пододвигатель кормов Lely Juno

няет. Мне три губернатора руко- жали, обещали клуб построить, 8 километров дороги к селу от основной трассы отремонтировать. Но клуба нет, а молоковозы до сих пор застревают. Как в такие условия поедет работать молодежь? Отсюда и проблемы с кадрами на

селе. Не привлекательна работа в сельском хозяйстве, хотя мы платим достойную зарплату.

Но сотрудники «Строителя» считают, что под руководством своего директора агрофирма сможет преодолеть любые проблемы и добиться еще больших результатов.

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ТРАКТОР



ant 4135F со скидкой 15% по программе 1432

Высокая эффективность машины обеспечивается использованием мощного и экономичного силового агрегата и надежной трансмиссии

Разработан с учетом современных требований и имеет ряд особенностей:

1. наличие вала отбора мощности позволяет использовать трактор в качестве силовой установки для привода различных стационарных механизмов сельскохозяйственного и промышленного назначения;

2. трактор оснащен надежным двигателем ZETOR, удобной и простой в эксплуатации трансмиссией CARRARO с широким диапазоном скоростей. Трактор надежен и комфортен в управлении;

3. простота конструкции позволяет устранять все возникающие неисправности в полевых условиях с минимальными затратами времени и средств.



АГРОСОЮЗ

Сельскохозяйственная техника и запчасти

Официальный дилер трактора ANT 4135F в Кировской области, Республике Удмуртия и Татарстане
т.: (8332) 46-03-24, +7-912-826-03-24
e-mail: as_kirov43@mail.ru

Роботизация молочных ферм Кировской области



Официальный дилер в Кировской области – ООО «Умная ферма»
г. Киров, ул. Прудная, 51, оф. 114
тел.: 8 (8332) 40-22-55, 40-22-44, lely.com/smart-dairy



14

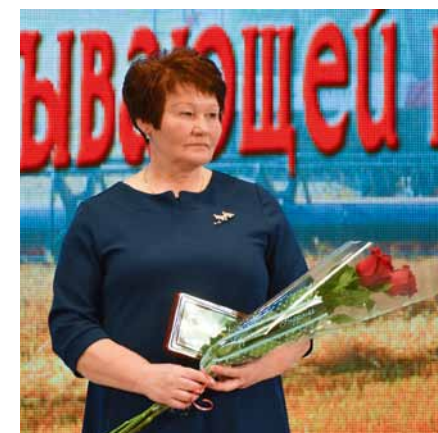
15



Теплые слова поздравлений, награды отличившимся работникам, зрелищные номера артистов и веселое застолье – так отметили кировские аграрии свой профессиональный праздник.

Торжественное мероприятие прошло 18 октября в кировском ДК «Родина». В нем приняли участие более тысячи человек: руководители и сотрудники хозяйств, фермеры, представители областного Минсельхоза и других ведомств.

С праздником аграриев поздравили губернатор Игорь Васильев, глава города Кирова Елена Ковалева, представитель Законодательного собрания Роман Титов и, конечно, зампред правительства области, министр сельского хозяйства Алексей Котлячков.



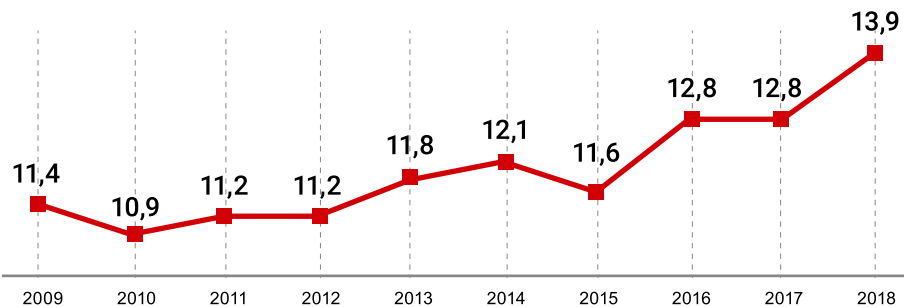
За 8 месяцев экспорт азотных удобрений превысил 9 млн тонн

За 8 месяцев этого года объем экспорта российских минеральных азотных удобрений составил более 9 млн тонн, что на 3,5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В стоимостном выражении прирост составил 11,6%, до 1,9 млрд долларов.

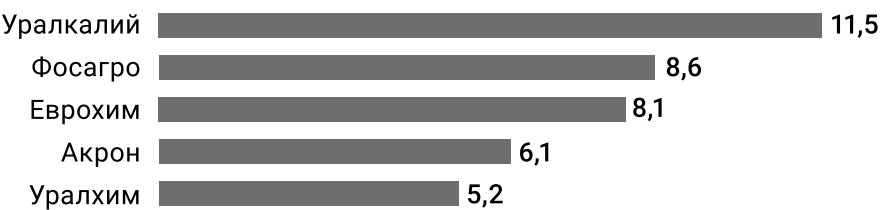
Снижение фиксируется в экспорте смешанных удобрений – 6,8 млн тонн, что на 9,7% меньше, чем за 8 месяцев прошлого года. Сумма вывезенных смешанных удобрений составила 2,1 млрд долларов

Экспорт калийных удобрений за этот период вырос на 7,5% – до 5,4 млн тонн. В денежном выражении прирост еще значительнее – 28,4%, до 1,4 млрд долларов.

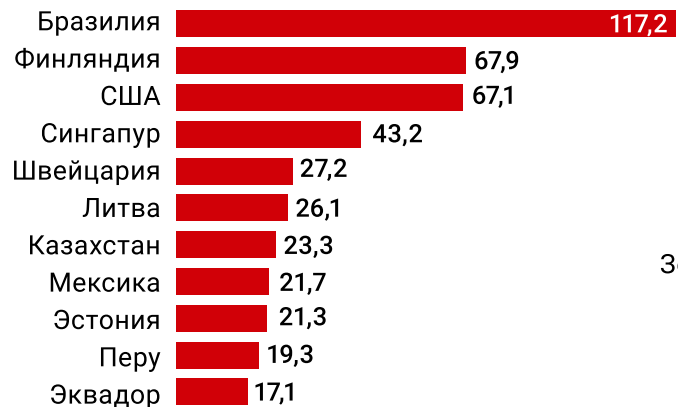
Экспорт минеральных азотных удобрений из РФ, млн тонн



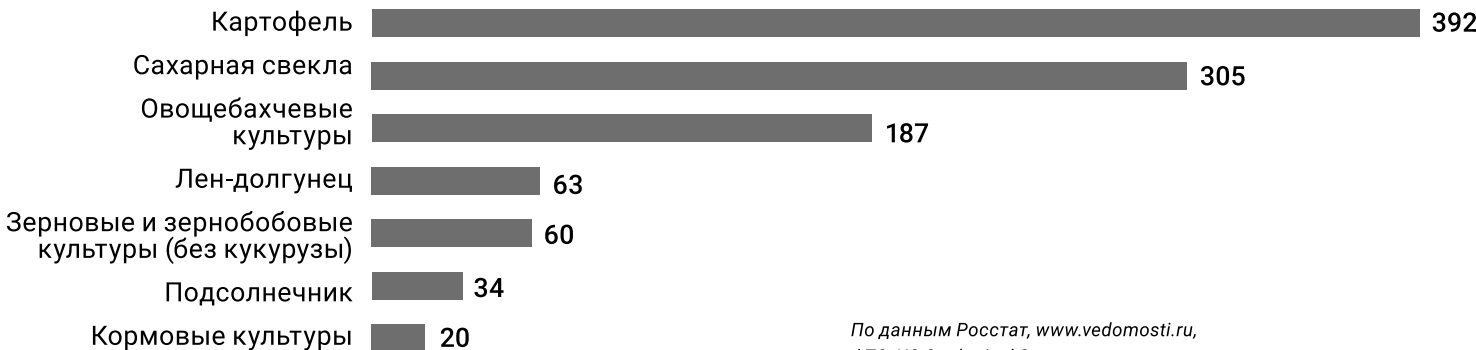
Крупнейшие в России производители удобрений в 2018 году, млн тонн



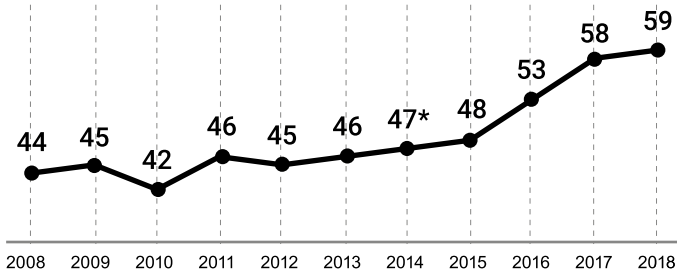
Основные импортеры российских азотных удобрений во II квартале 2019 г., \$ млн



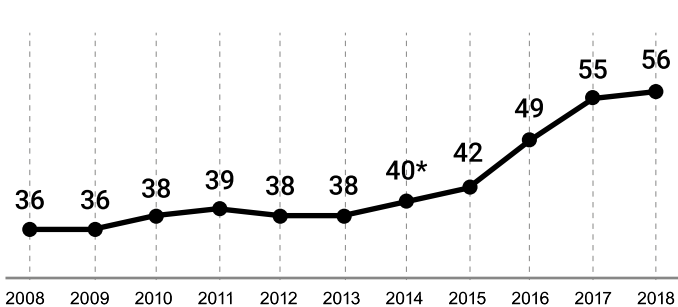
Внесение минеральных удобрений под различные культуры в с/х организациях РФ в 2018 г., кг на га



Удельный вес площади, удобренной минеральными удобрениями в РФ, % от общей площади

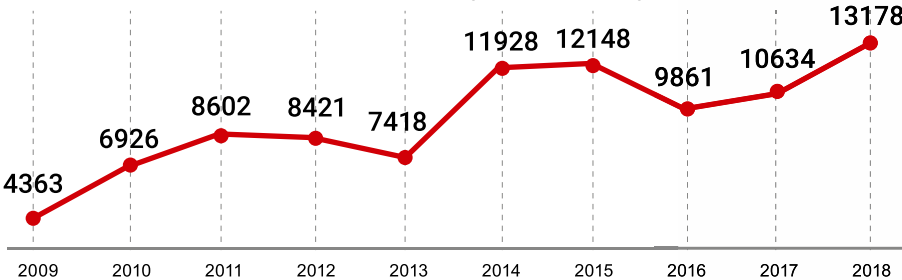


Внесение минеральных удобрений в РФ на один га в с/х организациях, кг



*- данные приведены с учетом Республики Крым и г. Севастополь

Средние цены производителей на удобрения и соединения азотные в РФ, руб. за тонну



По данным Росстат, www.vedomosti.ru, ФТС, US Geological Survey

Безлактозные продукты:

перспективная ниша или тупик для производителей

Почти половина россиян склонна к непереносимости молочного сахара – лактозы. Такие данные приводят специалисты медико-генетического центра Genotek. Не у всех лактазная недостаточность выражена одинаково: кто-то испытывает дискомфорт от стакана молока, а у кого-то может развиться рвота после кусочка сыра. Спрос, как известно, рождает предложение. Поэтому на российском рынке постепенно появляются безлактозные молочные продукты.

«**С**оюзмолоко» оценивает объем их выпуска как крайне небольшой – это десятки доли процента от общего объема производства питьевого молока в России.

– Сейчас безлактозные продукты занимают меньше 0,1% всего молочного рынка. Серьезно говорить о каком-то развитии этого направления в России пока не приходится, – объясняет Мария Жебит, директор департамента по связям с общественностью «Союзмолоко». – Люди, у которых есть непереносимость лактозы, вполне могут удовлетворять свой спрос сыром и кисломолочными продуктами, которые содержат лактозу в минимальном количестве.

Технология производства

На сегодняшний день существует немного способов изготовления безлактозной продукции.

Естественное снижение количества лактозы происходит при изготовлении кисломолочных продуктов, поскольку бактерии подавляют некоторое количество молочного сахара.

Есть и так называемые технологические способы. Наиболее распространенным из них является добавление фермента лактазы в продукт. Он расщепляет до 98% лактозы в молоке. Таким образом, если в литре обычного молока содержится около 50 г лактозы, то после добавления фермента ее остается не более 1%. В результате этого большая часть лактозы распадается на более простые сахара – глюкозу и галактозу. Такое молоко называется низколактозным. Именно этот продукт производится во многих странах, в том числе и в России, как альтернатива обычному молоку.

У людей с серьезной лактазной недостаточностью даже ми-

нимальное содержание лактозы вызывает реакцию организма. Поэтому низколактозные продукты не могут быть решением. Для таких случаев разработано полностью безлактозное молоко. В основе его производства – ультрафильтрация на мембране. В результате из молока удаляется часть лактозы, и лишь затем добавляется фермент, который удаляет ее остатки.

Особая ниша

В настоящее время в России есть несколько крупных производителей безлактозного молока. В их числе Останкинский молочный комбинат, компания «Братья



Чебурашкины», молочный комбинат «Ставропольский», ООО «Фирма «Лактовит» в Иркутске, Parmalat в Белгородской области и ГК «Лосево» в Ленинградской области.

До 2014 года одним из самых крупных игроков на рынке была финская компания Valio. Но безлактозная продукция попала под эмбарго в августе 2014 года, когда Россия ввела контрсанкции и запретила ввоз продовольствия из ЕС. Правда, безлактозную продукцию почти сразу исключили из этого списка. Сейчас Valio, по данным

«Союзмолока», только восстанавливает свои объемы производства.

В 2016 году линию низколактозного молока запустил ООО «Пискаревский молзавод» в Ленинградской области. Он сообщил, что специальная технология позволит перерабатывать до 90% лактозы в молоке. Предполагалось выпускать до 1,2 тыс. тонн этого продукта в год. Однако в начале 2019 года предприятие закрыло это направление из-за низких продаж.

В «Союзмолоке» считают, что производить безлактозные продукты небольшим региональным предприятиям неперспективно.

– Технология производства безлактозных продуктов более тяжелая, а соответственно, и дорогая, нежели обычных молочных продуктов. Если производитель находится вблизи города-миллионника, у него есть выход на сети нише-



В Кировской области сейчас нет производителей безлактозной продукции

вых магазинов, например, продуктов здорового питания или для вегетарианцев, то тогда можно диверсифицировать свой пакет и открыть линию безлактозных продуктов, – объясняет Мария Жебет.

Безлактозный инвестпроект

К концу этого года завод по производству безлактозной молочной продукции откроют в кузбасском моногороде Белово. Патент на производственную рецептуру получило ООО «Беловское молоко».

Инвестиции составят порядка 54 млн рублей, на предприятии будет создано более 20 новых рабочих мест. После запуска завод будет выпускать семь видов безлактозной молочной продукции – это молоко, кефир, сладкий и несладкий наринэ, лечебный молочный напиток ацидолакт с двумя вкусами, а также творог повышенной жирности.

Стартовые объемы производства должны составить около 1,3 тонны готовой продукции в сутки. Товары планируется реализовывать на региональном рынке, в перспективе – расширять географию сбыта.

В Кировской области

В Кировской области пока нет производителей безлактозных продуктов. Более того, перспектив

для старта крупные производители не видят.

– Учитывая низкую потребность в безлактозных молочных продуктах, мы пока не рассматриваем их производство на нашем предприятии. К тому же, я бы не сказал, что ниша безлактозных продуктов в России свободна, – говорит Федор Сураев, заместитель гендиректора «Кировского молочного комбината». – В некоторых федеральных сетях представлены данные товары. В России есть предприятия, которые поставляют по всей стране ультрапастеризованное безлактозное молоко с длительными сроками хранения. Думаю, у этих производителей есть возможность закрыть потребность всего рынка. У нас есть четкая и принципиальная позиция: мы не производим ультрапастеризованные продукты. А с пастеризованным молоком, у которого короткий срок хранения, выходить на этот рынок очень рискованно.

Заместитель гендиректора
«Кировского молочного комбината» Федор Сураев

Трактор Ростсельмаш 2375: высокоэффективная техника для профессионалов

В условиях рискованного земледелия, когда погода еженедельно преподносит сюрпризы, кировским аграриям стоит полагаться на современную энергонасыщенную технику. Она позволяет не только добиваться хороших урожаев, но и повышать рентабельность производства за счет минимальной стоимости владения и максимальной эффективности.

Речь идет о тракторе Ростсельмаш 2375, который активно используют во многих хозяйствах региона. Он способен выполнять самые тяжелые операции с широкозахватными орудиями во время предпосевной и послеуборочной обработки полей.

Отзывы владельцев

По словам аграриев, трактор оправдывает каждый вложенный в него рубль. Так, в начале лета 2019 года трактор RSM 2375 приобрела агрофирма «Подгорцы» из Юрьянского района. Однако даже за столь короткое время в хозяйстве успели оценить выгоду этой покупки.

– Трактор достаточно мощный – 375 л.с. Соответственно, он может работать с высокоэффективной прицепной техникой. К тому же в базовой комплектации трактор шел на спарке, – рассказал Артем Логинов, и.о. начальника цеха механизации. – Сдвоенные колеса увеличивают проходимость, уменьшают давление на почву, в результате она не утрамбовывается. Осенью RSM 2375 работал с 7-метровой дисковой бороной. Всего он продисковал 1000 га. У нас было одно поле, заросшее бурьяном, дерниной, там

трактор прошел, как по маслу. Два прохода – и поле оказалось отлично продисковано. Весной трактор будем использовать с широкозахватной сеялкой. Благодаря трактору мы значительно экономим. В том числе, не страдаем от нехватки рабочих рук. Два тракториста могут работать на RSM 2375 круглыми сутками.

Уже более года трактор работает и в Яранском районе в КФХ Игоря Казакова.

– При выборе определяющими факторами стали мощность RSM 2375, положительные отзывы руководителей соседних хозяйств, а также условия, которые предложил нам дилер Ростсельмаш в Кировской области – «ВятушкаАгро», – рассказал Игорь Казаков, руководитель КФХ. – Мы используем трактор с тяжелой бороной. За время работы никаких простоев не было. Вообще, была бы возможность, я купил бы еще один такой же трактор. Да и вообще советую коллегам – техника хорошая.

Внушительные характеристики

Мощность двигателя трактора RSM 275-375 л. с., запас крутящего момента – 49 %, объем топливного бака – 927 л. В базовой комплек-



тации трактор комплектуют МКПП Quadshift® III 12x4 и спаренной резиной шириной 520 или 710 мм. Мосты машины изначально проектировались для работы со спаренными или строенными шинами, отличаются высокой надежностью, долговечностью и простотой обслуживания, в том числе за счет внешних бортовых редукторов. Механическая трансмиссия Quadshift® III 12x4 входит в стандартную комплектацию. Она имеет три диапазона скоростей. У каждого диапазона по четыре синхронизированных скорости с плавным переключением.

Передаточные отношения скоростей подобраны таким образом, чтобы обеспечить гибкость и максимальную производительность в основном диапазоне от 4,8 до 12,8 км/ч (16 км/ч).

«Ремонт моторов — мое призвание»

На сцене ДК «Родина» в День работника сельского хозяйства награды получили не только аграрии, но и лучшие сотрудники обслуживающих предприятий. В том числе ведущий мастер сервисной службы ТСК «Мотор» Александр Шкляев. Он получил диплом от ассоциации «Агроинфо».

Ранним утром Александр приходит в просторный бокс сервисной службы ТСК «Мотор». Здесь стоят ожидающие ремонта трактора. Рабочее место мастера «захватили» шестеренки, подшипники, гаечные ключи всевозможных размеров и множество других деталей.

Александр с энтузиазмом берется за решение любой задачи. Поэтому из самоучки, который пришел в компанию 10 лет назад, он превратился в настоящего профессионала, которому аграрии доверяют даже самый сложный ремонт техники.

Профессиональный рост

— Мне нравится, что в ТСК «Мотор» я могу ремонтировать двигатели крупнейших тракторных заводов — Ярославского, Минского — и даже некоторых европейских марок, — говорит Александр. Это позволяет профессионально расти, браться за более сложные задачи, а ремонты попроще делать значительно быстрее. И с командой мне повезло. Всего у нас работает 10 человек. Четверо, в том числе и я, прошли обучение на ЯМЗ или МТЗ. Я еще аттесто-

вался, прошел полный курс обучения по всем моторам, в том числе новинкам.

Мы работаем очень оперативно. Недавно у нас обустроили новые боксы: один площадью 200 м², второй — 600. Плюс к этому закупили оборудование для ремонта головок, стенды для электронных форсунок и горячей обкатки моторов. Теперь ремонт занимает у нас неделю, а в простых случаях без проблем справляемся за один-два дня.

Хотя Александр имеет дело с техникой, но говорит, что работа у него не механическая, а творческая. Машины быстро меняются, каждый день появляется что-то новое и интересное. Так что скука и рутина ему не знакомы.

Квалифицированные специалисты

В бригаде Александра Шкляева работают только квалифицированные специалисты. На «родные» запчасти сервисная служба дает гарантию — полгода, а иногда и целый год.

— Плюс, если двигатель сломался в хозяйстве, то мы можем сами выехать, починить все на месте,

или забрать агрегат для ремонта в «Мотор» — у нас специально для этого закуплено семь машин, — говорит Александр.

Его слова подтверждают и клиенты сервисной службы, например, главный инженер агрофирмы «Подгорцы» Вячеслав Антонян.

— Я очень доволен тем, как ребята работают. В этом году в самый сезон у нас на самоходной косилке и погрузчике застучали двигатели. В итоге мы их разобрали и сразу же отвезли специалистам «Мотора».

Они мне оба агрегата капитально отремонтировали всего за три дня. Даже Гостехнадзор районный был удивлен, как быстро у нас техника в строй вернулась. Особенно хочется мастера Александра Шкляева отметить: он очень ответственный, исполнительный, всегда начатое дело доводит до конца. А кроме того, он отлично разбирается в нашей технике, может выполнить ремонт любой сложности. Свою работу он, как и вся сервисная служба, без сомнения делает на «пятерку».





Аграрии Пижанского района отметили профессиональный праздник

25 октября в доме культуры пгт. Пижанка собрались специалисты, руководители сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, главы КФХ, а также работники организаций, обслуживающих аграрный сектор, чтобы торжественно отметить профессиональный праздник.

А праздновать пижанским аграриям есть что. Несмотря на сложные погодные условия, хозяйства района в этом году своевременно провели посевную кампанию и без потерь сумели убрать весь выращенный урожай. В районе собрали 42,5 т зерновых и зернобобовых при средней урожайности 22,5 ц/га. Это шестой результат в области. План по заготовке грубых и сочных кормов выполнен на 106%.

В сфере животноводства улучшились и качественные, и количественные показатели. Так, за 9 ме-

сяцев 2019 года произведено 18,2 т молока, что составляет 104% к соответствующему периоду прошлого года. Надой на корову составил 5711 кг, что на 188 кг больше аналогичного периода 2018 года.

– Успехи АПК района – результат работы всех сельхозпредприятий, – убеждена заведующая отделом сельского хозяйства администрации Пижанского района Галина Лаптева. – Уходящий год выдался на редкость непредсказуемым. Но наши труженики все же сумели добиться неплохих результатов.

Социальная нагрузка

Преуспели Пижанские аграрии не только в растениеводстве и животноводстве, но и в общественной жизни района. Ежегодно сельхозпредприятия вкладывают собственные средства в строительство и ремонт дорог, закупают инвентарь для спортивной школы.

– Благодарю вас за активное участие в социальной жизни района, за помощь, которую вы оказываете в развитии общественной инфраструктуры поселений. Все меняется в этом мире, а сельский труженик, по-прежнему, необходим всем и каждому, – сказал глава Пижанского района Александр Васенин со сцены Дома культуры.

Передовики производства

Официальные торжественные поздравления и душевные слова, подкреплялись прекрасными музыкальными номерами, подготовленными участниками художественной самодеятельности Пижанского районного Дома культуры, а также награждениями лучших из лучших.

Звание «Заслуженный работник сельского хозяйства Кировской области» присвоено председателю СПК-колхоза «Ленинец» Александру Машкину. Звания «Почетный работник агропромышленного комплекса России» удостоен Владимир Долгушев, тракторист СХПК СА «Ошаевский». Почетную грамоту Министерства сельского хозяйства

России вручили Нине Репиной, мастеру производства акционерного общества «Лактис», и Владимиру Родимову, водителю СПК-колхоза «Ленинец». Благодарностью Министерства сельского хозяйства России отметили Николая Рудакова, тракториста-машиниста ОАО «Племзавод «Пижанский».

Почетную грамоту министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области получила Галина Полушина, главный бухгалтер «Племзавода «Пижанский». Второй год подряд ее день рождения совпадает с празднованием профессионального праздника. Со сцены дома культуры ее поздравил руководитель предприятия Сергей Прижимов, вручив букет красных роз.



Глава Пижанского района Александр Васенин с главным бухгалтером ОАО «Племзавод «Пижанский» Галиной Полушиной



Александр Смирнов, руководитель АО «Ижевское» и АО «Лактис» с Софьей Зыковой, призером конкурса рисунков



Галина Лаптева, начальник отдела сельского хозяйства райадминистрации, Александр Тесмеев, гендиректор АО «Ластинское» и Ольга Клековкина, оператор по искусственному осеменению животных ОАО «Племзавод «Пижанский»



Длина резки и анализ корма: о чем нельзя забывать зоотехнику

Сейчас комбикормовые цеха есть у многих хозяйств Кировской области. Но, несмотря на наличие самого современного оборудования и компьютерных программ по расчету рационов, коровы часто получают не то, что заявлено зоотехником. И причин тому великое множество. Об основных ошибках и способах их устранения «Вятской губернии» рассказала специалист по консалтингу ООО НПП «Медбиотех» Ангелина Лоптева.

В организации кормления можно выделить несколько стадий. Во-первых, заготовка качественных основных кормов и дальнейшее лабораторное исследование. Если раньше анализы делали упрощенные, смотрели только на основные показатели, например, сырой протеин, сырую клетчатку, обменную энергию, то теперь в хозяйствах, стремящихся к стабильному росту продуктивности, надо обязательно учитывать

более точные, детальные показатели. Речь идет о нейтрально-детергентной клетчатке (НДК), балансе азота в рубце, проходящем протеине (UDP), использованном протеине (пХР), чистой энергии лактации, перевариваемости органического вещества.

Во-вторых, составление рациона с помощью компьютерной программы, исходя из физиологических потребностей различных групп животных. В-третьих, точ-

ное соблюдение объемов ингредиентов, правильное смешивание рациона и доведение его до животных. Далее должен обязательно следовать контроль за потреблением рациона – съеден корм полностью или частично, был ли отсортирован корм в процессе поедания смеси. Ещё один этап – наблюдение за перевариваемостью кормов.

При составлении рациона хозяйствам, как правило, помогают специалисты компаний, кото-

рые поставляют кормовые добавки. Как известно, чаще всего ошибки происходят в результате влияния человеческого фактора. Но сейчас, благодаря современному оборудованию, оно сведено к минимуму. Теперь зоотехнику нужно лишь отдать трактористу флешку с составом и количеством ингредиентов для разных групп животных, а затем забрать обратно, чтобы убедиться в четкости исполнения рациона.

Проблема резки и перемешивания

Зоотехникам важно контролировать результат перемешивания и резки корма. Ацидозы и ламиниты – самые распространенные проблемы, вызванные несоблюдением структуры корма. Десятки лет назад, когда продуктивность коров была низкой, перемешивание и длина резки ингредиентов не играли большой роли. Сейчас для эффективной работы рубца высокопродуктивных коров нужны маленькие, средние и крупные частицы корма. При этом корм должен быть однородным, чтобы у коровы не было возможности выбирать «самое вкусное» и оставлять «менее вкусное».

Для проверки правильности измельчения кормов в 1996 году в институте штата Пенсильвания



Ангелина Лоптева,
специалист по консалтингу
ООО НПП «Медбиотех»

Рекомендуемый размер частиц фуража и полнормешанного рациона (Heinrichs A.J. et al., 2005)			
Сито	Диаметр решета, мм	Размер частиц, мм	Норма, %
Верхнее сито	19	Более 19	2-8
Среднее сито	8	От 8 до 19	30-50
Нижнее сито	1,3	От 1,3 до 8	30-50
Поддон	—	Менее 1,3	< 20

в США придумали простой и эффективный измерительный инструмент – пенсильванское сито.

Оно представляет собой три или четыре бокса с разными по величине отверстиями. Верхний бокс отсекает частицы более 1,9 см, средний бокс задерживает частицы 0,8 см, а в нижний бокс попадают частицы менее 0,8 см. Этот метод анализа позволяет достаточно быстро оценить структуру кормовой смеси.

Как правильно просеивать корм

Перед началом использования соберите сито в правильном порядке. Верхний бокс – самые большие отверстия, далее бокс с меньшим диаметром и последний – бокс без отверстий. Использовать пенсильванское сито нужно на абсолютно ровной поверхности.

Поскольку отдельные пробы полнормешанного рациона могут отличаться друг от друга размером частиц, непосредственно после раздачи из кормораздатчика отбирают несколько проб вдоль кормового стола. В верхний бокс нужно положить 500 граммов корма. Если в ящик загрузить слишком много корма, результаты теста будут неверными, поскольку масса выпадет из верхнего ящика.

Движениями вперед-назад встряхните сито 5-6 раз, поверните и вновь встряхните. При встряхивании не должно быть вертикальных движений. В общей сложности нужно сделать 40-45 встряхиваний. Таким образом, сито повернется по кругу два раза. Затем произвести оценку результатов.

На основе полученных данных можно откорректировать режим работы миксера: сократить или увеличить время смешивания, увеличить или уменьшить резку основных кормов.

Аналитическое наблюдение

Также можно и нужно производить просев остатков с кормового стола, чтобы понять насколько корм сепарировался животными.

Еще один способ проверки правильности кормосмеси – индекс жевания коров. Проследите за животными через пару часов после того, как им был роздан корм. Оцените процент животных, жующих жвачку, только среди тех, которые лежат или стоят в стороне от кормового стола. Цифра должна быть, как минимум, 50-60%.

Не менее важно проводить оценку навоза коров: консистенцию, наличие непереваренного зерна и длинных волокон клетчатки, включения фибрина. Эти данные позволят распознать ошибки кормления и дать представление о процессах, происходящих в желудочно-кишечном тракте коровы.

Российский производитель средств защиты растений

Сохраним и увеличим ваш урожай!



**Кирово-Чепецкая
Химическая Компания**



ЗИМНЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА ВСЮ ЛИНЕЙКУ ТЕХНИКИ



НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ:

- рассрочка до конца июля 2020г.
- до 31.12.2019г. скидка 12%
- предоплата 10%

* все подробности у продавцов



АГРОТЕХНИКА

ЭКСПЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ
тел.: +7 (8332) 53-90-94, e-mail: at_kirov@mail.ru
www.agrotekhnika43.pф

Европейские традиции на русской земле:

опыт выращивания улиток в Ярославской области

Автор фото — Юлия Дьячкова

Недалеко от Никитского монастыря в Переславль-Залесском расположилась ферма, которая, несмотря на свой небольшой размер, привлекает туристов со всей России и даже из-за рубежа. Здесь вы не встретите коров, коз или гусей, «питомцы» Алексея Дьячкова намного экзотичней – улитки.

На самом деле «Агротуризм Улитка» – так называется предприятие – не просто ферма, а место, где туристы могут познакомиться с культурой улитководства, продегустировать

редкие блюда и даже погадать на этих моллюсках или устроить забеги между ними.

Как признается основатель, ферма в ее нынешнем облике появилась около 8 лет назад, хотя разво-

дить улиток в домашних условиях он начал еще 14 лет назад.

Итальянский опыт

А началось все с нескольких поездок в Италию, где Алексей познакомился с популярным в этой стране агротуризмом, то есть синтезом сельхозпредприятия и туристической деятельности, и решил, что было бы интересно попробовать

– рассказывает основатель агрофермы Алексей Дьячков.

Сначала фермер вместе с супругой сделал ставку на разведение африканских улиток ахатин, которые известны своими внушительными размерами. Однако их мясо оказалось не таким изысканным, поэтому этот вид решено было оставить для организации развлечений с гостями. Что касается разведения, то для этого были выбраны виноградные улитки.

Разделение улиток на «съедобных» и «развлекательных» помогло решить одну, весьма специфичную проблему.

– У русского человека особенный менталитет, люди не готовы сначала поиграть с улиткой, а потом ее съесть. И чтобы избежать подобных этически сложных для многих решений, мы решили, что одни улитки будут развлекать гостей, а вторые пойдут на приготовление блюд.

Для старта фермы потребовалось около десятка африканских улиток, которые дали потомство, отлично приспособившееся под российский климат, и несколько килограммов виноградных.

Для организации фермы существенных вложений не потребовалось: на земельном участке улитковод выделил небольшое пространство для загона, который разделил на несколько секторов. В каждом из них моллюсков по-особому кормили, растили и укутывали на зиму – чтобы посмотреть, кто из них промерзает, а кто – нет.

В итоге Алексею удалось прийти к особой технологии выращивания своих питомцев. Например, на ферме используется очень низкий заборчик для загона и уникальная система защиты от солнца.

Много усилий потребовалось и на разработку «охранной» системы. Многие заводчики решили использовать для огораживания загона электрический ток. А Алексей

Дьячков придумал другой способ – полоска соли.

– Однако стоит учитывать, что для каждого отдельного улитководства будут свои особенности. Например, если в деревне нет электричества или оно иногда отключается, то система со слабыми разрядами тока уже работать не будет. Многое в этом деле зависит от почвы, температуры воздуха и даже наличия ветров.

Так, Алексей Дьячков поделился, что ему очень повезло – ферма находится рядом с озером, где дует влажный воздух, что крайне важно для улиток, любящих влагу. Кроме того, сама Ярославская область похожа по многим климатическим параметрам на Прибалтику, где местные фермеры в мастерстве выращивания улиток достигли значительных успехов.

Условия содержания

Содержать улиток непросто, но намного легче, чем крупный рогатый скот. В первую очередь, для этого нужно намного меньше пространства.

Для старта предприятия понадобилось всего 50 метров, сейчас эта площадь несколько увеличилась. На ней располагаются специальные загоны, которые на зиму фермеры укрывают по особой технологии.

Оптимальная температура содержания этих моллюсков – около 20 градусов. Если она повышется, то улитки становятся менее активными, меньше едят и медленнее растут. Тоже самое касается и низких температур.

– Поэтому главный вопрос, который стоит перед нами – как сделать вегетативный период и растений, и самих улиток более длинным. В Италии, например, благодаря комфортной для улиток климатической зоне, они вырастают за один год. У нас же этот процесс



Автор фото—А. Дьячков

«Бега» улиток пользуются особенной популярностью на агроферме

занимает в среднем 2-3 года. Кроме того, ухаживать за «скотиной» приходится больше, так как лето – самое не энергозатратное время в этом плане, у нас на месяц короче, чем в теплых странах.

Особое внимание Алексей Дьячков уделяет кормам, так как при выращивании улиток он ориентируется на изысканную публику и элитные рестораны. Поэтому основной корм – «зеленый», экологически чистый и без каких-либо добавок, причем в рационе содержатся различные антисептические травы, что укрепляет иммунитет улиток. Это, в свою очередь, помогает избежать различных вирусов и эпидемий среди поголовья.

Экономии удастся достичь и за счет того, что для разведения улиток не требуется существенных вложений в инновационное оборудование. Все технологии, которые используются на ферме, например, система орошения, солнцезащиты, образования тумана и автоматическая поливалка, достаточно просты и демократичны по цене.

Особенности размножения

Главная особенность улиток – гермафродитность, потомство у

них приносят и самцы, и самки. И именно этим продавцы готовых улиточных ферм привлекают новых клиентов.

– Классическая формула, которой активно пользуются продавцы технологий: одна улитка дает 50 яиц в год, соответственно, на следующий год от каждой из этих 50 улиток будет еще по 50 яиц и так далее. Конечно, это рабочая формула, но рабочая только в идеальных условиях. На самом деле некоторые из яиц погибают, некоторые не вызревают, из тех, которые вызрели, не все вырастают, а из тех, кто вырастает, не все выживают. То есть здесь, как и в других сферах сельского хозяйства, есть падеж скота. В итоге в таких продажных технологиях сильно преуменьшается сложность и преувеличивается возможная выгода.

Элитный деликатес

Употреблять улиток в пищу можно в любом возрасте, даже на стадии яиц, однако оптимальный вариант считаются моллюски, достигшие возраста двух лет, когда их вес составляет около 20 граммов.

Связано это с тем, что фермы по разведению улиток чаще всего удалены от своих клиентов и товар

приходится перевозить на большие расстояния. Но в возрасте до года улиток хрупкий панцирь, поэтому в магазин или ресторан они придут уже в неудовлетворительном состоянии.

Незадолго до того, как улитка отправится на кухню для переработки и последующего приготовления, ее отселяют от основного стада в отдельный загон.

– В первую очередь мы отделяем их от земли, то есть они переходят на контролируемое питание. Так она живет дней 7-10. Потом на пару дней рацион состоит только из муки грубого помола, а затем моллюски и вовсе ничего не едят, очищая свой пищевод.

Блюда фермер готовим самые разные, так что можем удовлетворить любопытство даже самых взыскательных гостей. Кроме того, он сотрудничает с ресторанами-премиум класса, и нередко поставляет свою продукцию для фуршетов и крупных мероприятий. Так как агротуризм предполагает развлечения, то были придуманы гадания на улитках и бега улиток – они очень популярны у гостей. Проводятся и уроки-дегустации по готовке улиток.

Кроме того, на ферме туристы могут приобрести муцин – слизь улитки. Ее гости «Улитки» буквально отрывают с руками, ведь это вещество очень полезно для кожи и уже давно используется при производстве различной косметики.

– В скором времени планируем расширяться, сейчас прорабатываем несколько направлений, – рассказывает фермер. – Продолжим нашу работу и по популяризации улитки в России. Например, будем участвовать и сами проводить различные фестивали, которые привлекут гостей не только из Ярославской области, но и со всей России, и даже из-за рубежа. Вятский край я очень люблю, надеюсь, что и его представители попробуют на своей земле заняться интересным агробизнесом.

Тракторы МТЗ

Дилер в Кирове!



ул. Менделеева, 4, т. **512-840**



Скидка 15% по ПП 1432*

ГУСЕНИЧНЫЙ ТРАКТОР «АГРОМАШ 90ТГ»



ТСК «МОТОР» – Официальный дилер «Агромаш» по Кировской обл.
г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. (8332) 73-11-00, 512-840

**возможна продажа техники со скидкой – по программе субсидирования, утвержденной постановлением Правительства РФ №1432, подробности у продавца



Охота как единение с природой: давнее хобби Александра Луппова

Холодное осеннее утро, идет сильный дождь. На берегу реки с ружьями за плечами стоят охотники. Их взгляды прикованы к юноше. Он спешно снимает с себя верхнюю одежду, ныряет в реку и устремляется к противоположному берегу, быстро приближаясь к цели размашистыми гребками.

Тем молодым человеком, забывшим о холоде и сложив голову ринувшимся в воду, был Александр Луппов. Так начинающий охотник добыл свою первую утку. С тех пор Александр прошел все этапы «взросления»: ходил и на дичь, и на копытных, и на медведя.

– Мой отец – охотник. Отсюда, наверное, и любовь к этому занятию. В моем детстве охота не была настолько популярна, как сейчас. Мужики охотились отдельно, детей, конечно, с собой не брали, – вспоминает Александр. – Случалось, раз в год я ходил с отцом на утку, и это было настоящее счастье.

Подготовка

С первых курсов института Александр самостоятельно вместе с другом начал ездить в южные районы области – охотиться на гуся. Эта весенняя охота стала для него хорошей традицией.

– С той поры, наверное, я пропустил только одну-две поездки, – с улыбкой говорит Александр. – Может быть, большими трофеями я и не похвастаюсь, но езжу за другим – за впечатлениями. Весна – время, когда все расцветает, птички поют, тетерева токуют, гуси летят. Все это завораживает, заряжает энергией.

С наступлением лета Александр откладывает ружье в сейф и берет в руки топор и семена. Вместе с товарищами он занимается ведением охотничьего хозяйства на своей малой родине – в Фаленском районе. Мужчины мастерят солонцы для лосей, засевают поля для кабанов и медведей.

Лосиная охота

Самая интересная для Александра охота на лося на реву. Она и самая короткая – длится с 1 по 30 сентября.

– Лет 7-8 назад один хороший товарищ научил меня подзывать лося голосом. Кто-то использует для этого специальные трубки, банки, я же подманиваю только голосом. Получается довольно интересно, – рассказывает Александр. – Конечно, лучшая охота бывает во время легких заморозков, в спокойную, тихую погоду. Но сейчас с моим жизненным ритмом выбрать время для хобби сложно. Все-таки от Кирова в угодья надо ехать 200 с лишним километров по не самой хорошей дороге. Поэтому чаще всего просто приезжаем на выходные, а с погодой уж как повезет.

Ноябрьские праздники

В начале ноября, когда вся страна отмечает День народного единства, Александр с товарищами празднует открытие загонной охоты.

– 1 ноября – наш праздник. Всегда ждем его с нетерпением. Все, не взирая на чины, бросают свою работу и приезжают в охотничий домик. Да, начало ноября – это грязь, слякоть, дождь. Но даже если камни с неба начнут падать, мы будем на охоте.

Несколько дней в охотничьем домике кипит жизнь. С раннего утра охотники уходят в лес, а вечером устраивают пышные ужины и делятся приключенческими историями.

Межсезонье

После закрытия загонной охоты Александр выходит в лес на тетерева.

– С юности люблю эту охоту. Будучи еще студентом, приезжал на выходные домой, сразу вставал на лыжи и уходил в леса наматывать километры. Непередаваемый миг, когда замеченные снегом тетерева неожиданно взлетают. Если вспорхнул один – 100% попадешь. А если их много, не всегда получается сосредоточиться.

Охотничий арсенал и техника

За годы увлечения охотой у Александра накопился внушительный арсенал оружия. Есть в нем и любимый карабин. Но отдельная гордость охотника – ножи.

– В свое время мне хороший знакомый сделал именной нож. Два года назад, на ноябрьской охоте, я думал, что потерял его. Два дня ходил сам не свой, кусок в горло не лез. К счастью, друзья-охотники совершенно случайно нашли





нож и вернули мне. Сейчас берегу его, как зеницу ока.

Еще один бриллиант в охотничьем арсенале Александра Луппова – техника Yamaha.

– Мы живем в медвежьем углу – дорог нет, а в местах охоты особенно. Полтора года назад благодаря настойчивости дилерского центра Yamaha я открыл для себя чудесное транспортное средство – мотовездеход «Викинг». Даже не представляю, как без этой техники раньше жил. На этой машине в любое время в любом месте можно проехать. Советую всем охотникам присмотреться к «Викингу». Это не квадроцикл, не гусеничный вездеход. Это мотовездеход. Машина универсальная – и в пир, и в мир, и в до-

брые люди, – говорит Александр Луппов. – Вообще у меня давняя любовь к технике Yamaha. Первый снегоход этой марки я приобрел больше 10 лет назад. Это надежные машины. Я никогда пешком из леса не приходил, Yamaha никогда меня не подводила. К тому же снегоходы просты в управлении, неприхотливые. Но самое главное – легкие. Если где-то забуксуешь, всегда можно вытолкнуть самостоятельно.

Охота в Беларуси

В этом году Александр, будучи в Беларуси, охотился на косулю. По словам местного егеря, ему удалось добыть трофей на золотую медаль по местным меркам.

– Охота на косулю интересная, трудовая. Это пугливое животное. Нужно знать места, необходимо быть очень осторожным, чтобы подойти к ней. Если в следующем году будет возможность, постараюсь выехать на такую охоту, – поделился планами Александр Луппов.

Помощники в охоте

Всю жизнь Александр мечтал о помощнике на охоте – собаке. Однако возможности содержать ее в городской квартире не было. Но в этом году мечта исполнилась.

– Если собакой не заниматься, вырастет просто дармоед. В этом году мой отец вышел на пенсию, и мы решили приобрести яг-

АВТОМОБИЛЬ - МЕЧТА



ДЛЯ САМОГО ВАЖНОГО БИЗНЕСА. ВАШЕГО

**Грузовики SCANIA
легко адаптируются
под любые задачи
в отрасли сельского
хозяйства**



Исключительная надежность

Обеспечивает бесперебойную логистику в рамках всех рабочих операций



Оптимизация нагрузки

Оптимизация массы автомобиля дает максимальную грузоподъемность



Универсальное применение

Удобен и в дальних перевозках, и при маневрах в ограниченном пространстве



— Перед приобретением сидельного тягача мы делали сравнительный анализ технических характеристик и экономической составляющей эксплуатации техники нескольких марок, остановили свой выбор на автомобиле Scania. Приобрели его у «ВяткаСкан-МОТОР». Они предоставили нам автомобиль в течение 7 дней после оплаты – это очень быстро.

Данная техника приобретена для реализации инвестиционного проекта по молочному животноводству отделений АПХ «Дороничи». Нагрузка на технику большая. Сидельные тягачи перевозят комбикорма 365 дней в году, то есть эти машины никогда не останавливаются. Scania оснащена полуприцепом-цистерной комбикормовозом. Мы приобрели тягач именно для работы с этой прицепной техникой.

Владимир Гоман, директор агрофирмы «Дороничи»

ООО «ВЯТКАСКАН-МОТОР»
Официальный дилер в Кировской области
Советский тракт, 44. т. **52-00-01**

SCANIA

дтерьера. Он воспитывает собаку, и она уже неплохо себя показывает. Надеюсь, в будущем меня порадует.

Сейчас Александр с удовольствием приобщает к любимому хобби своего восьмилетнего сына.

– Весной брал его на охоту на вальдшнепа. Она спокойная, интересная. Да и ума для этого много не надо. Приезжаешь, встаешь, пьешь чай, любишь природой, наслаждаешься журчанием весенних ручейков, запахом талой воды. Тут и тетерева токуют, и вальдшнепы хоркают. Это неописуемые чувства, конечно.

Александр признается, что все свои охотничьи мечты он уже реализовал. За годы увлечения этим делом добыл немало трофеев.

– Сейчас охота для меня – уже не гонка за трофеем. Теперь я еду на охоту, чтобы просто развеяться,



оторваться от работы, отдохнуть от суеты. Связи там нет, не думаешь ни о чем – это настоящее единение с природой. Да и если добы-

вать трофей, это ведь надо всю ночь мясо разделывать, рыбу чистить. А так съездил, отдохнул – и тебе хорошо, – говорит Александр Луппов.

YAMAHA VK-540V*

Рассрочка

24

мес.

переплата

0%

374 500.-

первый взнос

ул. Московская, 166-Б, т. 621-000

*полная стоимость техники – 749 000 руб. Финансовые услуги предоставляют: АО «Альфа-банк», ПАО «Почта Банк», АО «Тинькофф банк», ООО «Русфинанс банк», АО «Банк Русский стандарт», ПАО «МТС-банк», АО «ОТП», АО «Киви банк», ПАО «Восточный экспресс банк», ООО КБ «Ренессанс Кредит», АО «Кредит Европа банк», ООО «Авторемстрой». Срок акции ограничен товарным запасом. Подробную информацию уточняйте у продавцов или по телефону 621-000.

ПОКОРЯЕТ ПО-НОВОМУ УАЗ ПАТРИОТ



НАСТОЯЩИЙ ВНЕДОРОЖНИК С 6-СТУПЕНЧАТОЙ АКПП

От
984 000 ₽*



ДЦ УАЗ
г. Киров, ул. Менделеева, 4;
тел. 51-55-55,
www.uaz-tskmotor.ru

Указана цена за автомобиль УАЗ Патриот с АКПП в комплектации Оптимаум при условии покупки по программе «УАЗ Трейд-ин». Программа действительна при сдаче официальному дилеру автомобиля любой марки, бывшего в собственности покупателя не менее 6 месяцев. Подробности в салонах официальных дилеров УАЗ. Предложение действительно с 01.11.2019 по 30.11.2019. Данное предложение ограничено и носит информационный характер и не является публичной офертой (ст. 437 ГК РФ).

Речные пираты из Хлынова

Весьма короткая по историческим меркам, но яркая эпоха викингов оказала большое влияние не только на европейские страны, но и на русские земли. Именно активные контакты Новгорода со своими северными соседями и стали предпосылкой появления в этих землях своих, русских викингов, получивших название «ушкунники». В XII-XV веках они прославились своими дерзкими набегами на крупнейшие города своих соседей, а также вошедшим в историю разграблением столицы Золотой Орды – Сарая.

Ученые до сих пор спорят, кем же на самом деле были ушкунники: новгородскими речными пиратами, перенявшими образ жизни викингов, охраной богатых новгородских купцов, местным «спецназом», защищавшим от внешних угроз, или же наемными воинами.

Само слово «ушкунники» происходит от названия судна, на котором они передвигались. Ушкун – это парусно-гребная лодка, длиной 12-14 метров и шириной 2,5 метра. Изготавливались они в двух вариантах: для сплава по реке и по морю. Высота борта около 1 метра, осадка до 60 см. Вместимость

до 30 человек. В морском варианте использовался косой парус, а по обоим концам корпуса делались трюмы. Речной ушкун имел прямой парус и полностью открытую палубу без трюмов.

Впервые ушкунники заявили о себе в начале XI века и с тех пор постоянно беспокоили соседей вплоть до 1489 г., когда их основная база – город Хлынов – была взята войсками Ивана III.

Рядовыми ушкунниками обычно становились не приписанные к какой-либо общине новгородские бедняки и «низовые» люди (москвичи, смоляне, нижегородцы и прочие), которых судьба занес-

ла в Господин Великий Новгород. Финансировали экспедиции ушкунников боярские семьи или богатые купцы, назначавшие этим «бригадам» опытных и авторитетных командиров – «ватаманов».

Ватаги ушкунников направлялись на разведку новых земель, использовались для охраны купеческих флотилий, однако могли и, напротив, разгромить опорные пункты конкурентов, либо разграбить чужой караван. Но ушкунники часто отвлекались от основной задачи, если была возможность поработать на себя.

В первой половине XIV века ушкунники совершили ряд громких

походов в Финляндию, Норвегию и Швецию. Так, в городе Або (Турку) в 1318 г. им удалось захватить церковный налог, который собирался для Ватикана в течение 5 лет. Потеря в этом походе они не понесли: «приидоша в Новгород вси здорови», сообщает летопись.

Войны с Золотой Ордой

Но главным направлением походов ушкунников стало восточное, где они передвигались по Волге, Каме и Вятке.

Началось все в 1360 году, когда речные пираты совершили несколько успешных налетов, в

том числе на ордынский город Жукотин, перебив местных татар. В 1369-м они с налету берут такие крупные торговые и культурные центры как Кострома и Ярославль, позже совершают несколько набегов на территории за Северной Двиной, а затем вновь выдвигаются в земли Золотой Орды.

В 1374 году крупный отряд ушкунников в очередной раз направляется на юго-восток, берет крупный город Булгар (ныне территория Татарстана) и двигается ниже по течению до столицы Золотой Орды – города Сарая (ныне территория Астраханской области). Из-за уверенности татар в собствен-



Макет Хлыновского кремля в Музее истории Хлынова

ной защищенности город плохо охранялся.

Рано утром воины подошли к крепостным стенам, быстро перебили немногочисленную охрану и начали грабить город. Времени на это у них было немного – в любой момент на помощь Сараю могла подойти хорошо вооруженная армия.

После разграбления столицы ушкуйники поджигают ее с четырех сторон и уплывают: часть воинов спустилась еще ниже на юг и вскоре была уничтожена вражескими войсками, а часть – ушла на север, в Вятские земли. Здесь выходцы из Новгорода основали город Хлынов, который стал не только отправным пунктом для набегов, но и центром Вятской вечевой республики, просуществовавшей более 100 лет.

Вятская вечевая республика

Республика представляла собой своеобразный аналог Новгорода с похожей системой управления и вече, но без посадников и князей.

Больше ни один город или княжество Руси подобной демократии не имели.

Для защиты вятские ушкуйники объединялись со своими ближайшими соседями, что вызывало недовольство не только Новгорода, но и Москвы, обеспокоенных появлением свободолюбивого города.

Хлынов был центром Вятской земли. Ему непосредственно подчинялись Котельнич, Никулицын, Орлов и Слободской. Он был и главным оплотом ушкуйничества, из-за чего некоторые народы стали называть речных пиратов хлыновцами.

Казалось бы, с образованием города ушкуйники должны были перейти на более оседлый образ жизни. Но они и не думали откладывать в сторону мечи, продолжая совершать набеги и вылазки на соседние владения.

Так, в 1375 году они разграбили Кострому и получили дань от многострадающего Булгара, на который собирались напасть уже в четвертый раз. Была взята штурмом и разграблена ханская столи-

ца Сарай-Берке, несколько селений на берегах Волги и Камы, Устюг, и Гледен. Они даже взяли в плен ярославского князя Александра Федоровича, стоявшего во главе семитысячного войска.

Еще одно значимое событие – очередной удачный поход вятских ушкуйников в 1471 году на Сарай. Сделано это было, как предполагают историки, по просьбе Московского князя, который таким образом надеялся отвлечь внимание ордынцев во время войны Москвы с Новгородом.

Конец республики

Москва, постепенно устанавливала свое владычество, и все больше злилась на Вятскую землю, которая никак не желала подчиняться власти князей.

Открытое противостояние началось в 30-х годах XV века, когда Вятка встала на сторону Василия Косого, боровшегося за великое княжение с Василием II Темным. В противостоянии победу одержал последний. После своей побе-

«ВЯТСКАЯ ГУБЕРНИЯ» ОБЪЯВЛЯЕТ ПОДПИСКУ НА ЖУРНАЛ НА 2020 ГОД

Ассоциация «АГРОИНФО»: ИНН/КПП 4345455091/434501001 ОГРН 1164300051299
Р/сч. -40703810000000090506 в ОАО КБ «Хлынов» г. Киров
Кор/сч. 30101810100000000711 БИК 043304711
Адрес юридический: г. Киров, ул. Карла Маркса, д. 127, офис 304
Телефон. 8 912 363 23 64, E-mail: red@vg-media.ru, Сайт : vg-media.ru

Счет-договор № 2020 от 05.11.2019

№	Наименование	Цена, руб	Кол-во, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2020 год	250,00	12	3000,00

Всего : 3000,00 (три тысячи) рублей 00 копеек

Уважаемые руководители! У вас есть возможность держать в курсе актуальных тем и событий в сфере АПК своих ключевых специалистов, оформив подписку на два номера ежемесячно со скидкой!

Счет-договор № 2020/1 от 05.11.2019

№	Наименование	Цена, руб	Кол-во, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2020 год (2 экземпляра в месяц)	208,33	24	5000,00

Всего : 5000,00 (пять тысяч) рублей 00 копеек

ВНИМАНИЕ!

В платежном поручении в графе «Назначение платежа» укажите :

- Номер счета-договора
- Юридический и почтовый адрес (с индексом), телефон (с кодом), адрес электронной почты

Руководитель  Вороновин М.О.

Счет-договор №2020 и № 2020/1 от 05.11.2019 действует до 31 декабря 2020 года:

- Порядок расчетов – 100 % предоплата
- Документы (договоры, соглашения, счета, накладные, акты), переданные посредством электронной, факсимильной и иной связи, имеют юридическую силу; признается правовая сила за факсимильными воспроизведениями подписи полномоченных представителей сторон с помощью средств механического или иного копирования. Счета-фактуры заверяются оригинальными подписями должностных лиц, уполномоченных на то приказом по организации, и высылаются по почте.

ды он отправил войска на Хлынов. Армия дошла до города в 1456 году, но была подкуплена и не стала его осаждать.

Год спустя Василий II отправляет еще несколько отрядов, которые захватывают Орлов и Котельнич и заставляют склониться Вятку перед московским князем. Однако сделано это было только на словах: вечевая система управления здесь сохранялась еще 11 лет.

В 1471 году вятчане решают присоединиться к московскому войску, выдвинувшемуся на Новгород. Поход был успешным, войска Новгородской Республики пали и в итоге Хлынов остается единственным на Руси городом с вече.

– Новгород пал, а Вятка напрасно думала оставаться с своей независимостью, с своим народоправством и с своею удаюю вольницею, – рассказывал историк Николай Костомаров. – По давнишней вражде своей к Устюгу, вятчане в 1486 году пошли воевать на этот город; ограбили три устюжских волости, а потом подплыли под городок устюжский Осиновец; по тут ушли от них воеводы, и они обратились назад. Эти самовольные походы дали право московскому государю укорять их в разбойничестве.

Более того, во время войны Москвы и Казани вятчане и вообще объявили себя независимыми и прогнали великокняжеского наместника.

В итоге после нескольких лет уговоров и угроз, новый московский князь – Иван III – отправляет в Вятскую землю воевод Даниила Щеню и Григория Морозова. Причем, в состав армии он включает тверичей, вологжан, устюжан, вожан, каргопольцев и другие народы, которые были соседями Хлынова и его давними врагами – всего 64 тысячи человек.

16 августа войска подошли к Хлынову. Противостоять столь мощной армии город не мог, а



Примерно так выглядел типичный ушкуйник

потому почти сразу после начала штурма капитулировал. Его правители были расселены по разным городам: Боровску, Алексину, Кременцу, Дмитрову, южным и западным приграничным районам Московского княжества.

Потомки ушкуйников из Вятки впоследствии ушли на Дон и Волгу, где вскоре сформировалось волжское казачество, перенявшее традиции ушкуйников.

Окончательно покончить с Вятской вечевой республикой Москве удалось лишь в 1489 году. После этого московские князья велели забыть об ушкуйниках. По их приказанию все сведения о храбрых пиратах были удалены из свитков и летописей. Записи о них остались лишь в двух литературных памятниках: эпосе о «Куликовом поле» и «Стоянии на реке Угре».

Павильон-шатер в аренду

для проведения мероприятий любого формата
круглый год



70 000 руб. / сутки

- ▶ 200 квадратных метров (10м x 20м)
- ▶ Пол для павильона
- ▶ Система отопления
- ▶ Монтаж/демонтаж



Доставка в любой район города и области

Подробности по телефону : 8-912-363-23-64 (Вороновин Максим)

ДВУХРЯДНАЯ ДИСКОВАЯ БОРОНА БДМ-8Х2 ПК



62 сферических
диска



агрегатируется с тракторами
от 250 до 310 л/с



ширина захвата –
8 метров



вес
5655 килограмма



производительность –
10,83 га/час



ТСК «МОТОР»
официальный дилер компании DIAS в Кировской области
г. Киров, ул. Менделеева, 4

Тел.: (8332) 73-11-00, 512-840



www.motor92.ru