16+

№6 2019

Вятская губерния

ВЯТСКИЕ ЛОШАДИ:

ОБУЗА ИЛИ ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ?

Зерноуборочный комбайн КЗС-10К «ПАЛЕССЕ GS10»

Выгодные условия приобретения через АО «Росагролизинг»*

Первоначальный взнос – **0%** Процентная ставка – **3%** Срок лизинга – **7 лет**

- **250 л.с** – мощность двигателя
- **14 т/час** – производительность
- **3 года** – гарантия

БРЯНСКСЕЛЬМАШ

АГРО КОМПЛЕКТ

АО «АГРОКОМПЛЕКТ» - официальный дилер «БРЯНСКСЕЛЬМАШ» в Кировской области.
г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-04-43, 8-912-336-82-36, agrokomplekt.kirov.ru

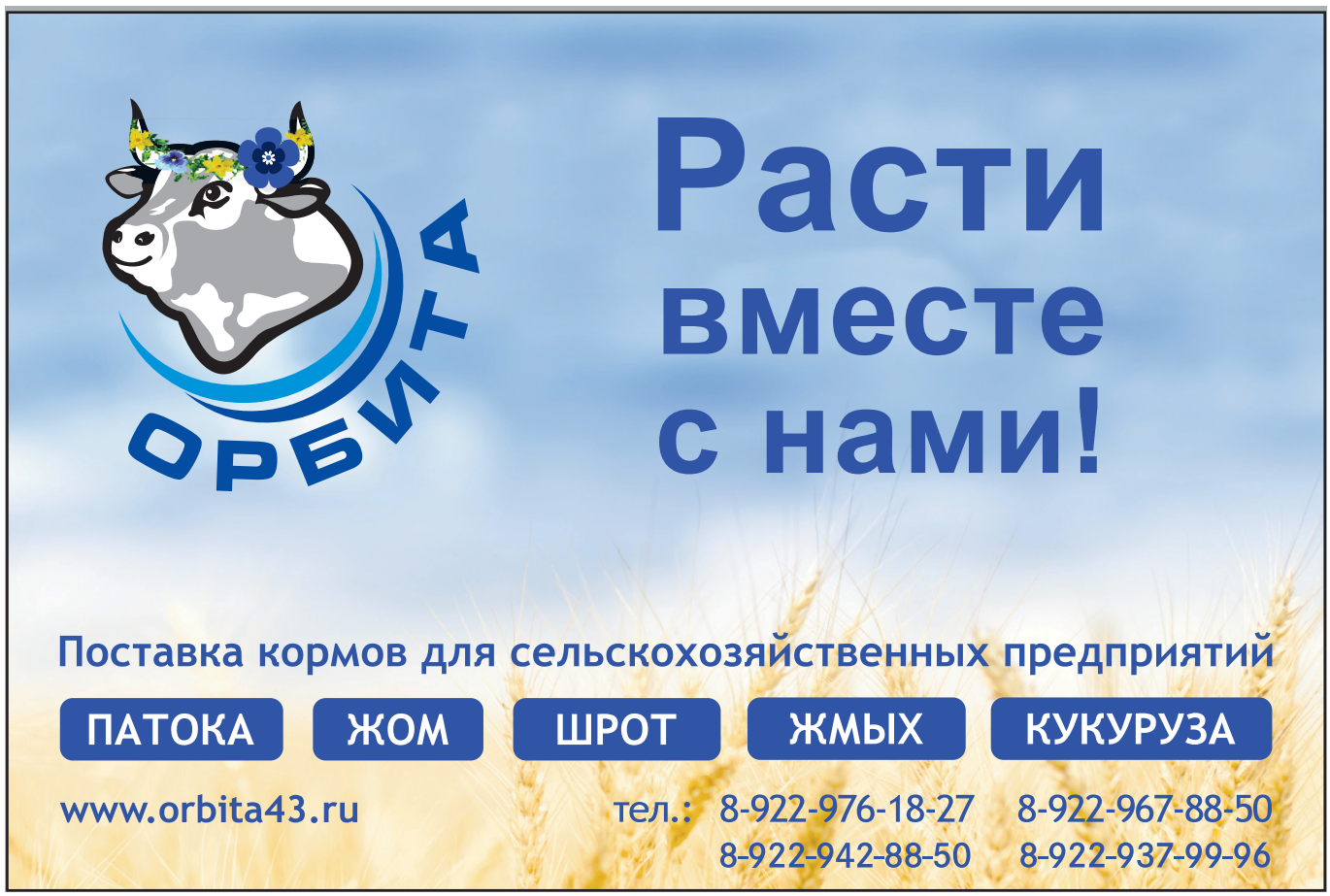
* Условия согласно программе «Обновление парка техники 2.0»
стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера – АО «АГРОКОМПЛЕКТ»

Содержание:

4	События
10	Как поднять продуктивность за счет гуманного отношения к животным: опыт Агрофирмы «Чудиновская»
18	Тепловой стресс у коров: как не потерять продуктивность в летнюю жару
22	Сельские жители в России едят больше хлеба, картошки и сахара, чем городские
26	Вятские лошади: обуза или перспектива развития?
32	Почему родители выступают против молока, и что об этом думают педиатры?
36	Ставка на «борщевой набор»: фермеры обогнали сельхозорганизации по сбору овощей
42	«ВкусВилл»: как создать продуктовую сеть, имея на старте миллион рублей

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.
Регистрационный номер ПИ № ФС 77 – 73365, дата регистрации 24.07.2018 г.
Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо».
Главный редактор – Тетенькина С.В.
Директор – Вороновин М.О.
Журналист: Злобина А.Э.
Порядковый номер выпуска № 6
Дата выхода в свет – 3 июля 2019 г.
Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 1 июля 2019 г., время – 13.00; фактическое – 1 июля 2019 г., время – 13.00.
Распространяется бесплатно.
При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц - стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц- стоимость 5000 рублей в год.
Тираж: 1200 экземпляров.
Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304.
Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru
Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304
телефон редакции: +79229129741
телефон коммерческого отдела: +79229554741
Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Контур», (г. Москва, Студеный проезд, дом № 4, корпус 1, помещение V, к. 15)
Заказ № 690
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламируемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.



С 2020 года 30% затрат аграриев на мероприятия по повышению плодородия почв будут компенсироваться из госбюджета. Об этом в ходе форума «День ярославского поля» сообщил первый замминистра сельского хозяйства России Джамбулат Хатуов. Он уточнил, что речь идет о раскислении почв, а также ряде других видов работ.

«Ростсельмаш» приостановит производство на два месяца

1 августа по 1 октября ростовский завод не будет выпускать продукцию. Причина этому – отсутствие новых заказов из-за отмены субсидирования скидок на сельхозтехнику отечественного производства.

источник фото: rostselmash.com

По данным отдела продаж «Ростсельмаша», на ближайшие месяцы заявок на технику нет. Совладелец предприятия Константин Бабкин рассказал федеральным СМИ, что в конце июня 8 млрд рублей по программе 1432, выделенные на этот год, закончились. Также он добавил, что почти 100% комбайнов завода, за исключением поставок на экспорт, приобретались по программе субсидирования.

На два месяца более 10 тысяч сотрудников ростовского завода отправят в оплачиваемые отпуска. Но совладелец компании уверяет, что это лишь пауза. По его словам, завод сокращает все расходы, но продолжит работать над новыми моделями и модификациями, коллектив будет сохранен.

В этом году «Ростсельмаш» планировал выпустить порядка 5600 комбайнов — на 200 машин больше, чем в 2018 году. Однако теперь эти планы решено скорректировать в сторону уменьшения, в частности по итогам июня — на 700 единиц. По словам Бабкина, в настоящее время на складах завода и дилеров находится около 1700 комбайнов, в июле планируется произвести еще более 400 машин. По плану всю осень и зиму завод будет производить минимум продукции: по 250 машин вместо 500.

Напомним, правительство РФ приняло решение о введении с 2020 года механизма льготного лизинга для покупателей российской сельхозтехники. По мнению вице-премьера РФ Дмитрия Козака, эта мера позволит создать конкуренцию на рынке, увеличить предложение и качество продукции. Ассоциация «Росспецмаш» направила премьер-министру РФ Дмитрию Медведеву письмо с просьбой не отменять программу субсидирования скидок на производимую технику, поскольку это может вызвать сокращение объема продаж в 2020 году.

В Кировской области пройдет автопробег «Дорогу молоку»

Мероприятие организует специализированное бизнес-издание о молочном рынке DairyNews. Автопробег стартует 18 августа в Кирове и пройдет по Удмуртии и Республике Башкортостан.

Впервые молочный автопробег прошел в 2012 году. Тогда его участники проехали почти 1500 километров, посетив четыре региона – Ярославскую, Тверскую, Новгородскую и Ленинградскую области. С тех пор молочный караван ежегодно собирает производителей и переработчиков молока не только со всей России, но и из стран ближнего и дальнего зарубежья.

За 8 лет участники мероприятия успели объехать большую часть России – от Новосибирска до Волгограда, а в 2018 году побывали даже в Канаде. По стране кленового листа они проехали 1258 километров и за 4 дня увидели 22 предприятия по производству и переработке молока, в том числе старейший сыродельный кооператив Канады.

В этом году эксперты, руководители и специалисты компаний молочной отрасли проведут в дороге 4 дня. Караван будет насчитывать 150 участников, передвигающихся на 50 автомобилях.

Путешествие начнется в Кирове 19 августа. За один день его участники посетят Кировский молочный комбинат, Кировскую молочную компанию агрохолдинга «Дороничи», СХПК Имени Кирова, агрофирмы «Коршик» и «Немский». На второй день молочный караван доедет до Удмуртии, где его участники посетят крупнейшие предприятия, а также заглянут в Дом-музей П. И. Чайковского в Воткинске.

Завершится автопробег в Уфе. В финальный день – 24 августа – его участники посетят ежегодный фестиваль «Молочная страна». Это мероприятие проводится в Уфе с 2011 года, и считается самым большим в России праздником молока. В прошлом году его посетили более 50 тысяч человек.

Полномочия по проведению экспертизы племенного скота могут передать регионам

Госдума приняла в первом чтении законопроект по совершенствованию госуправления в племенном животноводстве. Поправки в закон «О племенном животноводстве» подготовил Минсельхоз России.

Ведомство предложило четко разграничить полномочия между федеральными и региональными органами исполнительной власти. В действующем законодательстве данные полномочия за регионами не закреплены, что существенно осложняет племенную работу.

Так, в ведение региональной власти хотят отнести экспертизу племенной продукции и выдачу племенных свидетельств.

Также поправки в закон «О племенном животноводстве» предлагают отменить процедуру подачи заявок и выдачи разрешений на проведение искусственного осеменения сельхозживотных и трансплантации эмбрионов.

В ведомстве считают, что принятие проекта федерального закона будет способствовать повышению уровня племенной работы, а также ускоренному формированию отечественной базы племенного поголовья животных.

Компания Nestle запустила в России производство сухих детских смесей

Швейцарская Nestle, один из крупнейших в мире производителей продуктов питания, запустила в Вологде фабрику по производству детских молочных смесей. Инвестиции в проект превысили 1,9 млрд руб.

Строительство велось с октября 2017 года на территории действующей производственной площадки Nestle в Вологде. Там с 2005 выпускают детские каши и каши быстрого приготовления. За это время был модернизирован действующий цех, закуплено современное оборудование, увеличены площади лаборатории, построен новый склад и упаковочный центр.

В планах Nestle к 2020 г. нарастить мощности фабрики до производства 12000 тонн сухих детских смесей ежегодно. Сырье – сухое молоко – импортируется.

Продукция новой фабрики будет поставляться на российский рынок и экспортироваться, прежде всего, в страны СНГ. До запуска нового производства в Вологде Nestle поставляла детские молочные смеси в Россию со своего завода в Европе.

В Подмосковье испытали комплексную систему борьбы с борщевиком

Против ядовитого растения в Наро-Фоминском городском округе боролись с помощью дронов-опрыскивателей и спутников. Новые технологии позволяют экономить до 20-30% затрат на агрохимию.

В рамках эксперимента с помощью спутниковых снимков были составлены карты с данными о плотности роста борщевика Сосновского. Далее рассчитывалось количество необходимых агрохимикатов и интенсивность обработки. Эти данные автоматически передавались в систему управления дронами-опрыскивателями.

– При обработке использовались препараты направленного действия, которые дают возможность сберегать большую часть растительности, избирательно уничтожая злостные сорняки, и снизить экологическую нагрузку. На отдельных участках удалось истребить борщевик практически полностью, – отметил министр сельского хозяйства и продовольствия Московской области Андрей Разин. – Обработка борщевика гербицидами эффективна в период активного роста сорняка в мае-июне, а затем в начале осени. При необходимости дроны-опрыскиватели могут провести повторную обработку оставшихся экземпляров сорняка.

После обработки территория находилась в режиме постоянного мониторинга для оценки эффективности примененных средств. Через две недели эксперты сошлись во мнении, что испытания прошли успешно. Были подобраны гербициды, которые показали максимальную эффективность даже при единичной обработке.

В целом, по словам Разина, применяемый набор технологий позволяет обеспечить экономию 20-30% средств агрохимии, борьбу с сорняком на труднодоступных участках, определить зоны для дополнительной обработки, а также создать почвенный экран, который не дает возможности прорастать сорнякам.

После подведения итогов испытания в Наро-Фоминском округе будет проведена обработка участков, зараженных борщевиком, общей площадью 50 гектаров. Массовое применение технологии планируется начать в Подмосковье в 2020 году.

Многофункциональный трактор

ANT 4135F

Скидка 15%
по программе 1432

- Максимальная мощность ..... 100,2/136 кВт/л.с.
- Максимальный крутящий момент..... 581 н.м.
- Объем бака ..... 180 л
- Количество ступеней передач ..... 24/18 (вперед/назад)
- Категория трехточечной навески..... 2 и 3N
- Максимальная подъемная сила..... 77 кН
- Производительность насоса ..... 69 л/мин
- Число внешних гидровыводов ..... 6+1 (дренаж)
- Передний противовес максимально..... 700 кг

Официальный дилер трактора ANT 4135F
в Кировской области – ООО «АГРОСОЮЗ»
610027 г. Киров, ул. Орловская, д. 62, помещ. 1003
т.: (8332) 46-03-24, 8-912-826-03-24, e-mail: as-kirov43@mail.ru

Комплекс косилок GigaCUT от SaMasz

Косилка фронтальная дисковая KDF 301

- Ширина захвата ..... 3 м
- Транспортная высота ..... 3 м
- Ширина валка ..... 1,1-1,7 м
- Количество дисков ..... 7 шт.
- Количество ножей ..... 7/14 шт.
- Обороты ВОМ трактора..... 1000 об./мин.
- Мощность трактора..... от 100 л.с.
- Производительность..... 3,5 га/ч
- Категория навески ПНУ-540
- Масса..... 1360 кг

Косилка двухсторонняя задненавесная KDD 861

- Рабочая ширина захвата ..... 8,60 м
- Ширина валка ..... 2 x 1,40-2,00 м
- Количество дисков/режущих ножей ..... 14/28 шт.
- Обороты ВОМ трактора..... 1000 об./мин.
- Требуемая мощность трактора..... от 160 л.с.
- Производительность..... 10 га/час
- Транспортная ширина/высота..... 3,00/3,80 м
- Масса..... 3080 кг
- Категория навески ..... ПНУ II

Официальный дилер SaMasz в Кировской области – ООО «АГРОСОЮЗ»
610027 г. Киров, ул. Орловская, д. 62, помещение 1003
тел.: (8332) 46-03-24, 8-912-826-03-24, e-mail: as-kirov43@mail.ru

SaMASZ®
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ И КОММУНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА

Источник фото: zdm.ru

«Впервые я полностью поддерживаю правительство»

Руководитель завода «Кубаньжелдормаш» об отмене программы 1432

Агробизнес обеспокоен планами правительства РФ по отмене с 2020 года программы 1432 и замене прямых субсидий для производителей сельхозтехники механизмом льготного лизинга. Так, по мнению Ассоциации «Росспецмаш», данная мера может привести к падению производственных и финансовых показателей заводов «на десятки процентов». Однако с этим согласны далеко не все производители сельхозтехники.

Уже достаточно давно критики действующего сейчас механизма обращали внимание на то, что львиную долю средств по программе 1432 получают лишь несколько предприятий отрасли. Многие считают, что внедрение механизма льготного лизинга будет стимулировать конкуренцию среди машиностроителей и сдерживать рост цен на сельхозтехнику.

Среди массы мнений мы приведем позицию Вячеслава Яковлева, руководителя одного из известных в России машиностроительных предприятий – армавирского завода «Кубаньжелдормаш».

– Правительство России планирует с 2020 года отменить предоставление субсидий для производителей сельхозтехники в рамках постановления №1432. В качестве альтернативы предложат лизинговые механизмы поддержки.

Впервые я целиком и полностью поддерживаю правительство, видимо у них появился русский экономист и патриот, к которому прислушались. Все рекомендации западных советников направлены только на то, чтобы российская промышленность умирала под видом помощи и поддержки, которая по факту превращается в локализацию мировых гигантов и вывод денег из страны.

Кто в этот же день выступил против? Имен называть не буду, все и

так их знают. Это те люди, которые якобы поднимают машиностроение в России. Естественно, за счет государства. 95% всей помощи по этой программе получают 2-3 предприятия, которые превратились в настоящий оазис экономического роста и прорывных технологий.

Я неоднократно говорил, что поддержка любой производственной компании – это создание условий, при которых конечному потребителю выгодно покупать его технику. Тогда это будут жизнеспособные предприятия, готовые к конкуренции с мировыми европейскими и азиатскими компаниями, а не заводы, чья продукция никому не нужна, но «надо ведь слезать с углеводородной иглы».

Главные аргументы и громкие лозунги всех этих получателей государственной помощи и субсидий будут теми же, что и всегда – падение промпроизводства в России, массовые сокращения людей, сокращение заработной платы, опасность социального взрыва и так далее, жути нагнать они могут, особенно на неокрепшие умы наших чиновников, которые не смогут отличить сеялку от комбайна.

Вы знаете, как работает эта система сегодня?

Программа в рамках постановления №1432 действует с 2013 года. В рамках нее государство субсидирует 15-20% стоимости сельхозтехники, на эту сумму заводы предоставляют аграриям скидки.

Фактически это выглядит так – я произвожу разбрасыватель удобрений и пытаюсь продать его на рынке за 350 тысяч. Получатель этих субсидий производит этот же товар за 400 тысяч, но продает его за 320 тысяч. Разницу компенсирует государство, фактически граждане. Технические характеристики при этом практически одинаковые. Войти в эти программы крайне сложно, а то и невозможно.

Как пример, завод «Кубаньжелдормаш» имеет замкнутый цикл производства, от литейного производства до упаковки, 600 человек сотрудников, но мы не можем доказать нашему Минпромторгу, что мы – российский производитель. При этом зарубежные марки сельскохозяйственной техники, которые собирают на территории РФ, также имеют право участвовать в программе, и они вошли в нее.

В итоге вся эта программа превратилась в фарс, когда все деньги «сельхозпроизводители» не зарабатывают, а получают. И все управленческие процессы в итоге идут не на оптимизацию производства, поиск новых рынков и создание конкурентной техники, а на поиск схем для участия в госпрограммах и стремление вырвать кусок побольше. В этом и кроется крах всех попыток президента поднять отечественную промышленность. Он дает возможности не тем, кто может и хочет, а тем, кто рядом. А дальше по нарастающей, те, кто получает деньги, через друзей-чиновников и СМИ делают так, чтобы этот источник был постоянным и недосягаемым для других, параллельно проталкивая всевозможные ГОСТы, требования, предписания, по которым остальные вынуждены либо сворачиваться, либо работать всегда под нависшим молотом органов.

В итоге после 20 лет поднятия промышленности из руин мы имеем практически полное уничтожение реального производства и содержание 50 компаний на искусственном дыхании (бюджетном финансировании). Еще есть большое количество локализаций западных компаний, но они сейчас тут не особо видят перспектив – «клиент беден».

Впервые правительство подумало о промышленности в долгосрочной перспективе. Вопрос в другом – а многие ли дожили или доживут до того момента, когда будет создана среда для своих производителей? Я как производитель полностью одобряю отмену программы 1432, она будет способствовать росту реальных производителей, а не мыльных пузырей. Лучше загубить три огромных старых дуба в поле, чтобы на этом месте вырос большой здоровый лес.

Обращение к тем, кто там наверху и хоть иногда думает о будущем России. Поддерживайте фермеров, колхозы, агрохолдинги, животноводов, тех, кто создает готовый продукт – комбикорм, семечку, пшеницу, скотину и т.д. Пусть они развиваются и таким образом потянут за собой нас, потому что мы производим технику для них, а не для чиновников, которые пишут программы. Решайте причины, а не гасите результаты следствий.

Что же касается производителей, лучше помогите деньгами на оборудование. Не надо деньги давать, просто скажите, чтобы реальные заводы выбрали самое срочное и важное, что им нужно. И дайте долгосрочное кредитование на это оборудование под 1-3%. Деньгами никому не давайте, все уйдет по карманам. Мы нуждаемся в качественном оборудовании, чтобы реально делать качественную технику и предлагать ее потребителям значительно дешевле импортной, чтобы «землепашец» выбирал нас не по принуждению, а по желанию (цена/качество). Денег, которые уходят на содержание фондов по поддержке промышленности, хватило бы оснастить самым передовым оборудованием 8-10 заводов России, которые потом уже конкурировали бы между собой и с миром. Банальные вещи, но сегодня и их никто не понимает. К сожалению.

Если же эти деньги хотят забрать у сельскохозяйственной отрасли и построить два бизнес-центра в Москве, тогда я двумя руками и ногами за то, чтобы эти деньги оставили на «программу 1432». Все как обычно для нас, выбираем из двух зол меньшее.

Источник: facebook.com/kubanzheldormash

Как поднять продуктивность за счет гуманного отношения к животным: опыт Агрофирмы «Чудиновская»

Агрофирма «Чудиновская» Орловского района по итогам 2018 года заняла 4-е место в области среди хозяйств с самой высокой продуктивностью. Надой на одну корову на предприятии составил 9300 кг. Руководитель и специалисты агрофирмы раскрыли свой секрет успеха, он заключается в гуманном отношении к животным и грамотной племенной работе.

По новому двору беспривязного содержания с гордостью и улыбкой идет начальник цеха животноводства Агрофирмы «Чудиновская» Людмила Таранина. На удивление высокие, комолые коровы с обрезанными хвостами оборачиваются ей вслед.

– У нас животные крупные, хорошие. Некоторые коровы в других хозяйствах так не выглядят, как наши первотелки, – воодушевленно рассказывает Людмила Таранина. – Есть одна корова, к которой осеменаторы без табуретки в прямом смысле не подходят – такая она высокая.

Первую очередь беспривязного комплекса на 512 голов – один двор и доильный зал типа «ёлочка» – запустили в июне 2019 года. До конца лета в эксплуатацию введут и второй. Этот животноводческий комплекс – очередной этап запланированного обновления инфраструктуры агрофирмы.

Помощь холдинга

«Чудиновская» непрерывно развивается с 2007 года. Именно тогда гендиректор «Кировского молочного комбината» Василий Сураев предложил предприятию вступить в холдинг КМК. В то время хозяйство было в упадке, еще не успев оправиться после кризиса 90-х и тяжелых «нулевых». Жили только за счет молока. Рожь и картофель, которые годами поставлялись на спиртзаводы, в то время оказались невостребованными. Коллектив предприятия, практически не раздумывая, ответил на предложение КМК согласием.

Новую агрофирму возглавил уроженец Красноярского края Евгений Резванов. С детства он жил в Кировской области, окончил инженерный факультет Кировского сельхозинститута.

– В 90-х распределения уже не было, я был свободным художником, а в «Чудиновской» оказалось вакантным место главного инженера. Приехал – меня приняли, –вспо-

Людмила Таранина, начальник цеха животноводства Агрофирмы «Чудиновская»

минает Евгений Резванов. – Пять лет проработал на этой должности. Затем меня избрали главой сельского поселения, а через 6 лет пригласили на должность директора агрофирмы, и я согласился.

Средняя продуктивность в хозяйстве тогда составляла 4500 кг. Животные содержались на ветхих фермах, которые были на значительном удалении друг от друга.

– Хозяйство несло большие затраты на доставку кормов, вывоз молока. Специалистам приходилось мотаться между фермами, – рассказывает директор. – При поддержке КМК мы построили две новые фермы на 412 голов с линейной дойкой. Тогда буквально сразу у нас улучшилось качество молока, и надои поднялись до 6000-7000 кг от коровы.

С тех пор в «Чудиновской» построили новый кормоцех, родильное отделение с телятником, обновили парк техники широкозахватными агрегатами и мощными тракторами.

Грамотный специалист

На новый виток развития «Чудиновскую» вывела зоотехник

из Коми Людмила Таранина. В 2013 году ее пригласили на работу в Орловский район начальником цеха животноводства. Людмила Семеновна увидела в предприятии большой потенциал развития. Сначала наладила дисциплину на фермах, а потом и вовсе перестроила все животноводство.

– Случались пьянки в коллективе. Так я премий лишала. Сейчас никаких опасений и сомнений в коллективе у меня нет, – объясняет Людмила Таранина. – Три года ушло на возобновление племенной работы. Сидела с тетрадками, составляла базу скота, восстанавливала родословные, ремонтировала стадо. Одновременно вводила новые технологии в обслуживании животных. Начинали с элементарного. Например, раньше вымя коров обмывали тряпками, ведра с водой с собой таскали. Я объяснила, что надо аккуратно промакивать его специальным средством. Доярки восприняли в штыки: мыть, так мыть по-хорошему. Перчатки никак носить не хотели. Но постепенно всему научились, ко всему привыкли.

Работа с генетикой

Сейчас голштинизация черно-пестрых буренок в «Чудиновской» достигла 87%. Но работа над улучшением стада не прекращается.

– Мы планируем перейти на импортное семя. Потому что отечественных быков, которых могли взять, мы уже использовали. А те, что остались, нас не устраивают по генетике, – объясняет Людмила Семеновна. – Нам еще есть что улучшать, например, ножки, стать. Надо продолжать работу над уровнем белка в молоке. Поскольку наше сырье идет на сырный завод в Орлов, необходимо соответствующее качество. Думаю, что уже с осени будем закупать импортное семя.

Специалисты «Чудиновской» осваивают новые технологии и в воспроизводстве. Так, после жаркого лета 2018 года, когда возникли проблемы с покрытием коров, в хозяйстве стали использовать схемы синхронизации охоты.

Кормопроизводство

Еще одним шагом на пути к повышению продуктивности стали изменения в кормлении. Животных разделили на 5 физиологических групп: раздой, стаби-

Евгений Резванов, директор предприятия

Для раздачи корма в Агрофирме «Чудиновская» используется миксер «Хозяин»

лизация, два сухостоя и новотельные коровы. Рационы готовят в кормоцехе, а раздает корма миксер «Хозяин».

– Мне нравится этот кормосмеситель. Он хорошо работает, режет прекрасно, качественно смешивает компоненты, равномерно раздает рацион. Конечно, это отражается на поедаемости у коров. Сейчас кормосмеситель обслуживает несколько дворов и со своей работой успешно справляется. За год эксплуатации он ни разу не выходил из строя.

В агрофирме много первотелок. А кормят их, как коров на раздой, даже если они находятся на стадии стабилизации.

– Все потому что наши первотелки в среднем доят по 30-40 литров, – говорит Людмила Таранина. – Основной корм – это силос. Сенаж вообще не заготавливаем. Пробовали закладывать в траншеи, получался хорошего качества, но коровы ели его плохо. Мы пришли к выводу, что по качеству нас устроит только сенаж в упаковке, но эту технологию мы пока не применяем.

«Чудиновская» сильно ограничена в земельных угодьях – в ее распоряжении всего 3000 га при стаде в 1500 голов, включая 600 коров. Поэтому агрономы постоянно экспериментируют с кормовыми культурами и ищут подходящие варианты.

– Сейчас мы в основном выращиваем клевера разных сроков созревания. В этом году впервые посеяли райграс. Хотим сделать как минимум два укоса, – рассказывает Евгений Резванов. – Думаю заняться кукурузой. Смотрю на соседей, которые пробуют, как у них получится. В прошлом году мы заготовили 19 тысяч тонн силоса. В этом нам нужно уже 24, поскольку поголовье растет. Почти все посевные площади отдали под кормовые культуры. Зерно приходится закупать.

Гуманное отношение

Людмила Таранина убеждена, что к коровам нельзя относиться, как к автоматам по выдаче молока. А для этого люди, занятые в животноводстве, должны любить свое дело.

– Коровы – это живые существа, со своими привычками, характерами, болезнями. Наша ветврач говорит, что по глазам животных видит, как они себя чувствуют. Да и у всего коллектива агрофирмы к ним особое отношение. Недавно тракторист проходил мимо двора и заметил, что корова поранилась. Сразу побежал ко мне, ветврача потребовал. А уж если, не дай бог, корова заболеет, доярки всех на уши поднимут. За каждую переживают.

Для удобства животных на фермах привязного содержания перешли на трехразовый режим доения. Здесь считают, что выдоить высокопродуктивных коров за две дойки невозможно.

– При этом нам не хватает доярок. Им приходится работать по 10 часов в сутки. Конечно, мы компенсируем это выходными. Но и сами женщины относятся ко всему с пониманием. Знают, что в

ООО «Кировсельмашснаб» — единственный эксклюзивный дилер на территории Кировской области и Республики Коми торговой марки «Хозяин»

г. Киров,
ул. Потребкооперации, 6А, оф.107
т.: 8-912-372-21-34, 8(8332)46-55-85
С полным ассортиментом техники можно ознакомиться на сайте: КСМС.рф

сельском хозяйстве нет нормированного рабочего дня. Я, например, прихожу на ферму к 04:30, а ухожу домой иногда в 18:00.

Проблему с нехваткой кадров сейчас решает директор агрофирмы – привлекает молодых животноводов, механизаторов достойными зарплатами и социальным благополучием села Чудинова.

– Каждый год мы строим по двухквартирному домику для сотрудников. Своих механизаторов просим жениться, привозить сюда девушек, – смеется Евгений Резванов. – Студенток, которые приезжают на практику, пытаемся как-то заинтересовать, чтоб они остались у нас в агрофирме. Будем развивать село и производство.

Вакцинация

Но в любом, даже самом успешном хозяйстве без проблем не обходится. Вот и в «Чудиновской» до марта в среднем доили по 29 литров на корову и ежедневно отправляли по 15-16 тонн на сырный завод. В майские праздники надои вдруг резко упали до 24 литров.

– Коровы начали болеть одна за другой. Мне все специалисты в один голос твердили, что дело в кормах, – взволнованно рассказывает Людмила Таранина. – Но я не первый год работаю, и поняла, что причина в чем-то другом, с животными что-то происходит. Пригласила на помощь специалистов КМК, стали разбираться. Вспомнили, что за две недели до спада продуктивности проводили вакцинацию от нодулярного дерматита, поняли, что это реакция на нее. Сейчас мы боремся за каждую корову. Думаю, вскоре поднимем надои на прежний уровень.

После перевода животных в новый комплекс на беспривязное содержание продуктивность уже немного подросла. Хотя работники фермы опасались, что из-за смены обстановки и стресса, наоборот, упадет.

– Но я была уверена, что этого не произойдет. На старых дворах им было тесно, – смеется Людмила Таранина. – А здесь животные чувствуют себя вольготно и комфортно. Мы обязательно еще добавим в продуктивности, хотя никаких амбициозных целей, например, доить по 10 тысяч литров, не ставим. Главное сейчас – сохранить здоровье стада, продолжить работу над улучшением генетики и не потерять то, что имеем – 9300 кг на корову. Для нашего хозяйства это все-таки замечательный показатель.

Кировские аграрии оценили борону DX-850/880 Ростсельмаш в работе

В начале июня более 30 руководителей и инженеров из ведущих хозяйств Кировской области собрались в агрофирме «Новый путь» Орловского района. Поводом для встречи стало традиционное для Кировской области мероприятие – демонстрационный показ техники Ростсельмаш.

За несколько дней до показа шли проливные дожди, стояла прохладная и ветреная погода. Но в день мероприятия организаторам словно удалось договориться с небесной канцелярией. Ярко светило солнце, на небе не было ни облачка, а с юга дул теплый ветер.

На поле близ деревни Кузнецы аграриев ждали трактор RSM 2375, агрегатированный с тандемной дисковой бороной DX-850/880, а также новинка в Кировской области – гусеничный трактор Ростсельмаш DELTA TRACK 460. Гости смогли не только увидеть их в работе, но и пройти полноценный тест-драйв, сесть за руль, чтобы понять, на что способна техника в реальных условиях.

После продолжительных дождей почва была достаточно сырой. Но это не помешало трактору и бороне справиться со своей задачей.

Тандемная дисковая борона

Тандемная дисковая борона DX-850/880 создана для окультуривания залежных земель, обработки паров, подготовки поля к пару или посеву, заделки пожнивных остатков, а также удобрений в почву. Борона комплектуется плавающим дышлом, что позволяет производить более ровную обработку поля.

В кировских хозяйствах уже есть опыт использования DX-850/880. Так, агрофирма «Новый путь» Орловского района приобрела борону осенью 2018 года.

– DX-850/880 тяжелая, поэтому глубина обработки достаточная. Для осенней обработки самая подходящая техника. Производительность очень хорошая: за 12 часов обработали 144 га. Всего осенью мы продисковали около 1,5 тыс. га. Борона отработала хорошо, без поломок, – рассказал Сергей Бояринцев, руководитель агрофирмы «Новый путь». – Дисковая борона и гусеничный трактор позволили нам уменьшить количество техники, занятой на вспашке зяби. Буквально два трактора обработали 2300 га. Таким образом, мы сэкономили на топливе и рабочей силе.

Опыт использования в Тужинском районе

Первый сезон DX-850/880 отработала и в ООО СХП «Колос» Тужинского района.

– Если разобраться, на рынке не так много прицепной техники, в том числе, дисковых борон, которые подходят для наших условий. Мы занимаемся семенами многолетних трав, поэтому некоторые поля не пашутся по нескольку лет. Получаются залежные земли, – объясняет руководитель предприятия Андрей Васенев. – Комбайны в сырую погоду каждый год оставляют за собой колеи. Потом мы распахиваем поля. И надо как-то все эти глыбы разделать. Поэтому и приобрели дисковую борону DX-850/880.

Главный аргумент эффективной работы бороны – комбинация вырезных и гладких сферических дисков диаметром 660 мм и толщиной 9 мм. Первый ряд зубчатых дисков заходит в почву агрессивно, под углом 20°, а второй ряд гладких – мягче, разбивая крупные комья, под углом 17°. Давление на один диск составляет 124 кг. Диапазон рабочей глубины – от 7 до 18 см.

Сервис техники и двухлетнее гарантийное обслуживание в Кировской области обеспечивает официальный дилер Ростсельмаш – ООО «Вятушка АГРО».

РОСТСЕЛЬМАШ 90
Агротехника Профессионалов

ООО «Вятушка АГРО» – официальный дилер Ростсельмаш в Кировской обл.
г. Киров, ул. Вороского, 105,
т. 25-56-68, 25-57-95
e-mail: mmvrsm43@mail.ru

Михаил Домнин, агроном-консультант АО «ОХК «УРАЛХИМ»

«УРАЛХИМ» проводит агроиспытания в ведущих хозяйствах Кировской области

В этом году агрономы «УРАЛХИМ» заложили сразу 10 опытных полей в пяти крупных хозяйствах Кировской области. Испытания проводят на пшенице, ячмене, горохе, рапсе, картофеле и сое. Эксперименты курируют специалисты Центра агроэкспертизы, созданного на базе филиала «УРАЛХИМ» в Кирово-Чепецке».

Помимо Кировской области аналогичные опыты проводят в Краснодарском и Ставропольском крае, Ростовской области (Южный федеральный округ), Воронежской, Липецкой и Брянской областях (Центральный федеральный округ), а также Удмуртии, Чувашии, Мордовии, Нижегородской областях (Приволжский федеральный округ).

Опытные поля

В прошлом году агроиспытания уже проходили в агрофирме «Немский», агрофирме «Дороничи», СПК племзавод «Новый», на зерновых и рапсе, в КФХ Русаков на картофеле, в Уржумском сортоучастке на сое. В этом году эксперимент в этих предприятиях продолжится.

Кроме того, в программу агроиспытаний впервые включили посевы зерновых племзавода «Октябрьский», опытные поля рапса в АО «Слободское ОСХП» и производственные опыты на картофеле и сое в КФХ Русаков. Также эксперименты заложили на участках филиала ФГБУ «Госсорткомиссия» по Кировской области и на полях ФАНЦ имени Рудницкого.

– Мы совместно со специалистами предприятий выбираем участки и поля, где будем проводить эксперимент. Делим поле пополам и вместе разрабатываем схему питания, – объясняет Михаил Домнин, агроном-консультант АО «ОХК «УРАЛХИМ». – На одном участке поля хозяйство применяет свою традиционную технологию, на втором – мы свою. В прошлом году во всех хозяйствах, где мы проводили опыты, был достигнут позитивный эффект.

Источник фото: development-lab.net

Отличия схем питания

Хозяйствам выгодно принимать участие в программе агроиспытаний от «УРАЛХИМ». Агрономы могут на относительно небольших участках – от 20 до 200 га – попробовать новую схему питания растений, предлагаемую Центром агроэкспертизы «УРАЛХИМ», и принять решение, насколько она подходит хозяйству, и какую имеет экономическую выгоду.

– Мы разрабатываем схему питания индивидуально для каждого хозяйства. При этом учитываем не только культуры, но и конкретные сорта, которые они выращивают. Некоторые хозяйства не могут технологически выполнять все операции, которые необходимы растениям, поэтому надо учитывать и техническое оснащение, – рассказал Михаил Домнин. – Мы максимально адаптируем свои схемы непосредственно под возможности хозяйства. Нам важно, чтобы аграрии работали экономически обоснованно и эффективно, применяли наши удобрения не просто для того, чтобы потратить деньги. Применение удобрений должно приносить им прибыль. В этом и заключается наша задача.

На опытных участках хозяйства и «УРАЛХИМ» используют как традиционные, так и инновационные удобрения: ДАФКА (10:26:26), NPKS (10:20:30:6), NPKS (8:20:30:2), сульфонитрат (NS 30:7), для листовых подкормок применяют комплексные водорастворимые удобрения марки SOLAR: «Старт», «Универсал» и «Финал», содержащие фосфор, азот, калий и набор микроэлементов. Схемы питания хозяйств и «УРАЛХИМ» отличаются сроками применения и дозировками.

– На своих участках мы строго контролируем фазу применения удобрений, четко соблюдаем технологию. О результатах говорить пока рано. Но отличия в эффективности схем питания уже видны. Там, где растения не испытывают недостатка питательных веществ, они имеют интенсивную окраску, более развиты визуально. Но говорить о гарантированной прибавке урожая пока преждевременно.

Полевые агроконсультации

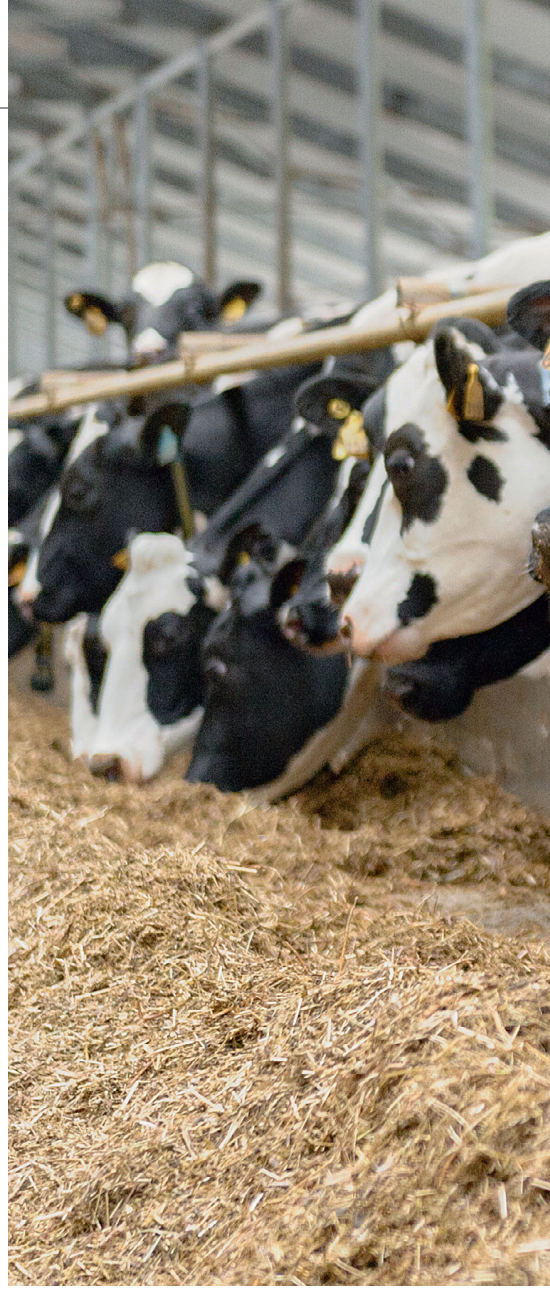
В этом году Центр агроэкспертизы «УРАЛХИМ» проводит также полевые агроконсультации для специалистов хозяйств, выращивающих рапс. Первое такое мероприятие прошло в конце июня на базе АО «Слободское ОСХП» в деревне Стулово. Там же 26 июля пройдет Демонстрационный агрофорум «Технологии выращивания ярового рапса в условиях Кировской области».

– Мы решили отойти от традиционной формы общения – семинаров в зале. При таком формате агрономы сидят в зале и слушают то, что им рассказывает спикер за трибуной. Наше мероприятие проходит прямо в поле. Агрономы могут напрямую обратиться к консультантам и задать вопросы, пообщаться с коллегами. Специалисты не только слушают теорию, но и воочию могут увидеть состояние растений, результат работы удобрений. Считаю, что такой формат более информативный, – добавляет Михаил Домнин.

УРАЛХИМ

Тепловой стресс у коров:

как не потерять продуктивность в летнюю жару



Максим Ястребов, менеджер АО «ДеЛаваль» в категории «Комфорт коров»

Результаты исследований показывают, что в среднем за два летних месяца хозяйства недополучают от каждой коровы по 2,5 литра молока в день. Виной тому тепловой стресс животного. В жару коровы становятся вялыми, много потеют, их дыхание учащается, аппетит снижается.

О последствиях теплового стресса и методах борьбы с ним рассказал Максим Ястребов, менеджер АО «ДеЛаваль» в категории «Комфорт коров». Он выступил с лекцией на семинаре, организованном ООО НПП «Медбиотех» в Кировском институте агробизнеса и кадрового обеспечения.

Для коровы оптимальны условия, когда температура окружающей среды составляет от -5 до +18 градусов. Именно в этом диапазоне поддерживается нормальная температура тела животных: 38,5-39 градусов.

Высокая температура воздуха в совокупности с повышенной или, наоборот, пониженной влажностью приводит к тепловому стрессу. В итоге температура тела коров повышается. При этом они больше пьют, стараются находиться в тени или сырости. Животные на привязном содержании не имеют возможности уйти в более прохладное место, поэтому они не ложатся, а постоянно стоят. За счет этого площадь соприкосновения тела с воздухом увеличивается, что способствует терморегуляции. Коровы тратят больше энергии на рассеивание тепла. Кровь устремляется к кожным покровам и в меньшей степени снабжает молочную железу. Животные перестают поедать объемистую часть рациона и в результате недополучают энергию. Вместо этого они выборочно едят концентраты, что провоцирует развитие ацидозов. Они, в свою очередь, усиливают нехватку энергии, необходимой для производства молока.

Потеря молока

На фермах в Ленинградской и Вологодской областей проводили исследования по влиянию теплового стресса на экономику хозяйства.

Результаты показали, что если корова, дающая 20 литров молока в сутки, на протяжении 60 дней испытывает тепловой стресс, то в среднем ее надои снизятся на 2,5 литра в день. При средней цене в 20 рублей за литр, от одной коровы хозяйство будет недополучать 50 рублей в день. За два месяца это 3000 рублей. Если в стаде 1000 голов, то ущерб составит 3 миллиона рублей.

При этом еще и ухудшается качество молока: увеличивается содержание соматических клеток, а показатели жира и белка снижаются.

Снижение воспроизводства

Руководители и специалисты хозяйств концентрируют свое внимание на надоях. Между тем, последствия теплого стресса отражаются не только на продуктивности, но и на здоровье животных и воспроизводстве.

Так, у коров ухудшаются гормональные процессы, сокращаются половые циклы. Увеличивается вероятность ранних абортов. И этому есть простое объяснение.

Во время теплового стресса организм животного борется за выживание, поэтому воспринимает будущего теленка как угрозу: «Мне сейчас не до него, себя бы прокормить, самому бы этот тяжелый период пережить».

Результаты исследований показывают, что телята, которые в утробе матери перенесли тепловой стресс, рождаются более слабыми, медленнее развиваются, а в дальнейшем дают меньше молока.

Как определить уровень теплового стресса

Чтобы оценить тепловой стресс и на основании этой оценки предпринять конкретные меры, можно использовать индекс THI, который показывает соотношение температуры и влажности.

При значении индекса в 69-72 единицы начинается тепловой стресс. Понять это можно по следующим сигналам. Корова начинает искать тень и сырые места. Частота дыхания увеличивается до 60 вдохов в минуту. Ректальная температура повышается до 38,5 градусов, кровеносные сосуды расширяются. Как следствие, продуктивность падает на 3-5% на голову в день. Это около 1-1,5 литра. Также начинают снижаться репродуктивные функции. Но, как правило, в хозяйствах эти сигналы и последствия не замечают.

Умеренный тепловой стресс наступает при значении индекса в 73-78 единиц. Частота дыхания коров превышает 75 вдохов. Ректальная температура повышается до 39 градусов. Увеличиваются выделение слюны и частота сердцебиения. Продуктивность при этом падает уже на 8-10% (2-3 литра от коровы в день). Увеличивается потребление воды, но снижается потребление корма. Осеменяемость падает до 50%. В это время специалисты уже начинают бить в колокола.

Тяжелый тепловой стресс наступает при значении THI в 79-84 единицы. Можно заметить,

Оцените, комфортен ли климат внутри коровника

Температура воздуха, °С	Относительная влажность																
	20%	25%	30%	35%	40%	45%	50%	55%	60%	65%	70%	75%	80%	85%	90%	95%	100%
20	64	64	64	64	65	65	65	66	66	66	66	67	67	67	68	68	68
21	65	65	65	66	66	67	67	67	67	68	68	68	69	69	69	70	70
22	66	66	66	67	67	68	68	68	69	69	69	70	70	71	71	71	72
23	67	67	67	68	68	69	69	70	70	70	71	71	72	72	73	73	74
24	68	68	69	69	69	70	70	71	71	72	72	73	73	74	74	75	75
25	69	69	70	70	71	71	72	72	73	73	74	74	75	75	76	77	77
26	70	70	71	71	72	72	73	74	74	75	75	76	77	77	78	78	79
27	71	71	72	72	73	74	74	75	76	76	77	78	78	79	79	80	81
28	72	72	73	74	74	75	76	76	77	78	78	79	80	80	81	82	83
29	73	73	74	75	75	76	77	78	78	79	80	81	81	82	83	84	84
30	74	74	75	76	77	77	78	79	80	81	81	82	83	84	85	85	86
31	75	75	76	77	78	79	80	80	81	82	83	84	85	85	86	87	88
32	76	76	77	78	79	80	81	82	83	84	84	85	86	87	88	89	90
33	77	77	79	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	81	92
34	78	79	80	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93
35	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	86
36	80	81	82	83	84	85	86	87	89	89	90	91	93	94	95	96	79
37	81	82	83	84	85	86	87	88	90	91	92	93	94	95	96	98	99
38	82	83	84	85	86	87	89	90	91	92	93	95	96	97	98	99	101
39	83	84	85	86	87	89	90	91	92	94	95	96	97	99	100	101	102
40	84	85	86	87	89	90	91	93	94	95	96	98	99	100	102	103	104

Нет стресса
Начало стресса
Тепловой стресс
Сильный тепловой стресс
Вероятность смерти животного

что корова делает более 85 вдохов в минуту. Ректальная температура превышает 40 градусов. Животные сбиваются в группы. Продуктивность падает на 15-20% в день (4-6 литров). Начинаются ранние отелы, телята рождаются слабыми.

При очень сильном тепловом стрессе, который наступает при температурно-влажностном индексе более 85, ректальная температура у коров превышает 41 градус. Частота дыхания увеличивается до 120-140 в минуту. Надои падают до 40%. Возможен летальный исход.

Одно из хозяйств Ленинградской области в 2010-ом превысило планку по надоям в 9000 литров. Но лето в том году было особенно жарким. Из-за теплового стресса, испытанного коровами, к концу года надои упали до 8300. Чтобы вернутся к показателю в 9000, хозяйству понадобилось пять лет.

Как избежать теплового стресса

Прежде всего у коровам необходимо много легкодоступных чистых поилок. Вода в них должна быть хорошего качества и в достаточном количестве. Необходимо стимулировать поедание корма. А для этого его нужно постоянно перемешивать и пододвигать на кормовом столе.

Но самое важное – коров нужно охлаждать. В первую очередь, группу раздоя. Поскольку она приносит большое молоко здесь и сейчас. Затем – поздний сухостой, потому что во время теплового стресса мы должны сберечь животное, избежать ранних отелов, получить здоровых телят. Далее – высокопродуктивных животных в первые 100 дней лактации, затем коров середины, окончания лактации и молодняк.

Для эффективного охлаждения нужно создать на ферме привязного содержания постоянное движение воздуха, поэтому нужен ветер со скоростью 2-5 м/с. При этом коровы должны быть в зоне охлаждения. Важно правильно расположить на ферме вентиляторы, чтобы они дули на животных, а не в потолок.

При привязном содержании мест для эффективного охлаждения коров не так много. В этом случае помогут мощные вентиляторы. Первое место, оптимально подходящее для охлаждения – зона накопителя. При этом важно учесть, что вентиляторы всегда должны дуть от доильного зала в сторону проходных аллей. Если высота и длина накопителя не позволяют повестить их сверху, вентиляторы можно поставить сбоку.

Еще одно оптимальное место для охлаждения – зона отдыха животных, поскольку, в идеале коровы по 12-14 часов в сутки находятся в стойломесте.

Вентилятор DDF 1200 P/S

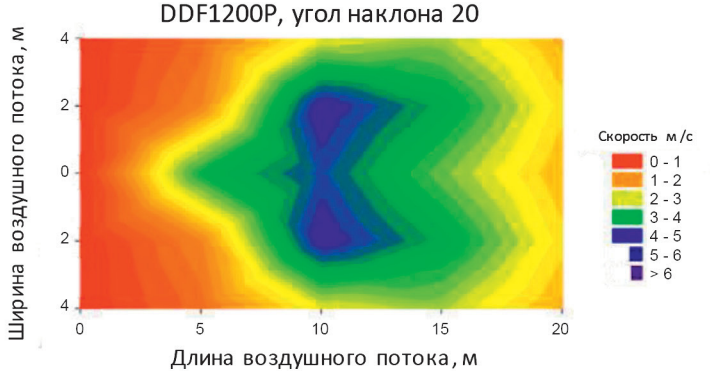
Вентиляторы ДеЛаваль DDF1200P/S последнего поколения разработаны специально для охлаждения животных с учетом опыта эксплуатации на ферме и европейских норм стандартов ErP2009/125/EC.
Корпус вентилятора имеет уникальную конструкцию, которая позволяет фокусировать воздушный поток для повышения эффективности охлаждения животных и достигает скорости 2м/с на расстоянии 18 метров.

Преимущества вентиляторов DDF1200 P/S

- Отличная производительность
- Уникальная конструкция
- Коррозионностойкий
- Совместим с инверторами и интегрируется в систему управления микроклиматом
- Возможно управлять дистанционно
- Низкий уровень шума

Технические характеристики вентиляторов DDF1200 P/S

Параметры	DDF1200S	DDF1200P
Напряжение/частота (В/Гц)	230/50	230/50
	400/50	400/50
Максимальная сила тока вентилятора (А)	3,5 (230 В)	5,1 (230 В)
	2,0 (400 В)	3,0 (400 В)
Потребляемая мощность (кВт)	0.8	1.2
Скорость вращения вентилятора (об/мин)	610	610
Производительность при 0 кПа ($м^3$/ч)	27 300	33 600
Уровень шума на расстоянии 7 м (дБ(А))	64	65



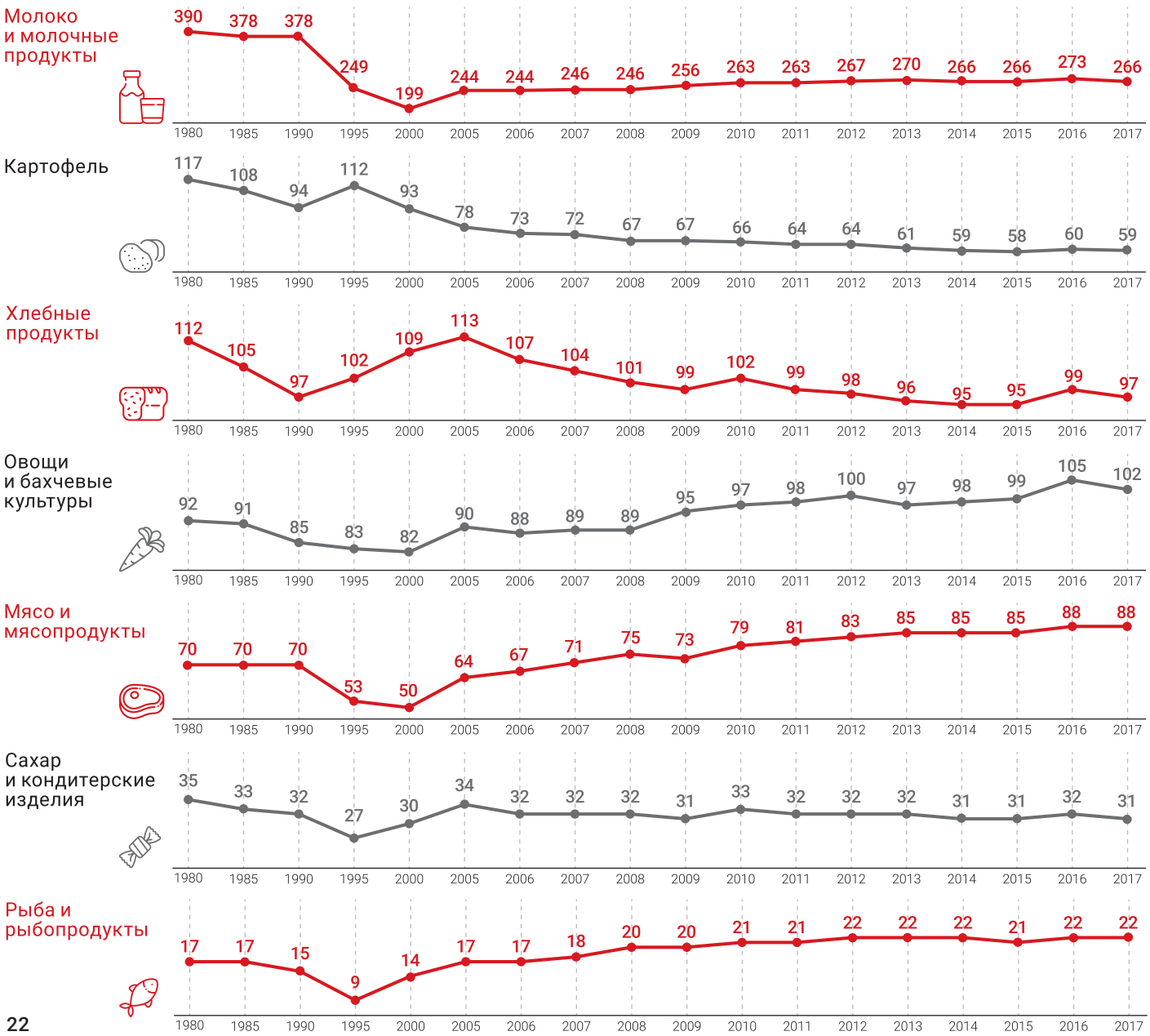
г. Киров, ул.Дзержинского, 91, оф.1
тел./факс: (8332) 248 -278, 248-448, 248-748, www.usloviyatruda.ru

Сельские жители в России хлеба, картошки и сахара,

Рацион горожан в нашей стране можно назвать более здоровым, чем рацион сельских жителей. Это показывают данные Росстата по потреблению различных продуктов питания на душу населения. Среднестатистический житель села за год съедает хлеба на 28 кг больше, картофеля – на 15 кг, сахара – на 6 кг больше, чем средний горожанин. При этом в рационе селян меньше фруктов, мяса и яиц. То есть сельские жители потребляют больше углеводов, что повышает калорийность их рациона почти на 92 тыс. ккал за год (то есть на 251 ккал за день).

В то же время средняя продолжительность жизни сельских жителей по статистике на 1,67 года меньше, чем городских. Не в последнюю очередь это связано с качеством рациона питания.

Динамика потребления отдельных видов продуктов на душу населения в РФ, кг в год



едят больше чем городские

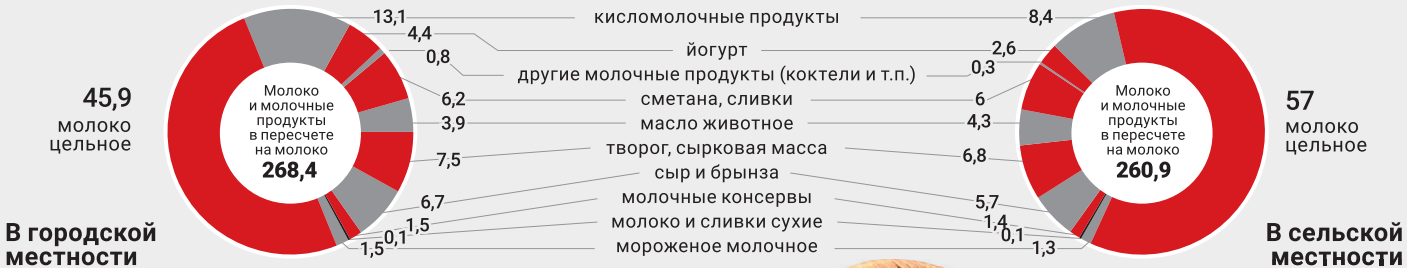
Рацион среднестатистического россиянина, кг в год

	1980 г.	1995 г.	2017 г.
Хлебные продукты	112	102	97
Картофель	117	112	59
Овощи и бахчевые	92	83	102
Фрукты и ягоды	35	30	73
Мясо и мясопродукты	70	53	88
Молоко и молочные продукты	390	249	266
Яйца, шт.	286	191	230
Рыба и рыбопродукты	17	9	22
Сахар и кондитерские изделия	35	27	31

Рацион городского и сельского жителя в 2017 г., кг в год

	Городские жители	Сельские жители
Хлебные продукты	91	119
Картофель	56	71
Овощи и бахчевые	103	102
Фрукты и ягоды	76	68
Мясо и мясопродукты	91	86
Молоко и молочные продукты	268	261
Яйца, шт.	233	226
Рыба и рыбопродукты	21	23
Сахар и кондитерские изделия	30	36

Потребление молока и молочных продуктов в городской и сельской местности (в пересчете на молоко), кг в год



Средняя калорийность дневного рациона россиянина, Ккал

* По данным Росстат

Новинка от МТЗ: трактор с экологичным двигателем

В России, как и во всем мире, ежегодно ужесточается экологическое законодательство. Так, с 15 марта 2019 года в силу вступили требования технического регламента Таможенного союза, определяющие уровень вредных выбросов в выхлопных газах.

Теперь техника, поставляемая в страны-участницы Евразийского экономического союза (Армению, Белоруссию, Казахстан, Киргизию и Россию) должна соответствовать международному стандарту Stage II.

С учетом требований времени «Минский тракторный завод» усовершенствовал давно и успешно зарекомендовавшие себя модели BELARUS. Модернизированная техника полностью соответствует новому экологическому стандарту.

Новый стандарт

В мае завод представил обновленную версию хорошо знакомого всем трактора BELARUS-1025.2. Название усовершенствованной модели отличается лишь одной цифрой – BELARUS-1025.3. Ее главной отличительной особенностью стал двигатель. Дизель по выбросам вредных веществ соответствует экологическим требованиям ступени Stage II. При этом его мощность осталась прежней – 110 л.с. Уже в июне новенькие трактора поступили на склад официального дилера МТЗ в Кировской области – ТСК «Мотор».

Ключевые отличия

Помимо экологичного движка в BELARUS-1025.3 установили двухконтурную тормозную систему. Изменения коснулись и дизайна.

Теперь обновленную модель трактора издалека можно узнать по корпусу. Если раньше он был синий и металлический, то теперь стал красным и пластиковым.

BELARUS-1025.3 можно агрегатировать с навесными, полунавесными и прицепными машинами и орудиями. Ведущий мост трактора имеет планетарно-цилиндрические редукторы, а гидронавесная система – силовой регулятор.

Любимец аграриев

Сейчас трактора BELARUS есть, наверное, в каждом хозяйстве Кировской области. Эти машины зарекомендовали себя как одни из самых неприхотливых, способных работать при любых погодных условиях и круглые сутки без перерыва. При этом их отличает экономичный расход топлива и низкая стоимость сервисного обслуживания.

Например, в СХП «Елгань» работают сразу три трактора BELARUS-1025.2. Первый из них

Олег Мусихин,
директор СХП «Елгань»

Александр Резванов, главный инженер агрофирмы «Чудиновская»

хозяйство приобрело три года назад, как только модель появилась на рынке.

– Мне нужен был трактор с надежным валом отбора мощности для работы с миксером. До этого в кормоцехе у нас работал другой трактор, но его ВОМа хватало ровно на месяц – не справлялся, поскольку миксер мощный, нагрузка большая. Я долго выбирал трактор, хотел уже покупать импортный, но мне подсказали, что появился BELARUS с надежным ВОМом, – рассказывает руководитель СХП «Елгань» Олег Мусихин. – Через год мы взяли еще один такой трактор, и совсем недавно приобрели третий. Последний трактор работал у нас и на полях: ездил с большим 24-метровым опрыскивателем. Этот BELARUS может и с прессом хорошо работать. Сейчас требуются универсальные трактора, которые способны выполнять любые работы, где требуется вал отбора мощности для агрегатирования с прицепной техникой. Я думаю, что 1025.2 – один из самых востребованных тракторов. И он как минимум в полтора, а может и в два раза дешевле зарубежных аналогов. А работает ни сколько не хуже.

Аграрии отмечают, что небольшие, но производительные трактора незаменимы при работе на фермах. Так, с марта 2018 года BELARUS-1025.2 используют в агрофирме «Чудиновская» Орловского района. Купили его специально для работы на животноводческом комплексе с кормосмесителем.

– Аналогов у этого трактора в его ценовой категории нет. BELARUS-1025.2 можно назвать промежуточной версией, гибридом. Вот, например, МТЗ 1221 для работы с кормами слишком мощный. МТЗ 892 – недостаточно мощный. А вот модель BELARUS-1025.2 подходит идеально, – объясняет главный инженер предприятия Александр Резванов. – Трактор отработал уже полтора года с кормораздатчиком. Сначала мы цепляли к нему отечественный миксер, а сейчас он ходит с 14-кубовым импортным. И вполне спокойно тянет, работает без всяких напрягов. Если бы этот трактор меня не устраивал, я бы его не хвалил. Думаю, если возникнет необходимость еще в одном таком, сразу поеду к официальному дилеру – ТСК «Мотор» – и куплю.

ТСК «Мотор» – официальный дилер МТЗ в Кировской области.
г. Киров, ул. Менделеева, д. 4
Тел. 8 (8332) 512-840, 73-11-00
www.motor92.ru

BELARUS-1025.3

Вятские лошади: обуза или перспектива развития?

Коренастые, невысокие лошади, с черными хвостами, пятнистыми ногами и темным ремешком на спине свободно разгуливают по зеленому лугу. Между ними жеребята то задорно скачут, то валяются в траве, то прикладываются к вымени кобыл. Табун с одной стороны окружает стена леса, а с другой – исток Камы. Лишь изредка эту идиллическую картину нарушает свист пастухов.

Это типичные будни Агрофирмы «Гордино» в Афанасьевском районе, которая расположилась в 300 км от Кирова, и 290 км от Ижевска и Перми. Здесь разводят лошадей вятской породы.

Крепкая, самобытная лошадка-труженица была выведена в Вятской губернии несколько столетий назад. В 19 веке чрезвычайно выносливых, энергичных и быстрых вяток использовали для почтовой службы. Расстояние 600-800 верст лошади легко преодолевали за 10-14 дней, нередко перевозя груз до 35 пудов (560 кг). Эти маленькие крепкие лошадки были незаменимы на севере, особенно в лесной местности, где одну почтовую станцию от другой отделяли огромные расстояния.

Но такая универсальность и популярность чуть не сгубила вятскую породу. С середины 19 века

лошадей большими партиями начали вывозить в разные российские губернии и даже за рубеж, там скрещивали с местными породами, в итоге чистокровность терялась. А дома – в Вятской губернии – поголовье вяток стало стремительно сокращаться.

Лишь в 1980-е годы коневоды бросились спасать их от вымирания. Планомерная работа по возрождению аборигенной породы началась в Гордино и нескольких хозяйствах Удмуртии.

Любовь к коням

Племенную работу практически с нуля начинала главный зоотехник, а ныне директор хозяйства Валентина Варанкина. Она родилась и выросла в Гордино. Не понаслышке знала о тяготах сельского труда, ведь уже в школе наперегонки с подружками доила коров в совхозе. Но не испугалась трудностей и поступила на зоотехника в Кировский сельхозинститут. Со студенческой скамьи молодым специалистом вернулась в родное село, стала работать главным зоотехником и начала восстанавливать родословные, вести племенной учет вяток.

– Предыдущий зоотехник очень любил лошадей. Эта любовь, вместе с пониманием того, что ими нужно серьезно заниматься, передалась и мне, – с улыбкой говорит Валентина Валерьевна.

Аналог трактора

В лихие 90-е ситуация изменилась. Спасать нужно было уже не лошадей, а само хозяйство. В то время совхоз «Гординский» занимался свиноводством, молочным животноводством и, конечно, коневодством. Но экономическая ситуация в стране диктовала жесткие условия. Пришлось максимально сокращать затраты и оптимизировать труд, возвращаясь к дедовским методам.

– Выживали благодаря лошадям и за счет молока. Топливо было

Валентина Варанкина, директор Агрофирмы «Гордино»

очень дорогим, поэтому большую часть ежедневных работ мы выполняли на лошадях. Трактора стояли. Молоко сдавали в Удмуртию, за счет этого получали кое-какие деньги. А вот свиноводство стало нерентабельным, и нам пришлось закрыть это направление.

Начав с 8 племенных лошадей в середине 80-х, к 2006 году Валентина Варанкина довела стадо до пары сотен голов. Агрофирма «Гордино» получила статус племрепродуктора по разведению вятской породы лошадей.

Новый статус и большое поголовье позволили агрофирме продавать животных. Но оказалось, что в 21 веке лошади практически никому не нужны. Их покупают лишь туристические базы, спортивные школы да частники. Самая крупная партия за последние годы – 8 голов. Лошадей купило хозяйство из Липецкой области, которое решило разводить вятскую породу.

– Проблема в том, что лошади живут около 20 лет. Спортивные школы и турбазы, которые берут по несколько голов, обращаются к нам один раз, а больше мы им не нужны, – сокрушается Валентина Варанкина. – Живем благодаря единичным продажам. Бывает, охотники звонят, одну-две головы спрашивают. Иногда монастыри обращаются. Им кони нужны для работы, для иппотерапии – с детишками заниматься. Недавно даже звонили из сельхозпредприятия, хотели купить лошадей для пастьбы скота. Периодически люди из дальних деревень приобретают вяток для работы на приусадебном участке, в поле. Продаем молодняк, но больших денег от этого мы не получаем. Жители соседних республик берут выбракованных лошадей на мясо. Но тут тоже много не заработаешь – в живом весе получается как КРС.

Несколько лет назад в агрофирме задумались о новом направлении – производстве кумыса. Предприниматель из Удмуртии планировал открыть собственную переработку кобыльего молока.

– Мы хотели с ним скооперироваться. Но когда посчитали, соста-

вили бизнес-план, поняли, что капитальные затраты слишком высоки. Помощи ждать неоткуда. Да и мы не сможем ежедневно обеспечивать нужный объем сырья. Вятская порода – не молочная. Кобылы дают молоко всего пару месяцев, надои мизерные. Хотя молоко при этом на удивление хорошего качества.

Сохранить генофонд

Между тем, селекционеры «Гордино» продолжают свою работу над сохранением и улучшением стада. В октябре 2018 года агрофирма даже получила статус генофондного хозяйства, и сейчас оно одно из крупнейших в России по поголовью вятской породы лошадей.

– Чтобы не потерять породу, лошадей надо содержать в условиях, максимально приближенных к естественным, – уточняет директор.

Поэтому с весны до первого снега вяток выгоняют на свободный выпас. А ночь они проводят в загонах – огороженных площадках с навесом, где есть емкости с водой.

– Все наше стадо, а это 190 голов, разделено на 4 табуна, с разным количеством лошадей: где-то 80, где-то всего 15. Лошадей в табун подбирают по характеру, – объясняет главный зоотехник агрофирмы Тамара Варанкина. – На один табун приходится один жеребец, который покрывает всех кобыл. Остальные жеребцы живут на фермах. Искусственное осеменение в наших условиях невозможно. Даже банка спермы лошадей вятской породы не существует. Но мы контролируем естественное осеменение: массовая выжребка приходится на весну.

Все лето жеребята гуляют с матерями на подсосе, пасутся на лугах. Зимой лошади живут на фермах, конематки в стойлах, а молодняк в групповых клетках. Основной рацион в зимний период – сено, силос и зерно.

– Мы понимаем, что будущего у наших лошадей фактически нет. Содержать их невыгодно. Но и отказываться от них мы пока не хотим, а что будет дальше, покажет время, – качает головой директор предприятия. – Поэтому продолжаем работать, сотрудничаем с хозяйством в Удмуртии, которое также занимается вятками, обмениваемся жеребцами. А живем за счет молочного животноводства.

Специалисты Агрофирмы «Гордино» постоянно возят лошадей на племенные выставки, где те занимают призовые места.

Коровы на выпасе

В «Гордино» 1880 голов КРС черно-пестрой голштинизированной породы, из них 720 – дойное стадо. Продуктивность совсем небольшая – ниже, чем в среднем по области. На то есть несколько причин. В течение 3 лет сразу 9 специалистов предприятия разом вышли на заслуженный отдых.

– В хозяйстве произошла смена поколений. Работать молодым специалистам есть над чем: надо увеличивать надои. Поэтому сотрудники постоянно ездят на обучение, работают над повышением своей квалификации, – объясняет директор.

Сказываются на продуктивности и условия содержания коров. Все фермы в хозяйстве ветхие, нет отдельного родильного отделения и телятника. Поэтому бычков продают на откорм в 20-дневном возрасте. Летом животные пасутся на огороженных пастбищах, поскольку круглый год обеспечивать животных кормами хозяйство не в состоянии.

– Каждый год нам что-то мешает. В 2015 году месяц лили дожди, мы не могли на поля заехать. Тогда обеспечили себя кормами на 50-60%, остальное пришлось возить из Удмуртии. Хорошо, что Минсельхоз помог нам в этой ситуации. И мы выжили. На следую-

Тамара Варанкина, главный зоотехник Агрофирмы «Гордино»

щий год, наоборот, стояла страшная засуха. Мы ездили по всему району, заготавливали корма.

В распоряжении хозяйства около 5 тысяч га земельных угодий. Стараются обрабатывать всю землю, хотя высокопроизводительной техники не хватает.

– Два последних года мы заготавливаем примерно 2400 тонн сена и около 8000 тонн силоса и сенажа. Зерновые сеем в небольших количествах, поэтому их приходится закупать, – говорит главный агроном хозяйства Валентина Осаева, – Сенаж заготавливаем в рукав. А вот силос – в курганы на полях. Хранится он довольно неплохо. В прошлом году один курган был даже первого класса.

Ежедневно хозяйство поставляет около 8 тонн молока на завод «Глазов-Молоко», с которым сотрудничает с 1993 года. Несколько раз агрофирме предлагали перейти к новым покупателям, но она оставалась верна партнеру.

– Решили, что оно того не стоит. Долгосрочное партнерство – залог стабильности и успеха. Это нас и спасло в прошлом году. Мы знали, что нас не бросят, – говорит директор агрофирмы. – Нам только снизили цену на 8 рублей. Сейчас мы продаем молоко в среднем по 23 рубля при себестоимости в 16.

Всего в «Гордино» пять животноводческих ферм. На каждой из них по 100-150 коров. Между дворами – десятки километров, поэтому на каждом из них нужно содержать специалистов, технику и механизаторов.

– Мы мечтаем в ближайшее время построить новый животноводческий комплекс, чтобы перевести туда часть дойного стада. Это должно снизить себестоимость продукции. Но пока в деревнях есть рабочие руки, совсем закрывать фермы мы не будем. Оставим там молодняк КРС и лошадей.

Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.

ЭСК ЭНЕРГОСТАЛЬКОНСТРУКЦИЯ

ООО «Энергостальконструкция»,
г. Киров, ул. Щорса, 95/244 т./ф.: (8332) 44-17-20,
50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru

Агрофорум «Технология выращивания рапса в условиях Кировской области»

УРАЛХИМ

26 июля 2019 года на базе АО «Слободское ОСХП» пройдет Демонстрационный агрофорум «Технология выращивания рапса в условиях Кировской области» АО «ОХК «УРАЛХИМ».

Посетить мероприятие приглашаются руководители и специалисты сельскохозяйственных предприятий, поставщики посевных материалов, средств защиты растений и сельхозтехники.

В программе агрофорума:

- презентация адаптивной системы минерального питания рапса;
- демонстрация экспериментальных посевов рапса;
- схемы применения СЗР;
- высокопродуктивные сорта и гибриды для возделывания в условиях Кировской области.

Агрономы-консультанты АО «ОХК «УРАЛХИМ» и представители компаний-партнеров расскажут о современных технологиях и особенностях возделывания рапса, а также ответят на все интересующие участников агрофорума вопросы.

Демонстрационный агрофорум АО «ОХК «УРАЛХИМ» – это площадка для диалога, налаживания коммуникаций среди представителей сельского хозяйства Кировской области и содействия развитию агропромышленного комплекса региона в целом.

Информацию по участию в агрофоруме можно получить по телефону: +7 (922) 982-41-00.

Контактное лицо: Домнин Михаил Владимирович, агроном-консультант АО «ОХК «УРАЛХИМ».

Место проведения: АО «Слободское ОСХП», Кировская область, поселок Стулово. (12+)

Желаете получить
ЗДОРОВЫЙ УРОЖАЙ?

Обеспечьте эффективную защиту семян озимых культур от семенной и почвенной инфекций с помощью качественных протравителей!

- Максимальный синергетический эффект
- Высокая скорость проникновения препарата
- Длительное профилактическое и защитное действие
- Полностью уничтожает болезни внутри и на поверхности семени
- Создает оптимальные условия роста и развития озимых культур

Сделано в России!

ТОРГОВЫЙ ДОМ
Кирово-Чепецкая Химическая Компания

(83361) 2-23-49
+7-912-825-47-45

Почему родители выступают против молока, и что об этом думают педиатры?

Елена Булатова, профессор, д.м.н., вице-президент Санкт-Петербургского отделения Союза педиатров России

Потребление молока в России на душу населения с 80-х годов снизилось на треть и сейчас составляет 266-268 кг в год, что существенно ниже медицинской рекомендованной нормы в 325 кг.

Все чаще от молока отказываются целые семьи, лишая таким образом своих детей основного источника кальция. Этот вопрос был поднят на конференции «Новое поколение и молоко», которая прошла в рамках XI Молочной Олимпиады в Санкт-Петербурге. О том, почему родители выступают против молока, и что об этом думают педиатры, на конференции рассказала профессор, доктор медицинских наук, вице-президент Санкт-Петербургского отделения Союза педиатров России Елена Булатова.

Здесь я вижу представителей бизнеса, производителей молока, и я очень рада, что могу перед вами выступать, потому что у нас назрели очень серьезные без преувеличения общие проблемы.

Если мы посмотрим на статистику общей заболеваемости детей, то первое место традицион-

но занимают болезни органов дыхания, на втором месте – заболевания костно-мышечной системы, на четвертом месте – заболевания органов пищевания.

Если брать подростков 14-17 лет, у них хронические заболевания пищеварительного тракта выходят на первое место, а болезни костно-мышечной системы – на третье.

Северо-Западный Федеральный округ традиционно плохо выглядит по болезням костно-мышечной системы. Это не случайно, потому что Санкт-Петербург – самый северный мегаполис мира, и мы получаем очень мало ультрафиолета. Поэтому для нас поступление кальция в организм – это вопрос номер один для здоровья.

Пищевое поведение и здоровье

Мы проводим различные мониторинги совместно с Центром медпрофилактики, у нас серьезная команда. И сейчас я покажу результаты достаточно свежего мониторинга, когда мы изучали структуру питания, пищевое поведение и физическое развитие у детей нашего города. Для этого была сделана правильная демографическая выборка.

Во-первых, мы получили данные, которые беспокоят медиков во всем мире. Это избыточная масса тела и ожирение. Первоначально эта проблема, как вы знаете, тревожила Северную Америку, затем Европу. Теперь избыточный вес обнаружен у 7,7% наших респондентов, 2,3% из них страдают ожирением. И мы видим еще один очень интересный факт – юноши у нас имеют избыточную массу тела в 3 раза чаще, чем девушки. Раньше всегда было наоборот.

Если посмотреть пищевое поведение, то мы ожидаемо видим низкое потребление овощей и фруктов. Ежедневно овощи употребляют только 36,2% подростков. При этом каждый шестой подросток ест овощи только 1-3 дня в неделю. Напомню, что Всемирная организация здравоохранения рекомендует употреблять по 400 грамм овощей ежедневно.

Кроме того, дети потребляют избыточное количество соли за счет фаст-фуда, консервов, сосисок и колбасы. Даже если мы едим такие продукты 3 раза в неделю, мы уже перебираем по соли, а это приводит к гипертензии (гипертонической болезни, прим. ред.).

С режимом питания тоже большие проблемы. Каждая четвертая девушка и каждый шестой юноша потребляют горячую пищу только один раз в день. В основном подростки живут на перекусах, так называемых снеках.

Чем заменяют молоко?

Молоко и молочные продукты в ежедневном рационе присутствуют меньнее, чем у половины детей. У 30% респондентов выявлен недостаток витаминов С, В1 и В2. При этом наблюдается прямая взаимосвязь между частотой употребления молока и уровнем обеспеченности рибофлавином (витамином В2).

Чем же наши дети заменяют молочные продукты? 22% школьников часто употребляют энергетические напитки. Каждый третий юноша (33%) потребляет безалкогольные тонизирующие напитки на постоянной основе. Это совершенно новая тенденция. Еще 10 лет назад этого и близко не было. Но агрессивная реклама подобного рода напитков привела к таким серьезнейшим цифрам.

При регулярном потреблении БТН происходит перестройка системы регуляции сердечно-сосудистого тонуса и формируется артериальная гипертензия. Сужение сосудов, может привести к эпизодам головных болей и нарушению сознания. Происходит активация центральной нервной системы, возникает ощущение эйфории, невозможность концентрации внимания, выполнения сложной умственной работы. И, конечно, вытеснение молочных продуктов энергетиками бесконечно беспокоит врачей.

Лактазная недостаточность и аллергия

Мы исследовали еще очень важный аспект – пищевую непереносимость и пищевую аллергию на коровье молоко. Потому что именно разговоры родителей на тему «мой ребенок не переносит мо-

локо» очень часто лежат в основе того, что они отказываются от этого продукта. Но есть ли основания думать, что дети действительно часто не переносят молочные продукты?

Но если мы возьмем эту группу в целом, то действительно непереносимость имеют 14,8%, но уже к подростковому возрасту их число снижается до 5,8%. И здесь мы ничем не отличаемся от подобной динамики, например, в США. Признаки непереносимости, которые мы видим у детей раннего возраста, связанные с атопическим дерматитом, кожными проявлениями, очень существенно снижаются к подростковому возрасту. А это совершенно неизвестный факт. Если ребенок плохо переносит молоко в возрасте 2-3 лет, его практически лишают молока на многие годы, совершенно не понимая, что этот процесс имеет динамику, что он уходит, и что в рацион нужно обязательно вводить молочные продукты.

«Чем же наши дети заменяют молочные продукты? 22% школьников часто употребляют энергетические напитки. Каждый третий юноша (33%) потребляет безалкогольные тонизирующие напитки на постоянной основе. Это совершенно новая тенденция. Еще 10 лет назад этого и близко не было. Но агрессивная реклама подобного рода напитков привела к таким серьезнейшим цифрам».

В 2010 г. мы исследовали 2,5 тысячи детей от 3 до 15 лет и посмотрели, а какие же с точки зрения родителей и детей продукты они переносят плохо, на что они дают различные кожные и кишечные реакции. На первом месте оказались конфеты, на втором месте – молочные продукты, на третьем – цитрусовые, на четвертом – шоколад. Непереносимость молока выявлена у 14,8% детей. Из них примерно половина имеет клинику лактазной недостаточности, то есть непереносимости углеводной части молока. У другой половины – непереносимость белков коровьего молока, то есть истинная аллергия.

В результате уточнения диагноза лактазная недостаточность была подтверждена всего лишь у 1,3% детей вместо 9,75%, а аллергия к белкам коровьего молока – у 4,35% вместо 9,95%.

Выводы для производителей

Соответственно, вы как производители молока должны понимать, что подход к потреблению молочных продуктов должен определяться совместно с врачом. Мы можем показать родителям, в каком случае нужно действительно избегать молока, а в каком случае надо обязательно вводить его в рацион. Потому что основной источник кальция для детского организма – это именно молоко. Других источников нет. И если мы не даем ребенку молочные продукты или ограничиваем по разным причинам их потребление, то мы обрекаем его на проблемы.

Рекомендуемая суточная норма потребления молока для детей 7-18 лет – 300 мл жирностью 2,5%. Мы посчитали, что дети недополучают 48% от этой нормы.

Мне кажется, нам надо объединить усилия, чтобы обоснованно возвращать молоко и молочные продукты в рацион наших детей. Но это непростая задача, потому что у нас с вами очень серьезные конкуренты.

Профессиональный кормоуборочный комбайн NEW HOLLAND FR450 FORAGE CRUISER

ЛИЗИНГ ПОД 0%

CNH INDUSTRIAL CAPITAL

*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника»

Специальные условия по Trade In в сезоне 2019 г.

Технические данные и комплектация FR450:

- максимальная мощность – 450 л.с.
- рабочий объем двигателя – 13 л
- ширина х диаметр измельчителя – 0,9х0,7 м
- диапазон изменения длины резки – 2-66 мм
- автоматические режимы работы Power Cruise и ECO
- автоматическая система изменения длины резки HydroLoc
- шестизонный металлодетектор MetaLoc
- детектор камней RockAlert
- доизмельчитель зерен 99-166 зубьев
- силосопровод с углом поворота 210 град.
- система внесения консерванта
- подборщик валков шириной 3,0-3,8 м
- жатка прямого среза шириной 6 м
- кукурузная жатка шириной 4,5 м (6 рядков)

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА ЗАГОТОВКИ КОРМОВ!

TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600
Киров, Советский тракт, 10
www.newholland.tsc-t.ru

NEW HOLLAND AGRICULTURE
ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

Галина Попова, глава КФХ в Санчурском районе

Ставка на «борщевой набор»: фермеры обогнали сельхозорганизации по сбору овощей

За несколько лет после введения продуктового эмбарго российские фермеры существенно увеличили посевные площади под овощами так называемого «борщевого набора». Под картофелем они выросли на 9 тысяч га, а под капустой, свеклой, морковью и луком вместе взятыми — на 5 тысяч га. Соответственно увеличились и валовые сборы этих овощей.

Семья Поповых из Санчурского района занялась овощеводством открытого грунта как раз в 2014 году. Они выращивают практически весь «борщевой набор» – картофель, капусту, свеклу, только вместо лука часть земли занята чесноком.

Роль главы фермерского хозяйства взяла на себя Галина Попова, агроном по образованию. За свою трудовую карьеру она попробовала себя в разных сферах, но в итоге поняла, что работа на земле ей ближе всего. Сейчас в хозяйстве Поповых 62 га земли в восьми километрах от Санчурска. Часть оформлена в собственность, другая – взята в аренду.

– Конечно, население в Санчурском районе выращивает овощи в личных подворьях. Но для фермерского хозяйства – это нетрадиционные культуры, – рассказывает Галина Николаевна. – Вот мы и решили заняться овощеводством, потому что никто здесь этим не занимается, и ниша свободна. У нас есть хороший пример рядом – Горномарийский район Республики Марий Эл. У них проходит прямая трасса на Москву, и они через нее реализуют свою продукцию. Поэтому овощехранилища там каждый год растут, как грибы. Мы туда ездим за семенами и все это наблюдаем.

В хозяйстве Поповых работают все члены семьи, включая троих детей, и один наемный сотрудник. До покупки техники фермеры также нанимали людей на уборку урожая. Но с появлением комбайна справляются сами.

Выбор культур

Заниматься овощеводством Поповы начали с картофеля. Сейчас под ним занято 2,5 га земли. Изучать современные технологии и средства защиты ездили в хозяйства Нижегородской области.

– Выращивание овощей на больших площадях имеет много нюансов, – рассказывает Галина Попова. – Хоть я и агроном по образованию, но институт окончила 25 лет назад. За это время наука ушла вперед, средства защиты изменились. Пришлось изучать новые технологии. Мы работаем с удобрениями, биологическими препаратами, подкормками – без этого не получить хороший урожай.

Освоив возделывание картофеля, Поповы стали изучать спрос на другие культуры и решили выращивать капусту. Сейчас под ней занято 3 га. В первый год техники у них еще не было, поэтому капусту садили руками.

– Мы выращиваем только голландские сорта – ранние, средние и поздние. Это позволяет снимать урожай с июля до конца октября. В прошлом году мы торговали капустой уже с 10 июля. Но в этом году у нас в районе засуха, дождей почти не было с мая, поэтому капуста не завивается. Погибло около 30% всей площади, которую мы засадили, два сорта мы точно потеряли. Будем использовать антистрессанты, чтобы оставшиеся растения не погибли.

Озимый чеснок для Поповых – относительно новая культура, которую они пытаются освоить уже второй раз. Первый опыт оказался неудачным. Тогда фермеры привезли хорошие семена из Пензы, засеяли полгектара и получили отменный урожай. Каждая головка чеснока была размером с хорошую луковицу. Но в то время у них еще не было ни техники, ни овощехранилища. И эти обстоятельства оказались роковыми.

– Мы начали убирать чеснок, и поняли, что убирать-то нечем, только собственные руки и ноги, а это очень тяжело. Травмировали много головок, кроме того чеснок немного перестоял, убрать в срок его не удалось, сушить было негде, в итоге он не сохранился. Вот с тех пор мы потихоньку восстанавливаем два сорта – Любава и Добрыня. В этом году ими занято 0,1 га.

Инвестиции в бизнес

Поповы понимали, что без овощехранилища в этом бизнесе делать нечего, поэтому взяли кредит и начали строительство. Вложения составили около миллиона рублей.

Валовые сборы овощей «борщевого набора» в КФХ и ИП выросли на 24% с 2014 года

Теперь у них есть все необходимые условия, чтобы сохранить урожай.

– Понятно, что в идеале у каждой культуры есть своя оптимальная температура хранения. Например, для чеснока идеально подойдет -1°С, для картошки +4°, для капусты +1°. А мы усредняем условия, потому что других вариантов нет – у нас одно помещение для хранения разных культур.

Поначалу большую часть работы фермеры делали вручную, но со временем обзавелись необходимой техникой. Сейчас в хозяйстве есть два трактора МТЗ-82. Один из них – новый – используют для обработки почвы, другой – постарше – работает с прицепными агрегатами.

– Он все садит, обрабатывает, опрыскивает, – рассказывает Галина Попова. – Из прицепной техники у нас есть рассадочно-посадочная машина для капусты, картофелесажалка, специальная сеялка для чеснока, но если площади под какой-то культурой небольшие, мы используем однорядную ручную сеялку. Для междурядных обработок есть культиватор, а все подкормки и обработки проводим в основном с помощью опрыскивателя. Картошка и капуста – очень лакомый кусочек для вредителей. Поэтому мы используем инсектициды и гербициды, ведь такие площади руками уже не прополешь. Для уборки недавно приобрели польский комбайн, не новый, зато универсальный. Он может убирать и картошку, и корнеплоды. Будем приспосабливать его в том числе для уборки чеснока.

Рынок сбыта

Большую часть своей продукции фермеры реализуют в своем же районе. Ее охотно берут школа, магазины райпо. Овощи сертифицируют и получают на них декларацию качества. В будущем Поповы планируют увеличить объемы производства, и уверены, что проблем со сбытом не возникнет.

– Реализовать большие объемы возможно. Я знаю, что Кировская область обеспечивает себя картофелем только на 30%. А капуста вообще вся привозная, – говорит Галина Николаевна. – Проблем со сбытом нет, есть проблема в цене. Всегда же хочется продать подороже, а иногда рынок не позволяет этого сделать, потому что если урожай хороший, цены нет. Показательным был прошлый год, когда не уродилась капуста. Ценник по ней зашкаливал. Весной цена поднималась до 50 с лишним рублей за килограмм. Но капусты было мало. При варьировании цены главное – понимать свою себестоимость, чтобы не прогореть.

«Конечно, население в Санчурском районе выращивает овощи в личных подворьях. Но для фермерского хозяйства – это нетрадиционные культуры. Вот мы и решили заняться овощеводством, потому что никто здесь этим не занимается, и ниша свободна. У нас есть хороший пример рядом – Горномарийский район Республики Марий Эл».

По мнению Поповых, овощеводство позволяет на небольшом участке земли делать вполне рентабельный бизнес. Например, 2 га потребуют существенных вложений, но и отдача от них будет хо-

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНОВЫЕ УСЛОВИЯ
на технику NEW HOLLAND со склада в г. Киров

ЛИЗИНГ ПОД 0%

CNH INDUSTRIAL CAPITAL

Специальные условия по Trade In в июле 2019 г.

New Holland T6090
(Англия)

Мощность 165-198 л.с.
Трансмиссия Range Command 18x6
Мощность на ВОМ – 140 л.с.
Гидравлика – 113 л/мин.

New Holland CX6.90
(Бельгия / Россия)

Мощность 299-333 л.с.
Барабанная система обмолота с роторным сепаратором
Зерновой бункер 9300 л
Активный соломотряс 6 клавиш
Жатки 7,3 м-9,1 м

*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 48 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника».

TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600
Киров, Советский тракт, 10
www.newholland.tsc-t.ru

NEW HOLLAND AGRICULTURE
ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

Сейчас под картофелем в хозяйстве Поповых занято 2,5 га

рошая. Что невозможно, например, при выращивании зерновых.

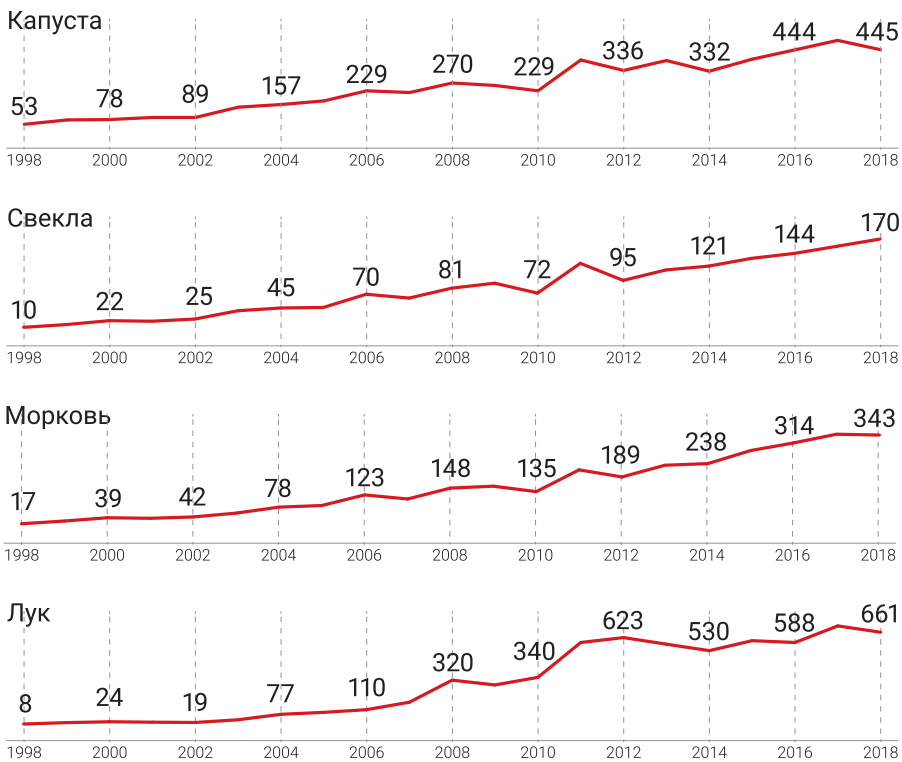
Общероссийские тенденции

По мнению директора «АФГ Националь НН» Валерия Масланова, продуктовое эмбарго дало возможность российским производителям овощей работать более эффективно. Например, пять-шесть лет назад мытую морковь в наши магазины поставлял чуть ли не весь Евросоюз, Теперь же она ввозится лишь из Израиля и Белоруссии, а большую часть импорта заместили российские производители.

Однако не все аграрии воспользовались ситуацией одинаково. Если фермерские хозяйства с 2014 г. нарастили посевные площади под овощами «борщевого набора», то сельхозорганизации, наоборот, снизили. Теперь российские фермеры производят больше капусты, свеклы, моркови и лука, чем все предприятия вместе взятые.

Хотя в крупном бизнесе тоже есть примеры успешных проектов. Например, та же «АФГ Националь» в 2015 г. начала заниматься овощеводством открытого грунта в Нижегородской области. Два года спустя посевные площади

Валовые сборы овощей борщевого набора в КФХ и ИП, тыс. тонн



под картофелем, морковью и чесноком уже превышали 6 тыс. га. Компания построила современные овощехранилища с холодильным оборудованием, что позволяет сохранять урожай до мая-июня, а также применяет самые современные технологии выращивания. Ставку делают на искусственное орошение из артезианских источников, что повышает урожайность в полтора раза и обеспечивает качество продукции. А использование современной техники и навигационных систем дает возможность с максимальной точностью нарезать гребни над клубнями, то есть окучивать.

УАЗ в форме

Небольшие, но проходимые УАЗы – неотъемлемая часть жизни россиян. Широкопрофильность автомобилей видна на лицо.

УАЗы – это лесной и полицейский патруль, почта России, распылители удобрений в агропромышленном комплексе, и, конечно, скорая помощь.

Объяснение такому широкому применению автомобилей довольно простое. УАЗ позволяет установить специальное оборудование и оснастить кузов автомобиля дополнительными надстройками за относительно доступные средства. Конечно, не маловажную роль играет проходимость автомобиля. Он может добраться в отдаленные непролазные глубинки Кировской области, где зачастую отсутствуют дороги. Отдельного внимания заслуживает линия УАЗ «Профи» – проходимые и недорогие малотоннажные грузовики.

В конце июня, на «Дне лесоруба-2019» дилерский центр УАЗ ТСК «Мотор» в Кирове в очередной раз поставил автомобили для лесного хозяйства области. Торжественная выдача ключей прошла на Театральной площади.

Приобрести автомобили УАЗ в различных модификациях можно в дилерском центре УАЗ по адресу: г.Киров, ул.Меделеева, 4, тел.: 8 (8332) 51-55-55

«ВкусВилл»: как создать продуктовую сеть, имея на старте миллион рублей

На продуктовом рынке Москвы царит жесткая конкуренция. Казалось бы, его уже давно поделили такие гиганты, как «Магнит», «Пятерочка», «Азбука вкуса», «Ашан», «Дикси» и прочие ритейлеры, готовые удовлетворить покупателей с любым уровнем запросов и размером кошелька.

Но даже на таком высококонкурентном рынке можно найти свободную нишу и за каких-то 7 лет с нуля построить крупную сеть, имея на старте лишь один миллион рублей личных накоплений. Произвести настоящую революцию в ритейле смог основатель магазинов «ВкусВилл» Андрей Кривенко. Сейчас в его компании работают 7500 сотрудников, число торговых точек достигло 900. При этом «ВкусВилл» постоянно растет, ежемесячно открывая по 25—50 новых магазинов.

Еще задолго до введения продуктового эмбарго «ВкусВилл» сделал ставку на российских производителей. А идея для бизнеса лежала на поверхности – натуральные продукты для здорового питания по адекватной цене. Команда Андрея Кривенко решила, что главное – это не узнаваемость бренда производителя, а состав продукта – без консервантов, химических добавок и усили-

Источник фото: center-holod.ru

телей вкуса. Поэтому весь ассортимент в сети продается под марками «ВкусВилл» и «Избенка».

Создание сети «Избёнка»

История «ВкусВилла» и его предшественницы – сети магазинчиков молочной продукции «Избёнка» – началась 31 декабря 2008 года. В тот день Андрей Кривенко уволился с поста финансового директора компании – крупного дистрибьютора рыбы и морепродуктов. Осознав, что пришло время перемен, он начал искать место гендиректора и разместил свое резюме в интернете. Но ни одного предложения ему так и не поступило. Тогда Кривенко решился на создание собственной компании. На тот момент у него было около миллиона рублей собственных накоплений, которые и стали стартовым капиталом.

Московские магазины в то время предлагали лишь молоко и йогурты с месячным сроком годности. Альтернативой были фермерские продукты с рынка. Но покупая их, люди рисковали, потому что не понимали, где и как они произведены и в каких условиях хранились. Продавец мог пересчитать деньги, а потом этими же немытыми руками отрезать сыр.

Так в голове Андрея Кривенко родился образ магазинчика-мечты, где продаются натуральные и чистые по составу молочные продукты с короткими сроками хранения, но при этом производители имеют организованную систему качества и сертификаты соответствия, а продавцы не контактируют с готовым продуктом.

Первым делом Андрей начал искать единомышленников. Важно было найти человека, который знает процесс изготовления молочки, и специалиста по работе розницы. Подобрав людей, Кривенко вместе с ними объехал около 50 производителей в пределах 200-300 километров от Москвы, чтобы найти того, кто готов под брендом «Избёнка» изготавливать продукцию без сухого молока, крахмала и консервантов. Первый поставщик нашелся в деревне Жердево Калужской области. Это был небольшой комбинат «САПК-молоко», который только что запустил новый цех и был заинтересован в новых каналах сбыта. Поэтому его директор согласился поставлять продукцию с отсрочкой платежа.

Первая «Избёнка» открылась в мае 2009 года на пяти квадратных метрах в ТЦ «Троицкий» в районе Строгино. Доставкой продукции основатель компании и его помощники занимались по очереди. В течение трех месяцев появилось еще два магазинчика, но довольно долгое время все они были убыточными. Кривенко уже подумывал о закрытии проекта и поиске другой, более перспективной ниши. Дело спасло открытие четвертой точки в принципиально новой локации – в торговом центре одного из молодых районов Москвы Митино, возле супермаркета «Билла». Здесь живет много семей с маленькими детьми, для которых очень важна качественная молочная продукция. Новый магазин попал в точку, целевая аудитория была найдена.

От «Избёнки» к «ВкусВиллу»

С этого момента «Избёнки» начали расти, как грибы. Они ориентировались на мам с детьми, рас-

Сейчас в сети «ВкусВилл» более 900 магазинов и ежемесячно открываются 25-50 новых торговых точек

полагались возле крупных супермаркетов, которые обеспечивали трафик покупателей за счет контраста и уникального продукта.

В 2012 году их уже было около 300. Но именно тогда обнажилась главная проблема выбранного формата. «Избёнка» сама не генерировала поток покупателей и очень зависела от соседей. Идеально, если рядом вставали мясники, рыбники, колбасники и хлебники. Стало понятно, что это тупиковый проект, поскольку в Москве просто не осталось подходящих свободных площадей, где бы еще не было прилавка «Избёнки».

Тогда и появилась идея создания супермаркетов здоровой еды с широким ассортиментом. Чтобы ее реализовать, несколько человек из команды Кривенко отправились в Лондон для изучения английской розницы. Название будущих магазинов разработало брендинговое агентство, так появилась марка «ВкусВилл» с ударением на первый слог.

В июне 2012 года в пределах Третьего транспортного кольца открылись четыре магазина. Предполагалось, что покупателям будет удобно заезжать туда по дороге домой. В ассортимент входило чуть более 200 товарных единиц (сегодня – около 2000). Разнообразие было только в молочном отделе. В остальных категориях царил дефицит. Новые технологи просто не успели найти достаточное количество достойных производителей, которые могли предложить продукт с адекватным составом. Первые покупатели едко шутили: «Добро пожаловать в СССР!».

Не удивительно, что магазины поначалу не пользовались большим спросом. Растущие расходы покрывали за счет «Избёнки». В итоге первые четыре «ВкусВилла» чуть не убили всю компанию. Дошло до того, что не хватало денег заплатить поставщикам. Некоторые производители уже отказывались грузить товар, опасаясь остаться без оплаты.

Смена стратегии

В августе 2013 случился пик кризиса, и проект «ВкусВилл» было решено перезапустить. Для этого разработали несколько антикризисных мер. Во-первых, сократили число продавцов – для магазина формата самообслуживания их было слишком много. Во-вторых, пересмотрели ассортимент и сняли с продажи товары с неадекватной ценой. Покупатели нередко критиковали первые «ВкусВиллы» за слишком дорогие товары повседневного спроса. В-третьих, сократили расходы на открытие и об-

Деловые мероприятия для аграрного сектора под ключ

Ассоциация «АгроИнфо» более 2 лет специализируется на организации и проведении деловых мероприятий любого формата для специалистов агропромышленного комплекса:

- официальные встречи и переговоры;
- организация делегаций для поездок по России и за рубеж;
- выставки, пресс-конференции;
- бизнес-тренинги, семинары;
- организация юбилеев, торжественных мероприятий

Мы поможем вам провести любое мероприятие:

- подобрать площадку, конференц-зал, гостиницу;
- разослать приглашения участникам мероприятия (у нас есть своя наработанная база контактов по Кировской обл.);
- организация трансфера участников мероприятия;
- полное техническое сопровождение (проекторы, экраны, микрофоны, световое и сетевое оборудование);
- подбор выступающих и ведущих мероприятия;
- организация неформальных и развлекательных программ, экскурсий;
- **полиграфический дизайн, написание текстов, производство видеороликов.**

0+

«АгроИнфо» предоставляет отличную возможность провести ваше мероприятие на свежем воздухе – аренда шатра площадью 200 м². Заказывайте прямо сейчас!

Ассоциация «АгроИнфо»
г. Киров, ул. К. Маркса, 127, офис 304
тел. 8-912-363-23-64 (Максим Вороновин)
agroinfokirov@yandex.ru

АгроИнфо

служивание магазинов. Для новых точек стали подбирать помещения от 70 квадратных метров вместо 140. Благодаря этому снизилась стоимость аренды и дальнейшего обслуживания. И, в-четвертых, стали привлекать новых покупателей всеми возможными способами – от внедрения карт лояльности до проведения конкурсов детских рисунков, тематических праздников и фестивалей.

К концу 2013 года кризис миновал. Магазины наполнялись новыми продуктами, росло число покупателей, увеличивался средний чек. С этого момента начался закат «Избёнки», осенью 2018 года закрылась ее последняя торговая точка.

Российский кризис 2014 года и введение продуктового эмбарго сыграли «ВкусВиллу» на руку. Друг за другом начали закрываться отделения банков и магазины, освобождая помещения в отличных местах, при этом арендные ставки на них падали из-за полного отсутствия спроса. «ВкусВилл» занимал площади, о которых раньше даже мечтать не мог.

Источник фото: old.vkusvill.ru

На платформах Московского Центрального Кольца устанавливают вендинговые автоматы

Они уже есть в Твери, Калуге, Ярославле, Владимире, Туле, Казани. В этом году планируется запустить 100 магазинов в Санкт-Петербурге и около 25 в других регионах. При этом сеть продолжает искать свободные ниши и новые интересные форматы торговли. В последнее время она активно занимается готовой едой. Так, в магазинах «ВкусВилла» появился довольно широкий ассортимент готовых блюд.

С февраля этого года компания устанавливает круглосуточные холодильники-микромаркеты в крупных офисных центрах. Их работа построена на доверии к покупателям: клиент берет из холодильника еду и продукты, сканирует штрихкоды, платит банковской картой, телефоном или смарт-часами. Видеоконтроля и замков на холодильнике нет.

Из-за эмбарго тему российских продуктов активно обсуждали все СМИ. Не заметить «ВкусВилл» при таких обстоятельствах было невозможно. Он стал интересным примером компании, которая задолго до санкций начала работать с отечественными производителями.

Дальнейшее развитие

В 2017 году магазины «ВкусВилл» начали открываться в регионах.

С февраля этого года компания устанавливает круглосуточные холодильники-микромаркеты в крупных офисных центрах. Их работа построена на доверии к покупателям: клиент берет из холодильника еду и продукты, сканирует штрихкоды, платит банковской картой, телефоном или смарт-часами. Видеоконтроля и замков на холодильнике нет. В микромаркетах представлено 160 видов товаров – свежие супы, салаты, соки, выпечка, овощи, фрукты и другие позиции.

А на платформах Московского Центрального Кольца «ВкусВилл» устанавливает вендинговые автоматы для перекуса на бегу. В них можно купить сэндвичи, снеки, соки, молочные продукты с небольшим сроком хранения, а также заварной кофе из натуральных зерен. Компания планирует устанавливать такие автоматы в школах, вузах, фитнес-центрах и офисах и сейчас ведет об этом переговоры с первыми партнерами.

Кроме того, недавно «ВкусВилл» стал соучредителем новой компании – ООО «Парим-варим», созданного для открытия сети кулинарий в Москве. Заведения будут размещаться отдельно от магазинов «ВкусВилл». Сейчас готовится открытие нескольких торговых точек.

ДЕНЬ ПОЛЯ

КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

18 июля 2019 года

Уважаемые партнеры!

Приглашаем вас принять участие в Областном Дне Поля

Организаторы мероприятия:
Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Место проведения: г. Киров, ул. Советская, 45; Учебный полигон ВятГСХА (остановка «Чистые Пруды»).
Координаты поля: 558.542303°, 49.621812°

Разделы выставки
- Выставочная экспозиция (оборудованная/необорудованная)
- Парад техники
- Демонстрация техники в работе

Форматы участия:
- Выставочная экспозиция (оборудованная / необорудованная)
- Парад техники
- Демонстрация техники в работе: кормозаготовка, уборка зерна, почвообработка

Координатор мероприятия:
Вороновин Максим, директор Ассоциации «АгроИнфо»
Тел. +7-912-363-23-64
Agroinfokirov@yandex.ru

Впервые День Поля проводится на асфальтированной площадке в черте города.

Количество участников ограничено.

0+

SOLAR NPK micro

от УРАЛХИМ

SOLAR NPK micro – линейка водорастворимых комплексных удобрений **с микроэлементами.**

www.solar.uralchem.com

- **100% растворимость в воде**
- **Наличие необходимых микроэлементов в доступной для растений хелатной форме**
- **Отсутствие тяжёлых металлов, натрия и хлора**

Старт

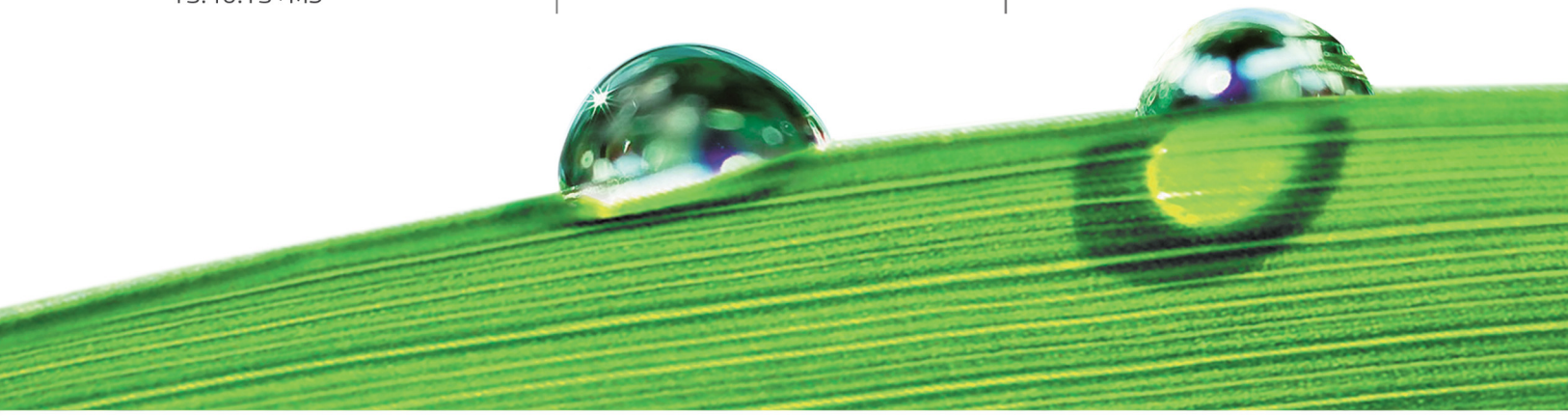
15:30:15+2MgO+МЭ
11:40:11+2MgO+МЭ
13:40:13+МЭ

Универсал

18:18:18+3MgO+МЭ
19:19:19+МЭ
20:20:20+МЭ

Финал

15:7:30+3MgO+МЭ
12:6:36+2,5MgO+МЭ



УРАЛХИМ
тел.: +7 (495)721 89 89
marketing@uralchem.com
solar.uralchem.com
www.uralchem.ru