



## МЕГАФЕРМА ЗА ДВА ГОДА:

«НЕМСКИЙ» СТАНЕТ КРУПНЕЙШИМ  
ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ МОЛОКА В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

 **BELARUS**



**ЕДИНСТВЕННЫЙ  
Дилер\* в Кирове!**

\*Дилерский договор № 18/08-15 от 29.12.2017 г.



[www.motor92.ru](http://www.motor92.ru)

**ул. Менделеева, 4  
т. 512-840, 73-11-00**

## Содержание:

4	События
6	Мегаферма за два года: «Немский» станет крупнейшим производителем молока в Кировской области
12	Производство масличных культур в РФ за год выросло на 15%
14	Дефицитная культура: фермерский опыт по выращиванию чеснока
20	Спортивное хозяйство: СПК «Красное Знамя» стало победителем областных сельских игр
26	В России развивают лекарственное растениеводство
30	История в Богимово: тонкости органического животноводства
34	Нулевая обработка почвы: выгоды и подводные камни
40	10 правил организации кормления на ферме
44	Американка в Кирове пишет книгу о коллективизации

### «Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +  
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области  
Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.  
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.

Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенькина С.В.

Директор – Вороновин М.О.

Выпускающий редактор – Пересторонина М.В.

Журналист: Злобина А.Э.

Порядковый номер выпуска № 1

Дата выхода в свет – 7 февраля 2019 г.

Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 4 февраля 2019 г., время – 09.00; фактическое – 4 февраля 2019 г., время – 09.00.

Тираж: 1200 экземпляров.

Распространяется бесплатно.

При оформлении подписки на год в количестве 1 экз. журнала в месяц – стоимость 3000 рублей в год, при оформлении подписки на год в количестве 2 экз. журнала в месяц – стоимость 5000 рублей в год.

Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364, e-mail: red@vg-media.ru

Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса, 127, офис 304

телефон редакции: +79229203106

телефон коммерческого отдела: +79229554741

Отпечатано в полном соответствии с предоставленными материалами в ООО «Элефант» (610040, г. Киров, ул. Мостовая, д. 32/7, тел./факс (8332) 38-34-34).  
Заказ № 5064.

Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Рекламуемые товары и услуги сертифицированы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.

**ОРБИТА**

# Расти вместе с нами!

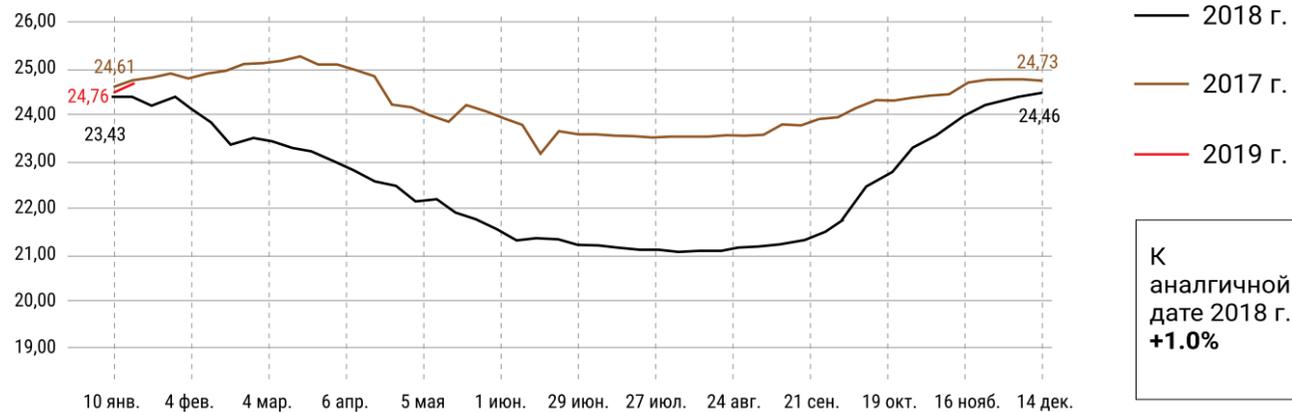
Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

**ПАТОКА**   **ЖОМ**   **ШРОТ**   **ЖМЫХ**   **КУКУРУЗА**

ООО «ОРБИТА-СНАБ»  
www.orbita43.ru

тел.: (8332) 20-88-88   8-922-967-88-50  
(8332) 20-88-89   8-922-976-18-27

## Средневзвешенная еженедельная цена на сырое молоко в РФ



## Из-за птичьего гриппа в России резко подорожала курятина

Рост числа вспышек птичьего гриппа на птицефабриках России вынудил крупнейших игроков рынка уничтожить 10% поголовья. Сокращение производства птицы привело к резкому подорожанию мяса.

За год розничные цены на курятину выросли на 22,44%. Средняя цена килограмма в рознице сейчас составляет 152,7 руб. Год назад килограмм курицы стоил примерно 113 рублей.

В Минсельхозе России в качестве основной причины подорожания называют вспышку птичьего гриппа и ожидают снижения цен после восстановления поголовья.

– Цена на живую птицу уже начала корректироваться, и на 17 января у производителей составила 79 тыс. руб. за тонну. Падение с начала года – на 4,2%, – сообщили в ведомстве.

Напомним, в прошлом году в 15 регионах России были зафиксированы вспышки птичьего гриппа. В том числе в Республике Татарстан, Марий Эл, Удмуртии и Чувашии. Болезнь поразила птицефабрики лидеров рынка. Например, группа «Черкизово» из-за птичьего гриппа



ликвидировала около 300 тысяч голов.

Вирус приостановил экономический рост отрасли. По подсчетам Росстата, в 2018 году объем производства мяса кур увеличился лишь на 1% по сравнению с 2017 годом.

Участники рынка говорят, что еще одной причиной повышения цен стал рост курса доллара, из-за чего подорожали аминокислоты, премиксы и соевый шрот. Все это сказалось на стоимости конечной продукции. Также свою роль сыграл «эффект низкой базы» в виде

слишком низких цен в начале 2018 года.

Кстати, от птичьего гриппа пострадали не только производители курятины, но и индюшатин. Так, ростовскому агрохолдингу «Евродон» эксперты настоятельно рекомендуют уничтожить оставшиеся у него 35 тыс. голов родительского стада, которое используется для воспроизводства. Предполагается, что эта мера поможет предотвратить новые вспышки птичьего гриппа, которых на предприятии за последний год было несколько.



Источник фото: www.iqair.com

## Правительство не будет регулировать цены на топливо для аграриев

31 марта истекает срок соглашений с нефтяными компаниями о сдерживании цен на топливо. Вопрос об их дальнейшем регулировании недавно был рассмотрен на правительственном часе в Совете Федерации.

По мнению правительства, возвращение к госрегулированию цен на бензин и дизтопливо в условиях рыночной экономики невозможно. Об этом заявил ответственный за энергетический сектор Дмитрий Козак. По его словам, кабинет министров намерен найти прозрачный рыночный механизм регулирования рынка ГСМ.

– Я не вижу оснований для введения государственного регулирования цен на горюче-смазочные материалы для отдельных категорий потребителей, в том числе сельскохозяйственных, – сказал Козак. – Мы от этого отказались. Если мы установим отдельные цены, будет цепная реакция. Нефтяная отрасль тогда потребует государственной поддержки.

В то же время Козак выразил надежду, что розничные цены на топливо, в том числе для аграриев, удастся удержать.

В этом году в России стартовала новая налоговая реформа нефтяной отрасли, которая предполагает постепенную отмену экспортной пошлины на нефть при соизмеримом повышении налога на добычу полезных ископаемых. Одновременно вводится обратный акциз на нефть с демпфирующей компонентой.

По данным Росстата, в течение 2018 года дизельное топливо в среднем по стране подорожало на 16% и в конце декабря продавалось за 46,66 руб./л, средние цены на бензин выросли на 11% до 43,42 руб./л. Минсельхоз оценил убытки аграриев в 12 млрд руб. На их компенсацию распоряжением правительства от 4 августа прошлого года из резервного фонда было выделено 5 млрд руб.

За январь 2019 года дизельное топливо подорожало в среднем до 47,24 руб./л, бензин – до 43,77 руб./л.

## Кировская область избавилась от лейкоза КРС

24 января управление ветеринарии Кировской области официально отменило ограничительные мероприятия по лейкозу в последнем неблагополучном населенном пункте – на территории села Красногорье Котельничского района.

Региону потребовалось более 50 лет непрерывной планомерной работы, чтобы ликвидировать это заболевание на своей территории.

Кировская область была неблагополучна по лейкозу КРС с 60-х годов прошлого века. Вирус был ввезен из Прибалтики с племенным скотом. Количество неблагополучных населенных пунктов доходило до 133-х в 28 районах.

По данным ФГБУ «Центр ветеринарии», на 1 октября 2018 г. лейкоз КРС зарегистрирован на территории 64 регионов РФ.

на 0,6%

снизилось производство продукции сельского хозяйства в России в 2018 году. В фактических ценах оно составило 5,12 трлн руб., что на 88 млн руб. меньше показателя 2017 года.

24,1 кг

составляет среднесуточный удой молока на одну корову в сельхозорганизациях Кировской области по состоянию на 30 января.

# Мегаферма за два года:

**«Немский» станет крупнейшим производителем молока в Кировской области**

Недалеко от села Васильевское Немского района на 80 гектарах чистого поля продолжается строительство крупнейшей в Кировской области мегафермы на 3100 голов основного стада. Первая свая ее фундамента была забита в конце 2017 года. А уже летом 2019-го мегаферму планируют ввести в эксплуатацию.

**М**егаферма станет шестым отделением Агрофирмы «Немский», образованной в 2015 г. за счет объединения нескольких хозяйств, входящих в агрохолдинг «Дороничи». Сейчас в структуре предприятия – три действующих отделения молочного направления и два – мясного направления. Агрофирма занимает примерно 80% всей площади Немского

района и обрабатывает 30 тыс. га земли.

Объединение хозяйств позволило внедрить единые технологии и подходы, более рационально использовать общую технику, а в конечном итоге повысить экономическую эффективность.

– Система управления стала проще, и это принесло свои результаты, – рассказывает гендиректор агрофирмы Сергей Корчемкин.



Гендиректор Агрофирмы «Немский» Сергей Корчемкин

– Когда каждый варится в своей каше – это тяжело и экономически неэффективно. Раньше в одном отделении доили так, а в другом – иначе. Теперь у нас одна система для всех – понятная и прозрачная.

## Молодой директор

Сергею Корчемкину было всего 26, когда его пригласили поработать в «Немский» исполнителем

ным директором. Произошло это в том же 2015 году. За плечами у молодого руководителя уже была учеба на биологическом факультете сельхозакадемии, работа в СПК «Красное Знамя» инженером, зоотехником, управляющим отделением, а еще служба в армии и структурах МВД. Год назад Сергей Корчемкин стал генеральным директором Агрофирмы «Немский».

С момента его появления на предприятии начала стремительно расти молочная продуктивность. Только за последний год она увеличилась на 800 кг и достигла 8800 кг на корову.

В то же время себестоимость удалось сократить почти на рубль до 16 рублей за кг., и это в год, когда ГСМ подорожали на 20%.

– Я считаю, что продуктивность выросла за счет грамотного кормления и содержания, соблюдения

ними проживал все процессы на каждом дворе. Мы все наладили, а дальше это уже вопрос контроля и порядка. Поэтому 90% времени я уделяю производству и знаю, как доит каждая доярка.

## Молочное направление

В трех отделениях агрофирмы (Немское, Васильевское и бывший колхоз «Урожайный») используется технология привязного содержания. В каждом из них по два классических двухсотголовника. За последние три года количество дойных мест увеличилось на 10% за счет строительства современных родильных отделений с беспривязным содержанием, куда коровы переводятся за два месяца до отела. Это позволяет максимально эффективно использовать каждое скотоместо.

**Сейчас в Агрофирме «Немский» работает 480 человек. Это одно из крупнейших сельхозпредприятий Кировской области. На мегаферме будет создано еще 134 новых рабочих места. Новое отделение выйдет на производственную мощность в начале 2020 г.**

всех технологических процессов, – говорит Сергей Корчемкин. – У коровы все должно быть строго по часам. Если первая дойка начинается в 4 утра, значит она должна быть в 4 утра, а не в 4.30. Если положено кормить в 6 утра, значит надо кормить в 6 утра.

Должен быть грамотно приготовленный, максимально однородный корм. У нас же как бывает? Бросили, ничего не размешали, раздали – и так сойдет.

Сотрудники у нас зарабатывают с надоенного литра. Больше надоили – больше получили. И все работают в одной связке. При этом я как гендиректор должен знать все процессы от А до Я. Чтобы научить чему-то специалиста, сначала надо разобраться самому. Я с

Все поголовье (1367 голов) разделено на три физиологические группы: основное стадо, первый сухостой, второй сухостой. Во всех отделениях используют единую технологию и одинаковые рационы. При этом учитывают поедаемость и, исходя из этого, корректируют цифры.

Все концентраты готовятся на комбикормовом заводе холдинга «Дороничи» в Стрижах, куда «Немский» отвозит давальческое сырье, и получает готовые гранулы.

В трех отделениях точно используют программу синхронизации охоты, потому что привязное содержание обеспечивает индивидуальный подход к каждой корове. На мегаферме это будет



В «Немском» крупнейшее в области стадо породы герефорд (2500 голов)

**Все поголовье в агрофирме (1367 голов) разделено на три физиологические группы: основное стадо, первый сухостой, второй сухостой. Во всех отделениях используют единую технологию и одинаковые рационы. При этом учитывают поедаемость и, исходя из этого, корректируют цифры.**

уже невозможно – слишком большое поголовье. Поэтому в новом отделении планируют применять 100-процентную синхронизацию.

#### Мегаферма

Для строительства мегафермы был выбран участок в самом центре Немского района у села Васильевское.

– Эта площадка находится максимально близко от основной региональной трассы на Кильмезь, то есть имеется хорошая асфальтированная дорога. Мы сразу просчитывали логистику молока, – рассказывает Сергей Корчемкин. – Кроме того, здесь проходит газопровод, рядом находится действующее предприятие. Но главное – это близость кормовой базы, потому что основные затраты

приходятся на заготовку кормов. А чтобы корма были дешевыми, они должны быть максимально близкими.

Для содержания выбрана беспривязная технология с доильными залами параллельного типа.

– Для нас это был достаточно тяжелый вопрос, – говорит гендиректор. – С одной стороны это трудозатратная технология. А с другой стороны – это максимальное качество и эффективность работы. Если, не дай бог, в карусели сломался механизм, все 3100 голов останутся недоенными. Возникнут маститы и другие проблемы. А в параллели, если сломалось одно доильное место – не страшно, мы его спокойно починим. Весь процесс доения из-за этого не встанет. Что касается роботов, они в целом предназначены для

небольших ферм с поголовьем не более 1000. И опять же – если робот сломался, возникнут проблемы. Так что параллель – это надежно и качественно, но трудозатратно, доярок надо больше.

#### Технологии мегафермы

Мегаферма будет оборудована двумя доильными залами параллельной конструкции от компании GEA. Один из них – Global 90i уже установлен. Сейчас идет монтаж второго зала GEA Magnum, специально разработанного для молочных ферм, где дойка осуществляется 24 часа в сутки.

– Это позволит нам одновременно доить 100 голов разом, – говорит Сергей Корчемкин. – Над этим вопросом мы думали полгода, рассматривали все варианты, проводили тендер, где учитывались качество, условия поставки, сервис. В этом плане выиграла компания GEA. Доильный зал Magnum пришел к нам из Америки, его везли по частям на нескольких паромах. Это профессиональный, максимально индустриальный зал – пятый подобный зал в России. Его заказывали персонально под наш проект.

Тендер по системе навозоудаления выиграла компания DeLaval. Она единственная смогла предложить решение (комплектацию из скреперов, насосов и сепараторов), которое соответствовало всем заданным параметрам. Для европейских ферм подобное решение с цепными скреперами применяется впервые, поэтому все оборудование произвели и доставили из Канады. – Они предложили самые хорошие условия, – говорит директор агрофирмы. – У нас одно кольцо длиной 500 метров. Это разработка DeLaval, и в России она у нас первая. Имеется навозный проход, посередине проходит

так называемая система флеш-флюма. Навоз будет удаляться автоматически дельта-скрепером через определенный промежуток времени. Затем он поступает во флеш-флюм, а оттуда в насосную станцию и сепаратор, где происходит разделение жидкой и сухой фракций. Сухую фракцию мы будем держать в накопителе до полугода для последующего внесения на поля. А жидкая фракция будет храниться в лагуне и летом вноситься как органическое удобрение внутривнесочно.

Вообще, на новой мегаферме животные получат условия премиум класса. По проекту на одну корову приходится 12 кв. м площади (в типовых проектах обычно 8-9 кв.м). Это позволит питаться всем животным одновременно.

Процесс приготовления и раздачи кормов полностью автоматизирован. Для этого построен уникальный кормовой центр израильского производства, который будет не только смешивать корма, но также анализировать и корректировать их состав. В Кировской области это первое подобное оборудование, а в России таких

центров не больше пяти.

Сначала ингредиенты смешиваются в стационарном миксере, оттуда засыпаются в грузовик с автоматизированной системой раздачи кормов.

– В компьютер заносятся данные, например, «четвертый двор, четвертая группа – раздать 3 тонны». И пока машина эти 3 тонны не раздаст, она не позволит механизатору уехать. Таким образом минимизируется человеческий фактор.

По планам, на производственную мощность мегаферма выйдет в начале 2020 г., после чего Агрофирма «Немский» станет крупнейшим производителем молока в Кировской области, а валовые надои аг-

Официальный дилер  
компании GEA в Кировской  
области – Торгово-сервисный  
центр Животноводства.

г. Киров, ул. Прудная, д. 51  
тел/факс: (8332) 40-04-89  
(8332) 64-87-51



Мегаферма будет оборудована двумя доильными залами параллельной конструкции от компании GEA

роходинга «Дороничи» вырастут на 27% и составят 330 тонн в сутки.

### Мясное направление

Два отделения Агрофирмы «Немский» (Верхорубы и Слудка) специализируются на мясном направлении. В них содержится около 2500 голов скота породы герефорд, около 1000 – маточное поголовье.

– Я считаю, что лет через 10 это будет максимально востребованное направление. У нас в Кировской области мало кто занимается производством говядины, и хорошего мяса нет. Поэтому в 2016 г. мы стали племзаводом по мясному скотоводству, – рассказывает Сергей Корчемкин.

С мая по октябрь герефорды живут на пастбищах, засеянных злаково-бобовой смесью. Для выпаса используются электронные пастухи, то есть изгороди под напряжением в 12 вольт. Раз в три дня

их переставляют на новое место, а на освободившемся пастбище подкашивают и подкармливают траву.

Зимой мясной скот содержат в специальных загонах и кормят смесью силоса, сена, соломы и концентратов. Бычки выращиваются до 16-17 месяцев, и когда достигают веса в 550 кг, сдаются на мясокомбинат. А нетели идут на племя.

– Наш скот очень востребован на рынке по экстерьеру и качественным характеристикам. За него даже идет борьба. В этом году в очередь стояли по 10-15 человек – только продайте, – рассказывает гендиректор. – Мы реализуем герефордов по всей России. А в прошлом году, наверное, впервые в истории Кировской области, экспортировали скот в Казахстан.

Правда больших доходов мясное направление пока не приносит, хотя и окупает затраты. Чтобы повысить рентабельность, надо в



На мегаферме будет работать система навозоудаления DeLaval. Официальный дилер DeLaval в Кировской области – ООО НПП «Медбиотех» 610047, г. Киров, ул. Дзержинского, 91. Тел./факс: (8332) 248-278, 248-448, 248-748.

разы увеличивать поголовье, либо продавать быков по более высокой цене, что в данных рыночных условиях вряд ли возможно.

### Кстати!

После объединения отдельных юрлиц в Агрофирму «Немский» вся техника в хозяйстве стала общей. Это позволило использовать ее более эффективно, согласно севооборота.

– Мы провели анализ и подобрали для себя определенную линейку техники, – говорит Сергей Корчемкин. – Выбрали те машины, которые хорошо зарекомендовали себя не только в Агрофирме «Немский», а в целом на предприятиях Кировской области, потому что мы обмениваемся мнениями и опытом со многими хозяйствами. Как говорится, лучше учиться на чужих ошибках, чем на своих.

Так в 2016 г. автопарк «Немского» пополнился новым зерноуборочным комбайном New Holland CX6090.

– Это очень достойный комбайн, и он полностью соответствует технологическим требованиям, которые мы предъявляем – это и качество уборки, и обслуживание, и производительность. Он хорошо себя зарекомендовал, достойный конкурент в своем классе.

Недавно в Агрофирме «Немский» появился новый измельчитель-выдуватель соломы KUHN Primor 3570.

– Этот агрегат был куплен на мегаферму, но пока работает в других отделениях. Он измельчает солому как для телят, так и для коров, например, на первом сухостое. За счет этого снижается трудоемкость и потребность в человеческих ресурсах. Не надо раскатывать рулоны вручную.



Официальный дилер брендов New Holland и KUHN в Кировской области – ТСК «Техника»



TRADE & SERVICE COMPANY  
**ТСК ТЕХНИКА**  
WWW.TSC-T.RU

Торгово-Сервисная Компания «Техника»  
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10  
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00  
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru

# НОВЫЙ NEW HOLLAND T6050 – УНИВЕРСАЛ ДЛЯ ТЕХНОЛОГИЙ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ЖИВОТНОВОДСТВА



**ПРОГРАММА ЛИЗИНГА  
ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ  
С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%**  
Специальные условия по Трейд Ин  
в феврале 2019 г. (поменяй старый  
отечественный трактор на новый  
New Holland T6050)

## New Holland T6050 (производство Великобритании)

**Мощность двигателя** 130 л.с., рабочий объем 6,7 л., 6 цилиндров  
**Трансмиссия** 12х12, полный привод, блокировка дифференциалов  
**Гидросистема** 63 л/мин, электрогидравлический привод ВОМ, кондиционер  
**Опционально:** пневмокомпрессор, ПНУ с ВОМ, фронт. погрузчик, задняя спарка



\*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника»



TRADE & SERVICE COMPANY  
**ТСК ТЕХНИКА**  
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600  
Киров, Советский тракт, 10  
www.newholland.tsc-t.ru



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

# Производство масличных культур в РФ за год выросло на 15%

В 2018 году в России побиты новые рекорды в масло-жировой отрасли и производстве масличных культур. Посевные площади под ними увеличились на 10% и достигли 13,9 млн га. Экспорт подсолнечного масла вырос до рекордных 2,3 млн тонн. Россия усилила свои позиции на рынках стран Ближнего Востока (Иран, Ирак, Саудовская Аравия и

др.) и Северной Африки (Египет, Судан и др.).

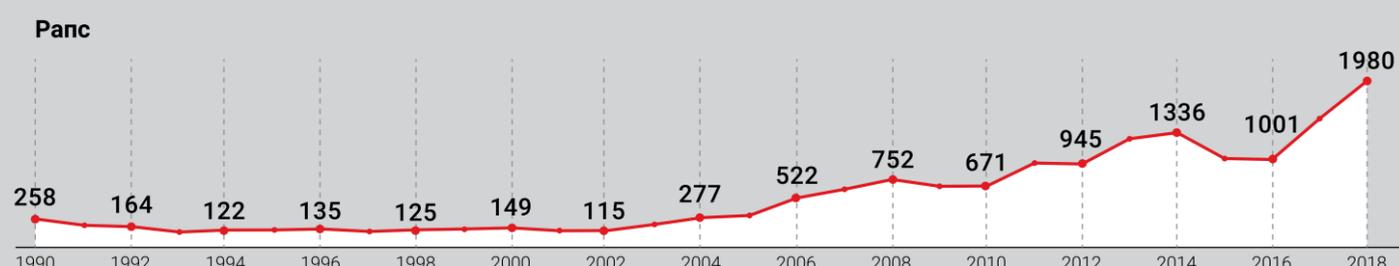
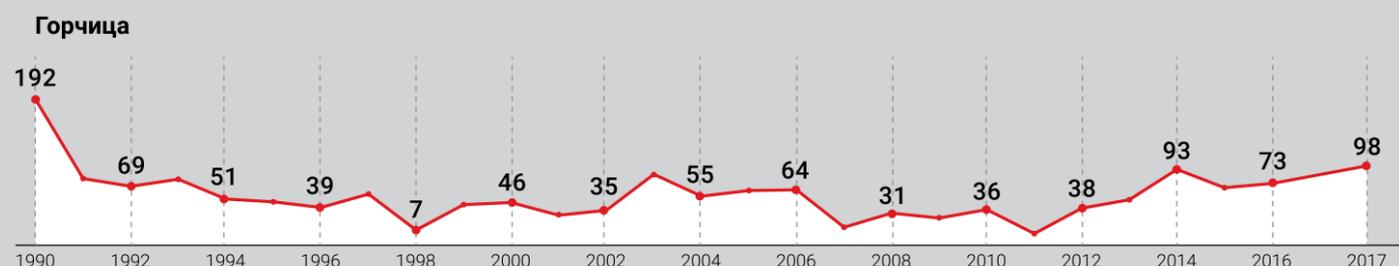
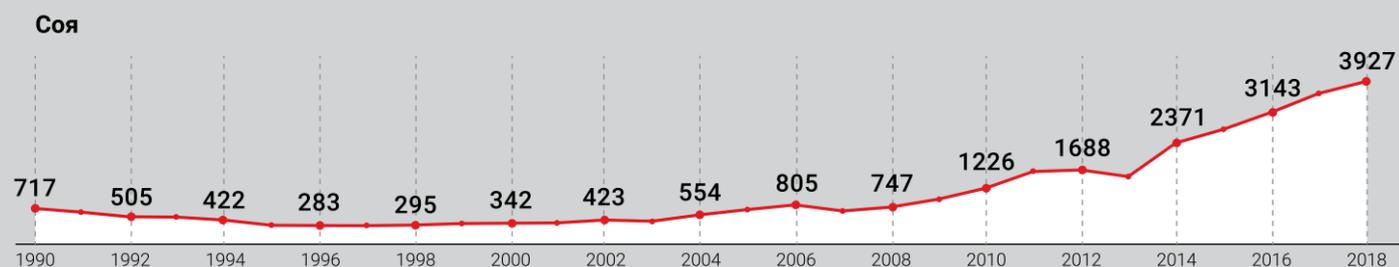
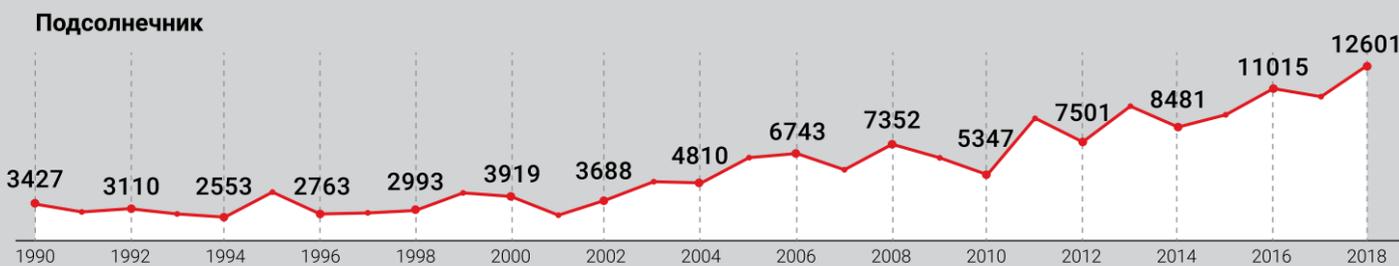
Посевные площади растут не только под ключевыми культурами (подсолнечник, соя, рапс), но также под масличным льном и горчицей. Общее производство масличных культур достигло 19 млн тонн, что выше прошлогоднего результата почти на 15%. Рекорд побит не только за счет увели-

чения посевных площадей, но и благодаря высокой урожайности, чему способствовали погодные условия в Центральном регионе и Поволжье.

Масложировая отрасль стала одной из ключевых в национальном проекте по развитию экспорта. До 2024 г. планируется трехкратный рост экспортной выручки с 3,1 до 8,6 млрд долларов.



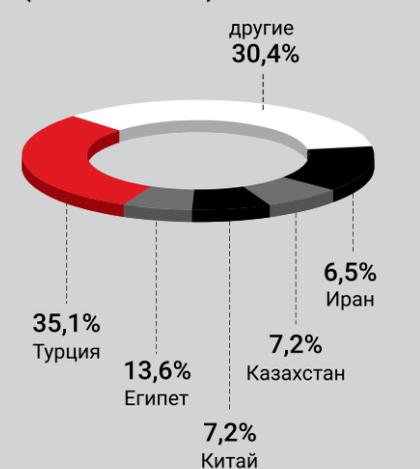
## Валовые сборы масличных культур в РФ, тыс. тонн



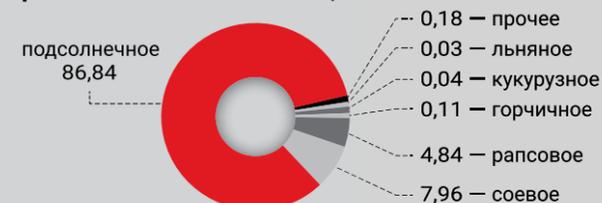
### Крупнейшие производители растительных масел в РФ (на 2017 г.), %

Агропромышленная группа «Юг России»	21,8
Международная компания Bunge	8,8
ГК «Благо»	8,2
ГК «ЭФКО»	8
Международная компания Cargill	6,1
Компания «Астон»	3,6
Агропромышленный холдинг «Солнечные продукты»	3,4
остальные	40,1

### Основные страны-импортеры российского наливного подсолнечного масла (в 2016-2017 гг.)



### Структура производства растительного масла в РФ, %



По данным Росстат, Федеральной таможенной службы, Аналитического центра при правительстве РФ, портала [www.vedomosti.ru](http://www.vedomosti.ru)

Фермер Игорь Дмитриев,  
Пермский край

# Дефицитная культура: фермерский опыт по выращиванию чеснока

Дефицит чеснока на российском рынке оценивается примерно в 50 тысяч тонн. Ежегодно страна потребляет 313 тысяч тонн. А внутреннее производство составляет лишь 262 тысячи тонн. Причем 99,5% от этого объема выращивают в личных подсобных хозяйствах. Крупных производителей чеснока в России нет.

Лишь в последние годы единичные российские компании начинают развивать производство этой культуры. Так, в 2017 году, «АФГ Националь» посадила чеснок на 17 га в Нижегородской области. Эта компания – крупнейший в стране производитель риса, она также выращивает овощи открытого грунта. В 2018 году «Мираторг» засеял чесноком 200 га в Тульской области. Первый урожай планируют получить в июле 2019 года. Но весь объем пойдет на собственные нужды агрохолдинга – производство полуфабрикатов, готовых блюд и супов.

Около 90% товарного чеснока в Россию поставляют из-за рубежа. В частности, из Китая, Ирана и Египта. С семенным чесноком дело обстоит еще хуже. В промышленных масштабах его выращивают лишь фермеры. Один из них – Игорь Дмитриев из Пермского края.

## Бизнесмен и ученый

Всю жизнь Игорь занимался бизнесом в городе, но пять лет назад решил податься в сельское хозяйство. А способствовала этому, как ни странно, охота. Будущий фермер вместе с товарищами засеял охотугодя зерновыми и заинтересовался растениеводством.

– Я очень долго вынашивал идею заняться чесноком. И в 2013 году познакомился с таким же увлеченным человеком – доктором сельскохозяйственных наук, селекционером лука и чеснока Владимиром Сузаном. Мы объединили свои усилия, направили их в нужное русло, – рассказывает Игорь Дмитриев. – Чеснок – удивительная культура. Он растет на любых почвах: и на тяжелых, и на каменистых, и на засушливых. Главное правильно ухаживать, соблюдать агротехнику. Что мы и стали делать.

## Изучение опыта

Поскольку в России учиться возделыванию чеснока на практике негде, Игорь поехал в Испанию. В фермерском хозяйстве под Мадридом изучил технологию выращивания и уборки. В Европе присмотрел и необходимую технику.

– Для промышленного производства чеснока требуется специальное оборудование: сажалка, междурядный культиватор, линии по дроблению и калибровке чеснока, – объясняет фермер. – Из-за отсутствия крупных промышленных игроков, эта техника почти не представлена на российском рынке. Поэтому все необходимое я привез из Испании и Италии.

Сельхозугодья Игоря Дмитриева расположены на подзолистых, суглинистых почвах. Вместе с доктором наук вывели подходящий сорт озимого чеснока – Шадейка.

– Хороших семян в России не найти. Поэтому размножением я занимался сам. На Шадейку мы получили патент. Этот сорт устойчив к низким температурам, хорошо хранится. При нормальном уходе за посевами головки могут достигать 140 гр. И процент размножения хороший – в головке 4-6 зубчиков, – объясняет фермер. – Выращиваю еще один сорт – Памяти Новичкова. Его вывели на Урале сотрудники сельхозакадемии. Кстати, эти сорта дают хороший урожай и на юге, и в средней полосе России.

## Технология выращивания

На рынке чеснока Игорь Дмитриев нашел свою нишу – он производит семена. Для посадки использует и зубчики, и воздушные луковицы (бульбочки). Из зубчика вырастает головка чеснока. Из бульбочки в течение одного вегетативного периода получается крупная луковица (однозубка), а на второй год из однозубки – крупная чесночная головка.

– Если постоянно высаживать зубчики, то посадочный материал постепенно наберет инфекции

из почвы. И в конце концов сорт просто выродится, – поясняет фермер.

Осенью перед посадкой чеснок проходит фитосанитарную обработку. На специальном оборудовании головки дробят, зубчики калибруют. В сентябре-октябре специальной четырехрядной сеялкой Игорь Дмитриев высаживает зубчики и воздушные луковицы чеснока. Из первых вырастают головки чеснока, из вторых – так называемый севок, или однозубки.

– Для борьбы с сорняками мы используем импортный культиватор. Он позволяет нам обходиться без гербицидов, поскольку механизм «подкрадывается» прямо к растению. В Европе это называют эко-культивацией. А в России мы первые стали применять в работе такую технику.

В апреле, когда с полей еще не до конца сошел снег, прово-

дят первую подкормку. В засушливое лето чеснок необходимо поливать.

– На уборке задействован ботвоудаляющий комбайн. На выходе от него мы получаем грязную головку чеснока, ботва остается на поле, ее запахиваем, – рассказывает Игорь Дмитриев. – Далее чеснок идет в цех доработки. Там стоят роликовые и щеточные столы, на которых головки очищают от остатков земли. Несмотря на всю автоматизацию производства, каждая головка проходит через руки людей. В сезон я нанимаю на сортировку до 20 человек.

Больше всего чеснок подвержен фузариозу. Поэтому нужно строго соблюдать севооборот и чередовать его с зерновыми. Кроме того, чеснок страдает от стеблевой нематоды – это микроскопический червь-фитогельминт, с которым трудно бороться. Пораженные растения лучше сразу сжигать,

а на их место высаживать любые другие культуры, кроме лука.

### Свободный рынок

Всего за пять лет Игорь Дмитриев увеличил посевные площади с 5 до 30 га. В настоящее время урожайность на его полях составляет 7-8 т/га, но фермер планирует повысить ее до 10 т/га.

Семенной чеснок Игорь продает фермерам и дачникам по всей России: от Камчатки до Краснодарского края.

– Часть урожая я оставляю себе на семена, а остальное сразу по осени продаю. Цена зависит от репродукции и колеблется от 220 до 300 рублей за килограмм. У меня пока нет возможности в большом объеме производить товарный чеснок, чтобы сотрудничать с торговыми сетями. Но спрос на качественную продукцию сейчас превышает предложение.



Использование культиватора позволяет обходиться без гербицидов



**АГРОБАЛТ ТРЕЙД®**  
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

## КОМПЛЕКСНЫЕ ПРОГРАММЫ КОРМЛЕНИЯ



**МИНВИТ®**  
**МУММ®**

ПРЕСТАРТЕРНЫЕ И  
СТАРТЕРНЫЕ  
КОМБИКОРМА,  
БВМК, ПРЕМИКСЫ



**PIGSTREAM®**

ПРЕСТАРТЕРНЫЕ И  
СУПЕРПРЕСТАРТЕРНЫЕ  
КОРМА, КОМБИКОРМА,  
ПРЕМИКСЫ, БВМК



**BESTMIX®**

ПРЕСТАРТЕРНЫЕ  
КОМБИКОРМА,  
БВМК  
ПРЕМИКСЫ



**Крылатый  
Эклипс®**

КОМБИКОРМА,  
БВМК,  
ПРЕМИКСЫ  
МЮСЛИ



### ПРОДУКЦИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

**АМИГО**  
**ЛИЗАЛАК**  
**Лизунец**

**ВИТАМИНОЛ**  
**СТЕНДЕР**  
**ПРОПИЛЕНГЛИКОЛЬ**

**Gold KEEPer®**  
**КАСКА**

**Аватар**  
**ЭГСИЛАН**  
**АЦИФЛОР**

## Правильные и вкусные программы!

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ  
г. Санкт-Петербург,  
e-mail: info@agrobalt.com  
www.agrobalt.com

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИЛЕР  
ООО «Кировзооветторг». 610035, г. Киров, ул. Складская, 9  
Тел.: (8332) 70-34-96, 20-37-82, 70-44-58, 70-39-24  
E-mail: gromos.kirov@mail.ru

# Эффективная техника от надежного поставщика

Рынок сельскохозяйственной техники сейчас очень разнообразен. Ассортимент машин постоянно увеличивается, в производстве применяются новые технологии. Но при выборе техники важно не гнаться за новизной, а ориентироваться на реальные потребности хозяйства и не забывать о надежности поставщика.

Современную, надежную и экономичную в эксплуатации технику поставляет официальный дилер брендов New Holland и KUHN – компания ТСК «Техника». Среди аграриев она славится высококвалифицированной сервисной службой.

Об опыте сотрудничества с поставщиком и использовании техники KUHN и New Holland рассказали руководители сельхозпредприятий и фермерских хозяйств.



**Владимир Гоман,**  
гендиректор ЗАО агрофирма  
«Дорони́чи»

– У нас в холдинге работает 3 измельчителя-выдувателя KUHN PRIMOR 3570. Недавно заказали у ТСК «Техника» еще один такой же. У данной техники наиболее оптимальное соотношение цены и качества среди аналогов. Хорошее

расстояние выдува массы. Есть возможность изменять длину резки.



**Александр Росляков,**  
гендиректор ЗАО Пле́мзавод  
«Октя́брьский»

– В 2018 году мы приобрели у ТСК «Техника» измельчитель-выдуватель KUHN PRIMOR 3570. Он ежедневно работает в животноводстве. В этом году заказали вторую такую же машину.

В конце 2017 года приобрели два трактора New Holland T6050. Их успешно используем круглый год на транспортных и полевых работах.

При выборе трактора определяющим фактором стало соответствие к требованиям мощности, топливной экономичности, возможность дополнительных опций и, конечно же, наличие квалифицированного сервиса компании-

поставщика. Машины мы заказали в максимальной комплектации с дополнительными задними колесами для спарки, пневматической тормозной системой и регулируемым по высоте прицепным устройством.

У нас также работают пять зерноуборочных комбайнов New Holland.



**Никита Савков,**  
фермер

– У нас в хозяйстве работает четыре трактора New Holland. Первый мы взяли больше 4 лет назад. Мы используем их на общепольевых работах: посадка, уборка, транспортировка картофеля. Зимой агрегируем со снегоуборочным оборудованием.

Зарекомендовала себя как надежная, универсальная техника. В случае каких-либо технических вопросов, сервисная служба ТСК «Техника» оперативно реагирует, помогает, решает все проблемы. У дилера всегда в наличии запасные части на складе. Все наши заявки удовлетворяются в кратчайшие сроки.



Торгово-Сервисная Компания «Техника»  
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10  
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00  
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru

# PRIMOR

## 2060 М - 3570 М - 5570 М



Универсальные выдуватели-раздатчики соломы и сена



**ПРОГРАММА ЛИЗИНГА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%**



Специальные условия по Трейд Ин в феврале 2019 г.

Снижение затрат

Агронимия - зоотехника

Комфорт в эксплуатации

Информационная поддержка

Превосходный сервис

Экономия рабочего времени и ресурсов

©ООО «Де Ланге Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального агента - ТСК «Техника».

ХАРАКТЕРИСТИКИ	PRIMOR 2060 М	PRIMOR 3570 М	PRIMOR 4260 М с измельчителем	PRIMOR 5570 М	PRIMOR 15070 М
Емкость (м³)	2,0	3,5	4,2	5,5	15,0
Общая ширина и длина (м)	2,08 x 3,60	2,05 x 3,94	2,49 x 4,60	2,13 x 5,44	2,53 x 7,95
Гидравлическое опускание дверцы	Стандартно (для закатывания рулонов)				
Габариты и количество рулонов (м)	1 x 1,50 или 1 x 1,80	2 x 1,50 или 1 x 2,00	2 x 1,50 или 2 x 2,00	3 x 1,50 или 2 x 2,00	3 x 1,50 или 2 x 2,00
Габариты и количество тюков (м)	1	1 x 2,70	1 x 2,70	1 x 2,70	4 x 2,70
Требования к мощности трактора (без / с сенажом) (кВт / л.с.)	37 (51) / 51 (70)		74 (100)	37 (51) / 51 (70)	66 (90) / 74 (100)
Требуемая гидравлическая мощность при давлении 180 бар	30 / 45			40 / 60	
Минимальные требования к гидравлике трактора	1 клапан одностороннего действия с свободным сливом				
Собственный вес (кг)	1600	2 380	2 960	2 900	5400

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР KUHN В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ — ТСК «ТЕХНИКА»



TRADE & SERVICE COMPANY  
**ТСК ТЕХНИКА**  
WWW.TSC-T.RU

Торгово-Сервисная Компания «Техника»  
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10  
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00  
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru



XVI зимние Сельские спортивные игры Кировской области

## Спортивное хозяйство: СПК «Красное Знамя» стало победителем областных сельских игр

С 19 по 23 марта в Тюмени состоятся IX Всероссийские зимние сельские спортивные игры. Перед этим в субъектах федерации проводятся региональные этапы состязаний, по итогам которых будут сформированы команды. Так, в конце января на лыжной базе «Перекоп» прошли Сельские спортивные игры Кировской области.

В них участвовали команды из семи районов. Участники состязались в шести видах: полиатлон, гиревой спорт, соревнования механизаторов, дояров, спортивных семей и шахматистов.

Механизаторы должны были не только продемонстрировать мастерство вождения трактора

MT3-82.1, но также подтянуться из виса на высокой перекладине и пробежать на лыжах 3 километра свободным стилем.

Дояры бежали 2 километра, разбирали на скорость доильный аппарат АДУ-1 и делали упражнения на пресс в течение минуты. А спортивные семьи, кроме лыжных гонок, сорев-

новались в дартсе и силовой гимнастике.

В итоге в общекомандном зачете победила команда Куменского района, костяк которой составляют сотрудники СПК «Красное Знамя». Почти во всех видах они заняли призовые места. Например, Николай Глушков стал лучшим механизатором, а Елена Иванова победила в соревнованиях дояров.

### Мотивация к спорту

Для сотрудников «Красного Знамени» это далеко не первый

спортивный успех. Они уже несколько лет участвуют в областных и всероссийских сельских играх – и летних, и зимних.

Так, летом прошлого года они привезли одну золотую медаль и две серебряные со всероссийских игр, проходивших в Курске. Из 32 человек, представлявших Кировскую область на этих соревнованиях, 14 были работниками СПК «Красное Знамя».

На предприятии уделяют немало внимания спорту и стимулируют коллектив им заниматься.

– Мы регулярно проводим большие спартакиады и приглашаем не только наших сотрудников, но и хозяйства области. Это очень массовые мероприятия, с числом участников более 300 человек, – рассказывает председатель профкома СПК



Трактор MT3-82.1 для проведения соревнований механизаторов был предоставлен спонсором мероприятия – компанией ТСК «Мотор». ТСК «Мотор» – официальный дилер MT3 в Кировской области. г. Киров, ул. Менделеева, 4, т.: 512-840, 73-11-00

«Красное Знамя» Наталья Злобина. – Стимулируем к занятиям спортом. Например, ежегодно проводим Парфеновский лыжный марафон. И те, кто занимает в нем призовые места, могут в течение года получить бесплатную путевку в санаторий или на российский юг. У нас 7 отделений, и за счет таких соревнований наш руководитель стремится объединить их, чтобы все поучаствовали, пообщались, показали результаты. После спортивной части организуется еще и культурно-массовая программа. Например, мы приглашали Алексея Глызина, Виктора Рыбина с Натальей Сенчуковой, группу «Дискотека Авария».

Также боремся с вредными привычками. Например, если ты хочешь съездить в санаторий или за границу, 20% от стоимости путевки платишь сам, остальное – хозяйство. Но если ты – курящий мужчина,

ты платишь 30%, а если курящая женщина – 50%.

### Гири и мас-рестлинг

Оператор машинного доения Оксана Рогозина работает в СПК «Красное Знамя» уже 17 лет. В прошлом году она стала победителем Всероссийских сельских игр в мас-рестлинге или перетягивании палки. Изначально это был национальный вид спорта Якутии, но в 2003 г. его ввели в общероссийский реестр. Спортсмены садятся друг напротив друга, упиравшись ногами в доску. Побеждает тот, кто сможет вырвать палку из рук соперника.

На минувших областных играх Оксана завоевала серебро в гиревом спорте.

– Еще в студенческие годы я занималась тяжелой атлетикой в Слободском – там есть секция для девушек. Могла поднять свой вес – около 80 кг. Потом переехала в деревню и забросила это дело. Когда наша команда собралась ехать на всероссийские игры в город Чайковский, мне предложили попробовать себя в гиревом спорте. И хотя раньше я гириями не зани-



Оксана Рогозина, оператор машинного доения в СПК «Красное Знамя»



Соревнования по мас-рестлингу на всероссийских сельских играх.

малась, результат был неплохим. Я подняла 16-килограммовую гирию 77 раз и заняла 4 место, – рассказывает Оксана.

Она работает посменно: день – с 03:00 до 12:00, другой день – с 12:00 до 21:00. Возвращаясь с утренней смены и переделав все домашние дела, занимается гириями.

– Выхожу на улицу и поднимаю. Не до изнеможения, а просто, чтобы мышцы были в тонусе. У меня получается заниматься 3-4 раза в неделю. Сын в восторге от моего увлечения. Ему будет 13 лет, и он пытается поднимать 16-килограммовую гирию. Технике сам научился – просто смотрел, как я делаю.

### Троеборье дояров

Бригадир по животноводству Людмила Емельянова стала второй в троеборье дояров на минувших областных играх. А прошлым летом выиграла серебро в сборке-разборке доильного аппарата на всероссийских состязаниях.

– Это аппарат старого образца, сейчас такие уже не используются.

Но раньше мне приходилось на нем работать. Это было в совхозе «Сырченский» в Верхобьстрице, – рассказывает Людмила. – За две недели до соревнований я приношу такой аппарат домой и тренируюсь собирать-разбирать. На всероссийские игры ездят в основном спортсмены. Например, моей соперницей была девушка – профессиональный тренер, у нее просто сельская прописка. И если она отжимается от пола 96 раз, то мне до нее далеко, я отжимаюсь только 30. Но вот аппарат она собирает за 10 минут, хотя положено за 5. А мы это делаем за 3 с небольшим минуты.

Занимается спортом и председатель СПК Владимир Шулаев. Он увлечен волейболом. Возможно, поэтому во всех отделениях «Красного Знамени» летом организуются волейбольные площадки. А осенью в местном ФОКе проводится волейбольный турнир среди команд хозяйства. Прошлым летом его победители в качестве награды бесплатно ездили на матч чемпионата мира по футболу.

### Историческая справка

Всероссийские сельские спортивные игры имеют давние исторические традиции и связаны с созданием в стране спортивных обществ, в частности, добровольного спортивного общества «Урожай».

Еще в 1935–1936 годах в СССР прошла первая совхозная спартакиада, которой предшествовали соревнования в совхозах, МТС и потребительских союзах. Эти игры позволили привлечь к физкультуре и народным видам спорта около трех миллионов человек. А некоторые представители деревни смогли даже стать чемпионами СССР, мира и Олимпийских игр. Например, борцы вольного стиля Али Алиев и Роман Дмитриев, лыжники Галина Кулакова, Раиса Сметанина и Вячеслав Веденин, биатлонист Владимир Барнашов.

Однако с упразднением ДСО профсоюзов в 1987 г. проведение сельских спортивных игр в СССР прекратилось.

В постсоветской России традиция возродилась в 1995 г. по инициативе Минсельхоза РФ. С 2003 г. начали проводиться не только летние, но и зимние состязания. В настоящее время летние и зимние сельские спортивные игры проходят раз в два года и чередуются.

## Техника на выгодных условиях!\*



### Техника **KRONE** в наличии в г. Кирове

ООО ПКФ «Агротехника» – официальный, эксклюзивный дилер техники Krone по Кировской области

### Оборотные плуги **PERESVET**

ООО ПКФ «Агротехника» – официальный дилер техники «Алмаз» по Кировской области



- осуществляют гладкую пахоту без свальных гребней и развальных борозд за счет челночной пахоты право- и левооборачивающими корпусами;
- подрезают, рыхлят, крошат и оборачивают пласт почвы;
- способствуют улучшению проникновения воды, воздуха и питательных веществ к корням растений;
- запахивают сорные растения;
- экономят горючее за счет исключения холостых переездов трактора при пахоте;
- выравнивают почву, что повышает эффективность работы комбайнов и косилок.



\* подробности у продавцов



610046 Россия, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2а, тел.: +7(8332) 53-89-78, 53-97-37, тел. /факс +7(8332) 53-90-94, e-mail: at\_kirov@mail.ru www.agrotehnika43.pф



## Как повысить рентабельность растениеводства, или мнимая экономия

Для большинства хозяйств 2018 год оказался сложным по экономическим и погодным условиям. Чтобы минимизировать расходы, сельхозпроизводители сокращали объемы закупки минеральных удобрений, средств защиты растений и качественных семян. То есть сэкономили на проведении целого ряда агротехнических мероприятий, при этом ожидая получить достойный урожай.

Виталий Иванов, руководитель консультационно-инновационного c/x центра АО «АГРОКОМПЛЕКТ»

Известно, что в структуре затрат на производство зерна львиная доля приходится на ГСМ, амортизацию, зарплату, запчасти и ремонт. Они не влияют на урожайность и могут составлять до 66-68%. В то же время затраты на покупку семян, удобрений и средств защиты растений

составляют 32-34%. И именно они непосредственно влияют на урожайность и продуктивность растений. Без них вообще невозможно эффективное хозяйствование.

Результаты многолетних экспериментов показывают, что прирост продуктивности сельхозкультур только за счет использования сортовых ресурсов составляет 20-30%. Сейчас на рынке представлены высокоинтенсивные и пластичные сорта и гибриды

зерновых и масличных культур с высоким потенциалом урожайности, которые адаптированы к конкретным почвенно-климатическим условиям.

Применение удобрений – это один из самых эффективных способов повысить урожайность. При интенсивных технологиях оно должно сопровождаться совершенствованием севооборота, системы обработки почвы, посева и других агротехнических приемов. В себестоимости растениеводческой продукции на эту статью приходится до 20% затрат. В условиях Кировской области 74% пашен представлены кислыми почвами, где эффективность минеральных удобрений снижается до 40%. Повысить ее на 10-15% позволит

применение микроудобрений и регуляторов роста растений.

Важнейшим фактором повышения урожайности является защита сельхозкультур от болезней, вредителей и сорняков. Обычно затраты на пестициды составляют около 10% себестоимости, тогда как уровень сохраненного урожая может превышать 30%.

### Подведем итоги

За счет рационального использования отдельных агротехнических приемов можно стабилизировать объемы производства и качества сельхозпродукции, а, следовательно, доходности и рентабельности производства.

При этом важно отметить следующее:

- необходимо использовать семена высокого качества, внедрять в производство качественные сорта и гибриды с ценными хозяйственными свойствами, которые наиболее адаптированы к агроэкологическим условиям;
- минеральные удобрения следует использовать в зависимости от биологических особенностей выращиваемых культур и наличия элементов питания в почве;
- в системе защиты растений следует использовать только оригинальные препараты. Пестициды применять в зависимости от видового состава возбудителей болезней, сорняков и вредителей, и только в тех случаях, когда численность вредоносных организмов превышает экономический порог вредоносности. Практиковать совместное применение пестицидов, а также синергетических смесей с другими биологически активными веществами.

Таким образом, приведенные в данной статье агротехнические приемы способны стабилизировать или даже повысить урожайность выращиваемых культур.

## Структура затрат на производство зерна

Непосредственно влияют на урожайность



Не влияют на урожайность

### Помощь специалистов

Компания «АГРОКОМПЛЕКТ» предлагает сельхозтоваропроизводителям:

- высококачественные семена от компаний Saatbau и Varenbrug;
  - эффективные продукты для получения высоких урожаев, увеличения качественных показателей сельхозпродукции от компании «ПОЛИДОН® Агро»;
  - оригинальные средства защиты растений от Bayer и «НПК Химстар» (эксклюзивный поставщик химических средств защиты растений международного агрохимического холдинга Peters & Burg в РФ).
- В 2018 году микроэлементные препараты ПОЛИДОН® прошли полевые испытания в хозяйствах Кировской области. В них приняло участие специалисты научного

центра Северо-Востока им. Рудницкого и ЦСХК «Клевера Нечерноземья». Все результаты задокументированы. Так, воздействие препаратов на яровую пшеницу изучалось в СХПК «Искра» Оричевского района. Исследования на гибриде ярового рапса проводились на полях Агрофирмы «Немский», а на различных сортах гороха – в СХПК им. Кирова Оричевского района. Во всех трех хозяйствах применение препаратов ПОЛИДОН® дало существенную прибавку урожайности.

Компания «АГРОКОМПЛЕКТ» совместно со специалистами компаний-партнеров регулярно проводит обучающие семинары (0+) по особенностям применения листовых подкормок и средств защиты растений, а также агротехнике возделывания сельскохозяйственных культур.



АО «АГРОКОМПЛЕКТ»  
г. Киров, ул. Лепсе, 22, т. 8-912-733-89-24,  
www.agrokomplekt.kirov.ru  
Консультационно-инновационный  
сельскохозяйственный центр: тел. 22-08-43  
E-mail: agrokirov43@gmail.com

# В России развивают лекарственное растениеводство

В настоящее время Россия является импортером трав, экстрактов и фармпрепаратов на основе растительного сырья. Ежегодно мы тратим на их покупку не менее 700 млн долларов. Кардинально изменить ситуацию призван один из разделов дорожной карты «Хэлснет». Если его удастся реализовать, Россия сможет не только удовлетворить собственные потребности в лекарственных травах, но и стать одним из основных поставщиков на мировом рынке.



В 2016 году совет при президенте РФ по модернизации экономики и инновационному развитию утвердил дорожную карту «Хэлснет». Ее основные направления – это информационные технологии в медицине, медицинская генетика, биомедицина, спорт и здоровье, превентивная медицина, здоровое долголетие. Казалось бы, какое отношение имеет эта дорожная карта к сельскому хозяйству? Как выясняется, самое непосредственное. Дело в том, что к превентивной медицине относится и лекарственное растениеводство, которое намерено развивать государство.

К 2035 году инфраструктура превентивной медицины должна включать не менее 3,5 тысяч центров. Обеспечивать их сырьем будут 25 агропарков, каждый из которых объединит по 10-15 крупных предприятий, занимающихся переработкой лекарственного сырья. А вот поставлять это сырье должны фермеры и хозяйства, которые займутся выращиванием лекарственных культур. В настоящее время потребности внутреннего рынка России в сырье из лекарственных трав оценивается в 50 тыс. тонн в год.

## Экспортный потенциал

За счет лекарственных трав планируется расширить и номенклатуру сырьевого экспорта. Проект предусматривает, что к 2035 году Россия сможет ежегодно экспортировать не менее 1 млн тонн препаратов и субстанций из лекарственных трав. Для сравнения, это в 555 раз больше, чем сейчас, и в 10 раз больше, чем было во времена СССР.

По данным международного исследовательского бюро BCC Research, потребление натуральных лекарств в мире будет увели-

чиваться на 6,6% в год. Основным рынком сбыта лекарственных растений для российский производителей могут стать страны Юго-Восточной Азии.

– Там спрос на такую продукцию огромный. Рынок сырья лекарственных растений и готовой продукции из них в Китае оценивается более чем в 100 млрд долларов в год. И он удваивается каждые 5-6 лет, – объясняет Андрей Козко, президент Ассоциации производителей и потребителей традиционных растительных лекарственных средств. – При этом в Китае сокращаются площади земель, где можно было бы выращивать растения. Это открывает хорошие экспортные перспективы для России.

## Пилотный проект на Алтае

Сейчас пилотный проект по выращиванию лекарственных трав реализуют в Алтайском крае. Его выбрали авторы дорожной карты «Хэлснет», поскольку население там активно занимается сбором

дикоросов, а фермеры возделывают отдельные культуры.

– В Алтайском крае в настоящее время занимаются интродукцией, то есть переносят дикорастущие растения, интересные с коммерческой точки зрения, на сельскохозяйству, чтобы возделывать их в хозяйствах, – уточняет Андрей Козко.

В это же время крупные компании инвестируют в строительство перерабатывающих предприятий. Так, например, ООО «Алтайский букет» вложит 1,2 млрд рублей в строительство завода по переработке лекарственного сырья в Новоалтайске. Он будет выпускать новые растительные препараты, а также полуфабрикаты для производства экопродуктов, функциональных продуктов питания, БАДов и природной косметики.

## Сложность технологии

Эксперты отмечают, что в области культивирования лекарственных растений в России есть большие проблемы. В стране



Фермер Степан Шамиев (слева) выращивает ромашку аптечную, калину, рябину, пустырник и топинамбур



### Фермерский опыт

Фермер Степан Шамиев из Башкирии более 20 лет занимается заготовкой лекарственных трав. Большинство из них он просто собирает в дикой природе. Например, крапиву, мяту, душицу, зверобой, корни лопуха, чагу, березовые почки. А некоторые ценные виды лекарственных растений выращивает сам. Среди них ромашка аптечная, калина, рябина, пустырник, топинамбур. Так, под ромашкой занято 4 гектара. При этом техника используется только для обработки земли, а урожай собирается вручную.

– Наше орудие труда – обычный серп. Мы вручную проходим все гектары, сразу сортируем ромашку от примесей, затем сушим под навесами, – рассказал фермер.

**«Хозяйство может отдать всего 10% от своих угодий под лекарственные травы. А 90% оставить под теми культурами, которыми оно уже занимается. Через пять лет эти 10% земли будут приносить такую же прибыль, какую предприятие получает от остальных 90% земли».**

нет серьезных агротехнических институтов, которые бы обучали специалистов технологии выращивания лекарственных трав, нет семенного фонда, негде взять местные районированные сорта, нет специализированной техники.

– Для агронома выращивание лекарственных растений – это высший пилотаж. По всей стране осталось, наверное, несколько сот человек, которые сохранили такие компетенции, – считает Андрей Козко. – Качественные семена найти крайне сложно.

### Прибыльный бизнес

Эксперты считают, что войти в бизнес лекарственных трав достаточно сложно из-за долгой

окупаемости. Поскольку большинство растений многолетние, реализовывать их можно лишь на 3-4 год после посева. Однако у предприятий, которые уже занимаются растениеводством, трудностей возникнуть не должно.

– Мы разрабатывали пример бизнес-плана. Хозяйство может отдать всего 10% от своих угодий под лекарственные травы. А 90% оставить под теми культурами, которыми оно уже занимается. Через пять лет эти 10% земли будут приносить такую же прибыль, какую предприятие получает от остальных 90% земли, – говорит Андрей Козко. – Например, в прошлом году тонна пшеницы стоила 184 доллара, а тонну лекарственных растений можно продать за 3 тыс. долларов.

– Подходящую технику для уборки найти сложно, к тому же она дорогая. Для моих объемов покупать агрегаты не выгодно.

Высушенную ромашку Степан Шамиев поставляет в фитосанитарный центр Башкирии. Там из нее производят экстракты и добавляют в чайные сборы.

Глядя на коллег с Алтая из Башкирии, фермеры в Волго-Вятском районе тоже начинают заниматься лекарственными травами. Так, в Республике Чувашия в этом году планируют засеять первые гектары солодкой и астрагалом, а впоследствии – запустить переработку. По мнению экспертов, в нашем регионе можно выращивать широкий спектр лекарственных трав, например, ту же аптечную ромашку или мяту перечную.

## «Вятская губерния» запустила официальный сайт



**vg-media.ru**

# ROZMITAL

Чешская техника в ООО «Кировсельмашснаб»

Импортная техника на выгодных условиях!\*\*



**Ворошилка OZ-776 S\***  
\*рабочая ширина – 7,7 м



**Дисковая кошилка SD 260\***  
\*рабочая ширина 2,60 м

**Техника высокого качества без переплат в наличии на складе в г. Киров**



ООО «Кировсельмашснаб» – эксклюзивный дилер техники Rozmital в ПФО.  
г. Киров, ул. Потребкооперации 6А, оф.105, т. 8(8332) 46-55-85, 8-912-372-2134

\*\* подробности у продавцов



Автор фото: Габриэле Лентини

## История в Богимово: тонкости органического животноводства

Богимово – тихое, практически заброшенное село с величественной полуразрушенной дворянской усадьбой в 40 километрах от Калуги. Именно здесь в начале 18 века родился морской офицер, первооткрыватель Таймыра Василий Прончищев. А в конце 19 века в усадьбе провел лето писатель Антон Чехов. Сейчас в Богимово пишется новая история. Несколько лет назад три друга-энтузиаста создали здесь органический кластер с полным циклом производства: от выращивания экологически чистых кормов до производства сыров и молочной продукции, сертифицированных по европейским стандартам.

**И**стория органического кластера началась в 2013 году. Путешествуя по Европе, три друга обратили внимание на то, что в магазинах продается много продуктов, маркированных зеленым листом, и приняли его за обычный маркетинговый ход. Но потом узнали, что за значком «Листок жизни» скрывается целая система контроля качества продукции: от поля до прилавка.

– Мы сразу стали выяснять, есть ли подобные производители в

России. Оказалось, что они отсутствуют, рынок чист. Вернулись в Россию и стали вынашивать идею такого производства. Решили делать органический сыр. А потом оказалось, что сыр готовят из молока. А его дают коровы, которым нужны корма с полей, не загрязненных химикатами, – с улыбкой рассказывает Эдуард Почивалин, соучредитель органического кластера «История в Богимово»

Друзья купили землю близ села Богимово. Некоторые поля там не обрабатывались с 60-х годов

прошлого века. Постепенно стали вводить их в оборот: вырубали деревья, вспахивали, засеивали.

В это же время ездили по фермам и сыроварням Дании, Голландии, Франции, Швейцарии, Германии, Италии – перенимали опыт производства органической продукции.

– Главные критерии производства органики кажутся простыми. В растениеводстве запрещается применять гербициды, пестициды, минеральные удобрения. В животноводстве нельзя содержать коров на привязи, использовать комбикорма и премиксы с химическими добавками, антибиотики для профилактики заболеваний, гормоны для синхронизации охоты.

### Европейский сертификат

Предприниматели ввели в оборот часть земель и начали строить ферму. В 2017 году завезли туда первую партию телок породы джерси из Дании.

Постепенно предприятие выполняло все необходимые условия, чтобы получить европейский органический сертификат «Зеленый лист». Сначала инспекторы из Голландии сертифицировали поля, потом животных и лишь в прошлом году – продукты молочной переработки.

Теперь дважды в год предприятие проверяет специализированная голландская компания, которая присылает аудитора. Это может быть сотрудник самой компании или независимый эксперт. Одна из проверок – плановая, ее дата заранее известна. К ней в хозяйстве готовят документы, планы развития на следующий год. Вторая проверка бывает внезапной. Аудитор может приехать в любой момент.

– Он буквально с линейкой ходит по фермам. Дело в том, что в регла-

ментах определено минимальное соотношение площади на голову животного – 6 м<sup>2</sup> внутри и 4,5 м<sup>2</sup> снаружи. Обозначены размеры кормового стола, поилок и т.д. У нас не может быть ни дополнительных складов, ни кормов, ни животных. Аудиторы буквально высчитывают, сколько молока мы получили, сколько продукции произвели.

Если аудитор найдет нарушения, то предприятие лишат статуса органического производителя на срок от одного года до пяти лет.

В прошлом году в России приняли закон «Об органическом земледелии», и кластер «История в Богимово» уже прошел сертификацию по российскому ГОСТу.

### Органическое растениеводство

В распоряжении хозяйства 1200 га земли. Из них 600 га обрабатывают, остальные постепенно вводят в оборот. Основываясь на анализах почвы и архивных документах советских времен, выясняют, какая культура лучше будет расти на конкретном поле.

Сейчас в кластере выращивают кормовые травы и зерновые культуры: рожь, пшеницу, ячмень, смесь овса и вики, горох, клевера. Урожайность кормов по зеленой массе – около 100 ц/га. Удобряют поля только органическими удобрениями: навозом и компостом. При этом строго соблюдается севооборот.

– Мы чередуем рожь с многолетними травами на основе красного клевера. Под клевером поле стояло три года. В прошлом году мы снова засеяли его рожью, получили урожай в районе 25-30 ц/га. Это на 15-20% больше, чем в 2014 году.

На корм животным заготавливают сено, солому и сенаж, который укладывают в траншеи. В качестве комбикорма используют только размол зерновых.

Есть в кластере и опытный гектар. На нем тестируют овощи, плодово-ягодные культуры и зерновые.

– В этом году мы увеличим опытный огород для производства свеклы, кабачков, тыквы, моркови. Поставим теплицы для огурцов и томатов – они пойдут на переработку для собственных нужд. Но в будущем, я думаю, мы займемся и производством зерновых для пищевых целей.

### Жирное молоко

Сейчас в «Богимово» 130 голов скота породы джерси, их них 70 – дойное стадо.

– Это удивительная порода. Зимой средняя жирность доходит до 7,5%, а белок – до 4%. Конечно, надои не такие высокие, как у голштинов, в сутки мы получаем до 20 литров. В целом это молоко иде-

ально подходит для сыроварения.

Коровы содержатся без привязи. Летом их выгоняют на специально подготовленные пастбища. А зимой животные имеют выход на выгульные площадки.

**«В регламентах определено минимальное соотношение площади на голову животного – 6 м<sup>2</sup> внутри и 4,5 м<sup>2</sup> снаружи. Обозначены размеры кормового стола, поилок и т.д. У нас не может быть ни дополнительных складов, ни кормов, ни животных».**

За здоровьем КРС, чистотой помещений на ферме следят особенно строго. Всего в «Богимово» работает пять человек, из них одна доярка.

– Доярка в нашем коллективе – важнейший сотрудник. Она определяет охоту, знает, какая корова сколько дает молока. Постоянно следит за животными, предугадывает большинство болезней.

Именно в таком подходе скрывается секрет качественного молока.

Если корова получает травму или серьезно заболевает, в «Богимово», применяют для лечения все доступные препараты, в том

числе антибиотики. Угроза жизни животного – это единственный случай, когда их разрешено использовать.

– Во главе угла стоит жизнь и здоровье животного, – говорит Эдуард Почивалин. – Каждый прием препаратов мы заносим в журнал. При проверке аудитор все очень строго проверяет. Молоко от заболевшей коровы мы утилизиру-



В Богимово производят в основном итальянские и грузинские сорта сыра

ем в два раза дольше, чем указано в инструкции к препаратам.

### Широкий ассортимент

Одновременно с фермой в «Богимово» построили цех по переработке молока. В нем производят творог, сметану, простоквашу, йогурт, кефир, сливочное и топленое масло, молодые и выдержанные сыры.

Последние занимают особое место в ассортименте. Технологи и сыровары из «Богимово» постоянно ездят на учебу в Европу. А основатели кластера приглашают европейских сыроваров для совместных экспериментов по производству продуктов из органического молока.

Сейчас под брендом «История в Богимово» выпускают моцареллу, имеретинский сыр, сулугуни, рикотту, гауду, проволоку по-сицилийски, туму с чили, качотту, белпер кнолле.

### Продвижение на рынке

Свою продукцию предприниматели реализуют в основном через социальные сети и собственный сайт, где можно заказать товар с доставкой на дом. Еще один способ продвижения на рынке – агротуризм.

– Мы приглашаем к нам на ферму группы туристов. Соблюдая все санитарные правила, показываем и рассказываем обо всей цепочке производства: заготовка кормов, содержание животных, переработка молока. Тут же гости пробуют продукцию, убеждаются, что это «вкус из детства». А дальше работает «сарафанное радио».

Продукция хозяйства представляется на всех ведущих рынках и ярмарках Москвы. В этом году предприниматели планируют открыть в Калуге два фирменных магазина.



Автор фото: Габриэле Лентини

Технологи и сыровары регулярно ездят на учебу в Европу

– Начиная любой проект, надо думать о сбыте, – уверен Эдуард Почивалин. – Оказалось, что органическая продукция очень востребована. Наш основной рынок сбыта – это Москва. Там литр органического молока можно купить за 150 рублей. При этом люди из Калуги, Москвы приезжают прямо к нам на ферму за молочкой. Здесь литр молока продается уже дешевле – за 70-80 рублей.

В скором времени в Богимово планируют построить еще пять ферм и сыроваренный завод, чтобы весь объем полученного молока

перерабатывать самостоятельно.

– Спрос, который мы видим, ставит задачу расширения производства. Сейчас мы работаем над открытием экспорта в страны Европы: наша продукция там востребована и конкурентоспособна. Но кроме развития органического сельского хозяйства перед нами стоит еще одна задача – социокультурная. Через молочные продукты мы привлекаем внимание к селу Богимово, к событиям, которые в нем происходили, к людям, которые в нем жили, к истории, которую мы создаем сегодня.

### Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



ООО «Энергостальконструкция», г. Киров, ул. Щорса, 95/244 м./ф.: (8332) 44-17-20, 50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru



## Нулевая обработка почвы: выгоды и подводные камни

Система нулевой обработки почвы или технология No-Till – это современная модель земледелия, которая позволяет существенно снизить затраты. В Аргентине по такой технологии возделывается 92-95% земли. В России же к ней пока только присматриваются. Есть ли успешный опыт применения No-Till в Волго-Вятском регионе, и что мешает широкому распространению этой технологии в нашей стране?

Дословно No-Till в переводе с английского языка означает «не пахать». При этой технологии почва не обрабатывается при помощи вспашки, оставшаяся на поле стерня не зарывается в землю, а солома измельчается и в виде мульчи равномерно распределяется по полю. Поэтому главным требованием при об-

работке земли таким способом является ее ровная поверхность.

No-Till позволяет минимизировать расходы на эксплуатацию техники. На поверхности почвы образуется покрытие, которое защищает ее от эрозии, препятствует росту сорняков, сохраняет влагу, а также способствует активизации микрофлоры почвы и выступает основой для воспроизведения ее плодородных слоев, что повышает урожайность. Причем в качестве мульчи можно использовать не только солому. Вполне подойдут и другие материалы. Например, остатки кукурузы, мульча

сосновая, всевозможная шелуха с корой и опилками, а также другие экологически безвредные отходы хозяйственной деятельности.

Однако не стоит воспринимать «нулевой» способ земледелия упрощенно, лишь как отказ от пахоты. Он требует особых знаний, наличия высококвалифицированных специалистов и специальной техники, поэтому положительный эффект от его применения можно получить, лишь используя системный подход.

О плюсах и минусах технологии No-Till «Вятской губернии» рассказали аграрии из Кировской области и Удмуртской Республики.



**Зинатулла Хайруллин,**  
гендиректор агрофирмы  
«Савали», Малмыжский район  
Кировской области



– Об этой технологии я узнал еще в 1987 году, когда только начинал работать. Мы общались с председателем одного из колхозов в Татарстане. Он дал

прочитать мне книгу немецкого ученого о технологии No-Till. С тех пор у меня в голове засела мысль: «Зачем каждый раз переверачивать землю, если в природе все естественно».

С 2013 года мы пашем поля только под картошку. No-Till применяем на землях, которые засеваем зерновыми – это порядка 700 га. Но строго соблюдаем технологию не на всех полях. В нашей зоне на 100% работать по этой технологии практически невозможно.

No-Till предполагает, что осенью после уборки, когда сорняки уже немного проросли, поля надо обрабатывать гербицидами сплошного действия. Но эти препараты работают только при температуре в 15-16 градусов. В нашей зоне таких положительных температур глубокой осенью уже не бывает. Поэтому приходится проводить глубокое рыхление там, где глифосат уже не действует. Но переворот пласта мы не делаем.

А вот на части полей мы соблюдаем эту технологию на 100%. Большой плюс No-Till в том, что она позволяет избежать ветровой и водной эрозии почв. Поэтому все склоны мы обрабатываем по этой технологии – сеем, опрыскиваем, убираем урожай, раскидываем солому, обрабатываем гербицидами. Рыхление почвы происходит естественным образом: зимой она замерзает, потом оттаивает. Урожай в засушливые годы на таких полях выше, чем на тех, где No-Till не используется. В дождливый год разницы в урожайности практически нет.

Но надо учитывать, что при нулевой обработке почвы нет затрат на вспашку, боронование, культивацию. Хотя гербициды сплошного действия стоят недешево, они все равно обходятся дешевле.



**Василий Болтачев,**  
директор ООО «Пальники»,  
Завьяловский район Удмуртской  
Республики



Завьяловский район  
56°35' с. ш.

– В 2013 году я был на выставке в Москве, там случайно встретился с генеральным директором компании «Ижтрейдинг» Андреем Волковым. Он рассказал мне о No-Till, предложил провести эксперимент и выяснить: будет ли работать No-Till в нашей местности. Я согласился.

Мне не с кем было посоветоваться, кроме интернета. Тогда я самостоятельно начал изучать эту технологию: покупал книги, посещал семинары. Проконсультировался с профессорами сельскохозяйственной академии. Но никаких дельных советов они не дали: не отрицали, что технологию можно применять в нашей зоне, но и не подтвердили это. Лишь один профессор сказал, что использовать No-Till в областях, расположенных севернее Оренбурга, не имеет смысла.

В 2014 году мы засеяли по технологии No-Till первые 300 га. Это были земли, которые 10-12 лет не обрабатывались. Летом мы предварительно выкосили поля, осенью обработали их гербицидами сплош-

ного действия и весной засеяли ячменем.

Потом на свой страх и риск решили посеять кукурузу. Знакомый агроном мне сказал: «Ты понимаешь, что кукуруза – это пропашная культура?». Но мы все равно попробовали, и кукуруза выросла.

Постепенно стали засеивать и другие культуры: озимые рапс, пшеницу и рожь, яровые ячмень, овес, донник, горох. Сейчас появилось желание заниматься и многолетними травами.

Мы стараемся подготовить поле осенью – обрабатываем глифосатом. Через неделю после этого сеим озимые. Специально под технологию No-Till купили импортную сеялку. Сила прижима у нее 250 кг.

Если осенью поле не успели обработать гербицидами, то все равно сеим, и лишь потом обрабатываем. За пять лет работы по системе No-Till у нас появились поля, которые не требуют масштабного применения гербицидов.

При нулевой обработке почвы очень важно соблюдать севооборот и чередовать культуры.

Летом мы вносим сложные удобрения. В течение вегетативного периода проводим листовую подкормку, в период кущения и выхода в трубку снова обрабатываем удобрениями. По технологии нужна еще одна обработка – в период налива зерна. Но ради экономии мы этот этап пропускаем. Почвы у нас средней кислотности – 5,4 pH. Все эти 5 лет мы их не известковали. В этом году планируем вносить кальциевые удобрения, но пахать не будем.

Строго соблюдаем норму высева. Не знаю, почему люди про это забывают. В 2017 году я посеял овес с нормой высева 100 кг/га, получил урожайность 24 ц/г. Урожайность ячменя в прошлом году составила 38 ц/га.

Энергоемкость нулевой обработки почвы на 30-40% меньше, чем при традиционной технологии. Напри-

мер, весной я засеваю около 1000 га и трачу на это примерно 25 тонн топлива, а при вспашке потратил бы 35 тонн. Использование этой технологии очень выгодно экономически.

В 2018 году ко мне пришла уверенность, что No-Till в нашей зоне имеет право на жизнь. Вопреки мнениям ученых, я доказал, что технология работает. И теперь ко мне на консультации просятся коллеги.



**Остап Паладич,**  
начальник отдела развития  
растениеводства министерства  
сельского хозяйства и  
продовольствия Кировской  
области

– Применение технологии No-Till эффективно только в южных засушливых регионах. В Кировской области данная технология может быть применима только в сельскохозяйственных предприятиях Вятскополянского и Малмыжского районов. В других районах области водный режим почв не позволит эффективно работать по данной технологии. Кроме того, у нас кислые почвы с низким содержанием подвижного фосфора. Поэтому их надо периодически известковать и фосфоритовать, а значит – производить механическую обработку. Можно 5-6 лет применять No-Till, но потом все равно придется вспахать или продисковать почву, чтобы внести мелиорант. В результате будут уничтожены все те положительные моменты, которые были приобретены при использовании технологии No-Till.

# Деловые мероприятия для аграрного сектора под ключ

**Ассоциация «АгроИнфо» более 2 лет специализируется на организации и проведении деловых мероприятий любого формата для специалистов агропромышленного комплекса:**

- официальные встречи и переговоры;
- организация делегаций для поездок по России и за рубежом;
- выставки, пресс-конференции;
- бизнес-тренинги, семинары;
- организация юбилеев, торжественных мероприятий

**Мы поможем вам провести любое мероприятие:**

- подобрать площадку, конференц-зал, гостиницу;
- разослать приглашения участникам мероприятия (у нас есть своя наработанная база контактов по Кировской обл.);
- организация трансфера участников мероприятия;
- полное техническое сопровождение (проекторы, экраны, микрофоны, световое и сетевое оборудование);
- подбор выступающих и ведущих мероприятия;
- организация неформальных и развлекательных программ, экскурсий;
- полиграфический дизайн, написание текстов, производство видеороликов.



**«АгроИнфо» предоставляет отличную возможность провести ваше мероприятие на свежем воздухе – аренда шатра площадью 200 м². Заказывайте прямо сейчас!**

**Ассоциация «АгроИнфо»**  
г. Киров, ул. К. Маркса, 127, офис 304  
тел. 8-912-363-23-64 (Максим Вороновин)  
agroinfokirov@yandex.ru



# ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА НА «ВЯТСКУЮ ГУБЕРНИЮ»

## Спешите подписаться!



**Выберите удобный для вас вариант подписки:**

**Первый:** 1 экземпляр журнала по цене 250 руб., годовая подписка — 3000 руб.

**Второй:** 2 экземпляра журнала по цене 208,33 руб., годовая подписка — 5000 руб.

Счет на оплату

## Подписка на журнал «Вятская губерния» на 2019 год

Ассоциация «АГРОИНФО»: ИНН/КПП 4345455091/434501001 ОГРН 1164300051299  
Р/сч. - 4070381000000090506 в ОАО КБ «Хлынов» г. Киров  
Кор/сч. 3010181010000000711 БИК 043304711  
Адрес юридический: г. Киров, ул. Карла Маркса, д. 127, офис 304  
Телефон. 8 912 363 23 64, E-mail: red@vg-media.ru, Сайт : vg-media.ru

Счет-договор № 2019 от 9.01.2019

№	Наименование	Цена, руб	Колво, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2019 год	250,00	12	3000,00

Всего : 3000,00 (три тысячи) рублей 00 копеек

Уважаемые руководители! У вас есть возможность держать в курсе актуальных тем и событий в сфере АПК своих ключевых специалистов, оформив подписку на 2 экземпляра ежемесячно со скидкой 17%.

Счет-договор № 2019/1 от 9.01.2019

№	Наименование	Цена, руб	Колво, шт.	Сумма, руб
1	Подписка на журнал «Вятская Губерния», № 1-12 2019 год ( 2 экземпляра в месяц)	208,33	24	5000,00

Всего : 5000,00 (пять тысяч) рублей 00 копеек

**ВНИМАНИЕ!**

В платежном поручении в графе «Назначение платежа» укажите:

- Номер счета-договора
- Юридический и почтовый адрес (с индексом), телефон (с кодом), адрес электронной почты



Руководитель  Вороновин М.О.

Счет-договор № 2019 и № 2019/1 от 9.01.2019 действует до 31 декабря 2019 года:

- Порядок расчетов — 100 % предоплата
- Документы (договоры, соглашения, счета, накладные, акты), переданные посредством электронной, факсимильной и иной связи, имеют юридическую силу; признается правовая сила за факсимильными воспроизведениями подписи полномочных представителей сторон с помощью средств механического или иного копирования. Счета-фактуры заверяются оригинальными подписями должностных лиц, уполномоченных на то.

# 10 правил организации кормления на ферме

Очень часто руководители хозяйств уверены, что у них хорошо организовано кормление животных. Директора с гордостью рассказывают о том, что закупают большое количество белковых добавок, что на фермах работают современные миксеры. Однако животные все так же страдают от кетоза, ацидоза, заворота сычуга, а содержание белка в молоке остается низким. Нет смысла применять дорогостоящие добавки и надеяться на высокую продуктивность, если рассчитанные рационы не соблюдаются, а система кормления организована неграмотно.

Геннадий Селиванов, кандидат ветеринарных наук, специалист по кормлению компании «Мегамикс»

**Р**ацион «на бумаге», «на кормовом столе» и «фактически съеденный рацион» – это не одно и то же. Они существенно отличаются. Нам кажется, что мы рассчитали идеальный рацион. Но во время закладки кормов в миксер механизатор может не доложить один ингредиент, а другой, наоборот, положить сверх нормы.

В зависимости от того, как устроена система подталкивания кормов, одна и та же корова в один день может съесть 20 кг корма, а в другой день – только 17.

От размола зерна и измельчения кормов зависит время переваривания. А чтобы поддерживать микрофлору рубца, очень важно изо дня в день давать корове определенное

количество корма в определенном объеме и в определенное время.

Чтобы добиться высокой продуктивности и хорошего здоровья коров, нужно, чтобы рацион, рассчитанный на бумаге, совпадал с фактически съеденным. Для этого необходимо выполнять 10 основных правил организации кормления на ферме.

## Правило №1. Контроль качества своих кормов

Ответственный – зоотехник.

Необходимо делать анализ каждой партии кормов. При этом нельзя сдавать корма в сомнительные лаборатории, которые сделают «подешевле». При расчетах рационов нельзя использовать прошлогодние анализы. Двух одинаковых траншей не бывает.

Если у вас нет результатов анализа кормов, рассчитывать ра-

цион бессмысленно. Потому что все расчеты будут составлены не точно, а приблизительно.

## Правило №2. Расчет «рационов на бумаге»

Ответственный за расчеты – зоотехник, за утверждение и организацию поставок – директор.

Зоотехник может составлять рационы самостоятельно, либо пользоваться помощью консультантов, особенно в вопросах белковых кормов, протеина, крахмала, поскольку там есть много своих особенностей. Так, в Советском Союзе в рационе учитывали протеин. Лет 10 назад все узнали, что есть транзитный протеин. Сейчас американцы говорят о пяти видах протеина, и каждый из них нужно правильно сбалансировать в рационе. Иначе кормосмесь не будет максималь-

но эффективно перевариваться в рубце.

Как правильно рассчитать рацион? По каждой физиологической группе создаем модель коровы с усредненными характеристиками веса и продуктивности. В программе составляем такой рацион, чтобы нашей усредненной корове хватало энергии, протеина, витаминов и микроэлементов, а избытка аммиака, жира и калия не было.

## Правило №3. Контроль покупных кормов в каждой партии

Ответственный за отбор проб и отправку на анализ – зоотехник, за расход кормов – миксерист, за поставку – директор.

Во время разгрузки каждая партия покупных кормов взвешивается, берется проба для экспресс-анализа в лаборатории. При

несоответствии состава корма или его количества сразу составляется претензия, ведутся переговоры с представителем поставщика.

## Правило №4. Контроль «рациона на столе»

Ответственный за расчет и контроль – зоотехник, за выполнение – миксерист.

Зоотехник рассчитывает по минутам график: сколько рейсов и в какое время должен совершить миксер, какой объем корма в каждый из рейсов он должен раздать каждой физиологической группе.

Зарплата миксериста должна зависеть от выполнения этого графика. За неправильную закладку корма, недостаточное время смешивания, опоздание на кормление свыше 30 минут миксериста надо депремировать. Потому что в сельском хозяйстве мелочей не

бывает. Если сегодня механизатор пробил колесо и опоздал на кормление на час, то завтра валовый надой молока снизится. А казалось бы: какая связь между колесом и валовкой?

## Правило №5. Контроль «съеденного рациона»

Ответственный – зоотехник.

Каждое утро необходимо снимать остатки с кормового стола и взвешивать их. Если мы не знаем, сколько корма точно съела корова за сутки, значит, мы не понимаем, правильно ли составлен рацион, работает ли он? Нам необходимо видеть результат работы составленного рациона, чтобы в случае необходимости вовремя его скорректировать.

Допустимые остатки корма – 2-6%. Если остается больше – рацион необходимо корректировать.



**Правило №6. Контроль перевариваемости рациона**

Ответственные – зоотехник и ветврач.

Промывание фекалий коров надо проводить минимум один раз в месяц. Специалисты оценивают форму, консистенцию, перевариваемость основных кормов, транзит зерна и части сенажа.

Промывание навоза через сито позволит быстро определить, насколько оптимально переваривание корма. Например, если в навозе нашли частицы ячменя или кукурузы с крахмалом, это значит, что определенная пищевая ценность была потеряна. Частицы фуража более 1,5 см в длину могут указывать на то, что длины фуража недостаточно, чтобы удерживаться в рубце.

**Правило №7. Ротация**

Ответственный – зоотехник.

Если основное стадо разделено на 5 и более физиологических групп (три дойных и две сухостойных), то периодически, один-два раза в месяц, нужно оценивать удои коровы, индекс упитанности и перегонять ее в соответствующую физиологическую группу.

**Правило №8. Ежедневный контроль молочных графиков по пяти показателям**

Ответственный – зоотехник.

Ежедневно зоотехник должен запрашивать у лаборанта молокозавода и фиксировать следующие показатели сырого молока:

- Удой на корову в кг.
- Жир в %.
- Белок в %.
- Мочевина в мг/л.

Соматические клетки в 1 мл.

На основании этих показателей можно корректировать рацион, проводить профилактическое лечение животных, контролировать износ оборудования. Например, очень часто при падении валового надоя молока растет количество соматических клеток, а остальные показатели остаются на прежнем уровне. В этом случае нужно разобратся с доильным оборудованием, и в первую очередь проверить уровень вакуума.

**Правило №9. Премирование сотрудников**

Ответственный – директор

Невозможно добиться эффективного производства, если работники фермы (от доярки до зоотехника) не замотивированы на валовое производство качественного молока.

Необходимо разработать такую систему начисления зарплаты, при которой премия сотрудников фермы будет зависеть от ключевых показателей. Зоотехник проверяет достижение установлен-

ных целевых показателей и, соответственно, утверждает премию у работников фермы. Директор проверяет выполнение показателей у зоотехника.

**Правило №10. Планирование**

Ответственный – директор совместно с зоотехником и экономистом.

Исходя из плана отелов, кормовой базы и результатов предыдущих периодов формируются новые показатели на определенный промежуток времени. Как минимум, нужно ставить цель по валовому производству молока. В данном случае полугодовой план отелов будет иметь решающее значение.

Зоотехник передает производственные показатели, экономист все подсчитывает, директор согласует. Тогда игра будет стоить свеч. Кормление на ферме, как стрельба по мишеням. Хватит промазывать!



Геннадий Селиванов, кандидат ветеринарных наук

# Гусеничный трактор «Агромаш 90ТГ»



**Скидка 15% по ПП 1432\*\***

**ТСК «МОТОР» – ДИЛЕР В КИРОВЕ\***



www.motor92.ru

ТСК «МОТОР» – Официальный дилер «Агромаш» по Кировской обл. г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. (8332) 73-11-00, 512-840

\*\*возможна продажа техники со скидкой – по программе субсидирования, утвержденной постановлением Правительства РФ №1432, подробности у продавца

# Американка в Кирове пишет книгу о коллективизации

Американка Саманта Ломб уже 6 лет живет в Кирове и преподает английский язык в Вятском государственном университете. В 2012 году она приехала в Россию, чтобы написать докторскую диссертацию по советской истории. И так увлеклась документами в кировских архивах, что решила остаться. Саманта уже опубликовала книгу о сталинской конституции, теперь пишет еще две: о колхозах 1930-х годов и интересных личностях в местных органах власти.

*Саманта, как вы оказались в России и почему выбрали именно Кировскую область?*

— Я изучала советскую историю в Питтсбургском университете и для докторской диссертации выбрала тему по сталинской конституции. Мне нужно было найти место, где я смогу ее написать. Когда я работала в центральном архиве Москвы, я заметила, что там много материалов из Кировской области. Я написала американцу Лэри Холмсу, который тоже работает здесь в архивах, и он предложил мне приехать в Киров, потому что здесь очень много уникальных документов.

Поначалу я пыталась работать на Украине, в Киеве, но там ничего не осталось — все сгорело во время войны. А Киров никогда не был в оккупации, благодаря этому и сохранилось много документов.

Мне нужно было здесь как-то жить, зарабатывать деньги, и я нашла работу в Вятском государственном университете на факультете лингвистики.

*Почему вы решили остаться здесь после защиты диссертации?*

— Мне нравится Киров. Это небольшой спокойный город, в отличие от Москвы. Здесь у меня хорошие студенты. Они все хотят изучать английский, и очень довольны, что у них есть преподаватель — носитель языка.

Я уже написала книгу «Сталинская конституция» (16+). Она опубликована издательством в Великобритании. У меня есть свой сайт, где выложены отдельные главы, переведенные на русский язык.

*Сейчас вы готовите две другие книги. Расскажите о них подробнее.*

— Во время моих исследований конституции я изучала и бытовую жизнь людей, которые вносили предложения в проект документа. Мне было важно понять, почему они делали те или иные предложения. Я заметила, что в середине 1930-х годов коллективизация в Кировской области все еще продолжалась, хотя считается, что уже



Саманта Ломб, доцент Вятского государственного университета, автор книг по советской истории

в 1932 году люди были закреплены в конкретных хозяйствах и никуда не могли уйти.

Есть приказ из Москвы от 1938 года, запрещающий исключать людей из колхозов. У нас в Америке считается, что приказы Сталина беспрекословно исполнялись. Но оказалось, что это не так. Потому что людей все равно исключали, кто-то уходил сам или менял один колхоз на другой. Я увидела, что некоторые колхозы были очень успешными, а другие напротив —

очень неуспешными, и задалась вопросом, почему.

Мне также интересно, какие люди руководили колхозами. Они часто были не очень образованными или даже неграмотными. Некоторые пьянствовали, из-за чего многие колхозы распадались. Это была огромная проблема.

Интересно, и как люди относились друг к другу. Например, как они воспринимали женщин, которые становились стахановцами, водили трактор или работали на

ферме. Многим это не нравилось, потому что до этого женщины трудились дома и воспитывали детей.

В моей книге будет описана обычная жизнь колхозов в первые годы после массовой коллективизации.

*В каких районах вы исследовали колхозы?*

— Есть много документов из Шабалинского, Даровского, Санчурского, Унинского, Нолинского, Зюлинского (ныне Афанасьевского)

и Фаленского районов. В Зуевском районе было много интересных совхозов.

*А какие документы являются для вас источником информации?*

— В основном это отчеты местных органов власти перед вышестоящими, огромное количество документов из газеты «Кировская правда», куда читатели писали письма с жалобами. Много отчетов инспекторов от центрального сельхозотделения обкома партии.

Сами колхозы того времени составляли мало документов, и они почти не сохранились. Большинство из них было уничтожено.

*По каким причинам люди выходили из колхозов?*

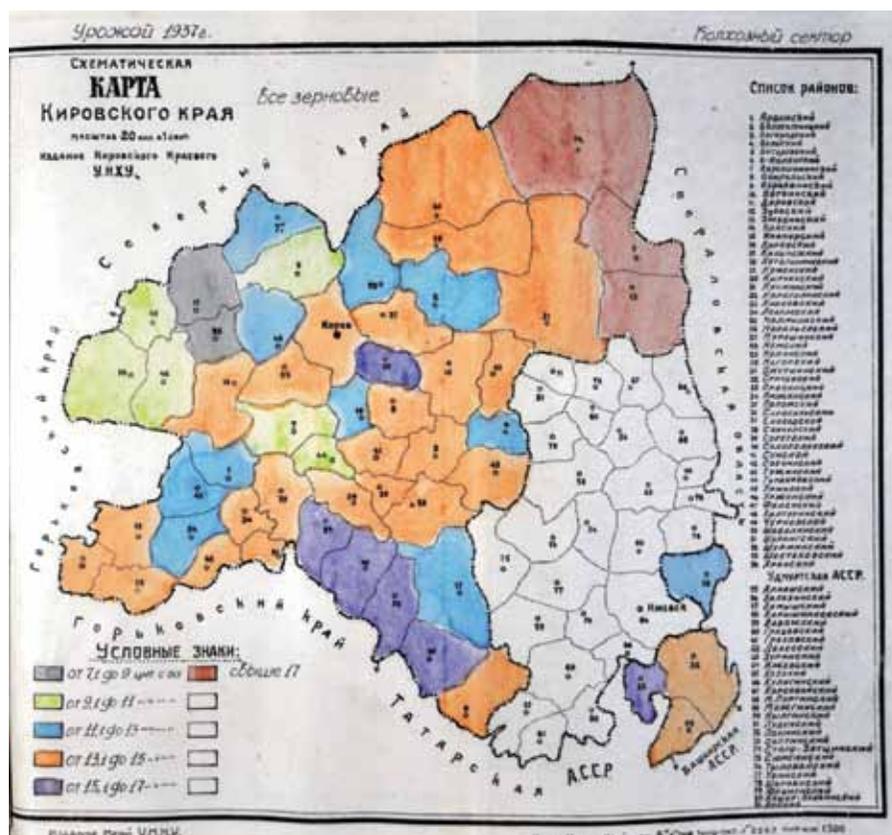
— Система паспортизации на селе в то время была еще плохо развита, поэтому люди просто уходили и без проблем поступали в другой колхоз.

Некоторые уезжали в Сибирь, чему способствовало государство. Это была внутренняя эмиграция 1932-1939 гг. Иногда люди переезжали к родственникам в другой город или район.

Многие бежали в города на производство, например, семьи раскулаченных. Предприятия часто принимали людей без документов, потому что нуждались в рабочей силе. На производстве хотели работать многие, ведь там можно было зарабатывать деньги, а не трудодни.

*Какой колхоз заинтересовал вас больше всего?*

— Я написала небольшую монографию о колхозе «Красная колонна» в Дебёссском районе Кировского края, сейчас это территория Удмуртии. Местные колхозники обвинили председателя в том,



Документ из кировского архива, предоставленный Самантой Ломб

что он враг народа, потому что он пьянствовал и украл колхозное имущество. Был судебный процесс, председателя осудили, но он довольно быстро освободился. Эта статья переведена на русский, и ее можно найти на моем сайте.

### Что представлял собой средний колхоз в середине 1930-х годов?

— Это зависит от того, где он находился. Например, в Зюзинском районе было много хуторов. Это была большая проблема для коллективизации, потому что хутора находились в 4-5 км друг от друга, и объединить их было крайне сложно. Людей пробовали переселять, но денег на это государство не выделяло.

В 1936 году в зерновых хозяйствах было в среднем по 37 дворов. В более северных районах, где выращивали лён, в колхозах было по 33 двора. Хозяйства, куда входили

100 семей, встречались крайне редко.

Колхозы специализировались на производстве зерна или льна. Старались, чтобы в каждом хозяйстве была своя животноводческая ферма.

Были и специализированные совхозы, которые занимались молочным животноводством и коневодством. В них люди работали как обычные наемные работники и получали зарплату деньгами. В колхозах же имущество обобществлялось и оплата была в основном натуральная — зерном, сеном, картофелем и т.д.

### О чем будет другая книга, над которой вы сейчас работаете?

— Она называется «Портреты власти». Это книга в основном о людях, которые работали на районном уровне — председатели райкомов, сельсоветов, райиспол-

комов, о том, как они понимали приказы свыше и исполняли их, как местные проблемы влияли на них.

Работая над этой книгой, я узнала новое слово — «бездорожье». Бедные инспекторы должны были каким-то образом добираться до колхозов на велосипедах, потому что другого транспорта у них просто не было. Некоторые председатели колхозов жаловались, что за год или два ни разу не видели никого из райкома, потому что добраться до них было очень сложно.

### Расскажите о человеке, который заинтересовал вас больше всех.

— Это Сергей Николаевич Гусаров, председатель Шабалинского райкома. У него был друг — старший агроном Шмелев, которого назвали врагом народа. Но Гусаров отказался начинать расследование в отношении Шмелева, хотя обком писал ему несколько очень недозвольных писем. Благодаря этому, Шмелев отделался выговором и нормально жил дальше. Я думала, что это конец для Гусарова, что он будет осужден и попадет в ГУЛАГ, но этого не произошло. Позднее он переехал в Москву, а после войны работал в заграничных командировках в Великобритании, Чехии и Китае.

### Когда вы планируете завершить работу над книгами?

— Над первой книгой я буду еще долго работать. Для второй книги уже написаны четыре основных части. Думаю, она будет готова через год-полтора. Публиковать ее я планирую за границей, потому что смогу это сделать бесплатно. Обычно издательства США и Великобритании берут книги, которые они смогут продать. В России часто нужно платить, чтобы опубликовать свою книгу.

Губернская выставка

# АГРО ВЯТКА

Ежегодная специализированная выставка «АгроВятка» — традиционное событие для руководителей и специалистов сельскохозяйственных предприятий Кировской области, центральная площадка для демонстрации новых решений в агропромышленном комплексе, получения знаний и обмена опытом.

Для гостей выставка позволяет выбрать самые лучшие решения в работе, найти новых партнеров и закрепить существующие связи. Для участников – презентовать товары и услуги, а так же провести эффективную рекламную компанию своего бизнеса.

## Организатор выставки:

Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»



**Официальное открытие : 4 апреля в 10.00**

**Даты проведения выставки : 4-5 апреля 2019 года**

**Место проведения выставки : г. Киров, ул. Прудная, д. 51**

## Формат участия в выставке:

**ПАРТНЕРСТВО** – приглашаем Вас стать партнерами выставки «АгроВятка-2019»



- выставочная площадь в павильоне на площадке (оборудованная/необорудованная)
- размещение брендированной рекламной стойки с раздаточным материалом в центральном павильоне
- выставочная площадь для техники на площадке
- участие в деловой программе выставки (проведение коммерческих семинаров)
- заочное участие (размещение информации в путеводителе выставки)
- участие в совместном ужине 4 апреля

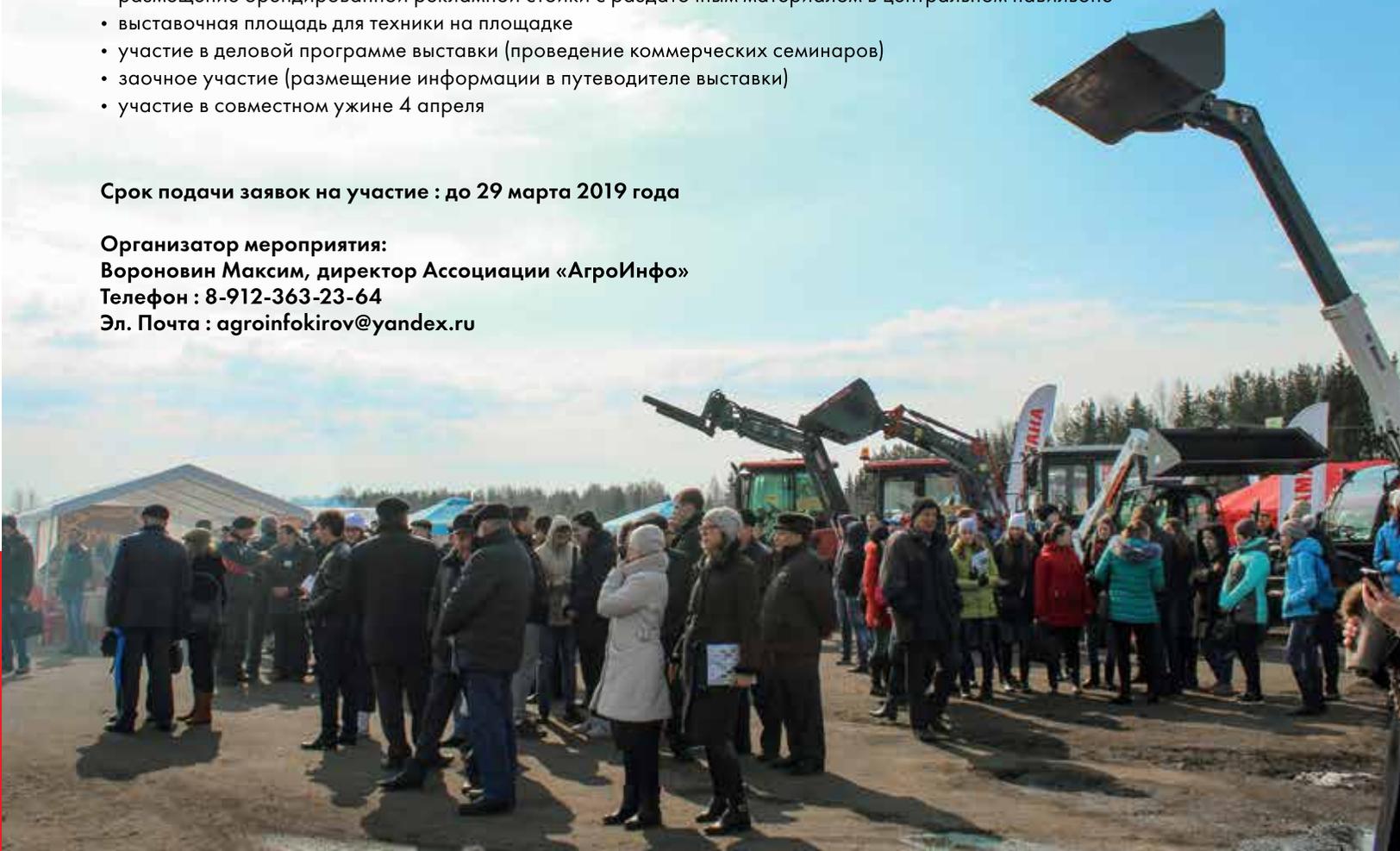
**Срок подачи заявок на участие : до 29 марта 2019 года**

## Организатор мероприятия:

Вороновин Максим, директор Ассоциации «АгроИнфо»

Телефон : 8-912-363-23-64

Эл. Почта : [agroinfokirov@yandex.ru](mailto:agroinfokirov@yandex.ru)



# НАСТАЛО ВРЕМЯ КИРОВЕЦ®



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер  
АО «Петербургский тракторный завод» в Кировской области  
г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-00-43, [www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)